



**UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL**

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS

CARRERA DE ECONOMÍA

**TESIS DE GRADO
PREVIA A LA OBTENCION DEL TÍTULO DE ECONOMISTA**

TEMA:

**INVERSIÓN EXTRANJERA Y SU INFLUENCIA EN EL
DESARROLLO ECONÓMICO DEL ECUADOR.
PERIODO 2002-2012**

AUTORA:

MORENO PONCE, MARÍA RAQUEL

TUTOR:

HENRÍQUEZ HENRÍQUEZ, CARLOS ANDRÉS

**Guayaquil, Ecuador
2014**



**UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL
FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS Y ADMINISTRATIVAS
CARRERA ECONOMIA**

CERTIFICACIÓN

Certificamos que el presente trabajo fue realizado en su totalidad por Moreno Ponce María Raquel, como requerimiento parcial para la obtención del Título de Economista con mención Financiera.

TUTOR:

Carlos Andrés, Henríquez Henríquez

REVISORES:

Segundo Fabian, Vilema Escudero

Luis Gerardo, Masson Muñoz

DIRECTOR DE LA CARRERA

Segundo Lautaro, Guerra Gallegos

Guayaquil, a los 17 días del mes de febrero del año 2014



**UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL
FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS Y ADMINISTRATIVAS
CARRERA ECONOMÍA**

DECLARACIÓN DE RESPONSABILIDAD

Yo, María Raquel Moreno Ponce

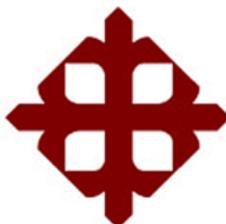
DECLARO QUE:

El Trabajo de Titulación “**Inversión Extranjera y su incidencia en el Desarrollo Económico del Ecuador. Período 2002-2012**” previa a la obtención del Título **de Economista**, ha sido desarrollado en base a una investigación exhaustiva, respetando derechos intelectuales de terceros conforme las citas que constan al pie de las páginas correspondientes, cuyas fuentes se incorporan en la bibliografía. Consecuentemente este trabajo es de mi total autoría.

En virtud de esta declaración, me responsabilizo del contenido, veracidad y alcance científico del Trabajo de Titulación referido.

Guayaquil, a los 17 días del mes de febrero del año 2014

María Raquel Moreno Ponce



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL
FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS Y ADMINISTRATIVAS
CARRERA: ECONOMÍA

AUTORIZACIÓN

Yo, **María Raquel Moreno Ponce**

Autorizo a la Universidad Católica de Santiago de Guayaquil, la **publicación** en la biblioteca de la institución del Trabajo de Titulación: **Inversión Extranjera y su incidencia en el Desarrollo económico del Ecuador**, cuyo contenido, ideas y criterios son de mi exclusiva responsabilidad y total autoría.

Guayaquil, a los 17 días del mes de febrero del año 2014

María Raquel Moreno Ponce

AGRADECIMIENTO

Dios tu eres mi fortaleza, mi guía, mi luz y mi camino. Gracias por bendecirme día a día y por permitirme cumplir uno más de mis sueños.

A mis padres por el sacrificio que realizaron y haberme dado la oportunidad de estudiar y ser mi apoyo en todos los momentos de mi vida. Gracias por el amor incondicional que siempre he recibido de ustedes.

Carmelita, mi segunda mamá, por la paciencia y los cuidados durante todos estos años.

A mis hermanos por siempre protegerme, darme ánimo y tener las palabras de aliento que tanto se necesitan.

A mis ángeles, que no están conmigo físicamente pero que siempre están presentes en mi corazón.

Mis incondicionales amigos BA, JZZ, EG, RC, HCQ,EM, SP... sin ustedes esta etapa de mi vida no sería la misma, gracias por esos lindos recuerdos, por esas risas y bromas compartidas, por las peleas infantiles y los disgustos, por las largas noches-madrugadas de estudio... por simplemente ser ustedes.

Con muchas las personas que han formado parte de mi formación para de mi vida profesional a las que me encantaría agradecerles su amistad, consejos, apoyo, ánimo y compañía en los momentos más difíciles de mi vida. Algunas están aquí conmigo y otras en mis recuerdos y en mi corazón, sin importar en donde estén quiero darles las gracias por formar parte de mí, por todo lo que me han brindado y por todas sus bendiciones.

MARIA RAQUEL MORENO PONCE

DEDICATORIA

**Para las personas más importantes en mi vida
que hicieron todo para que pudiera lograr mis sueños y metas,
por motivarme día a día aun cuando había kilómetros
de distancias que nos separaban y
darme la mano cuando sentía que el camino se terminaba,
gracias a su sabiduría influyeron en mí la madurez
para lograr una vez más junto a ustedes un objetivo anhelado.**

A ustedes por siempre mi amor y agradecimiento eterno

**Papi Luis y Mami Rocío
L. Alfonso, L. Alfredo y L. Antonio**

María Raquel Moreno Ponce

TRIBUNAL DE SUSTENTACIÓN

CARLOS ANDRÉS HENRIQUEZ HENRIQUEZ
TUTOR

SEGUNDO FABIAN VILEMA ESCUDERO
PROFESOR DELEGADO

LUIS GERARDO MASSON MUÑOZ
PROFESOR DELEGADO

SEGUNDO LAUTARO GUERRA GALLEGOS
DIRECTOR DE CARRERA



**UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL**
FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS Y ADMINISTRATIVAS
CARRERA ECONOMIA

CALIFICACIÓN

CARLOS ANDRÉS HENRÍQUEZ HENRÍQUEZ

Firefox | D10012703 - UCSG TESIS FINAL MORENO... | + | https://secure.urkund.com/view/9813136-807747-550869#B6cx0QAgCADBXy/AEEkrmicwSULBk-xIhxQUUQNBaEiWMxwkuNoP-PfQ== | 8 - Google |

Más visitados | Comenzar a usar Firefox | Suggested Sites | Toshiba App Place | WildTangent Games

URKUND

Document UCSG TESIS FINAL MORENO PONCE MARIA RAQUEL.docx (D10012703)

Submitted 2014-02-16 22:08 (-05:00)

Submitted by Paul Burgos (paul.burgos@cu.ucsg.edu.ec)

Receiver paul.burgos@ucsg.com

Message [Show full message](#)

3% of this approx. 33 pages long document consists of text present in 8 sources.

List of sources

Rank	Path/File name
1	PROYECTO DE TESIS - MARIA RAQUEL MORENO PONCE (4).docx
2	http://www.slideshare.net/comercioestereoscuador/anteproyecto-al-dilema-de-la-produccion
3	http://www.slideshare.net/comercioestereoscuador/dilema-origen-de-la-produccion-comerci...
4	http://www.monografias.com/trabajos66/teorias-inversion-extranjera-a-directa/teorias-inversi...
5	INVERSION - EXTRANJERA.doc
6	http://es.cyclopaedia.net/wiki/Tenaris

92% | **Urkund's archive:** Universidad Católica de Santiago de Guayaquil / PROYECTO DE TESIS - MARIA RAQUEL...

PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

La necesidad de explicar el continuo y creciente movimiento internacional de los flujos de capital bajo la llamada inversión extranjera, ha derivado en los últimos años una serie de enfoques y teorías que buscan encontrar respuestas a muchas interrogantes que surgen de la incidencia de las inversiones extranjeras en el desarrollo económico de un país y de los diferentes sectores de la economía mundial. Con la

de la

Globalización, los países y sus economías están cada vez más interrelacionadas, debido al comercio y al intercambio internacional. Justo con éstos, las inversiones extranjeras son una de las principales causas de transformación, avances y desarrollo económico en varios países; por esta razón se considera a la inversión extranjera como una de los componentes de avances más importantes de las últimas décadas.

Muchos países de Latinoamérica y el Caribe reciben recursos por parte de varias economías tanto desarrolladas como emergentes, que invierten en diferentes sectores económicos con la finalidad de internacionalizarse y buscar nuevos mercados de producción; de esta manera generaría

la creación de empleos, el contacto con nuevas ideas, tecnologías y prácticas de trabajo, mayores recaudaciones impositivas, fomento y creación de nuevas industrias.

Por ende, todos los beneficios que pueden ser encausados para mejorar el bienestar de sus sociedades.

Si bien es cierto, el Ecuador recibe recursos provenientes de la inversión extranjera pero éstos en los últimos años van disminuyendo, ¿será acaso que el Ecuador dejó de ser un país atractivo para los inversionistas foráneos? ¿O simplemente no se está respaldando y apoyando a lo que podría ser una fuente de progreso

Planteamiento del Problema

La necesidad de explicar el continuo y creciente movimiento internacional de los flujos de capital bajo la llamada inversión extranjera, ha derivado en los últimos años una serie de enfoques y teorías que buscan encontrar respuestas a muchas interrogantes que surgen de la incidencia de las inversiones extranjeras en el desarrollo económico de un país y de los diferentes sectores de la economía mundial. Con la

de la

Globalización, los países y sus economías están cada vez más interrelacionadas, debido al comercio y al intercambio internacional. Justo con éstos, las inversiones extranjeras son una de las principales causas de transformación, avances y desarrollo económico en varios países; por esta razón se considera a la inversión extranjera como una de los componentes de avances más importantes de las últimas décadas.

Muchos países de Latinoamérica y el Caribe reciben recursos por parte de varias economías tanto desarrolladas como emergentes, que invierten en diferentes sectores económicos con la finalidad de internacionalizarse y buscar nuevos mercados de producción; de esta manera generaría

la creación de empleos, el contacto con nuevas ideas, tecnologías y prácticas de trabajo, mayores recaudaciones impositivas, fomento y creación de nuevas industrias.

Por ende, todos los beneficios que pueden ser encausados para mejorar el bienestar de sus sociedades.

Si bien es cierto, el Ecuador recibe recursos provenientes de la inversión extranjera pero éstos en los últimos años van disminuyendo, ¿será acaso que el Ecuador dejó de ser un país atractivo para los inversionistas foráneos? ¿O simplemente no se está respaldando y apoyando a lo que podría ser una fuente de progreso

ÍNDICE GENERAL

		PÁG.
1	INTRODUCCIÓN	1
2	PROBLEMA DE ESTUDIO	2
2.1	PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA	2
2.2	JUSTIFICACIÓN DEL ESTUDIO	3
2.3	OBJETIVO GENERAL	4
2.4	OBJETIVOS ESPECÍFICOS	4
2.5	HIPÓTESIS	5

3	MARCO TEÓRICO	5
3.1	MARCO CONCEPTUAL	5
3.1.1	CRITERIOS DE DESARROLLO ECONÓMICO	7
3.1.2	DEFINICIÓN DE INVERSIÓN EXTRANJERA	10
3.1.3	TIPOS DE INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA	10
3.1.4	VENTAJAS Y DESVENTAJAS DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA	11
3.1.5	PENSAMIENTOS DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN EL DESARROLLO	11
3.1.6	MEDICIONES DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN EL DESARROLLO	20
3.1.6.1	FORMACION BRUTA DE CAPITAL	20
3.1.6.2	BALANZA DE PAGOS	21
3.1.6.3	TASA DE EMPLEOS	
3.2	MARCO REFERENCIAL	23
3.2.1	LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA Y EL DESARROLLO EN LATINOAMÉRICA	23
3.2.2	LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA Y EL DESARROLLO EN ECUADOR	28
3.3	MARCO LEGAL	28
3.3.1	CONSTITUCIÓN DE LA REPÚBLICA DEL ECUADOR RELACIONADAS A LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA	29
3.3.2	LEYES CONEXAS RELACIONADAS A LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA	30
4	METODOLOGÍA	35
4.1	TIPO DE INVESTIGACIÓN	35
4.2	FUENTES DE INFORMACIÓN	35
4.3	VARIABLES DE ESTUDIO	36
4.4	MÉTODO DE ANÁLISIS DE INFLUENCIA	36
5	ANÁLISIS DE RESULTADOS	37
5.1	LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN EL DESARROLLO ECONÓMICO DEL ECUADOR	37
5.1.1	INVERSION EXTRANJERA DIRECTA POR SECTORES	38
5.1.1.1	SECTOR DE EXPLOTACIÓN DE MINAS Y CANTERAS	38
5.1.1.2	SECTOR DE ELECTRICIDAD	39
5.1.1.3	SECTOR DE LA CONSTRUCCIÓN	41
5.1.1.4	SECTOR DE INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	42
5.1.1.5	SECTOR PETROLERO	42

5.1.1.6	SECTOR DE SERVICIOS PRESTADOS A LAS EMPRESAS	44
5.1.1.7	SECTOR TURÍSTICO	44
5.1.1.8	SECTOR DE TRANSPORTE, ALMACENAMIENTO Y COMUNICACIONES	45
5.1.2	INVERSIÓN EXTRANJERA POR MONTOS DE INVERSIÓN	46
5.1.3	INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍS DE ORIGEN	49
5.1.3.1	AMERICA	50
5.1.3.2	EUROPA	53
5.1.3.3	ASIA	54
5.1.3.4	ÁFRICA Y OCEANÍA	55
5.1.4	INVERSION EXTRANJERA POR CIUDAD DESTINO DE INVERSION	55
5.1.5	INVERSION EXTRANJERA POR EMPLEO	59
5.2	ANÁLISIS DE INCIDENCIA DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA	62
5.2.1	INDICADORES	62
5.2.2	ANÁLISIS Y MODELO	63
	CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES	67

ÍNDICE DE GRÁFICOS

	Pág.
GRÁFICO N.- 1 AMÉRICA LATINA: INVERSION EXTRANJERA DIRECTA. PERIODO 2002-2012	30
GRÁFICO N.- 2 EVOLUCION DE LA INVERSION EXTRANJERA EN ECUADOR	35
GRÁFICO N.- 3 INVERSION EXTRANJERA POR MONTOS DE CAPITAL DE INVERSION	47
GRÁFICO N.- 4 INVERSION EXTRANJERA POR SECTOR ECONOMICO	84
GRÁFICO N.- 5 INVERSION EXTRANJERA POR ORIGEN DE INVERSION GENERAL	85

GRÁFICO N.- 6	INVERSION EXTRANJERA POR ORIGEN DE INVERSION: AMÉRICA DEL NORTE	86
GRÁFICO N.- 7	INVERSION EXTRANJERA POR ORIGEN DE INVERSION: AMÉRICA DEL SUR	87
GRÁFICO N.- 8	INVERSION EXTRANJERA POR ORIGEN DE INVERSION: CENTROAMÉRICA Y EL CARIBE	88
GRÁFICO N.- 9	INVERSION EXTRANJERA POR ORIGEN DE INVERSION: PANAMÁ	89
GRÁFICO N.- 10	INVERSION EXTRANJERA POR ORIGEN DE INVERSION: EUROPA	90
GRÁFICO N.- 11	INVERSION EXTRANJERA POR ORIGEN DE INVERSION: SUIZA	91
GRÁFICO N.- 12	INVERSION EXTRANJERA POR ORIGEN DE INVERSION: ASIA	92
GRÁFICO N.- 13	INVERSION EXTRANJERA POR ORIGEN DE INVERSION: FILIPINAS	93
GRÁFICO N.- 14	INVERSION EXTRANJERA POR ORIGEN DE INVERSION: AFRICA Y OCEANIA	94
GRÁFICO N.- 15	EMPLEOS CREADOS POR INVERSION EXTRANJERA. PERIODO 2002 AL 2012	95
GRÁFICO N.- 16	INVERSION EXTRANJERA Y CREACION DE EMPLEO POR ORIGEN	96
GRÁFICO N.- 17	CRECIMIENTO DE LA POBLACION	97
GRÁFICO N.- 18	REDISTRIBUCION DE LA RENTA. INDICE DE GINI	98
GRÁFICO N.- 19	TASA DE DESEMPLEO	99
GRÁFICO N.- 20	INFRAESTRUCTURA	100
GRÁFICO N.- 21	EDUCACIÓN: TASA DE ALFABETIZACION	101
GRÁFICO N.- 22	SALUD: ESPERANZA DE VIDA	102

GRÁFICO N.- 23	SALUD: TASA DE MORTALIDAD	103
GRÁFICO N.- 24	GASTO PÚBLICO DE SALUD	104

ÍNDICE DE TABLAS

		Pág.
Tabla 1	Inversión Extranjera destinada al sector de Explotación de Minas y Canteras.	105
Tabla 2	Inversión Extranjera destinada al sector de Electricidad, Gas y Agua	106
Tabla 3	Inversión Extranjera destinada al sector Petrolero.	107
Tabla 4.1	Inversión Extranjera destinada al sector de Transporte, almacenamiento y comunicaciones	108

Tabla 4.2	Inversión Extranjera destinada al sector de Transporte, almacenamiento y comunicaciones	109
Tabla 5.1	Inversión Extranjera destinada al sector de Industrias y Manufacturas	110
Tabla 5.2	Inversión Extranjera destinada al sector de Industrias y Manufacturas	111
Tabla 6.1	Inversión Extranjera destinada al sector de Servicio prestados a las empresas	112
Tabla 6.2	Inversión Extranjera destinada al sector de Servicio prestados a las empresas	113
Tabla 7	Inversión Extranjera destinada al sector de Construcción	114
Tabla 8	Inversión Extranjera destinada al sector de Turismo	115
Tabla 9	Regresión Lineal: Coeficientes	64
Tabla 10	Análisis Econométrico	65
Tabla 11	Datos de Regresión para Análisis Econométrico	108
Tabla 12	Análisis Econométrico de Regresión	109

RESUMEN (ABSTRACT)

Con el creciente flujo de capitales extranjeros en Latinoamérica y los diferentes acuerdos comerciales que nuestros gobernantes han realizado, el fenómeno de la inversión extranjera se va acrecentando. En esta última década el Ecuador se ha visto rodeado de constantes cambios desde lo político hasta lo social, afectando de una manera u otra a cada uno de los sectores de la economía. No es de sorprenderse que la Inversión extranjera también evolucione en conjunto con estos cambios, más aun cuando se establecieron reformas a leyes de producción y comercio, se dio inicio a una nueva estructura tributaria y de impuestos mejorando de esta manera el sistema fiscal. Este proyecto de tesis permitirá analizar cómo la inversión extranjera afecta ¿económico de los

diferentes sectores de la economía ecuatoriana, cuales son los países que mayor inversión realizaron en el país, hacia que ciudades o regiones del Ecuador está encaminado ese capital, así como determinar la evolución y el desarrollo del país en estas últimas décadas.

With the increasing flow of foreign capital in Latin America and the various trade agreements that our leaders have made, the phenomenon of foreign investment is adding. In the last decade Ecuador has been surrounded by constant change from the political to the social, affecting one way or another each of the sectors of the economy. No wonder that foreign investment also changes along with these changes, more so when reforms to laws of production and trade were established, start they gave a new tax structure and tax will thus improving the tax system. This thesis project will allow us to analyze how foreign investment affects economic development of different sectors of the Ecuadorian economy, which are the countries largest investment made in the country, to which cities or regions of Ecuador is aimed that capital, so how to determine the evolution and development of the country in recent decades.

Palabras Claves: Inversión extranjera, desarrollo económico, sectores económicos, evolución, crecimiento económico, desigualdad, pobreza.

1. INTRODUCCIÓN

El presente trabajo tiene por tema “INVERSIÓN EXTRANJERA Y SU INCIDENCIA EN EL DESARROLLO ECONOMICO DEL ECUADOR”, permitirá un análisis de los beneficio y la afectación que tiene la inversión extranjera en los seis sectores que mayor influencia han tenido en la economía ecuatoriana durante el período 2002-2012, como son: el sector petrolero, industrial, sector de la construcción, de explotación de minas y canteras, turístico, y de electricidad, gas y agua.

Permitirá estudiar cuales de estos sectores llaman más la atención del inversionista extranjero y en cuál de estos sienten un mercado más seguro de inversión, en donde se da el respaldo adecuado y las garantías necesarias para minimizar el riesgo de su capital a invertir.

Además, este escrito se enfocará en el estudio de los proyectos de mayor inversión extranjera privada que se han dado en la última década en el Ecuador, la contribución que aquellos hacen tanto en el desarrollo económico como en el desarrollo social del ecuatoriano.

Se analizará la inversión extranjera pública que en los últimos años se ha visto en un fuerte crecimiento, especialmente con países asiáticos y europeos, por medio de las relaciones y tratados internacionales que se logran negociar.

Si de desarrollo económico se trata, se indagará en diferentes indicadores y variables que logren medir el impacto positivo o negativo económico y social del país, especialmente de los sectores en donde se realice la inversión extranjera.

Se realizará un modelo econométrico para detectar la incidencia de capitales extranjeros en la economía ecuatoriana.

2. PROBLEMA DE ESTUDIO

2.1. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

La necesidad de explicar el continuo y creciente movimiento internacional de capitales bajo la llamada Inversión extranjera, ha derivado en los últimos años una serie de enfoques y teorías que buscan encontrar respuestas a muchas interrogantes que surgen de la incidencia de las inversiones extranjeras en el desarrollo económico de un país y de los diferentes sectores de la economía mundial.

Actualmente, los países están cada vez más interrelacionadas, debido al comercio y al intercambio internacional y, es justo con éstos se originan las inversiones extranjeras originándose tanto por la , de transformación, avances y desarrollo económico en varios países; por esta razón se considera a la inversión extranjera como una de los componentes de avances más importantes de las últimas décadas.

Muchos países de Latinoamérica y el Caribe reciben recursos por parte varias economías tanto desarrolladas como emergentes, que invierten en diferentes sectores económicos con la finalidad de internacionalizarse y buscar nuevos mercados de producción; de esta manera generaría la creación de empleos, el contacto con nuevas ideas, tecnologías y prácticas de trabajo, mayores recaudaciones impositivas, fomento y creación de nuevas industrias. Por ende, todos los beneficios que pueden ser encausados para mejorar el bienestar de sus sociedades.

Si bien es cierto, el Ecuador recibe recursos provenientes de la inversión extranjera pero éstos en los últimos años van disminuyendo, ¿será acaso que el Ecuador dejó de ser un país atractivo para los

inversionistas foráneos? ¿O, simplemente no se está respaldando y apoyando a lo que podría ser una fuente de progreso y bienestar para los ecuatorianos?

Por todo lo antes mencionado, se distingue con seguridad el problema que gira en torno a este tema reducido a la inversión extranjera y su afectación no solo en la economía ecuatoriana, sino en el bienestar y la calidad de vida futura de cada uno de sus ciudadanos.

2.2. JUSTIFICACIÓN DEL ESTUDIO

En Ecuador y en todo el mundo la inversión extranjera juega un papel importante, ya que es una fuente de desarrollo económico porque genera avances y crecimientos tecnológicos, de innovación y modernización, provoca la disminución del desempleo, sirve de reto para las empresas nacionales las cuales deberían esforzarse para implementar la calidad y producción de sus productos, ayuda al crecimiento del país y esto conlleva a un desarrollo económico a largo plazo, y que por evidencia empírica:

“La Inversión Extranjera ha servido para sacar a más de 300 millones de chinos de la pobreza a lo largo de la última década. Ha sido causante además, de que un país como Irlanda, que era considerada la nación más pobre de la comunidad europea a mediados de los años 70, hoy sea la economía europea con mayor renta per cápita, sólo detrás de Luxemburgo”. (NU. CEPAL. Unidad de Inversiones y Estrategias Empresariales, 2011)

En el ámbito social, la inversión extranjera da una apertura e incremento en las oportunidades laborales, cosa que benefician a todos y

cada uno de los ciudadanos que de una manera u otra buscan la superación y el bienestar común.

A nivel académico, este tema valdrá como material de investigación tanto para catedráticos y alumnos que desean adquirir un mayor conocimiento o estén interesados en analizar la inversión extranjera y las consecuencias que esta variable genera en el desarrollo y crecimiento económico del país.

Profesionalmente, los conocimientos adquiridos con esta investigación ayudarán con la formación técnica, así como a las diferentes situaciones de consultoría y asesoramiento que involucre a la inversión extranjera como variable de estudio.

2.3. OBJETIVO GENERAL

Investigar a la inversión extranjera y su aporte al desarrollo de la economía ecuatoriana.

2.4. OBJETIVOS ESPECÍFICOS

- Analizar las principales corrientes de pensamiento económico existentes de la inversión extranjera en base a los criterios de desarrollo.

- Estudiar la evolución de la inversión extranjera del Ecuador durante el período 2002-2012, mediante análisis de los principales sectores económicos del Ecuador.

- Examinar a la inversión extranjera y su aporte en el desarrollo económico ecuatoriano.

2.5. HPÓTESIS

Con el propósito de dar respuesta al problema y a los objetivos de investigación planteados en el presente trabajo, se ha formulado la siguiente hipótesis:

Determinar si la inversión extranjera directa tanto pública o privada incide de forma positiva den el desarrollo económico del Ecuador.

3. MARCO TEÓRICO

3.1. MARCO CONCEPTUAL

En este trabajo se define a los siguientes conceptos como:

- Inversión Extranjera: Se denomina a colocación de capitales en un país extranjero.

- Inversión Nacional: Aquella de propiedad o que se encuentra controlada por personas naturales o jurídicas ecuatorianas, o por extranjeros residentes en el Ecuador, salvo que demuestren que se trate de capital no generado en el Ecuador. (Ecuador, 2010)

- Inversión Pública: Formación o incremento neto de capital realizada por el sector público. (Diccionario Económico)

- Inversión Privada: Formación o incremento neto de capital realizada por el sector por empresas en particular. (Diccionario Económico)

- Desarrollo Económico: Mejora o progreso del país originado por el mejor uso de las variables económicas. (Diccionario Económico)

- Crecimiento Económico: Aumento del Producto Interior Bruto (PIB) y de la renta per cápita de un país o, lo que es lo mismo, un aumento en la producción de bienes y servicios de dicho país. (Diccionario Económico)

- Innovación y desarrollo tecnológico: Las ventajas de las empresas extranjeras, son básicamente la implantación de procesos de producción modernos o únicos, introducción de nuevas técnicas de gestión y mayor calificación de la mano de obra. Tarde o temprano, estas tecnologías se traducen en aspectos positivos para los empresarios nacionales.

- Competitividad: Se define como la capacidad de generar la mayor satisfacción de los consumidores, es decir llegar a la optimización de la satisfacción o el precio fijados algunos factores.

- Desempleo: Representa el porcentaje de la población económicamente activa que no cuenta con empleo. (Diccionario Económico)

- Empleo: Mide el porcentaje de población que cuenta con el factor de trabajo. (Diccionario Económico)

- Pobreza: Falta de medios económicos necesarios para llevar un estilo de vida mínimamente digno. (Diccionario Económico)

3.1.1. CRITERIOS DE DESARROLLO ECONÓMICO

Existen diversas corrientes económicas que definen los efectos teóricos que genera la inversión extranjera para el desarrollo, entre estas se encuentra la teoría de desarrollo económico que intentan explicar cuál es la mejor combinación de variables y de mecanismos que le permitiría a los países subdesarrollados alcanzar altos niveles de desarrollo como el de las grandes economías mundiales (Gerald, 1975).

Pero este modelo se dejó de utilizar para la década de los ochenta, debido a que se incorporaron teorías de crecimiento que lograron explicar el mismo fenómeno pero de una manera matemática; es aquí donde Solow dio inicio al punto de vista neoclásico, misma que continúa siendo la base para explicar el crecimiento de las economías a partir de la relación entre el capital y el trabajo (Solow, 2007). Las principales corrientes de pensamiento económico neoclásico acuerdan que existe una relación lineal entre la IED y el desarrollo en términos de crecimiento económico, es decir que a mayor inversión mayor capital disponible y por ende mayor riqueza. Los neoclásicos promueven que el ingreso de capitales a un país (IED) aumentaría la capacidad de producción del país local, lo que generaría aumento en la producción nacional y también otros efectos como el aumento de la demanda en los diversos sectores económicos, incremento del empleo de esta forma existirían más personas recibirían un salario que se podrá destinar para el consumo. Por tanto la IED generaría de manera directa como indirecta un aumento en el Producto Interno Bruto y por ende contribuiría al crecimiento económico del país receptor. Luis Miguel Puerto indica que: “para los países en vías de desarrollo es

necesario llevar a cabo políticas de ajuste y estabilización orientadas a la liberalización y reestructuración económica”. (Puerto Sanz, 2008)

Luego, se originaron nuevos modelos “endógenos” que continuaron bajo la misma línea pero tratando de incorporar y explicar factores adicionales, en conformidad con la necesidad y evolución de las economías, como la tecnología (Pitelis, 2009) y de otras variables que permitieran alcanzar los niveles de las economías más desarrolladas.

Uno de los pioneros en explicar los factores que permitieran eliminar esta “convergencia” y contrarrestar la brecha entre economías potenciales y países en vías de desarrollo, fue Abramovitz, quien introdujo la argumentación que “la existencia de tecnología en un país ocasiona que otros países, al emular esa tecnología, cierran la brechas del desarrollo, pero observando que ello sólo era cierto en la medida que existiesen capacidades sociales y de la congruencia tecnológica, entendiéndose por ésta la capacidad que tiene un país de beneficiarse de los desbordamientos tecnológicos de los países más avanzados y su capacidad de acumular esa tecnología” (Abramovitz, 1990). Algunos autores encontraron que el concepto de “convergencia” es aplicable a la relación entre países en desarrollo y desarrollados siempre y cuando se excluyan los países más pobres que no logran beneficiarse de estos procesos (Nguyen & Dowrick, 1989), mientras que la convergencia entre países desarrollados es aun más fácil de encontrar (Nelson, 1991).

