



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

SISTEMA DE POSGRADO

MAESTRÍA EN FINANZAS Y ECONOMÍA EMPRESARIAL

TRABAJO DE TITULACIÓN:

Impacto en el Desarrollo económico y Financiero del Ecuador por cambio de Matriz productiva en el sector de alimentos frescos y procesados. Período 2012-2016

Previa a la obtención del Grado Académico de Magíster en Finanzas y Economía Empresarial

ELABORADO POR:

Ing. Andrés Navas Díaz

DIRECTOR DE TRABAJO DE TITULACIÓN:

Econ. Christian Miguel Heredia Acevedo, Mgs.

Guayaquil, 15 de abril del 2018



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

SISTEMA DE POSGRADO

CERTIFICACIÓN

Certificamos que el presente trabajo fue realizado en su totalidad por Ing. Andrés Navas Díaz, como requerimiento parcial para la obtención del Grado Académico de Magíster en Finanzas y Economía Empresarial.

Guayaquil, 15 de abril del 2018

DIRECTOR DE TRABAJO DE TITULACIÓN

Econ. Christian Heredia Acevedo, Mgs.

REVISORES

Lcdo. Renato Garzón, Mgs.

Ing. María Josefina Alcívar Avilés, Mgs.

Directora del Programa

Econ. María Teresa Alcívar, PhD.



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

SISTEMA DE POSGRADO

DECLARACIÓN DE RESPONSABILIDAD

YO, Ing. Andrés Navas Díaz,

DECLARO QUE:

El Trabajo de Titulación “Impacto en el Desarrollo económico y Financiero del Ecuador por cambio de Matriz productiva en el sector de alimentos frescos y procesados. Periodo 2012-2016”, previa a la obtención del Grado Académico de Magíster en Finanzas y Economía Empresarial, ha sido desarrollada en base a una investigación exhaustiva, respetando derechos intelectuales de terceros conforme las citas que constan al pie de las páginas correspondientes, cuyas fuentes se incorporan en la bibliografía. Consecuentemente este trabajo es de mi total autoría.

En virtud de esta declaración, me responsabilizo del contenido, veracidad y alcance científico del trabajo de titulación del Grado Académico en mención.

Guayaquil, 15 de abril del 2018

EL AUTOR

Ing. Andrés Navas Díaz



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

SISTEMA DE POSGRADO

AUTORIZACIÓN

YO, Ing. Andrés Navas Díaz

Autorizo a la Universidad Católica de Santiago de Guayaquil, la publicación en la biblioteca de la institución del Trabajo de Titulación de Maestría titulada: “Impacto en el Desarrollo económico y Financiero del Ecuador por cambio de Matriz productiva en el sector de alimentos frescos y procesados. Periodo 2012-2016”, cuyo contenido, ideas y criterios son de mi exclusiva responsabilidad y total autoría.

Guayaquil, 15 de abril del 2018

EL AUTOR

Ing. Andrés Navas Díaz

Documento [Andres Navas Final 15 de Abril 2018.pdf](#) (D40000483)

Presentado 2018-06-07 12:18 (-05:00)

Presentado por Teresa Alcivar Avilés (maria.alcivar10@cu.ucsg.edu.ec)

Recibido maria.alcivar10.ucsg@analysis.orkund.com

4% de estas 45 páginas, se componen de texto presente en 7 fuentes.

Lista de fuentes		Bloques
Categoría	Enlace/nombre de archivo	
	http://www.planificacion.gob.ec/wp-content/uploads/downloads/2013/01/matriz_prod...	
	http://willskarjois2bmt.blogspot.com/	
	http://repositorio.puce.edu.ec/bitstream/handle/22000/9634/Estudio%20de%20pre%20...	
	hugo arias analisis.docx	
	https://prezi.com/fx_ew3nmuikk/incorporacion-del-ecuador-al-mercado-mundial/	
	https://es.slideshare.net/rosalinagallegos/pointensayo-141011131930conversiongate01	
	https://www.unse.edu.ec/rcni/index.php/revistaunse/article/viewFile/195/234	

0 Advertencias. Reiniciar Exportar Compartir

72% #1 Activo

Archivo de registro Urkund: Universidad Católica de Santiago de Guayaquil / TRABAJO KATHERI... 72%

CERTIFICACIÓN Certificamos que el presente trabajo fue realizado en su totalidad por Ing. Andrés Navas Díaz, como requerimiento parcial para la obtención del

CERTIFICACIÓN Certificamos que el presente trabajo fue realizado en su totalidad por Mariuxi Katherine, Mata Echeverría, como requerimiento parcial para la obtención del

Grado Académico de Magister en Finanzas y Economía Empresarial. Guayaquil, a los 15 días del mes de abril del 2018 DIRECTOR DE TRABAJO DE TITULACIÓN _____
 Econ. Christian Heredia Acevedo, Mgs. REVISORES _____ Lcdo.
 Renato Garzón, Mgs. _____ Ing. María Josefina Alcivar Avilés, Mgs.
 Directora del Programa _____ Econ. María Teresa Alcivar, PhD.

SISTEMA DE POSGRADO DECLARACIÓN DE RESPONSABILIDAD YO, Ing. Andrés Navas Díaz, DECLARO QUE: El Trabajo de Titulación "Impacto en el Desarrollo económico y Financiero del Ecuador por cambio de Matriz productiva en el sector de alimentos frescos y procesados. Periodo 2012-2016", previa a la obtención del Grado Académico de Magister en Finanzas y Economía Empresarial,

ha sido desarrollada en base a una investigación exhaustiva, respetando derechos intelectuales de terceros conforme las citas que constan al pie de las páginas correspondientes, cuyas fuentes se incorporan en la bibliografía. Consecuentemente este trabajo es de mi total autoría. En virtud de esta declaración, me responsabilizo del contenido, veracidad y alcance científico del trabajo de titulación del Grado Académico en mención. Guayaquil, a los 15 días del mes

de abril del 2018 EL AUTOR _____ Ing. Andrés Navas Díaz

SISTEMA DE POSGRADO AUTORIZACIÓN YO, Ing. Andrés Navas Díaz

Autorizo a la Universidad Católica de Santiago de Guayaquil, la publicación en la biblioteca de la institución del Trabajo de Titulación

Dedicatoria

Este trabajo está dedicado a las personas más importantes en mi vida, mi familia: Alejandra, Jennifer, Sunny, Mi Papa y Mi Mama, quienes me acompañaron día a día en todo el proceso de la maestría. No solo fueron mi apoyo en momentos que se presentó la tensión y la incertidumbre, sino también mi motivación para siempre dar lo mejor de mí y poder cumplir esta meta.

Agradecimientos

Agradezco a mis docentes por todos sus aportes académicos y el compartir sus experiencias laborales durante el proceso de la maestría los cuales fueron de gran contribución en mi desarrollo profesional y personal.

También quiero mencionar un agradecimiento especial a mis compañeros de aula con quienes vivimos gratas experiencias dentro y fuera de la universidad, espero la amistad que se llegó a cultivar con ellos pueda mantenerse durante muchos años.

Índice

Dedicatoria	I
Agradecimientos.....	II
Resumen	VII
Abstract	VIII
Introducción.....	1
Contextualización	1
Problemática	3
Delimitación del Tema	3
Justificación e Importancia	4
Objetivos	5
Objetivo General:	5
Objetivos específicos:	5
Capítulo I.....	6
Marco Teórico	6
Teorías del Desarrollo.....	6
Teoría de la Modernización.....	6
Teoría de la Dependencia	8
Teoría de los Sistemas Mundiales	10
Teoría de la Globalización	10
Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL)	12
El Estructuralismo	13
El Neoestructuralismo	15
El Liberalismo	16
El Socialismo del siglo XXI.....	17
Teorías del Comercio Exterior	19
Economías Abiertas	21
Economías Cerradas	24
Modelos de Desarrollo del Ecuador	25
Fase de Rezagos Coloniales	25
Modelo Agroexportador.....	27
Modelo de Sustitución de Importaciones	29
Matriz Productiva	30

Capítulo II	34
Metodología.....	34
Tipo de investigación	34
Enfoque de investigación	34
Método de investigación	35
Técnica de investigación.....	35
Instrumento de investigación	35
Variables de investigación	36
Idea a defender	36
Cuadro de operacionalización de variables	36
Operacionalización de variables	38
Capítulo III	39
Análisis de Resultados	39
Producto Interno Bruto (P.I.B.)	39
Producto Interno Bruto (P.I.B.) por Industria	40
Evolución de las Exportaciones no Petroleras por sector	41
Resumen exportaciones no petroleras por sector.....	43
Evolución de las exportaciones no petroleras por sector de destino	44
Evolución de las exportaciones no petroleras de Sectores por Introducción	44
Subpartidas.....	44
Análisis Sectorial.....	45
Comercio.....	45
Alimentos	46
Pesca y Acuicultura.....	47
Agroindustrias	47
Balanza de Pagos	48
Balanza Comercial	49
Recaudación Tributaria	50
Monto de Operaciones Activas por la Segmentación de la cartera.....	51
Indicadores de Empleo	52
Análisis del cumplimiento de la matriz productiva	54
Entrevista a operador de Comercio Exterior	72
Entrevista a analista económico	73
Conclusiones.....	75
Bibliografía	81

Índice de Tablas

Tabla 1 Principales Subpartidas de alimentos procesados de Ecuador al 2016.	2
Tabla 2 Sectores productivos según la matriz productiva	32
Tabla 3 Industrias Estratégicas según la Matriz Productiva	32
Tabla 4 PIB del Ecuador 2007-2016, Tasa de Variación	39
Tabla 5 PIB del Ecuador 2007-2016, Tasa de Variación	40
Tabla 6 Comparativo de Tasa de variación de la Manufactura, Comercio y PIB41	
Tabla 7 Evolución de las exportaciones no petroleras por Sector: Alimentos procesados	41
Tabla 8 Exportaciones no petroleras por Sectores.	43
Tabla 9 Evolución de las exportaciones no petroleras por Sector por sector de destino	44
Tabla 10 Exportaciones Alimentos Procesados por Subpartida. Fuente Pro Ecuador	45
Tabla 11 Sector Comercio	46
Tabla 12 Sector Alimentos	46
Tabla 13 Sector Pesca y Acuicultura	47
Tabla 14 Sector Agroindustria	48
Tabla 15 Balanza de Pagos	48
Tabla 16 Balanza Comercial	49
Tabla 17 Recaudación Tributaria	50
Tabla 18 Crédito Segmento Productivo	51
Tabla 19 Crédito Segmento Comercial	51
Tabla 20 Población Económicamente Activa	53
Tabla 21 Índices del Mercado Laboral	53
Tabla 22 Tabla de cumplimiento de la matriz productiva	61

Índice de Figuras

Figura 1 Alimentos Procesados Evolución de las exportaciones. Fuente Pro Ecuador	42
Figura 2 Alimentos Procesados exportación por país al 2013 . Fuente Diario El telégrafo	43
Figura 3 Objetivo 1 Matriz Productiva del Ecuador. Fuente Senplades	56
Figura 4 Objetivo 2 Matriz Productiva del Ecuador. Fuente Senplades	57
Figura 5 Objetivo 3 Matriz Productiva del Ecuador. Fuente Senplades	58
Figura 6 Objetivo 4 Matriz Productiva del Ecuador. Fuente Senplades	59
Figura 7 Objetivo 5 Matriz Productiva del Ecuador. Fuente Senplades	60
Figura 8 Objetivo 6 Matriz Productiva del Ecuador. Fuente Senplades	61

Resumen

El trabajo de investigación “Impacto en el desarrollo económico y Financiero del Ecuador por cambio de matriz productiva en el sector alimentos procesados. Periodo 2012-2016”, planteaba como objetivo general analizar esta dinámica ya que el Gobierno del Ecuador contribuye al dinamismo de las exportaciones sin embargo ya en la práctica no existió un cambio en las estructuras como lo sugieren las teorías del desarrollo económico, el comercio exterior y los modelos aplicados en Ecuador, lo cual se profundizó con el diseño metodológico presentando donde se pudo evidenciar ya con los resultados que el grado de efectividad de la matriz productiva alcanzó sólo un 33%, lo que hace ver que se debe profundizar en la competitividad del sector y la productividad de los factores que conduzcan a costos más bajos que promuevan un dinamismo en las exportaciones.

Palabras Clave: Matriz Productiva, Desarrollo Económico, Alimentos Procesados.

Abstract

The research work "Impact on the economic and financial development of Ecuador by changing the productive matrix in the processed food sector. Period 2012-2016 ", stated as a general objective to analyze this dynamics since the Government of Ecuador contributes to the dynamism of exports, but in practice there was no change in the structures as suggested by the theories of economic development, foreign trade and the models applied in Ecuador, which was deepened with the methodological design presenting where it could already be seen with the results that the degree of effectiveness of the productive matrix reached only 33%, which shows that competitiveness must be deepened of the sector and the productivity of the factors that lead to lower costs that promote a dynamism in exports.

Key Words: Productive Matrix, Economic Development, Processed Foods.

Introducción

El problema de desarrollo económico del Ecuador ha tomado mayor relevancia después de la ascensión al poder del Ex Presidente Rafael Correa Delgado; lo anterior va de la mano con el tema financiero y el impacto que ambos factores tienen en una de las variables que el Gobierno había planteado que es el cambio de las estructuras desde la arista de la Matriz productiva que involucra una Balanza Comercial positiva con exportaciones creciendo y una sustitución de importaciones selectivas para todos los sectores productivos, pero el objeto de estudio será el sector de alimentos frescos y procesados.

Dentro de los productos que están dentro de este sector se encuentran el palmito, el concentrado de maracuyá, la tilapia fresca y el banano de acuerdo a la información presentada por el Ministerio de Producción del Ecuador (2012), asimismo este indica que en el periodo comprendido entre 2006 al 2010 las ventas de alimentos procesados crecieron en un 58%, denotándose así la importancia del sector y su impacto en el desarrollo económico y financiero del país.

De acuerdo con la información presentada por el Instituto de Promoción de exportaciones e inversiones (2017), los alimentos procesados registraron después del 2010 un crecimiento del 7.43% al comparar el 2011; luego un decrecimiento del -9.11% al 2012; continuando con una recuperación 5.20% al 2013; para el 2014 una expansión del 18.91% para después empezar a caer en el 2015 un -4.93% y -7.06% para el año 2016.

Esto deja entrever que lo que se ha estado persiguiendo con el cambio de matriz a primera vista no ha tenido un impacto tan fuerte pero eso se analizará en detalle en los capítulos posteriores.

Contextualización

Los alimentos procesados en los últimos 3 años alcanzaron ventas significativas siendo para el 2014 USD 441.343; en 2015 USD 419.577; y al 2016 USD 389,951 siendo los principales destinos los Estados Unidos, Países Bajos, Perú, Colombia, Francia, Chile, Puerto Rico y Argentina.

En la tabla 1 se puede visualizar a las partidas donde se concentran estos productos más representativos en volúmenes de exportación, algunos de los productos se refieren a conservas de frutas, de maracuyá, palmitos en conserva, bombones, caramelos, confites y pastillas, entre otros.

Tabla 1

Principales Subpartidas de alimentos procesados de Ecuador al 2016.

Descripción	Sub Partida
De maracuyá	2009.89.20.00
Palmitos en conserva	2008.91.00.00
Los demás purés y pastas de las demás frutas u otros frutos	2007.99.92.00
Bombones, caramelos, confites y pastillas	1704.90.10.00
Las demás para uso acuícola .(excepto para dietas nutricionales utilizada en acuicultura en forma de hojuelas (flake)	2309.90.90.12
Las demás frutas y otros frutos con adición de edulcorante	0811.90.99.00
Las demás frutas o frutos preparados o conservados de otro modo, incluidas las mezclas, no contempladas en otra parte	2008.99.90.00
Alcohol etílico sin desnaturalizar con grado alcohólico volumétrico superior o igual al 80%	2207.10.00.00
Los demás conservas de frutas	2008.19.90.00

Nota. Adaptado de Pro Ecuador.

El sector económico donde se encuentra el sector es la manufactura donde el Producto Interno Bruto (PIB) para el 2016 alcanzó un total de USD 8.099.7 millones frente a una economía de acuerdo con este indicador de un tamaño USD 69.321.4 millones en función de los datos del Banco Central del Ecuador (2017) , lo que significa que este sector decreció frente al 2015 en -0.5% y el PIB -1.5% y asimismo representa frente al PIB 11.68%.

Dentro de la contextualización debe indicarse que el Gobierno del presidente Lenin Moreno continuará con la política de apoyar el desarrollo del sector productivo del país, por lo que la sustitución de importaciones, la mejora de la balanza comercial, los encadenamientos productivos seguirán siendo los puntales de esta estrategia de desarrollo.

En lo que concierne al sector privado este desarrollo implica también que pueda tenerse acceso a los créditos para la profundización de la especialización de las industrias, así como los aspectos tributarios que ayuden a que la inversión desde este punto sea atractiva.

Las condiciones climáticas y de suelos del país también ayudan en esta tarea de medir el Impacto en el Desarrollo económico y Financiero del Ecuador por cambio de Matriz productiva en el sector de alimentos frescos y procesados.

Finalmente, el poder hacer atractivo al Ecuador para atraer inversión extranjera directa y real es fundamental, así como los mercados de destino de las exportaciones y su diversificación respectiva.

Problemática

Siendo el Desarrollo económico y Financiero del Ecuador inherente al cambio de Matriz productiva en el sector de alimentos frescos y procesados fundamental la problemática se debe medir desde los resultados. En primer lugar, al hacer un análisis del sector en la balanza comercial se puede apreciar que fueron medidas como salvaguardas, barreras y demás las que hicieron que las importaciones se ralentizaran, pero el otro lado de la moneda que era el crecimiento de las exportaciones no se dio a pasos grandes y aunque se registre un saldo positivo a la actualidad eso no significa que existieron los resultados óptimos que se esperaba.

En segundo lugar, está el tema económico que hace ver que Ecuador está aún en recesión económica lo que lleva a que los empresarios no inviertan, a que las ventas caigan, a que se produzca desempleo que son factores que afectan directamente al sector, adicional a esto la caída de los precios del crudo, la apreciación de las monedas vecinas y el fortalecimiento del dólar que restan competitividad. En tercer lugar, se encuentra el desarrollo que pese a los esfuerzos gubernamentales este no se dio, es decir, hubo mejoras en indicadores sociales, pero no en las estructuras por lo que la economía sigue siendo de primario exportadora extractivista. La problemática se plantea de la siguiente manera:

¿Qué impacto tuvo la matriz productiva en el desarrollo de alimentos frescos y procesados del Ecuador?

Delimitación del Tema

Campo. – Económico

Área. - Sector de alimentos frescos y procesados

Aspecto. - Económico Financiero.

Tema. - “Impacto en el Desarrollo económico y Financiero del Ecuador por cambio de Matriz productiva en el sector de alimentos frescos y procesados. Periodo 2012-2016”

Delimitación espacial. - El presente proyecto se desarrollará en Ecuador a través de un análisis cuantitativo y cualitativo del sector de alimentos frescos y procesados.

Delimitación temporal. - Se considerará para el presente estudio los últimos cinco años.

Justificación e Importancia

Durante varios años los modelos de estado han basado su desarrollo económico en diferentes estructuras que apalancaban el crecimiento social y productivo del país. Inicialmente fue el crecimiento basado en sistemas de hacienda y planificación cacaotera, luego con reformas cuyo objetivo era enfrentar las diferentes crisis que se presentaban. Después de esto existió el primer Boom productivo de un bien en el país que fue el Banano para luego pasar a la etapa del Boom Petrolero de los años 60 y 70. Posterior a estos escenarios el Ecuador logro un cambio de estructura económica el cual se basaba principalmente en el Neoliberalismo en donde se limitaba la participación estatal en los diferentes sectores del país.

El Ecuador luego de las elecciones de las 2007 ganadas por el Econ. Rafael Correa decidió convocar a una Asamblea Nacional Constituyente, la cual buscaba reformar la constitución para pasar a un estado considerado Plurinacional unitario y descentralizado. Entre sus entes de cambio presento como principal alternativa el cambio de la matriz productiva la cual se define en cómo la sociedad que integra los diferentes aspectos sociales, económicos y técnicos utilizando los diferentes recursos para llevar a cabo las actividades las actividades productivas. El combinar dichos elementos tiene como objetivo tener un rango de especialización robusto (Desarrollo, 2012).

Durante los años del Gobierno de Rafael Correa, se ha planteado como objetivo alcanzar el Ecuador del buen vivir, esta expectativa tiene como pilar fundamental el cambio en la matriz productiva con la cual se esperan sus resultados

se vean evidenciados en un equilibrio para la balanza comercial no petrolera. La siguiente tesis buscar comprobar de manera argumentada cuales fueron los impactos más importantes en la balanza comercial luego de la implementación de políticas e incentivos del gobierno para la producción local.

Objetivos

Objetivo General:

Determinar cuál ha sido el impacto del cambio de la matriz productiva en el desarrollo económico y financiero del Ecuador para el sector de alimentos frescos y procesados: periodo 2012-2016.

