



**UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL
FACULTAD DE ECONOMÍA Y EMPRESA
CARRERA DE ECONOMÍA**

TEMA:

**Movilidad humana y su incidencia en la economía informal de la
ciudad de Guayaquil en el periodo 2023-2024.**

AUTORES:

**Cañarte Villao, Javier Andres
Patrel Alvarado, Feryala Alexander**

**Trabajo de titulación previo a la obtención del título de
ECONOMISTA**

TUTOR:

Eco. Delgado Salazar, Jorge Luis. Phd.

**Guayaquil, Ecuador
13 de febrero de 2025**



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL
FACULTAD DE ECONOMÍA Y EMPRESA
CARRERA DE ECONOMÍA

CERTIFICACIÓN

Certificamos que el presente trabajo de titulación, fue realizado en su totalidad por **Cañarte Villao, Javier Andres y Patrel Alvarado, Feryala Alexander** como requerimiento para la obtención del título de **Economista**.

TUTOR (A)



f. _____

Eco. Delgado Salazar, Jorge Luis. Phd.

DIRECTOR DE LA CARRERA

f. _____

Guillen Franco Erwin José

Guayaquil, a los 13 del mes de febrero del año 2025



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

FACULTAD DE ECONOMÍA Y EMPRESA
CARRERA DE ECONOMÍA

DECLARACIÓN DE RESPONSABILIDAD

Nosotros, **Cañarte Villao, Javier Andres**
Patrel Alvarado, Feryala Alexander

DECLARO QUE:

El Trabajo de Titulación, **Movilidad humana y su incidencia en la economía informal de la ciudad de Guayaquil en el periodo 2023-2024**, previo a la obtención del título de **Economista**, ha sido desarrollado respetando derechos intelectuales de terceros conforme las citas que constan en el documento, cuyas fuentes se incorporan en las referencias o bibliografías. Consecuentemente este trabajo es de mi total autoría.

En virtud de esta declaración, me responsabilizo del contenido, veracidad y alcance del Trabajo de Titulación referido.

Guayaquil, a los 13 del mes de febrero del año 2025

LOS AUTORES

f.

Cañarte Villao, Javier Andres

f.

Patrel Alvarado, Feryala Alexander



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

FACULTAD DE ECONOMÍA Y EMPRESA
CARRERA DE ECONOMÍA

AUTORIZACIÓN

Nosotros, **Cañarte Villao, Javier Andres**
Patrel Alvarado, Feryala Alexander

Autorizo a la Universidad Católica de Santiago de Guayaquil a la **publicación** en la biblioteca de la institución del Trabajo de Titulación, **Movilidad humana y su incidencia en la economía informal de la ciudad de Guayaquil en el periodo 2023-2024** cuyo contenido, ideas y criterios son de mi exclusiva responsabilidad y total autoría.

Guayaquil, a los 13 del mes de febrero del año 2025

LOS AUTORES

f.

Cañarte Villao, Javier Andres

f.

Patrel Alvarado, Feryala Alexander

REPORTE COMPILATIO

CERTIFICADO DE ANÁLISIS
magister

100% final patrel & canarte

< 1%
Textos sospechosos

< 1% Similitudes
0% similitudes entre comillas
0% entre las fuentes mencionadas
< 1% Idiomas no reconocidos (ignorado)
< 1% Textos potencialmente generados por la IA

Nombre del documento: 100% final patrel & canarte.docx
ID del documento: 95dbcfdcae4b91afc0e59e6bd77ab6b1a69df03
Tamaño del documento original: 2,54 MB
Autores: []

Depositante: Jorge Luis Delgado Salazar
Fecha de depósito: 31/1/2025
Tipo de carga: interface
fecha de fin de análisis: 31/1/2025

Número de palabras: 23.920
Número de caracteres: 154.506

Ubicación de las similitudes en el documento:



Fuentes principales detectadas

N°	Descripciones	Similitudes	Ubicaciones	Datos adicionales
1	alicia.concytec.gob.pe Descripción: Impacto de la migración interna en la informali... https://alicia.concytec.gob.pe/vufind/Record/UCV_a0835649198b6287d2ee986b9aea2f1/Descr...	< 1%		Palabras idénticas: < 1% (29 palabras)
2	Análisis de Políticas Públicas (1).docx Análisis de Políticas Públicas (1) #8bd249 El documento proviene de mi grupo 1 fuente similar	< 1%		Palabras idénticas: < 1% (27 palabras)

Fuentes con similitudes fortuitas

N°	Descripciones	Similitudes	Ubicaciones	Datos adicionales
1	plagio tesis.docx plagio tesis #91df86 El documento proviene de mi grupo	< 1%		Palabras idénticas: < 1% (33 palabras)
2	Documento de otro usuario #9aa0a4 El documento proviene de otro grupo	< 1%		Palabras idénticas: < 1% (10 palabras)
3	publications.iom.int https://publications.iom.int/system/files/pdf/pub2024-029-lmgi-canton-de-guayaquil-ec-es.pdf	< 1%		Palabras idénticas: < 1% (10 palabras)

TUTOR (A)



f. _____
Eco. Delgado Salazar, Jorge Luis. Phd.

LOS AUTORES



f. _____
Cañarte Villao Javier Andres



f. _____
Patrel Alvarado Feryala Alexander

AGRADECIMIENTO

Quisiera expresar mi más sincero agradecimiento a mis padres, Javier y Pierina, por haber sido mi soporte durante todo este proceso. A mis hermanos, José y María Emilia, por ser esa inspiración y motivación que me mantenía activo en este proyecto, pudiéndoles dar un buen ejemplo.

Agradezco también a mi tutor Jorge Luis Delgado Salazar por haber sido un guía excelente en este proceso y a mi compañero de Tesis, Feryala, porque sin él este proyecto no hubiera sido posible.

Javier Andres, Cañarte Villao

AGRADECIMIENTO

Quisiera agradecer en primer lugar a Dios por darme la fortaleza diariamente para alcanzar cada una de mis metas; la vida universitaria tiene altas y bajas, sin embargo, le doy gracias a mis Padres que siempre me han ayudado a superarme y no rendirme.

A mi Tía Jenny que siempre estuvo conmigo apoyándome y alentándome para ser un buen Profesional.

Un especial agradecimiento a mi querido Tutor el Econ, Jorge Luis Delgado Salazar que desde el inicio de la carrera me ha ayudado y hecho amar mi Profesión, por eso me enorgullece poder ahora llamarlo Colega.

Feryala Alexander, Patrel Alvarado

DEDICATORIA

Este proyecto se lo quiero dedicar a mis padres, este logro es por ustedes, por el amor y dedicación que tienen conmigo. Valoro mucho todo lo que han hecho por mí y esta tesis es un tributo a la admiración que siento por ustedes.

Javier Andres, Cañarte Villao

DEDICATORIA

Dedico este trabajo de investigación a mi Padre John Patrel y Madre Jackeline Alvarado que han estado conmigo apoyándome en las buenas y malas.

También a mis Tías Jenny Patrel y Tanya Patrel (+) que las amo mucho y por último a mi Hermana Sandra Patrel que siempre ha estado presente y sirvió como inspiración para este estudio debido a que ella hace 2 años migró a New York (U.S.A) para un mejor futuro.

Feryala Alexander, Patrel Alvarado



**UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL
FACULTAD DE ECONOMÍA Y EMPRESA
CARRERA DE ECONOMÍA**

TRIBUNAL DE SUSTENTACIÓN

f. _____

**GUILLÉN FRANCO, ERWIN JOSÉ
DECANO O DIRECTOR DE CARRERA**

f. _____

**DELGADO SALAZAR, JORGE LUIS
COORDINADOR DEL ÁREA O DOCENTE DE LA CARRERA**

f. _____

**Pacheco Bruque, Marlon Estuardo
(OPONENTE)**

ÍNDICE DE CONTENIDO

RESUMEN	XV
INTRODUCCIÓN	2
ANTECEDENTES.....	3
PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA	5
JUSTIFICACIÓN	9
OBJETIVOS.....	13
<i>Objetivo general</i>	13
<i>Objetivos específicos</i>	13
PREGUNTA DE INVESTIGACIÓN.....	13
HIPÓTESIS	13
LIMITACIONES	14
DELIMITACIONES.....	14
CAPÍTULO 1: MARCO TEÓRICO	16
MARCO TEÓRICO	16
<i>Teoría de la Transición Demográfica</i>	16
<i>Teoría de la Migración Laboral</i>	21
<i>Teoría de la Dualidad Económica</i>	23
<i>Teoría de la Modernización</i>	25
<i>Teoría de la Segmentación Laboral</i>	26
<i>Teoría del Capital Humano</i>	29
<i>Teoría de la Estratificación Social</i>	31
<i>Teoría de la Marginación Urbana</i>	32
<i>Economía informal</i>	34
<i>Características de la economía informal</i>	36
<i>Motivaciones de los migrantes para buscar empleo en el sector informal</i>	37
<i>Teoría del Comercio Informal</i>	37
<i>Relación migración y economía informal</i>	39
MARCO CONCEPTUAL.....	41
<i>Movilidad humana</i>	41
<i>Migración</i>	41
<i>Tipos de migración</i>	42
<i>Economía informal</i>	43
<i>Mercado laboral</i>	44
<i>Tipos de empleo</i>	44
<i>Empleo informal</i>	46
MARCO REFERENCIAL.....	48
MARCO LEGAL	57
<i>Nivel Nacional</i>	57
CAPÍTULO 2: METODOLOGÍA.....	59
ENFOQUE	59
MÉTODO	59
TIPO	60
ALCANCE.....	60
DISEÑO.....	61
POBLACIÓN Y MUESTRA	61
TÉCNICA DE RECOGIDA DE DATOS	62
VARIABLES DE INVESTIGACIÓN CON BASE A ESTUDIOS.....	62
OPERACIONALIZACIÓN DE VARIABLES DE INVESTIGACIÓN.....	63
TÉCNICA ESTADÍSTICA.....	65
HERRAMIENTA DE ANÁLISIS	66
CAPÍTULO 3: RESULTADOS	67

DISCUSIÓN Y PROPUESTAS.....	93
PROPUESTAS.....	94
CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES	97
RECOMENDACIONES	99
REFERENCIAS	101

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1 Tipo de Empleo.....	45
Figura 2 Ecuación Regresión Logística Dicotómica.....	65
Figura 3 Mapa Desempleo Migración Externa.....	67
Figura 4 Mapa Empleo Formal Migración Externa.....	68
Figura 5 Mapa Empleo Informal Migración Externa.....	69
Figura 6 Mapa Desempleo Migración Interna.....	70
Figura 7 Mapa Empleo Formal Migración Interna.....	72
Figura 8 Mapa Empleo Informal Migración Interna.....	73
Figura 9 Nivel de Instrucción Migrantes Internos por Tipo de Empleo.....	75
Figura 10 Nivel de Instrucción Migrantes Externos por Tipo de Empleo.....	76
Figura 11 Comparativa Nivel de Ingresos Migrantes Internos y Migrantes Externos Sector Informal.....	78
Figura 12 Comparativa Nivel de Ingresos Migrantes Internos y Migrantes Externos Sector Formal.....	80
Figura 13 Capacitación Migrantes Internos.....	81
Figura 14 Capacitación Migrantes Externos.....	82
Figura 15 Participación Sector Formal e Informal Migrantes Internos según la Rama de Actividad.....	83
Figura 16 Participación Sector Formal e Informal Migrantes Externos según la Rama de Actividad.....	85
Figura 17 Códigos para el Tratamiento de las Variables Aplicadas.....	86
Figura 18 Resumen Códigos de Modelajes Logísticos.....	88
Figura 19 Resumen Prueba Lr Test a los Modelajes.....	88
Figura 20 Curva ROC Modelo Logit1.....	89
Figura 21 Curva ROC Modelo Logit2.....	90

ÍNDICE DE TABLAS

<i>Tabla 1 Factores de Migración.....</i>	<i>20</i>
<i>Tabla 2 Variables de Investigación de Otros Estudios.....</i>	<i>62</i>
<i>Tabla 3 Operalización de las Variables</i>	<i>63</i>
<i>Tabla 4 Resumen Coeficientes Modelaje Logit1.....</i>	<i>90</i>
<i>Tabla 5 Resumen Coeficientes Modelaje Logit2.....</i>	<i>91</i>

RESUMEN

Esta investigación analiza si la movilidad humana incide en la economía informal de Guayaquil, utilizando datos de la ENEMDU (2022-2023) y variables como empleo informal, migración interna y externa, educación e ingresos. Se plantea la pregunta: ¿Existe incidencia de la movilidad humana en la economía informal de Guayaquil (2022-2023)? Para responder, se emplean estudios científicos, teorías y análisis descriptivos y probabilísticos, con enfoque cuantitativo, diseño no experimental y método deductivo. Entre los hallazgos, destaca que los ingresos tienen mayor impacto en reducir la informalidad, mientras que la educación no influye significativamente y por ende habrá migración si las personas no alcanzan ingresos aptos en sus lugares de origen.

Palabras Clave: informalidad, logit, migración interna, migración externa, educación, ingresos.

ABSTRACT

This research analyzes whether human mobility has an impact on the informal economy of Guayaquil, using data from the ENEMDU (2022-2023) and variables such as informal employment, internal and external migration, education and income. The question is: Does human mobility have an impact on the informal economy of Guayaquil (2022-2023)? To answer this question, scientific studies, descriptive and probabilistic theories and analysis are used, with a quantitative approach, non-experimental design and deductive method. Among the findings, it stands out that income has a greater impact on reducing informality, while education does not have a significant influence and therefore there will be migration if people do not achieve adequate income in their places of origin.

Keywords: informality, logit, internal migration, external migration, education, income.

Introducción

La presente investigación se centra en conocer si la movilidad humana incide en la economía informal de Guayaquil, considerando los datos obtenidos para los periodos 2022-2023. Con base a esto parte la pregunta de investigación central ¿Existe incidencia de la movilidad humana en la economía informal de la ciudad de Guayaquil durante el periodo 2023-2024? Para dar respuesta a la interrogante planteada, la presente investigación se basa en estudios científicos, teorías y en la realización de análisis descriptivos y probabilísticas. Los análisis vienen dados por los datos proporcionados por la ENEMDU para los periodos 2022-2023, con el uso de variables como empleo informal, lugar de residencia, educación e ingresos laborales reales. Para aquello la investigación presenta el siguiente esquema:

En el primer capítulo, se ofrece una introducción que tiene como objetivo identificar las problemáticas actuales en relación con el tema propuesto. Este apartado abarca antecedentes sobre el tema, las problemáticas detectadas, la justificación del estudio, así como las preguntas de investigación y las hipótesis formuladas. Además, se especifican las delimitaciones y limitaciones que surgieron durante la realización de la investigación.