Este análisis sobre desarrollo y modelos de crecimiento ofrece un marco de referencia para el análisis del impacto de la IED sobre el desarrollo económico, en cuanto ésta sea capaz de contribuir a la tendencia deseada.

Muchos autores hacen referencia al impacto de la inversión extranjera directa sobre el desarrollo económico medido éste en términos del crecimiento del Producto Interno Bruto. Varios estudios aplicados y econométricos de diversas bibliografías argumentan que entre la inversión extranjera directa y el desarrollo económico existe una relación positiva (Römer, 1993)(Blomstrom, Lipsey, & Zejan, 1994), mientras que otras investigaciones encontraron que dicha relación no existe (Haddad & Aitken, 1993)(Carkovik & Levine, 2002).

Una investigación realizada por el doctor BerhanuMengistu, tomando datos de 88 países, encontraría una correlación significativa entre el desarrollo económico y la inversión extranjera directa, pero a la vez encuentra que esta correlación es mayor en Asia que en otros países en desarrollo (Mengistu, 2007).

Otro autor acota que existen tres hipótesis que argumentan la relación entre la inversión extranjera directa y el desarrollo económico, estas son: “que existe un vínculo de causalidad que parte de manera unidireccional de la inversión extranjera directa hacia el crecimiento del ingreso del país receptor (PIB), que supondría que esta trae beneficios en la formación bruta de capital, transferencia de tecnología y generación de empleo, entre otros elementos”; “que existe un vínculo de causalidad en sentido opuesto del Ingreso de país receptor (PIB) hacia la IED que supone que la inversión llega al país que la puede absorber bien por el tamaño del mercado o por el desarrollo de una infraestructura física y humana que permite establecer unidades de producción eficientes”; y, “que se trata de un proceso bidireccional en el cual la inversión extranjera directa y el crecimiento del ingreso tienen una relación de causalidad que refuerza mutuamente” (Zhang, 2001).

Bloch y Kenyon demuestran que un tema central en el análisis de la capacidad que tiene la inversión extranjera directa es la de transferir tecnología. Para valorar la capacidad de absorción de un país, se deben tener en cuenta tres elementos fundamentales como: el acceso a tecnologías foráneas, las habilidades de aprendizaje del país receptor, y los incentivos y barreras que existan para implementar las nuevas tecnologías teniendo a los incentivos fiscales, estabilidad económica y política, y la implementación de leyes que protejan a la propiedad intelectual (Bloch & Kenyon, 2001).

3.1.2. DEFINICIÓN DE INVERSIÓN EXTRANJERA

La Inversión extranjera es colocar cierto capital en un país externo con la finalidad de internacionalizarse o, a largo plazo, tener un beneficio monetario de esta colocación, y así mismo al país local favorecerlo con generación de empleo, mejoras e innovaciones tecnológicas, incitar la competencia, y así, de una u otra manera incidir en el sector productivo y el desarrollo económico de un país.

3.1.3. TIPOS DE INVERSIÓN EXTRANJERA

Existen tres tipos de Inversión Extranjera:

- Inversión Extranjera Directa: Se denomina a la inversión que realizan las empresas en un país externo con la intención de expandirse o crear empresas, y de esta manera aportar a la competencia internacional.

- Inversión Extranjera Indirecta: "Son actos o contratos por medio de los cuales el inversionista realiza un aporte tangible o intangible a una empresa sin llegar a tener participación accionaria, siempre y cuando las rentas que la inversión genere para su propietario dependan de las

utilidades generadas por la empresa”. (Valdez, Ecuador hacia el Siglo XXI , 1994)

A este tipo de inversión se la conoce como “inversión de cartera”, la cual consiste en una prestación de capitales de organismos internacionales a un gobierno o a empresas públicas de un país. (Valdez, Ecuador hacia el Siglo XXI, Febrero 1999)

- Inversión Extranjera de Portafolio: Aquellas inversiones en acciones, bonos convertibles y otros valores que se encuentran en un mercado de valores.

3.1.4. VENTAJAS Y DESVENTAJAS DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA

Una inversión es como un contrato en el que existen dos partes: el inversionista extranjero y el país local o el receptor de la inversión, es por esto que al analizar los beneficios y desventajas se lo realizará desde estos dos puntos de vista:

3.1.4.1 INVERSIONISTA EXTRANJERO.

Todo inversionista extranjero tiene como beneficio principal el obtener una ganancia, sacar provecho económico al capital que han invertido, pero existen otros incentivos que varían de acuerdo con las normativas reguladoras en cada país local; los más comunes que ofrecen son las exoneraciones tributarias.

En el caso de Ecuador, en el año 2010 con la creación del Código Orgánico de Producción, Comercio e Inversiones se establecieron los incentivos para atraer a los inversionistas extranjeros, entre estos están:

- Los beneficios tributarios, como la reducción de 10 puntos de la tarifa del Impuesto a la Renta por reinversión en activos productivos¹; (Exterior, 2011)

- Exoneración de pago del Anticipo Mínimo del Impuesto a la Renta por 5 años en todas las inversiones nuevas²; (Código de de la Producción, 2010)

- La reducción progresiva de 3 puntos porcentuales en el impuesto a la renta³; (Código de de la Producción, 2010)

- Facilidades de pago en tributos al comercio exterior⁴; (Código de de la Producción, 2010)

- Exoneraciones de Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) para las operaciones y pagos por financiamiento de créditos externo, con un plazo a un año y con una tasa no superior a la autorizada por el Banco Central del Ecuador⁵; (Código de de la Producción, 2010)

- Ecuador es el país con la tasa más baja de Impuesto a la Renta en la región⁶. (Exterior, 2011)

¹ Reglas e Inventivos para la Inversión, Instituto de Promoción de Exportaciones e Inversiones y Ministerio de Comercio Exterior, enero 2011.

² Código de la Producción, Artículo N.- 24: Clasificación de los incentivos, inciso primero literal h)

³ Código de la Producción, Artículo N.- 24: Clasificación de los incentivos, inciso primero literal a)

⁴ Código de la Producción, Artículo N.- 24: Clasificación de los incentivos, inciso primero literal e)

⁵ Código de la Producción, Artículo N.- 24: Clasificación de los incentivos, inciso primero literal a)

⁶ Reglas e Inventivos para la Inversión, Instituto de Promoción de Exportaciones e Inversiones y Ministerio de Comercio Exterior, enero 2011.

También los inversionistas extranjeros corren riesgos al realizar su inversión en un país que tienen muchos conflictos e inestabilidad política, generando inseguridades económicas y sociales.

3.1.4.2 PAÍS RECEPTOR DE LA INVERSIÓN.

Para un país local, especialmente aquellas naciones subdesarrolladas, recibir inversión extranjera significa crecimiento económico y esto a su vez origina desarrollo a largo plazo, pues se conoce empíricamente que las empresas que invierten crean plazas de trabajo, aportan con tecnología, generan un mercado más competitivo ya que implementarían productos de alta calidad y lograrían que las empresa nacionales mejoren sus productos y servicios, llegando al nivel de los estándares requeridos por la demanda.

Pero dejar la producción en empresas extranjeras acarrearía con ciertas desventajas, primero porque las industrias transnacionales se transfieren millones de dólares a su país de origen, lo que para el país local se denominaría como una fuga de ingresos, esto a su vez contribuiría con un aumento de la inflación.

La inversión extranjera le quita mercado a las empresas nacionales e inclusive puede llegar reducir de la industria local por la falta de competitividad; también las industrias extranjeras al explotar el suelo ecuatoriano perjudicarían al medio ambiente porque existen muchas empresas que no se identifican y no toman medidas de prevención y protección con el ambiente.

3.1.5. PENSAMIENTOS DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN EL DESARROLLO

Los aspectos teóricos con los que se encaminará a esta tesis deben considerar determinantes y variables económicas las cuales se enfocaran en atraer a los inversionistas extranjeros hacia un país local bajo ciertas normas o condiciones políticas, económicas, sociales, comerciales que influyen al momento de realizar una inversión.

Jorge Carrillo⁷, economista mexicano, destaca los cuatro enfoques más comunes en los cuales se explican los diferentes determinantes de la inversión a nivel internacional, estos son: la valoración del capital, la nueva división del trabajo, los medios de producción favorables y los aspectos regulatorios. (Carrillo, 2001)

Una valoración del capital se refiere a aquel que se forma en un país en vías de desarrollo, mismo que genera mayor productividad y al inversionista foráneo le resulta aún más atractivo porque la mano de obra relativamente es más barata que en el país natal, siendo esa una de las principales causas de desplazamientos y ampliación de industrias llevando consigo conocimientos e innovaciones de tecnología beneficiando al país local. (Carrillo, 2001)

Por su parte en los marcos regulatorios se detallan los incentivos tributarios, de comercio y producción, y a su vez delimitan la intervención de entes públicos es decir que el Estado tendrá un rol indirecto en los mercados y zonas francas de integración mundial, mediante todos los convenios y acuerdos bilaterales pactados para las mejoras de las

⁷Carrillo, Jorge. Enfoques sobre la IED en México y el papel que debe desempeñar el Estado. Instituto de Investigaciones Económicas. Universidad Autónoma de México. México. 2001.

relaciones comerciales, altos estándares de calidad en la producción, innovación tecnológica, calidad en la educación, etc. (Carrillo, 2001)

Cada vez existen más estudios en los que se continúa encontrando más variables que determinan la decisión de inversión; el estudio realizado por la Universidad de Oxford detecta que se han desarrollado otras variables que influyen directamente al momento de tomar la decisión de invertir, son aspectos como la incertidumbre o el discernimiento del riesgo. (Departamento de Economía de la Universidad de Oxford, 2003)

Por esto y por la amplitud que trae consigo la palabra Inversión es que varios autores han expuesto sus ideas aportando con diversas teorías y enfoques, mismos que intentan explicarla como un mecanismo de interacción entre las economías mundiales en donde se establecen normas regulatorias o arbitrarias controladas por organismos internacionales. A continuación detallo las principales aportaciones teóricas:

La Teoría de la Competencia Imperfecta, cuyas hipótesis nacieron como apoyo a la escuela Neoclásica, desarrollada por Stephen Hymer mediante un estudio que realizó en Massachusetts Institute of Technology observó que las industrias donde prevalecía la inversión extranjera eran básicamente empresas oligopólicas en su país natal. Debido a que estas industrias comenzaron a perder poder con sus productos en el mercado de origen, decidieron producir en un país extranjero los mismos productos y de esta manera poder continuar con el control del mercado. (ABAD, 2001)

Hymer sostenía que para poder invertir en el exterior las industrias deben tener ventajas propias, distintivas de la empresa inversionista, para poder superar las desventajas y costos asociados por operar en un

mercado con el que no se está familiarizado. De hecho, la mayor desventaja con la que se encontrarían inicialmente sería la poca información del mercado con la que cuenta, que de una manera u otra afecta en la toma de decisiones gerenciales en las distintas situaciones a las del país de origen.

Una de las formas de buscar posición de liderazgo en un mercado totalmente nuevo y hasta de proteger esta posición, es mediante integraciones de empresas locales o convenios mutuos de repartición de mercado.

En conclusión, el planteamiento de Hymer se basa en la idea de que para invertir en el extranjero la industria debe tener características y ventajas especiales que la distinguan de los demás competidores del mercado.

Otra teoría que es importante analizar es la Teoría de la Organización Industrial, defendida por Jean Tirole y se enfatiza en dos supuestos básicos:

- Barreras para la entrada de nuevos competidores, es decir que las empresas locales ya establecidas en el mercado pueden tomar medidas como elevar los precios de venta por encima del costo medio mínimo, sin incorporar nuevas firmas en el mercado. (Tirole, 1990)

Según Bain, existen tres tipos de barreras para el ingreso de empresas nacionales o extranjeras en el mercado:

- Las empresas pueden aprovechar una estrategia de diferenciación de productos sobre las industrias entrantes, en el que el consumidor prefiere empresas establecidas.

- El siguiente tipo de barrera de entrada se denomina de absoluta superioridad, es aquel en el que las empresas establecidas son superiores en materia de costos de producción y distribución.

- Finalmente, el que se origina de las economías de escala de producción, para llegar a una escala óptima los inversionistas tendrían que suministrar parte de la producción total de la industria. (Bain, 1993)

En sí, las barreras de entrada de nuevas empresas competidoras en un país local son: las economías de escala, los costos de instalación, la tecnología, políticas gubernamentales y ciertas ventajas de mercado

- El otro supuesto sería la interdependencia entre empresas que operan en escasa competencia, es decir que las tomas de decisiones del adversario no solo se basan en aumentar los beneficios propios, sino que deben considerarse las reacciones o respuestas de la empresa competidora.

Para finalizar este modelo expone que una vez que una industria llegue a su punto máximo de crecimiento, comienza a disminuir o estancarse en el mercado de su país de origen, entonces la empresa puede tomar la decisión de invertir en el extranjero en el mismo producto que invertir en su país de origen en otra actividad económica.

Ninguna de las teorías analizadas anteriormente han alcanzado a describir y explicar en su totalidad el fenómeno de la Inversión Extranjera, pero en la historia económica se ha logrado encontrar una teoría que se basa de los diferentes enfoques económicos de inversión y los plasma en

una sola, es así como se formó la *Teoría Ecléctica*, la cual sostiene que las empresas realizan inversiones extranjeras también por razones funcionales y estructurales, y no solo por rentabilidad o razones económicas.

Entre las razones que justifican realizar una inversión directa en el exterior se encuentran las siguientes:

- La empresa inversionista prefiere ser propietaria del activo productivo que otorgar una licencia para la producción en el extranjero. (M.Obstfeld, 1995)

- Al realizar una inversión en el extranjero, la empresa conserva el control sobre el mercado de su producto. El control sobre la forma como se mercadea el producto asegura que la empresa puede preservar su posición en el mercado, tanto para ese producto como para nuevos productos. (M.Obstfeld, 1995)

- Existen razones de costo, en virtud de las diferencias en los costos de los diferentes factores de producción. La desigualdad del precio de los factores y la diferencia de disponibilidad de los mismos que justifican, en muchas oportunidades, la ubicación de empresas o centros de producción fuera del mercado doméstico. (M.Obstfeld, 1995)

Cuando se decide invertir en el extranjero, la empresa debe contar con ventajas adicionales y exclusivas a su producto para poder competir con las industrias locales, a pesar de los costos que adquiere al producir en un mercado desconocido.

Un gran referente de esta teoría es la de Dunning, quien sostiene que una empresa posee varias opciones para poder crecer: una de ellas es que puede diversificar creando nuevos productos o la segunda opción es la de invertir en nuevas actividades económicas; puede adquirir empresas en operación o explotar nuevos mercados extranjeros. (Naím, 1994)

En sí, esta teoría se deriva de tres elementos como son los modelos de intercambio comercial, la teoría de la localización y el enfoque integrado entre las determinantes de la IED con las ventajas específicas que posee la industria. Estos lineamientos establecerán el modo de internacionalización y a su vez determinará la dinámica en cuanto al desempeño y adaptación de la empresa en el país extranjero. (Carlton, 1994).

Para otros autores establecieron de manera concreta determinantes de la Inversión Extranjera en función de ciertos fenómenos: uno de ellos es que las empresas nacionales buscan nuevos mercados por ende necesitan ampliación de su mercado y deciden internacionalizarse; también porque existe un aumento de la eficiencia productiva y, por la explotación de recursos escasos y de alta demanda mundial.

A su vez existe autores que establecen otros factos que influyen en al momento de invertir en el extranjero, por ejemplo las características que debe tener el país al que se va a invertir, ya que pueden existir factores políticos, sociales, fiscales, legales, etc., que de una manera u otra pueden afectar la inversión. (M.Obstfeld, 1995)

3.1.6. MEDICIONES DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN EL DESARROLLO

Para medir el impacto de la inversión extranjera directa en el sobre las variables que afectan el desarrollo económico de un país están: la formación de capital que tiene un efecto sobre el crecimiento del PIB, pero en un sentido más amplio la literatura indaga también sobre la absorción o apropiación tecnológica que muchos autores señalan como Spillovers, sobre los flujos de comercio (balanza de pagos) y sobre el empleo.

3.1.6.1 Formación Bruta de Capital

Puede darse de manera directa en la medida en que la esta inversión incremente en el a la inversión total que se refleja en el PIB, o estimulando a las inversiones domésticas.

Según estudios realizados por Bosworth y Collins (Loungani & Razin, 2001), un incremento de un dólar en la IED, genera un incremento de un dólar en la inversión doméstica. El trabajo de Megistu y Adams, llega a conclusiones diferentes y encuentra que la IED no incentiva sino que desplaza la inversión doméstica y que el impacto positivo sobre el crecimiento proviene en gran parte de la eficiencia en la dotación de recursos ligada a esas inversiones extranjeras(Mengistu, 2007). A igual conclusión llega el trabajo de Agosin y Mayer, que encontró que en algunos casos el incremento de la inversión total es menor al incremento de la IED e inclusive puede que ésta no crezca cuando hay mayor IED(Agosin & Mayer, 2000). Este efecto de la IED sobre la inversión doméstica es lo que los autores denominan CO (CrowdingOut), o efecto de expulsión.

Otros autores consideran que en el largo plazo la IED resulta en una desangre de inversión, pues los recursos que saca del país son mayores a los que ingresan, generando un detrimento en el bienestar general del país receptor (Reis, 2001)

Respecto al impacto directo que la IED tiene sobre la formación de capital es conveniente tener en cuenta que la inversión aumenta el stock de bienes de país y contribuye a la formación de nuevo capital, y que, al corto plazo lo que sucede es que la propiedad de un stock de capital, representado en edificios y maquinaria y equipo cambia de manos.

3.1.6.2 Balanza de Pagos

Una preocupación que siempre ha existido con respecto al impacto de la IED sobre la economía del país receptor, ha sido el que pueda tener sobre la balanza de pagos. Si bien es claro que la IED es una entrada de divisas, tiene asociada a esta entrada una salida por concepto de remisión de utilidades o de las regalías. Estos flujos dependerán de la utilización de insumos domésticos en los nuevos procesos de producción, de la proporción en que la producción se destine al mercado nacional o internacional y de la proporción en que el valor agregado se distribuya entre utilidades remitidas y aquellas que van a impuestos o reinversión (Moosa, 2002). En el caso de América Latina la evidencia muestra que el impacto de la inversión extranjera sobre la balanza de pagos ha sido positiva (Maniam, 2007).

3.1.6.3 Empleo

La relación entre IED y empleo estará mediada por la naturaleza de la inversión en cuanto a si se trata de una nueva estructura productiva (o la compra de una existente (Fusiones y Adquisiciones) y tendrá relación directa con el nivel de tecnología incorporada que vaya acompañada de la inversión.

En el plazo inmediato la IED en actividades nuevas la generación de empleo será grande y por el contrario, en el plazo inmediato las inversiones que se suceden como resultado de la compra o fusión con una empresa existente no necesariamente producen un impacto positivo sobre el nivel de empleo. En el mediano y en el largo plazo este tipo de inversiones pueden tener un impacto muy favorable sobre el nivel de empleo en la medida que estos aumentos de productividad y eficiencia vuelvan la industria más competitiva pudiendo acceder a un mercado más amplio, tanto en el ámbito nacional de la inversión como en el mercado externo(Alter, 1994).

En el aspecto que se refiere al nivel tecnológico al cual se oriente la IED la relación con el empleo tendrá, no solo implicaciones de cantidad (mayor o menor número de empleados), sino de calidad. En la medida en que existan inversiones orientadas a industrias de alta tecnología, el tipo de empleo que se genera será de una remuneración mayor y con un impacto sobre la formación de recurso humano que se irradia al resto de la economía (*spillovers*). En el caso de la IED que emplea personal más calificado, se ha encontrado que los niveles salariales son mayores a los que paga la industria local y se puede afirmar que, en general, la IED tiene un impacto en mejores niveles salariales(Feenstra & Hanson, 1995).

La revisión bibliográfica y de conceptos de las líneas anteriores permite una aproximación a la relación entre IED y desarrollo, y ello se quiere complementar con el concepto de competitividad que define de mejor manera no solo el bienestar sino las bases para la sostenibilidad del crecimiento económico.

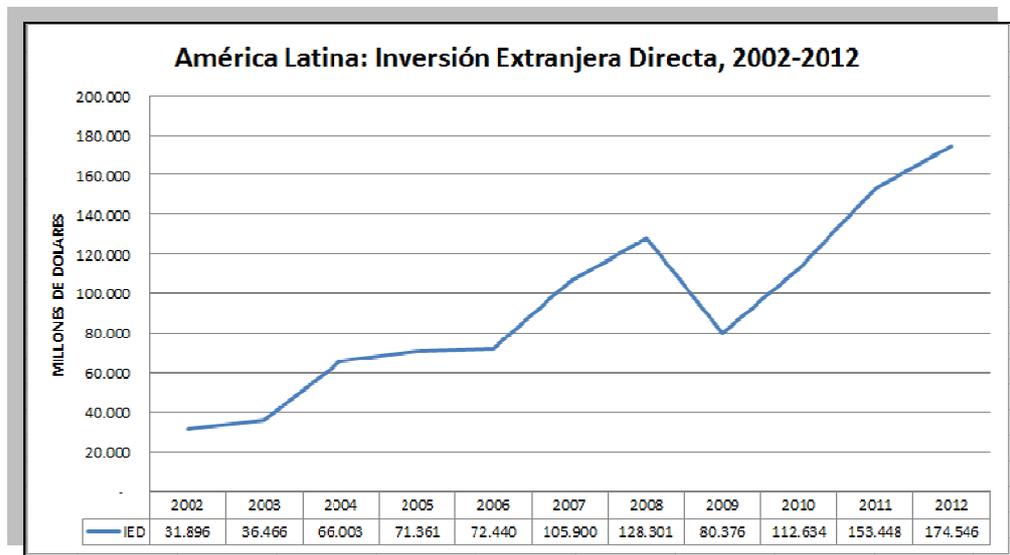
3.2. MARCO REFERENCIAL

3.2.1. LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA Y EL DESARROLLO EN LATINOAMÉRICA

América Latina es una gran región en la que se encuentran países con una diversidad tanto cultural, política, económica, geográfica, industrial, mineral, biológica, etc. Según el Banco Mundial, la economía Latinoamericana a precios de mercado llega a ser la tercera más grande y potente a nivel mundial con 6,06 billones de dólares y tienen un sistema financiero estable⁸, por lo que el crecimiento de la inversión extranjera en esta región no es para sorprenderse.

Desde el año 2000 la inversión ha estado en un constante crecimiento a excepción del año 2009 en donde se sintieron los estragos de la crisis financiera que se dio en Estados Unidos en el año 2008, lo que ocasiono una desestabilización en algunos países de la región, pero estabilizándose y volviendo a un crecimiento en el año 2010.

⁸Banco Mundial, Datos y Estadísticas Financieras, 2012



FUENTE:CEPAL

ELABORADO POR: María Raquel Moreno Ponce

Según la Comisión Económica para Latinoamérica y el Caribe (CEPAL), demuestra que la IED de la región en una década se ha desarrollado abismalmente desde el 2002 al 2012.

En el año 2002 la inversión extranjera total fue de 31.896 millones de dólares, en este año se dieron grandes hechos como: se realizaron dos transacciones vinculadas a grandes centrales eléctricas, grandes empresas nacionales fueron adquiridas por empresas transnacionales que se originaron a finales de los noventas generaron grandes flujos de inversión este año, por último la fuerte atracción que genera el país asiático de China en la IED mundial que en los cinco años anteriores rodeó cerca de 40 millones de dólares en América Latina. ((CEPAL), 2002)

Para el año 2003 la IED siguió en aumento con 12,53% más que en el año anterior, recibiendo en este año cerca de 36.466 millones de

dólares principalmente hacia países como: México y Costa Rica dedicadas al ensamblaje de vehículos automotores y microprocesadores en condiciones competitivas respectivamente, Brasil con el segmento de su perfeccionada red de telecomunicaciones, Argentina y sus servicios financieros, y no olvidemos a Chile con sus servicios aeroportuarios. En Ecuador, el ingreso neto de la IED bordeó un monto de 1.637 millones de dólares, teniendo un aumento de 28% debido a las inversiones de empresas transnacionales petroleras. (CEPAL, 2003)

El 2004 registró un incremento, las inversiones alcanzaron 66.003 millones de dólares, variando 44,75% más que el valor que ingreso a la región el año 2003. La influencia de estas inversiones se dio por las reformas de leyes que realizaron ciertos países para incentivar a los inversionistas. Este acrecentamiento, en parte, se debe al auge del sector de electricidad en países de América del Sur. (CEPAL, 2004)

Para el año 2005, la IED rodeó cerca de 71.361 millones de dólares casi un 11% mayor que la del año anterior, ingresos muy superiores a los que se recibieron en los años 2002 y 2003; pese a esta evolución positiva la región está perdiendo participación en los flujos mundiales debido a la fuerte competencia y a las debilidades que se muestran en América Latina en lo que refiere a las políticas y la institucionalidad de cada país, esto hace dudar al inversionista por cuanto se incrementaría su riesgo. (CEPAL, Inversión Extranjera Directa en Latinoamérica, 2005)

Y la tendencia ascendente de la inversión extranjera directa (IED) continuó para el año 2006, cuyo incremento fue del 1,49% en comparación con el año anterior teniendo como ingreso 72.440 millones de dólares. En comparación con otras regiones, Latinoamérica continúa perdiendo

competitividad es por esto que para atraer inversión extranjera de calidad es preciso aplicar políticas activas e integradas que formen parte de las estrategias de desarrollo nacional, tomar como eje las estrategias políticas de los países asiáticos que han tenido un gran éxito y que se ponen en evidencia, tomando por ejemplo a la gran potencia China. (CEPAL, La Inversión Extranjera Directa en América Latina y el Caribe, 2006)

Continuando con la evolución de la inversión, para los años 2007 y 2008 los montos de capitales recibidos en la región fueron de 105.900 millones de dólares y 128.301 millones de dólares respectivamente, alcanzando una evolución de 44% y superando por primera vez en la historia los 100.000 millones de dólares, el aumento fue impulsado sobre todo por las empresas transnacionales y aparecieron nuevas empresas de diferentes sectores a los que tradicionalmente se había explotado sectores como el de telecomunicaciones invirtiendo en hardware para tecnologías de la información y de comunicaciones (TIC), cabe recalcar que en estos años la inversión canadiense fue muy significativa interesándose desde en el sector minero hasta en las partes de los vehículos y las finanzas. (CEPAL, La Inversión Extranjera en Latinoamérica, 2007)

A pesar de la crisis financiera que afectó en el 2008, la inversión en región creció a pesar que a nivel mundial la IED cayera en un 15%; esto se dio porque la IED de países desarrollados (quienes son el centro de la crisis internacional) se vio afectada con la disminución de un 25% con respecto al año anterior, mientras que las IED de las naciones en vías de desarrollo (gran parte de la región) se mantuvieron estables y algunos países tuvieron leves crecimientos, lo que permitió alcanzar un nuevo record histórico. (CEPAL, Inversión Extranjera Directa en América Latina , 2008)

El panorama en el 2009 no fue muy positivo tanto para la región como para el resto del mundo, se sintió las consecuencias de la mayor crisis económica después de la Gran Depresión de los años treinta. Este trance impactó especialmente a sectores como el automotriz y siderúrgico debido a que los mayores inversionistas en estas áreas son grandes economías. (CEPAL, Las Inversiones Extranjeras en America Latina, 2009)

El ingreso de la IED para esta región alcanzo los 80.376 millones de dólares, la cual implica una disminución del 59,63% respecto a la cifra record que se había alcanzado el año anterior. Los países de América del Sur fue notoria la caída de la IED especialmente para los países en donde se concentra mayor parte de estas inversiones como son: Argentina, Brasil, Chile, Colombia y Perú. Y para Venezuela descendieron a 3.105 millones de dólares. (CEPAL, Las Inversiones Extranjeras en America Latina, 2009)

Desde este decrecimiento, en los años continuos (2010 y 2011) la inversión ha estado en una tendencia al alza, generando cerca de 42.000 millones más que el 2009, llegando a una cifra de 112.634 millones de dólares en el año 2010 y 153.448 millones de dólares en el 2011.

La recuperación de la IED se originó por varios factores entre ellos la mejora de las economías desarrolladas especialmente en el área de la minería, hidrocarburos, metálica y alimentos, así como leves avances en los sectores automotrices, manufacturas, tecnológicos y de telecomunicaciones. El crecimiento de los flujos han sido más en el América del Sur, donde creció un 56% respecto al 2009, en especial hubo un aumento importante en la IED de los países Brasil, Argentina, Chile y Perú. (CEPAL, Inversiones Extrajeras en Latinoamérica, 2010)

En el 2012 la IED para este año fue de 174.546 millones de dólares, variando en un 12,09% logrando así un nuevo record histórico y afianzando el crecimiento sostenido desde el 2010. Las empresas transnacionales incrementaron su participación en la IED de la región, mientras que industrias europeas, especialmente las firmas españolas quienes en el 2011 fueron el tercer país que más aportaba en esta región, disminuyeron sus flujos debido a la crisis que se acrecentó en este país.

La IED de Perú creció en un 29%, en Chile en un 22%, Colombia un 18% y Argentina un 17%; mientras que México sufrió una contracción de 38%. Por su parte Brasil, la gran potencia de la región es el principal receptor de la IED con un 38%.