Objetivos específicos:

- Realizar un marco teórico relacionado con las teorías de Comercio Exterior, desarrollo económico y modelos contextualizados al Ecuador para el periodo 2012-2016
- Presentar un capítulo orientado al diseño metodológico de la investigación que conduzca a diagnosticar como se encuentra el sector de alimentos frescos y procesados del Ecuador durante el periodo 2012-2016
- Efectuar un análisis de los principales resultados en el periodo 2012-2016 en el sector de alimentos frescos y procesados del Ecuador durante el periodo 2012-2016, a raíz del cambio en la matriz productiva.

Capítulo I

Marco Teórico

Teorías del Desarrollo

El término desarrollo implica lograr una condición social tal que en un país se satisfaga las necesidades auténticas de su población utilizando de manera racional y sostenible los recursos naturales. Esta definición incluye que los grupos sociales tengan acceso a servicios básicos como vivienda, educación, salud y nutrición además de que su cultura y tradiciones sean respetadas.

En términos económicos, la definición mencionada anteriormente indica que para la población de un país hay oportunidades de empleo, satisfacción de por lo menos las necesidades básicas, y una tasa positiva de distribución y de redistribución de la riqueza nacional. En el sentido político, esta definición enfatiza que los sistemas de gobierno tienen legitimidad legal, sino también en términos de proporcionar beneficios sociales para la mayoría de la población (Pico, 1995).

De la revisión de literatura efectuada, se han identificado cuatro grandes teorías que permitirían explicar la evolución de un país hacia su desarrollo, éstas son la modernización, dependencia, sistemas mundiales y globalización. Estas teorías nos permitirán interpretar los distintos esfuerzos y políticas sociales impulsadas por países y gobiernos hacia el objetivo del desarrollo, especialmente en naciones que presentan mayores niveles de pobreza.

Teoría de la Modernización

Según el teórico Alvin So, existen tres elementos fundamentales que surgen luego de la Segunda Guerra Mundial y que favorecen el inicio de la teoría de la modernización. En primer lugar, está el surgimiento de Estados Unidos como una potencia, mientras países occidentales como Gran Bretaña, Francia y Alemania quedaron debilitadas tras la Segunda Guerra Mundial, los Estados Unidos resultaron fortalecidos después de la guerra. Este país se convirtió en un líder mundial con la implementación del Plan Marshall para reconstruir a la devastada Europa Occidental, además del apoyo político y financiero dentro de perspectiva de "contención y prioridades" diseñada por George Kennan. Esta estrategia

benefició economías emergentes como Taiwán, Corea del Sur y Japón, por sobre prioridades de apoyo a la integración en Latinoamérica (So, 1991).

Segundo, se difundió un movimiento comunista mundial unido. La ex Unión Soviética extendió su movimiento no sólo a Europa Oriental, sino también a China y a Corea. Tercero, hubo una desintegración de los imperios coloniales europeos en Asia, África y Latinoamérica, dando lugar a nuevas naciones -estados en el Tercer Mundo. Estas recién conformadas naciones buscaban un modelo de desarrollo para promover sus economías y aumentar su independencia política (Chirot, 1993).

La teoría de la modernización establece que las sociedades modernas son más productivas, los niños están mejor educados, y los necesitados reciben más beneficios. El análisis de Smelser afirma que las sociedades modernas tienen el aspecto particular de la diferenciación estructural particular, es decir, una definición clara de las funciones y papeles políticos de las instituciones (Smelser, 1964).

La modernización se concibe como un proceso que se realiza a través de fases. De conformidad con la teoría del desarrollo económico de Rostow, para una sociedad en particular existen cinco etapas. Resumiendo, estas cinco etapas son: (i) la sociedad tradicional; (ii) precondición para el despegue; (iii) el proceso de despegue; (iv) el camino hacia la madurez; y (v) una sociedad de alto consumo masivo.

De acuerdo con esta exposición Rostow ha encontrado una posible solución para promover la modernización en los países del Tercer Mundo. Si el problema que enfrentan los países del Tercer Mundo es la falta de inversiones productivas, entonces la solución para estos países está en que se les provea de ayuda en forma de capital, tecnología, y experiencia. Las influencias de Rostow en especial en la década de los sesentas ilustran una de las aplicaciones que desde un inicio tuvo la teoría de la modernización en el área de la formulación e implementación de políticas económicas y públicas en general. El Plan Marshall y la Alianza para el Progreso en Latinoamérica son ejemplos de programas influenciados por las teorías políticas de Rostow (Clelland, 1964).

Existen algunas críticas a la teoría de la modernización, entre las cuales podemos citar que la perspectiva de modernización sólo muestra un camino a seguir, el de Estados Unidos, en detrimento de otros modelos muy útiles como el caso de los Tigres Asiáticos que han alcanzado un gran desarrollo económico a pesar de que sus tradiciones y en algunos casos estilo de gobierno sean muy distintos a Estados Unidos. Otra crítica tiene que ver con la necesidad de eliminar los valores tradicionales y asumir valores estadounidenses para empezar con la senda del desarrollo, los detractores sostienen que los valores tradicionales y los modernos no siempre son excluyentes, China, por ejemplo, ha logrado combinar desarrollo económico con la continuidad de sus valores tradicionales.

Actualmente, el enfoque de investigación de la teoría de la modernización está dirigido hacia los países del Tercer Mundo y se concentra en el análisis de tres variables: factores internos, valores culturales e instituciones sociales. Asimismo, la tradición es considerada como un factor aditivo para el desarrollo, la metodología de estudio de países involucra casos concretos dentro de un contexto histórico dado y la dirección del desarrollo prefiere una senda multidireccional de desarrollo en vez de la perspectiva clásica del modelo Estados Unidos y Europa.

Teoría de la Dependencia

Las bases de la teoría de la dependencia surgieron en 1950 como resultado, entre otros, de las investigaciones de la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL). Uno de los autores más representativos fue Raúl Prebisch. El punto principal del modelo Prebisch es que para crear condiciones de desarrollo dentro de un país es necesario:

- 1 Controlar la tasa de cambio monetario, poniendo mayor énfasis en políticas fiscales que en políticas monetarias.
- 2 Promover un papel gubernamental más eficiente en términos de desarrollo nacional.
- 3 Crear una plataforma de inversiones, dando prioridad al capital nacional.
- 4 Permitir la entrada de capitales externos siguiendo prioridades ya establecidas en planes de desarrollo nacionales.

- 5 Promover una demanda interna más efectiva en término de mercados internos como base para consolidar el esfuerzo de industrialización en Latinoamérica en particular y en naciones en desarrollo en general.
- 6 Generar una mayor demanda interna incrementando los sueldos y salarios de los trabajadores.
- 7 Desarrollar un sistema seguro social más eficiente por parte del gobierno, especialmente para sectores pobres a fin de generar condiciones para que estos sectores puedan llegar a ser más competitivos.
- 8 Desarrollar estrategias nacionales que sean coherentes con el modelo de sustitución de importaciones, protegiendo la producción nacional al imponer cuotas y tarifas a los mercados externos (Prebisch, 1950).

Según lo anterior, en la teoría de la dependencia hay cuatro aspectos que resaltan, el primero se centra en desarrollar una importante demanda interna en el mercado nacional, el segundo en darse cuenta que el sector industrial es la clave para alcanzar un mayor desarrollo nacional debido a que este sector genera mayor valor agregado que el sector agrícola, el tercero en aumentar el salario a los trabajadores como medio para impulsar la demanda y finalmente que el gobierno asuma un papel más efectivo a fin de impulsar el desarrollo y la mejora de niveles de vida de la población.

Aunque la escuela de la modernización y la escuela de la dependencia difieren en muchas áreas, también presentan algunas similitudes, las principales son: a) el centro de la investigación es el desarrollo de los países del Tercer Mundo; b) una metodología que utiliza un alto nivel de abstracción y se centra en el proceso revolucionario, utilizando estados-naciones como unidad de análisis; c) el uso de visiones estructurales teóricas polares; en un caso la estructura es tradición versus modernidad (modernización), en el otro en el caso del centro versus la periferia (dependencia) (Fiedrichs, 1970).

Si se compara la teoría de la modernización con la teoría de la dependencia se puede notar que ambas basan sus supuestos en los resultados obtenidos por los estados naciones, esto no ocurre en la teoría de los sistemas mundiales y la

globalización donde el énfasis radica en los vínculos entre países respecto al comercio, finanzas internacionales, tecnología mundial y cooperación militar.

Teoría de los Sistemas Mundiales

En esta teoría, el enfoque está dado en los sistemas sociales que pueden ser analizados en el ámbito interno o externo de un país, en este último punto el sistema social abarca diversas naciones y normalmente una región entera. Los sistemas estudiados desde esta perspectiva teórica son los relacionados con la investigación, aplicación y transferencia de tecnología básica y productiva; los mecanismos financieros y las operaciones de comercio internacional.

En cuanto a los recursos financieros, esta teoría del desarrollo distingue entre inversión productiva e inversión especulativa. Las inversiones productivas son recursos financieros que refuerzan la producción manufacturera de un país en particular, mientras que las inversiones especulativas son más volátiles ya que generalmente generan ganancias rápidas en los mercados bursátiles, pero no le proveen al país una base sustentable que le permita alcanzar crecimiento a largo plazo.

Cuando la teoría de los sistemas mundiales considera mecanismos de comercio, distingue entre transacciones directas, que son las que tienen un impacto mayor, más significativo e inmediato sobre un país; y aquellas operaciones que son transacciones comerciales indirectas. Entre estas últimas se tienen contratos de comercio futuro, además de especulaciones de costos de transporte, precios de combustibles, y predicciones de cosechas futuras cuando dependen de condiciones climáticas para obtener su productividad y rendimiento (Wallerstein, 1987).

Teoría de la Globalización

La teoría de la globalización florece a partir de la mayor integración mundial de las transacciones económicas. Esta teoría se parece a la de la globalización; sin embargo, se centra en aspectos culturales y económicos, así como de comunicación a escala mundial. Según esta escuela, los vínculos culturales, económicos, financieros y políticos son las principales variables para interpretar los

procesos de desarrollo entre los países, vínculos que se han fortalecido dado la creciente mejora en la tecnología de comunicaciones (Moore, 1993). Gough (1992) sostiene que los principales aspectos de la globalización son los siguientes:

- a) Los sistemas de comunicaciones globales ganan cada vez más importancia, y a través de este proceso los países interactúan más frecuentemente y con mayor flexibilidad, no sólo a nivel gubernamental sino también a nivel de la población.
- b) Aunque los principales sistemas de comunicación operan dentro de países más desarrollados, estos mecanismos también se extienden a los países menos desarrollados. Este hecho incrementa la posibilidad de que grupos marginales en países pobres se puedan comunicar e interactuar dentro de un contexto global utilizando tecnología novedosa.
- c) Los sistemas de comunicación modernos implican modificaciones estructurales importantes en los patrones económicos, sociales y culturales de los países. Referente a la actividad económica estos nuevos avances tecnológicos son cada vez más accesibles para las pequeñas empresas locales. Esta situación ha creado un ambiente distinto para realizar transacciones económicas, utilizar recursos productivos, intercambiar productos, y aprovecharse de los "mecanismos monetarios virtuales". Desde una perspectiva cultural, los nuevos productos de comunicación unifican patrones de intercambio alrededor del mundo, por los menos en términos de transacciones económicas conforme a condiciones actuales.
- d) Estos nuevos patrones de comunicación están afectando el nuevo concepto de minorías dentro de un país en particular. Aunque estas minorías no están completamente integradas en el nuevo sistema mundial de comunicación, las empresas grandes y las élites políticas de cada país son parte de esta interacción alrededor del mundo. Al final, las empresas y las élites políticas continúan siendo quienes toman las decisiones en los países en desarrollo.
- e) Los elementos culturales dictarán la forma de las estructuras sociales y económicas en cada país. Las condiciones sociales son el resultado de los factores culturales y económicos dominantes de cada país.

Los principales supuestos que se extraen de la teoría de la globalización se resumen en dos puntos fundamentales. Primero, los factores culturales son los aspectos determinantes de las sociedades. Segundo, bajo las condiciones mundiales actuales no es importante utilizar a las naciones-estados como unidad de análisis ya que la comunicación global y los vínculos internacionales están haciendo a esta categoría menos útil.

La teoría de la modernización y de la globalización coincide en que Estados Unidos y Europa son los países que dictaminan la dirección principal del desarrollo de otros países dado que los avances en comunicación y herramientas tecnológicas se originaron en aquellas regiones. No obstante, difieren en la perspectiva que dan al desarrollo, la modernización adopta una posición más normativa mientras la globalización tiene una perspectiva más positiva y enfatiza que los factores culturales son los principales determinantes de las condiciones económicas, sociales y políticas de los países (Weber, 1988).

Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL)

La CEPAL es una de las cinco comisiones regionales de las Naciones Unidas y su sede está en Santiago de Chile. Se fundó para contribuir al desarrollo económico de América Latina, coordinar las acciones encaminadas a su promoción y reforzar las relaciones económicas de los países entre sí y con las demás naciones del mundo. Posteriormente, su labor se amplió a los países del Caribe y se incorporó el objetivo de promover el desarrollo social (CEPAL, 2017).

La Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) propone diversificar la economía de los países de la región, aplicando políticas industriales activas en combinación con políticas macroeconómicas, sociales y laborales. La articulación de estas políticas permitiría dinamizar la estructura productiva, fortalecer a las economías ante shocks externos y garantizar la protección social (CEPAL, 2012).

Para lograr el cambio estructural se deberá realizar transformaciones cuantitativas y cualitativas en la estructura productiva de los países a fin de impulsar actividades intensivas en conocimiento y de rápido crecimiento de la demanda. Esto se alcanzaría con un estado que apoye fuertemente al sector privado con

políticas industriales que den mayor capacidad y competitividad a actividades con alto potencial, así como la creación o consolidación de nuevos sectores que además consideren la eficiencia ambiental.

La CEPAL plantea que la inversión pública es clave para impulsar el cambio estructural e inducir inversiones privadas complementarias. La inversión pública debe sostener una trayectoria de crecimiento de largo plazo y no estar sujeta a los ciclos económicos ni políticos.

De la misma forma, las políticas fiscales, monetarias y cambiarias no solo deben promover la estabilidad nominal y suavizar el ciclo económico, sino que deben preocuparse también de los impactos de largo plazo. Una apreciación muy fuerte del tipo de cambio, o períodos prolongados de recesión, tienen implicaciones para la inversión y la estructura productiva con efectos que van más allá del corto plazo.

Finalmente, el organismo insiste en la necesidad de formar una nueva ecuación entre Estado, mercado y sociedad, que incluya pactos fiscales y sociales que doten de legitimidad y recursos a este proceso de cambio estructural. Sin estos acuerdos no sería posible implementar las políticas de Estado necesarias para la igualdad y el desarrollo en un contexto democrático (CEPAL, 2012).

El Estructuralismo

El pensamiento económico más completo que ha surgido en la región Latinoamericana es el asociado con el grupo de economistas estructuralistas que, entre 1940 y 1965, desde la CEPAL y el Instituto Superior de Estudios Brasileiros (ISEB), sentó los fundamentos y trabajo en distintos aspectos de la economía del desarrollo. Estos economistas son Celso Furtado, William Arthur Lewis, Raúl Prebisch, Juan Noyola Vásquez, Aníbal Pinto Santa Cruz, Osvaldo Sunkell e Ignacio Rangel.

El pensamiento estructuralista se articuló en torno a los siguientes temas, que, con distinto énfasis, constituyeron sus pilares esenciales: las relaciones de poder y dependencia articuladas bajo el binomio centro periferia, la crítica a la ley

de las ventajas comparativas y la predominancia de la restricción externo, el carácter dual del desarrollo económico en distintos niveles, la existencia de una oferta ilimitada de trabajo que incide en la distribución del ingreso, una visión del desarrollo como cambio estructural, la necesidad de un desarrollo guiado por el Estado en materia de inversión en infraestructura y desarrollo productivo, la inflación como un problema del desarrollo económico y la necesidad de la inserción regional e internacional para sobreponerse al problema del subdesarrollo (Bárcena & Prado, 2015).

La evolución del pensamiento de este grupo de economistas se benefició del intercambio intelectual con otros economistas de fuera de la región cuyo foco de análisis fue el desarrollo económico con puntos de vista y posiciones similares y que de una u otra manera trabajaron con distinto grado de intensidad. Entre los economistas de fuera de la región que trabajaron en América Latina y el Caribe, destacan entre otros Albert Hirschman, Gunnar Myrdal, Hans Singer, Paul Rosenstein y Hollis Chenery. Debido a la similitud de posturas entre ambos grupos de profesionales con respecto a temas clave como el comercio internacional, la industrialización y la inflación es habitual que se los clasifique bajo el paraguas estructuralista.

Las ideas estructuralistas también se desarrollaron sobre la base del pensamiento de economistas pertenecientes a la tradición keynesiana, pos keynesiana y schumpeteriano. En particular, cabe destacar la influencia que tuvieron sobre la escuela estructuralista latinoamericana John Maynard Keynes, Roy Harrod, Nicholas Kaldor, Michael Kalecki, Joseph Aloys Schumpeter. Kaldor fue el que tuvo mayor cercanía a Latinoamérica y el Caribe, al estructuralismo y a la CEPAL y cubrió un amplio espectro de temas, incluida la problemática de los países en desarrollo y de América Latina donde analizaba el problema de la desigualdad de los ingresos y abogaba por una interpretación estructuralista de la inflación (Bárcena & Prado, 2015).

El enfoque estructural estuvo en boga durante la década de 1950 y 1960, privilegiaba una visión de mediano y largo plazo, los factores productivos y su interconexión con variables sociales y políticas. Además, puso énfasis en los

mecanismos de intervención del Estado para inducir los cambios estructurales necesarios.

Los estructuralistas, consideraban que existían determinadas características estructurales que incidían sobre la evolución de una sociedad y en consecuencia su desarrollo. Esos factores incluyen la distribución de la riqueza y el ingreso, el régimen de tenencia de la tierra, el grado de concentración del mercado, el control de los medios de producción por el sector privado, estatal, capital transnacional (Meller, 1991).

El Neo estructuralismo

El Neo estructuralismo como teoría, constituye un esfuerzo de la CEPAL para integrar al pensamiento estructuralista los cambios que ocurrieron en la región y a nivel internacional desde fines de los años ochenta, que incluyen la apertura comercial, la movilidad internacional de capitales, la privatización y la desregulación en un contexto de relaciones más estrechas con el resto del mundo y de mayor integración regional (Bielschovsky, 2009).

Bielschovsky (2009) ha especificado que el pensamiento estructuralista es muy similar al neoestructuralista. El prefijo neo viene al caso para indicar la adaptación a los tiempos de apertura y desregulación, pero la base analítica sigue siendo estructuralista. En el análisis neoestructuralista, se integraron consideraciones sobre temas fiscales, liquidez, equilibrio de la balanza de pagos, es así que, a partir de la década del 2000, el neoestructuralismo se articuló alrededor de cuatro grandes áreas: macroeconomía y finanzas, comercio internacional, desarrollo social y sostenibilidad ambiental.

El enfoque neoestructuralista guarda una remarcable similitud con el nuevo desarrollismo, que además se caracteriza por su énfasis en incorporar de manera más profunda las ideas de los keynesianos en algunos de los planteamientos del pensamiento estructuralista de base. En esencia la demanda es el factor determinante del crecimiento económico. Según Keynes, el principal obstáculo al crecimiento y pleno empleo radica en factores asociados a la demanda.

En consonancia con el enfoque estructuralista tradicional, el neoestructuralismo puede caracterizarse, en sus distintas acepciones como un sistema o conjunto de ideas abierto. Los sistemas abiertos no se consideran auto contenido y analizan el comportamiento de los agentes y las estructuras económicas y sociales y su interrelación en un contexto histórico y evolutivo. Esto implica que en los sistemas abiertos no existe un conocimiento completo ni de todas las variables relevantes ni de sus posibles interrelaciones (Bárcena & Prado, 2015).

De esta manera el neoestructuralismo es un sistema abierto y por lo tanto se abre a establecer diálogos con otras tradiciones de pensamiento en economía, como la corriente heterodoxa, la cual abarca un conjunto heterogéneo de enfoques, incluidos los marxistas y radicales, la escuela de la regulación, los pos keynesianos, los institucionalistas y los evolucionistas. Los rasgos comunes a la corriente heterodoxa incluyen el énfasis en la teorización a partir de la realidad, la autonomía de las instituciones, la percepción de que los individuos enfrentan importantes restricciones para obtener y procesar información y la importancia del Estado para regular el funcionamiento de los mercados (Bárcena & Prado, 2015)

El Liberalismo

El Liberalismo tiene su base en la obra “Causas y Consecuencias de la Riqueza de las Naciones escrita por Adam Smith”. En el libro, Smith destaca que la conducta de las personas se deriva del egoísmo, el sentido de propiedad, el deseo de ser libre, el hábito del trabajo y la tendencia al intercambio. Todos estos principios expresados por Smith los recoge la doctrina del Liberalismo económico, que en esencia sostiene que la economía de mercado constituye la mejor manera de garantizar el crecimiento económico y de mejorar el nivel de vida de la población de una sociedad dada.

El liberalismo económico es una doctrina del capitalismo que empezó a desarrollarse durante la Ilustración y que acabó siendo completada por Adam Smith y David Ricardo. Es una corriente que se opone al socialismo y al dirigismo, por lo que aboga por una mínima interferencia por parte del estado en las relaciones económicas que existen entre individuos, clases o naciones. Se trata de un sistema basado en la propiedad privada y en el cual las decisiones de producción se hacen

por la iniciativa de los agentes económicos, principalmente las empresas, con el objeto de conseguir beneficios bajo un sistema de precios y en un contexto de competencia.