El segundo capítulo se centra en una revisión teórica y conceptual de los temas relevantes al estudio. Este marco teórico se fundamenta en investigaciones previas citadas por diversos autores e instituciones tanto gubernamentales como internacionales que están vinculadas al objeto de estudio. Asimismo, se integra un marco referencial que menciona a autores que han tratado cuestiones similares en épocas anteriores, proporcionando información significativa a nivel nacional e internacional sobre el tema analizado.

El tercer capítulo está dedicado a la metodología del estudio, donde se explica que el enfoque adoptado es cuantitativo. Se emplea un diseño no experimental y se aplica un método

deductivo con un alcance descriptivo y correlacional; además, se utiliza la técnica econométrica de regresión logística dicotómica.

Finalmente, en el cuarto capítulo se presentan resultados, discusiones, propuestas, conclusiones y recomendaciones. Entre los principales hallazgos de estudio resalta que, los niveles de ingresos son los que más impacto tienen en la probabilidad de no pertenecer al sector informal donde a mayor ingreso disminuye la probabilidad, mientras que el alto nivel educativo no logra disminuir en gran cantidad esta probabilidad de estar en el sector informal.

Antecedentes

El fenómeno de la migración y el trabajo informal tiene una estrecha interrelación con la idea de los migrantes de mejorar sus niveles de vida. El proceso migratorio tiene un impacto diferente en los países de origen de los migrantes y en los países receptores. La geopolítica, el comercio y los vínculos culturales son algunos de los elementos que están estrechamente relacionados con la migración.

La llegada de los inmigrantes agravará los problemas existentes de desempleo en los países anfitriones, incluido Ecuador. Bajo la premisa de la inexistencia de oportunidades formales, algunos individuos se insertan en el sector informal con el fin de suplir las necesidades básicas. Tal como sucede en Guayaquil, esto es observable con la basta cantidad de vendedores ambulantes dentro del sector de la bahía, cuya predominancia numérica de extranjeros es de venezolanos.

Este fenómeno, que abarca competir por las ventas y el espacio al detalle, no solo ocasiona la intriga y la tensión social y laboral entre los residentes y los migrantes venezolanos, sino que a su vez sugiere un escenario crucial: el análisis profundo de las causas y las repercusiones de la migración venezolana. A pesar de la profunda crisis económica que vive

Venezuela, permanece relevante el conocimiento de las dimensiones de tales actividades informales, a nivel del trabajo y a nivel social, para resolver los problemas que se generan.

En estas circunstancias, el presente trabajo se centra en analizar y comprender de qué manera la migración ha incidido en el sector informal de la economía en esta ciudad ecuatoriana.

El estudio cuenta con varios componentes esenciales. Primero de todo se da a conocer la formulación del problema; es donde se explican los principales aspectos y problemas que se relacionan con la migración y el aporte de esta a la economía informal de Guayaquil. Posteriormente, se determinan las metas de la investigación, que buscan un objetivo de analizar las características de la migración en la ciudad, para determinar los sectores más afectados de la economía informal y evaluar las consecuencias que esto ha causado económica y socialmente.

Hay que mencionar que la migración, en el caso de este estudio, ha provenido de la necesidad de conocerse y de mitigar los efectos que esta tiene sobre la economía informal de Guayaquil, lo cual permite diseñar estrategias y políticas que favorezcan la integración y el desarrollo de los migrantes y de la sociedad receptora.

Con relación al sistema conceptual, hay textos que tratan las teorías, conceptos e investigaciones previas que han tenido como materia, ocupaciones informales y migración, en el contexto tanto de los países como del sistema mundial. Se postula la hipótesis que sirve de acuerdo en la investigación.

Las evidencias y los resultados de la investigación permiten ilustrar en gran medida la cuestión de la relación entre migración y economía informal en Guayaquil en el momento

analizado. Se presentan, y fueron analizados detalladamente, las tendencias y patrones principales, que habían sido observados.

Por último, en las conclusiones se ofrece un resumen de los resultados alcanzados en la investigación y se sugieren recomendaciones e invitaciones para el patrocinio de los problemas.

Estas conclusiones son fundamentales para orientar políticas y acciones que fomenten la integración de los migrantes y promuevan el desarrollo económico y social de la ciudad de Guayaquil en el contexto de la economía informal.

Planteamiento del problema

En términos mundiales, se estima que el número de migrantes internacionales ha crecido en las últimas cinco décadas. El estimado total de 281 millones de individuos que residían en un país diferente a su país de origen en 2020 supera en 128 millones la cifra de 1990 y supera ampliamente la de 1970 (OIM ONU Migración, 2022). En Ecuador, según el mismo informe del total de la población el 4,4% son migrantes, siendo preocupante puesto el índice de desarrollo humano es de apenas 0,759, y la fragilidad del estado es de 71,2; en cuanto a la facilidad de viajar tiene un puntaje de 92.

En la actualidad, la migración de personas se ha convertido en un tema de gran relevancia para América Latina, debido a la situación política, social y económica que enfrentan algunos países. Esta migración ha dado lugar a un fenómeno en el que los migrantes se localizan en países de la región del Pacífico, como Colombia, Ecuador, Perú, Chile, Argentina y Panamá. Esta situación se enfrenta a nuevos problemas, ya que el proceso de migración tiene un gran efecto en la economía informal; los inmigrantes, especialmente los venezolanos, están entre los grupos más vulnerables de la economía informal (Arias et al., 2020).

En forma de un refugio que les ayuda a generar ingresos y al menos satisfacer necesidades básicas, la economía informal ha adquirido una relevante opción para muchos sin empleo. Este panorama es igual en Ecuador, donde alrededor del 46.7% de la Población Económicamente Activa (PEA) se dedica a estos sectores informales (Castillo et al., 2020).

Proaño et al., (2022) plantean que la migración es un fenómeno global que puede ser muy complejo en relación con los diferentes elementos que obligan a los individuos a abandonar sus países. Entre estas razones, la laboral es de gran relevancia, ya que la ausencia de empleo, la inseguridad económica, los bajos salarios, así como la falta de beneficios de seguridad social, suelen ser buenos motivadores para ese tipo de movilidad.

Esta decisión de migrar puede ser, en algunos casos, forzada por las circunstancias o tomada de manera voluntaria; sin embargo, siempre responde al deseo de mejorar la calidad de vida de quienes migran y la de sus familias. Cuando los factores laborales se suman a otras situaciones adversas, es común que, al llegar al país de destino, los migrantes se integren en el sector informal, caracterizado por la falta de cumplimiento de las normativas laborales y la escasa protección de los derechos de los trabajadores.

En el caso de Guayaquil, la situación macroeconómica y la tasa de desempleo también influyen en la persistencia de la economía informal. Según datos de la CEPAL, la tasa de desempleo en Ecuador ha sido una de las más bajas de la región en el periodo analizado, sin embargo, se destaca que las personas buscan cualquier tipo de empleo, sin necesariamente acceder a empleos de calidad (Carrión, 2020).

En este contexto, es esencial buscar y profundizar en la comprensión del impacto específico que tiene la migración en la economía informal en Guayaquil dentro del período en cuestión, con el fin de idear estrategias y políticas adecuadas que respondan a los desafíos

planteados y consideren la inclusión y el desarrollo continuado tanto de las comunidades migrantes como de las anfitrionas en los países receptores.

La movilidad humana en Guayaquil es una tendencia creciente y relevante con el pasar del tiempo, siendo más profunda en tiempos actuales, debido a la llegada de extranjeros, pero de igual manera migrantes internos, es decir, personas provenientes de otras ciudades del país. Según la OIM, la migración internacional es un tema que posee una tendencia creciente a nivel global, cuya intensidad es mayor con el pasar del tiempo, generando así problemas dentro de la economía y el mercado laboral en aquellos países a los cuales las personas migran, especialmente a las principales ciudades de estos países. La población mundialmente conocida con esta alza de movilidad humana es Venezuela debido a la crisis política y económica que sobrelleva el país.

A escala nacional, esto ha estado acompañado de unas significativas corrientes migratorias originadas de otras provincias hacia Guayaquil, influidas por la situación de oportunidades económicas en esa zona de la región. Este tipo de migración interna, sin embargo, ha servido solamente para llenar incluso más el ya denso mercado informal, ya que muchos de estos migrantes apenas logran entrar en algún buen empleo formal. Como señala Carrión, en Ecuador, la tasa de desempleo es tradicionalmente baja, pero al mismo tiempo, es difícil, especialmente para los migrantes, obtener empleo formal. Esto ha aumentado el nivel de empleo informal entre los migrantes internacionales y los nacionales que llegan a la ciudad.

Tanto la migración externa como la interna han dejado una marca profunda en la economía informal de Guayaquil, en particular, en actividades que ahora son indispensables para la supervivencia de los sectores más pobres de la ciudad: la venta ambulante y los innumerables servicios no regulados. Como afirman Arias et al. (2020), los migrantes venezolanos son uno de los grupos más vulnerables que tienden a caer en la economía informal

debido a la falta de acceso a documentos de residencia y trabajo. Las personas desplazadas internamente enfrentan desafíos similares, como la falta de una red de apoyo o la falta de habilidades específicas necesarias para poder acceder a oportunidades laborales en la economía formal.

Otra de las realidades que los migrantes temporales enfrentan, es que Guayaquil ha incrementado considerablemente su población migrante, lo cual implica un reto dentro de las políticas públicas. Las autoridades locales tienen que estar a la espera de estrategias que desafíen el trabajo de inclusión laboral de los migrantes y las condiciones de empleo en la economía informal.

Finalmente, se deben considerar políticas integrales que, tanto en el caso de la migración interna como de la internacional, no conduzcan a la exclusión social o económica. Según CEPAL (2020), estas son políticas que deben implementarse para mejorar las competencias laborales, el acceso a servicios básicos y regularizar a los migrantes, lo que disminuiría la informalidad y fomentaría un desarrollo económico más inclusivo.

En Guayaquil, según Trujillo (2020), el otro tema destacado responde a la economía informal de sobrevivencia y a la informalidad persistente. A lo largo de su historia, las élites neoliberales han dado a la informalidad la vuelta argumentando que es un modo de libre mercado y vendiendo el comercio en plazas y calles como una forma de hacer empresa. No obstante, el presente sostiene que los ingresos de los comerciantes informales no son suficientes para satisfacer ni siquiera los costes de una cesta básica familiar lo que disiente que este modelo es un modelo económico, hay aspectos políticos.

Así como el trabajo informal es un idioma, cada uno logra sobrevivir para el día; los vendedores informales tienen que establecer red de conexión. Pese a las constantes e importantes llamadas de las autoridades para que se busquen refugio junto a sus familias, todos

los días, decenas de miles de personas son avistadas en la calle, hiriendo la herida de los problemas en la región. Este fenómeno pone de manifiesto la fragilidad de un segmento de la población que en vez de cubrir las promesas de prosperidad que la informalidad ofrece, confronta la imposición de factores nebulosos que son necesarios para sobrevivir.

En otras palabras, la migración internacional o externa e interna en Guayaquil ha hecho cada día más complicado el problema de la economía informal, que precisa una atención y respuesta tanto por las autoridades como por la población. Población migrante que reside de manera temporal o permanente en la ciudad, las políticas públicas deben estar orientadas a la generación de empleos formales y sostenibles. Esto podría garantizar no solo la mejor integración de los migrantes, sino el desarrollo sostenible de la ciudad de Guayaquil.

Justificación

La presente investigación respecto a la migración y su vínculo con la economía informal tomando de referencia la ciudad de guayaquil posee relevancia debido a sus aportes en diferentes aspectos que van en campos teóricos, prácticos, sociales y metódicos.

Es por esto que, se espera que el aporte del presente estudio, basado en la bibliografía existente aplicada en esta investigación respecto al tema del mismo proveyendo así de información que ayude a entender cómo la migración afecta el crecimiento y desarrollo del empleo informal en Guayaquil ayudará a construir teorías que subrayan la importancia de la migración laboral y la informalidad económica. Esta investigación también habilitará para realizar un análisis de problemas económicos, sociales y políticos que expulsan y atraen migrantes a la economía informal, así como analizar el efecto que ésta tiene en la economía local. Entender la relevancia de factores geográficas, de alcance, escala y contextuales a través de las experiencias 'locales' de Guayaquil hará más fácil demostrar cómo la migración, a su vez,

moldea la economía informal, y ayudar en la construcción de modelos relevantes para los contextos local y regional.

En un sentido más operativo, los resultados de esta investigación pueden ser útiles sobre todo para las autoridades locales y los elaboradores de políticas, que pueden construir estrategias y programas que respondan a los desafíos planteados por la inmigración y la economía informal en Guayaquil de manera efectiva. Al comprender primero los factores que llevan a tales ocurrencias y sus ramificaciones, es posible desarrollar estrategias de intervención que mejoren el estatus socioeconómico de los inmigrantes y también regularicen su empleo. Además, estos hallazgos pueden ser utilizados en el diseño de programas que ayuden en la integración de los migrantes al mercado laboral formal mientras se reducen los impactos adversos del sector informal y se fomenta la creación de empleos decentes en la ciudad.

Económico

Desde un punto de vista económico, esta investigación resulta esencial para poder analizar las consecuencias que la emigración tiene en la economía informal de Guayaquil, un fenómeno que afecta no solamente a los emigrantes sino a la economía local en su conjunto. La informalidad laboral tiene efectos negativos y positivos directos sobre la productividad, los ingresos fiscales y la estabilidad del mercado laboral. Estudiar cómo la migración hace que más trabajadores se integren a la economía informal va a permitir establecer cuáles son las consecuencias económicas de este fenómeno como el empobrecimiento de la cultura tributaria, la exclusión de las personas de la seguridad social, y condiciones de empleo de baja calidad. También, se podrá investigar cómo la presencia de la economía informal afecta la competitividad de la ciudad y sus potencialidades de crecimiento económico sostenido. Este estudio también permitirá recolectar información necesaria para poder entender cómo se puede mejorar la inserción de los inmigrantes al sector formal, lo que permitiría contribuir al

desarrollo de la economía local a través del incremento de la cultura tributaria y mejor aplicación de las relaciones laborales.

El análisis también permite abordar no solo los problemas más inmediatos del trabajo informal, sino también para desarrollar políticas que generen una economía más competitiva e inclusiva en Guayaquil.