Además, la creciente llegada de inversiones foráneas a Latinoamérica no solo se ha capitalizado en las 3 mayores economías receptoras de inversiones Brasil, México, Chile, países como Colombia han logrado a su vez cifras históricas en lo que se refiere a captación de inversiones, por otro lado esta Perú, el cual ha sido el país que más aumento su porcentaje de inversiones, registrando un aumento del 49% respecto al 2011.

3.2.2. LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA Y EL DESARROLLO EN ECUADOR

3.3. MARCO LEGAL

La Inversión Extranjera es un término que abarca muchos sectores, áreas, actividades, etc., para los cuales se necesitan de varias leyes, reglamentos, normas para cada sector que rijan su comportamiento.

Como en una inversión extranjera intervienen dos partes: el inversionista extranjero y el país local receptor de la inversión, existen leyes tanto nacionales como de organismos extranjeros que regulan esta relación.

3.3.1. CONSTITUCIÓN DE LA REPÚBLICA DEL ECUADOR RELACIONADAS A LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA

La mayor ley ecuatoriana que es la Constitución de la República del Ecuador⁹ establece los siguientes artículos a favor de las inversiones extranjeras:

En el artículo 9, se da a conocer que las personas extranjeras que se encuentren en territorio nacional gozan de los mismos deberes y derechos que los ecuatorianos, mientras que en el artículo 11 ratifica la condición de este primer artículo estableciendo que ninguna persona podrá ser discriminada por su lugar de nacimiento.

Por su parte el artículo 285 nos relata sobre los objetivos y el enfoque la inversión extranjera, así como los incentivos de la inversión para los sectores de la economía y las condiciones para promover más inversiones.

En el artículo 339, se establecen las regulaciones tanto para las inversiones nacionales como extranjeras, las mismas que se orientaran de acuerdo al tipo y al criterio.

⁹La Constitución de la República del Ecuador adoptado en el año 2008, luego de ser elaborado por la Asamblea Nacional Constituyente

La inversión extranjera directa será complementaria a la nacional, estará sujeta a un estricto respeto al marco jurídico y de las regulaciones nacionales, a la aplicación de los derechos y se orientará según las necesidades y prioridades establecidas en el Plan Nacional de Desarrollo, así como en los diversos planes de desarrollo de los gobiernos autónomos descentralizados” (Ecuador A. N., 2008)

3.3.2. LEYES CONEXAS RELACIONADAS A LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA

Código de la Producción del Ecuador.

Este código es una de las leyes recién promulgadas en el Ecuador que entró en vigencia en diciembre del 2010, la cual detalla artículos que regulan la inversión extranjera.

El artículo 4, literal g detalla: “Incentivar y regular todas las formas de inversión privada en actividades productivas y de servicios socialmente deseables y ambientalmente aceptables”. (Correa, 2010)

También en el artículo 6 se establece la creación del Código Sectorial el mismo que entre sus funciones están la de formular políticas de fomento productivo e inversiones de cada sector económico.

En el artículo 15 determina el ente regulador de la inversión Consejo Sectorial de la Producción será el máximo órgano de rectoría gubernamental en materia de inversiones.

Para el artículo 17 se cita: “las inversiones y los inversionistas extranjeros gozaran de protección y seguridades plenas, de tal manera

que tendrán la misma protección que reciben los ecuatorianos dentro del territorio nacional.”; inciso tercero: “las inversiones extranjeras tendrán un rol de complementación directa en los sectores estratégicos de la economía, que requieran inversión y financiamiento, para alcanzar los objetivos del Plan Nacional de Desarrollo, y con sujeción a la legislación aplicable. En los demás sectores de la economía, los inversionistas extranjeros podrán participar directamente sin necesidad de autorización adicional a las previstas para los inversionistas nacionales” (Correa, 2010)

Así mismo, en el artículo 18 es un artículo donde protegen al inversionista “la propiedad de los inversionistas estará protegida en los términos que establece la Constitución y demás leyes pertinentes. La Constitución prohíbe toda forma de confiscación. Por lo tanto, no se decretaran ni ejecutaran confiscaciones a las inversiones nacionales o extranjeras”; “la expropiación de bienes inmuebles con el único objeto de ejecutar planes de desarrollo social, manejo sustentable del ambiente y de bienestar colectivo, siguiendo el procedimiento legalmente establecido, de manera no discriminatoria y previa a la valoración y pago de una indemnización justa y adecuada de conformidad con la Ley”. (Correa, 2010)

En este artículo citan los derechos que tiene el inversionista. “Art. 19: Derechos de los inversionistas: a) la libertad de producción y comercialización de bienes y servicios lícitos: b) el acceso a los procedimientos administrativos y acciones de control que establezca el Estado para evitar cualquier práctica especulativa o de monopolio u oligopolio privados, o de abuso de posición de dominio en el mercado y otras prácticas de competencia desleal; c) La libertad de importación y exportación de bienes y servicios con excepción de aquellos límites establecidos por la normativa vigente y de acuerdo a lo que establecen los

convenios internacionales de los que Ecuador forma parte; f) libre acceso al sistema financiero nacional y al mercado de valores para obtener recursos financieros de corto, mediano y largo plazo; g) libre acceso a los mecanismos de promoción, asistencia técnica, cooperación, tecnología y otros equivalentes; h) acceso a los demás beneficios generales e incentivos previstos en este Código, otras leyes y normativa aplicable” (Correa, 2010)

Algo que preocupa a los inversionistas extranjeros al momento de elegir el lugar para realizar la inversión, es relativamente el sector tributario, para lo cual el artículo 20 determina: “Régimen Tributario.- en materia impositiva, las inversiones nacionales y extranjeras estarán sujetas al mismo régimen tributario, con las excepciones previstas en este código.” (Correa, 2010)

En el artículo 23 y 24 se establecen incentivos que se encuentren en este caso para las inversiones que se realicen en las diferentes zonas.

Lo que corresponde a la vigencia de contratos de inversión se lo norma en el artículo 26 con: “De la Vigencia.- Los contratos de inversión tendrán una vigencia de hasta quince (15) años a partir de la fecha de su celebración, y su vigencia no limitará la potestad del Estado de ejercer control y regulación a través de sus organismos competentes”. (Correa, 2010)

También en el artículo 27 en cuanto a resolución de conflictos se tratara, nos determina: “En los contratos de inversión con los inversionistas extranjeros se podrán pactar cláusulas arbitrales para resolver las controversias que se presenten entre el Estado y los inversionistas. Las controversias entre un inversionista extranjero con el Estado ecuatoriano, que se hubieren agotado completamente por la vía

administrativa, intentarán solucionarse de manera amistosa, con diálogos directos por un término de 60 días. Si no se llegase a una solución directa entre las partes deberán existir una instancia obligatoria de mediación dentro de los tres (3) meses siguientes a la fecha de inicio formal de las negociaciones directas” (Correa, 2010)

NORMAS QUE RIGEN CONVENIOS INTERNACIONALES ESTABLECIDOS POR ECUADOR EN MATERIA DE INVERSIONES:

Carta de Derechos y Deberes Económicos de los Estados

Misma que se adoptó en el año 1974 en el marco de la ONU, la cual establece el derecho que tienen los Estados a reglamentar y contralazar las inversiones extranjeras y las multinacionales sometiéndolas a la legislación interna, es decir que los inversionistas extranjeros deben respetar las normas internas por sobre el Derecho Internacional, así también esta carta establece la potestad que tienen los Estados para proceder con medidas de nacionalización o expropiación de bienes extranjeros con una adecuada indemnización. (O.N.U, 1972)

Acuerdo General sobre el comercio de servicios AGCS

Establece una forma de inversión en el exterior, a través del establecimiento de sucursales, oficinas, agentes de negocios, representantes en lugar donde se presta el servicio, por lo que se hacen exigibles las obligaciones determinadas en la OMC tales como la extensión de beneficios de la nación más favorecida, medidas de salvaguarda, pagos y transferencias, la obligación de procesos transparentes, limitaciones de la legislación interna, entre otras. (AGCS, 1994)

Acuerdo Multilateral de Inversiones en el marco de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE)

Los países miembros acordaron establecer un régimen común para regular las inversiones extranjeras en cada uno de los países, buscando equiparar las condiciones y evitar la excesiva competencia por atraer la IED entre naciones. (OMC, 1998)

Convenio para la creación del Organismo Multilateral de Garantías de Inversiones (OMGI)

Suscrito por los países adheridos al Banco Mundial, incluido el Ecuador y que tiene como propósito garantizar y asegurar las inversiones extranjeras que por situaciones no comerciales puedan poner en peligro dichas inversiones, situaciones tales como: eventos de fuerza mayor, quebrantamientos de contratos, entre otros. (Mundial, Organismo Multilateral de Garantía de Inversiones OMGI, 1988)

Decisión 291 del Acuerdo de Cartagena, (Régimen Común de Tratamiento de los Capitales extranjeros y sobre Marcas, Patentes, Licencias y regalías)

La CAN en busca de incentivar y dar más apertura a las inversiones extranjeras en la región adopto en noviembre de 1990 la “Decisión 291”, la misma que se refiere al establecimiento de un régimen común de tratamiento de los capitales extranjeros y sobre marcas, patentes, licencias y regalías, con esta decisión se acordó reducir los obstáculos para la inversión extranjera y se incentiva la circulación de capitales en la subregión. (Andinos, 1991)

4. METODOLOGÍA

4.1. TIPO DE INVESTIGACIÓN

El método de investigación que se utilizó para la consecución y elaboración de este trabajo es el Método Descriptivo Mixto, ya que se detallaran todos aquellos aspectos cualitativos y cuantitativos, así como las características fundamentales del objeto estudio, en este caso de las inversiones extranjeras, como es su evolución durante un período de tiempo, sus características, la importancia, su incidencia en cada sector económico del Ecuador, y la descripción detallada de cada una de las partes y categorías que ayuden a definir y esclarecer el tema propuesto, para de esta manera llegar a solucionar la problemática planteada.

Este método se aplicará también en el análisis del desarrollo económico.

4.2. FUENTES DE INFORMACIÓN

El presente trabajo constara con fuentes de información secundaria como los boletines estadísticos de instituciones como el Ministerio de Coordinación de la Producción, Empleo y Competitividad, Banco Central del Ecuador, Banco Mundial, Comisión Económica para América Latina (CEPAL); libros macroeconómicos como Dornbusch, R., Fischer, S. y Startz, R, páginas webs referentes entre otras fuentes brindarán un sustento al tema y que se detallarán en la bibliografía.

4.3. VARIABLES DE ESTUDIO

De acuerdo a lo investigado y a las bases de datos utilizadas, las variables en estudio serán:

Inversión Extranjera Pública.

Inversión Extranjera Privada.

Desarrollo Económico.

Tasa de Empleo.

Tasa de Desempleo.

Tasa de Crecimiento del PIB.

Desarrollo Económico.

Apertura del Mercado

Formación Bruta de Capital.

4.4. MÉTODO DE ANÁLISIS DE INFLUENCIA

Este análisis será una descripción de los datos obtenidos de las diferentes instituciones financieras como el Banco Central del Ecuador, ForeignDirectInvestmentMarkets la misma que fue facilitada por el Ministerio Coordinador de Producción, Empleo y Competitividad, Cifras de los informes anuales del Banco Mundial.

5. ANÁLISIS DE RESULTADOS

5.1 LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN EL DESARROLLO ECONÓMICO DEL ECUADOR

Gráfico N. 02: Evolución de la inversión extranjera en Ecuador



Fuente: ForeignDirectInvestmentMarkets

Elaborado por: Ma.Raquel Moreno Ponce.

Según ForeignDirectInvestmentMarkets y el Banco Central del Ecuador, fuentes de donde tomamos los datos para realizar este estudio, en la última década se han presentado centenares de inversiones extranjeras tanto públicas como privadas en diversos sectores del Ecuador, destinadas a varias ciudades del país y, el capital originario de la inversión proviene de todas partes del mundo, pero en los últimos años los países asiáticos han mostrado mucho interés en países Sudamericanos como una gran fuente de inversión.

Según las cifras y el gráfico N. 02, estas inversiones extranjeras han sido muy fluctuantes; creciendo aceleradamente como lo sucedido en el 2003, o en otro escenario disminuir prontamente como en el 2009.

Encaminaremos a la inversión extranjera desde diferentes enfoques:

5.1.1. INVERSION EXTRANJERA DIRECTA POR SECTORES

Ecuador, como muchos países en vías de desarrollo buscan acaparar la atención de los inversionistas extranjeros no solo beneficiándose económicamente, sino que exista un aporte favorable para la sociedad como sería la generación de empleo de las diferentes comunidades en donde recae la inversión, desarrollo de nuevas tecnologías, mejoras de infraestructura, etc.

Para un mejor análisis se agrupó a las inversiones extranjeras por diferentes sectores económicos, entre los que destacan:

5.1.1.1 SECTOR DE EXPLOTACIÓN DE MINAS Y CANTERAS

La inversión extranjera privada en el sector minero si bien es cierto en los últimos años ha tomado una gran influencia en la economía ecuatoriana, ha estado presente desde hace varios años atrás. Guiándonos de información histórica del ForeignDirectInvestment, en los años setenta ya había indicios de inversión extranjera en el Ecuador, empresas británicas realizaban estudios geológicos en los cuales se demostró la riqueza mineral del suelo y, que hoy en día han dado apertura para la gran influencia de proyectos de inversión extranjera, especialmente

de empresas canadienses, para la extracción de minerales metálicos y no metálicos.

Ecuador tiene gran diversidad de minerales que aún no se han aprovechado para la explotación, es más existen minerales que ni siquiera se han descubierto. Es por esto que el gobierno de turno ha comenzado a apoyar a este sector por cuanto ve el potencial económico, determinándola como un área estratégica.

Se han implementado nuevas leyes y reformas al sector minero¹⁰ con la finalidad de que este sector tenga más posibilidades de crecimiento, ya que la extracción ocasionaría una importante generación de recursos, creación de nuevos empleos y por ende un desarrollo tanto local como nacional.

Enfocándonos en las estadísticas del FDI¹¹, durante la última década (período 2002-2012), la inversión extranjera en el sector de explotación de minas y canteras corresponde al 24,96% convirtiéndose este en el sector más atrayente para los capitales foráneos, invirtiéndose aproximadamente 1804,1 millones de dólares durante este período de tiempo. (Véase Gráfico N.- 04)

5.1.1.2 SECTOR DE ELECTRICIDAD

La energía eléctrica es un servicio que todas las personas necesitamos y que en la actualidad se ha vuelto imprescindible para los hogares ecuatorianos. El Estado, por medio de la Corporación Eléctrica de

¹⁰Ley de Minería: emitida el 29 de enero del 2009 - Reglamento General a la Ley de Minería: emitido el 16 de noviembre del 2009 – Reglamento Ambiental para Actividades Mineras en la República del Ecuador: emitido el 16 de noviembre del 2009.

¹¹ForeignDirectInvestmentMarkets

Ecuador (CELEC), es el encargado de generar y abastecer de energía eléctrica a toda la población, mediante el aprovechamiento óptimo de los recursos naturales, de conformidad con el Plan Nacional de Electrificación¹².

Lamentablemente este sector se ha visto respaldado por políticas poco eficaces que han generado hechos contraproducentes sin lograr que funcionen efectivamente ciertas políticas fiscales como los subsidios y las regulaciones. Esto origina que los inversionistas extranjeros se detengan a invertir en este sector por cuanto ven afectada su rentabilidad.

El Gobierno actual está invirtiendo en los sectores estratégicos¹³, destinando al sector eléctrico cerca de 1.500 millones de dólares para los proyectos de construcción de grandes hidroeléctricas que fueron pactados desde el año 2010 al 2012 y que cuentan con asesoramiento del países asiáticos como Corea del Sur y China. Lo que significa que se modificaría la estructura energética del país y se incrementaría la generación hidroeléctrica, al pasar de 33,23% en el 2002 al 93,53% para el 2016 (Estratégicos, 2012), permitiendo posicionar al Ecuador como una país exportador de energía. Además que cubriría con la demanda nacional con energía renovable y a bajo costo.

Por su parte, en esta década se atrajo al 13,47% en cuanto a inversión extranjera privada se refiere, convirtiéndose en el cuarto sector que más recibe capitales externos que fueron aproximadamente de 973,2 millones de dólares.(Véase Gráfico N.- 04)

¹²Ley de Régimen del Sector Eléctrico, Tercera Edición actualizada a Septiembre del 2003.

¹³ Definido para aquellos que por su trascendencia y magnitud tienen decisiva influencia económica, social, política o ambiental, y deberán orientarse al pleno desarrollo de los derechos y al interés social, Ecuador Estratégico.

5.1.1.3 SECTOR DE LA CONSTRUCCIÓN

Este sector es considerado como uno de los más importantes en lo que al desarrollo económico y social respecta, ya que un crecimiento en este segmento generaría beneficios para el sector industrial y comercial del país puesto que son sectores que están estrechamente ligados; por su parte la sociedad se beneficiaría con mejoras en la calidad y estilo de vida.

El mayor inversionista en esta rama es el Estado en obras básicas, infraestructuras de edificación, estructuras viales, etc., que afectan de manera directa a todos los ciudadanos, por su parte la inversión privada se inclina por la construcción de edificaciones y viviendas que van dirigida a ciertos grupos sociales, especialmente el de los migrantes; a quienes se captó la atención por la realización de diversas ferias internacionales de la construcción.

Esto abrió camino para que inversionistas extranjeros pongan a trabajar su capital, y logrando 375 millones de dólares durante el período del 2002 al 2012, equivalente al 5,19% del total de inversiones extranjeras privadas.(Véase Gráfico N.- 04)

Según un estudio realizado por la Cámara de Construcción de Quito en el año 2012 se edificó aproximadamente 33 mil viviendas a nivel nacional, cerca de alcanzar la cifra más alta lograda en el año 2008¹⁴.

Para el año 2013 se planificó que el sector crezca por encima o alcance el nivel que se logró en el 2008, y como estrategia para la captación de capitales foráneos, el gobierno ha destinado un fondo para la realización de nuevas ferias internacionales.

¹⁴El año 2008 fue el más satisfactorio en lo que respecta a la inversión extranjera en construcción, elaborándose aproximadamente la construcción de 55 mil viviendas.

5.1.1.4 SECTOR DE INDUSTRIAS MANUFACTURERAS

El sector industrial en el Ecuador ha pasado por una evolución continua porque está relacionado estrechamente con la tecnología, es decir que cada vez encontramos a más industrias que no solo invierten en mejorar su producto, sino que optan por renovar sus instalaciones e implementaciones tecnológicas para los diferentes procesos de producción, y de esta manera optimizar sus estándares de eficacia y productividad.

Muchas industrias para alcanzar los altos estándares, cumplir con las exigencias del mercado y competir en este mundo globalizado han buscado diferentes formas y métodos de financiamiento aquellas como las alianzas estratégicas y fusiones con industrias extranjeras, trayendo de esta manera capital foráneo que durante el período 2002 al 2012 fue de 47,8 millones de dólares los cuales principalmente se invierten en la tecnificación de todos los procesos de producción.

Pero, en este lapso de tiempo también se ha captado la atención del inversionista extranjero teniendo un capital de inversión de 953,8 millones de dólares, los mismos que representan el 13,86% del total de inversión extranjera privada, logrando optimizar el sector industrial y aportado con el desarrollo económico del país. (Véase Gráfico N.- 04)

5.1.1.5 SECTOR PETROLERO

Ecuador es un país en vías de desarrollo cuya matriz productiva durante varios años fue agrícola en donde dependía de productos como el

cacao, café, banano; fue en 1972, con el descubrimiento del recurso no renovable (el petróleo), que la matriz productiva pasó a depender principalmente de éste y sus derivados.

El auge de este sector en la economía ecuatoriana ha sufrido de muchos cambios como que el crecimiento del PIB llegó hasta un 25% en 1973, las inversiones nacionales y el gasto público aumentaron en gran proporción debido a la disponibilidad de este recurso, que muchos le llaman oro negro.

Ecuador no podía pasar desapercibido y más aún cuando se convertía en la nueva mina de oro para los inversionistas extranjeros.

Varias empresas privadas entre ellas Texaco-Chevron quien se radicó en el país por 26 años, y que hasta la década de los noventa explotaba cerca del 68% de las reservas ecuatorianas; el paso de Texaco se dio de una manera poco amigable con el ambiente, dejando grandes desastres naturales y daños en las comunidades aledañas, que hoy en día están siendo juzgadas por tribunales internacionales.

Es por esto que ahora el gobierno de turno se ha inclinado por ser el primer inversionista en cuanto a explotación del petróleo se refiere, tomando medidas de prevención del ambiente y ha declarado ciertas zonas de la Amazonía ecuatoriana como lugares protegidos entre ellos al Yasuní. En esa última década son pocas las empresas internacionales que invierten en Ecuador debido a que el gobierno monopoliza este sector, apenas el 6,78% de toda la inversión extranjera privada que se recibió en el país se deriva a este sector, que corresponde a 490 millones de dólares siendo el quinto sector que más capital extranjero recibió. (Véase Gráfico N.- 04)

5.1.1.6 SECTOR DE SERVICIOS PRESTADOS A LAS EMPRESAS

La inversión extranjera privada destinada al sector de servicios prestados a las empresas durante los últimos años ha ganado protagonismo, cada vez existen más empresas de asesoría en los diferentes ámbitos empresariales; la IED destinada a este sector es cerca de 427,4 millones de dólares durante los años 2002 al 2012, que corresponde al 5,91% del total de inversión extranjera privada de los cuales las mayores inversiones corresponden a servicios financieros, tecnología y comerciales.

Según Juan Francisco Pozo, Subdirector Ejecutivo del Consejo de Cámaras y Asociaciones de la Producción, estos servicios tienen que ver con la llegada al país de empresas consultoras, abogados internacionales, servicios de tecnología, especialmente aquellas que tienen que ver con la página web y el “desarrollo de la nube”.

Datos del ForeignDirectInvestmentMarkets, demuestran que este sector ha crecido oportunamente, pues en durante el año 2003 aproximadamente era 67 millones de dólares, versus los 89,8 millones de dólares que se registraron en el 2012.

5.1.1.7 SECTOR TURÍSTICO

Si de turismo se habla, Ecuador es uno de los países más privilegiados en todo el mundo por contar con una diversidad de lugares,

fauna, flora, cultura, ubicadas a lo largo de las cuatro regiones de este pequeño país.

Muchos países subdesarrollados han optado por explotar este sector porque genera desarrollo y trae consigo un sin número de inversiones tanto nacionales como extranjeras.

Hasta hace pocos años nadie apostaba por invertir en este sector, pero con el respaldo del gobierno de la revolución ciudadana en conjunto con el Ministerio de Turismo, se han implementado proyectos internacionales que han logrado acaparar en esta última década cerca de 196,8 millones de dólares de capitales foráneos, cuyas principales actividades de inversión privada se centran en servicios de hotelería y servicios de organización de viajes y reservas.

Países europeos como Francia, encuentran en Ecuador un lugar con alto potencial de turismo.

5.1.1.8 SECTOR DE TRANSPORTE, ALMACENAMIENTO Y COMUNICACIONES

Durante esta última década, el mayor crecimiento de la inversión extranjera privada se originó en este sector con 1.958,6 millones de dólares, debido a que se evidencia fuertes inversiones por parte de empresas privadas de telecomunicaciones como Claro y Movistar y grandes inversiones en áreas de servicios de programación informática personalizados.

El gran avance que se dio en este sector se debió a que en el año 2008 se dio la renegociación del contrato con Conecel S.A., que es la dueña de la marca de Claro, generando 493 millones de dólares.

Por su parte en lo que al transporte respecta, se analizan tanto inversión en transporte aéreo como son la creación de diversos aeropuertos en varias provincias del Ecuador, y como transporte de almacenamiento y carga por la creación de los nuevos terminales de carga que se están realizando en Manta y Posorja.

5.1.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR MONTOS DE CAPITAL DE INVERSIÓN

Cada empresa privada que invierte su capital ya sea en Ecuador o en cualquier parte del mundo, necesita que de una u otra forma se respalde este rubro para poder prevenir y aminorar riesgos en la inversión.

Es por esto que todo inversionista lo primero que ve es si las leyes estipuladas en el país a invertir incentivan y facilitan la llegada de capitales extranjeros, respaldándolos en temas comerciales, legales y tributarios.

Muchos países, como Perú, ofrecen incentivos, beneficios (como las exoneraciones tributarias), a todas aquellas empresas foráneas que decidan radicarse en su país con el fin de establecerse operativamente, siempre y cuando aporten a la economía local.

Ecuador ha implementado políticas y estrategias que tienden a favorecer a los inversionistas extranjeros, pero aún más beneficia el país protegiéndolo de la sobre explotación de recursos y a largo plazo cuidar que la economía ecuatoriana no dependa de capitales foráneos.

Durante los años 2002 al 2012, la inversión extranjera privada llego a alcanzar alrededor de 7,226.7 millones de dólares, cuyo valor representa a inversiones que se dieron en los diferentes sectores económicos.

La cifra más alta de capital invertido lo hizo la empresa Hutchison Port Holdings (HPH) en el año 2006 con 1,046 millones de dólares, destinado a la concesión que se le adjudicó del puerto de Manta con la finalidad de capacitar la mayor plataforma de aguas profundas para las transferencias de contenedores de última generación y el intercambio directo de carga entre los países asiáticos y los sudamericanos, y de esta manera satisfacer las necesidades de comercio.

El sector industrial también recibió una gran cantidad de capital foráneo, la principal inversionista es la empresa suiza Novartis, quien en el año 2004 invirtió cerca de 450 millones de dólares en investigación y desarrollo de nuevas preparaciones y remedios farmacéuticos que ayuden a ayudar a contrarrestar enfermedades.

Por su parte el sector de electricidad ha demostrado ser muy atrayente para la inversión, en especial de aquellos que se han realizado en los subsectores como la construcción de plantas hidroeléctricas de la cual se destaca la inversión de la empresa brasilera Odebrech quien aportó con 320 millones de dólares. Así mismo la empresa israelí SDE, quien hace una fuerte inversión en lo que respecta a la energía eléctrica marina, aportando en el 2012 cerca de 332,2 millones de dólares.

No podía quedarse atrás el sector minero, cuyo interés en la extracción y fabricación de productos de minerales como el oro, la plata, el cobre, níquel, plomo, zinc, etc. se ha incrementado; teniendo como principales inversionistas privados, durante los años 2002 al 2012, a empresas norteamericanas como la estadounidense YellowRiverMining cuyo capital a invertir en diciembre del 2004 fue aproximadamente 384,4

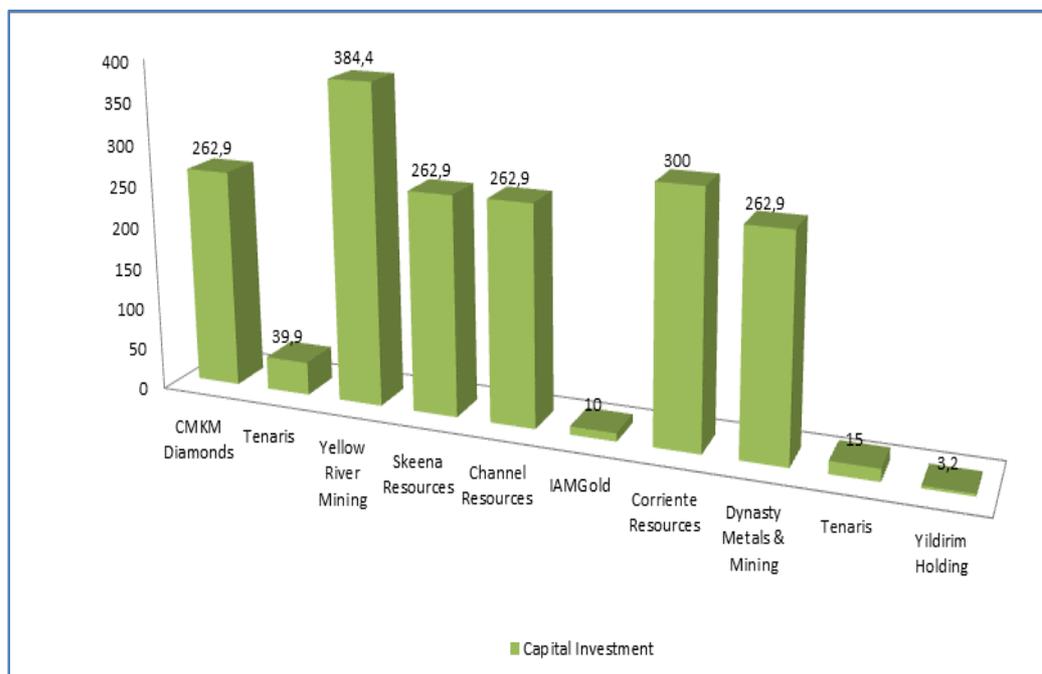
millones de dólares, y a la empresa canadiense Corriente Resources que en el 2007 aporto cerca de 300 millones de dólares.