El liberalismo económico también generó nuevas tendencias e ideologías políticas. Estas defendían que la autoridad del estado no es absoluta, sino que los ciudadanos deben conservar una parte de independencia frente a los poderes públicos. Sitúan al capitalismo como único sistema capaz de asegurar que cada persona pueda ejercer de forma libre todo aquello que quiera, lo que conduce a una capacidad de producción óptima, un crecimiento económico constante y a un estado del bienestar. Estas teorías se conocen como liberalismo intelectual y se oponen también al absolutismo y a todo tipo de sistemas que coarten la libertad del individuo (De Vroey , 2009).

Para funcionar, este sistema se basa en la búsqueda del interés personal que cada agente de la economía tiene. Se afirma que esta búsqueda de interés constituye un mecanismo autor regulador llamado la mano invisible del mercado, una metáfora propuesta por Adam Smith para designar la competencia económica motor del desarrollo económico. En resumen, el liberalismo económico afirma que la economía de mercado es superior en términos de eficiencia, de creación de riqueza y de crecimiento respecto a un sistema en el cual la economía sea regulada por el Estado.

El Socialismo del siglo XXI

El socialismo del siglo XXI es un concepto que aparece en la escena mundial en 1996, a través del sociólogo y analista político alemán Heinz Dieterich. El término adquirió difusión mundial a partir de que el presidente de Venezuela Hugo Chávez lo mencionara durante un discurso en el V Foro Social Mundial, el 30 de enero de 2005.

Según su obra *Socialismo del Siglo XXI*, Dieterich determina un modelo de Estado que se inspira en la filosofía y la economía marxista, y que se sustenta sobre cuatro pilares: el desarrollismo democrático regional, la economía de equivalencias, la democracia participativa y las organizaciones de base.

Los estudiosos del socialismo del siglo XXI, entendido como el camino más apropiado y eficaz para transformar la realidad de subdesarrollo y dependencia en el que vive sumida Latinoamérica, coinciden en que es necesario construir una "auténtica democracia" en la región y en cada uno de sus países. Esta democracia tendría que ser una democracia pos neoliberal (Monedero, 2010).

Monedero (2010), indica que la propuesta de una nueva democracia bajo el socialismo del siglo XXI se puede resumir en:

- Los bienes universales (agua, aire, bosques, alimentos, semillas, etcétera) constituyen un patrimonio común de toda la humanidad y un derecho básico de todos los hombres. Por lo tanto, no pueden ser mercantilizados, privatizados y patentados, pues son de propiedad colectiva. Todos los seres humanos deben tener acceso universal a dichos bienes. Además, los servicios públicos que garantizan una vida humana de calidad (salud, educación, seguridad social, vivienda, energía doméstica, renta básica, etcétera), no pueden ser sometidos a la lógica del mercado; es decir, no deben ser privatizados.
- La democracia debe ser una "democracia radical"; es decir, una democracia expansiva que imponga la soberanía popular sobre cualquier otro tipo de poder político o económico. Este tipo de democracia garantiza el cumplimiento de los derechos humanos integrales, el pluralismo y la separación de poderes.
- Se debe propender por la sustentabilidad ecológica, que es la base de la reproducción de la vida y el requisito imprescindible para la solidaridad con las generaciones futuras.
- Es preciso optar por la no violencia como fundamento de la vida en comunidad. Los conflictos se deben resolver por la vía del diálogo y los medios pacíficos.
- Se deben respetar la identidad y la diversidad. No se debe aceptar la homogeneización mundial promovida por el capitalismo, pues la tolerancia y el pluralismo son imprescindibles para la construcción de una vida auténticamente colectiva. Se debe promover el diálogo entre culturas, religiones y civilizaciones.

- Es preciso alentar la subsidiaridad como fundamento de la democracia participativa, la proximidad entre los seres humanos y la descentralización del poder.
- La economía se debe poner al servicio de la persona humana, de la satisfacción de las necesidades básicas y de la primacía del factor trabajo sobre el factor capital. Antes que una economía de la acumulación y de la plusvalía se debe imponer una economía solidaria y popular.
- Es indispensable fomentar el derecho a la cultura, tanto en su producción como en su consumo. Se debe elevar el nivel cultural de los individuos y de los pueblos. En esto juegan un papel primordial la calidad y la democratización de los medios de comunicación social de masas.
- Se debe poner el énfasis en la solidaridad entendida como antropología de la ternura social y de la fraternidad. Esto implica hacer frente a la ley de la selva fortalecida por la globalización neoliberal y vigorizar un tipo de ser humano sensible ante el dolor y la injusticia ajenos.
- Es necesario crear estructuras sociales donde los ciudadanos puedan vivir realmente la libertad, la igualdad y la fraternidad.

El socialismo del siglo XXI presupone un trasfondo democrático: es necesario construir en la región y en cada uno de sus países una democracia participativa o directa que deje atrás a la tradicional democracia representativa. El punto de partida debe ser la dignidad inviolable de todo ser humano, lo cual exige: considerar al hombre como un ser eminentemente social, apuntarle al pleno desarrollo humano, instituir una democracia participativa, crear un nuevo modelo económico, y alcanzar un alto grado de descentralización.

Teorías del Comercio Exterior

Milquiades (2010), explica que para entender claramente el comercio internacional es necesario revisar sus bases teóricas, es decir las teorías que han contribuido al desarrollo y evolución del comercio exterior. Dentro de las principales teorías podemos mencionar:

- **Teoría Clásica de la Ventaja Absoluta:** destaca la importancia del libre comercio para la riqueza de las naciones, fue planteada por Adam Smith. En síntesis, un país debe exportar aquellos bienes en los cuáles tiene una ventaja absoluta, es decir que puede producir a un menor costo medido en términos de unidades de trabajo. En la actualidad se sabe que si el comercio se basara en esta teoría ciertos países no deberían producir nada, situación que sólo tendría sentido si existiera la libre movilidad del trabajo de un país a otro, por tal motivo en el presente se usa la ventaja competitiva y no absoluta.
- **Teoría Pura y Monetaria del Comercio Internacional:** plantea que el comercio internacional está comprendido por dos campos de estudio, el de la teoría pura y el de la teoría monetaria. La teoría pura se refiere al análisis de valor aplicado al intercambio internacional que considera dos aspectos, el positivo que explica y predice los acontecimientos relacionados al comercio exterior y el análisis del bienestar que mide los efectos que tendrá un cambio en la demanda sobre la relación de intercambio de un país. La teoría monetaria tiene que ver con la aplicación de principios monetarios al comercio exterior en temas como tipo de cambio, tipo de interés, precios de mercancías y saldos de la balanza de pagos.
- **Teoría del Equilibrio:** Se basa en el estudio del mercado y de los precios de las mercancías, concentrando el interés en la obtención de ganancias mediante los ajustes de precios.
- **Teoría de la Localización:** parte del hecho de que los recursos naturales son limitados y están distribuidos en forma desigual en el plantea. Esta distribución desigual determina, en las primeras etapas del desarrollo económico, condiciones diferentes entre las regiones para el comercio de ciertos artículos. Las conclusiones actuales sobre esta teoría es que la dotación de recursos naturales con que cuente un país no es determinante para obtener una balanza comercial superavitaria o para conseguir un gran desarrollo económico, más bien depende de las estrategias elegidas por cada país.
- **Teoría de la Ventaja Comparativa:** sostiene que los países podrán exportar aquellos bienes que su trabajo produce de forma relativamente más eficiente e importarán los bienes que su trabajo produce de forma relativamente más ineficiente. Se puede concluir, que esta teoría se basa en las diferencias entre

la productividad de la mano de obra entre los países, estas diferencias hacen posible favorecer a algunos sectores. Comparando esta teoría con las anteriores, se nota que se acerca mucho al tipo de comercio que bastantes países realizan, ya que sólo llegan a exportar aquellos artículos en los que tienen mayor productividad o son más eficientes e importan aquellos bienes en los que no son eficientes o simplemente lo producen a mayor costo.

- **Teoría de las Proporciones Factoriales:** plantea que las naciones tienen toda una tecnología equivalente pero que difieren en sus dotaciones de factores de producción como tierra, trabajo, recursos naturales y capital que son los insumos básicos para la producción. De esta manera, las naciones consiguen una ventaja comparativa en aquellos sectores que hacen un uso intensivo de los factores que tienen en abundancia, permitiendo exportar los bienes que producen e importar los productos en los que se tiene una desventaja comparativa en cuanto a estos factores.
- **Teoría Marxista sobre el Comercio Internacional:** explica que a pesar de que el libre comercio es una estrategia capitalista, sí existen motivos para que la clase obrera apoye al libre comercio y no al proteccionismo, y la razón es que de alguna manera el libre comercio permite un mayor desarrollo del propio capitalismo y con este mayor desarrollo se favorece también al crecimiento de la clase obrera.
- **Teorías sobre el Origen del Intercambio Desigual:** cada país presenta diferencias marcadas en los medios y recursos que tienen para producir un bien o un número determinado de bienes. Estas diferencias hacen que exista más o menos valor en cada bien producido, lo que hace que algunos bienes al ser importados o exportados lleven más o menos valor en sí mismos. Así se provoca un intercambio inequitativo entre países, a este tipo de transacción se le conoce como la teoría del intercambio desigual.
- **Economías Abiertas :** Samuelson & Nordhaus (2010) indican que una economía abierta es aquella que realiza operaciones de comercio internacional, es decir, importaciones y exportaciones de bienes y capital con otros países, mientras que una economía cerrada no tiene importaciones ni exportaciones.

Se considera que las economías abiertas son beneficiosas porque permiten el libre intercambio de bienes, servicios y tecnología, ayudando así al desarrollo de las empresas, los seres humanos y las industrias de un país. Al trabajar en una economía abierta aparecen nuevos elementos de análisis económico como son la balanza de cuenta corriente, balanza de pagos y tipos de cambio, aspectos que son fundamentales para el desarrollo de este tipo de economía.

Una economía abierta se logra permitiendo que las exportaciones e importaciones se faciliten y fluyan libremente entre los países y con los trámites mínimos indispensables, sin cargos en aduanas, ni impuestos, ni aranceles u otro procedimiento que se convierta en penalidad para las entradas o salidas de los bienes y servicios en los países. De este modo, negociar mediante tratados de libre comercio entre países o bloques regionales concertará la gradualidad en el tiempo de la economía abierta, para proporcionar así arreglos internos en las empresas y sectores más frágiles a la espera de nuevos y vigorosos contendientes (Samuelson & Nordhaus , 2010).

Hay importantes diferencias entre las economías abiertas y las cerradas, normalmente tienen que ver con limitaciones para importar y exportar, el grado de apertura comercial y financiera, los aranceles fijados a las importaciones para proteger a la industria nacional y finalmente los incentivos a las inversiones extranjeras. Asimismo, el gasto en una economía abierta, a diferencia de una cerrada, no tiene porqué ser igual a la producción de bienes y servicios, ya que un país puede aumentar su consumo en mayor proporción debido a los préstamos externos o viceversa, puede gastar menos de lo que produce y prestar dinero a naciones extranjeras.

El gasto en una economía abierta se divide en cuatro componentes: el consumo de bienes y servicios nacionales, la inversión en bienes y servicios nacionales, el gasto público en bienes y servicios nacionales y las exportaciones de bienes y servicios nacionales. De esta forma, el gasto doméstico puede expresarse como $Y = C + I + G + X$ donde los tres primeros términos representan el gasto nacional en productos y servicios domésticos. El último término se refiere al gasto extranjero en bienes y servicios o mejor dicho el valor de las exportaciones.

Una economía abierta beneficia fundamentalmente a los consumidores porque les permite obtener variedad de bienes y servicios a menores precios, también se mejora la situación de las empresas más especializadas, eficientes y las de mediano y gran tamaño. El aspecto negativo a analizar es que las economías abiertas constituyen un problema para los competidores más débiles quienes gradualmente salen del mercado al no poder competir con productos y servicios que ingresan al país con un menor precio.

Samuelson & Nordhaus (2010) explican que los países con economías abiertas normalmente se analizan desde tres dimensiones básicas:

1. La apertura de los mercados de bienes y servicios, se refiere a la gran oferta de bienes y servicios tanto nacionales como importados y por tanto la mayor oportunidad de elección de la que gozan los consumidores.
2. La apertura de los mercados financieros trata de la posibilidad que tienen los inversionistas de elegir libremente entre inversiones nacionales y extranjeras. Esta apertura de mercados financieros se refleja en un incremento de las actividades económico financieras internacionales y el incremento de los impactos de las crisis financieras debido a un mundo cada vez más interconectado.
3. La apertura de los mercados de factores que permite que las empresas elijan el lugar en dónde van a producir y por otro lado que los trabajadores escojan el sitio en dónde van a trabajar. Como ejemplo de esto podemos citar a las empresas transnacionales que cuentan con fábricas en distintos países del mundo con la finalidad de abaratar costos de producción y poder ser más competitivas en el comercio internacional.

En la actualidad, la economía abierta es una de las formas más utilizadas por los países que valoran al comercio internacional como una de las formas de desarrollar la economía, recordemos que, si un país obtiene un saldo favorable de balanza de pagos, logra aumentar su liquidez a través del ingreso de divisas lo que es favorable para su desempeño económico.

Por otro lado, la economía abierta estimula a la globalización y a la concertación de tratados internacionales, buscando realzar los flujos de capital y la producción mundial. Esto se refleja en el incremento de tratados comerciales ya sea participando en bloques regionales o directamente entre países poniendo en prácticas vías y formas comerciales que más adelante puedan convertirse en procesos de integración económica donde se obtengan resultados en materia de desarrollo científico técnico, mayor inversión extranjera, elevación de oportunidades de empleo y beneficios para los consumidores.

Economías Cerradas

Una economía cerrada implica una situación en dónde un país se aísla del mundo exterior y no permite importaciones ni exportaciones, sólo se consume lo que se produce a nivel interno, tampoco hay inversión extranjera ni empresas multinacionales en el territorio nacional.

En la actualidad no es común que un país tenga una economía cerrada, este tipo de economías es propia del pasado en dónde las diferencias culturales y de pensamiento sobre el desarrollo social como el caso entre comunismo y capitalismo hacían que se cerraran las fronteras.

Se considera como negativo el impacto de una economía cerrada sobre el desarrollo económico de un país, debido a que ningún país es autosuficiente como para no necesitar de los demás países. En una economía cerrada existiría el riesgo de desabastecimiento ya que dependerían exclusivamente de sus recursos naturales los mismos que pueden agotarse, además podrían ocurrir fallos de mercado como el monopolio en algunos sectores. Finalmente, si el país con economía cerrada sufriera alguna catástrofe o inconveniente interno no dispondría de los medios para recibir ayuda internacional.

De lo anterior, podemos pensar que no existe ninguna ventaja al asumir una economía abierta, pero sí hay una que consiste en proteger el patrimonio, cultura e identidad de la influencia externa, de los capitales extranjeros con afán de colonizar y avasallar con las costumbres que no son rentables. Vale la pena pensar

si la protección de las tradiciones tiene mayor peso que los beneficios obtenidos por ser una economía abierta.

Modelos de Desarrollo del Ecuador

El Ecuador ha pasado por diversas fases de acumulación: Una fase plagada de rezagos coloniales, una modalidad agroexportadora, un intento de la industrialización por sustitución de importaciones y en el S. XXI Un intento de cambio en la matriz productiva. Se hará un breve resumen de la fase de rezagos coloniales y se estudiará con mayor profundidad, el modelo Agroexportador, el modelo de Sustitución de Importaciones (ISI) y la matriz productiva por ser considerados como los elementos que han tenido mayor influencia en el desarrollo económico del Ecuador.

Fase de Rezagos Coloniales

Los efectos causados por la ruina de la economía obrajera y por la contratación de la actividad minera sostenían la exportación de metales preciosos, incidieron en la estructura del poder colonial de América del sur, varios de los acontecimientos que sucedieron en el continente europeo debilitaron la posición de España, sobre todo por la invasión napoleónica en la península Ibérica.

Se consolidó el poder de los grupos propietarios Criollos, especialmente a base del sistema hacendario, a través del concertaje, la fuerza del trabajo indígena liberada de los obrajes, entonces los latifundistas locales, comenzaron a reestructurar el poder económico colonial para así poder ampliar sus horizontes comerciales y financieros. Las masas indígenas que protagonizaron alzamientos y protestas en varios episodios de la vida colonial, mantuvieron una posición bastante pasiva, pues había conciencia de quienes eran los beneficiarios de la autonomía, justamente los terratenientes que habían contribuido a la sangrienta represión de sus alzamientos.

En 1830 el Ecuador se constituyó como República independiente a partir de lo que hoy se conoce como Real Audiencia de Quito, en la época pre colonial y luego la Real Audiencia de Quito. Su constitución se dio en plena crisis del sistema capitalista en Europa heredando las pesadas cargas de la colonia y también de los

largos años de costosas guerras independentistas. Con la independencia política del Ecuador se accedió al poder de una nueva alianza sociopolítica conformada por la oligarquía terrateniente e importadora, con el respaldo de los restos del militarismo gran colombiano y del clero, que instrumentalizaron en su beneficio gran parte del aparato colonial heredado

La mayoría de los campesinos, especialmente en la sierra, sobre todos los indios y campesinos, estaba atada a la hacienda por el concertaje, un complejo y perverso sistema de deudas eternas. Otros grupos dependían de la pequeña propiedad agrícola y de diversas formas de relación pre capitalista conocidas como precarias y que se proyectaron hasta la segunda mitad del siglo XX: huasipungueros, yanaperos, arrendatarios, aparceros, partidarios, huasicamas.

Las diversas formas de trabajo forzados empobrecieron a los indios, pero no les proletarizaron. La masa de indios empobrecidos y desenraizados terminó concertándose en las haciendas de la sierra o emigraron a la costa, de donde eran atraídos por el auge de la producción cacaotera en donde se producían otras formas de sobreexplotación del trabajo. Comenzó a aparecer la tensión por el control de la mano de obra que se mantendría a lo largo de la vida republicana, esta tensión alcanzaría mayor profundidad con las disputas por el establecimiento de esquemas proteccionistas para la construcción de la producción textil serrana que chocaron frontalmente con los intereses comerciales de Guayaquil, en especial de las casas importadoras.

El proceso de producción de la hacienda cacaotera se basó en la extensión de los cultivos de cacao, por un lado, y en la subordinación de una cantidad mayor de los grupos campesinos costeros o indios de la serranía a la gran propiedad cacaotera, por otro, este se percibe en la forma de trabajo del campesino encargado de plantar y cuidar los árboles de cacao hasta que pudiera ser explotados por el terrateniente que constituyó una modalidad de inversión no capitalista.

Modelo Agroexportador

Se caracteriza por una combinación de exportaciones de recursos naturales y la importación de insumos y alguna maquinaria para producir algunos pocos bienes exportables y demás bienes de lujo para los sectores de la alianza oligárquica.

El Ecuador en las primeras dos décadas de su existencia republicana se asentaron las bases para su transformación en el principal proveedor de cacao a nivel mundial, en especial para Gran Bretaña, en esos años, ya sin el estorbo del imperio español, los ingleses comenzaron a afianzar su presencia comercial a través de asegurar la libre navegación marítima y fluvial. Al finalizar la colonia, llamada provincia de Guayaquil tenía la fama de producir el mejor cacao del mundo y con ese producto se proyectó en el mercado mundial.

El auge económico de fines del siglo XIX se explica por las exportaciones de cacao, estas comenzaron a crecer significativamente en los años setenta permitiendo que su monto total superara por primera vez la cifra de 5 millones de dólares en 1866. La demanda del cacao y de otros productos tropicales en el mercado mundial, fue factible por el incremento de ingresos de amplios sectores de la población europea y luego norteamericana, esta pudo ser cubierta gracias a las condiciones naturales propicias para la producción de estos frutos.

Se consolidó la mono mentalidad exportadora sostenida en el extractivismo, que inhibe la creatividad y los incentivos de los empresarios nacionales, también en el seno del gobierno, e incluso en amplios segmentos de la sociedad, se produce la mentalidad pro exportadora casi patología basada en el famoso eslogan “exportar o morir” lo que ha llevado a despreciar las enormes capacidades y potencialidades disponibles al interior del país.

En 1888 las exportaciones superaron por primera vez la marca de 9 millones de dólares, manteniendo un nivel superior de 7 millones hasta la revolución liberal. El incremento de la demanda externa en los países industrializados, cuyas poblaciones habían alcanzado considerables niveles de consumo y habían incorporado en su dieta el consumo del chocolate, fue el factor para que impulsara

aún más el auge cacaotero del Ecuador. Sin embargo, con los años llegaría el fin de la bonanza cacaotera.

La crisis del cacao, agudizada por la gran Depresión dejó al país sin capitales para reinvertir el aparato productivo por la vía de la industria o para impulsar mayor tecnificación agrícola, a esto se sumó la ausencia de un grupo empresarial dinámico e innovador que superara el facilismo de una producción agrícola extensiva sustentada en el sistema hacendario, viable por las características naturales y por la posibilidad de contratar trabajadores con salarios miserables.