Académico

Esto nos permite decir que, desde el punto de vista académico, la metodología empleada en este estudio, que se basa en un enfoque mixto, integra diferentes perspectivas para abordar el fenómeno de una manera más amplia. La unión de los análisis cualitativos y cuantitativos va además a establecer una base sólida para futuras investigaciones en el campo. El tratamiento de encuestas y entrevistas, así como la utilización de análisis estadísticos y microdatos ENEMDU, permitirá la elaboración de investigaciones satisfactorias que incorporan metodologías a los cambios sociales y económicos del mundo actual. De este modo, se conseguirán resultados más precisos y con mayor nivel de desagregación lo que a su vez, mejorará el análisis académico sobre el efecto de la migración en la economía informal.

Social

Desde el punto de vista social, esta investigación debería permitir que se reconozca la realidad de los migrantes y su contribución al trabajo informal en la ciudad de Guayaquil. La identificación de los mecanismos de trabajo, los desafíos y las posibilidades de los migrantes que buscan un mejor nivel de vida, permitirá la concienciación en la comunidad local sobre la necesidad de resolver estos problemas. Tal comprensión también puede ayudar a mejorar la simpatía hacia los migrantes y promover un enfoque más solidario hacia ellos y su integración e inclusión social, así como sus derechos laborales. Además, el fenómeno de la migración

podría estudiarse quizás desde un enfoque más combinado y avanzar en la comprensión de la informalidad económica, proporcionando así evidencia crucial para la formulación de políticas orientadas a oportunidades justas y mejores condiciones de vida del grupo social particular.

Profesional

Por último, en un sentido práctico, esta investigación efectiva de competencias económicas y sociales profesionales porque los resultados obtenidos podrían ser utilizados por los responsables de políticas y ejecutores, ONGs y otros actores sociales y económicos importantes. Este estudio también proporciona lecciones muy útiles sobre la gestión de la migración y el empleo informal, brindando a los profesionales las herramientas necesarias para abordar estos fenómenos de manera adecuada. A la par, el carácter interdisciplinario de esta investigación que incorpora tanto métodos cuantitativos como cualitativos permitirá el desarrollo de competencias analíticas y metodológicas de los profesionales en ejercicio, a la vez que propicia una visión más integradora en la solución de estos complejos problemas.

En conclusión, la investigación acerca de la migración y su influencia sobre la economía informal de Guayaquil en los periodos 2023 – 2024 aporta importantes logros en los aspectos teóricos, prácticos, sociales y metodológicos. Este tipo de estudio puede estimular el desarrollo de políticas y estrategias efectivas que fomenten la inclusión socioeconómica de los migrantes y el desarrollo sostenible de la ciudad. Además, esta investigación puede construir entendimiento y compasión en la sociedad hacia los migrantes y fomentar una actitud más tolerante y solidaria hacia ellos.

Objetivos

Objetivo general

Analizar la relación entre la movilidad humana y la economía informal en la ciudad de Guayaquil durante el periodo 2023-2024.

Objetivos específicos

Contextualizar el panorama de la ciudad de Guayaquil respecto a su relación con la movilidad humana y el mercado informal.

- Indagar teorías y conceptos sobre la movilidad humana, proponiendo un enfoque en Guayaquil.

- Determinar la relación que existe entre la migración y la economía informal empleando un modelo probabilístico.

- Proponer estrategias para canalizar los efectos negativos de los fenómenos socioeconómicos en la localidad.

Pregunta de investigación

¿Existe incidencia de la movilidad humana en la economía informal de la ciudad de Guayaquil durante el periodo 2023-2024?

Hipótesis

- Hipótesis alternativa: El incremento de la economía informal en la ciudad de Guayaquil se ve afectado por la migración.
- Hipótesis nula: El incremento de la economía informal en la ciudad de Guayaquil no se ve afectado por la migración.

Limitaciones

- La dependencia de fuentes secundarias de datos, como lo son las ofrecidas por ENEMDU, poseen un nivel de fiabilidad que puede representar un riesgo para la profundidad de la evaluación.
- Factores, como las políticas gubernamentales durante el periodo de análisis, la situación económica general en el país y a nivel mundial, así como los cambios en las leyes laborales y de migración, pueden afectar el alcance inmediato de este estudio.
- Entorno y contexto actual de la ciudad donde se realiza la encuesta puede derivar en respuestas diversas para el grupo de estudios dadas las necesidades encontradas por la situación vigente (2024).
- Dado el enfoque en Guayaquil y el periodo específico de 2023-2024, los resultados y conclusiones podrían no ser extrapolables a otros contextos o periodos, limitando la aplicabilidad de los hallazgos a largo plazo o en otras ciudades del país.

Delimitaciones

- El análisis del presente estudio está centrado únicamente en la ciudad de Guayaquil, por lo cual se delimita la zona de estudio a esta, excluyendo así hallazgos aplicables a áreas de no cobertura.
- Los periodos de estudio de la presente investigación corresponden a los años 2023 y 2024, por lo cual es la delimitante de tiempo existente del estudio donde no se considera información de otros años ni ciclos.
- Respecto a las características de los individuos de la investigación se centran únicamente en personas que están o son trabajadores informales en Guayaquil y

que constan como migrantes tanto internos como externos, cuyos datos vienen proporcionados por fuentes como la ENEMDU.

Capítulo I: **Marco Teórico**

Marco teórico

Teoría de la Transición Demográfica

Una representación temprana de la transición demográfica en la población se puede encontrar en Thompson (1929), quien describió los cambios en las tasas de natalidad y mortalidad a lo largo del tiempo. Él dividió la transición en cuatro fases casi discretas: la primera fase estaba compuesta por sociedades premodernas con atención médica inestable y poco entendimiento de prácticas básicas de higiene y salud, que tenían tasas de natalidad y mortalidad muy altas. A medida que los niveles de vida mejoraron en la segunda etapa, las tasas de mortalidad comenzaron a disminuir, permitiendo así un aumento sustancial de la población. En la tercera etapa, la situación comenzó a cambiar a medida que la tasa de natalidad empezó a disminuir, en parte debido al creciente uso de anticonceptivos y al cambio en las normas sociales en torno al tamaño de la familia. Al final, factores como el alto crecimiento poblacional y las altas tasas de mortalidad, que fomentaban un mayor crecimiento poblacional o una población estable, fueron reemplazados por tasas más bajas en la primera iteración, pero estaban muy cerca del segundo final y de tasas bajas y fiables.

Coleman et al. (2015), por ejemplo, ampliaron la teoría de la transición demográfica al afirmar que dichos cambios demográficos estaban, de hecho, ligados al desarrollo económico. Delinearon varias etapas de transición y enfatizaron que el desarrollo económico y las transformaciones sociales eran las fuerzas impulsoras de los cambios en las tasas de fertilidad y mortalidad. En sus estudios, observó que las sociedades avanzadas tenían tasas de mortalidad decrecientes debido a mejoras en la atención médica y las condiciones de vida, y más tarde, una

disminución en las tasas de natalidad a medida que se fomentaban la educación y la planificación familiar.

Lee (2003) ganó en el debate al refutar parte de la concepción clásica acerca de la llamada transición demográfica. Para Lee, las causas profundas del cambio demográfica eran mucho más complejas y diversas de lo que la teoría clásica alguna vez sugirió. Recordó que, a las interacciones de un número de factores tales como educación, urbanismo y políticas públicas, era crucial al proceso de transición. En función de un análisis muy detallado, Lee argumentó que la relación entre la transición económica y la transición demográfica no era una línea recta y que podía haber diferentes tipos de retrasos y cambios de tipo en diferentes escenarios. Según el tema, Maclennan (1995), cuestiona acerca del efecto de la movilidad humana en los contextos económicos y culturales, señalando así que la magnitud de estos sucesos no se determina en su realización y que las políticas demográficas, junto con el nivel educativo y la oferta de servicios sanitarios, podrían influir en la dinámica del cambio. Finalmente, Maclennan hizo hincapié en la necesidad de entender el contexto sociocultural de una población si se quieren hacer pronósticos referentes a la transición demográfica de esa población, lo que a su vez destacó la necesidad de cuentas para un abordaje intervencionista en cada sociedad.

Teoría de la Movilidad Social

Bourdieu (1984) en su trabajo, indico que la escalada de un individuo en la jerarquía social se relacionaba con aspectos más allá de su capital económico, indicando así que también dependía de su vínculo a las redes sociales y conocimiento cultural. También señaló que la movilidad social era un proceso multidimensional mediante el cual la reproducción de clases sociales se veía afectada por estos tipos de capital, creando así una situación en la que las clases

altas permanecían en sus rangos mientras que las clases bajas encontraban muy desafiante subir en los rangos.

Los trabajos de Volti (2004) sobre la movilidad social fueron los más centrados en ver la evolución de la sociedad. En su análisis, Volti se elaboró sobre el cambio en la posición social de un individuo o grupo en el contexto de la comunidad o la sociedad en la que se encuentra este individuo o grupo en búsqueda de un progreso. También opinaba que este cambio podía ser hacia arriba o hacia abajo dependiendo de la educación, del trabajo, de las innovaciones sociales y de muchos otros factores diferentes. Para él, la movilidad social era un indicador de cuán adaptativa y transformable era la forma de vida, porque hay no solo cultural, sino también un cambio tecnológico que creó oportunidades para la movilidad.

También ilustró la relación entre la integración social, las normas colectivas y la movilidad social. Afirmó que una sociedad que tiene un fuerte nivel de cohesión social ayudará en la movilidad social; por otro lado, una sociedad que está desintegrada traerá desesperación y las oportunidades de ascenso social serán limitadas. Enfatizó que la movilidad social era en parte dentro de un espacio social compuesto por ciertas relaciones sociales y a una determinada estructura o valor dominantes.

Weber (1978) luego propuso una perspectiva tridimensional cuyo objetivo es examinar la movilidad social, distinguiendo estatus. Sin embargo, en su análisis, la visión de Weber sobre la movilidad social no se restringía solo a los aspectos económicos, sino que incluía la posición social de un individuo, así como el poder político que un individuo poseía.

Según su teoría, tal movilidad era posible a través de un conjunto de factores interrelacionados, entre los cuales la disponibilidad de recursos y oportunidades dependía de la posición social y las relaciones de poder de una persona.

Hannerz (1969), en el estudio de la movilidad, se centró en entornos urbanos con la afirmación de que este aspecto era complicado y estaba relacionado con la migración y la cultura. Para Hannerz, la movilidad social no puede comprenderse sin referencia al contexto urbano dentro del cual existen las personas. De manera similar, Merton (1968) utilizó el término "anomia" para discutir la movilidad social y vio tales tensiones con los objetivos de la cultura y los medios legítimos para alcanzar esos objetivos como una movilidad negativa.

Teoría de la Migración

Ravenstein (1885) sienta las bases del estudio de la migración al identificar patrones y relaciones entre los movimientos de la población. Ravenstein afirmó que los migrantes tienden a desplazarse de lugares superpoblados hacia otros más despoblados, lo cual constituía una de sus apreciaciones sobre Las Estructuras Poblacionales. Pues él mismo afirmó que era más probable que un hombre migrara que una mujer, lo que señaló las características sociales y económicas predominantes en la circunscripción de hechos migratorios.

Lee (1966) sostiene que las decisiones de migración eran pensadas como un balance entre los beneficios y los costos de ser un residente de otra comunidad. En esta idea, destacó el papel de las características demográficas, las condiciones económicas y la presencia de redes migratorias, que permiten la movilidad. Por su parte, Haas et al. (2020) se centraron en las relaciones de la migración con la globalización y la política pública. Los autores mantuvieron que la migración es un tema multidimensional que opera en diversas esferas: económica, social, política e incluso con un factor geográfica. Consideraron la migración, no simplemente dentro del dominio de las condiciones de los países de origen, simplemente como una respuesta, sino como lo sería, dictada por las circunstancias en los países de acogida.

Boswell (2002) examinó cómo la migración está interrelacionada con las condiciones del mercado laboral. Argumentó que los migrantes toman sus decisiones desde las perspectivas de oferta y demanda y que la migración está influenciada por factores económicos.

Massey et al. (1993), realizaron una revisión a las teorías ya existente de su tiempo respecto a la migración, resultado de esto se identificó que existe un apego a la decisión de migrar dado por lo denominado teoría de redes, donde se destaca que los lazos familiares y de amistad son factores de motivación de la migración reduciendo así el costo y riesgo del hecho de migrar. Ellos por así decirlo incorporaron el enfoque estructural también, que tiene en cuenta el entorno económico y político que crea condiciones favorables para la migración.

Zelinsky (1971) argumenta que a medida que las comunidades se transforman de sociedades agrícolas a sociedades industriales, la tasa de migración aumenta. Esta observación fue consistente con el punto de vista de que las personas tienden a ser más móviles a medida que las sociedades se desarrollan económica y socialmente y que el avance en la economía fomenta la migración, mientras que el deterioro puede obstaculizarla.

Factores de la migración

Los siguientes son algunos de los principales factores que determinan la decisión de las personas de migrar:

Tabla 1

Factores de Migración

Tipo de factor	Descripción
Factores económicos	Búsqueda de mejores oportunidades laborales: La ausencia de trabajo, la escasez de posibilidades económicas y la baja retribución en el lugar de residencia, pueden inducir a algunas personas a otros países o regiones en busca de condiciones económicas más favorables. Desigualdades económicas y disparidades regionales: Las personas poseen una tendencia a migrar de áreas con menor desarrollo

	económico hacia con mejores perspectivas de desarrollo y oportunidades de crecimiento laboral y económico.
Factores sociales	<p>Reunificación familiar: La migración a menudo está impulsada por la búsqueda de reunificación familiar que ya se han asentado en otro país o región.</p> <p>Conflictos y ataques: Las guerras, la violencia y la falta de seguridad en el país natal son elementos que logran estimular la migración. Los individuos buscan refugio en otras naciones o zonas para huir del riesgo y generar resguardo para sí mismos y sus allegados.</p>
Factores políticos	<p>Inestabilidad política y falta de libertades civiles: debido a persecuciones políticas, entornos inestables o simplemente a una falta de libertades civiles, las personas pueden decidir migrar a otros lugares donde el entorno político sea más estable y las libertades y otros derechos y garantías de las personas estén más asegurados.</p> <p>Políticas de migración y disponibilidad de canales legales para la migración: Se ve afectado principalmente por la disponibilidad de rutas legales para la migración proporcionando como ejemplo, los programas de agrupación familiar, visas o programas de inmigración selectiva.</p>

Nota. Elaboración propia con base a (Galaz et al., 2021).