Cabe recalcar que los datos extraídos contienen valores de las inversiones más representativas para Ecuador, cuyo monto mínimo de esta data es de 0,2 millones de dólares, a continuación se detallan las veinte empresas foráneas que invirtieron mayor capital en Ecuador durante los últimos diez años:

Compañías Extranjeras	Capital Invertido (Millones de Dólares)
CMKM Diamonds	262,9
Tenaris	39,9
YellowRiverMining	384,4
SkeenaResources	262,9
ChannelResources	262,9
IAMGold	10
Corriente Resources	300
DynastyMetals&Mining	262,9
Tenaris	15
Yildirim Holding	3,2

Fuente: ForeignDirectInvestmentMarkets
Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce

Gráfica N.- 03: INVERSIÓN EXTRANJERA POR MONTOS DE CAPITAL DE INVERSIÓN



Fuente: ForeignDirectInvestmentMarkets

Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.

5.1.3 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍS DE ORIGEN

Para proceder a un análisis del origen de los capitales extranjeros que han ingresado al Ecuador durante el período de estudio, se lo sectorizará por grupo o regiones geográficas (Véase Gráfica N.- 05), quedando así:

5.1.3.1 AMÉRICA

Analizando los datos proporcionados por el Banco Central del Ecuador, los capitales provenientes de esta gran región tuvieron una tendencia muy variable, teniendo períodos crecientes pero a su vez decrecimientos de la inversión especialmente la que ocurrió con Estados Unidos. (Véase Gráfico N.- 06)

El sector norte, tiene a tres grandes países, tanto territorial como económicamente, entre estos tenemos a Estados Unidos, que siendo una de las magnas economías y la más representativa de esta región, invirtió cerca de 461,05 millones de dólares destinados principalmente a la explotación de minas y canteras (83,37%), tecnología y comunicaciones (1,78%), al sector industrial (0,61%), prestación por servicios financieros y de actividades comerciales (1,65%), construcción de centros médicos (1,19%) y turismo (0,87%). La evolución de la inversión de este país en el Ecuador es una constante variabilidad, reflejando saldos negativos debido al pago de la deuda externa que ocurrió en el 2003 y desde el años 2008 al 2010 se dio el retiro de capitales de muchas empresas norteamericanas debido a las no renovación de contratos de inversión porque las nuevas condiciones de negociación no lograban satisfacer al inversionista estadounidense. (Véase Gráfico N.- 06)

Canadá se afianza en el mercado ecuatoriano encontrando en este país una riqueza mineral, es por esto que en la última década ha invertido cerca de 1.169,40 millones de dólares, que fueron para los sectores de minería en la extracción de oro, zinc, plata, etc. (83,79%), el sector eléctrico (9,23%) y el sector petrolero (6,98%), siendo el tercer país que más capital aportó en esta región.

Mientras que México se afianza en ser el país que mayor aporte realizó de toda América durante estos últimos años, su inversión se centra mayoritariamente en la rama de telecomunicaciones (92,54%) y para el sector industrial (7,46%).

De las inversiones de telecomunicaciones la más destacada fueron las realizadas por América Móvil cuya marca registrada en Ecuador son Claro (primera telefonía en el país) y se une Telmex; en cuanto al sector industrial tenemos a la Embotelladora ARCA¹⁵, industria de electrodomésticos MABE, y el fabricante de tuberías de plástico Mexichem. El país azteca aportó durante los años 2002 al 2012 con 1.380,51 millones de dólares.

Por su parte América del Sur no se queda atrás en el camino de las inversiones logrando alcanzar un monto de 1.816,55 millones de dólares, teniendo como principal inversor a Brasil con 1.039,57 millones de dólares, seguido por Chile con 215,20 millones de dólares y Colombia con 126,04 millones de dólares.(Véase Gráfico N.- 07)

Brasil, quien su inversión desde el 2007 está en decrecimiento, le apuesta al sector Eléctrico, pues en esta década ha invertido cerca de 73,16% en proyectos hidroeléctricos como el Manduriacu, el 21,12% corresponde a las inversiones realizadas por Petrobras para el sector petrolero y el 5,72% fue asignado al sector industrial tanto para expansiones como para creaciones de nuevas empresas.

Las inversiones chilenas en el Ecuador se han dado a través de asociaciones con empresas nacionales, existen aproximadamente 46

¹⁵ La segunda embotelladora de Coca Cola más grande de América Latina, y en diciembre del 2012 adquirió las Industrias Alimenticias Ecuatoriana (INALECSA)

empresas chilenas invirtiendo, que se centran en los sectores de Servicios enfocados en las asesorías financieras con un 64,18%, le siguen el sector industrial con un 22,08% y el sector minero con 13,74%.

Mientras Colombia registra cifras importantes de inversión totalizando aproximadamente 165,12 millones de dólares¹⁶, aunque en el año 2009 se da una desinversión de 0,34 millones de dólares debido a que industrias textiles retiraron sus capitales para producirlos en su país natal, los demás años han reflejado una constante variabilidad, pero pese a esto es el tercer país Suramericano que más inversión extranjera aporta en Ecuador. Sus flujos de inversión tienen como destino el sector de transportes con un 77,74%, el sector de construcción con 3,96% y sector de industrias con el 18,29%.

Países de Centroamérica y El Caribe han aportado al Ecuador aproximadamente con 1.814,74 millones de dólares, en el que sobresale Panamá. (Véase Gráfico N.- 09).

Analizando los datos del Banco Central del Ecuador y del ForeignDirectInvestmentMarkets, la inversión panameña ha demostrado en promedio un crecimiento durante el período 2002 al 2010 siendo este último año el mayor incremento recibido en la década con aproximadamente 138,93 millones de dólares, pero en el 2011 y 2012 la inversión disminuye. Los flujos son destinados sobre todo para el sector industrial. (Véase Gráfico 08).

¹⁶Cifra que abarca desde el año 2002 al 2012 según las estadísticas del Banco Central del Ecuador.

5.1.3.2 EUROPA

Según las cifras del Banco Central del Ecuador, en el período 2002 al 2012, la inversión extranjera total recibida fue de 1.370,44 millones de dólares, destinados principalmente a sectores como el industrial manufacturero (42,98%), de construcción (15,78%), servicios prestados a las empresas (16,26%), turismo (9,08%) y otros (15,90%).

España es el país con más inversión en Ecuador (Véase Gráfico N.- 10), apporto cerca de 452,45 millones de dólares, que está consignado a los sectores de electricidad (27,19%), construcción (27,58%), servicios prestados (15,90%), sector petrolero (15,02%), sector industrial (8,23%) especialmente en el de conservas de atún que hacen alrededor de 60 o 70 millones de dólares, y los sectores turísticos y de transporte con 0,52% y 5,57% respectivamente.

En segunda posición está Francia 263,76 millones de dólares en 2002-2012, con fuertes inversiones en la industria de la construcción principalmente en la de cemento con 62,66%, al sector industrial manufacturero 35,76% y en servicios prestados 1,78%.

En las cifras del Banco Central del Ecuador se registran datos con tendencia positiva para Suiza (Véase Gráfico N.- 11), variables en el tiempo pero no sea realizado desinversiones por este país; siendo el año 2008 el de mayor flujo con aproximadamente 175,30 millones de dólares, siendo el tercer país de esta región que más aporta en Ecuador. Los principales sectores ecuatorianos que receptan mayor inversión es industria manufacturera (79,99%) seguida de sector de construcción (19,55%) y transporte, almacenamiento y comunicaciones(0,46%) registrando un flujo constante durante el periodo 2002 al 2012.

5.1.3.3 ASIA

Las cifras del Banco Central del Ecuador detallan que la inversión extranjera proveniente de esta región oriental ha crecido considerablemente, solo una cifra negativa o caída detectada en ella durante el año 2005, seguramente fue motivada por la inestabilidad política ocurrida en ese año, recordando que fue destituido del cargo como Presidente de la República el coronel Lucio Gutiérrez en vista de haber intervenido a la Corte Suprema de Justicia, quedando en su reemplazo el vicepresidente, doctor Alfredo Palacio. De esta manera se crea un clima de inseguridad para el inversionista extranjero.

El continente asiático aporta aproximadamente con 478,78 millones de dólares (Véase Gráfico N.- 12) apostando a los sectores como el sector eléctrico, industrias manufactureras y el sector de transporte, almacenamiento y comunicaciones. Los países que más invierten en Ecuador son: China, Filipinas, Japón e Israel.

Tomando a China como referencia aportó en 418,40 millones de dólares dirigiendo capital especialmente en lo el sector manufacturero industrial y proyectos hidroeléctricos, como el Proyecto Hidroeléctrica Coca Codo Sinclair el cual está siendo supervisado y llevado a cabo por la empresa China Sinohydro, mismo que se espera que entre en funcionamiento a mediados de este año 2014.

Respecto a Filipinas apporto con 25,01 millones de dólares tomando en cuenta que de este país solo se han registrado inversiones en los años del 2007 al 2009, dejando de invertir en el año 2010 y retomando en mínima proporción en el año 2011 (Véase Gráfico N.- 13); pese a esto es el segundo país asiático que mayor inversión realizo en Ecuador durante

el período 2002 al 2012. Esta inversión se encauzó principalmente al sector industrial.

Por Japón, el flujo de inversión fue cerca de 11,84 millones de dólares que fueron asignados al sector de comunicación (61,87%) y a la industria farmacéutica (38,13%), consolidándose como el tercer país asiático con mayor inversión en el territorio ecuatoriano.

5.1.3.4 ÁFRICA Y OCEANÍA

Estos dos continentes reflejan una inversión relativamente baja con relación a las otras regiones.

El continente africano invirtió en Ecuador cerca de 18,9 millones de dólares, mientras que Oceanía refleja 31,8 millones de dólares, los que se destinaron para el sector eléctrico, el de comunicaciones y el industrial. (Véase Gráfico 14)

5.1.4 INVERSIÓN EXTRANJERA POR CIUDAD DESTINO DE INVERSIÓN

La inversión recibida en el Ecuador durante la última década (2002-2012) fue muy variada, tanto en la diversidad de sectores a invertir como en las ciudades a donde se destina esta inversión.

Gracias a que Ecuador es un país privilegiado, desde el punto de vista geográfico, la diversidad y riqueza en sus tierras hacen que el inversionista extranjero se interese y emprendan una empresa con capitales foráneos. Principalmente las ciudades más atractivas son:

- Azuay: Esta provincia que se encuentra en el sector centro-sur de la región andina, es muy cotizada por los inversionistas extranjeros en especial la capital Cuenca, pues es una ciudad que combina lo prehistórico con lo moderno, y encanta tanto a propios como a extraños.

Durante el 2002 al 2012, Azuay fue destino de inversiones de empresas canadienses (interesadas en el sector minero) y francesas (enfocadas al sector de la construcción y el turismo), recibiendo cerca de 376,5 millones de dólares.

- Cotopaxi: A esta provincia, ingresó un 34,7 millones de dólares provenientes de Alemania, y que se trata de una inversión otorgada al sector de servicios.

- El Oro: La inversión extranjera fue radicada en Zaruma, empresa canadiense que invirtió en el sector metalúrgico por una cantidad de 262,9 millones de dólares.

- Esmeraldas: Esta provincia del Ecuador recibió aproximadamente 150 millones de dólares de empresas canadienses enfocadas en la energía eléctrica solar, energía tanto alternativa como renovable y tecnología que beneficie al medio ambiente.

- Guayas: Siendo una de las ciudades más grandes e importantes del Ecuador en los últimos años se ha visto beneficiada al recibir importantes aportes de inversionistas extranjeros de países como: Perú, México, Alemania, Suiza, Francia, Estados Unidos, España, Filipinas, Dinamarca, entre otros, siendo el monto total de la inversión 790,5 millones de dólares destinados a sectores como el industrial manufacturero, 122 millones de dólares en el sector de explotación de minas y canteras, el turismo no se queda a un lado con 183,6 millones de

dólares; y en sector transporte, almacenamiento y comunicaciones con 22,7 millones de dólares.

- Imbabura: En esta provincia, la principal inversión se destinó al sector de construcción de edificios y urbanizaciones, especialmente inversión proveniente de empresas francesas como Lafarge que se situó en la ciudad de Otavalo, invirtiendo cerca de 68,9 millones de dólares.

- Manabí: En estos últimos años, esta provincia se ha rodeado de grandes inversiones foráneas, una de estas es la creación de la refinería en el sector El Aromo, la cual tendrá una capacidad de procesamiento de 300 mil barriles diarios de crudo y contará con estándares de alta tecnología para poder producir gasolina, diesel, y otros derivados del petróleo de calidad. También aportará con electricidad al Sistema Nacional Interconectado; este proyecto atrajo a PDVSA¹⁷ como gran inversionista, aportando con 30 millones de dólares.

Una de las ciudades destacadas de esta provincia es Manta, es un puerto en donde está recayendo la mayor parte industrial y comercial de la provincia. Las inversiones extranjeras de este pequeño cantón manabita crecen rápidamente en especial cuando se trata de las cargas portuarias, con el transporte, logística, distribución y almacenamiento de contenedores de cargas, atrayendo a empresas chinas e invirtiendo cerca de 1,046 millones de dólares. Por otra parte Manta es un puerto turístico en donde se ha recibido cerca de 63,6 millones de dólares de capitales foráneos.

¹⁷Petróleos de Venezuela, S.A. (PDVSA) es una corporación propiedad de la República Bolivariana de Venezuela, creada por el Estado venezolano en el año 1975.

También se encontró inversiones en sectores como servicios financieros a la banca minorista y en comunicaciones por parte de empresas españolas.

- Napo: Esta provincia al igual que aquellas que se encuentran ubicadas en la región Amazónica poseen una riqueza tanto de minerales como de vegetación, y debido a esto los inversionistas extranjeros buscan producir en esta parte del Ecuador principalmente a grandes industrias dedicadas a la extracción de metales y energía; siendo las principales inversionistas a Tenaris¹⁸ y Petrobras¹⁹ respectivamente.

- Pichincha: Esta es la región que mayor afluencia de inversionistas extranjeros, en la cual la inversión foránea fue directamente para la capital ecuatoriana, Quito; enfocándose en varios sectores como en las industrias farmacéuticas, de automóviles, manufactureras destinando cerca de 85,5 millones de dólares.

Mientras que empresas españolas, italianas y bielorrusas optan por invertir en sectores estratégicos como la electricidad, metalurgia y energía, aportando con 145,1 millones de dólares.

Con la evolución del comercio y del crecimiento sostenido de Quito, existen cada vez más empresas que invierten en asesoramiento, y es aquí en donde contratan a especialistas y asesores que se encarguen de asuntos financieros, económicos, tributarios, bancarios, etc. La inversión de este sector fue cerca de 73 millones de dólares.

¹⁸Tenaris es una empresa metalúrgica multinacional subsidiaria del Grupo Argentino Techint, líder mundial en la producción de tubos de acero sin costura

¹⁹El Petróleo Brasileiro S.A. es una empresa petrolera brasileña de naturaleza semi-pública de propiedad mayoritariamente estatal y con participación extranjera privada.

5.1.5 INVERSIÓN EXTRANJERA POR EMPLEO DIRECTO

Una de las ventajas que una inversión extranjera puede traer a un país local es la generación de puestos de trabajo, pero a un inversionista foráneo también le beneficia porque la mano de obra en Ecuador es relativamente barata, en comparación con países.

Según cifras del ForeignDirectInvestmentMarkets, desde el 2002 al 2012 se han creado aproximadamente 2'045,800 fuentes de empleo beneficiando a miles de familias originando mayor desarrollo tanto económico como social; pero durante este período así como la inversión ha tenido fluctuaciones en el tiempo, el empleo también.

Analizando los datos del año 2002 al 2003 existe una variación creciente del 69,95% en la generación de empleo, es decir de 119,000 puestos incremento a 396,000. Al siguiente año en el 2004 el empleo se redujo abismalmente en más del 200% y esto se originó a que empresas asiáticas y algunas industrias europeas extrajeron sus capitales debido a la fuerte inestabilidad política y económica que afectaba este período gubernamental. El año donde se generó mayor empleo fue en el 2005 con 521,700 puestos de trabajo, tanto así que esta cifra es la más alta en los últimos 15 años; pese a que en este año se dio el derrocamiento del Coronel Lucio Gutiérrez, su sucesor Dr. Alfredo Palacios estableció buenas relaciones internacionales y de negociación con grandes países como Estados Unidos, España e India, dando acrecentando las inversiones foráneas y por ende incrementando el empleo. A partir del 2006, el empleo decrece de manera desacelerada empezando con 224,400 puestos de trabajo durante el 2006 y llegando al 2012 con tan solo 30,500 empleos creados. (Véase Gráfico N.- 15).

Esta fuente estadística también permitió conocer cuáles son los países que según su inversión crea más empleos en Ecuador, encabezando esta lista se encuentra la república asiática de China cuya aportación al desarrollo fue de 559,800 empleos, seguido por el país norteamericano de Canadá creando 347,800 puestos de trabajos, en tercera posición se encuentra España con 224,300 empleos, el primer país latinoamericano que aparece en la lista es Brasil ubicándose en la octava posición y generando 70,300 puestos laborales. (Véase Gráfico N.- 16). A continuación se detallan los quince países que han generado mayor empleo por su inversión en el Ecuador:

	FUENTE PAIS	EMPLEOS CREADOS
1	China	559.800
2	Canadá	347.800
3	España	224.300
4	Suiza	184.800
5	Francia	149.000
6	Alemania	148.900
7	Estados Unidos	89.300
8	Brasil	70.300
9	Filipinas	69.500
10	México	45.100
11	Holanda	27.000
12	Perú	19.400
13	Sur África	11.600
14	Venezuela	10.200

Fuente: Foreign Direct Investment Markets
 Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.

5.2 ANÁLISIS DE INCIDENCIA DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA

5.2.1 INDICADORES

En estudios macroeconómicos, la IED se considera como una variable que influye directamente en la balanza de pagos, de manera que incrementa o reduce el saldo en las reservas internacionales.

- Tasa de Crecimiento del PIB: Indica el crecimiento económico de un país, en base a las teorías económicas estudiadas es la variable que mayor explica al desarrollo.

- Formación Bruta de Capital: Representa a la inversión doméstica, es indispensable analizarla porque en una economía existe no solo inversión extranjera sino también local, es más el mayor porcentaje de inversión en el Ecuador representa la inversión doméstica.

- Inversión Extranjera Directa: Es el flujo de capital externo que recibe un país local conforme a lo analizado en el capítulo precedente de inversión extranjera. Una IED puede ser pública o privada, en este análisis no se hace una distinción sino que se toma a la IED total.

- Tasa de Desempleo: Uno de los factores que influye en la economía es el empleo, a mayor inversión mayor empleo. Es interesante analizar el comportamiento de la tasa de desempleo con la IED, y se esperaría que la relación de ambas sea inversamente proporcional.

- Apertura Comercial: Dentro del estudio del desarrollo económico en concordancia con la IED es importante ver la apertura comercial de un país. Para este modelo denominaremos a la apertura comercial como:

Exportaciones + Importaciones

PIB

5.2.2 ANÁLISIS Y MODELO

Para demostrar la influencia y relación de la Inversión Extranjera en el Desarrollo Económico se realizó un sencillo modelo econométrico para determinar su análisis en el cual se relacionó las siguientes variables: Tasa de crecimiento del PIB, Inversión Extranjera Directa, la Formación Bruta de Capital, Tasa de Desempleo, y la Apertura del Mercado; considerando un período de estudio desde el año 2002 al 2012.

El modelo de regresión lineal utilizado, se basa en la siguiente función:

$$TCPIB_t = \beta_1 FBKF_1 + \beta_2 IED_2 + \beta_3 TD_3 + \beta_4 AM_4 + \varepsilon_{t-1}$$

Dónde:

TCPIB = Tasa de Crecimiento del PIB

FBKF = Formación Bruta de Capital

IED = Inversión Extranjera Directa

TD = Tasa de Desempleo

AM = Apertura de Mercado

Para el ejercicio, en lo que se refiere a la hipótesis tenemos lo siguiente:

Con este modelo planteado se pretende demostrar que el desarrollo económico se ve afectado positivamente por las variables en estudio como son la IED, la tasa de desempleo, la formación bruta de capital y la apertura comercial, variables que teóricamente inciden sobre el Desarrollo Económico el cual es el objeto de estudio.

La prueba de hipótesis se ve afectada en dos posibles resultados:

1. $H_0: \beta_1 \leq 0$ en este caso la hipótesis nula se rechaza, lo que significaría si aumenta la IED afecta de una proporción no significativa al desarrollo económico.

2. $H_1: \beta_1 \geq 0$ no se rechaza la hipótesis nula, es decir que al aumentar la IED se vería afectado de manera significativa el desarrollo económico.

Una vez corrido el modelo haciendo uso a las herramientas disponibles para el análisis de los datos se ha obtenido los siguientes resultados:

<i>Estadísticas de la regresión</i>	
Coefficiente de correlación múltiple	0,953
Coefficiente de determinación R ²	0,907
R ² ajustado	0,725
Error típico	1,926
Observaciones	11

- El Coeficiente de Correlación es aquel que sirve para medir el grado de relación que tienen las variables entre sí, si estese encuentra entre 0,70 y 1 significa que las variables están debidamente correlacionadas. El ejercicio arrojó un resultado de 0,953 lo que se llegaría al análisis que las variables están explicando correctamente al objeto de estudio.

- El Coeficiente de Determinación (R^2) es de 0,907 lo que significa que el modelo es explicado en su mayoría, debido a las variaciones que se pueden generar por los datos utilizados es importante considerar el R^2 ajustado que en este modelo fue de 0.725.

En el modelo se presentan los siguientes resultados:

	<i>Coeficientes</i>	<i>Error típico</i>	<i>Estadístico t</i>	<i>Probabilidad</i>
Intercepción	0	#N/A	#N/A	#N/A
Formación bruta de capital (% del PIB)	0,278	0,075	3,685	0,00781051
IED/PIB	366,845	127,109	2,886	0,02344754
TASA DE DESEMPLEO	-1,031	0,440	-2,342	0,05172339
APERTURA DE MERCADO	68,665	33,969	2,021	0,08296239

Conforme al cuadro comenzaremos a describir cada variable y su efecto económico en el modelo:

- Formación Bruta de Capital: Analizando la probabilidad de 0,0078 de la prueba T de Student se puede afirmar con un 95% de confianza que la variable explica de forma positiva al crecimiento del PIB, lo cual concuerda con la explicación económica, es decir, la inversión local afecta directamente al PIB y a mayor inversión mayor crecimiento.

- Inversión Extranjera Directa: la probabilidad de 0,023 de la prueba T de Student se puede afirmar con un 95% de confianza que la variable incide de forma positiva a la variable objeto de estudio que es el crecimiento del PIB, lo cual indica que a mayor participación de la inversión extranjera directa ya sea pública o privada afecta positivamente a la tasa de crecimiento del PIB, lo cual es consistente con las teorías económicas antes analizadas, es decir, a mayor inversión extranjera mayor crecimiento existe en la economía de un país y por lo tanto existe mayor desarrollo económico en el mismo.

- Tasa de Desempleo: una probabilidad del 0,051 de la prueba T de Student se puede afirmar que existe un 95% de confianza que la variable explica de forma negativa a la tasa de crecimiento del país, lo cual concuerda con la teoría económica, ya que a mayor desempleo existe menos producción en un país influyendo negativamente al desarrollo económico del mismo. Cabe destacar que un factor incidente en el empleo es la inversión tanto local como extranjera porque generan fuentes de trabajo, es decir, el resultado concuerda con las teorías anteriormente estudiadas.

- Apertura de Mercado: Analizando la probabilidad de 0,0829 se puede decir que con un 90% de confianza lo cual no es un porcentaje ideal pero si uno adecuado y consistente con el modelo, por lo que podemos indicar que la apertura comercial tiene una relación directamente proporcional con la tasa de crecimiento. La apertura comercial se la puede definir de varias formas tanto como comercio internacional así como las políticas y leyes establecidas en un país, conforme la expresión matemática indicada anteriormente podemos señalar que las exportaciones e importaciones influyen positivamente al crecimiento económico; así mismo a mayor apertura comercial se incentiva mayor

inversión extranjera directa dentro del país. En conclusión, una buena política comercial promueve el desarrollo económico local de un país.

En conclusión, por lo antes analizado el modelo es consistente y estadísticamente relevante por lo que aporta de forma cuantitativa al todo el análisis cualitativo a toda esta tesis.

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

A continuación de lo analizado en los capítulos de inversión extranjera y desarrollo económico, se llegó a las siguientes conclusiones:

La inversión extranjera es considerada, tanto para grandes economías como para las subdesarrolladas, como una variable beneficiosa para el desarrollo económico porque crea empleo, incentiva a la competencia y por ende a la producción, genera nuevas fuentes de tecnología, por tanto influye en el crecimiento y por ende en el desarrollo tanto económico como social de un país.

El Ecuador, siendo un país pequeño, tiene un gran potencial de recursos naturales, lo que es considerado como un paraíso para los inversionistas extranjeros porque encuentran diversificación de productos y áreas en dónde generar inversión.

La evolución de la inversión extranjera en Ecuador desde el período 2002 al 2012, no muestra una tendencia clara, puesto que hay variabilidad en los resultados año a año. Existen movimientos crecientes como el que se dio en el 2003 y es el más alto de la década, o el otro escenario que se pueda presentar que es aquel que

se dio en el 2009 donde la inversión extranjera decreció notoriamente debido a la fuga de capitales que se dio por la crisis mundial.

El sector que recibió mayor inversión extranjera durante el período 2002 al 2012 fue el sector de Transporte, almacenamiento y telecomunicaciones beneficiándose por la gran negociación de la renovación del contrato con el Estado que se dio en el año 2008. Muy de cerca se encuentra el sector minero, el cual en los últimos años se ha dado a conocer más zonas que, como aseguró el presidente de la república “esta nueva era minera, nos va a sacar de la pobreza” refiriéndose a las importantes reservas minerales que se encontraron en parte de la región amazónica. Por otra parte, Ecuador se está abriendo a nuevos caminos y sectores de inversión como el de electricidad, o dándose a conocer como un país turístico, que si bien es cierto no tuvieron mucha notoriedad en comparación con los demás, son de los que más crecimientos tuvieron en los últimos dos años.

Los principales países que realizaron mayor inversión en el país son justamente aquellos que crearon más ofertas de trabajo, como lo son China, España, Brasil y Canadá.

Ecuador es una economía que desde el año 2000 no tiene política monetaria debido a la dolarización; donde la Balanza de Pagos dependen de las inversiones tanto públicas como las privadas (nacional o extranjera). Si bien es cierto, en la balanza de pagos su mayor componente es la inversión pública, la inversión extranjera también incide en la economía al dinamizar la producción de un país generando competencia y obligando al empresario nacional a mejorar la calidad de su producto para poder sobresalir en el mercado;

dándose esto, el crecimiento del PIB asciende y por ende se establece desarrollo en la economía. .

Debido a esto, se puede detectar el gran avance y crecimiento de ciertas variables económicas (de manera global) con el fin de demostrar el desarrollo que ha tenido Ecuador durante toda esta década. Cabe recalcar que el crecimiento se ha localizado a partir de los últimos seis años, es decir desde el año 2007 en adelante, que coincidentalmente el gobierno lo ha llevado a cabo un mismo representante, logrando demostrar que el desarrollo se logra con la continuidad y saber administrar bien los recursos existentes.

En este trabajo de investigación se recomienda:

Promocionar los sectores económicos con los que cuenta Ecuador en todo el mundo, para atraer más inversión extranjera de manera que se pueda obtener mayores beneficios económicos y sociales.

Mejorar o establecer leyes de conservación y cuidado del medio ambiente direccionados a sectores como el petrolero, minero e industrial, para contribuir con la protección de los recursos naturales y de las personas que se encuentran expuestas a la cercanía de estos sectores.

BIBLIOGRAFÍA

- (CEPAL), C. E. (2003). *La inversión extranjera en América Latina y el Caribe 2002*. Chile: Copyright © Naciones Unidas 2003.
- (WCED), W. C. (1991). *Brundtland Commission's*. Stockholm: U.N., General Assembly Resolution 42/187.
- ABAD, M. y. (2001). *El grado de libertad económica: una explicación alternativa al flujo de inversión extranjera.- Tesis de Grado*. Caracas: Universidad Católica Andrés Bello. Escuela de Economía.
- Abramovitz, S. (1990). The Catch-Up Factor in Post-War Economic Growth. *Economic Inquiry*, 1-18.
- AGCS, A. G. (15 de Abril de 1994). *Organización Mundial del Comercio*. Recuperado el 16 de Diciembre de 2013, de Organización Mundial del Comercio: http://www.wto.org/spanish/docs_s/legal_s/legal_s.htm#services
- Agosin, M., & Mayer, R. (2000). Foreign Investment in Developing Countries; Does it Crowd In Domestic Investment? *United Nations Conference on Trade and Development*. (pág. 146). Geneva: UNCTAD, Discussion Papers.
- Alter, R. (1994). *Foreign Investment; Engine for Employment*. The OECD Observer.
- Andinos, P. (21 y 22 de Marzo de 1991). *Decisión 291 del Acuerdo de Cartagena, (Régimen Común de Tratamiento de los Capitales extranjeros y sobre Marcas, Patentes, Licencias y regalías)*. Recuperado el 15 de Diciembre de 2013, de https://www.indecopi.gob.pe/repositorioaps/0/10/par/leg_norsupra/decis291comcomand.pdf
- Ao. Univ. Prof. Dr. Andreas Novy. (15 de Febrero de 2012). *Economía política internacional con Ejemplos de América Latina*. Recuperado el 05 de Diciembre de 2013, de <http://www.lateinamerika-studien.at/>
- Bain, J. (1993). *Organización Industrial*. Barcelona (España): Ediciones Omega.
- Bloch, H., & Kenyon, P. (2001). *Creating an Internationally Competitive Economy*. Australia: Palgrave Macmillan.