Concluida la segunda guerra mundial, se alentaron las exportaciones de banano aprovechando una serie de elementos coyunturales y estructurales que mejoraron sustantivamente las ventajas comparativas ecuatorianas. Los Problemas en las plantaciones bananeras de Centroamérica por la presencia del mal de Panamá y la sigatoka movieron a empresas transnacionales a buscar nuevas fuentes de abastecimiento, esto condujo al asesoramiento de la compañía United Fruit ofrecido al gobierno de plaza Lasso entre 1948 y 1952. El grupo Noboa se transformó en el mayor exportador de la fruta, fue uno de los principales beneficiarios de la flota bananera ecuatoriana, empresa mixta con importante participación del Estado, creada en 1966.

Durante los años del boom bananero fue importante el aporte del estado como ente planificador y constructor de obras de infraestructura para el fortalecimiento de las clases medias. Contando con recursos relativamente abundantes que provenían de las exportaciones de banano, el Ecuador pudo dar paso a un proceso de renegociación de la deuda externa.

Como podemos notar de la revisión efectuada en este tema, la base de la economía agroexportadora tradicional fue la concentración de la propiedad en manos de los terratenientes/exportadores y el uso de una variedad de formas de mano de obra asalariada y no asalariada (Guerrero, 1983). A partir de 1948, se dio el auge bananero, por el cual el Ecuador alcanzó el primer puesto en la exportación.

En las décadas de los años 60 y 70, se produjo una serie de transformaciones en todos los sectores de la sociedad ecuatoriana referentes a la industrialización y urbanización y la conformación de una clase media, con el consiguiente aumento de la demanda de productos alimenticios elaborados (Barsky & Cosse, 1981).

En el sector rural, la reforma agraria fue impulsada por una fracción de la clase terrateniente que, anteriormente, había iniciado modificaciones significativas en la estructura de producción agropecuaria que resultaron en una agricultura de gran escala, más tecnificada, especializada e intensiva en el uso de capital (Barsky, 1984).

Modelo de Sustitución de Importaciones

Con el debilitamiento del auge bananero en 1979, el peso político del estado fue decisivo para manipular relativamente los precios de la economía e impulsar la actividad industrial, no se registró un desarrollo espontáneo como en otros países de la región debido a la gran depresión y a las dos guerras mundiales como factores determinantes, con los precios agrícolas bajos se trató de favorecer al sistema burgués.

El crecimiento del sector agroindustrial en el Ecuador también condujo a una convergencia de intereses de los agricultores de gran escala, ganaderos, industriales, comerciantes y Estado, para reemplazar el modelo agroexportador tradicional con un modelo de sustitución de importaciones, produciendo una gran diversificación de la producción industrial y el inicio de procesos industriales en la agricultura (Palán, 1989).

Durante el intento de industrialización no se alteró el patrón primario exportador, no abrió puertas para la fabricación de productos de consumo para las masas, productos intermedios y de bienes de capital para la industria, ni materias primas locales para procesarlas en el país. Para conseguir nuevos créditos el país tuvo que aceptar las recomendaciones fondo-monetarias y adecuar su política económica hasta que el petróleo apareció en su escena.

Los años petroleros se caracterizaron por un marcado crecimiento de la demanda interna o sea del consumo nacional, y de la formación bruta de capital fijo o sea de la disponibilidad equipos, maquinarias y de herramientas para la producción. Se cristalizaron importantes obras de infraestructura, oleoducto transecuatoriano la refinería estatal de esmeraldas, el poliducto Shushufindi quito estaciones de almacenamiento y despacho también habría que incluir los grandes embalses de poza honda y la esperanza, posteriormente casi 20 años después de la bonanza petrolera, se terminaría la represa Daule-Peripa.

El intento de modernizar al país a través de la industria y sustituir las importaciones no se logró. Las importaciones crecieron gracias a los ingresos que provenían de las exportaciones de recursos naturales, en especial del banano y luego del petróleo. En la práctica muchas veces se operó bajo la lógica del ensamblaje de piezas y partes importadas en muchas empresas manufactureras orientadas al mercado interno o, en el mejor de los casos, para el mercado andino, a raíz del relanzamiento aperturista de la integración andina desde 1989.

En el Ecuador, particularmente, no se dieron las condiciones propicias para la cristalización del modelo de sustitución de importaciones ni se transformó el mercado interno, además no se garantizó el flujo adecuado de capitales para la readecuación del aparato productivo y mucho menos se aplicó una política arancelaria que hubiera protegido activamente a la naciente industria (Acosta, 2012).

Matriz Productiva

La matriz productiva se refiere al conjunto de interacciones con los distintos actores sociales y recursos disponibles para organizar los procesos productivos de los diferentes bienes y servicios.

Las diversas combinaciones generan un determinado patrón de especialización en una economía, que en el caso ecuatoriano se ha caracterizado por la producción de bienes primarios para exportación con poco o nulo valor agregado.

El Ecuador presenta un patrón de especialización primario exportador, situación que contribuye a incrementar su vulnerabilidad frente a los cambios de precios de las materias primas en el mercado internacional.

Además, perjudica los términos de intercambio debido al creciente diferencia entre los precios de materias primas y el de los productos con mayor valor agregado y tecnología. Dados estos problemas que limitan el desarrollo económico del país, el Gobierno Ecuatoriano a través del Ex Presidente Econ. Rafael Correa Delgado, planteó la transformación de la matriz productiva para pasar de un patrón primario exportador y extractivista a uno que privilegie la producción diversificada y con mayor valor agregado, en resumen, se definió como fines:

- Contar con nuevos esquemas de generación, distribución y redistribución de la riqueza.
- Reducir la vulnerabilidad de generación, distribución y redistribución de la riqueza.
- Eliminar las inequidades territoriales.
- Incorporar a los actores que históricamente han sido excluidos del esquema de desarrollo de mercado (SENPLADES, 2012).

Según SENPLADES (2012) el cambio de la matriz productiva se articulará en torno a cuatro ejes, que son:

1. Diversificación productiva basada en el desarrollo de industrias estratégicas –refinería, astillero, petroquímica, metalurgia y siderúrgica y en el establecimiento de nuevas actividades productivas en maricultura, biocombustibles, productos forestales de madera que amplíen la oferta de productos ecuatorianos y reduzcan la dependencia del país.
2. Agregación de valor en la producción existente mediante la incorporación de tecnología y conocimiento en los actuales procesos productivos de biotecnología, servicios ambientales y energías renovables.
3. Sustitución selectiva de importaciones con bienes y servicios que se produce actualmente y que se es capaz de sustituir en el corto plazo: industria farmacéutica, tecnología (software, hardware y servicios informáticos) y metalmecánica.

4. Fomento a las exportaciones de productos nuevos, provenientes de actores nuevos -particularmente de la economía popular y solidaria-, o que incluyan mayor valor agregado -alimentos frescos y procesados, confecciones y calzado, turismo-. Con el fomento a las exportaciones se busca diversificar y ampliar los destinos internacionales de nuestros productos.

Para el proceso de cambio de la matriz productiva en el Ecuador, se han identificado catorce sectores productivos y cinco industrias estratégicas que se detallan en los dos cuadros siguientes:

Tabla 2
Sectores productivos según la matriz productiva

Sector	Industria
Bienes	1. Alimentos Frescos y Procesados
	2. Biotecnología (Bioquímica y Biomedicina)
	3. Confecciones y Calzado
	4. Energías Renovables
	5. Industria Farmacéutica
	6. Metalmecánica
	7. Petroquímica
	8. Productos Forestales de Madera
Servicios	9. Servicios Ambientales
	10. Tecnología (software, hardware y servicios informáticos)
	11. Vehículos, automotores, carrocería y partes
	12. Construcción
	13. Transporte y Logística
	14. Turismo

Nota. Fuente: Senplades.

Tabla 3
Industrias Estratégicas según la Matriz Productiva

Industria	Posibles bienes o servicios	Proyectos
1. Refinería	Metano, butano, propano, gasolina, queroseno, gasoil	Proyecto Refinería del Pacífico
2. Astillero	Construcción y reparación de barcos, servicios asociados	Proyecto de implementación de astillero en Posorja
3. Petroquímica	Úrea, pesticidas, herbicidas, fertilizantes, plásticos, fibras sintéticas, resinas	Estudio para la producción de úrea y fertilizantes nitrogenados Planta Petroquímica Básica

4. Metalurgia	Cables eléctricos, tubos, laminación	Sistema para la automatización de actividades de catastro, seguimiento y control minero, seguimiento, control y fiscalización de labores a gran escala. Mapeo geológico a nivel nacional a escala 1:100.000 y
5. Siderúrgica	Planos, largos	1:50.000 para las zonas de mayor potencial geológico minero

Nota. Fuente: Senplades

Si se revisa la situación actual respecto a este tema, el cambio de la matriz productiva, planteada por el Gobierno, que ha buscado diversificar y añadirle valor a la producción y las exportaciones ecuatorianas, en razón de que hemos sido históricamente productores de materias primas todavía no se ha logrado, los ingresos nacionales siguen dependiendo fuertemente de materias primas, como el petróleo.

La medida del cambio productivo está en observar la evolución de las exportaciones industrializadas no tradicionales, que pueden ser textiles, concentrados de frutas, aparatos electrónicos o vehículos. La meta inicial del Gobierno fue que para 2017 el PIB industrial alcanzara el 14,5%. En 2007 ese indicador estaba en el 13,7% y desde 2013 promedia los 12,5%, es decir, no ha habido avance en la estructura productiva del país en la última década (La Hora, 2017).

El déficit de la balanza comercial no petrolera por el incremento de las importaciones, sobre todo de bienes de consumo, es un indicador. En 2016, este déficit llegó a superar 1.700 millones de dólares. Lo que significa la profundización en dos características que hacen más vulnerable a la economía ecuatoriana: dependencia del petróleo y menos dólares circulando en el mercado. En definitiva, aún hay un camino largo por recorrer para lograr el cambio propuesto de la matriz productiva (La Hora, 2017).

Capítulo II

Metodología

Tipo de investigación

Se procede a detallar cada uno de los aspectos metodológicos. La investigación se conforma con una metodología que permita exponer el tema, problema o situación a estudiar con mayor claridad, no existe metodología perfecta, pero con un planeación o diseño de la misma ayuda a guiar al investigador hacia los alcances que desea sin perder el rumbo en medio de la misma.

Por consiguiente, dependiendo de la profundidad que se desee alcanzar y, el método y técnicas a usar para la obtención de información se abarcará los siguientes puntos.

“...Un diseño de la investigación es un esquema o programa para llevar a cabo el proyecto de investigación de mercados. Detalla los procedimientos que se necesitan para obtener la información requerida para estructurar y/o resolver los problemas de investigación...” (Malhotra, 2008).

Enfoque de investigación

Es la recolección de información que se vuelve clave para la veracidad de los resultados y tenemos dos:

- **Cuantitativo.** – Se basa en medir datos de forma numérica e incluso análisis estadístico, que establecen patrones que permitan probar hipótesis. Busca exactitud o indicadores. Caracterizado por ir de lo general a lo específico.
- **Cualitativo.** – Basada en el análisis de información que se obtiene a través de preguntas (entrevistas, focus group) a una muestra de población en donde se interpreta los resultados, que permiten incluso alcanzar las razones del problema. Caracterizado por ir de lo específico a lo general.

“...Ambos enfoques emplean procesos cuidadosos, metódicos y empíricos en su esfuerzo para generar conocimiento, por lo que la definición previa de investigación se aplica a los dos por igual, y utilizan, cinco fases similares y relacionadas entre sí...” (Grinnell, 2010).

Método de investigación

Es el procedimiento lógico que el investigador debe desarrollar para evidenciar la verdad. A continuación, los diferentes métodos:

- **Observación.** – Proceso que permite conocer e identificar rasgos existentes del fenómeno a estudiar.
- **Inductivo.** – Premisas o conclusiones atribuidas por la observación al comportamiento del fenómeno.
- **Deductivo.** – De la misma forma que el inductivo, se inicia con la observación; sin embargo, tiene como objetivo indicar las verdades particulares de las verdades universales de un fenómeno.
- **Análisis.** – Proceso de conocimientos de la realidad de un fenómeno y sus partes que establecerán la relación causa-efecto entre los elementos que conforman la investigación.
- **Síntesis.** – **Proviene de la interrelación de los elementos, es decir, el efecto** que tiene un elemento sobre otro. En otras palabras, síntesis y análisis son procesos que se complementan

Técnica de investigación

Es un conjunto de mecanismos, medios y sistemas que se usan para la recolección de información, que se las puede diferenciar entre fuentes primarias y secundarias.

“...La información es la “materia prima” por la cual puede llegar a explorar, describir y explicar hechos o fenómenos que definan un problema de investigación...”
(Méndez Álvarez, 2006).

Instrumento de investigación

Es la herramienta de trabajo que se alinea a lo que necesita la técnica. Ejemplo: cuestionario de encuesta, cuestionario de entrevista, ficha de observación, análisis de contenido.

Variables de investigación

Las variables son conceptos que se refieren a propiedades de la realidad, se definen por la profundidad que el investigador proponga y la problemática, pero si tiene un mínimo de dos que se relacionen y son:

- **Independiente.** – Se la puede determinar cómo la causa, debido a que los cambios de esta variable determinan la de la otra.
- **Dependiente.** – Esta variable puede ser definida como el efecto, debido a que se ve afectado por la anterior.

“...Variable, en su significado más general, se utiliza para designar cualquier característica de la realidad que pueda ser determinada por observación y que pueda mostrar diferentes valores de Una unidad de observación a otra...” (Tamayo & Tamayo, 2003).

Idea a defender

Se había planteado que la problemática era conocer:

¿Qué impacto tuvo la matriz productiva en el desarrollo de alimentos frescos y procesados del Ecuador?

La idea a defender es la siguiente, partiendo de esa realidad:

¿Ha existido un impacto positivo en el desarrollo económico y financiero del Ecuador por el cambio en el cambio de matriz productiva en el sector de alimentos frescos y procesados?

Cuadro de operacionalización de variables

Para esta tesis se han considerado las siguientes Variables

- **Dependiente (X)** Desarrollo Económico del Ecuador (Matriz Productiva)
- **Independiente (Y)** Sector Alimentos Frescos

A continuación, se presenta el cuadro de operacionalización de las variables donde se parte del problema de investigación, para poder enfatizar que el estudio es de carácter exploratorio y descriptivos, por tanto, se vale de la observación

directa del fenómeno de estudio para de esta manera complementar con una revisión documental las características del mismo y contrastar esto con los indicadores de gestión propuestos por la matriz productiva. Por otro lado al verificar los indicadores de variables se han tomado en cuenta aspectos macroeconómicas para entender el contexto donde se desarrolla la investigación para luego aterrizarlo a las características del sector donde se analizan las ventas, principales competidores y los créditos otorgados al mismo, lo cual se complementa con la utilización de las entrevistas a expertos para la validación de los resultados encontrados.

Operacionalización de variables

Problema	Objetivo General	Idea a defender	Variables	Indicadores de Variable	Método	Técnicas	Instrumento
¿Qué impacto tuvo la matriz productiva en el desarrollo de alimentos frescos y procesados del Ecuador?	Medir el Impacto en el Desarrollo económico y Financiero del Ecuador por cambio de Matriz productiva en el sector de alimentos frescos y procesados. Periodo 2012-2016.	¿Ha existido un impacto positivo en el desarrollo económico y financiero del Ecuador por el cambio en el cambio de matriz productiva en el sector de alimentos frescos y procesados?	X Desarrollo Económico del Ecuador (Matriz Productiva)	X ₁ PIB 2007-2016	Exploratorio Descriptivo	-Observación Directa -Revisión Bibliográfica -Análisis Indicadores de Gestión	-Análisis Estadístico -Entrevistas
				X ₂ Tasa de Variación PIB 2007-2016			
				X ₃ Indicadores Gestión Matriz Productiva			
				X ₄ Balanza Comercial			
				X ₅ Balanza de Pagos			
				X ₆ Empleo y Población económica Activa			
			Y Sector Alimentos Frescos y procesados	Y ₁ PIB Sector 2007-2016			
				Y ₂ Tasa de Variación PIB 2007-2016			
				Y ₃ Créditos Sector Productivo			
				Y ₄ Impuestos pagados			
				Y ₅ Ventas Sector			
				Y ₆ Principales competidores			

Capítulo III

Análisis de Resultados

En este capítulo se estudia la evolución de las distintas variables económicas que tienen relación con el desarrollo económico y financiero del país dado el cambio de la matriz productiva en el sector de alimentos frescos y procesados.

Producto Interno Bruto (P.I.B.)

Introducción

A continuación, se presenta la información correspondiente al PIB y la tasa de variación del mismo, esto es importante porque el Producto Interno Bruto mide el nivel de actividad económica del país, por tanto, se espera que a raíz de este se comprenda luego que sucede en el sector estudiado:

Tabla 4

PIB del Ecuador en Millones de Dólares 2007-2016, Tasa de Variación

Período	PIB Real	Tasa de Variación
2007	51,008	2.2
2008	54,250	6.4
2009	54,558	0.6
2010	56,481	3.5
2011	60,925	7.9
2012	64,362	5.6
2013	67,546	4.9
2014	70,105	3.8
2015	70,175	0.1
2016	69,068	-1.6

Nota. Fuente: Banco Central del Ecuador. Boletín 1983. Mayo 2017.

Interpretación

Al observar los datos presentados se hace evidente en primer término la expansión y luego la desaceleración y finalmente la contracción que determina la actual recesión en que se encuentra sumido el Ecuador producto del modelo económico que está presente hasta la actualidad pues el Gobierno de Lenin Moreno aun no presenta su programa económico.

Es necesario observar que el 2011 Ecuador tuvo uno de sus mejores desempeños económicos, comparables con el Boom Petrolero, pero lamentablemente esos recursos se destinaron a un excesivo gasto público sin

prever factores exógenos como la caída del petróleo o la devaluación de monedas de países vecinos.

Producto Interno Bruto (P.I.B.) por Industria

Introducción

Una vez que se analiza el PIB a nivel país es esencial ver la forma en como se ha comportado la industria medida a través de la manufactura que es donde se elaboran los alimentos procesados y el comercio que es donde se venden los mismos.

Tabla 5
PIB del Ecuador 2007-2016, Tasa de Variación

Período	PIB		%		PIB Real
	Manufactura Excepto refinación de Petróleo	PIB Comercio	Aportación Manufactura	Aportación Comercio	
2007	6,077	5,356	12%	11%	51,008
2008	6,635	5,933	12%	11%	54,250
2009	6,534	5,700	12%	10%	54,558
2010	6,868	5,896	12%	10%	56,481
2011	7,266	6,238	12%	10%	60,925
2012	7,510	6,530	12%	10%	64,362
2013	7,972	6,973	12%	10%	67,546
2014	8,267	7,216	12%	10%	70,105
2015	8,230	7,165	12%	10%	70,175
2016	8,021	6,853	12%	10%	69,068

Nota. Fuente: Banco Central del Ecuador. Boletín 1983. Mayo 2017.

Interpretación

De acuerdo a la información presentada se escogió trabajar con los sectores de manufactura y comercio que es donde se encuentran el segmento de alimentos frescos y procesados y es importante el aporte de estos dos macro sectores puesto que la manufactura aporta en promedio el 12% y el comercio 10% eso es más del 20% que es más de 20.000.000 millones ante un PIB de 100.000 millones, nada despreciable, para la economía ecuatoriana. También se observa en la tabla 5 que la aportación de la manufactura ha sido mayor desde el año 2009 y se ha mantenido en un 12%.

Introducción

Es necesario estimar las variaciones porcentuales que se presentan los datos en la siguiente tabla:

Tabla 6

Comparativo de Tasa de variación de la Manufactura, Comercio y PIB

Período	Tasa de Variación PIB	Tasa de Variación Manufactura	Tasa de Variación Comercio
2007	2.2	4.1	0.2
2008	6.4	9.2	10.8
2009	0.6	-1.5	-3.9
2010	3.5	5.1	3.4
2011	7.9	5.8	5.8
2012	5.6	3.4	4.7
2013	4.9	6.2	6.8
2014	3.8	3.7	3.5
2015	0.1	-0.4	-0.7
2016	-1.6	-2.5	-4.4

Nota. Fuente: Banco Central del Ecuador. Boletín 1983. Mayo 2017

Interpretación

Cuando se analiza lo sucedido en las tasas de variación el panorama cambia y va de la mano con el comportamiento de la economía, es decir, si esta tiene recesión, los empresarios producto de la caída de ventas invierten menos y los ciudadanos demandan menos.

Evolución de las Exportaciones no Petroleras por sector

Introducción

Otro indicador cuantitativo clave es la evolución de las exportaciones no petroleras, pero en este caso las del sector alimentos procesados no sólo a nivel de dólares sino también en toneladas métricas.

Tabla 7

Evolución de las exportaciones no petroleras por Sector: Alimentos procesados

Periodo	% FOB	% Toneladas
2006-2007	8.99%	14.73%
2007-2008	15.86%	14.51%
2008-2009	4.29%	-1.51%
2009-2010	7.65%	11.12%
2010-2011	7.43%	12.29%
2011-2012	-9.11%	-10.94%
2012-2013	5.20%	-2.69%
2013-2014	18.91%	17.11%
2014-2015	-4.93%	-3.34%
2015-2016	-7.06%	-11.38%
Total	4.34%	3.45%

Nota. Fuente: Pro Ecuador

Interpretación

Al analizar a nivel macro y por periodos bi anuales al sector de Alimentos Procesados donde se encuentra el palmito se aprecia que para el periodo 2006-2016 en valores Free on Board (F.O.B.) las exportaciones crecieron 4.34% y en toneladas métricas fue de 3.45%; siendo el mejor periodo el 2013-2014 con 18.91% y 17.11%.