Teoría de la Migración Laboral

Según el mismo Todaro, la economía de los países en vías de desarrollo está en reposo debido no solamente al empleo que pueda existir en las ciudades sino también por la posibilidad de un salario mayor en el entorno urbano, lo cual es más atractivo que permanecer en los/rural. No obstante, por los costos de la migración, Todaro señala que el migrante potencial sabe que hay oportunidades de tener empleo en la ciudad, pero decide migrar buscando una mejor remuneración. Esto producirá un efecto donde al haber más desempleo urbano la migración se aumenta aún mayor. Este modelo enfatiza el salario diferencial como la mayor fuerza que mueve la migración, a la vez que sugiere que la solución al aumento del flujo de migrantes hacia las ciudades estará localizado en la solución del problema del diferencial salarial (Todaro, 1969).

Al mismo tiempo, Harris y Todaro buscaron incorporar en su modelo la visión de la existencia de dos sectores económicos: el rural y el urbano. Este modelo sostiene que la migración hacia las ciudades se produce a causa de la diferencia salarial ya que cada individuo busca maximizar su ingreso esperado incluso si al trabajar en el sector urbano tiene incertidumbre de encontrar un empleo. La teoría dice que los gobiernos deben recurrir al equilibrio de ambas medidas de desarrollo para reprimir la migración incontrolada (Harris & Todaro, 1970).

Lee (1966), considero que la migración es resultado de un equilibrio de fuerzas que empujan y atraen a los migrantes. Estas fuerzas incluyen factores como la búsqueda de mejores oportunidades laborales y la mejora de la calidad de vida. Según Lee, cada migración involucra factores de empuje en el lugar de origen (como el desempleo o bajos ingresos) y factores de atracción en el destino (como mejores oportunidades de trabajo o salarios). Asimismo, Lee también en su modelo de los factores o barreras que pueden obstaculizar la migración, por ejemplo, las barreras etnoculturales, señala que esta forma de movimiento depende de un criterio neto en densidad.

Borjas (1989) intentó explicar cómo las diferencias en salarios y en el capital humano en diferentes naciones justifican el fenómeno de la migración internacional. Recomendó que el capital humano altamente calificado intenta emigrar a las economías donde su capital humano encontrará muchas más oportunidades. Igualmente, argumentó que la migración se explica no solo por el nivel de recolección de las oportunidades laborales sino por el nivel de potencial del país para absorber trabajadores con diferentes niveles de habilidades.

Sjaastad en su investigación indico que la inmigración debe ser considerada como una inversión en capital humano. Dentro de su análisis menciona que la población de migrantes pone en el momento de su decisión los costos y beneficios de migrar, teniendo así la motivación

de hacerlo solo si se crea en ellos un beneficio en el lugar de destino (Sjaastad, 1962). Por otro lado, Stark y Bloom sugieren que la migración es una estrategia de minimización de riesgos a nivel del hogar. En lugar de migrar de manera individual, las familias envían a uno o más miembros a trabajar en el extranjero para diversificar sus fuentes de ingreso. De esta forma, la migración actúa como una forma de seguro económico, pues permite a las familias depender de múltiples ingresos en diferentes contextos económicos (Stark & Bloom, 1985).

La baja remuneración de ciertas labores dentro de los países desarrollados hace que estos demanden fuerza laboral migrante, que no es aceptada por la población local. Sustenta esta teoría: El mercado se caracteriza por ser estructuralmente bipartido; un primer segmento es el de empleo altamente retribuido y un segundo segmento es el de empleo precario y temporal. La migración interna más que nada se ubica en el sector secundario, por lo que a pesar del crecimiento de la economía, estos trabajos siempre se verán reforzados por el capital humano extranjero (Piore, 1979). Por último, en contraste de la globalización y su impacto, ha intensificado los movimientos migratorios. En su análisis, Castles y Miller (2009) argumentan que, debido a la creciente interdependencia económica y la facilidad de transporte, las oportunidades de migración han aumentado.

Teoría de la Dualidad Económica

Mirando desde la coexistencia de dos sectores de la economía; el sector formal que está industrializado y se proporciona empleo formal, y el sector informal que incluye actividades más casuales y a menudo no reguladas, como la agricultura y la venta ambulante. Entre las teorías se destacan autores como:

Lewis, en 1954, argumentó que en el caso de los países en desarrollo, el desarrollo económico era el resultado de la existencia de un sector agrícola tradicional y un sector industrial relativamente moderno. En cuarto lugar, basó el emprendimiento en la economía

agrícola, que se caracterizaba por una densidad poblacional muy alta de hogares de bajos ingresos, lo que significaba, por lo tanto, que ese segmento de la población contribuía poco al crecimiento económico. En sus palabras, sería posible estimular el crecimiento y modernizar la economía redistribuyendo mano de obra de la agricultura a la actividad industrial. Este proceso de cambio estructural económico, argumentó, era central para el desarrollo económico porque ampliaba la riqueza preindustrial existente de la literatura, facilitando mejores oportunidades de empleo y, por lo tanto, permitiendo un desarrollo económico sostenido a lo largo del tiempo.

Gerschenkron (1962) adoptó una perspectiva histórica del desarrollo económico y argumentó que el punto del dualismo económico tenía un efecto en cómo los países rezagados podrían acelerar su proceso de industrialización. En su trabajo, sostenía que estos países podrían beneficiarse al asimilar tecnologías y modelos de desarrollo de naciones avanzadas y ser capaces de trascender las barreras normales impuestas por la agricultura tradicional. Al enfatizar la transferencia de conocimiento y tecnología, Gerschenkron demostró cómo los conflictos entre los sectores tradicional y moderno podrían resolverse de una manera mejor y más rápida, cerrando así la brecha de desarrollo con los países industrializados occidentales.

Rostow (1960) propuso un modelo de desarrollo en etapas que, a pesar de no centrarse exclusivamente en el dualismo económico, exploró la interacción entre los sectores tradicional y moderno en el proceso de crecimiento. Afirmó en sus escritos que las naciones debían pasar por diferentes etapas para alcanzar un cierto nivel de desarrollo económico, comenzando desde una economía simple hasta una economía altamente industrializada.

Lipton (1977) examinó más a fondo las políticas de desarrollo y cómo un sesgo urbano agravó el dualismo económico. Sostuvo que este sesgo urbano causó el descuido del sector rural que llevó a una pobreza y subdesarrollo interminables en estas regiones. En relación a esto, Makower (1953) analizó los problemas de formación de capital en los países subdesarrollados

y sugirió que había dualismo económico, definido por la presencia de sectores de alta y baja productividad, lo que dificultaba aún más este proceso. Afirmó que para que las naciones en desarrollo mejoraran su capacidad de inversión, era imperativo promover el sector agrícola que siempre había sido ignorado en la búsqueda del camino hacia la industrialización.

Por su parte Kuznets (1966) indagó respecto a cómo el crecimiento económico moderno modifica la estructura económica de un país, interrelacionando los diferentes sectores. En su modelo, Kuznets sugirió que a medida que las economías crecen, la desigualdad y distribución de ingresos siguen un dualismo económico. El trabajo empírico que realizó enfatizó que, aunque el crecimiento beneficiase en algunos casos a determinados sectores, sí podría producirse una asimetría entre territorios y estratos, en lo que hacía hincapié la necesidad de políticas que aten esas consecuencias y fomenten un desarrollo más equilibrado.

Teoría de la Modernización

Bell (1973) mostró que el proceso de modernización no depende principalmente del entorno económico, sino que también implica cambios o estructuraciones dentro del ámbito social e industrial de índole moderada. Además, Hofstede (1983) se centró en el impacto de las diferencias culturales en los procesos de modernización. En sus estudios, afirmó que los valores culturales eran bastante importantes para determinar cómo las sociedades adoptaban nuevas tecnologías y actividades económicas.

De igual manera, Huntington (1971) también alertó que la modernización política era un proceso complejo e incluso podía resultar en un balance de la estabilidad social si no existía un desarrollo institucional adecuado. A la vista de su análisis, fue necesario que las sociedades más modernizadoras evolucionaran estructuras políticas que pudieran gestionar las interrupciones que se estaban presentando. En consecuencia, Haferkamp (1992) destacó que hubo cambios en las estructuras socio-normativas de la sociedad que acompañaban a la

modernización, incluido el grado de urbanización que aumentó junto con el movimiento de las personas. En su análisis, argumentaron que tales transformaciones dieron lugar a nuevas interacciones sociales que eran potencialmente destructivas para la cohesión cultural y el orden social. Haferkamp argumentó permitiendo alguna evaluación de la modernidad que a medida que las sociedades se modernizaban se enfrentaban con problemas para unir entre las diversidades de las comunidades y mantener la estructura social.

Teoría de la Segmentación Laboral

La teoría de la segmentación laboral fue introducida por Reich et al., en el año 1973. Tal teoría dividía el mercado laboral en dos segmentos. El segmento primario se refiere a empleos que son estables, bien remunerados y cuentan con beneficios, mientras que el secundario fue explicado como estar asociado con trabajos inestables, mal pagados o con escasas posibilidades de ascenso. Ellos sostenían que esta segmentación era consecuencia de características estructurales de la economía y de las instituciones sociales encargadas de la regulación de las condiciones laborales, a la vez que ayudan a mantener relaciones desiguales en el mercado laboral.

En su seguimiento, Doeringer y Piore (1985) fueron más allá e indagaron cómo las empresas formaban mercados internos de trabajo y la construcción social de la segmentación laboral. Este análisis enfatizó que a muchas de las posibilidades de adquisición del ascenso o crecimiento profesional estaban circunscritas a algunos grupos de trabajadores en la misma organización. Los autores consideraron que la segmentación laboral era un hecho que se bagan en la estructura, que era determinada por individuos en relación a la industria y la demanda de mano de obra, es decir, que no todos los trabajadores eran iguales en términos de acceso a las mismas oportunidades.

Baker et al. (2003) estudiaron respecto a la segmentación laboral, enfocados principalmente en el continente europeo, mediante un análisis de sus políticas y regulaciones, generando así relaciones entre estas respecto a su impacto en el nivel de segmentación laboral. Dentro de los hallazgos relevantes de su estudio se destaca que dicha segmentación viene agravada por la existencia de políticas que desalientan el movimiento, y la relación laboral entre los segmentos, efecto que provoca la polarización del mercado y el refuerzo de disparidades.

Scherer (2001) investigó la segmentación del mercado laboral en Alemania, pero particularmente las circunstancias que prevalecieron después de la reunificación del país. Su investigación mostró que las oportunidades de empleo de los ciudadanos que residían en la antigua república democrática alemana eran menores que las de sus contrapartes occidentales y que esto se debía a políticas e historia laboral regional. Scherer argumentó que la segmentación era definible y, de hecho, sostenida por vestigios de historia y política, permitiendo incluso que otras economías con la misma historia con sus países vecinos tuvieran un grado de comprensión y contexto de aplicación.

Tilly (1996), por su parte, ofreció un análisis sobre los factores que precedieron y permitieron la cohesión de mercados laborales, desde el capitalismo. Pudo evidenciar que el desarrollo de relaciones de poder y su cambio en el cernido internacional posibilitaban mayor dualidad al mercado laboral. En sus pesquisas, Tilly aborda el tema de la competencia en el mercado y su efecto en la segmentación que se ha realizado, a saber, los segmentos secundarios de los trabajadores son los más perjudicados en esta competencia. Además, Kalleberg (2009), se ocupó del trabajo precario y su vínculo con la fragmentación o segmentación. En sus investigaciones expuso que estas segmentaciones habían venido en aumento por la inestabilidad laboral que estaba ocurriendo debido al desmantelamiento de la cobertura laboral. Esto había generado un desplazamiento en la estructura del mercado donde las condiciones del sector

secundario se requería mercado donde las condiciones del sector secundario se requerían condiciones malas.

Por último, Baker y LeTendre (2005), se detuvieron en cómo la segmentación laboral puede venir a estar determinada a que existen diferencias en la educación y preparación de los trabajadores en diferentes países. Así, sostuvieron que las políticas educativas que no tienen en cuenta dicha segmentación tienden a propiciar la creación de desigualdades en el acceso al empleo y oportunidades laborales.

Este análisis sugiere que la segmentación no es un fenómeno aislado, sino que está interrelacionado con otros aspectos sociales y económicos.

Adicional, autores exponen su relación con factores externos; Murray et al., (1986), discutió en su obra cómo la segmentación del mercado laboral había contribuido a la formación de una "clase baja" en Estados Unidos, que enfrentaba importantes barreras para salir del ciclo de pobreza. En su análisis, argumentó que las políticas públicas habían influido en la estratificación del mercado laboral, reforzando la división entre aquellos que podían acceder a empleos en el sector primario y quienes se veían obligados a conformarse con trabajos en el sector secundario. Esta perspectiva señaló que la fragmentación no era un proceso aislado, sino que estaba incrustada en un conjunto más amplio de decisiones políticas y sociales.

Por otro lado, Granovetter (1974) investigó el mecanismo de segmentación del mercado laboral a través de redes sociales. En particular, argumentó que las redes interpersonales eran cruciales para asegurar oportunidades de empleo en el sector central. Aquellos que no poseían tales redes eran, a su vez, empujados al centro a sotavento donde las perspectivas eran mezquinas y los trabajos de mala calidad. Este trabajo enfatizaba cómo las dinámicas sociales podían moldear las relaciones de las personas y el acceso a oportunidades de empleo y al

mercado laboral en general, así como causar inmovilidad y profundizar las desigualdades en el mercado laboral.

Teoría del Capital Humano

Becker (1993) desarrolló una teoría integral del capital humano donde explicó este término como una colección de habilidades y conocimientos que una persona obtiene a través de la educación y el trabajo. En su libro, explicó además que también es posible aumentar el crecimiento económico general de uno al educar a un individuo, ya que son inversiones.

Mincer (1974) fue el primero en presentar un modelo que establecía un vínculo directo entre la educación formal de un individuo y el potencial de ingresos y la experiencia laboral a lo largo de la vida. Según él, cada año adicional de educación formal estaba asociado con un aumento significativo en los ingresos, lo cual respaldaba la teoría del capital humano.

También hubo algunas observaciones donde la falta de una buena educación era la barrera para la mayoría de los trabajadores que, la mayor parte del tiempo, buscaban ciclos de bajos salarios y empleo marginal.