- Blomstrom, M., Lipsey, R., & Zejan, M. (1994). "What Explains Growth in Developing Countries?". *Journal of International Economics*, Vol. 45.
- Carkovik, M., & Levine, R. (2002). *Does Foreign Direct Investment Accelerate Economic Growth?* Minnesota: University of Minnesota. Jel Clasificación Number: F3,O4,O16.
- Carlton, D. &. (1994). Modern Industrial Organization. En D. &. Carlton, *Modern Industrial Organization* (pág. Cap. 7). New York: Harper Collins, 2da. ed.
- Carrillo, J. (2001). *La IED en México y el papel que debe desempeñar el Estado*. México: Instituto de Investigaciones Económicas. Universidad Autónoma de México.
- CEPAL. (2004). *La inversión extranjera en América Latina*. Santiago de Chile: Publicación de las Naciones Unidas ISBN: 978-92-1-323173-9.
- CEPAL. (2005). *Inversión Extranjera Directa en Latinoamérica*. Santiago de Chile: Publicación de las Naciones Unidas - ISBN: 978-92-1-323173-9.
- CEPAL. (2006). *La Inversión Extranjera Directa en América Latina y el Caribe*. Santiago de Chile: Publicaciones para las Naciones Unidas - ISBN: 978-92-1-323173-9.
- CEPAL. (2007). *La Inversión Extranjera en Latinoamérica*. Santiago de Chile: Publicaciones de las Naciones Unidas.
- CEPAL. (2008). *Inversión Extranjera Directa en América Latina*. Chile: Publicaciones de las Naciones Unidas.
- CEPAL. (2009). *Las Inversiones Extranjeras en América Latina*. Santiago de Chile: Publicaciones para las Naciones Unidas.
- CEPAL. (2010). *Inversiones Extranjeras en Latinoamérica*. Chile: Publicaciones para Naciones Unidas.
- CEPAL, C. E. (2004). *La inversión extranjera en América Latina y el Caribe 2003*. Chile: Copyright © Naciones Unidas 2004.
- Código de de la Producción. (29 de Diciembre de 2010). *Código de la Producción. Administración del Sr. Econ. Rafael Correa Delgado - Presidente Constitucional de la República del Ecuador*. Quito, Pichincha, Ecuador: Registro Oficial TM N.-351 - Tribunal Constitucional de la República del Ecuador.
- Correa, A. d. (29 de Diciembre de 2010). Código de la Producción. *Código de la Producción*. Quito, Pichincha, Ecuador: Registro Oficial™ N.- 351.

- Correa, A. d. (2013). *Plan Nacional del Buen Vivir*. Recuperado el 08 de Febrero de 2014, de Secretaria Nacional de Planificación y Desarrollo: <http://www.senplades.gob.ec/>
- Departamento de Economía de la Universidad de Oxford. (2003). *Determinants of Foreign Investment*. Oxford: © Copyright 2003- Department of Economics - Cookie Statement.
- Diccionario Económico. (s.f.). *La Gran Enciclopedia de Economía*. Recuperado el 11 de Septiembre de 2013, de Economía 48: <http://www.economia48.com/>
- Ecuador, A. N. (2008). *Constitución Nacional del Ecuador*. Montecristi: Registro Oficial.
- Ecuador, A. N. (29 de Diciembre de 2010). *Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones*. Recuperado el 12 de Septiembre de 2013, de Ministerio de Industrias y Productividad del Ecuador: <http://www.industrias.gob.ec/wp-content/uploads/downloads/2012/08/Codigo-Organico-de-la-Produccion-Comercio-e-Inversiones.pdf>
- Enke, S. (1995). *Economía para el Desarrollo*. México D.F.: Hispanoamérica.
- Estratégicos, M. d. (2012). *CATÁLOGO DE INVERSIÓN PARA PROYECTOS ESTRATÉGICOS*. Quito: Noción - Tercera Edición.
- Exterior, I. d. (2011). *Reglas e Incentivos para la Inversión*. Ecuador.
- Feenstra, R., & Hanson, G. (1995). Foreign Direct Investment and Relative Wages: Evidence from Mexico's Maquiladoras. *NBER Working Papers Series*, Working Paper 5122.
- Gerald, M. (1975). Leading Issues in Economic Development. En M. Gerald, *Leading Issues in Economic Development* (pág. 7). Oxford: Oxford University Press, Second Edition .
- Haddad, M., & Aitken, B. (1993). Are there Positive Spillovers from Direct Foreign Investments: Evidence from Panel Data for Morocco. *Journal of Development Economics*, Vol.42 Pp.51-72.
- Loungani, P., & Razin, A. (2001). How Beneficial is Foreign Direct Investment for Developing Countries. *Finance & Development*, 6-10.
- M.Obstfeld, P. K. (1995). *Economía Internacional: Teoría y política*. Madrid: McGraw Hill.
- Mengistu, B. (2007). *Foreign Direct Investment, Governance and Economic Development in Developing Countries*. *The Journal of Social, Political and Economic Studies*. EE.UU: ABI/INFORM Global.

- Moosa, I. A. (2002). *Foreign Direct Investment: Theory, Evidence and Practice*. New York, NY, USA: Palgrave Macmillan.
- Mundial, B. (1988). *Organismo Multilateral de Garantía de Inversiones OMGI*. Registros Banco Mundial.
- Mundial, B. (Enero de 2013). *www.bancomundial.com*. Recuperado el 02 de Febrero de 2014, de *www.bancomundial.com/indiceeconomicos*: *www.bancomundial.com*
- Naím, M. (1994). Posibilidades y limitaciones del funcionamiento de los mercados en los países menos desarrollados. En M. Naím, *Posibilidades y limitaciones del funcionamiento de los mercados en los países menos desarrollados* (pág. 71 y 72). Caracas: Ediciones IESA.
- Nelson, R. (1991). *Diffusion of Development Pos-World War II Convergence Among Advance Industrial Nations*. The American Economic Review.
- Nguyen, S., & Dowrick, D. (1989). *OECD Comparative Economic Growth 1950-85: Catch-Up and Convergence*. The American Economic Review.
- NU. CEPAL. Unidad de Inversiones y Estrategias Empresariales. (12 de Diciembre de 2011). *Biblioteca. Hernan Santacruz. CEPAL*. Recuperado el 24 de Agosto de 2013, de *www.cepal.org*
- O.N.U, O. d. (19 de Diciembre de 1972). *Carta de Derechos y Deberes Económicos de Estados Unidos*. Recuperado el 03 de Octubre de 2013, de Derecho Internacional Público: <http://www.dipublico.com.ar/instrumentos/148.pdf>
- OMC, O. p. (1998). *Acuerdo Multilateral sobre Inversiones*. Países miembros.
- Pitelis, C. (2009). The Sustainable Competitive Advantage and Catching-up of Nations, Clusters and Liability (Asset) of Smallness. *Management International Review*. En C. Pitelis, *he Sustainable Competitive Advantage and Catching-up of Nations, Clusters and Liability (Asset) of Smallness. Management International Review*. (págs. 95 - 120). Pp.
- Puerto Sanz, L. M. (2008). *Economía para el Desarrollo. Lectura desde una perspectiva crítica*. Madrid: Editorial Catarata.
- Reis, A. B. (2001). On the Welfare Effects of Foreign Investment. *Journal of International Economics*, 54(2).
- Renovable, M. d. (Actualizada a Septiembre del 2003). *Ley de Régimen del Sector Eléctrico*. Tercera Edición .

- Römer, P. (1993). Ideas Gaps and Object Gaps in Economic Development. *Journal of Monetary Economics*, 32(3).
- Seers, D. (1983). *An appreciation. Third World Quarterly*. Reino Unido: Informa Group Company.
- Solow, R. (2007). The Last 50 years in Growth Theory and the Next 10. En R. Solow, *The Last 50 years in Growth Theory and the Next 10* (págs. 3-14). Oxford: Oxford Review of Economic Policy.
- Tirole, J. (1990). La Teoría de la Organización Industrial. En J. Tirole, *La Teoría de la Organización Industrial* (pág. Capítulo 1 y Capítulo 3). Barcelona: Ed. Ariel, 1ra. Ed.
- Universo, D. E. (07 de Abril de 2013). *Reformas al Reglamento de Educación Superior*. Recuperado el 02 de Febrero de 2014, de <http://unvrso.ec/00052MQ>
- Valdez, D. R. (1994). Ecuador hacia el Siglo XXI . En D. R. Valdez, *Ecuador hacia el Siglo XXI* (pág. 222). Quito: Indugraf del Ecuador.
- Valdez, D. R. (Febrero 1999). Ecuador hacia el Siglo XXI. En D. R. Valdez, *Ecuador hacia el Siglo XXI* (pág. 222). Ecuador: Indugraf del Ecuador.
- Zhang, K. (2001). *Does Foreign Direct Investment Promote Economic Growth?; Evidence from East Asia and Latin America. Contemporary Economic Policy*. Estados Unidos: ABI/INFORM Global.

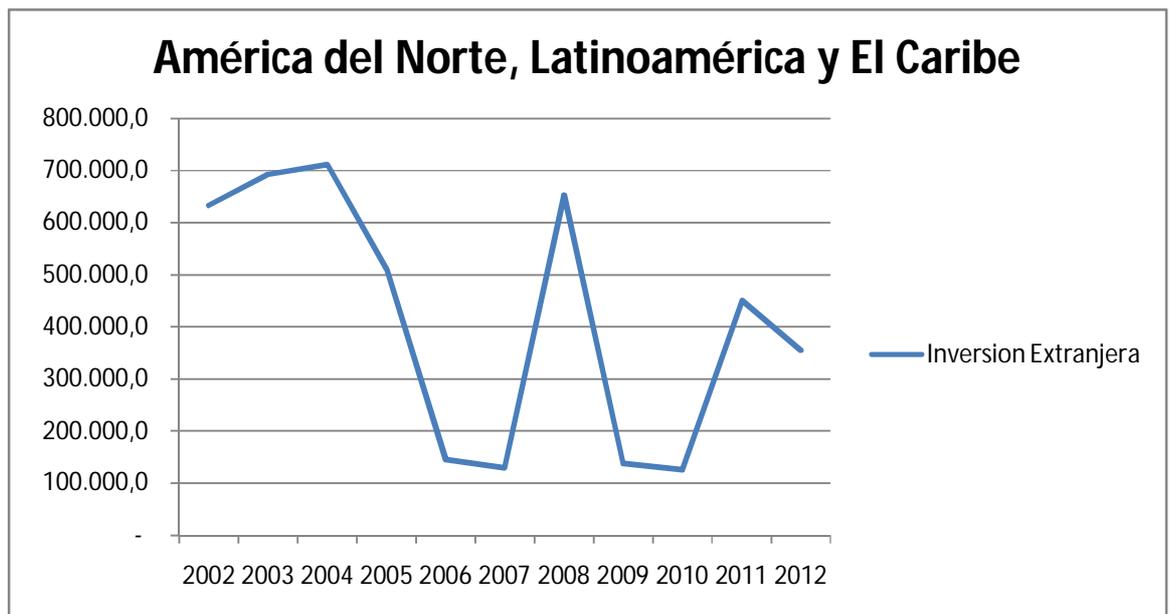
ANEXOS

Gráfica N.- 03
Inversión Extranjera por Sector Económico. Período 2002-2012.



Fuente: Estadísticas del Banco Central del Ecuador.
 Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.

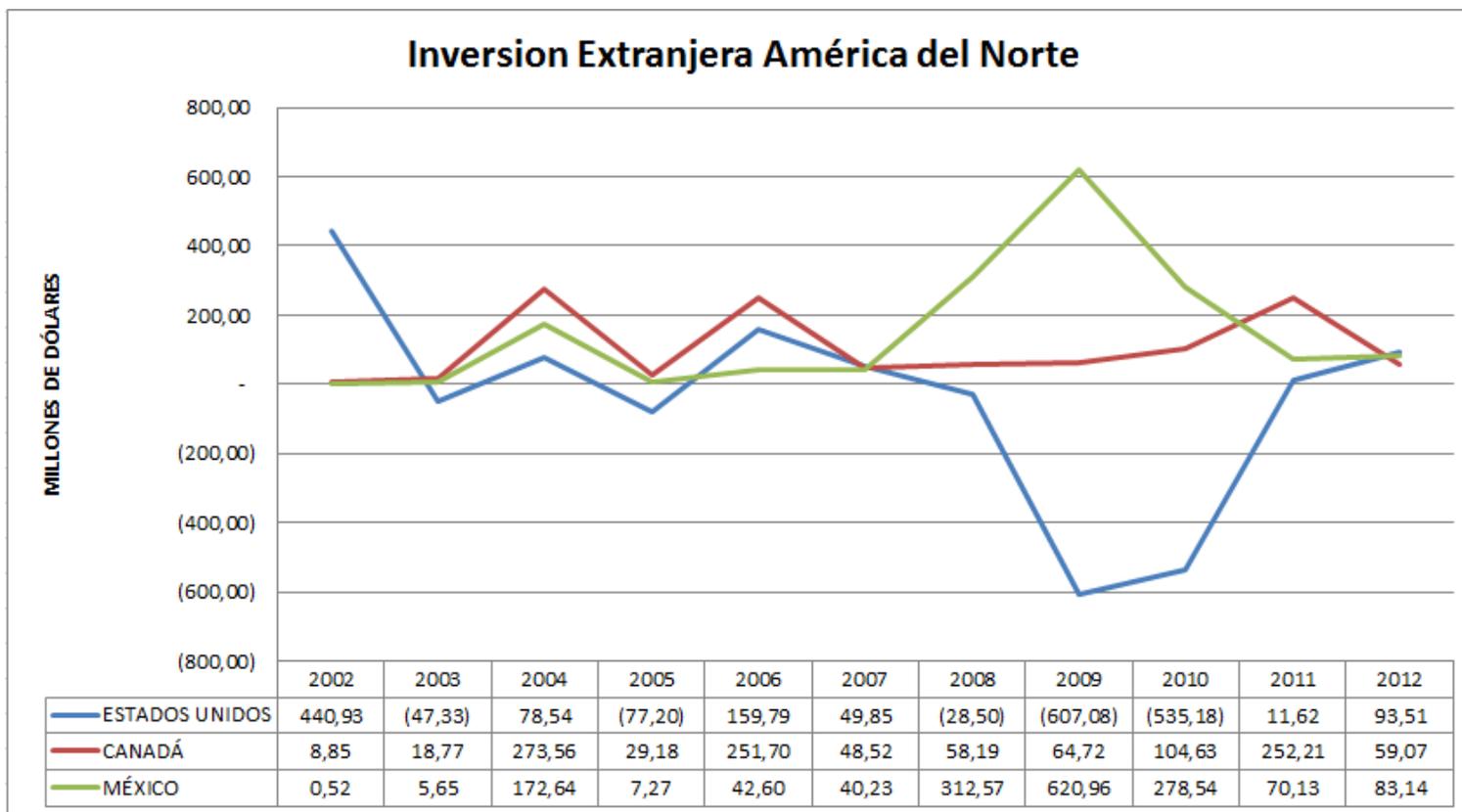
Gráfica N.- 04
Inversión Extranjera por Origen de Inversión.



Fuente: Estadísticas del Banco Central del Ecuador.

Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.

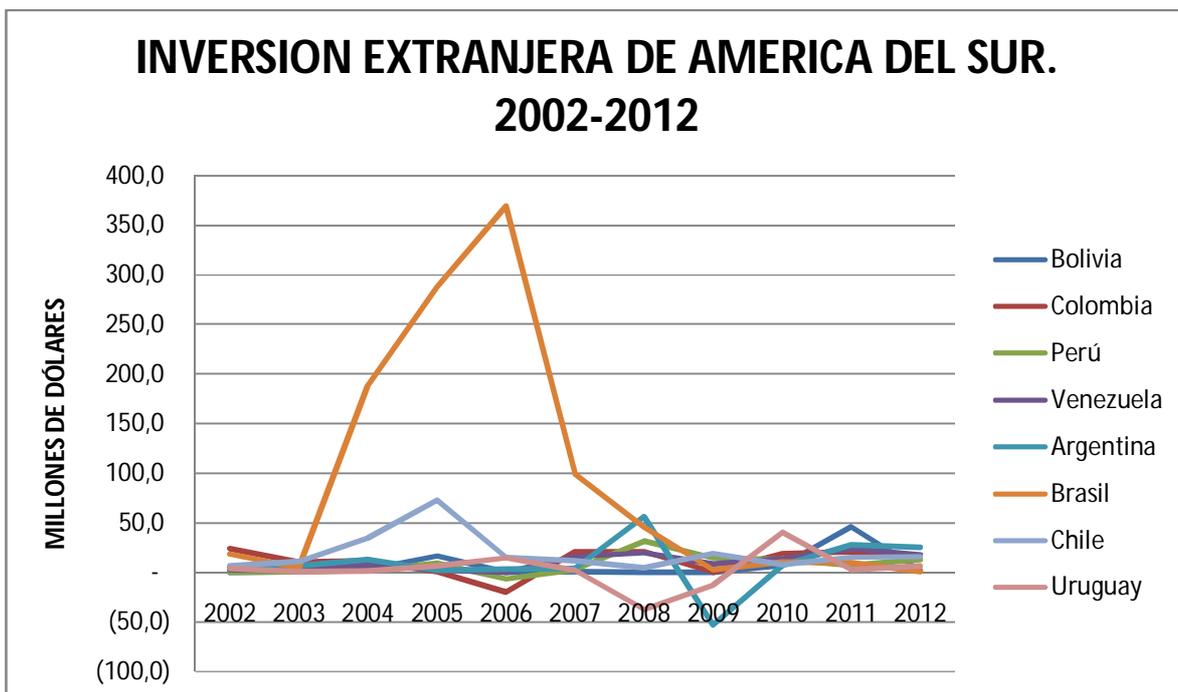
Gráfica N.- 05
Inversión Extranjera por Origen de Inversión: América del Norte.



Fuente: Estadísticas del Banco Central del Ecuador.

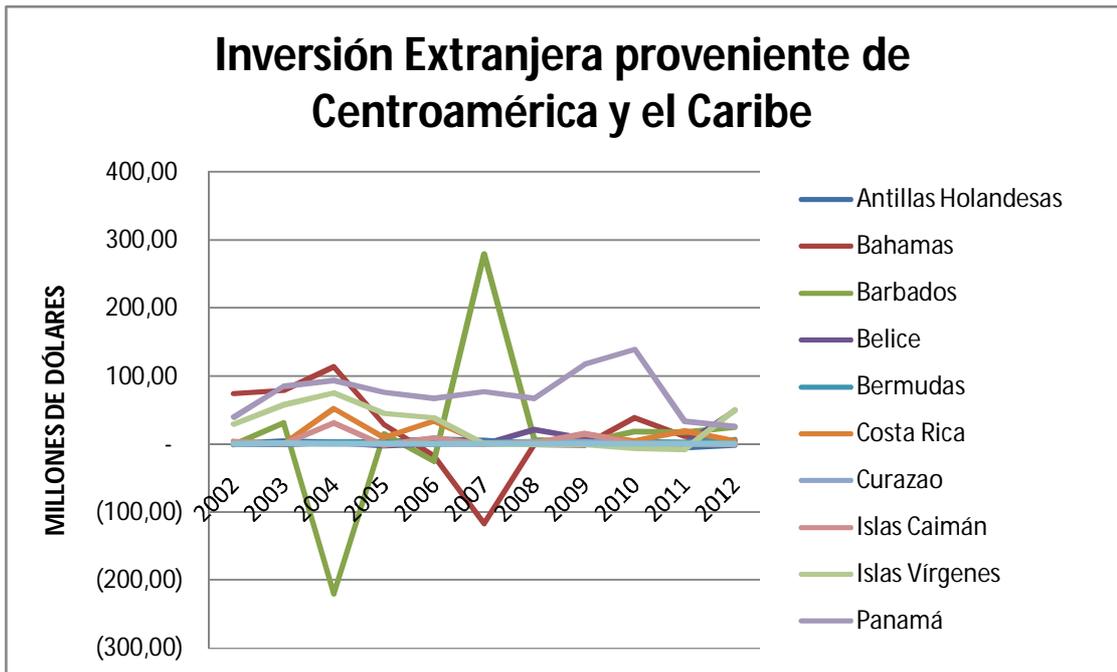
Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.

Gráfica N.- 06
Inversión Extranjera por Origen de Inversión.



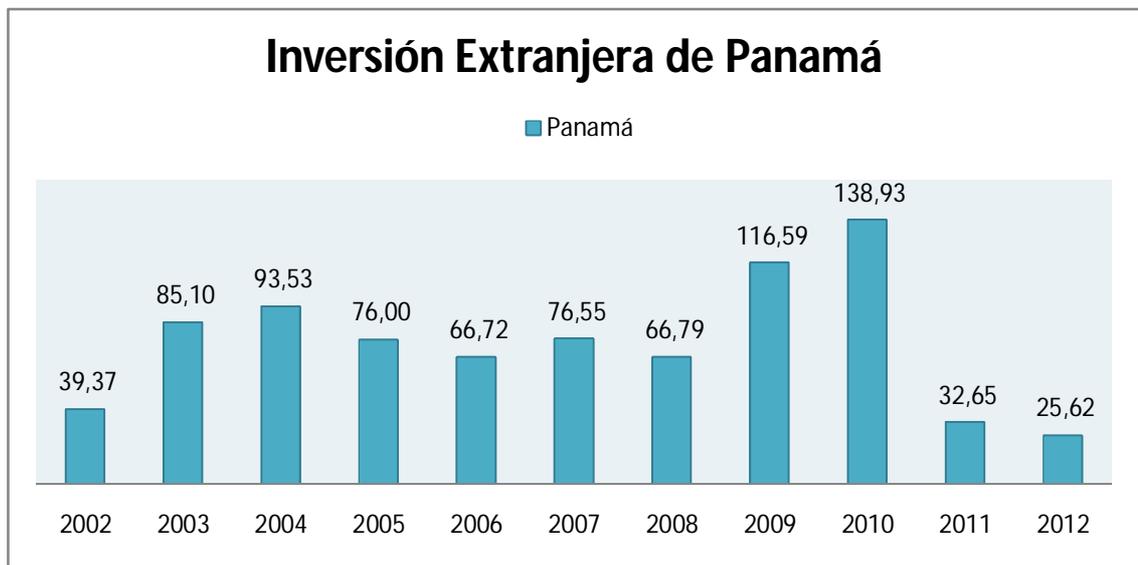
Fuente: Estadísticas del Banco Central del Ecuador.
 Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.

Gráfica N.- 07
Inversión Extranjera por Origen de Inversión: Centroamérica y el Caribe.



Fuente: Estadísticas del Banco Central del Ecuador.
 Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.

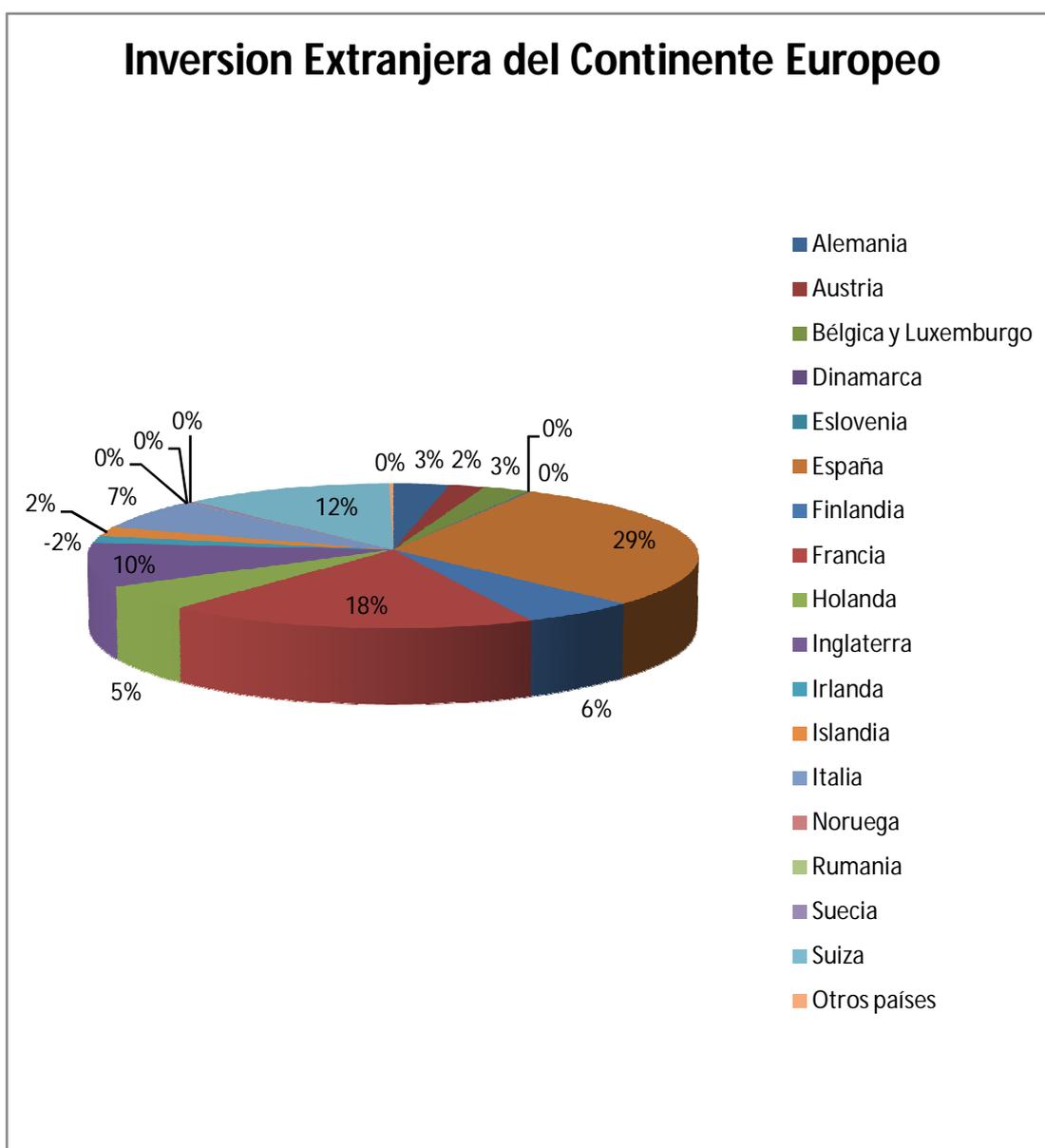
Gráfica N.- 08
Inversión Extranjera proveniente de Panamá.



Fuente: Estadísticas del Banco Central del Ecuador.
Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.

Gráfica N.- 09

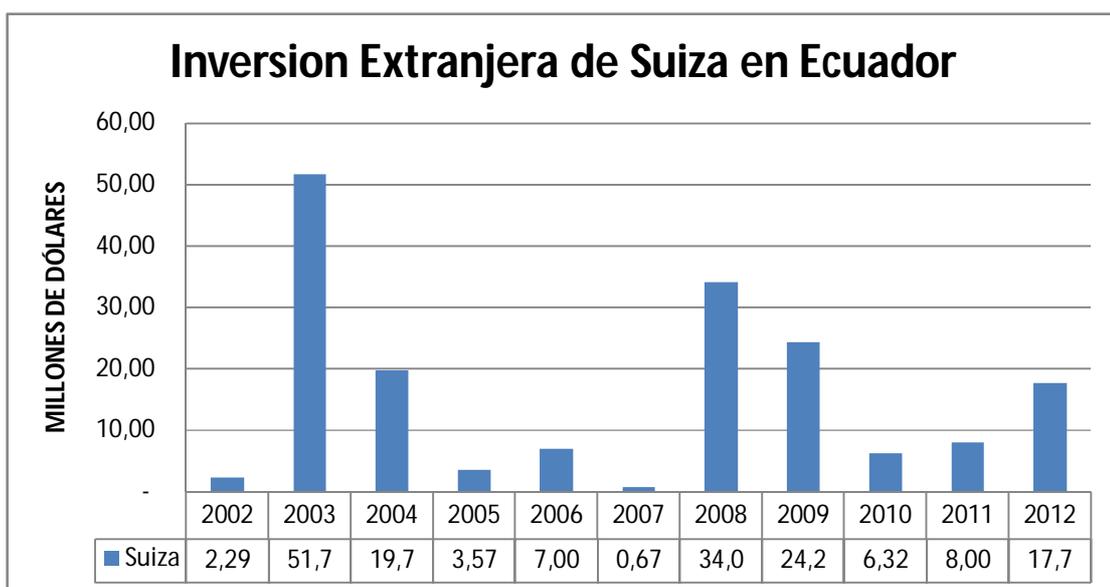
Inversión Extranjera proveniente de Europa.



Fuente: Estadísticas del Banco Central del Ecuador.