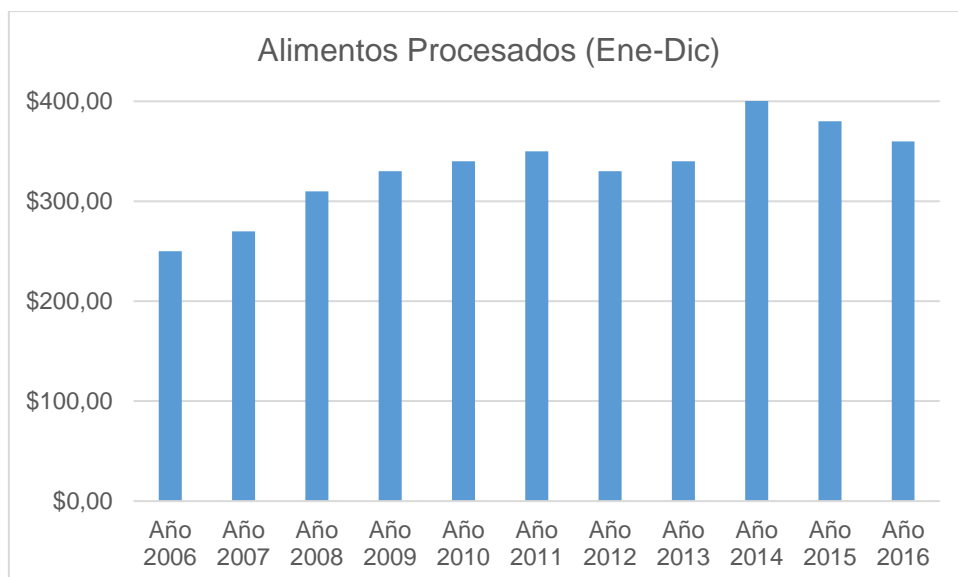


Figura 1 Alimentos Procesados Evolución de las exportaciones. Fuente Pro Ecuador

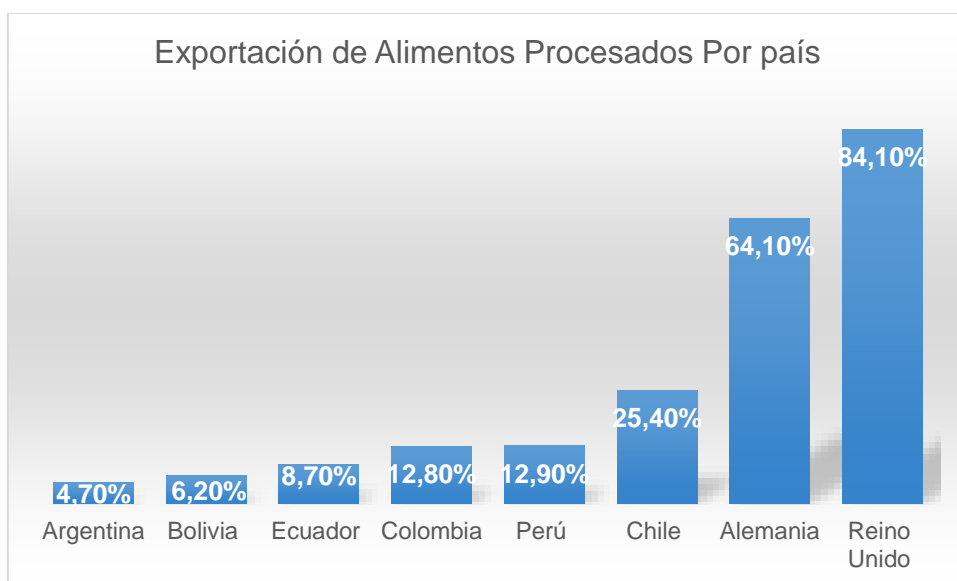


Figura 2 Alimentos Procesados exportación por país al 2013. Fuente Diario El telégrafo

Resumen exportaciones no petroleras por sector

Introducción

Teniendo El Ecuador otros sectores que históricamente han sido puntales para sus exportaciones no se podía dejar de lado en el análisis, siendo estos el Banano y Plátano, la acuicultura, el Cacao y elaborados, la Agroindustria, el café y elaborados.

Tabla 8

Exportaciones no petroleras por Sectores

Sector	Miles USD FOB/T.M. (Enero-Diciembre)								
	2014		2015		2016		Acumulado		% Participación
	FOB	T.M.	FOB	T.M.	FOB	T.M.	FOB	T.M.	
Banano y Plátano	\$2,577,178	5,947,993	\$2,808,119	6,267,766	\$2,734,164	6,166,465	\$8,119,461	18,382,224	38.64%
Acuicultura	\$2,538,764	299,491	\$2,307,812	345,178	\$2,611,746	374,253	\$7,458,322	1,018,922	35.49%
Cacao y Elaborados	\$710,151	223,341	\$812,382	257,696	\$750,030	253,012	\$2,272,563	734,049	10.81%
Agroindustria	\$450,635	421,179	\$460,397	459,742	\$530,787	584,743	\$1,441,819	1,465,664	6.86%
Alimentos Procesados	\$441,343	311,231	\$419,577	300,847	\$388,951	266,623	\$1,249,871	878,701	5.95%
Café y Elaborados	\$178,258	31,630	\$146,516	24,097	\$148,550	24,704	\$473,324	80,431	2.25%
Total	\$6,896,329	7,234,865	\$6,954,803	7,655,326	\$7,164,228	7,669,800	\$21,015,360	22,559,991	100.00%

Nota. Fuente: Pro Ecuador.

Interpretación

Se ha tomado los sectores más representativos dentro de las exportaciones no tradicionales y se presentan los datos del 2014, 2015 y 2016, y en el acumulado de estos tres años se exportaron \$21.015.360 que son 22.559.991 toneladas siendo el de mayor participación el Banano con un 38.64% seguido de la

acuacultura con un 3.94%; nótese que el sector de alimentos procesados representa un 5.95% y existió un aumento en términos monetarios y un ligero descenso en toneladas pero que fue compensada por el precio.

Evolución de las exportaciones no petroleras por sector de destino

Introducción

A continuación se presenta otro indicador cuantitativo que son las exportaciones para determinar esta vez por sector de destino quienes serían los principales socios comerciales del Ecuador.

Tabla 9

Evolución de las exportaciones no petroleras por Sector por sector de destino

PAÍS	2014		2015		2016		Suma FOB 2014-2016	% Aporte
	FOB	TON	FOB	TON	FOB	TON		
ESTADOS UNIDOS	\$94,426	66,272	\$97,714	68,861	\$99,539	58,521	\$291,679	28%
PAÍSES BAJOS	\$84,280	52,050	\$82,698	66,114	\$63,112	43,886	\$230,090	22%
PERÚ	\$14,851	13,721	\$26,210	22,429	\$30,152	26,433	\$71,213	7%
COLOMBIA	\$38,523	31,671	\$30,745	26,657	\$25,038	22,836	\$94,306	9%
FRANCIA	\$25,309	10,940	\$24,283	11,090	\$21,628	10,191	\$71,220	7%
CHILE	\$21,644	12,950	\$21,485	14,262	\$19,436	15,583	\$62,565	6%
PUERTO RICO	\$14,800	9,858	\$15,081	10,189	\$14,552	9,054	\$44,433	4%
ARGENTINA	\$14,420	5,388	\$17,518	7,000	\$14,286	6,973	\$46,224	4%
CANADÁ	\$11,365	4,976	\$8,789	4,920	\$11,474	5,693	\$31,628	3%
BRASIL	\$18,238	3,289	\$15,641	3,192	\$11,376	2,696	\$45,255	4%
ESPAÑA	\$7,245	6,169	\$7,610	5,744	\$8,442	6,003	\$23,297	2%
VENEZUELA	\$17,496	12,666	\$10,613	7,081	\$6,937	5,299	\$35,046	3%

Nota. Fuente: Pro Ecuador.

Interpretación

En definitiva Estados Unidos a nivel de América es nuestro principal socio comercial con un 28%, esto sin desmerecer a los países bajos con un 22% y Francia con un 7% ; a nivel latinoamérica se encuentra Perú, Colombia y Chile, todo esto es casi el 80% del destino de los alimentos procesados del Ecuador.

Evolución de las exportaciones no petroleras de Sectores por Introducción

Subpartidas

En el análisis de la subpartida correspondiente se puede ver cuales han sido los productos de mayor demanda tanto en dólares FOB como en toneladas.

Tabla 10

Exportaciones Alimentos Procesados por Subpartidas. Fuente Pro Ecuador

Subpartida/ Descripción	Alimentos Procesados Miles de USD FOB (Enero - Diciembre)							
	2014		2015		2016		Acumulado	
	FOB	T.M.	FOB	T.M.	FOB	T.M.	FOB	T.M.
2008.91.00.00								
Palmitos en Conserva	\$51,919	35,245	\$71,649	30,767	\$65,649	32,417	\$189,217	98,429
2009.89.20.20								
De Maracuyá (Parchita)	\$89,847	19,837	\$66,562	19,604	\$55,298	12,271	\$211,707	51,712
2007.99.92.00								
Los demás puré y pasta	\$49,833	95,425	\$50,690	92,745	\$43,689	78,648	\$144,212	266,818
Total	\$191,599	150,507	\$188,901	143,116	\$164,636	123,336	\$545,136	416,959

Nota. Fuente: Pro Ecuador

Interpretación

Revisando los datos ya aterrizados a nivel de subpartida se puede evidenciar que en FOB los Palmitos en Conserva registran valores inferiores al maracuyá, pero sin embargo en toneladas métricas supera a esta con casi 100.000 toneladas, las variaciones han sido sostenidas, lo que hace observar que este producto crece en cantidades exportables, aunque la sobreoferta mundial haya hecho que el precio descienda ligeramente.

Análisis Sectorial

Comercio

Introducción

Una vez analizados los datos macroeconómicos del sector, es necesario, ir a los micro, para determinar que empresas dominan el mercado y como se ha comportado la situación de ingresos frente a los datos disponibles con corte al 2015 versus 2014, asimismo medido en tasas de variación, datos obtenidos de la Revista Vistazo en su ranking anual de las 500 mayores empresas.

Tabla 11
Sector Comercio

Nombre de la Compañía	Ingresos	Ingresos	Variación
	2015	2014	%
Corporación Favorita	1.989,01	1.868,90	6
Corporación El Rosado	1.044,57	1.070,69	-2
Tiendas Industriales TIA	603,48	565,38	7
Mega Santa María	349,12	347,41	0
Total 10 Empresas	5.669,16	5.420,09	5
Total Sector 31 Empresas	7.003,60	6.779,47	3

Nota. Fuente: Revista Vistazo. No. 1178. Septiembre 23 del 2016. Página 246.

Interpretación

Para el caso del comercio estas empresas crecieron en un 3%, siendo las cadenas de supermercados las de mayor crecimiento como es el grupo de la Favorita y las Tiendas Industriales TIA que es donde se comercializan o son el canal de distribución preferido para los consumidores que demandan los alimentos procesados y frescos, este sector pese a los vaivenes en la economía se ha mantenido a flote.

Alimentos

Introducción

Se presentan los principales indicadores del sector de alimentos desde la perspectiva del sector alimentos.

Tabla 12
Sector Alimentos

Nombre de la Compañía	Ingresos	Ingresos	Variación
	2015	2014	%
Pronaca	988,08	941,53	5
Nestlé Ecuador	523,68	513,67	2
La Fabril	464,18	455,80	2
Industrias Danec	240,85	248,53	-3
Industrias Ales	206,20	198,46	4
Industrias Lácteas Toni	195,66	187,30	4
Sociedad Agrícola Industrial San Carlos	147,75	133,64	11
Moderna Alimentos	142,73	138,08	3
Compañía Azucarera Valdez	127,42	142,06	-10
Avitalsa	120,31	106,64	13
Total 10 Empresas	3.156,86	3.065,71	3
Total Sector 43 Empresas	5.363,10	5.079,46	6

Nota. Fuente: Revista Vistazo. No. 1178. Septiembre 23 del 2016. Página 246.

Interpretación

Existe un entorno complejo para el sector de alimentos, pese a haber crecido en sus ingresos en un 6% lo que da a entender que la afectación económica tuvo un impacto negativo en el sector y las empresas que lo conforman.

Pesca y Acuicultura

Introducción

A continuación, el análisis detallado de la competencia en el sector pesca y acuicultura

Tabla 13

Sector Pesca y Acuicultura

Nombre de la Compañía	Ingresos 2015	Ingresos 2014	Variación %
Negocios Industriales Real Nirsa	355,57	405,74	-12
Industrial Pesquera Santa Priscila	327,89	346,86	-5
Expalsa	283,69	303,74	-7
Gisis	245,26	232,11	6
Omarsa	233,58	242,36	-4
Vitapro Ecuador	212,33	138,67	53
Sociedad Nacional de Galápagos	207,41	192,54	8
Promarisco	166,31	193,03	-14
Sálica del Ecuador	129,47	169,37	-24
Conservas Isabel Ecuatoriana	125,73	149,08	-16
Total 10 Empresas	2.827,24	2.373,50	-4
Total Sector 43 Empresas	3.720,65	4.075,87	-9

Nota. Fuente: Revista Vistazo. No. 1178. Septiembre 23 del 2016. Página 246.

Interpretación

Existen aguas agitadas para este sector lo que se traduce en un decrecimiento del 9% en los ingresos, siendo entre las más afectadas Nirsa y Pro marisco, la una relacionada al atún y la otra al camarón que son productos que se exportan frescos y procesados.

Agroindustrias

Introducción

Dentro del sector de la agroindustria estos son los principales competidores a nivel sectorial.

Tabla 14
Sector Agroindustria

Nombre de la Compañía	Ingresos 2015	Ingresos 2014	Variación %
Reybanpac	294,38	278,06	6
Agripac	283,40	274,55	3
Ubesa	271,48	266,59	2
Truisfruit	159,05	165,89	-4
Elcafé	126,56	157,90	-20
Itabsa	125,26	120,09	4
Sabrostar Fruit Company	105,17	72,79	44
Comercializadora de Banano del Sur	103,17	101,02	2
Olam Ecuador	94,53	77,29	22
Ciecopalma	87,79	76,52	15
Total 10 Empresas	1.650,79	1.590,70	4
Total Sector 43 Empresas	3.585,78	3.492,00	3

Nota. Fuente: Revista Vistazo. No. 1178. Septiembre 23 del 2016. Página 246.

Interpretación

Crecer sin rapidez también es una sintomatología de la recesión es por esto que existe un crecimiento de apenas el 3%, sin embargo, existen empresas relacionadas a las oleaginosas, palma y banano que si registran un notable ingreso principalmente por la ampliación de los destinos de exportación.

Balanza de Pagos

Introducción

La Balanza de Pagos permite ver equilibrio de las cuentas del país con el resto del mundo.

Tabla 15
Balanza de Pagos

Transacciones \ Período	Años		
	2014	2015	2016
1 CUENTA CORRIENTE (A+B+C+D)	-523,9	-2.114,3	1.434,8
A Bienes	-63,5	-1.649,8	1.567,3
B Servicios	-1.170,7	-805,2	-1.055,2
C Renta	-1.553,9	-1.737,1	-1.857,6
D Transferencias corrientes	2.264,1	2.077,8	2.780,3
D1 Remesas de emigrantes	2.461,7	2.377,8	2.602,0
2 CUENTA DE CAPITAL Y FINANCIERA	324,1	590,6	-127,3
A Cuenta de capital	66,8	-69,1	-813,8
B Cuenta financiera	257,3	659,8	686,6
B1 Inversión directa en el país (6)	772,3	1.322,0	737,7
3 ERRORES Y OMISIONES	-224,6	35,2	-100,8
BALANZA DE PAGOS GLOBAL (1+2+3)	-424,5	-1.488,4	1.206,7
FINANCIAMIENTO	424,5	1.488,4	-1.206,7
Activos de reserva	411,5	1.453,1	-1.762,9
Uso del crédito del FMI	0,0	0,0	365,2
Financiamiento excepcional	13,0	35,3	191,0

Interpretación

Para el caso de la Balanza de Pagos, se evidencia la necesidad de cuadrar las cuentas externas a través del financiamiento excepcional el cual se ha ido incrementando paulatinamente en los últimos 3 años, pasando de 13.0 a 35.3 y a 191 millones entre el 2014 y el 2016, es decir, se incrementó en aproximadamente un 85%. Corroborando lo anterior se debió recurrir a un crédito excepcional del Fondo Monetario Internacional por el tema del terremoto pero que si hubiere existido un ahorro no hubiera sido necesario.

Balanza Comercial

Introducción

La Balanza comercial dentro del contexto ecuatoriano es importante pues un saldo positivo de la misma implica que la dolarización se mantiene gracias a los propios recursos del país.

Tabla 16

Balanza Comercial

Período	BALANZA COMERCIAL			TASAS DE CRECIMIENTO (n/n-1)	
	Total	Petrolera	No petrolera	Exportaciones	Importaciones
2012	-440,6	8.350,7	-8.791,3	6,5	4,6
2013	-1.075,0	8.237,4	-9.312,4	4,1	6,7
2014	-723,2	6.917,1	-7.640,2	3,9	2,4
2015	-2.129,6	2.757,0	-4.886,6	-28,7	-22,6
2016	1.247,0	2.969,1	-1.722,0	-8,4	-24,0

Nota. Fuente: Banco Central del Ecuador. Boletín 1983. Mayo 2017

Interpretación

En cuanto a la balanza comercial que esta ha venido siendo deficitaria excepto por el 2016, pero esto se debió a las salvaguardas impuestas que deprimieron a las importaciones, pero al analizar ya por rubros se puede notar que la balanza no petrolera sigue siendo negativa, por tanto, se sigue dependiendo del petróleo y sus vaivenes en el precio.

Pese al esfuerzo hecho para que exista un superávit de balanza comercial los datos indican que la caída en las importaciones por las restricciones al comercio exterior fue de la mano con las exportaciones siendo más pronunciado para el 2015.

Por otro lado, en los términos de intercambio solo en 2016 se produjo una cobertura de más del 100%, lo cual debe mantenerse con los acuerdos firmados con la Unión Europea y la recuperación el precio del crudo.

Recaudación Tributaria

Introducción

La recaudación tributaria medida como la efectividad en la misma determina el equilibrio sano que debería existir en las finanzas públicas gracias a los ingresos por tributos.

Tabla 17

Recaudación Tributaria

Detalle	Recaudación	Recaudación
	Enero - Dic 2015	Enero - Dic 2016
Total Recaudación sin Remisión y sin		
Contribuciones Solidarias	\$13,371,622	\$12,226,781
Directos	\$6,036,466	\$6,856,808
Indirectos	\$7,335,155	\$6,530,720
Contribución Solidaria Patrimonio		\$201,540
Contribución Solidaria Utilidades		\$355,240
Contribución Solidaria Bienes Inmuebles		\$141,064
Contribución Solidaria 1 día remuneración		\$60,459
Contribución 2% IVA		\$402,444
Total Recaudación sin Remisión con		
Contribuciones Solidarias	\$13,371,622	\$13,387,528
Total Recaudación	\$13,371,622	\$13,387,528
(-) Notas de Crédito	\$306,126	\$693,545
(-) Compensaciones	\$53,847	\$31,419
Total Efectivo	\$13,012,028	\$12,662,664
(-) Devoluciones	\$256,952	\$97,828
Total Neto	\$12,755,076	\$12,564,837

Nota. Fuente Servicio de Rentas Internas.

Interpretación

Pese a las contribuciones solidarias no se alcanzaron los niveles de recaudación esperados y sin estos hubiere sido peor la situación, todo esto se refleja en déficit actual del 8% que se registran en las arcas fiscales por lo que, al momento de presentar el presupuesto del Estado, las cuentas y las estimaciones deben ser lo más transparentes posibles.

Monto de Operaciones Activas por la Segmentación de la cartera

Introducción

Mediante Resoluciones 043-2015-F de 5 de marzo de 2015; y, 059-2015-F de 16 de abril de 2015 la Junta de Política y Regulación Monetaria y Financiera emitió la normativa para la nueva segmentación de crédito del Sistema Financiero Nacional, reformando el Catálogo Único de Cuentas de la Superintendencia de Bancos y Superintendencia de Economía Popular y Solidaria. El Banco Central del Ecuador se encuentra en proceso de actualización de las metodologías de las Estadísticas Monetarias y Financieras, y del Sistema de Tasas de Interés.

Tabla 18

Crédito Segmento Productivo

Período / Segmento (2017)	Segmento Productivo		
	Productivo Corporativo	Productivo Empresarial	Productivo PYMES
Enero	61.8	19.8	5.8
Febrero	63.1	7.8	10
Marzo	92.7	10	6.8
Abril	68.6	13	6.1

Nota. Fuente Banco Central del Ecuador.