Becker (1962) tuvo un argumento en el que resaltó que el desarrollo económico de un país estaba directamente relacionado con la inversión en el capital humano. En su trabajo, enfatizó no solo la educación como un fenómeno que debía ser abordado, sino más bien las capacidades de aprendizaje y adaptación de un individuo. Subrayó que el conocimiento y los materiales obtenidos durante el proceso educativo podrían tener un impacto directo en la productividad laboral. Bane y Ellwood (1994) realizaron un estudio en relación con las políticas de bienestar y su dependencia del capital humano. Afirman que estos recursos podrían ser efectivos solo si las personas dedicaran suficiente tiempo y esfuerzo a la educación y las habilidades que les permitirían salir de la pobreza y no depender de los sistemas de bienestar.

Romer (1990) intentó presentar un modelo que subrayaba la importancia del conocimiento y la tecnología en el desarrollo económico y argumentó que el capital humano era un motor clave de la innovación. Lo que destacó, por ejemplo, fue que adquirir cada vez más conocimiento a través de la educación no solo satisface la necesidad de los individuos en cuestión, sino que también sirve a la causa del avance tecnológico nacional.

Barro y Lee (1996), incluyendo el análisis de las variables referidas a los años y la calidad educativa en varios países del mundo, pudieron estimar cómo el capital humano contribuyó al crecimiento económico de un país. En su investigación, llegaron a la conclusión de que no solo era necesaria la cantidad de educación, como la poseía la población, sino también su calidad.

Boudarbat y Mahar (2010) se centraron en los retornos educativos entre los sectores informales de la economía egipcia y pusieron de manifiesto el hecho de que, aunque las ganancias disponibles a través del sector informal no eran muy altas, la educación continuaba mejorando los ingresos de los trabajadores en esta región. Este descubrimiento planteó que el capital humano no solo era significativo en la economía formal, sino también en la economía informal, reconociendo que la educación podía mejorar las oportunidades de ingresos incluso en situaciones de empleo informal.

El impacto del capital humano en el desempeño en el mercado laboral llevó a laLonde (1996) a realizar una revisión de la literatura. En su análisis, hizo énfasis en que la educación y la capacitación eran factores determinantes en el avance de la empleabilidad de los sujetos. La revisión indicó que, si bien la educación tiene ventajas en la jerarquía de trabajos mejor remunerados, también es necesario tener en cuenta otras habilidades adquiridas en la práctica.

Teoría de la Estratificación Social

Weber (1978) propuso una concepción multidimensional de la estratificación social que incluía no solo la clase económica, sino también el estatus social y el poder. Hizo hincapié en que la diferencia de estatus y la diferencia de poder podrían, en ocasiones, resultar tan importantes como la diferencia económica en la vida de un individuo. La estratificación no se limitaba solo a las posesiones materiales; también había factores culturales y sociales que determinaban y definían las oportunidades de un individuo en la vida y su nivel de vida también.

Además, Gilbert (1989) argumentó que la estratificación social se basa en una distribución desigual de recursos clave como la educación, el empleo y la riqueza. En este aspecto, buscaron comprender cómo las políticas sociales y económicas afectaban la movilidad social, y cómo podían agravar o aliviar la desigualdad entre los agrupamientos sociales.

Smith investigó los procesos que llevaron al establecimiento de jerarquías sociales y cómo afectaban las oportunidades y la calidad de vida de las personas pertenecientes a diversos estratos sociales.

Con relación al trabajo, Wilson (2012) examinó la estratificación social en el espacio creado por los procesos de urbanización y desindustrialización, así como estos procesos, formaban una base para la aparición de la ‘clase desfavorecida’ en la construcción de las urbes. A través de su obra, resaltó la interacción entre la raza, clase y la estructura social y argumentó que tales políticas públicas a menudo vilipendiaban las necesidades de las comunidades urbanas y profundizaban las desigualdades.

En una forma algo diferente, Gans (1982) estudia el fenómeno de la estratificación social en el espacio de la población de las grandes ciudades, pero con un enfoque en el impacto de grupos étnicos individuales. En su investigación presentó vívidamente cómo la cultura y la

clase social determinaban las oportunidades y peripecias que experimentaban las personas en condiciones urbanas. Gans sostenía que la estratificación social era más que económica, incluía también otros factores de naturaleza cultural y de pertenencia que definían la vida de las personas, y planteaba que una teoría más completa acerca de la estratificación social debía asumir otros aspectos más.

Meadows (1961) afirmó que la estratificación social seguía el patrón de relaciones entre quienes tenían acceso a recursos y quiénes no. En su trabajo, Dahrendorf prestó especial atención al papel de los conflictos sociales y las luchas por el poder en la comprensión de la estratificación. Señaló que estas dinámicas de conflicto deben ser consideradas como un componente de la estructura social y lo que, en consecuencia, significa que la estratificación no era un rasgo eterno de la sociedad; estaba en constante transformación con los grupos sociales que avanzaban sus intereses. Finalmente, Fraser (1997) fue más allá incluso de este tema de la estratificación social al incorporar el factor de género y el reconocimiento cultural en este debate. En su análisis, sostuvo que la justicia social no podía ser simplemente equivalente a la redistribución de recursos materiales, sino que tenía que abordar la cuestión del reconocimiento de identidades o experiencias de diferentes personas.

Teoría de la Marginación Urbana

Lewis (1960), propuso que la marginación urbana resultaba en la creación de una cultura de la pobreza, que incluía patrones de comportamiento, valores y creencias específicas de las comunidades afectadas por la pobreza crónica. De acuerdo a Lewis, estas comunidades integraron una serie de rasgos que les permitieron su existencia en un entorno de desventajas y límites sociales. La situación de pobreza se cernía como un ciclo a ser repetido por generaciones en el tiempo, erosionando no solo la economía sino también las relaciones sociales y la identidad cultural de las personas.

Por su parte, Castells (1977) también se atrevió a profundizar en áreas específicas como un caso particular del proceso de urbanización en su relación con el desarrollo del capitalismo y la exclusión social de determinadas partes de la población. Uno de sus estudios mostraba que la marginalidad territorial de la ciudad sobre todo no podía considerarse un problema de indigencia sino era una condición estructural derivada de la organización socioeconómica de las ciudades. Castells reiteró que las políticas urbanas y económicas, en buena medida, realizaban la acción contraria, es decir, en los intereses de la clase baja. El proceso de exclusión social era evidente en términos de alta indisponibilidad de recursos sociales, incluidos servicios básicos, empleos y oportunidades de desarrollo.

Sassen, por ejemplo, en 2001, al examinar la globalización y el proceso de marginación urbana, señaló que la evolución de las 'ciudades globales' llevó al proceso de distanciamiento de grandes secciones de la población del mainstream. Sassen asumió que 'el desarrollo de ciertas ciudades en centros de oportunidades y servicios resultó en un aumento de la desigualdad y la exclusión'. Este fenómeno se manifestó en la formación de espacios en una ciudad o aglomeración urbana en los que la pobreza se entrelazaba con la riqueza, llevando la marca de las contradicciones de la economía global.

De manera similar, en el ámbito de la dimensión ocupacional de la economía informal, Roy (2005) abordó la informalidad urbana como un modo de respuesta creativa a prácticas excluyentes. En su opinión, la economía informal no era solo una consecuencia del empobrecimiento de la población, sino también una herramienta utilizada por los pueblos marginalizados para sobrevivir dentro de un entorno urbano que era hostil hacia ellos. Roy enfatizó que la informalidad también puede ser considerada como una forma de protesta donde los ciudadanos podían encontrar maneras de movilizarse y resolver problemas.

Portes (2010) ha argumentado que la migración, en particular la internacional, juega un papel en el establecimiento de conexiones sociales que, aunque usualmente sean informales, pueden brindar apoyo y proporcionar recursos a estos migrantes. De acuerdo con sus investigaciones, Portes ha señalado que los migrantes tienden a congregarse en las ciudades, lo que les facilita el acceso a empleos informales y oportunidades económicas asociadas. No obstante, estas redes pueden ser culpables de mantener la marginalización, ya que los migrantes a menudo se quedan con trabajos poco seguros y condiciones de vida desventajosas.

En la misma línea que Portes, White (1995) examinó la interacción de la migración y la economía informal urbana y los márgenes urbanos en el contexto de las ciudades estadounidenses. Su estudio mostró que muchos inmigrantes, al reubicarse en áreas urbanas, no tienen otra opción que participar en la economía informal debido a su incapacidad para acceder al empleo formal, así como a servicios básicos. Tal fenómeno no solo pone en peligro su bienestar económico, sino que también crea efectos sociales negativos al fomentar la exclusión espacial y la creación de barrios marginales.

Guarnizo (2003) hizo un estudio de las comunidades de extranjeros en esas ciudades, señalando que a veces su existencia se considera como informal. Su interpretación enfatizó que los migrantes forman grupos de autoayuda que los ayudan a vivir en condiciones difíciles, pero estos grupos de autoayuda están mayormente dentro de la economía informal. Guarnizo argumentó que la economía informal se convierte en una estrategia de afrontamiento contra la marginalidad, pero también en una que refuerza la marginalidad al restringir el acceso a recursos y oportunidades en la economía formal.

Economía informal

La economía informal, o el sector informal, como se conoce, es un sinónimo que se utiliza recurrentemente, para referirse a una serie de actividades comerciales que se desarrollan

sin el apego al ordenamiento jurídico y regulatorio del Estado. Estas actividades se caracterizan, nos dice Salcedo et al. (2020), por estar en negro, evasión de impuestos y otras normas sobre relaciones laborales, y no disponer de una protección social formal:

Por su parte, Dávila (2021) considera que la economía informal crea oportunidades laborales para muchas personas que en otras circunstancias no encontrarían empleo en la economía formal. Este tipo de trabajadores informales consideran estas actividades como posibilidades de ingreso para poder ayudar a sus familias. Para muchas personas, una economía informal es, en gran medida, la única opción disponible para aquellos con poca educación formal o para aquellos que tienen barreras para unirse a la economía formal.

Masello (2021) sostiene que es la resiliencia económica la que permite a muchas personas operar dentro y alrededor de la economía informal durante tiempos de recesión o desempleo. Permite una respuesta rápida y un ajuste a los cambios en la demanda económica, ya que existe fuera de los parámetros del sector formal. Esto podría servir para aliviar los efectos adversos causados por las crisis y para lograr algún grado de estabilidad económica a nivel local.

Ruiz (2020) sostiene que, dentro de ciertas economías en algunos países, la economía informal tiene un porcentaje de participación considerable respecto al PIB, aunque cabe recalcar que la contribución al PIB y la recaudación fiscal, carece de registro o de un sistema formal de recaudación de impuestos. Pero según una tendencia evolutiva, si el negocio crece, especialmente por casos dados del sector ventas, dichos negocios pueden llegar a ser parte del sector formal generando así la recaudación fiscal.

Gómez (2019) sostiene que, de igual manera, es testigo de que la economía informal tiene una importancia relegada a la provisión de bienes y servicios en los contextos urbanos.

Estos sectores informales proveen a la población local con bardas y sillas de diferentes precios. En muchos casos, proporcionan necesidades básicas que no son atendidas por el sector formal.

De la misma manera, en cuanto a la innovación y el emprendimiento, la economía informal es un terreno privilegiado para la innovación y el emprendimiento. La mayoría de los trabajadores informales son ingeniosos y se las ingenian para poder cubrir las necesidades del mercado local. Estas personas que inician negocios informales pueden ser útiles para la economía local y, a medida que se desarrollen, pueden generar empleos y ayudar al desarrollo económico (Ruesga, 2021).

Características de la economía informal

- Falta de registro: Las actividades informales no tienen pensionistas o registros en las autoridades competentes. Ellas no permiten hasta la legalización de estas actividades como negocio. Estas actividades pueden operar de manera ilegal o en la economía informal.
- Baja productividad y tecnología limitada: En general se puede decir que, en especial las actividades informales, tienen menor productividad que las actividades organizadas. Además, suelen utilizar tecnologías y métodos de producción menos avanzados debido a la falta de acceso a recursos y capital.
- Importancia en la economía urbana: La economía informal desempeña un papel significativo en muchas economías urbanas, especialmente en países en desarrollo. Puede ser una fuente importante de empleo y subsistencia para un gran número de personas que no tienen acceso al mercado laboral formal. (Castillo et al., 2020).

Motivaciones de los migrantes para buscar empleo en el sector informal

El sector informal resulta altamente atractivo para los migrantes y sus motivaciones para trabajar allí pueden ser varias y dependen de diferentes causas. Una de ellas es por motivos económicos, pues muchos emigran de un país en pobreza extrema y consideran el trabajo informal como una forma de sobrevivir. También, como muchos de ellos carecen de permisos de trabajo o las habilidades requeridas, trabajar en la economía informal se convierte en una opción viable y más realista para ellos (Coello, 2020).

Finalmente, los obstáculos culturales y lingüísticos pueden restringir las posibilidades de empleo formal para los migrantes, especialmente si no hablan el idioma del país de acogida. En el sector informal, estos obstáculos son menos rigurosos, lo que facilita a los migrantes la búsqueda de oportunidades laborales con bastante sencillez, según sostienen Salas et al. (2019).

Teoría del Comercio Informal

Soto (1989) argumentó que el comercio informal describe su aparición como una reacción a las regulaciones burocráticas y oficiales que generalmente impiden que los emprendedores se desempeñen en la economía formal. A través de su investigación, demostró que muchos participantes informales no eran informales por elección, sino más bien como un medio de supervivencia dada las barreras legales que enfrentaban.

Maloney (2004) revisó el sector informal; en su opinión, era el que proporcionaba flexibilidad y oportunidades para las personas que no lograron conseguir un empleo formal. Pero este también es un tipo de empleo que tiene el peligro de convertirse en una trampa porque las condiciones de trabajo dentro del empleo informal son generalmente malas y no tienen seguridad social.

Tokman (2001), señaló que este sector había crecido como producto de la crisis económica y la falta de la economía formal para absorber la abrumadora oferta laboral. Tokman también argumentó que el comercio informal no solo era una respuesta rutinaria a las duras situaciones económicas, sin embargo, era un fenómeno estructural que necesitaba atención política enfocada.

Klein (2007), observó que estas economías informales proporcionaban cierta resiliencia contra desastres económicos, permitiendo a los trabajadores adaptarse a las nuevas condiciones cambiantes. Sin embargo, también advirtió sobre la vulnerabilidad de estos trabajadores ante las fuerzas capitalistas que tenían como objetivo la obtención de beneficios a expensas de la seguridad laboral.