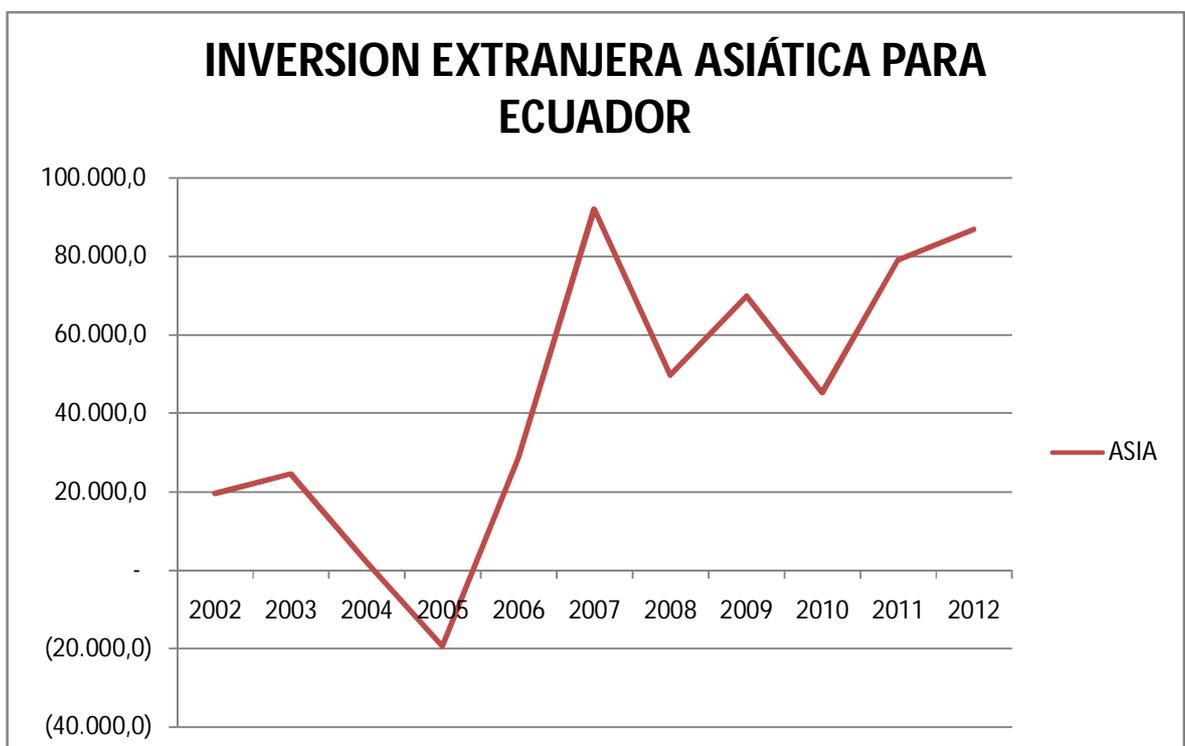
Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.

Gráfica N.- 10
Inversión Extranjera proveniente de Suiza.



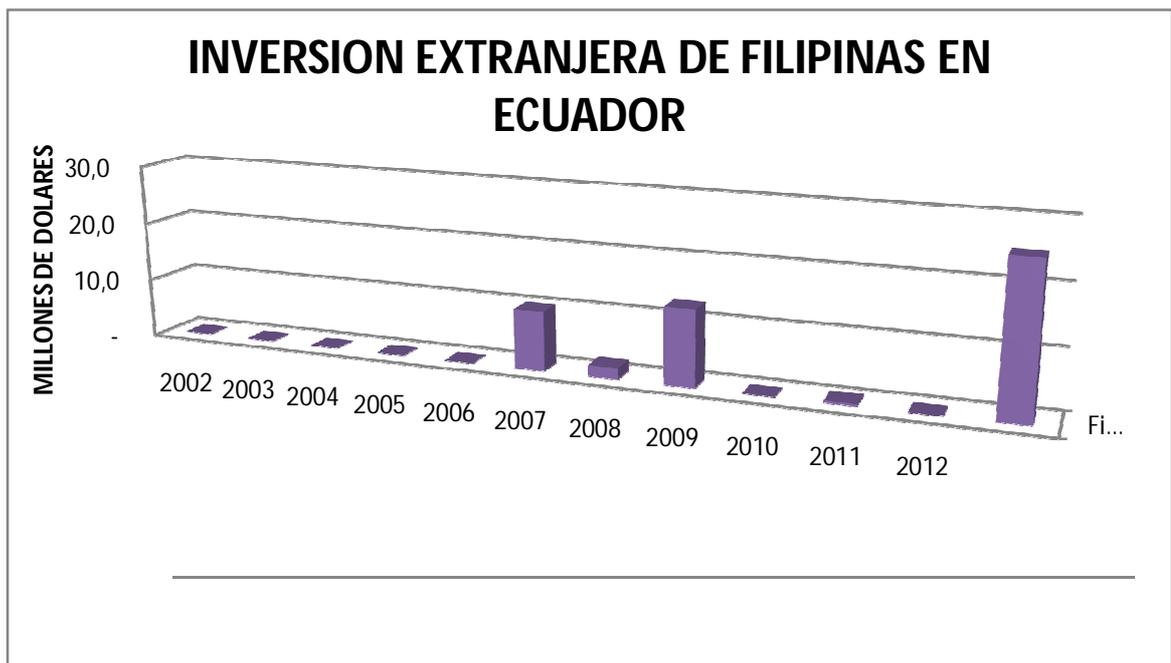
Fuente: Estadísticas del Banco Central del Ecuador.
 Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.

Gráfica N.- 11
Inversión Extranjera proveniente de Asia.



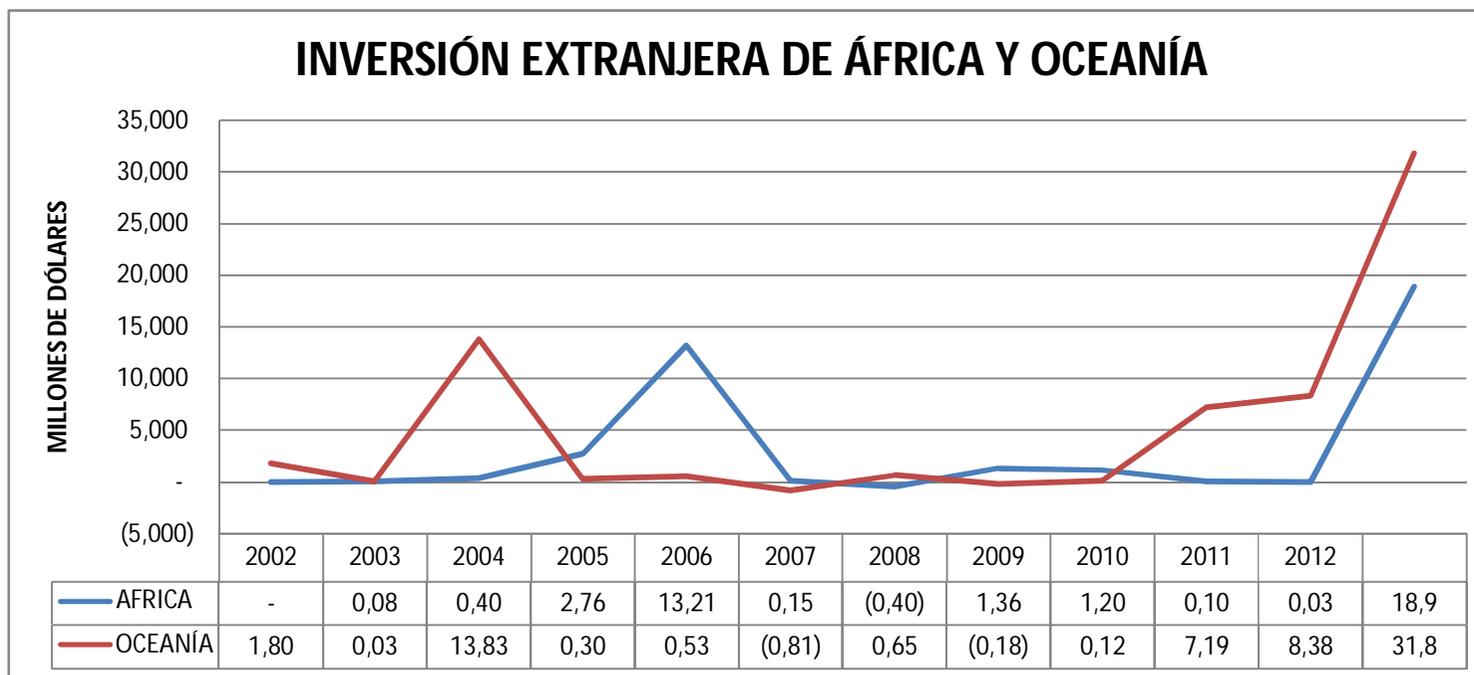
Fuente: Estadísticas del Banco Central del Ecuador.
Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.

Gráfica N.- 12
Inversión Extranjera Filipina en Ecuador.



Fuente: Estadísticas del Banco Central del Ecuador.
Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.

Gráfica N.- 13
Inversión Extranjera África y Oceanía



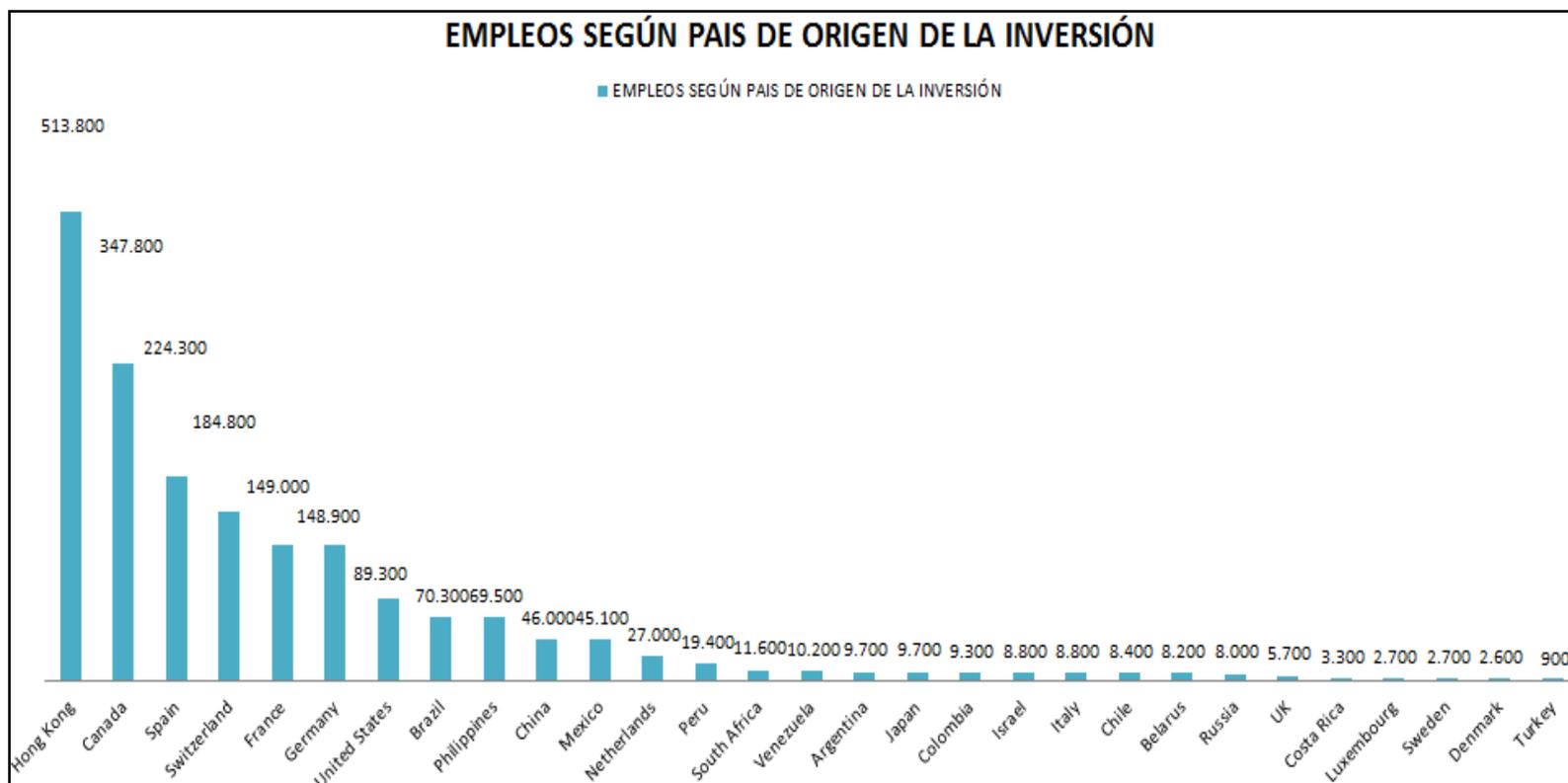
Fuente: Estadísticas del Banco Central del Ecuador.
Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce

Gráfica N.- 14
Inversión Extranjera y la creación de Empleo por Año



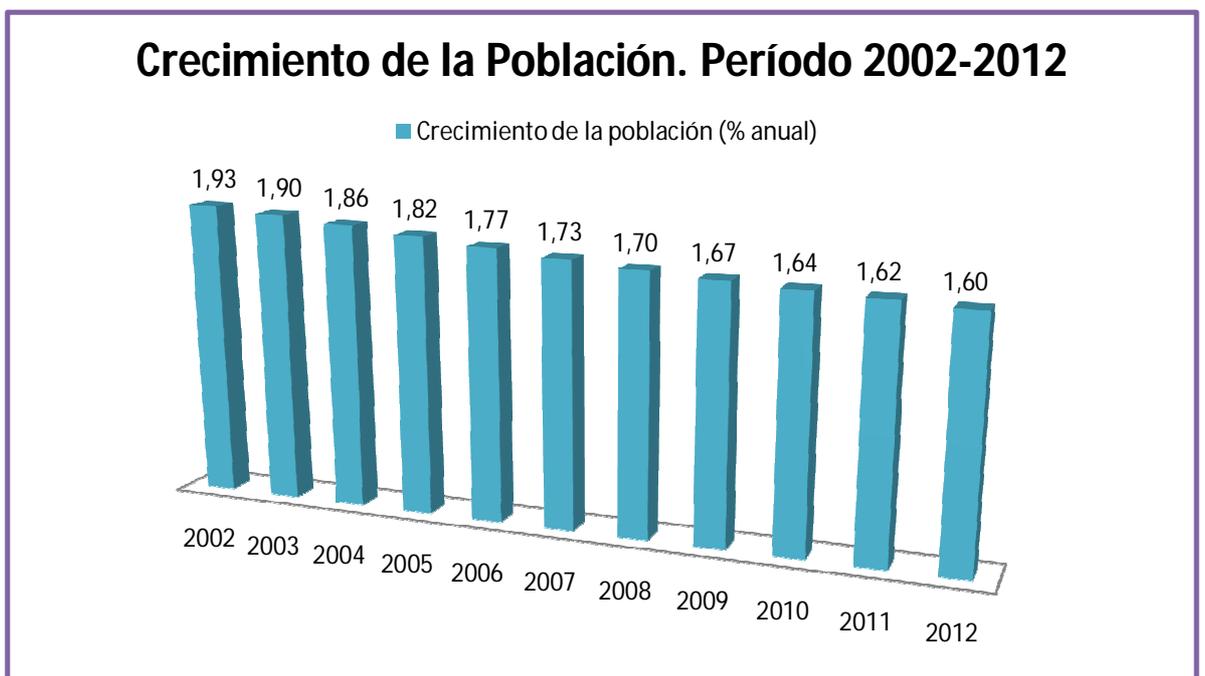
Fuente: ForeignDirectInvestmentMarkets
Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.

Gráfica N.- 15
Inversión Extranjera y la creación de Empleo por País de Origen



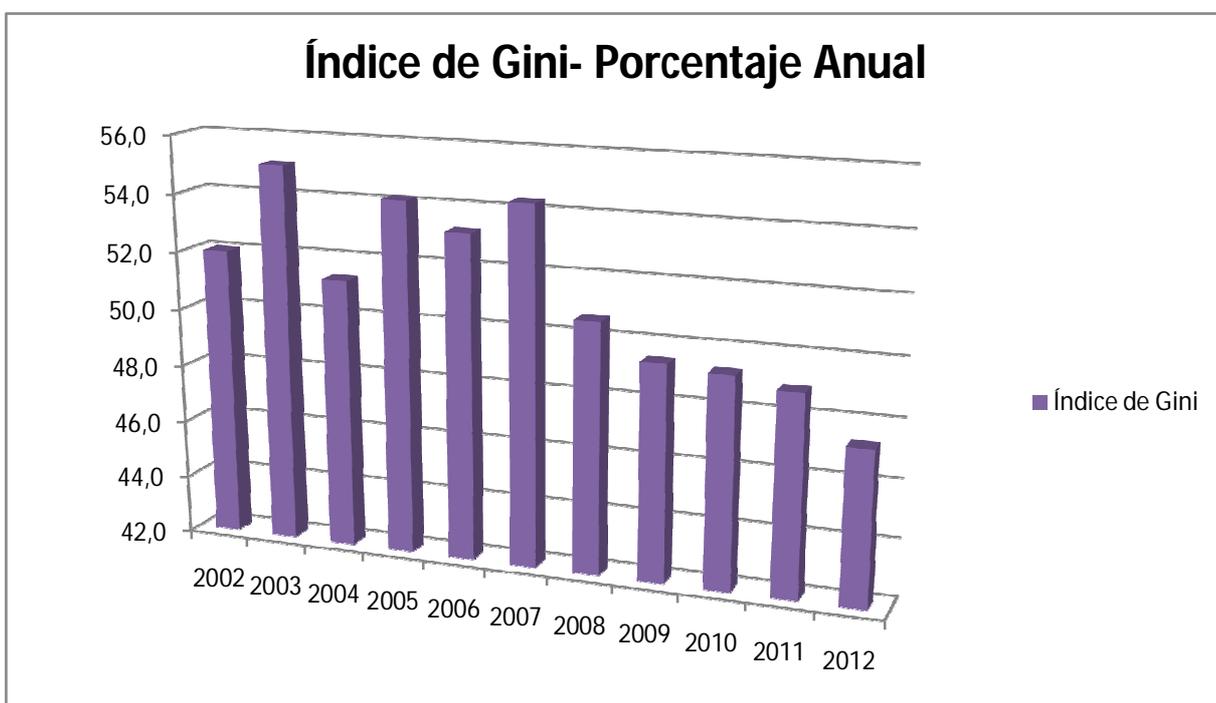
Fuente: ForeignDirectInvestmentMarkets
 Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.

Gráfica N.- 16
Crecimiento de la Población.



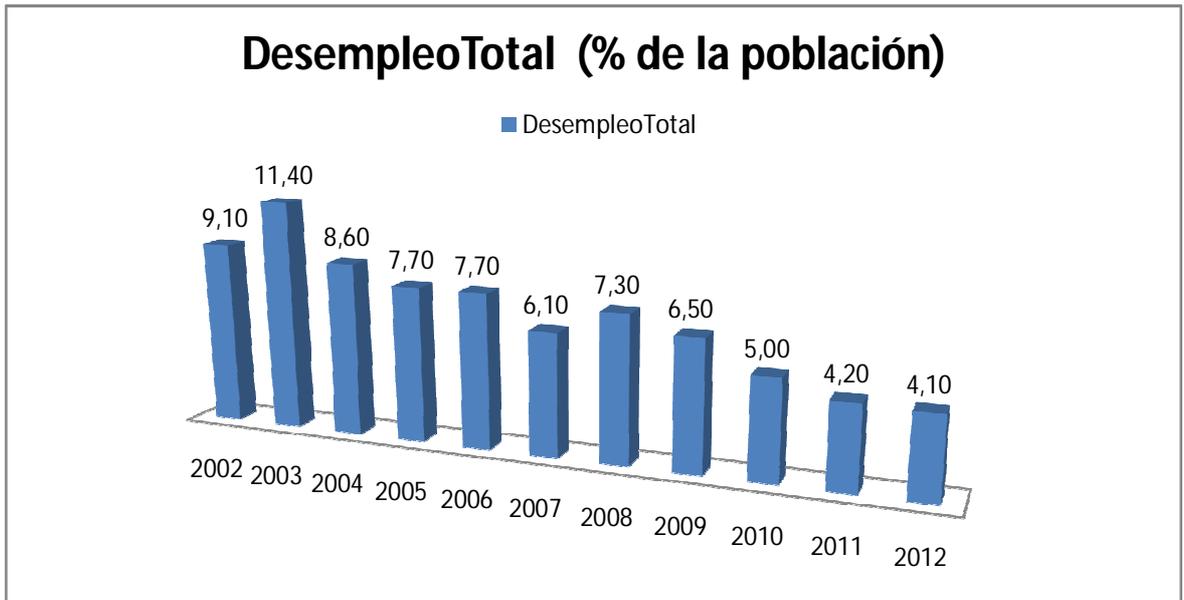
Fuente: Data Source Indicadores de Desarrollo Mundial - Banco Mundial.
Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.

Gráfica N.- 17
Redistribución de la Renta. Índice de Gini.



Fuente: Data Source Indicadores de Desarrollo Mundial - Banco Mundial.
Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.

Gráfica N.- 18
Tasas de Desempleo Total.



Fuente: Data Source Indicadores de Desarrollo Mundial - Banco Mundial.
Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.

Gráfica N.- 19 Infraestructura



Fuente: Data Source Indicadores de Desarrollo Mundial - Banco Mundial.
Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.

Gráfica N.- 20
Educación: Tasa de Alfabetización.



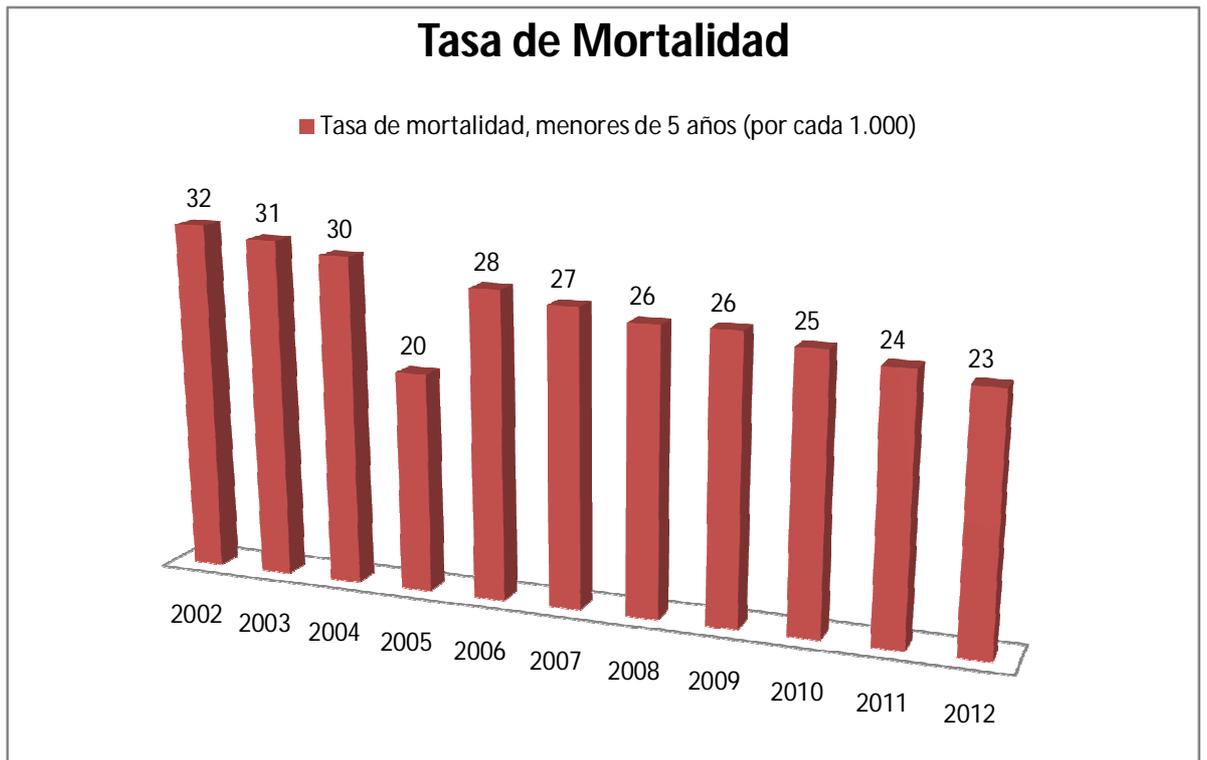
Fuente: Data Source Indicadores de Desarrollo Mundial - Banco Mundial.
Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.

Gráfica N.- 21
Salud: Esperanza de Vida



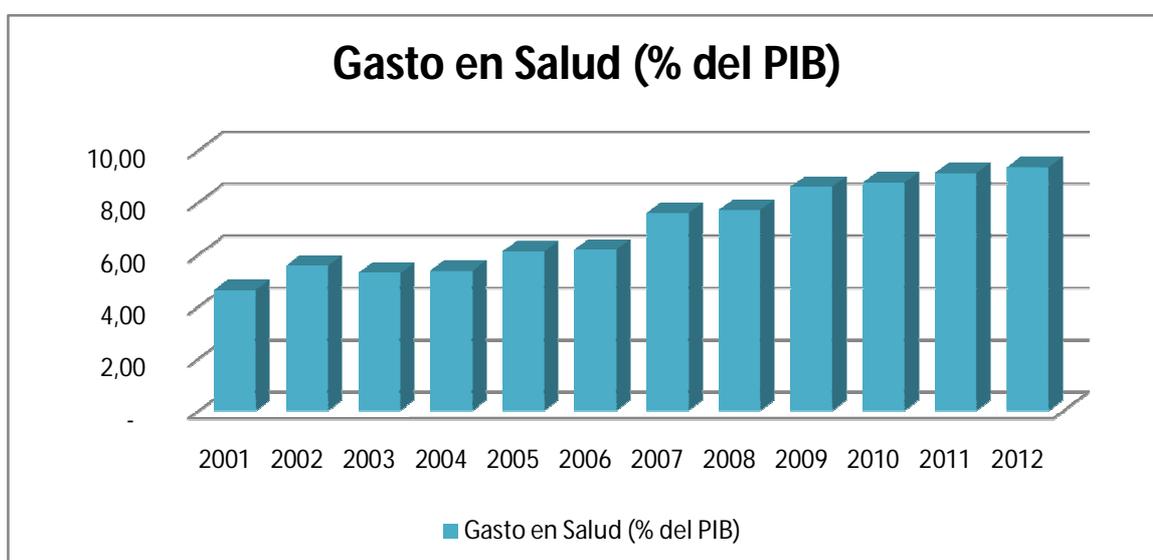
Fuente: Data Source Indicadores de Desarrollo Mundial - Banco Mundial.
Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.

Gráfica N.- 22
Salud – Tasa de Mortalidad.



Fuente: Data Source Indicadores de Desarrollo Mundial - Banco Mundial.
Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.

Gráfica N.- 23
Gasto Público en Salud.



Fuente: Data Source Indicadores de Desarrollo Mundial - Banco Mundial.
Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.

Tabla 1. Inversión Extranjera destinada al sector de Explotación de Minas y Canteras.

Fecha Proyecto	Empresa Inversora	Compañía Dominante	Fuente Pais	Fuente Estado	Fuente Ciudad	Pais Destino	Estado Destino	Sector Industrial	Inversiones de Capital
oct 2004	CMKM Diamonds	CMKM Diamonds	Canada	Saskatchewan	NotSpecified	Ecuador	Napo	Metals	262,9
dic 2004	Tenaris	Techint	Italy	Lombardia	Milan	Ecuador	Napo	Metals	39,9
dic 2004	YellowRiverMining	US Canadian Minerals	UnitedStates	Nevada	Las Vegas (NV)	Ecuador	Orellana	Metals	384,4
abr 2005	SkeenaResources	SkeenaResources	Canada	British Columbia	Vancouver	Ecuador	Pichincha	Metals	262,9
nov 2005	ChannelResources	ChannelResources	Canada	British Columbia	Kelowna	Ecuador	Azuay	Metals	262,9
may 2006	IAMGold	IAMGold	Canada	Ontario	Toronto	Ecuador	Azuay	Metals	10
ene 2007	Corriente Resources	Corriente Resources	Canada	British Columbia	Vancouver	Ecuador	Pananza	Metals	300
dic 2008	DynastyMetals&Mining	DynastyMetals&Mining	Canada	British Columbia	Vancouver	Ecuador	El Oro	Metals	262,9
dic 2012	Tenaris	Techint	Italy	Lombardia	Milan	Ecuador	Pichincha	Metals	15
abr 2012	Yildirim Holding	Yildirim Holding	Turkey	Turkey	Istanbul	Ecuador	Pichincha	Metals	3,2
Fuente: Fuente: Foreign Direct Investment Markets									
Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.									

Tabla 2. Inversión Extranjera destinada al sector de Electricidad, Gas y Agua.