Interpretación

Con corte a abril del 2017 el crédito productivo corporativo es el de mayor demanda, esto significa, que las empresas están con poca liquidez u optan por una estrategia de apalancamiento financiero, el comportamiento ha sido similar para el empresarial y el PYMES.

Tabla 19
Crédito Segmento Comercial

Período / Segmento (2017)	Segmento Comercial			
	Comercial Ordinario	Comercial Prioritario Corporativo	Comercial Prioritario Empresarial	Comercial Prioritario PYMES
Enero	94.5	650.2	117.4	74.5
Febrero	73.2	726.8	105.4	86.2
Marzo	114.3	1009.6	140	128.3
Abril	81.7	966.2	126.3	88.8

Nota. Fuente Banco Central del Ecuador.

Interpretación

Para el segmento comercial se ha creado un nuevo producto que es el crédito prioritario donde la mayor concentración se da en el corporativo seguido del prioritario, pero se nota un descenso en la demanda, producto de la recesión.

Indicadores de Empleo

Introducción

Las estadísticas reales en la economía tienen un indicador clave que es el desempleo como consecuencia de los instrumentos de política económica aplicados. En las tablas 20 y 21 se muestran los indicadores relacionados al empleo para el año 2017.

Tabla 20

Población Económicamente Activa

Condición de Actividad	Total	Nacional Urbano	
		Hombres	Mujeres
POBLACION TOTAL	10,721,616	5,263,446	5,458,170
Población Menor de 10 años	1,888,846	956,486	932,360
Población en Edad de Trabajar (PET)	8,832,770	4,306,960	4,525,811
Población Económicamente Activa (PEA)	4,725,513	2,802,310	1,923,203
Ocupados	4,495,966	2,690,349	1,805,617
Ocupados Plenos	2,433,934	1,584,783	849,150
Subempleados	2,048,474	1,097,863	950,611
Visibles	381,624	199,336	182,288
Otras Formas	1,666,850	898,597	768,323
Ocupados No clasificados	13,558	7,703	5,856
Desocupados	229,547	111,961	117,586
Desempleo Abierto	174,010	83,468	90,541
Desempleo Oculto	55,537	28,493	27,044
Cesantes	142,307	73,945	68,362
Trabajadores Nuevos	87,240	38,016	49,224
Población Económicamente Inactiva (PEI)	4,107,257	1,504,650	2,602,608

Nota. Fuente INEC.

Interpretación

Los índices de coyuntura laboral reflejan que al 2017 el desempleo se ha incrementado y se ubica en un 4.9%, esto es producto de los ajustes que las empresas debieron hacer a través de los despidos masivos, como consecuencia del descenso en ventas.

Tabla 21

Índices del Mercado Laboral

Indicadores Mercado Laboral	Total	Nacional Urbano	
		Hombres	Mujeres
Tasa de Participación Bruta	44.10%	53.20%	35.20%
Tasa de Participación Global	53.50%	65.10%	42.50%
Tasa de Ocupación Bruta	50.90%	62.50%	39.90%
Tasa de Ocupación Global	95.10%	96.00%	93.90%
Tasa de Ocupados Plenos	51.50%	56.60%	44.20%
Tasa de Ocupados no clasificados	0.30%	0.30%	0.30%
Tasa de Subempleo Bruta	43.30%	39.20%	49.40%
Tasa de Subempleo Global	45.60%	40.80%	52.60%
Tasa de Suempleo Visible	8.10%	7.10%	9.50%
Tasa de Otras Formas de Subempleo	35.30%	32.10%	40.00%
Tasa de Desempleo	4.90%	4.00%	6.10%
Tasa de Desempleo Abierto	3.70%	3.00%	4.70%
Tasa de Desempleo Oculto	1.20%	1.00%	1.40%
Tasa de Subutilización Bruta	48.20%	43.20%	55.50%

Nota. Fuente INEC.

Interpretación

Por otra vertiente, preocupa también el subempleo con una tasa del 45.6%, con una Población Económicamente Activa de casi cinco millones de personas donde la mayor parte de las personas desocupadas son las mujeres con casi 120.000 personas frente a 111.000 hombres. Esto es preocupante ya que cada empleo que se pierde en la economía redonda en menos consumo e inversión.

Análisis del cumplimiento de la matriz productiva

Introducción

Estos eran los desafíos que se pusieron en la matriz productiva:

“...La transformación de la matriz productiva implica el paso de un patrón de especialización primario exportador y extractivito, a uno que privilegie la producción diversificada, ecoeficiente y con mayor valor agregado, así como los servicios basados en la economía del conocimiento y la biodiversidad...”

- P-10.1 Diversificar y generar mayor valor agregado en la producción nacional.
- P-10.2 Promover la intensidad tecnológica en la producción primaria, de bienes intermedios y finales.
- P-10.3 Diversificar y generar mayor valor agregado en los sectores prioritarios que proveen servicios.
- P-10.4 Impulsar la producción y la productividad de forma sostenible y sustentable, fomentar la inclusión y redistribuir los factores y recursos de la producción en el sector agropecuario, acuícola y pesquero.
- P-10.5 Fortalecer la economía popular y solidaria-EPS-, y las micro, pequeñas y medianas empresas- Mipymes - en la estructura productiva.
- P-10.6 Potenciar los procesos comerciales diversificados y sostenibles en el marco de la transformación productiva.
- P-10.7 Impulsar la inversión pública y la compra pública Como elementos estratégicos del Estado en la transformación de la matriz productiva.
- P-10.8 Articular la gestión de recursos financieros y no financieros para la transformación de la matriz productiva.
- P-10.9 Impulsar las condiciones de competitividad y productividad sistémica necesarias para viabilizar la transformación de la matriz productiva y la

consolidación de estructuras más equitativas de generación y distribución de la riqueza.

Aterrizando lo anterior se muestra en primer lugar los objetivos y los indicadores definidos para luego presentar el cumplimiento desde la óptica del Ministerio de Industrias y productividad:

Objetivo 1: Incrementar la productividad de la industria, y sus servicios conexos

Indicadores:

- Crecimiento de la productividad total de factores
- Tasa de accidentes laborales del sector industrial
- Productividad laboral en la industria
- Porcentaje componente nacional en la producción industrial
- Participación grupos vulnerables en la pea industrial

Objetivo No. 1

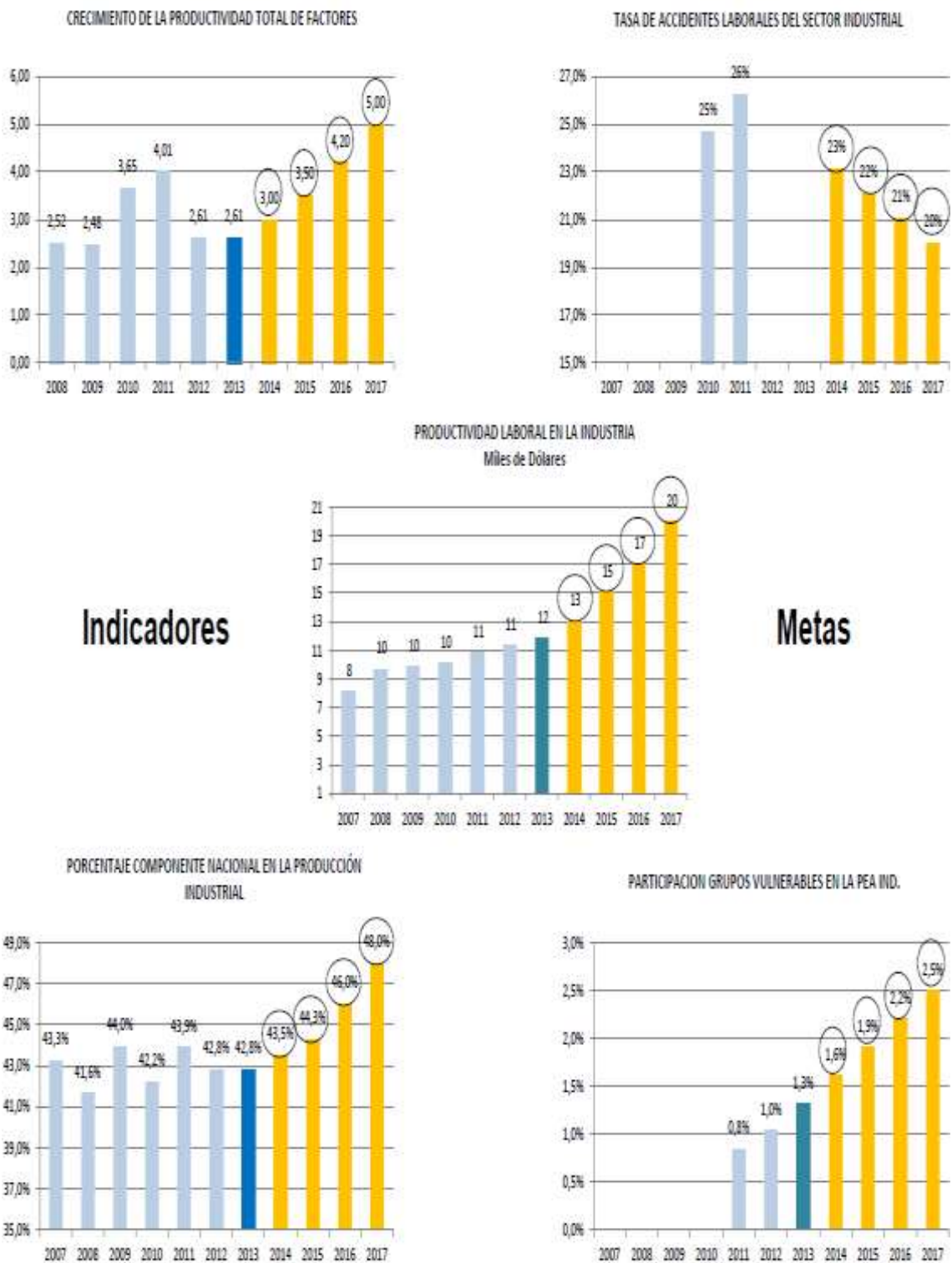


Figura 3 Objetivo 1 Matriz Productiva del Ecuador. Fuente Senplades

Objetivo 2: Incrementar la sustitución selectiva de importaciones de bienes industriales y sus servicios conexos, creando oportunidades de inversión de nuevos agentes económicos en las industrias básicas e intermedias.

Indicadores:

- Participación de la industria manufacturera en el PIB Real
- Participación importaciones bienes industriales sobre PIB industrial
- Porcentaje contratación pública de b/s industrial de alto componente nacional sobre total compras públicas

Objetivo No. 2

Indicadores y Metas

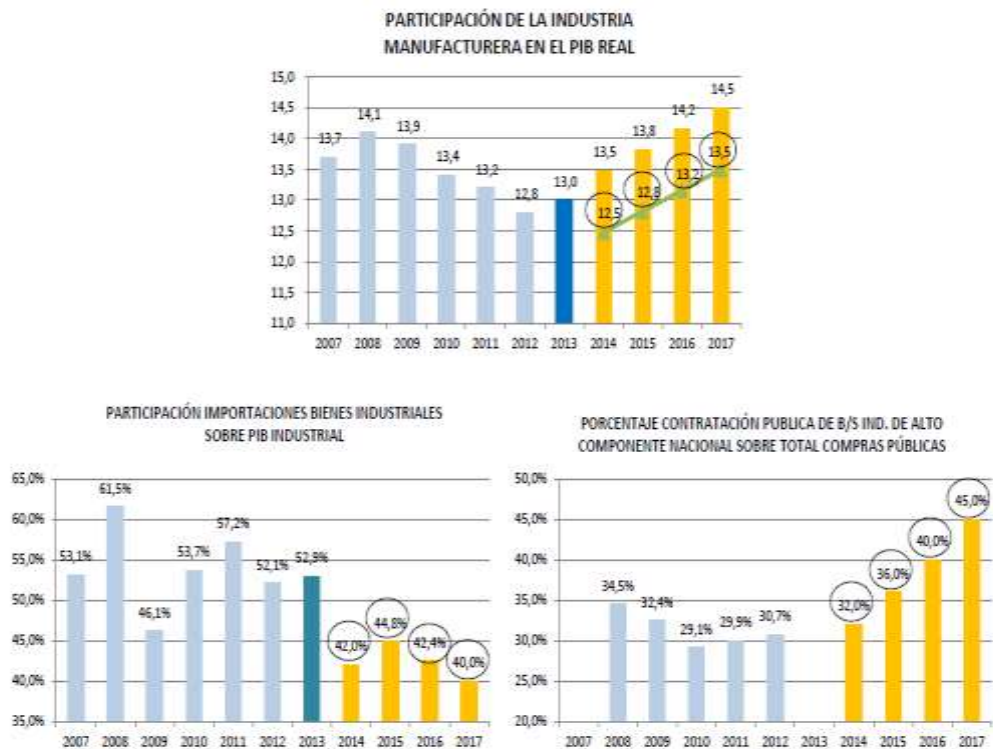


Figura 4 Objetivo 2 Matriz Productiva del Ecuador. Fuente Senplades

Objetivo 3: Incrementar la calidad de la producción industrial, y sus servicios conexos

Indicadores:

- Porcentaje de empresas que utilizan sistemas de gestión de la calidad
- Razón normas ecuatorianas y europeas

Objetivo No. 3

Indicadores y Metas

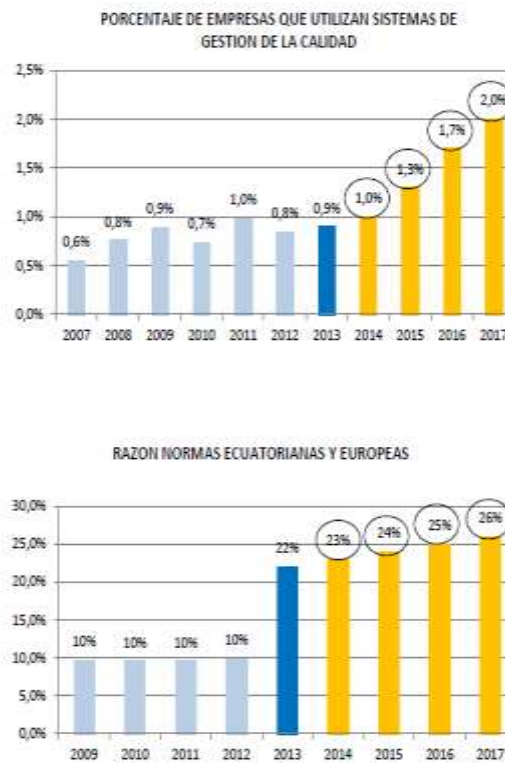


Figura 5 Objetivo 3 Matriz Productiva del Ecuador. Fuente Senplades

Objetivo 4: Incrementar la asociatividad para fortalecer su capacidad de gestión y negociación

Indicadores:

- Participación ventas Mipymes
- Relación de las divisas generadas en las ZEDE para el total de ZEDE
- Relación de ventas generadas por asociaciones sector industria/ total ventas industriales.

Objetivo No. 4

Indicadores y Metas



Figura 6 Objetivo 4 Matriz Productiva del Ecuador. Fuente Senplades

Objetivo 5: Incrementar la inversión en la industria, así como la aplicación de mejores tecnologías y capacidades para la innovación productiva

Indicadores:

- Participación del crédito para el sector industrial en el volumen total de crédito
- Porcentaje de nuevas empresas industriales en relación al total empresas creadas
- Formación bruta de capital fijo industrial

Objetivo No. 5

Indicadores y Metas

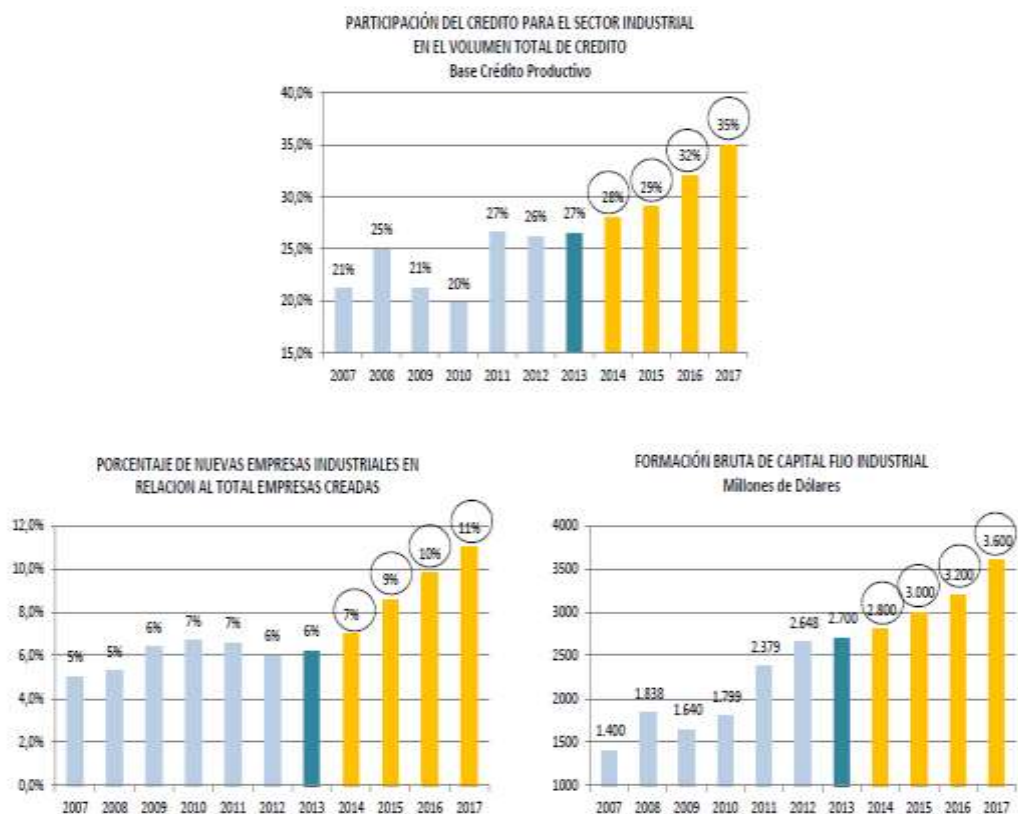


Figura 7 Objetivo 5 Matriz Productiva del Ecuador. Fuente Senplades

Objetivo 6: Incrementar las oportunidades para generar diversificación, valor agregado, y nueva oferta exportable

Indicadores:

- Participación de las industrias básicas en el PIB
- Razón de exportaciones industriales no petroleras/ exportaciones productos primarios no petroleros
- Tasa de crecimiento de la capacidad logística industrial
- Importaciones de bienes primarios y basados en recursos naturales no petroleros
- Participación del sector no tradicional en las exportaciones no petroleras

Objetivo No. 6

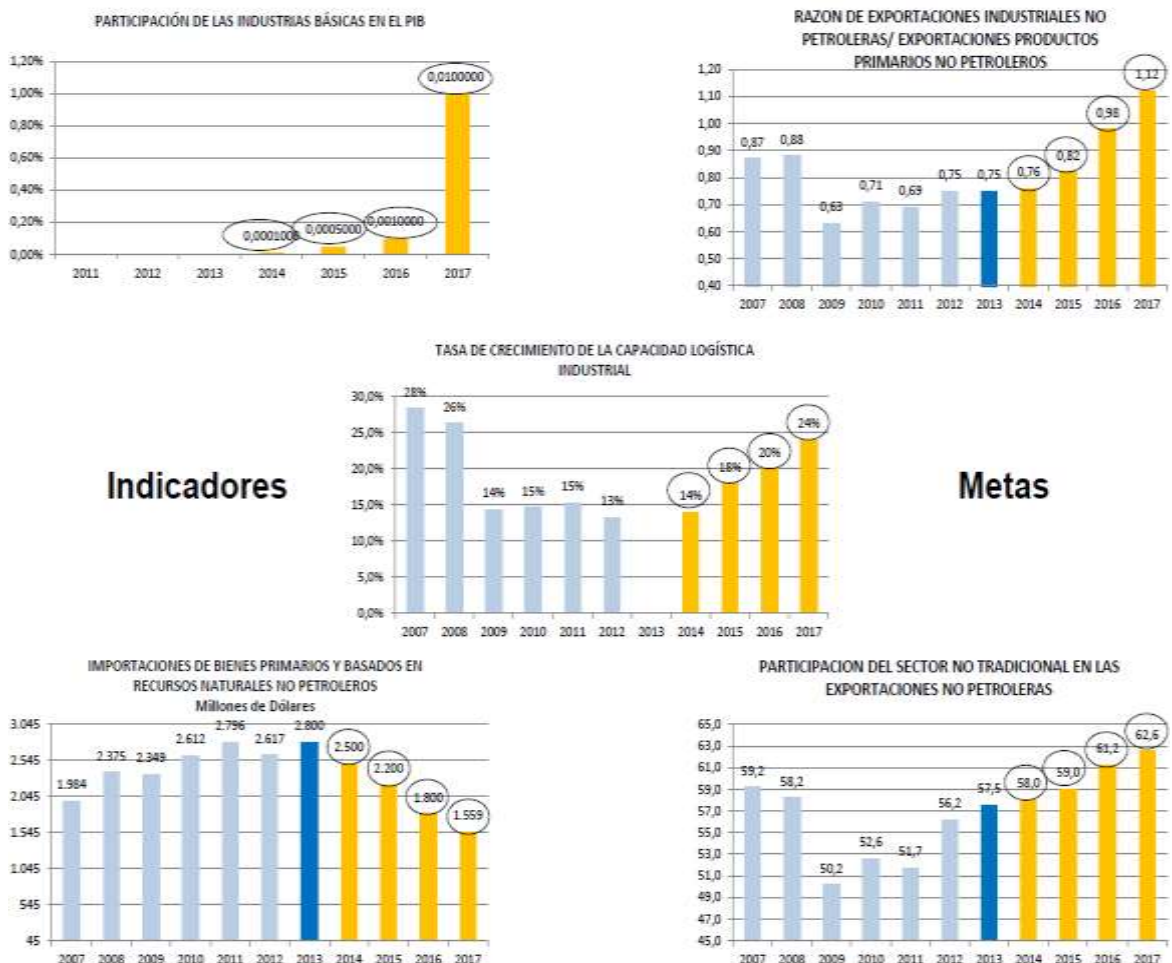


Figura 8 Objetivo 6 Matriz Productiva del Ecuador. Fuente Senplades

Tabla 22

Tabla de cumplimiento de la matriz productiva

Objetivo	Cumplimiento
Objetivo 1	40%
	Productividad laboral en la industria
	Participación grupos vulnerables en la pea industrial
Objetivo 2	100%
	Participación de la industria manufacturera en el pib real
	Participación importaciones bienes industriales sobre pib industrial
	Porcentaje contratación pública de b/s industrial de alto componente nacional sobre total compras públicas
Objetivo 3	100%
	Porcentaje de empresas que utilizan sistemas de gestión de la calidad
	Razón normas ecuatorianas y europeas
Objetivo 4	67%
	Relación de las divisas generadas en las zede para el total de zede
	Relación de ventas generadas por asociaciones sector industrial/ total ventas industriales.
Objetivo 5	33%
	Formación bruta de capital fijo industrial
Objetivo 6	40%
	Importaciones de bienes primarios y basados en recursos naturales no petroleros
	Participación del sector no tradicional en las exportaciones no petroleras

Nota. Fuente: Senplades

Interpretación

De estas solo se cumplieron dos de 6 objetivos, es decir un 33%, ya en detalle se presenta lo siguiente, en los anexos se puede observar las gráficas respectivas por objetivos.