Chen (2007), por otro lado, explicó que el comercio informal era una parte inseparable de la economía global, con fuertes conexiones a la economía formal. En su análisis, había señalado que el sector informal ya no debía ser visto como un fenómeno marginal, sino como una respuesta adaptativa empleada por trabajadores y emprendedores que operaban bajo las limitaciones de oportunidades formales limitadas. En este sentido, Cross (2000) planteó una investigación específica sobre los vendedores ambulantes dentro del comercio informal y notó que estas personas eran esenciales en la economía urbana porque ofrecían productos y servicios a la gente. Sin embargo, los vendedores, debido a su importancia, debían aceptar la marginalización y estar en la periferia del reconocimiento por parte de las autoridades.

Además, (Baker, 2005) examinó el desarrollo global con respecto al papel de las economías informales, proponiendo que estas ofrecían una oportunidad para empleo flexible en circunstancias muy difíciles. Baker también había insistido en que el comercio informal no era puramente para el autoempleo, sino que había una vía más amplia para mejorar las economías locales.

Relación migración y economía informal

Sotomayor et al. (2019) indican que la relación de la migración respecto a la economía informal genera efectos positivos en el aumento en la oferta de mano de obra, este efecto se da principalmente debido a que los migrantes están dispuestos a tener un mismo cargo o carga laboral que un local, pero con salarios mas bajos o a su vez, aceptar bajo condiciones de trabajo desfavorables. Cuando este efecto tiene un gran aumento, genera competencia con los locales que se ven obligados a aceptar las mismas condiciones para ejercer.

Sin embargo, la migración también tiene virtudes como es la unificación de los conocimientos en el sector informal. Los migrantes suelen tener contenido y especialización en ciertos sectores, aumentando así la productividad y aumentando la mano de obra en la economía informal. También pueden crear negocios que estén en armonía con su cultura, creando así oportunidades laborales y emprendimientos como restaurantes o tiendas que comercializan productos étnicos.

Según Sumba et al. (2020), esto puede perjudicar a los trabajadores locales, quienes ven reducidos sus ingresos y enfrentan una mayor precariedad. Además, el aumento de migrantes en este sector puede incrementar el riesgo de explotación laboral, ya que, como menciona González (2022), los migrantes, al carecer de acceso a derechos laborales, se vuelven vulnerables a abusos, como salarios injustos y condiciones de trabajo peligrosas.

La migración, en cambio, favorece también la informalidad. Según Escobedo y Moreno, (2020) los migrantes que buscan trabajo en este sector estratos que nunca se deberían regular, hacen que sea muy difícil las políticas que buscan promover la formalidad en la economía. Esto tiene repercusiones en la recaudación tributaria puesto que, como afirman Cárdenas et al. (2021) el empleo informal reduce la base de tributación del estado y por ende al nivel de financiamiento de algunos servicios públicos.

En términos generales, la migración a la economía informal crea un nuevo círculo de profundización de desigualdad económica. Por las distintas barreras que encuentran a la hora de un acceso a trabajos formales, los migrantes quedan muchas veces en trabajos de baja remuneración, lo que restringe su movilidad social y, a su vez, incrementa la distancia entre trabajadores informales y formales, tal como lo argumentan Sotomayor et al. (2019).

Marco conceptual

Movilidad humana

Según Benlloch y Barbé (2020), retomando a Fairchild (1913), en las primeras décadas del siglo XX se distinguieron cuatro tipos de movilidad humana, no todas reconocidas directamente como migración. Estos tipos son: invasión, conquista, colonización y migración. Se consideraba a la migración como un concepto que es de aplicación a los movimientos propios de la era, caracterizados por una permanencia relativamente elongada.

Además, los artículos 31 y 32 del Código de la Nacionalidad manifiestan, respectivamente, que la nacionalidad ecuatoriana se obtiene “en el momento del nacimiento, por nacimiento en el territorio de la República, o a expensas del Estado, según lo dispuesto en la ley”, o por cuanto se tiene derecho o por “especial concesión de dicho derecho”. Esto, junto con el sacrificio de haber dejado su país de origen, es lo que cubre a muchos quienes dejan su hogar para establecerse en otro lugar.

Migración

El DESA definió la migración como el desplazamiento de población en un país o entre países (OIM, 2019). Esta movilización o migración implica el movimiento de una persona o un grupo hacia un lugar generalmente socio-económico y culturalmente diferentes o que poseen otros recursos y condiciones (Rubio, 2020).

Por su parte, la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (2019) define la migración como un cambio de residencia que implica cruzar un límite geográfica o administrativo claramente definido. Si la migración cruza una frontera internacional, se denomina "migración internacional"; si se realiza dentro de un país, como entre áreas urbanas y rurales o divisiones administrativas, se le llama "migración interna".

Tipos de migración

La (OIM, 2019) señala los tipos principales de migración con sus características particulares:

- **Migración interna:** Hace referencia a la movilidad de personas dentro de las fronteras de un país donde se establecen de manera temporal o permanente. Esto se aplica no solo a aquellos que se mueven puramente por la decisión voluntaria del individuo, sino también a los desplazados internos, por ejemplo, donde la migración ocurre de áreas rurales a urbanas. Abarca tanto a nacionales como extranjeros que se movilizan dentro del país, siempre fuera de su lugar de residencia original.
- **Migración internacional:** Implica aquella movilidad de las personas mediante las fronteras nacionales hacia un país distinto al de su ciudadanía o residencia habitual. Se aplica a personas que migran de forma temporal o permanente, de manera regular (con documentación) o irregular.
- **Migración irregular:** Se da cuando las personas migran fuera de las leyes y normativas del país de origen, tránsito o destino, incluidas aquellas que se movilizan sin rutas de migración formal. Incluso en casos de migración irregular, los Estados deben comprometerse a proteger los derechos de estas personas. Esto incluye, entre otros, a refugiados, personas víctimas de trata y menores no acompañados.
- **Migración laboral:** Esto involucra el desplazamiento de trabajadores, ya sean dentro de su país o fuera de él, en busca de empleo. Otra similar que se da en la

migración interna, entre la que destaca la integración o la discriminación social, que incluye todos los tipos de migración internacional.

- Migración por motivos climáticos: Ocurre cuando un individuo o colectivo se ve obligado a dejar su lugar de domicilio, ya sea por un período prolongado o de forma permanente, y esto es causado por cambios graduales o repentinos de las condiciones climáticas, ya sea dentro de un país o en otro.
- Migración regular: El movimiento de las personas se realiza dentro del marco legal y regulatorio de los respectivos países de origen, tránsito y destino.
- Migración segura, ordenada y regular: Se refiere a los movimientos que se conforman a los estándares legales y de derecho internacional sobre la protección de la dignidad y los derechos de los migrantes: y a la reducción de los riesgos involucrados en el proceso de migración.

Economía informal

Martínez et al (2022) En este contexto, Martínez et al. La economía del sector informal puede definirse no solo como un fenómeno fijo, sino también como variable, siendo fundamentalmente transformada y capaz de interconectar diferentes etapas del avance económico en la sociedad. Incorpora a personas que están empleadas tanto dentro como fuera del mercado formal y es propensa a la evasión fiscal, aunque aún ayuda en la entrada de efectivo en el funcionamiento diario de la economía. Según Salcedo et al. (2020), la economía informal, a veces denominada economía sumergida o economía sombra, es omnipresente en todo el mundo, pero es especialmente notable en las economías en desarrollo, como en muchas partes de América Latina donde los vendedores ambulantes son bastante comunes. Sin embargo, la economía informal va más allá del comercio ambulante.

La OIT (2023) sugiere que la economía informal constituye una parte del mercado, en cuanto a que produce bienes y/o servicios legítimos que generan ingresos o compensación. Se incluye a los trabajadores en empresas informales no registradas, así como se incluye a los que están afuera de estas. La característica principal es el no reconocimiento y la no protección legal. La economía informal no incluye la economía criminal y la economía del cuidado no remunerado.

Mercado laboral

Como afirman Meneses Bucheli et al. (2021), el mercado laboral es crucial no solo para proporcionar ingresos individuales, sino para contribuir al bienestar general en una sociedad cuando posibilita el acceso a elementos importantes como la salud, los ingresos y la educación. Esto permite a las personas vivir vidas más largas y saludables, adquirir conocimientos y tener un nivel de vida aceptable.

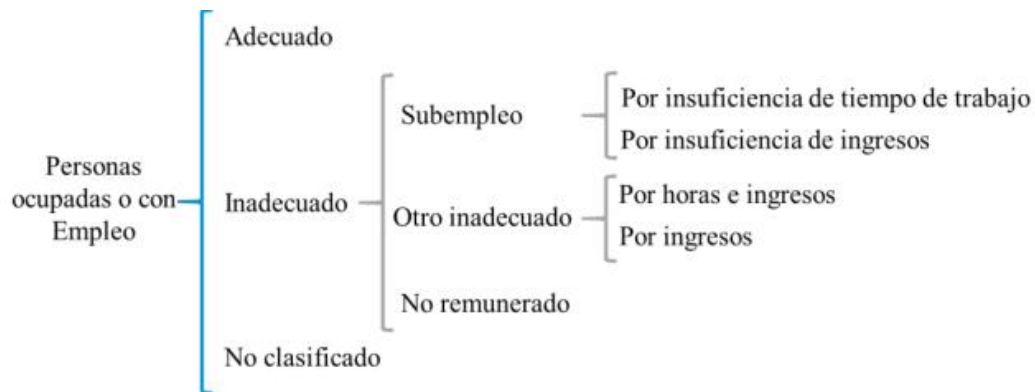
A nivel nacional, Yamuca et al. (2022) señala que el mercado de trabajo está compuesto de varias dimensiones dentro de sus elementos tales como el trabajo, el desempleo, el subempleo, así como la distribución del empleo por industrias. Estos aspectos son evaluados utilizando indicadores disponibles del INEC que ilustran la dinámica y estructura del mercado laboral en el país.

Tipos de empleo

De acuerdo con Castillo (2015), y a partir de la cita anterior, se considerará el empleo como toda actividad productiva, realizada por una persona de edad activa, donde se trabaja para un tercero y la: “intención principal es recibir dinero o bienes a cambio de trabajo”. La siguiente figura resume los tipos de empleo según la condición de trabajar de las personas:

Figura 1

Tipo de Empleo



Nota. Elaborado por la INEC con base a la metodología de la ENEMDU.

Castillo (2015) detalla las categorías de empleo dentro del ámbito nacional:

- Empleo adecuado: Se refiere a las personas que ante los requisitos mínimos establecidos rigurosamente a horas de trabajo e ingresos. Se incluye a aquellos que laboran 40 horas o más en la semana y reciben al menos el salario mínimo o aquellos que limitando su labor de horas a menos de 40 horas, aun logran o sobrepasan este ingreso sin tener necesidad de más horas.
- Empleo inadecuado: Agrupa a quienes no cumplen con los requisitos mínimos de horas o ingresos. Son aquellos que trabajan menos de 40 horas y/o perciben menos del salario mínimo. Esta categoría abarca subempleo, otros empleos inadecuados y empleos no remunerados.
- Subempleo: Son personas que trabajan menos de 40 horas o ganan menos del salario mínimo y están disponibles y dispuestas a trabajar más horas, ya sea por insuficiencia de ingresos o de tiempo de trabajo.

- Otro empleo inadecuado: Incluye a aquellos que, pese a trabajar menos de 40 horas o percibir menos del salario mínimo, no desean ni están disponibles para aumentar sus horas de trabajo. También abarca a quienes trabajan 40 horas o más, ganan menos del salario mínimo y tampoco desean trabajar más.
- Empleo inadecuado no remunerado: Este grupo lo conforman personas con empleo que no recibieron ingresos en el mes anterior a la encuesta. Incluye a trabajadores del hogar sin remuneración, empleados sin pago en otros hogares y ayudantes no remunerados de asalariados y jornaleros.
- Empleo no clasificado: Comprende personas cuyo empleo no puede clasificarse como adecuado o inadecuado debido a falta de información sobre ingresos o horas de trabajo; se considera una categoría residual respecto a las demás.

Empleo informal

La OIT (2021) define el empleo informal como cualquier actividad laboral remunerada, ya sea empleo por cuenta propia o asalariado, que carece de registro, regulación o protección bajo marcos legales o normativos. También incluye el trabajo no remunerado dentro de una empresa. Los trabajadores del sector informal, generalmente, no cuentan con contratos seguros, ni poseen beneficios laborales o protección social.

Por otro lado, las empresas del sector informal tienen características distintivas, según Molina et al. (2015): (a) los activos y bienes no pertenecen a la unidad de producción sino a los propietarios; (b) estas unidades no pueden formalizar transacciones ni asumir deudas a nombre propio; (c) los dueños financian las operaciones por cuenta propia y asumen toda responsabilidad por las deudas o compromisos adquiridos en el proceso de producción; y (d)

los gastos de producción suelen confundirse con los gastos domésticos. Además, los bienes de capital como edificios y vehículos se utilizan sin distinción para fines comerciales y privados.

Freije (2002) agrega que el trabajo no formal se relaciona con infracciones los contratos de trabajo, en las normativas medioambientales, en los impuestos empresariales y aportaciones a la seguridad social, entre otros aspectos que no llegan a ser contemplados legítimamente. Afirma que este elevado nivel de regulación puede desmotivar a los dueños de pequeñas empresas a operar en el sector formal debido a los elevados costos globales y el tiempo requerido para todo el proceso de documentación y otros aspectos legales.

Asimismo, indica que la escasez de medios para hacer cumplir estas regulaciones promueve actividades no reglamentarias, siendo el más predominante en el area el comercio callejero y la edificación de asentamientos en zonas donde las regulaciones de uso de suelo lo impiden.

Marco referencial

Este apartado revisa los estudios más significativos de la relación en la movilidad humana e informalidad contextualizándolos a recientes investigaciones a nivel global, Latinoamérica y en especial Ecuador. Siendo así, se abordarán las teorías y los principales hallazgos que, a manera de ‘economía informal’, permitan comprender la dinámica de las migraciones en nuestras ciudades, en el contexto latinoamericano y ecuatoriano.

Aguilar y Mahecha (2022) investigan el impacto de la informalización laboral en el crecimiento y desarrollo económico en Arauca, Colombia, de 2011 a 2017, donde utilizaron un modelaje de data panel con efectos fijos y el índice de Moran, especifican; – la consolidación de la informalización laboral se ve generalmente como contraproducente para los ingresos de la base impositiva y las oportunidades de empleo, en este caso específico, tanto la cobertura fiscal como la educativa son variables que pueden explicar la economía informal y pueden ser incorporadas estratégicamente en la formulación de políticas públicas. No hay, como regla, un vínculo positivo entre la ocupación informal y el desarrollo económico, de manera que hay dinámicas locales donde los compromisos informales son parte del crecimiento de determinadas industrias. Una serie de temporalidades surgen en el estudio de las zonas económicas informales de Arauca; la influencia de la frontera crea un cuadro diferencial en el grado de informalidad en el área, sin duda, sin embargo, las influencias estructurales son aún más concluyentes.