Project Date	Investing Company	Parent Company	Source Country	Source State	Source City	Destination Country	Destination State	Industry Sector	Industry Activity	Capital Investment
feb 2012	Belarusneft	Belarusneft	Belarus	Belarus	Homyel	Ecuador	Pichincha	Alternative/ Renewable energy	Sales, Marketing & Support	25,1
ene 2012	Atlantic Wind & Solar	Atlantic Wind & Solar	Canada	Ontario	Toronto	Ecuador	Esmeraldas	Alternative/ Renewable energy	Electricity	75
ene 2012	Atlantic Wind & Solar	Atlantic Wind & Solar	Canada	Ontario	Toronto	Ecuador	Esmeraldas	Alternative/ Renewable energy	Electricity	75
nov 2012	Isofoton	Affirma	Spain	Comunidad de Madrid	Madrid	Ecuador	Pichincha	Alternative/ Renewable energy	Electricity	100
oct 2012	SDE	SDE	Israel	Tel Aviv District	Tel Aviv	Ecuador	Not Specified	Alternative/ Renewable energy	Electricity	332,2
jul 2012	Eurener Energia Solar	Eurener Energia Solar	Spain	Comunidad Valenciana	Alicante	Ecuador	Pichincha	Alternative/ Renewable energy	Sales, Marketing & Support	5
jul 2011	Xinjiang Goldwind Science & Technology (Goldwind)	Xinjiang Goldwind Science & Technology (Goldwind)	China	Xinjiang	Urumqi	Ecuador	Not Specified	Alternative/ Renewable energy	Sales, Marketing & Support	11,1
oct 2010	Inter RAO Unified Energy System of Russia (UESR)	Rosatom	Russia	Central Federal District	Moscow	Ecuador	Not Specified	Alternative/ Renewable energy	Sales, Marketing & Support	29,8
oct 2003	Odebrecht	Odebrecht	Brazil	Bahia	Salvador	Ecuador	Not Specified	Alternative/ Renewable energy	Electricity	320
Fuente: Fuente: Foreign Direct Investment Markets										
Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.										

Tabla 3: Inversión Extranjera destinada al sector Petrolero.

Project Date	Investing Company	Parent Company	Source Country	Source State	Source City	Destination Country	Destination State	Destination City	Industry Sector	Capital Investment	Jobs Created
ene 2013	Canacol Energy	Canacol Energy	Canada	Alberta	Calgary	Ecuador	Not Specified	Not Specified	Petroleum & coal products	21	5
sep 2008	PetroChina	China National Petroleum (CNPC)	China	Beijing Municipality	Beijing	Ecuador	Pichincha	Quito	Petroleum & coal products	29,8	80
ago 2008	Petroleos de Venezuela (PDVSA)	Petroleos de Venezuela (PDVSA)	Venezuela	Federal District	Caracas	Ecuador	Manabi	El Aromo	Petroleum & coal products	30	7
oct 2004	Petrobras	Petrobras	Brazil	Rio de Janeiro	Rio de Janeiro	Ecuador	Napo	Not Specified	Petroleum & coal products	92,4	221
ene 2004	Repsol SA	Repsol SA	Spain	Comunidad de Madrid	Madrid	Ecuador	Not Specified	Not Specified	Petroleum & coal products	58	23
dic 2003	Famesa	Famesa	Peru	Lima	Lima	Ecuador	Not Specified	Not Specified	Petroleum & coal products	4	2
ago 2003	China National Petroleum (CNPC)	China National Petroleum (CNPC)	China	Beijing Municipality	Beijing	Ecuador	Not Specified	Not Specified	Petroleum & coal products	92,4	221
jun 2003	Changqing Petroleum Exploration Bureau (CPEB)	China National Petroleum (CNPC)	China	Beijing Municipality	Beijing	Ecuador	Not Specified	Not Specified	Petroleum & coal products	70	27
jun 2003	Rio Alto Resources	Rio Alto Resources	Canada	Alberta	Calgary	Ecuador	Not Specified	Not Specified	Petroleum & coal products	92,4	221
Fuente: Fuente: Foreign Direct Investment Markets											
Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.											

Tabla 4.1 . Inversión Extranjera destinada al sector de Transporte, almacenamiento y comunicaciones

Fecha Proyecto	Empresa Inversora	Compañía Dominante	Fuente Pais	Fuente Estado	Fuente Ciudad	Pais Destino	Estado Destino	Sector Industrial	Inversiones de Capital
abr 2006	Panda Security (Panda Software)	Panda Security (Panda Software)	Spain	Pais Vasco	Bilbao	Ecuador	Not Specified	Software & IT services	2,8
jun 2004	Deprisa	Deprisa	Colombia	Not Specified	Not Specified	Ecuador	Not Specified	Transportation	22,7
jun 2004	Porta	America Movil	Mexico	Federal District	Mexico City	Ecuador	Not Specified	Communications	100
may 2004	Ransa	Ransa	Peru	Not Specified	Not Specified	Ecuador	Not Specified	Warehousing & Storage	2,5
may 2004	Martinair Cargo	AP Moller - Maersk	Denmark	Denmark	Copenhagen	Ecuador	Guayas	Transportation	22,7
may 2004	Martinair Cargo	AP Moller - Maersk	Denmark	Denmark	Copenhagen	Ecuador	Pichincha	Transportation	22,7
abr 2004	Globalfono	Globalfono	Argentina	Buenos Aires Autonomous City	Buenos Aires	Ecuador	Not Specified	Communications	282,3
feb 2011	Porta	America Movil	Mexico	Federal District	Mexico City	Ecuador	Not Specified	Communications	180
jun 2007	Contecon Guayaquil	International Container Terminal Services (ICTSI)	Philippines	National Capital Region (NCR)	Manila	Ecuador	Guayas	Warehousing & Storage	170
ene 2007	DynaWare	DynaWare	Mexico	Mexico (state)	Naucalpan	Ecuador	Not Specified	Software & IT services	2,8
nov 2006	Hutchison Port Holdings (HPH)	Hutchison Whampoa	Hong Kong	Hong Kong	Hong Kong	Ecuador	Manabi	Warehousing & Storage	523
Fuente: Fuente: Foreign Direct Investment Markets									
Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.									

Tabla 4.2. Inversión Extranjera destinada al sector de Transporte, almacenamiento y comunicaciones

Fecha Proyecto	Empresa Inversora	Compañía Dominante	Fuente País	Fuente Estado	Fuente Ciudad	País Destino	Estado Destino	Sector Industrial	Inversiones de Capital
mar 2012	Amdocs	Amdocs	United States	Missouri	Chesterfield (MO)	Ecuador	Pichincha	Software & IT services	2,6
abr 2012	Furukawa	Furukawa	Japan	Kanto	Chiyoda-Ku	Ecuador	Guayas	Electronic Components	8,6
oct 2011	SoftwareONE	SoftwareONE	Switzerland	Switzerland	Not Specified	Ecuador	Pichincha	Software & IT services	2,8
jun 2011	Google	Google	United States	California	Mountain View (CA)	Ecuador	Pichincha	Software & IT services	2,8
mar 2011	SAP	SAP	Germany	Baden-Wuerttemberg	Walldorf	Ecuador	Not Specified	Software & IT services	2,8
sep 2010	FiberHome Telecommunication Technologies	FiberHome Telecommunication Technologies	China	Hubei	Wuhan	Ecuador	Not Specified	Communications	20
oct 2009	Levicom	Grupo Carvajal	Colombia	Valle del Cauca	Cali	Ecuador	Not Specified	Software & IT services	2,8
may 2009	Satlink	Satlink	Spain	Comunidad de Madrid	Alcobendas	Ecuador	Manabi	Communications	18,7
dic 2008	Grupo Cesa	Grupo Cesa	Costa Rica	San Jose	San Jose	Ecuador	Pichincha	Software & IT services	2,8
dic 2008	Sony Mobile Communications (Sony Ericsson)	Sony Mobile Communications (Sony Ericsson)	Sweden	Sweden	Lund	Ecuador	Pichincha	Communications	18,7
ene 2008	e-Contact	e-Contact	Chile	RM: Region Metropolitana	Santiago	Ecuador	Not Specified	Software & IT services	18,7
nov 2007	NetApp (Network Appliance)	NetApp (Network Appliance)	United States	California	Sunnyvale (CA)	Ecuador	Not Specified	Communications	2,8
sep 2006	Hutchison Whampoa	Hutchison Whampoa	Hong Kong	Hong Kong	Hong Kong	Ecuador	Manabi	Warehousing & Storage	523
Fuente: Fuente: Foreign Direct Investment Markets									
Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.									

Tabla 5.1: Inversión Extranjera destinada al sector de Industrias y Manufacturas

Project Date	Investing Company	Parent Company	Source Country	Source State	Source City	Destination Country	Destination State	Destination City	Industry Sector	Capital Investment
mar 2013	Takeda Pharmaceutical	Takeda Pharmaceutical	Japan	Kansai	Osaka	Ecuador	Pichincha	Quito	Manufacturing	5,3
mar 2013	Alicorp	Alicorp	Peru	Callao	Callao	Ecuador	Guayas	Not Specified	Manufacturing	20
abr 2012	Arca Continental	Arca Continental	Mexico	Nuevo Leon	Monterrey	Ecuador	Not Specified	Not Specified	Manufacturing	22,8
nov 2011	DSM Nutritional Products	DSM	Netherlands	Zuid-Nederland	Heerlen	Ecuador	Pichincha	Not Specified	Manufacturing	40,9
abr 2011	Continental Tire Andina	Continental	Germany	Niedersachsen	Hannover	Ecuador	Guayas	Guayaquil	Manufacturing	104,3
feb 2011	Mayo Clinic	Mayo Foundation for Medical Education & Research	United States	Minnesota	Rochester (MN)	Ecuador	Not Specified	Not Specified	Manufacturing	2,3
ago 2010	Vicunha Textil	Textilia	Brazil	Sao Paulo	Sao Paulo	Ecuador	Not Specified	Not Specified	Manufacturing	25
oct 2009	Mercedes-Benz	Daimler AG	Germany	Baden-Wuerttemberg	Stuttgart	Ecuador	Not Specified	Not Specified	Manufacturing	244,6
Fuente: Fuente: Foreign Direct Investment Markets										
Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.										

Tabla 5.2: Inversión Extranjera destinada al sector de Industrias y Manufacturas

Project Date	Investing Company	Parent Company	Source Country	Source State	Source City	Destination Country	Destination State	Destination City	Industry Sector	Capital Investment
nov 2004	Ebel International	Ebel International	Peru	Lima	Lima	Ecuador	Not Specified	Not Specified	Manufacturing	0,2
jul 2004	Dairy Partners Americas (DPA)	Nestle	Switzerland	Switzerland	Vevey	Ecuador	Not Specified	Not Specified	Manufacturing	40,9
jun 2004	Ajemex	Aje	Peru	Not Specified	Not Specified	Ecuador	Guayas	Guayaquil	Manufacturing	7
mar 2004	Novartis	Novartis	Switzerland	Switzerland	Basel	Ecuador	Not Specified	Not Specified	Manufacturing	450
feb 2004	General Motors (GM)	General Motors (GM)	United States	Michigan	Detroit (MI)	Ecuador	Pichincha	Quito	Manufacturing	0,5
nov 2003	Albacora	Albacora	Spain	Not Specified	Not Specified	Ecuador	Guayas	Not Specified	Manufacturing	31,8
abr 2003	Alpina Productos Alimenticios	Alpina Productos Alimenticios	Colombia	Bogota DC	Bogota	Ecuador	Not Specified	Not Specified	Manufacturing	6
Fuente: Fuente: Foreign Direct Investment Markets										
Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.										

Tabla 6.1: Inversión Extranjera destinada al sector de Servicio prestados a las empresas

Project Date	Investing Company	Parent Company	Source Country	Source State	Source City	Destination Country	Destination State	Destination City	Industry Sector	Capital Investment
oct 2012	Crystalis Consulting	Seidor	Spain	Cataluna	Barcelona	Ecuador	Not Specified	Not Specified	Software & IT services	15,4
jul 2012	BTOB	BTOB	Spain	Comunidad de Madrid	Madrid	Ecuador	Not Specified	Not Specified	Business Services	2,4
jun 2012	Regus	Regus	Luxembourg	Luxembourg	Luxembourg	Ecuador	Guayas	Guayaquil	Real Estate	72
dic 2011	Banco ProCredit Ecuador	ProCredit Holding	Germany	Hessen	Frankfurt am Main	Ecuador	Pichincha	Quito	Financial Services	34,7
dic 2011	Banco ProCredit Ecuador	ProCredit Holding	Germany	Hessen	Frankfurt am Main	Ecuador	Manabi	Manta	Financial Services	34,7
dic 2011	Banco ProCredit Ecuador	ProCredit Holding	Germany	Hessen	Frankfurt am Main	Ecuador	Cotopaxi	Not Specified	Financial Services	34,7
dic 2011	Banco ProCredit Ecuador	ProCredit Holding	Germany	Hessen	Frankfurt am Main	Ecuador	Tungurahua	Not Specified	Financial Services	34,7
dic 2011	Banco ProCredit Ecuador	ProCredit Holding	Germany	Hessen	Frankfurt am Main	Ecuador	Guayas	Guayaquil	Financial Services	34,7
Fuente: Fuente: Foreign Direct Investment Markets										
Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.										

Tabla 6.2: Inversión Extranjera destinada al sector de Servicio prestados a las empresas

Project Date	Investing Company	Parent Company	Source Country	Source State	Source City	Destination Country	Destination State	Destination City	Industry Sector	Capital Investment
jun 2011	Publicis Ecuador	Publicis Groupe	France	Ile-de-France	Paris	Ecuador	Pichincha	Quito	Business Services	2,4
jun 2011	Publicis Ecuador	Publicis Groupe	France	Ile-de-France	Paris	Ecuador	Guayas	Guayaquil	Business Services	2,4
ene 2011	Financial Software Systems	Financial Software Systems	United States	Pennsylvania	Horsham (PA)	Ecuador	Guayas	Guayaquil	Software & IT services	2,8
dic 2010	Logicalis	Datec	South Africa	Gauteng	Johannesburg	Ecuador	Not Specified	Not Specified	Software & IT services	16,1
ene 2010	International Credit Rating (ICR)	International Credit Rating Chile (ICR)	Chile	RM: Region Metropolitana	Santiago	Ecuador	Not Specified	Not Specified	Financial Services	33,5
ago 2009	Crossroad Bible Institute	Crossroad Bible Institute	United States	Michigan	Grand Rapids (MI)	Ecuador	Pichincha	Quito	Business Services	2,4
jul 2009	AGQ (Agriquem)	AGQ (Agriquem)	Spain	Andalucia	Seville	Ecuador	Guayas	Guayaquil	Business Services	10,1
oct 2008	Conrad & Scherer	Conrad & Scherer	United States	Florida	Fort Lauderdale (FL)	Ecuador	Pichincha	Quito	Business Services	2,4
ene 2007	Banco de Desarrollo Economico y Social de Venezuela (BANDES)	Banco de Desarrollo Economico y Social de Venezuela (BANDES)	Venezuela	Federal District	Caracas	Ecuador	Pichincha	Quito	Financial Services	25
jun 2003	First Remit	Universe Group	UK	South East (UK)	London	Ecuador	Not Specified	Not Specified	Financial Services	33,5
may 2003	Banco Atlantico	Banco Atlantico	Spain	Cataluna	Barcelona	Ecuador	Not Specified	Not Specified	Financial Services	33,5
Foreign Direct Investment Markets										
María Raquel Moreno Ponce.										

Tabla 7: Inversión Extranjera destinada al sector de Construcción

Project Date	Investing Company	Parent Company	Source Country	Source State	Source City	Destination Country	Destination State	Destination City	Industry Sector	Capital Investment
sep 2011	Holcim	Holcim	Switzerland	Switzerland	Jona	Ecuador	Guayas	Guayaquil	Building & Construction Materials	120
feb 2010	HST Global	HST Global	United States	Virginia	Hampton (VA)	Ecuador	Not Specified	Not Specified	Building & Construction Materials	5,5
may 2009	Lafarge	Lafarge	France	Ile-de-France	Paris	Ecuador	Imbabura	Otavalo	Building & Construction Materials	68,9
dic 2008	Marina d'Or	Marina d'Or Group	Spain	Comunidad Valenciana	Valencia	Ecuador	Guayas	Guayaquil	Real Estate	106,5
oct 2008	China Gezhouba (CGGC)	China Gezhouba (CGGC)	China	Hubei	Wuhan	Ecuador	Pichincha	Quito	Building & Construction Materials	32,8
ene 2005	Lafarge	Lafarge	France	Ile-de-France	Paris	Ecuador	Azuay	Cuenca	Building & Construction Materials	40
jul 2004	Inverdesa	Body Tech Medical and Sports	Colombia	Not Specified	Not Specified	Ecuador	Not Specified	Not Specified	Building & Construction Materials	1,3
Fuente: Fuente: Foreign Direct Investment Markets										
Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce.										

Tabla 8: Inversión Extranjera destinada al sector de Turismo

Project Date	Investing Company	Parent Company	Source Country	Source State	Source City	Destination Country	Destination State	Destination City	Industry Sector	Sub-Sector	Cluster	Industry Activity	Capital Investment
jun 2010	Viajes El Corte Ingles (Viajes El Corte Ingles)	El Corte Ingles	Spain	Comunidad de Madrid	Madrid	Ecuador	Pichincha	Quito	Hotels & Tourism	Travel arrangement & reservation services	Tourism	Sales, Marketing & Support	2
jul 2007	Stanford Travel Systems	Stanford Travel Systems	United States	California	San Diego (CA)	Ecuador	Pichincha	Quito	Hotels & Tourism	Travel arrangement & reservation services	Tourism	Sales, Marketing & Support	2
ago 2004	Abercrombie & Kent	Abercrombie & Kent	United States	Illinois	Oak Brook (IL)	Ecuador	Pichincha	Quito	Hotels & Tourism	Travel arrangement & reservation services	Tourism	Sales, Marketing & Support	2
ago 2004	Accor	Accor	France	Ile-de-France	Paris	Ecuador	Guayas	Guayaquil	Hotels & Tourism	Accommodation	Tourism	Construction	63,6
ago 2004	Accor	Accor	France	Ile-de-France	Paris	Ecuador	Azuay	Cuenca	Hotels & Tourism	Accommodation	Tourism	Construction	63,6
ago 2004	Accor	Accor	France	Ile-de-France	Paris	Ecuador	Manabi	Manta	Hotels & Tourism	Accommodation	Tourism	Construction	63,6
Fuente: Fuente: Foreign Direct Investment Markets													
Elaborado por: Maria Raquel Moreno Ponce.													

Tabla 11: Datos de Regresión para Análisis Econométrico

AÑOS	TASA CRECIMIENTO PIB	Formación bruta de capital (% del PIB)	IED	TASA DE DESEMPLEO	APERTURA DE MERCADO
2002	4,10	23,70	0,0274	9,10	-0,0316
2003	2,72	19,59	0,0269	11,40	0,0025
2004	8,21	20,20	0,0229	8,60	0,0078
2005	5,29	21,64	0,0119	7,70	0,0183
2006	4,4	22,46	0,0058	7,70	0,0378
2007	2,19	22,70	0,0038	6,10	0,0357
2008	6,36	26,39	0,0171	7,30	0,0251
2009	0,57	25,64	0,0049	6,50	0,0023
2010	2,95	27,45	0,0024	5,00	-0,0223
2011	7,83	27,27	0,0083	4,20	-0,0021
2012	5,12	27,50	0,0070	4,10	0,0008

Fuente: Estadísticas del Banco mundial y Banco Central del Ecuador.
Elaborado por: María Raquel Moreno Ponce

Tabla 12: Análisis Econométrico

<i>Estadísticas de la regresión</i>					
Coefficiente de correlación múltiple		0,953			
Coefficiente de determinación R ²		0,907			
R ² ajustado		0,725			
Error típico		1,926			
Observaciones		11			
ANÁLISIS DE VARIANZA					
	<i>Grados de libertad</i>	<i>Suma de cuadrados</i>	<i>Promedio de los cuadrados</i>	<i>F</i>	<i>Valor crítico de F</i>
Regresión	4	254,76	63,69	17,16685242	0,001950405
Residuos	7	25,97	3,71		
Total	11	280,73			

	<i>Coefficientes</i>	<i>Error típico</i>	<i>Estadístico t</i>	<i>Probabilidad</i>
Intercepción	0	#N/A	#N/A	#N/A
Formación bruta de capital (% del PIB)	0,278	0,075	3,685	0,007810506
IED/PIB	366,845	127,109	2,886	0,023447537
TASA DE DESEMPLEO	-1,031	0,440	-2,342	0,051723388
APERTURA DE MERCADO	68,665	33,969	2,021	0,082962393

Análisis de los residuales				
<i>Observación</i>	<i>teórico TASA CRECIMIENTO</i>	<i>Residuos</i>	<i>Residuos estándares</i>	
1	5,107413643	-1,010636984	-0,657741397	
2	3,722788004	-1,002788004	-0,652633135	
3	5,676662956	2,533337044	1,648742994	
4	3,696337385	1,593662615	1,037185351	
5	3,031887242	1,368112758	0,890393298	
6	3,875928544	-1,685928544	-1,097233738	
7	7,817272618	-1,457272618	-0,948420197	
8	2,386283106	-1,816283106	-1,182070918	
9	1,839008288	1,110991712	0,723054126	
10	6,166775633	1,663224367	1,082457437	
11	6,041000000	0,000000000	0,500000000	

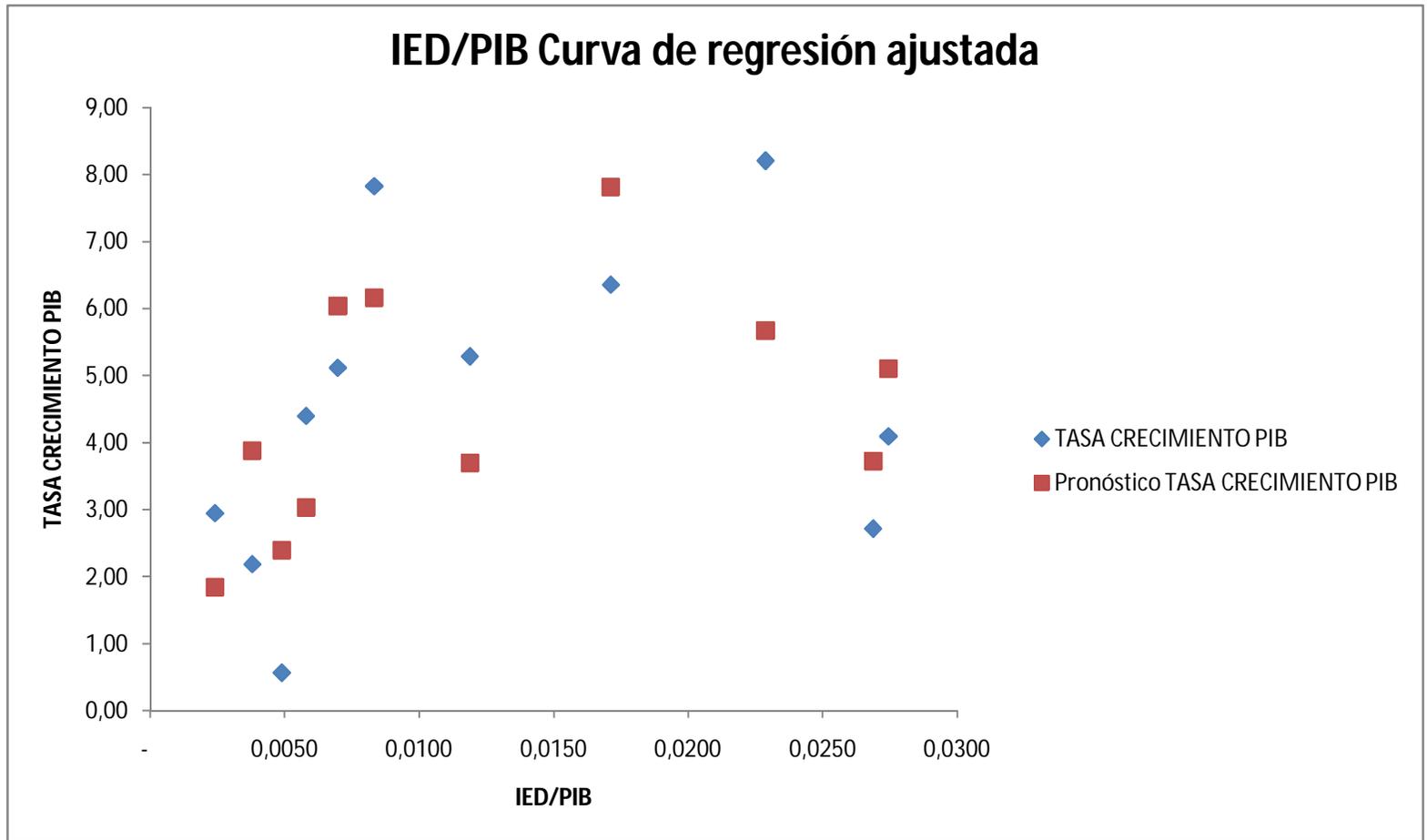
Resultados de datos de probabilidad

<i>Percentil</i>	<i>TASA CRECIMIENTO PIB</i>
4,55	0,57
13,64	2,19
22,73	2,72
31,82	2,95
40,91	4,096776659
50,00	4,4
59,09	5,12
68,18	5,29
77,27	6,36
86,36	7,83
95,45	8,21

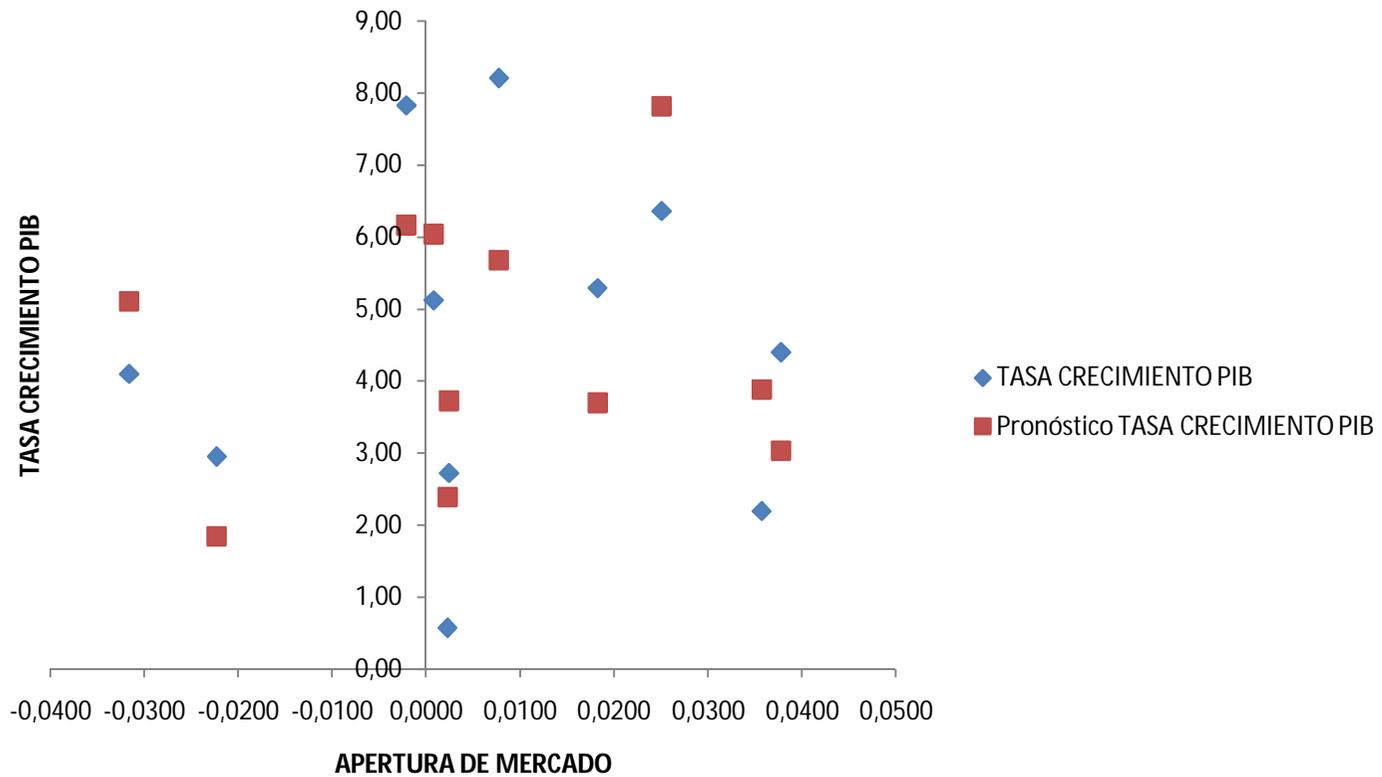
Correlaciones entre variables.