Respecto al Objetivo 1 definitivamente el tema de la productividad en la industria es aún baja en El Ecuador lo que se suma a la competitividad, es decir, la producción no es la óptima aún; así como el hacer partícipe a los grupos vulnerables es un indicador que es de corte social también y que está en los objetivos del gobierno del presidente Moreno.

En cuanto al Objetivo 4 las Zonas Especiales de Desarrollo (ZEDES) necesitan profundizarse dado que en la actualidad existen dos zonas inconclusas (complejo petroquímico Refinería del Pacífico y Yachay Parque del Conocimiento), pero esto se debe a factores como la corrupción en el primer caso, que es un enemigo del desarrollo en cualquier país y por otro lado la infraestructura de una

universidad no está relacionada directamente con la calidad de la enseñanza o la generación de conocimiento en el mediano plazo.

El Objetivo 5 va de la mano con el Producto Interno Bruto, ya que una de las cuestiones más importantes es la formación bruta de capital fijo, que se puede interpretar como la generación de mayor inversión al existir nuevas empresas pero que en Ecuador no se da aún ya que el sector industrial abarca sectores en desarrollo como el de alimentos procesados.

Finamente el objetivo 6 depende mucho de este cambio en la matriz productiva y del fomento a las exportaciones no petroleras, por tanto, el indicador de balanza comercial debe ser visto no solamente desde la mirada de la sustitución selectiva de importaciones, sino de diversificar y aumentar el volumen de exportación de los productos ecuatorianos en especial de los no tradicionales y que están en el sector de alimentos procesados.

Una vez contextualizado lo anterior se debe comprender que desde el punto de vista político hay distintas interpretaciones de los problemas según el interés particular de cada uno de los actores: diversos actores, diversas interpretaciones. Desde el punto de vista académico, la política pública se formula con base a un diagnóstico técnicamente elaborado a partir de indicadores oficiales internacionalmente aceptados.

La definición de la política económica demanda analizar los problemas y sus causas, identificar las distintas alternativas para resolverlos, analizar y comparar las opciones posibles y seleccionar la solución más eficaz

Para reactivar la economía es necesario sostener la producción de las empresas y el consumo de los hogares, impulsar las exportaciones y la inversión. La experiencia pasada, junto a la de otros países, demuestra que la mejor forma de incentivar la inversión es reducir la tasa de interés, y promover el acceso de los sectores productivos a fuentes de financiación.

Para esto es importante contar con un sistema financiero solvente, líquido y eficiente, debidamente regulado por la autoridad, de forma que se pueda canalizar los excedentes de liquidez hacia la inversión productiva. Dada la actual tendencia del nivel general de precios, tasas de interés más bajas beneficiarán a los sectores exportadores, claves en una economía dolarizada.

Para cerrar este círculo virtuoso (tasas de interés más bajas-mayor inversión-más producción y exportación) es fundamental el compromiso de esos sectores para llegar a un acuerdo que limite la salida de capitales a paraísos fiscales a otros países. Los excedentes de explotación generados deben reinvertirse en el país, para aumentar la productividad y el empleo, contribuyendo así a un desarrollo sostenible.

Regular las importaciones es otro elemento importante en la reactivación económica. Las importaciones de bienes de capital y de materias primas fortalece la producción. Al mismo tiempo, es necesario desincentivar las importaciones dirigidas al consumo de lujo o que destruyen empleo en los sectores productivos nacionales. Esta protección podría ir acompañada de incentivos fiscales y condicionada a objetivos de aumento de productividad, innovación y/o creación de empleo.

El gasto público tiene un rol primordial en el desarrollo de cualquier economía: estimula la inversión privada, permite construir la infraestructura productiva necesaria para mejorar la competitividad sistémica, garantiza la provisión de servicios públicos a la población, estimula la demanda interna y puede usarse como eje de las políticas contra-cíclicas.

Reducir o eliminar la carga tributaria se refleja en menores recursos para mantener el gasto público, intensificando la propensión al endeudamiento o a la restricción de derechos económicos y sociales de la población. Si se reducen los servicios, se traslada el peso de las dificultades financieras a los sectores más desprotegidos de la sociedad.

Para que el gasto público cumpla sus funciones sociales y económicas dentro de una economía social y solidaria, como manda la Constitución de Montecristi, en el actual contexto de restricciones externas es necesaria una reforma tributaria integral, que logre mayor eficiencia y progresividad, garantice equidad económica y social, y consolide un auténtico compromiso de toda la sociedad ecuatoriana.

Un sistema más progresivo implica reformar los tipos impositivos para las rentas más altas (tanto a las personas naturales como jurídicas), incrementar el Impuesto al Valor Agregado, estableciendo un sistema de exoneración para los productos de la canasta básica y los de mayor consumo entre las franjas de población con ingresos más bajos.

Una reforma tributaria de esta naturaleza reduciría la dependencia de las rentas petroleras, permitiría mayor estabilidad de los ingresos fiscales y, sobre todo, consolidaría el fundamento social de una auténtica ciudadanía, participativa, responsable y solidaria.

Ecuador necesita un Estado democrático que proporcione servicios públicos eficientes, mejore la infraestructura del país, respalde la ley y la propiedad en todas sus formas, y administre justicia en forma oportuna e imparcial. Todo esto promueve la producción y la inversión. Pero igualmente importante es la prestación de servicios públicos de educación, salud, seguridad ciudadana y un fondo de pensiones para los jubilados, dignas y sostenibles.

Para todas estas responsabilidades públicas, el Estado debe recaudar impuestos de manera eficiente, lo que implica evitar la evasión y la elusión fiscal. Según la CEPAL, en promedio, los países de América Latina pierden el 7 por ciento del PIB por evasión de los impuestos sobre la renta y el valor agregado.

Si bien en los últimos años en Ecuador se han producido diversas reformas tributarias, según un estudio del Banco Interamericano de Desarrollo, en promedio, los países de América Latina realizaron una reforma o modificación tributaria cada dos años, alcanzándose un total de 68 modificaciones o reformas tributarias entre

2006 y 2015. Frente a las demandas del sector empresarial y ante una débil cultura tributaria de la población ecuatoriana, sugerimos que el gobierno propicie una asistencia técnica internacional a CEPAL, BID y OCDE para elaborar técnicamente una reforma tributaria integral que mejore la recaudación tributaria y fortalezca la recaudación de los Gobiernos Autónomos Descentralizados, poniendo énfasis en la aplicación de impuestos directos por sobre la imposición indirecta, a fin de lograr significativos impactos redistributivos. Estos estudios técnicos especializados pueden proporcionar mejores alternativas que podrían alcanzar el consenso nacional.

Además de impulsar una reforma tributaria integral, para lograr la sostenibilidad fiscal es indispensable optimizar el gasto público, lo que implica priorizar aquellos componentes que benefician a amplios sectores de la población y cuya reducción tendría repercusiones negativas en la población más vulnerable.

Existe un componente de gasto no prioritario y de carácter regresivo que sería saludable eliminar, como el subsidio generalizado a los combustibles, cuyos principales beneficiarios son ciertos sectores industriales y personas naturales de ingresos altos. Existen suficientes opciones tecnológicas para promover un modelo de focalización para beneficio de los sectores más necesitados, direccionando los recursos públicos donde efectivamente son necesarios.

Desde la gran recesión de 2008, las economías del capitalismo central crecen lentamente y este débil dinamismo repercute negativamente sobre el desempeño de las economías ecuatoriana y latinoamericana. Con el fin de resolver sus dificultades, en los países desarrollados y en las economías emergentes, los Estados, el sector financiero, las empresas no financieras y los hogares se han visto obligados a incurrir en riesgosos procesos de endeudamiento.

Actualmente, la deuda total de la economía norteamericana asciende al 667 por ciento del PIB; la del Reino Unido y Japón más de 1.000 por ciento; la de Dinamarca 900 por ciento; Bélgica 845 por ciento; Francia 845 por ciento y Alemania 574 por ciento.

En toda la economía global se extiende, cada vez más, la epidemia del endeudamiento: la deuda pública norteamericana subió del 77 por ciento del PIB en 2007 a 126 por ciento del PIB en 2016. La deuda pública de Japón es de 234 por ciento y la de Francia y Alemania 123 y 76 por ciento del PIB, respectivamente.

Ecuador y América Latina no está exenta de este problema. En 2016, la deuda pública (interna y externa) del Gobierno Central de la República Argentina, presidida por Mauricio Macri, fue de 53,9 por ciento del PIB; el gobierno de Brasil, presidido por Michel Temer, tiene una deuda superior al 70,3 por ciento del PIB. Colombia tiene una deuda pública interna y externa del 50,3 por ciento del PIB.

En 2015 y 2016 el país debió afrontar el desplome de los precios internacionales del petróleo, lo que provocó una caída de las exportaciones ecuatorianas de 10.000 millones de dólares, es decir 10 puntos porcentuales del PIB. Esta situación no fue responsabilidad del gobierno ni de los empresarios ecuatorianos, obedeció a factores inherentes a la dinámica de la crisis económica internacional, pero exógenos al Ecuador.

Con el fin de atenuar los impactos sociales provocados por la caída de las exportaciones y por el terremoto de abril de 2016, el gobierno implementó políticas económicas contra-cíclicas para lo cual, entre 2014 y 2016, aumentó la deuda externa en 10.000 millones de dólares. Como resultado de estas circunstancias, a fines de 2016, Ecuador aumentó su deuda pública a 39 por ciento del PIB, y, en noviembre de 2017, alcanzó el 43 por ciento del PIB, nivel de endeudamiento mucho menor al de los países antes anotados y también inferior a los niveles del mismo Ecuador, entre finales de los 90 e inicios del nuevo siglo. Sin embargo, es imperativo reestructurar la deuda externa y definir una política de endeudamiento estatal condicionada por la sostenibilidad de las finanzas públicas.

El Banco Central del Ecuador es una de las instituciones fundamentales del país; su mandato es formular las políticas monetaria, crediticia y financiera. Para ser efectivas, tales políticas deben ser coherentes con el resto de acciones desplegadas por el sector público y coadyuvar al logro de los objetivos de política

económica establecidos en la planificación nacional. En este sentido, es importantes garantizar su independencia de las presiones políticas coyunturales y su alineamiento con las orientaciones generales de reactivación económica.

La polémica desatada sobre los niveles de endeudamiento del país obedece a equívocos ocasionados por falta de transparencia. Sugerimos que el Ministerio de Economía y Finanzas publique información detallada sobre la deuda pública agregada y sobre los compromisos de pago del Gobierno Central. Es indispensable que esta Cartera de Estado mejore la transparencia de la información y corrija los mecanismos de control de la gestión presupuestaria.

El país requiere nitidez en la información de las finanzas públicas, tanto como limpidez en los balances contables de las empresas. La Superintendencia de Compañías puede mejorar su gestión para promover la transparencia de la información del sector empresarial.

El sector laboral es una pieza clave para la reactivación económica y el desarrollo del país. Es importante promover el consenso entre trabajadores y empleadores para mejorar las condiciones laborales, evitando su precarización. A lo largo de la historia del país, gran parte de los trabajadores ha sido excluida de los beneficios de las épocas de auge, sin embargo, han soportado el costo de las crisis económicas. No es justo, en los actuales momentos, recurrir a políticas de tercerización o aún peor de flexibilización laboral.

La política laboral no puede comprometer los logros alcanzados; sugerimos cuatro lineamientos fundamentales: promover mecanismos de inserción laboral, sobre todo para los jóvenes entre 18 y 29 años; apoyar la competitividad de las empresas mediante componentes variables de contratación laboral para actividades eventuales o temporales; impulsar programas de crédito y capacitación a los sectores productivos intensivos en mano de obra; y finalmente, articular los tres ejes anteriores al componente de protección social, no solo en el corto plazo (seguro de desempleo), sino también de mediano plazo (créditos hipotecarios y quirografarios) y de largo plazo (vejez y viudez) mediante la afiliación al IESS, con énfasis en el componente de afiliación voluntaria.

La economía popular y solidaria es un sector vital, en sus dos amplios componentes: el financiero y el no financiero. Con relación al primero, las instituciones a las que se cuestiona su viabilidad financiera son las que resistieron la crisis bancaria de finales de los 90, la peor que el país recuerde. Las políticas diseñadas a partir de 2010 reconocen a las actuales 600 organizaciones financieras cooperativas como parte del subsistema de EPS, cuyos activos, en su conjunto, ascienden a 10.762 millones de dólares y los pasivos a 9.128 millones y cuentan con un patrimonio que bordea los 1.600 millones de dólares.

Uno de cada tres dólares del patrimonio financiero nacional corresponde a las cooperativas financieras, y las más grandes superan con 300 millones de dólares a la cartera de los 14 bancos privados medianos y pequeños del país, según la Superintendencia de Economía Popular y Solidaria (SEPS). Respecto al componente no financiero, nos encontramos con más de 12.000 organizaciones registradas en la SEPS, que suman alrededor de 220.000 socios, más casi dos millones de personas que son parte de las unidades de producción agropecuaria (UPA): el 6 por ciento de las fuentes de empleo nacional es generado por las organizaciones reconocidas por la SEPS, y este porcentaje sube al 45,6 por ciento si se incluyen a los emprendimientos de la denominada economía informal.

Es necesario apoyar a este sector, formulando e implementando políticas que impulsen formas de complementariedad o “competencia cooperativa” en el sector financiero popular y solidario: mejorar la política de fondeo para el otorgamiento de crédito productivo, ampliar el sistema de regulación y supervisión, incentivar el “trabajo asociativo autogestionado”, así como la constitución de redes de EPS, el “mercado público” y una adecuada regulación del sector empresarial privado respecto a la compra y oferta de bienes y servicios provenientes de la EPS.

También es importante aplicar para la EPS los mismos incentivos que tiene el sector empresarial privado respecto al acceso a subsidios iniciales, al crédito y exención de tasas e impuestos, e implementar programas de fortalecimiento de capacidades con enfoque de EPS.

Incrementar la productividad es uno de los principales retos de la economía del país. A pesar de las mejoras logradas desde 2003, se han profundizado las diferencias entre sectores. Los sectores intensivos en tecnología han alcanzado altos niveles de productividad, mientras que los sectores tradicionales, como por ejemplo el de los servicios de bajo valor agregado y la agricultura, se han estancado.

Esta heterogeneidad se refleja en el empleo y las condiciones laborales. La economía ecuatoriana padece de una asignación ineficiente de los recursos: la expansión y la creación de empleo en sectores de baja productividad explica en buena parte el débil crecimiento de la economía. La forma más apropiada de impulsar empleos dignos es mediante la creación o expansión de sectores con mayor productividad o mayor valor agregado, lo que se ha conocido en estos últimos años como política de “cambio de la matriz productiva” hacia sectores más intensivos en tecnología y conocimiento.

En este ámbito, el Estado ha realizado inversiones en infraestructura muy necesarias que han compensado el retraso que el país tenía en carreteras, energía y conectividad. Sin embargo, es vital reanudar el debate a propósito de las políticas de diversificación productiva.

Existe consenso en que modelos teóricos basados en el mercado como la mejor instancia para asignar recursos, han generado un debilitamiento de las instituciones y la destrucción de capacidades productivas y tecnológicas. La estrategia única de apostar por las ventajas comparativas (producir más y mejor lo que el país ya produce), obliga al país a permanecer en el modelo primario exportador, con todas sus limitaciones distributivas y de bienestar.

Es importante diseñar y consensuar políticas que, para utilizar palabras de la CEPAL, “de forma deliberada favorezcan sectores o cadenas productivas, modificando las señales del mercado”. Esto implica el diseño de políticas orientadas a incorporar nuevos sectores en la producción nacional, enfatizando en las industrias bajas en carbono, la producción sostenible, la construcción de

capacidades más avanzadas y la acumulación de conocimientos en los nuevos paradigmas tecnológicos.

Vale la pena señalar que las políticas fiscales revisten un rol central en promover la transferencia de recursos desde los sectores que se benefician de los ciclos económicos y en particular de la explotación de los recursos naturales, hacia los sectores prometedores, aún incipientes.

Entrevista a operador de Comercio Exterior

Agente Naviero (30 años en ejercicio) Leonardo Navia

- 1. ¿Considera usted que la Ley de Preferencia Arancelarias Andinas y Erradicación de la Droga (ATPDEA) fue un tratado favorable para las exportaciones ecuatorianas?**

Claro, porque el tratado permite ingresar las mercancías sin arancel o bajo arancel, y Estados Unidos es nuestro principal importador de productos no petroleros.

- 2. ¿El Sistema Generalizado de Preferencias (GSP) compensa de alguna forma la ausencia de tratados comerciales con Estados Unidos?**

Si compensa porque el Sistema Generalizado de Preferencias (SGP) concede arancel cero o aranceles reducidos a los países beneficiarios (países menos desarrollados). Sin embargo, si es necesario establecer acuerdos comerciales con Estados Unidos, con sus debidas clausulas para impulsar las exportaciones ecuatorianas, generando competitividad y empleo.

- 3. ¿Qué acciones cree usted que el gobierno actual debería tomar frente a las negociaciones comerciales para favorecer la manufactura ecuatoriana?**

Tratados con Estados Unidos, pero con excepciones que favorezcan al sector productivo ecuatoriano. Adicionalmente es necesario aporte gubernamental en industrialización y tecnología para el sector, para mantener competitividad en el mercado nacional e internacional

- 4. De no retomar los tratados de libre comercio con EEUU ¿Cuáles cree usted son las alternativas más representativas que tendría Ecuador para impulsar la oferta de exportables a nivel internacional?**

Reafirmar o reforzar el tratado de libre comercio con Europa. Proponer nuevos tratados con Oceanía y Estados Unidos.

- 5. ¿Cree usted que los países como Colombia y Perú que actualmente tienen acuerdos comerciales con EEUU, están desplazando a las ventas ecuatorianas en ese país?**

Si las están desplazando porque ingresan a estados unidos con cero aranceles, por tener acuerdos comerciales que están impulsando su avance económico.

Entrevista a analista económico

Mgs. Guillermo Granja Cañizares, MBA (Vocero Universidad ECOTEC)

¿Considera usted que la Ley de Preferencia Arancelarias Andinas y Erradicación de la Droga (ATPDEA) fue un tratado favorable para las exportaciones ecuatorianas?

Siempre una ley que promueve el comercio exterior, fundamentalmente las exportaciones, va ser beneficiosa para el país. Porque al evitar aranceles, hace que el producto sea más competitivo ya que sus precios no se ven afectados.

Considerando que el 44% del total de exportaciones ecuatorianas se destinan a Estados Unidos. ¿Cree usted que la eliminación de la Ley de Preferencia Arancelarias Andinas y Erradicación de la Droga (ATPDEA) afecto de manera directa la exportación de textiles ecuatorianas?

Nuestro socio comercial más grande es EE. UU, más aún con el dólar, por tanto, el sector textil que es de gran aceptación, fue afectado directamente, ya que para los americanos se hizo más caro comprar productos ecuatorianos.

¿El Sistema Generalizado de Preferencias (GSP) compensa de alguna forma la ausencia de tratados comerciales con Estados Unidos?

El sistema generalizado de preferencias no incluye a los textiles, por lo tanto, el acuerdo sustitutivo una vez derogado ATPDEA perjudico a este sector.