Según Romero et al. (2022), se realizó una investigación en Ciudad Juárez, Chihuahua, que tenía como objetivo explicar los efectos de la crisis económica provocada por covid-19, el desempleo, la migración y las medidas sanitarias relacionadas en el comercio informal de esta ciudad. Con un enfoque cuantitativo, de corte transversal, y un diseño descriptivo, correlacional y explicativo, los investigadores realizaron un cuestionario entre 218 comerciantes informales de 4 sectores en mayo de 2021. Los descubrimientos revelaron que existe una correlación

positiva entre la crisis económica y la implicación en el comercio no formal. En cambio, se descubrió una relación negativa entre la migración y la economía informal, lo que sugiere que gran cantidad de los participantes en la encuesta eran locales y no inmigrantes. Se concluyó además que, aunque la covid-19 no empañó las perspectivas de participar en el comercio informal, las restricciones de salud implementadas sí afectaron las ganancias de este modo de vida porque los negocios tuvieron que cerrar sus puertas.

Oliva (2021) realizó un estudio sobre el impacto de la migración interna en la economía informal en Lima Metropolitana, Perú, con el objetivo de determinar la relación entre la migración y la informalidad en esta región. Dentro de los objetivos específicos se buscó en esta investigación averiguar la relación de la informalidad con la edad, el nivel educativo, y la renta del migrante. Para el diseño se utilizó un enfoque cuantitativo utilizando datos de la Encuesta Nacional de Hogares ENAHO 2019, se consideró también un Diseño no experimental correlacional descriptivo en la presente investigación. A través de modelos de regresión logística se encontró que con respecto al tipo de informalidad se presenta una correlación con las variables edad, nivel educativo y el ingreso de los migrantes. Los resultados sugieren que a mayor nivel educativo, se disminuye la probabilidad de estar separado de la forma informal de la economía, esto se debe a que la informalidad independiente se reduce en 2,312 veces sobre la informalidad dependiente por cada incremento de nivel. Igualmente, tuvo el efecto de incrementar la informalidad independiente 1.071 veces por cada año de más de edad y 1.001 veces por cada nuevo sol que se perciba como ingreso mensual.

Tribín et al. (2020) han estudiado los efectos elevadores del movimiento migratorio venezolano en la economía de Colombia. La investigación se centra en los efectos del movimiento migratorio en los ajustes del mercado laboral y el sector informal. Se analizan en el estudio las características demográficas y socioeconómicas de la migración, así como el

comportamiento de consumo y ahorro de la población. El choque migratorio se ha visto en relación negativa con la tasa de ocupación activa y la tasa de empleo, lo cual se explica por el hecho que los nativos tienen menores probabilidades de hacerse activos sobre el mercado laboral, dado la llegada de los migrantes. No hay indicios de que se esté amedrentando la tasa promedio de desempleo en el mundo; sin embargo, se ha comprobado que la migración incrementa el riesgo de desempleo de la misma migración. También, el trabajo demuestra que los sectores que sufren con mayor gravedad son el informal y el de cuenta propia, pues estos son los que los migrantes tienden a ocupar, mientras que el sector formal no sufre cambio significativo. Esto implica que el ingreso en cantidades masivas de migrantes, al no incidir en las variables del sector formal, contribuye a aumentar la informalidad laboral en Colombia.

Inquilla et al. (2023), investigan cómo las migraciones internas influyen en el crecimiento de la economía informal, tomando como caso de estudio la ciudad de Juliaca, Perú. Mediante un modelaje lineal multivariado, con una encuesta donde participaron 258 migrantes, se obtuvo como resultados que la relación entre el movimiento migratorio interno y la informalidad se establece como directa. Se señala también que, al incremento de migrantes, también hay un incremento en el crecimiento de la economía informal que a su vez causa problemas en la ciudad como la congestión de la circulación vehicular y peatonal por la ocupación de las calles para el comercio de productos y servicios.

Lara et al. (2020) en su investigación realizada, estudiaron el efecto de la migración rural-urbana en las influencias causadas en las informalidades dentro de las áreas metropolitanas de México teniendo como periodo de estudio 5 años desde el 2010 al 2015. Mediante la utilización de un modelaje de regresión de características log- linear, se destaca como dentro del sector informal existe una adaptabilidad rápida al entorno económico a corto plazo, generando a su vez un efecto negativo del mismo al largo plazo, especialmente dado por

la sustitución de dichos trabajadores. En resumen, los hallazgos corroboran la afirmación de que la migración rural-urbana conduce a un aumento en los asentamientos informales en las áreas de destino dentro del horizonte a corto plazo.

Jiménez y Vera (2020) estudiaron la relación entre la emigración venezolana y el sector laboral informal en Perú, una investigación que fusiona dos temas de preocupación: la migración y la informalidad. El patrón migratorio en este caso es atípico ya que se desarrolla entre países en desarrollo, diferente de los movimientos migratorios que se dirigen principalmente a los países desarrollados. La fuerza laboral venezolana en Perú es más joven y más educada que la peruana, por lo que la importancia de este estudio se refuerza, ya que este segmento de la población podría ejercer un impacto positivo sobre la economía y la capacidad productiva si la integración se realiza adecuadamente. No obstante, a corto plazo, como muestran los resultados, la ola migratoria venezolana no resultó en un desplazamiento serio del empleo informal entre los peruanos. No se puede afirmar si los migrantes desplazaron a trabajadores peruanos o ocuparon empleos informales adicionales; sin embargo, el sector informal parece ser lo suficientemente grande como para acomodar a más trabajadores. Los efectos heterogéneos mostraron que, si bien no hubo diferencias de género en los efectos, los jóvenes peruanos fueron los más afectados en cuanto al empleo informal y aquellos mayores de 29 años experimentaron una mayor caída en el empleo formal.

Castillo et al. (2024) estudiaron el efecto de la migración en los salarios y el empleo en los mercados laborales colombianos utilizando datos de 2015 a 2019. Empleando modelos estadísticos como la regresión logística multinomial y la regresión logística, establecieron que la migración sí tiene un impacto en el empleo y la distribución salarial, que se siente principalmente en los grupos más marginados, de baja educación y más orientados al empleo informal. Los hallazgos indican que la migración aumenta la competencia en los segmentos de

trabajo no calificado, lo que deprime la calidad del empleo y expande la informalidad en los cuartiles más bajos de la distribución del ingreso. Se ha demostrado que, aunque el efecto sobre las tasas salariales es modesto, es relativamente mayor para los grupos de bajos ingresos.

Agreda y Lavado (2023) examinaron la interacción entre el mercado laboral y los procesos de migración del campo a la ciudad en Perú, así como los procesos migratorios subsiguientes durante la pandemia de COVID-19. Su trabajo abordó la cuestión del nivel educativo y sus efectos en este proceso, afirmando que las actividades económicas en las que se involucra la población rural, especialmente la agricultura y la cría de ganado, no requieren educación formal, y por lo tanto, el factor de impacto educativo en el mercado laboral de tales áreas es bastante débil. Sin embargo, aunque tales áreas de ocupación podrían aislar a la mayoría de los trabajadores calificados de ser desplazados por migrantes, se estableció que las variables más prominentes en la regresión eran el salario y la informalidad. En el sector rural, la informalidad se convierte en el orden del día porque muchas de las actividades son de bricolaje o de baja habilidad. La investigación también analizó la reacción que se esperaba de los habitantes rurales que anticipaban que su migración provocaría un aumento en el desempleo rural, y a pesar de las expectativas, no se estableció ninguna significancia ya que el desempleo rural es menor que el desempleo urbano. Esto se atribuye al aumento del nivel de informalidad al que muchos de los migrantes tienden a unirse en el sector para ganar algunos ingresos.

Vázquez et al. (2021), examinan la interrelación entre la movilidad internacional y la empleabilidad juvenil, centrándose en cómo el capital humano y el capital social actúan como factores mediadores. La metodología de esta investigación posee un método cualitativo, cuya base es la revisión histórica de documentos y estudios de ámbito internacional y nacional del tema dado. Dentro de los hallazgos se tiene que la migración o movilidad humana aumenta las

probabilidades de estar empleado, pero que se ven limitadas por los empleadores quienes buscan empleados con capacidad de adaptarse a los retos en distintas situaciones.

Zambrano et al. (2021) analizan el proceso de migración desde Venezuela a Villa del Rosario. Se llevaron a cabo análisis cuantitativos utilizando un modelo de regresión logística, concluyendo que las variables de trabajo, liderazgo y horas laborales tuvieron un impacto significativo en este aspecto. Las mujeres, y más aún, los jefes de hogar, estaban más satisfechos generalmente cuando había asistencia humanitaria acompañada de empleo. En 2017, se realizaron 460 encuestas que contenían datos sociodemográficos y económicos de los migrantes residentes de Cúcuta y también de migrantes en el albergue Divina Providencia. Los hallazgos destacan que, aunque las mujeres y los jóvenes son la mayoría de los migrantes, son quienes experimentan una falta de acceso a servicios y oportunidades de empleo y son los grupos con menores ingresos generados. Mientras que las mujeres pudieron acceder a la mayor parte de las asistencias del albergue, su desarrollo está limitado por la ausencia de políticas integrales y a largo plazo. Los migrantes que trabajaron más horas y recibieron asistencia humanitaria estaban más satisfechos con su nuevo entorno.

El estudio se encuentra en su última conclusión, donde se afirma que las características de la migración venezolana son, en cierto sentido, comunes a las migraciones mundiales y que se deben desarrollar políticas de atención integrales y estructurales que no se limiten solamente a la ayuda humanitaria, más bien políticas que sean de derechos, de desarrollo y de género.

La investigación de Sierra de Rodríguez et al. (2020) se orienta a poder describir las condiciones socioeconómicas y laborales de las mujeres migrantes venezolanas en Colombia, en el marco de la crisis humanitaria de Venezuela. Para esto, se aplicó una metodología cuantitativa y descriptiva, empleando encuestas a 290 mujeres en los municipios de Cúcuta y Villa del Rosario, apoyadas en el análisis de datos documentales. Los resultados apuntan que

un alto porcentaje de estas migrantes se encuentra en condiciones de pobreza severa, enfrentando cuestiones de discriminación y desafíos para encontrar un empleo formal, 44.18% trabaja en el sector informal y un gran porcentaje de ellas ganando por debajo de un salario mínimo nacional.

Eguren (2021) evalúa el fenómeno migratorio más extendido en las últimas seis décadas a partir de su estudio: la emigración de venezolanos a América Latina y el Caribe. Con base en estos datos recientes, se estudian la evolución de las regiones, las dificultades y los desafíos en respuesta a los movimientos migratorios, especialmente los países de los re-migrantes y las razones que promueven la emigración de venezolanos, así como su estructura educativa y ocupacional. Se indica que la falta de libertades y las necesidades socioeconómicas persuadieron a muchos a sentirse en exilio. A lo largo de la historia, Venezuela ha sido un país con inmigrante de latinoamericanos, pero esta realidad conoció una nueva cara hace cinco años, donde poco a poco empezaron a aparecer restricciones y actitudes xenofóbicas en algunas regiones. Sin embargo, este artículo termina en decir que hay esfuerzos sustanciales por parte de los países de acogida para acomodar a los inmigrantes y por parte de los inmigrantes para adaptarse al nuevo entorno.

En el artículo Mendoza (2023), se abordan de manera puntual las barreras que enfrentan los migrantes venezolanos en su proceso de integración laboral en Arequipa, haciendo énfasis en la regulación del trabajo en el territorio peruano, las actuaciones del Estado de las Municipalidades en cuanto a derechos humanos y la situación legal de esta población. La investigación, de tipo básico y descriptivo, explica que la condición de no poseer carné de extranjería regularmente coloca a los migrantes en una condición irregular que les cierra oportunidades laborales y una vida digna, y que, aunque existen normativas que tienden a la integración, no existe una garantía efectiva de no discriminación e igualdad, subrayando la

importancia de la existencia de políticas públicas que están científicamente fundamentadas. Además, se concluye que el 89% de las Municipalidades no han implementado acciones para proteger los derechos de los migrantes, evidenciando una vulnerabilidad persistente, ya que, a pesar de la alta tasa de empleo en la población migrante, la calidad del trabajo es deficiente, con un 83.4% de informalidad y un mayor subempleo en comparación con el promedio del departamento.

Maldonado et al. (2021), analizan cómo la migración venezolana ha impactado a Ecuador, especialmente en el contexto de la crisis provocada por la pandemia. En la evaluación se utilizó el análisis PEST para comprender el entorno político, económico, sociocultural y tecnológico del país, y el método de Entropía para establecer cuál de los efectos recogidos en la investigación es el más relevante. Dentro del trabajo se realizó la tarea de encuestar a expertos y a los afectados, el estudio de la documentación legal, observación directa e indirecta e interacción grupal para la causa del problema. Los resultados dan cuenta que la migración venezolana se originó como resultado de la situación de inseguridad tanto social como económica de su país, siendo Ecuador atractivo por el dólar y las leyes amigables para inmigrantes. No obstante, se han hecho consideraciones sobre el desempleo y la depreciación de salarios en Ecuador.

En su trabajo, Alonso et al. (2021) intentan valorar en qué medida ha influido la emigración y el retorno de ecuatorianos en Ecuador, en el periodo indicado anteriormente, se ha logrado un crecimiento económico en el país. Empleando una metodología que combina mínimos cuadrados ordinarios y el análisis de cointegración de Johansen y Juselius, se intenta comprobar las relaciones entre estas variables. La dualidad entiendo que con un aumento del 1% en la emigración se produce una reducción en las economías a un orden de aproximación del 0,0763%, en cambio el aumento del retorno de un punto porcentual produce un crecimiento

del 1,0318%. También, se determina que en el caso de crecimiento, a largo plazo la emigración conlleva un coste a la economía, que es 0,0312% por punto porcentual, y el retorno es 1,6504%.