	TASA CRECIMIENTO PIB	Formación bruta de capital (% del PIB)	IED	TASA DE DESEMPLEO	APERTURA DE MERCADO
TASA CRECIMIENTO PIB	1				
Formación bruta de capital (% del PIB)	0,011946314	1			
IED	0,287247905	-0,553067889	1		
TASA DE DESEMPLEO	-0,10924363	-0,831064184	0,803391613	1	
APERTURA DE MERCADO	0,057095801	-0,310950318	-0,297774791	0,028311558	1

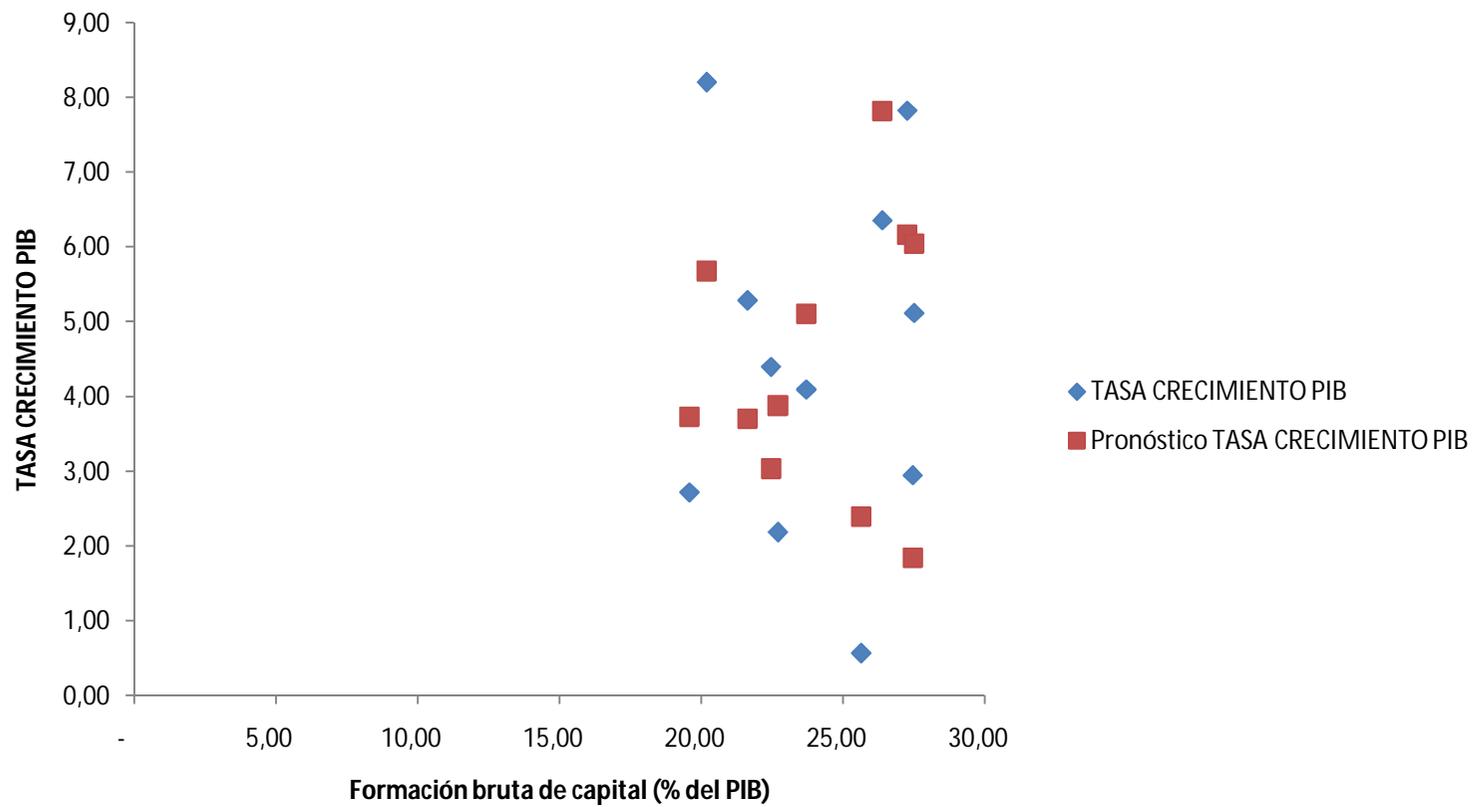
<i>Inferior 95%</i>	<i>Superior 95%</i>	<i>Inferior 95,0%</i>	<i>Superior 95,0%</i>
#N/A	#N/A	#N/A	#N/A
0,099666913	0,456715189	0,099666913	0,456715189
66,28000006	667,409509	66,28000006	667,409509
-2,072020489	0,010139171	-2,072020489	0,010139171
-11,66011071	148,9895022	-11,66011071	148,9895022

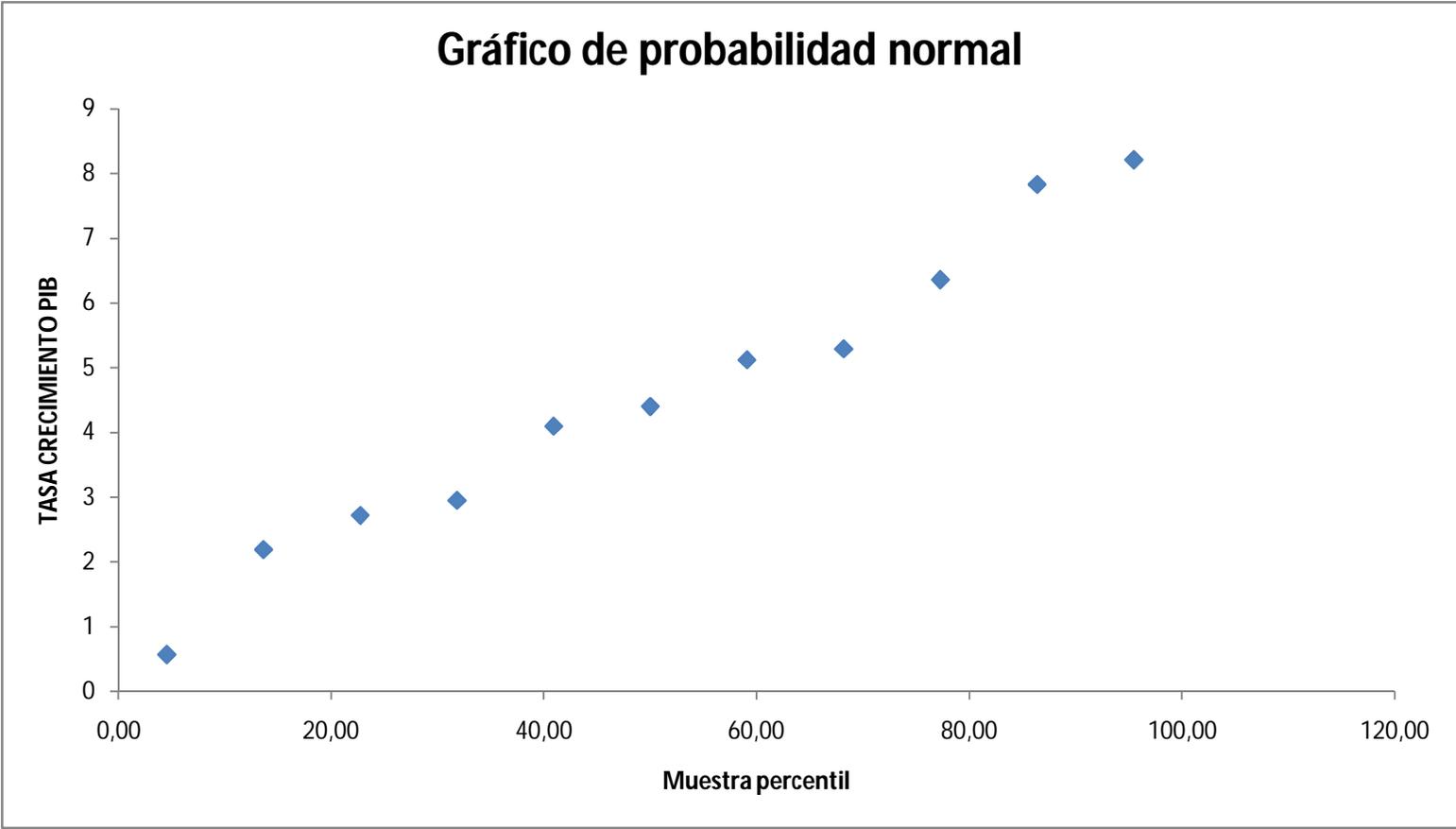


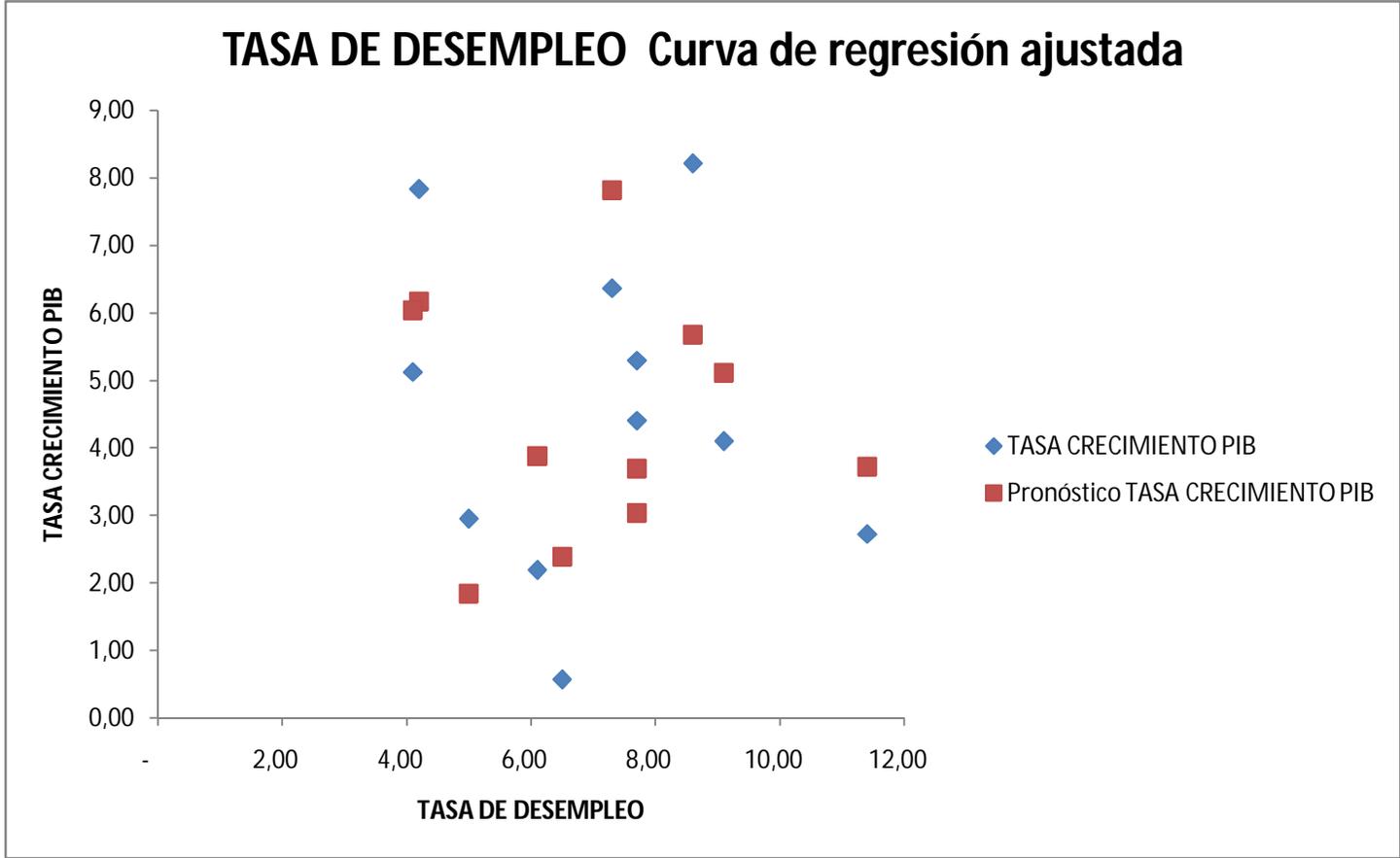
APERTURA DE MERCADO Curva de regresión ajustada



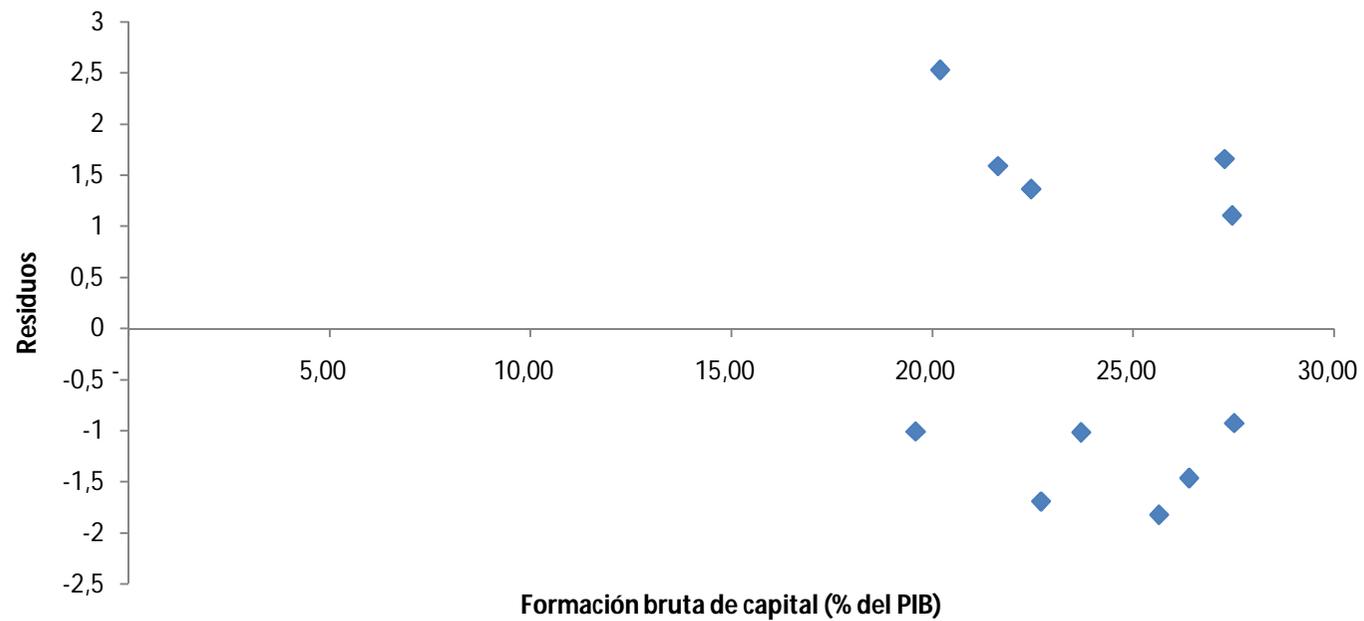
Formación bruta de capital (% del PIB) Curva de regresión ajustada

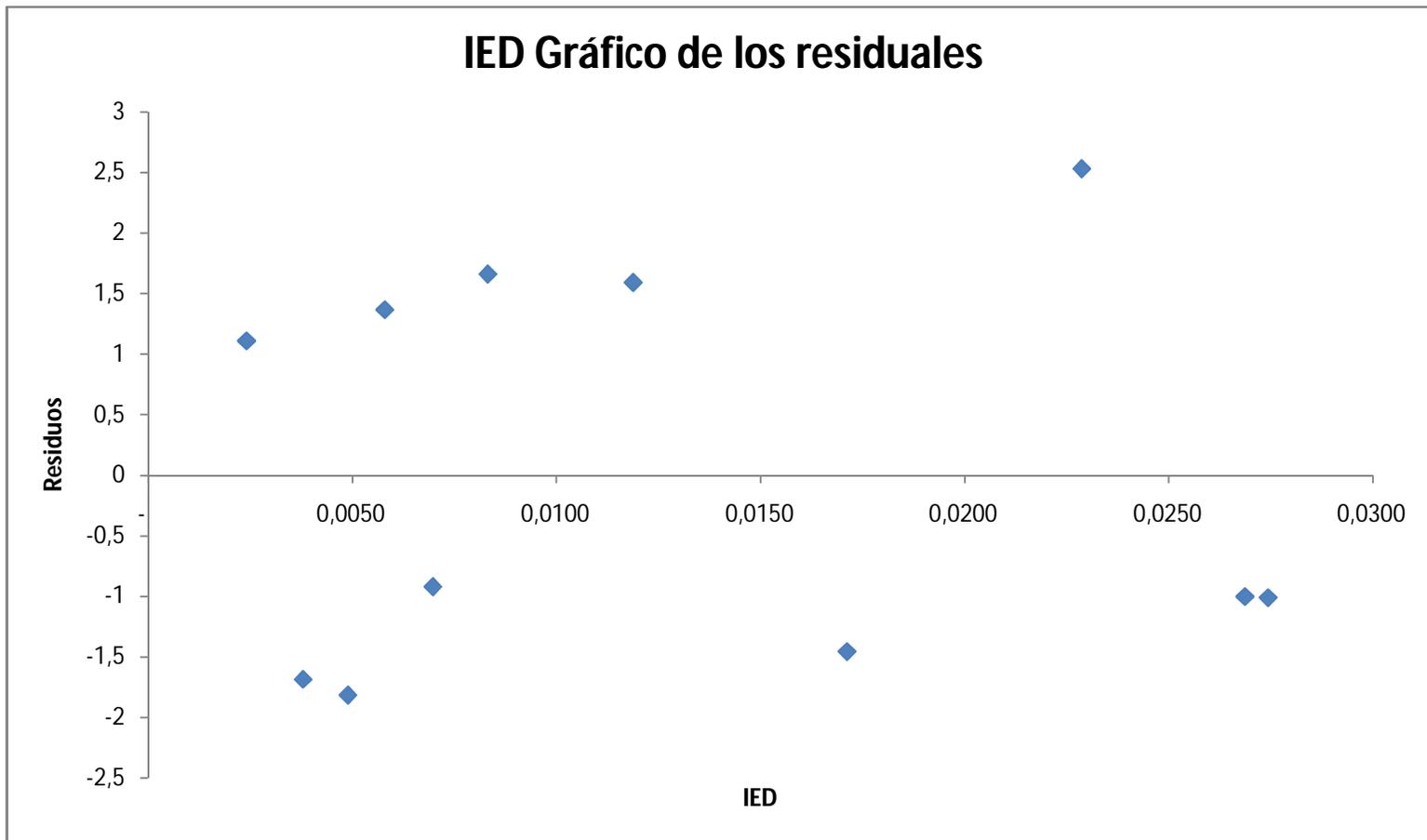


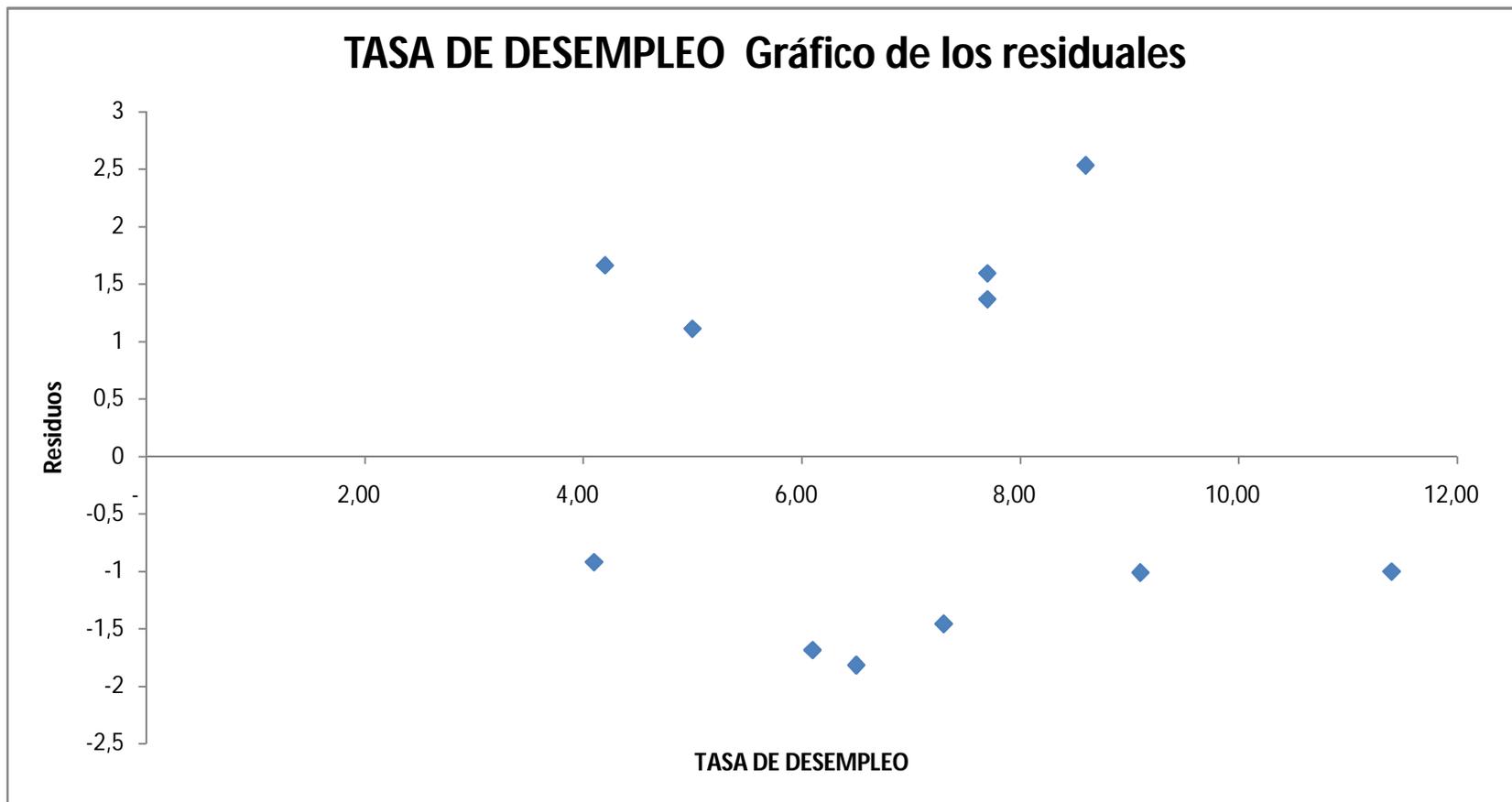




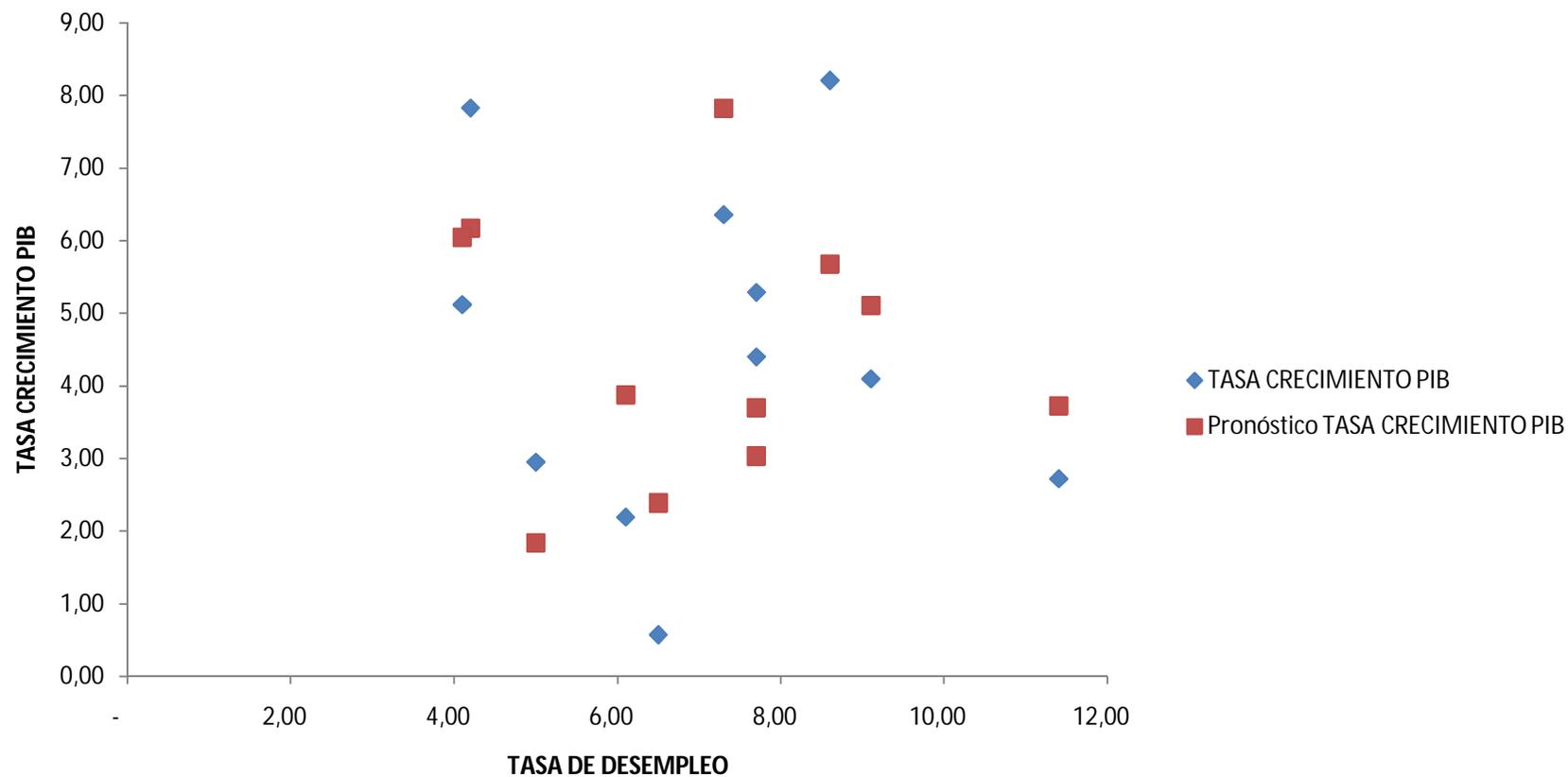
Formación bruta de capital (% del PIB) Gráfico de los residuales



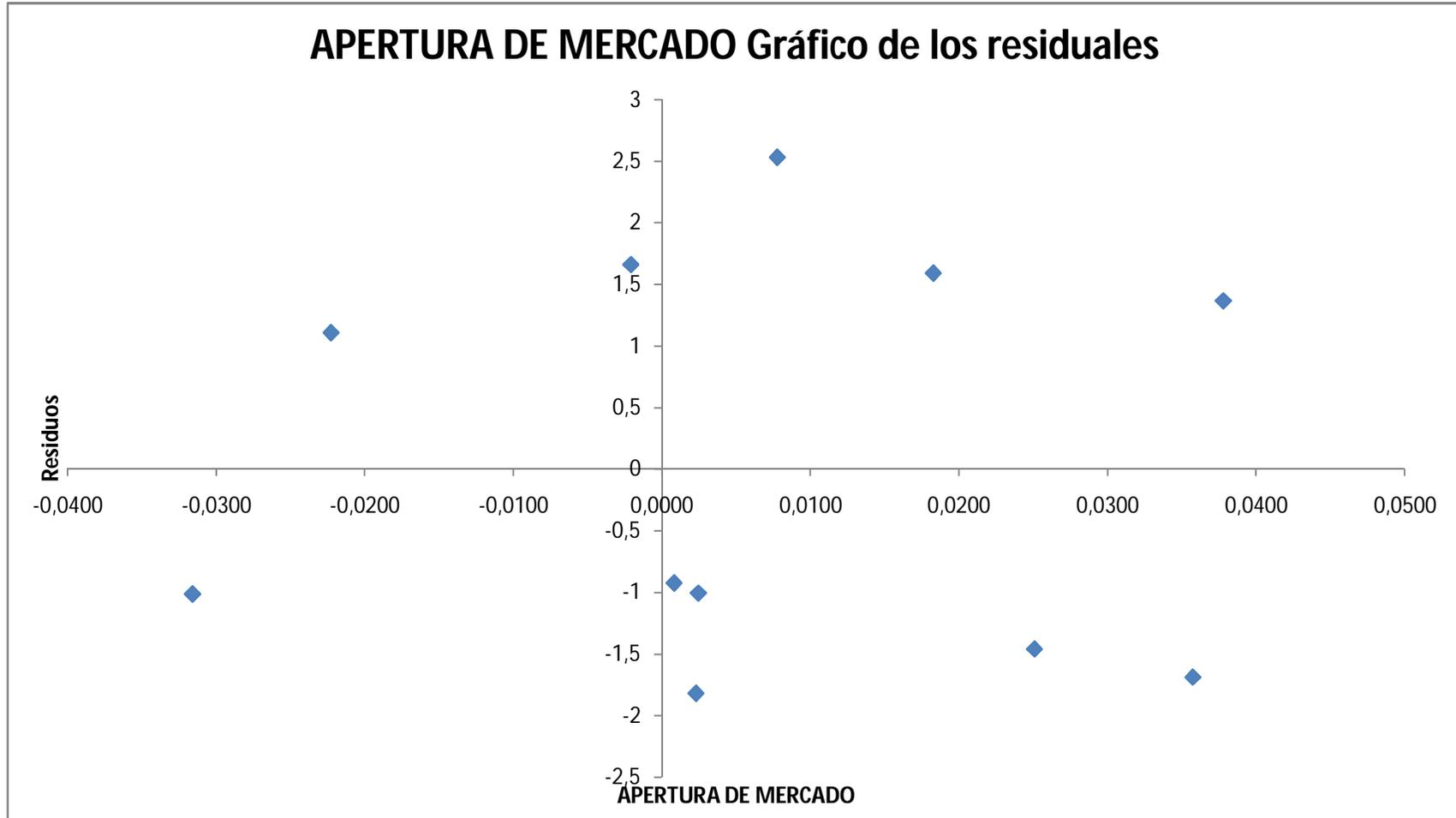




TASA DE DESEMPLEO Curva de regresión ajustada



APERTURA DE MERCADO Gráfico de los residuales



TENDENCIA DE LAS VARIABLES DEL MODELO DE REGRESION