¿Cuál es la diferencia en sus indicadores de producción y/o exportación entre la política comercial con Estados Unidos antes del 2013 y la situación actual?

Definitivamente las ventas se vieron afectadas por el efecto de los aranceles y los niveles históricos no se recuperaron, y para algunos productos el mercado se cerró.

Entre las barreras existentes ¿Cuál es la de mayor incidencia dentro del sector productivo de textiles?

Para evitar una mayor incidencia se debe reducir costos, pero lamentablemente para el sector textil se necesita mano de obra calificada.

¿Cuál socio comercial cree usted que es el más idóneo para impulsar la exportación de textiles en la actualidad?

Se puede efectuar una alianza inter países para que el producto pueda ingresar a los EE. UU, y para no sacrificar la ganancia se debe reducir los costes de producción.

De no retomar los tratados de libre comercio con EEUU ¿Cuáles cree usted son las alternativas más representativas que tendría Ecuador para impulsar la oferta de exportables a nivel internacional?

Hay que buscar con el nuevo gobierno sentarse a negociar estos acuerdos con EE. UU, así como se lo hizo con Europa.

¿Cuáles serían las medidas internas que más beneficiarían la manufactura ecuatoriana frente a la falta de políticas comerciales con el principal importador de productos ecuatorianos?

La asociatividad de costos para producir, la mejora de las condiciones de contratación de la mano de obra son dos medidas que pueden ayudar a la manufactura ecuatoriana.

¿Cree usted que los países como Colombia y Perú que actualmente tienen acuerdos comerciales con EEUU, están desplazando a las ventas ecuatorianas en ese país?

Por el efecto del dólar y su fortalecimiento, mercados como Colombia y Perú con sus respectivos productos, mejoran sus condiciones de comercialización hacia EE.UU.

Conclusiones

De acuerdo a lo desarrollado en el trabajo se puede concluir en primera instancia que el impacto en el desarrollo económico y financiero por cambio de matriz productiva en el sector de alimentos y procesados para el periodo 2012-2016 ha sido incipiente pues no ha habido un cambio en las estructuras del mismo, básicamente esta industria se ha seguido manteniendo y sobreviviendo de la misma manera, lo único que ha sido beneficioso en cierta medida ha sido el tema de la apertura a mercados extranjeros con necesidades específicas y que responden a una demanda que se va incrementando gradualmente pero aún debe fortalecerse la competitividad de este sector, esto se da porque solo se cumplen el objetivo 2 respecto a la participación de la manufactura y el uso de los sistemas de calidad.

Contribuyen al fenómeno estudiado a factores exógenos como la apreciación del dólar, lo cual hace que los productos ecuatorianos se vuelvan menos competitivos en el extranjero por el tipo de cambio; la devaluación de las monedas vecinas beneficia en cierta medida si es que se importaran materias primas desde estos países, pero no se cumple al cien por ciento esos términos de intercambio; el precio del petróleo sigue con una tendencia muy variable pero no se recupera a los niveles del 2011; todo esto suman para comprender que pese a todos los esfuerzos las estructuras de esta industria no se vieron cambiadas en tan pocos años, por lo que deben introducirse reformas orientadas hacia una verdadera industrialización no por sustitución de importaciones sino por costos. La economía al 2016 decreció en 1.6% y en el 2015 apenas fue su crecimiento el 0.1% en comparación al 2014 (3.8%).

Al hacer una revisión de las principales teorías, se puede manifestar que sobre el desarrollo se puede evidenciar que este todavía es una vía larga para transitar y que este proceso no puede hacerse en 10 años, sino al menos tres décadas y que para eso se necesita de un proceso político coherente con la realidad global, con una debida alternancia en el poder, solo esto conducirá al cambio de la estructura productiva del país a la vez que generará bienestar y mejora de la calidad de vida, vía empleo y con un papel del empresariado de apoyo a este.

Respecto a las teorías del comercio exterior, Ecuador debe seguir concentrándose en donde sus condiciones de clima, producción le permitan desarrollar la industria, pero con fines de mercados externos, con una política de sustitución de importaciones no se logró en el pasado ni ahora los resultados que se necesitan, el mercado se regula solo, es decir, si no hay demanda no se importa y si no se abaratan costos no se puede ser competitivo.

En cuanto a las teorías de los modelos económicos sigue prevaleciendo el modelo agroexportador sin mayores variantes, más allá de cierto grado de innovación para ciertos productos, pero que no otorgan un cambio de visión como se ha venido esperando, es decir, cambiar el paradigma de la exportación de productos sin mayor valor agregado, si bien la industrialización puede ser el camino para eso se necesita una visión desde las políticas económicas que permitan facilidades para el proceso, es decir, desde el crédito para la maquinaria hasta la promoción de exportaciones sin trabas o impuestos que lesionen e impacten en los precios de las mismas.

Cuando se propuso un marco metodológico que permita conocer el diagnóstico del sector de alimentos frescos y procesados del Ecuador durante el periodo 2012-2016 los indicadores reflejan lo siguiente:

- El PIB general y por industria, el comportamiento de ambos va de la mano, si a la Economía no le va bien, a los sectores que aportan a esta tampoco, es evidente la recesión en que se encuentra sumido Ecuador desde el 2015, donde la manufactura y el comercio representan un peso porcentual superior al diez por ciento, su crecimiento fue negativo en 4.4% al 2016.
- La evolución de las exportaciones no petroleras por sector si se han recuperado, pero si se analiza desde el 2012 se establece que para el 2013 al 2014 fue la mejor época principalmente por un repunte de la demanda mundial de los productos, siendo importante la recuperación en términos de precios y donde el sector de alimentos frescos y procesados representa un 6% frente a los sectores

tradicionales como banano o camarón, para el periodo 2006-2016 crecieron 3.5%.

- La evolución de las exportaciones no petroleras por destino indica que Estados Unidos y Europa, sin embargo, a nivel regional destacan Chile, Perú y Colombia; ya nivel de subpartida es clave el desarrollo de ciertas industrias como el Palmito en Conserva y maracuyá desde la sostenibilidad en el crecimiento de la oferta exportable, Chile representa el 25.40%; Perú el 12.90% y Colombia el 12.80%.
- Al hacer el análisis a nivel sectorial se puede notar que el comercio creció en estos productos especialmente en las cadenas de comercialización de establecimientos de consumo masivo; de igual manera sucedió en el sector alimenticio ya que los consumidores no dejan de comprar, sino que compran menos pero no ha existido una paralización, esto a nivel local, ya que para lo que es la pesca y la acuicultura, allí si no se dio un crecimiento en los ingresos, así como el poco crecimiento en lo que se refiere a la agroindustria pero que se da por las exportaciones de Banano y Oleaginosas.
- La balanza de pagos indica la necesidad de financiamiento externo para el cuadro de las cuentas que ha tenido el Ecuador, recurriendo desde la contratación de nueva deuda, así como emisiones de bonos y créditos del Fondo Monetario Internacional. En cuanto a la Balanza comercial pese a que se registra un superávit en muchos años, la realidad es que las exportaciones en cuanto a su tasa de crecimiento no se incrementaron pese a la política de sustitución de importaciones y restricciones al comercio exterior por salvaguardas y tasas, para el 2014 la necesidad de financiamiento excepcional era 13 millones, al 2016 se usó crédito del FMI por 365 millones y el financiamiento aumentó a 191 millones.
- La recaudación tributaria indica que pese a la efectividad en la recaudación de impuestos se dio un déficit que bordea el 8% por lo que los egresos superan los ingresos y esto hace ver que el ajuste debe venir por la reducción del tamaño

del Estado. Al 2016 esta fue de casi trece mil millones siendo inferior a la del 2015 en casi trescientos mil dólares.

- El monto de las operaciones activas por segmentación de la cartera evidencia que existe liquidez por parte de la banca, pero las empresas no contratan mayores líneas ya que ante la recesión y la poca demanda no es conveniente tener mayores saldos en inventario o realizar mayores inversiones. El productivo es casi el 80% del total del crédito, así como el comercial prioritario.
- Los indicadores de empleo conllevan a ver que las condiciones del mismo son una precarización ya que la tasa de desempleo volvió a elevarse y la tasa de subempleo de la misma manera y esto si forma parte del cambio de las estructuras y afecta principalmente a la demanda doméstica.

El tercer objetivo era realizar un análisis de los principales resultados derivados del estudio para determinar el impacto por cambio en la matriz productiva en el sector de alimentos frescos y procesados del Ecuador durante el periodo 2012-2016.

El análisis de cumplimiento de la matriz productiva deriva en que se analizó el grado de efectividad de la matriz productiva en el sector estudiado y es deplorable, tan solo se consiguieron 2 de 6 objetivos, un 33%. En cuanto a la productividad es realmente baja y esto va de la mano con la competitividad. Las zonas especiales de desarrollo no han cumplido su objetivo y en el caso de la refinería del Pacífico y Yachay son elefantes blancos.

La formación bruta de capital fijo se da más por la inversión Pública desplegada; el cambio de la matriz abarca la expansión de las exportaciones y su diversificación, por ejemplo, en el sector de alimentos frescos y procesados.

En 2008 se aprobó la Constitución de Montecristi que condensa el pacto social del pueblo ecuatoriano, por un nuevo rumbo para la sociedad. Esta decisión representó una reacción social a los reiterados fracasos de la política económica de las tres décadas anteriores a 2008. Los planteamientos del mencionado Foro

constituyen un regreso al pasado y una contradicción explícita al marco normativo que se ha construido en los últimos diez años, plasmado en las leyes de planificación, participación ciudadana, código orgánico de la producción y otras normas que institucionalizan un rol activo del Estado y otorgan igual prioridad a las políticas sociales y económicas.

Se considera que la política económica debe encauzarse dentro de estos canales. La conformación de veedurías o foros y otras expresiones ciudadanas tiene legitimidad y es parte del juego democrático solo dentro de esos cauces. Bajo estas consideraciones, se expresa la opinión del autor al respecto de temas fundamentales en la actual coyuntura nacional, convencido de que toda solución técnica siempre responde a objetivos políticos que solo pueden definirse en el ámbito del debate público.

La política económica puede mejorar, perfeccionando los avances que el país ha alcanzado en la década pasada y corrigiendo los errores cometidos, especialmente aquellos que tienen relación con la corrupción público – privada develada en varios procesos de contratación pública.

Si las autoridades del gobierno nacional consideran las condiciones por las que atraviesa la economía ecuatoriana e internacional y el sector empresarial acepta que la maximización de sus intereses a corto plazo no necesariamente constituye la mejor manera de abordar las preocupaciones que legítimamente pueden presentar en beneficio de los intereses del conjunto de la sociedad.

La integración de la dimensión social y ambiental en el centro de las decisiones permitirá recobrar la confianza que la empresa necesita para prosperar con equidad en un futuro de paz y bienestar para todos los ecuatorianos.

La sociedad espera que las empresas jueguen un papel importante en la búsqueda de un crecimiento económico racional, generando bienestar y progreso para todos los ecuatorianos.

Finalmente, los retos que el país enfrenta: la cuarta revolución industrial y el impacto de la robótica sobre el empleo, el cambio climático, el agotamiento de la biodiversidad y el deterioro del patrimonio natural, la pobreza y el aumento de la desigualdad, la evasión fiscal y la corrupción público-privada, y sus impactos negativos en la cohesión social y la paz.

Bibliografía

- Acosta, A. (2012). *Breve Historia Económica del Ecuador*.
- Alban, V. (2014). *Matriz Productiva y el Buen Vivir*. Quito: Conejo.
- Bárcena, A., & Prado, A. (2015). *Neoestructuralismo y corrientes heterodoxas en América Latina y el Caribe a inicios del Siglo XXI*. Santiago de Chile.
- Barsky, O. (1984). *La Reforma Agraria Ecuatoriana*. Quito: FLACSO.
- Barsky, O., & Cosse, G. (1981). *Tecnología y Cambio Social: Las Haciendas Lecheras del Ecuador*. Quito: FLACSO.
- Bielschovsky, R. (2009). Setenta años de la CEPAL: estructuralismo y neoestructuralismo. *Revista de la Cepal No. 97*.
- CEPAL. (27 de Agosto de 2012). Recuperado el 24 de Mayo de 2017, de <http://www.cepal.org/es/comunicados/la-cepal-propone-una-vision-integrada-del-desarrollo-para-la-region>
- CEPAL. (2017). *CEPAL*. Recuperado el 24 de Mayo de 2017, de <http://www.cepal.org/es/acerca-de-la-cepal>
- Chirot, D. (1993). *Social Change in a Peripheral Society*. New York: Academic Press.
- Clelland, M. (1964). *Business Drive and National Achievement*. New York: Basic Books.
- Colegio de Economistas del Pichincha. (2014). *Matriz Productiva y Dilemas Futuros*. Quito: Colegio de Economistas.
- Corporación Financiera Nacional. (Noviembre de 2014). *Industriales de Alimentos frescos y procesados reciben más de USD 220 millones en créditos para el desarrollo*. Obtenido de <https://www.cfn.fin.ec/industriales-de-alimentos-frescos-y-procesados-reciben-mas-de-usd-220-millones-en-creditos-para-el-desarrollo/>
- De Vroey, M. (2009). El Liberalismo Económico y la Crisis. *Lecturas de Economía*, 1-28.
- Desarrollo, S. N. (2012). *Transformación de la matriz productiva a través del conocimiento y el talento humano*. Guayaquil: Ediecuatorial.
- Diulio, E. (1991). *Macroeconomía*. México: McGraw Hill.
- Dueñas, R. (2015). Matriz Productiva: El Momento Ideal es Ahora. *Ekos*, 186-189.

- El Telégrafo. (24 de Mayo de 2015). Las Cadenas Productivas y el Pensamiento de Alberh Hirschman.
- Fiedrichs, R. (1970). *Una Sociología de la Sociología*. New York: Free Press.
- Gough, I. (1992). *Economía Política del Estado del Bienestar*. Madrid: Blume.
- Gregorio, J. (2007). *Macroeconomía: Teorías y Políticas*. México: Pearson.
- Grinnell, R. (2010). Social Work Research and Evaluation: Quantitative and Qualitative Approaches. En R. Hernández Sampieri, C. Fernández Collado, & M. Baptista Lucio, *METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN* (5ta. edición ed., pág. 4). México D.F.: McGRAW-HILL / INTERAMERICANA EDITORES, S.A. DE C.V.
- Guerrero, A. (1983). *Los Oligarcas del Cacao*. Quito: El Conejo.
- Krugman, P. (2007). *Introducción a la Economía: Macroeconomía*. Barcelona: Reverté.
- La Hora, D. (24 de Febrero de 2017). *El Cambio de la Matriz Productiva no ha ampliado la Producción*. Obtenido de http://lahora.com.ec/index.php/noticias/show/1102033568#.WScQNes1_IU
- Larraín, F, & Sachs, J. (2002). *Macroeconomía en la Economía Global*. Buenos Aires: Pearson.
- Malhotra, N. K. (2008). INVESTIGACIÓN DE MERCADOS. En N. K. Malhotra, *INVESTIGACIÓN DE MERCADOS* (5ª edición ed., pág. 78). México: PEARSON EDUCACIÓN.
- Mankiw, G. (2014). *Macroeconomía*. Barcelona: Antoni Bosch.
- Meller, P. (1991). *The Latin American Development Debate (Neoestructuralism, Neomonetarism and Adjustment Processes)*. San Francisco: Westview Press.
- Méndez Álvarez, C. E. (2006). *Metodología: Diseño y desarrollo del proceso de investigación* (4ta. edición ed.). Bogotá: Limusa.
- Milquiades, C. (2010). *Economía Internacional*. México: Mc. Graw Hill.
- Monedero, J. C. (2010). Las democracias en América Latina: la reinención postneoliberal de la política. *Revista del Centro Internacional Miranda*, 215-244.
- Moore, M. (1993). *Globalización y Cambio Social*. New York: Elseiver.
- Palán, S. (1989). *La Nueva Cara del Agro Ecuatoriano: Estado, Crisis y Agroindustria*. Quito.

- Pampillón, F., De la Cuesta, M., Ruza, & Paz Curbera, C. (2009). *Introducción al Sistema Financiero*. Madrid: UNED.
- Pico, J. (1995). *Teorías sobre el Estado de Bienestar*. Madrid: Siglo XXI.
- Prebisch, R. (1950). *El Desarrollo Económico de Latinoamérica y sus Principales Problemas*. Nueva York: United Nations.
- Samuelson, P., & Nordhaus, W. (2010). *Macroeconomía con Aplicaciones a Latinoamérica*. México: Mc Graw Hill.
- SENPLADES. (2012). *Transformación de la Matriz Productiva*. Quito.
- Smelser, N. (1964). *Hacia una Teoría de Modernización*. Nueva York: Basic Books.
- So, A. (1991). *Social Change and Development*. Newbury Park: SAGE.
- Tamayo, M., & Tamayo. (2003). *EL PROCESO DE LA INVESTIGACIÓN CIENTÍFICA* (4ta. edición ed.). México D.F.: Limusa.
- Wallerstein, I. (1987). *World System Analysis*. San Francisco: University Press.
- Weber, M. (1988). *La Ética Protestante y el Espíritu del Capitalismo*. New York: Scribner.



**Presidencia
de la República
del Ecuador**



**Plan Nacional
de Ciencia, Tecnología,
Innovación y Saberes**



SENESCYT
Secretaría Nacional de Educación Superior,
Ciencia, Tecnología e Innovación

DECLARACIÓN Y AUTORIZACIÓN

Yo, Navas Díaz Andrés con C.C: # **0924731359**, autor del trabajo de titulación: **“Impacto en el desarrollo económico y financiero del Ecuador por cambio de matriz productiva en el sector de alimentos frescos y procesados. Periodo 2012-2016”**, previo a la obtención del grado de **MAGÍSTER EN FINANZAS Y ECONOMÍA EMPRESARIAL** en la Universidad Católica de Santiago de Guayaquil.

1.- Declaro tener pleno conocimiento de la obligación que tienen las instituciones de educación superior, de conformidad con el Artículo 144 de la Ley Orgánica de Educación Superior, de entregar a la SENESCYT en formato digital una copia del referido trabajo de titulación para que sea integrado al Sistema Nacional de Información de la Educación Superior del Ecuador para su difusión pública respetando los derechos de autor.

2.- Autorizo a la SENESCYT a tener una copia del referido trabajo de titulación, con el propósito de generar un repositorio que democratice la información, respetando las políticas de propiedad intelectual vigentes.

Guayaquil, 15 de abril del 2018

f. _____

Nombre: Navas Díaz Andrés

C.C: **0924731359**

REPOSITORIO NACIONAL EN CIENCIA Y TECNOLOGÍA

FICHA DE REGISTRO DE TESIS/TRABAJO DE TITULACIÓN

TÍTULO Y SUBTÍTULO:	Impacto en el desarrollo económico y financiero del Ecuador por cambio de matriz productiva en el sector de alimentos frescos y procesados. Periodo 2012-2016		
AUTOR(ES)	Navas Díaz Andrés		
REVISOR(ES)/TUTOR(ES)	Heredia Acevedo, Christian Miguel, Alcívar Avilés, María Josefina, Garzón, Renato		
INSTITUCIÓN:	Universidad Católica de Santiago de Guayaquil		
FACULTAD:	Sistema de Posgrado		
MAESTRÍA/ESPECIALIDAD	Maestría en Finanzas y Economía Empresarial		
GRADO OBTENIDO:	Master en Finanzas y Economía Empresarial		
FECHA DE PUBLICACIÓN:	15 de abril de 2018	No. DE PÁGINAS:	83
ÁREAS TEMÁTICAS:	Economía, Finanzas, Empresa		
PALABRAS CLAVES/ KEYWORDS:	Matriz Productiva, Desarrollo Económico, Alimentos Procesados		
RESUMEN:	<p>El trabajo de investigación “Impacto en el desarrollo económico y Financiero del Ecuador por cambio de matriz productiva en el sector alimentos procesados. Periodo 2012-2016”, planteaba como objetivo general analizar esta dinámica ya que el Gobierno del Ecuador contribuye al dinamismo de las exportaciones sin embargo ya en la práctica no existió un cambio en las estructuras como lo sugieren las teorías del desarrollo económico, el comercio exterior y los modelos aplicados en Ecuador, lo cual se profundizó con el diseño metodológico presentando donde se pudo evidenciar ya con los resultados que el grado de efectividad de la matriz productiva alcanzó sólo un 33%, lo que hace ver que se debe profundizar en la competitividad del sector y la productividad de los factores que conduzcan a costos más bajos que promuevan un dinamismo en las exportaciones.</p>		
ADJUNTO PDF:	<input type="checkbox"/> SI	<input type="checkbox"/> NO	
CONTACTO CON AUTOR/ES:	Teléfono: +593-4-0994581927	E-mail: andres110409@hotmail.com	
CONTACTO CON LA INSTITUCIÓN (COORDINADOR DEL PROCESO UTE)::	Nombre: Econ. Ma. Teresa Alcívar		
	Teléfono: 04380460 ext. 5065		
	E-mail: maria.alcivar10@cu.ucsg.edu.ec		
SECCIÓN PARA USO DE BIBLIOTECA			
Nº. DE REGISTRO (en base a datos):			
Nº. DE CLASIFICACIÓN:			
DIRECCIÓN URL (tesis en la web):			