Samaniego et al. (2020) cuyo objetivo principal de su estudio está basado en un análisis de la emigración interna y su impacto en la reorganización la economía informal en el cantón de Riobamba en Ecuador. Para el cumplimiento de aquel objetivo, la metodología aplicada subraya en el enfoque de analizar los efectos creados por la migración extranjera con respecto a su interconexión económica. Mediante el empleo de un diseño cualitativo, y observacional, se llevaron a cabo 367 en la ciudad de Riobamba. Teóricamente concluyen que los inmigrantes han sido responsables de aumentar la informalidad al apoderarse ilícitamente de espacios, enviar dinero al exterior, establecer sus propios arreglos de control y minimizar la visibilidad de los trabajadores locales. El estudio de migración también proporciona una perspectiva histórica y explica las causas de la migración como políticas y económicas, vinculándolas al contexto del capitalismo global.

Torres y Pozo (2023) analizan los desafíos laborales que enfrentan los migrantes venezolanos al intentar encontrar un lugar en el mercado laboral de Cuenca. El enfoque del trabajo está en la migración venezolana que surge debido a la crisis social, política y económica de Venezuela que impulsa a muchas personas a emigrar sin éxito a varios estados de América Latina. El trabajo de investigación se clasifica como una investigación cualitativa y descriptiva y las observaciones se realizaron mediante el uso de métodos inductivo- deductivos así como métodos legales dogmáticos para el examen de las condiciones laborales de dichos emigrantes de este tipo. Los resultados revelan que muchos de los venezolanos, dado que no tienen documentación legal, sufren de circunstancias forzadas, siendo víctimas de empleadores que se aprovechan de ellos. Además, algunos migrantes recurren a la mendicidad como medio de subsistencia.

Marco Legal

Nivel Nacional

En Ecuador, el sistema normativo que regula la migración y la economía informal es unitario y guarda en sus diversos artículos la intención de establecer pautas precisas y proceder al cumplimiento de las leyes en estas materias. Así, a continuación, se ofrecen obligantes de carácter legislativo que encuadren dentro de las leyes y artículos de la mayor relevancia que afectan estas áreas claves del desarrollo del país.

Ley Orgánica de Movilidad Humana (LOMH): Esta ley, aprobada en 2017, constituye el pilar fundamental en materia de migración.

En ella se establecen los derechos y obligaciones de las personas migrantes, así como los mecanismos para regular su ingreso y permanencia en el país. Además, aborda aspectos relacionados con el refugio, la no discriminación y la protección de los derechos humanos de los migrantes, es decir que esta legislación regula la movilidad humana en Ecuador, incluyendo la migración.

- Artículo 51: Enfatiza que los intereses de los migrantes deben ser salvaguardados y protegidos por disposiciones regulares de seguridad social y que su salud ocupacional, entre otros derechos/disposiciones, debe ser respetada.

- Artículo 52: Se garantiza el derecho de los migrantes a formar sindicatos y unirse a organizaciones laborales. Este reconocimiento también enfatiza la necesidad de proporcionar a las migrantes oportunidades para ser miembros de un sindicato u otras asociaciones con el propósito de defender sus intereses laborales y participar en la mejora de la situación laboral. También apoyan dicha participación, que facilita la participación de los migrantes en otras formas de asociación y aumenta la capacidad de los migrantes para integrarse aún más en el

lugar de trabajo y en la sociedad. La incorporación de estos derechos indica la voluntad de Ecuador de promover oportunidades iguales para trabajar e involucrar a los migrantes en las actividades comunitarias. (Ley Orgánica de Movilidad Humana, 2017)

El Código del Trabajo de Ecuador, que fue promulgado en 2012, constituye un componente medular de la legislación laboral en el país. Así como regula en la etiología los vínculos laborales, también contempla el ámbito de la economía informal y derechos laborales de los migrantes. Este código previene la economía informal al incluir disposiciones que buscan proporcionar a los trabajadores de la economía informal seguridad social y condiciones de trabajo dignas. También se garantiza el disfrute de derechos por parte de los migrantes sin menoscabo de sus derechos, estableciéndose la prohibición de discriminación por nacionalidad o estatus migratorio. El código también será aplicable a las características distintivas de la sociedad ecuatoriana, por ejemplo, el deseo de equidad laboral y la protección integral de todos los segmentos de la fuerza laboral.

Capítulo II: Metodología

Enfoque

El enfoque de la presente investigación es mixto, es decir combina tanto el enfoque cualitativo como cuantitativo. Respecto al enfoque cualitativo Sampieri (2017) señalan que este enfoque, de naturaleza inductiva, utiliza la recolección de datos como base para interpretar la pregunta de investigación o para plantear nuevas preguntas a partir de dicha interpretación. Lo describen como un enfoque de índole interpretativo, cuya orientación está basada en estudiar las conductas humanas y las dinámicas sociales. Por otra parte, el enfoque cuantitativo Hernández y Sampieri (2018) plantean que este modelo sigue el método científico, utilizando la experimentación y el razonamiento empírico. A través de la observación de diferentes fenómenos y objetos, el modelo hace uso del análisis estadístico. Por su parte, Acosta (2023) destaca que este enfoque es uno de los más populares en las ciencias sociales, naturales e incluso matemáticas porque tal enfoque permite abordar preguntas de investigación y validar hipótesis a través de la recopilación y conteo de números. Es posible recopilar información a través de cuestionarios, entrevistas, experimentos controlados y análisis de datos secundarios, que posteriormente son sometidos a análisis o procedimientos estadísticos para su significado.

Método

El método en el que se basa el presente trabajo es el deductivo; de acuerdo a (Espinoza-Freire, 2023), el método deductivo se utiliza para relacionar la teoría con la praxis añadiendo una organización de ideas nuevas que ofrecen una visión más contextual a los fenómenos o hechos en estudio. Se especializa por poseer un contenido procesal, estructural, crítico y reflexivo en su trayectoria dentro del aula que justifica esta misma aún más al aprendizaje por

investigación, que le permita ser descompuesta en partes básicas para su análisis. Esto permite alcanzar precisión al pasar de ideas generales a específicas, y de lo general a lo particular.

Tipo

El tipo de estudio corresponde a uno de corte transversal, donde según Manterola et al. (2023), indican que, los estudios de corte transversal, también conocidos como estudios de prevalencia, tienen como propósito identificar todos los casos de individuos de estudio en un momento específico, sin preocuparse por el modo o el momento en que se presentó la situación, ni por cuánto tiempo se mantendrá. Además, estos estudios buscan observar y describir las características de una población, determinar la prevalencia de la situación en cuestión en dicha población y examinar la relación entre un factor de exposición y el desarrollo de la situación en los individuos de estudio. Esto implica que se observarán las variables de estudio en un solo momento temporal (2023-2024), sin la necesidad de seguimiento a largo plazo. Este tipo de investigación es adecuado ya que se busca examinar la relación entre la migración y la economía informal de Guayaquil en un periodo determinado, sin necesidad de observar cambios a lo largo del tiempo.

Alcance

El alcance de la presente investigación es de índole descriptiva y explicativa. En el alcance descriptivo se tiene que, según Galarza, (2020), se identifican las características del fenómeno y se busca evidenciar su presencia en un grupo humano específico. Aquí, se puede formular, aunque no es necesario, una hipótesis para caracterizar el fenómeno en estudio. El objetivo es realizar estudios fenomenológicos o narrativos constructivistas que describan las percepciones subjetivas de un grupo respecto a un fenómeno particular. Por su parte, refiere al alcance explicativo como aquel donde se busca explicar y definir los fenómenos. En el enfoque cuantitativo, se pueden llevar a cabo estudios predictivos que establezcan relaciones causales

entre variables, como en los modelos explicativos basados en ecuaciones estructurales que intentan comprender un fenómeno. De este modo, se pretende caracterizar el fenómeno de la economía informal y los patrones de migración en Guayaquil. Se busca describir cómo se manifiestan estos fenómenos, qué características tienen y qué prevalencia alcanzan en la población migrante y trabajadora informal, además de abordar la relación causal entre la migración y el aumento de la economía informal. A través del análisis econométrico, se busca identificar cómo la migración influye directamente en el crecimiento de la informalidad económica, lo cual es un enfoque explicativo del fenómeno.

Diseño

El diseño de investigación corresponde a uno no experimental. Según Creswell, (2013) se refiere a un enfoque en el que el investigador observa y analiza fenómenos sin manipular variables, está basado en la observación de los participantes en su entorno sin intervención del investigador, proporcionando una visión más auténtica de la realidad estudiada, el cual es utilizado para describir, analizar y entender situaciones en su contexto natural. Con la no manipulación de la naturaleza de los datos se brinda la posibilidad de conocer de forma más veraz las características de Guayaquil, de tal manera que los datos muestren los reales procesos socioeconómicos del espacio urbano.

Población y muestra

La población objeto de estudio incluye a todos los habitantes de Guayaquil que tienen capacidad legal para trabajar, segregados en dos grupos principales: personas locales y migrantes que serían extranjeros o personas de otras ciudades de Ecuador, que están buscando trabajo y se encuentran en Edad Económicamente Activa. Se enfatiza a los trabajadores migrantes con el propósito de buscar su impacto dentro de la economía informal de la ciudad. La muestra se diseñará de tal manera que capture representativamente estas subpoblaciones,

permitiendo así conclusiones precisas sobre la contribución de cada grupo en los procesos económicos locales

Técnica de recogida de datos

La técnica de recogida de datos se basa en una información secundaria, y para ello se han usado fuentes oficiales como la Encuesta Nacional de Empleo Desempleo y Subempleo ENEMDU elaborada por el Instituto Nacional de Estadística y Censos INEC para los años 2022 y 2023. Este recurso permite acceder a datos confiables y actualizados sobre la población activa en Guayaquil, con énfasis en aquellos residentes locales y migrantes definidos en la muestra.

VARIABLES DE INVESTIGACIÓN CON BASE A ESTUDIOS

Tabla 2

VARIABLES DE INVESTIGACIÓN DE OTROS ESTUDIOS

AUTOR (AÑO)	METODOLOGÍA	DIMENSIONES	VARIABLE
Becerra Romero et al. (2022)	Correlación de Pearson	de Económicas, Sociales, Laboral	Dependiente: Comercio Informal Independientes: Crisis económica, desempleo, migración, covid 19
Inquilla-Mamani et al. (2023)	Modelo Multivariante lineal	Económicas, Sociales, Demográficas	Dependiente: Grado de informalidad Independientes: Flujo migratorio, ocupación de espacios públicos
Oliva Hernández (2021)		Laboral	Dependiente: Informalidad de migrantes

Correlación y
 Regresión
 Logística

Independientes: Edad, educación,
 ingresos

Nota. Elaboración propia con base a la información de diversos autores mencionados en el marco referencial.

Operacionalización de variables de investigación

Tabla 3

Operalización de las Variables

Variables	Características	Composición	Autores
Informalidad	Dependiente	Dicotómica: Informal 1, Formal 0.	Aguilar y Mahecha (2022); Romero et al. (2022); Oliva (2021); Tribín et al. (2020); Inquilla et al. (2023); Lara et al. (2020); Jiménez y Vera (2020); Castillo et al. (2024); Agreda y Lavado (2023); Sierra de Rodríguez et al. (2020); Mendoza (2023); Samaniego et al. (2020); Torres y Pozo (2023).
Migración Interna	Independiente	Dicotómica: Migración Interna 1, Ciudadano local u otro 0.	Oliva (2021); Inquilla et al. (2023); Lara et al. (2020); Agreda y Lavado (2023); Samaniego et al. (2020).

Migración Externa	Independiente	Dicotómica: Migración Externa 1, Ciudadano local u otro 0.	Romero et al. (2022); Tribín et al. (2020); Jiménez y Vera (2020); Castillo et al. (2024); Vázquez et al. (2021); Zambrano et al. (2021); Sierra de Rodríguez et al. (2020); Eguren (2021).
Ingresos	Independiente	Numérica ordinal: ingresos reales percibidos.	Aguilar y Mahecha (2022); Oliva (2021); Castillo et al. (2024); Agreda y Lavado (2023); Zambrano et al. (2021); Sierra de Rodríguez et al. (2020); Maldonado et al. (2021).
Educación	Independiente	Categoría ordinal: donde 1 representa la categoría más baja (educación básica) y 3 la más alta (superior o posgrado).	Aguilar y Mahecha (2022); Oliva (2021); Jiménez y Vera (2020); Agreda y Lavado (2023); Vázquez et al. (2021); Eguren (2021)

Nota. Composición del tratamiento de las variables utilizadas en el modelaje econométrico, con base a otras investigaciones relacionadas al tema.

Técnica estadística

La técnica estadística de regresión logística dicotómica es adecuada especialmente cuando el objetivo de la investigación es examinar la relación existente entre una variable dependiente binaria y las variables independientes propuestas. Según Agresti (2018), las regresiones logísticas permiten predecir la probabilidad de ocurrencia de un evento en función de las variables explicativas dentro del modelaje. La ecuación básica para la regresión logística dicotómica es:

Figura 2

Ecuación Regresión Logística Dicotómica

$$\ln \left(\frac{p}{1-p} \right) = \beta_0 + \beta_1 X_1 + \beta_2 X_2 + \dots + \beta_n X_n$$

Donde $P(Y=1)$ es la probabilidad de que el evento ocurra, y β los coeficientes estimados que muestran el efecto de cada variable independiente X sobre la probabilidad. La regresión logística es apropiada para comprender la afectación por un conjunto de variables categóricas o continuas a una respuesta binaria. La predilección por este modelo permite imitar y proyectar la forma de conducta de fenómenos en condiciones en que no hay proporción lineal, utilizando el logit como función de enlace que transforma las probabilidades a una escala logarítmica. De esta manera, el modelo ayuda a entender mejor el efecto de las variables en el estudio (Hosmer et al. 2013).

El modelo es versátil y ampliamente empleado en ciencias sociales y economía por su capacidad de estimar efectos en términos probabilísticos y de odds ratio, facilitando la interpretación de factores que incrementan o disminuyen la probabilidad de un fenómeno (Peng et al., 2002). Este tipo de análisis permite, en este caso, evaluar cómo variables como

nacionalidad o condición laboral impactan en la probabilidad de estar en la economía informal en Guayaquil.

Herramienta de análisis

Para el desarrollo de esta investigación se implementa el uso de herramientas claves como los son: Excel, R Studio y Power BI. El uso de Excel facilitara la tabulación y segmentación de los datos obtenidos de fuentes secundarias, permitiendo así organizar y definir la información con anterioridad a su análisis en el modelado. Posterior se utiliza R Studio para llevar a cabo el análisis estadístico de la regresión logística dicotómica ya planteada. Por ultimo y para temas ilustrativos se usa la herramienta Power Bi, utilizando paneles de visualización interactivos que detallen gráficamente los análisis que allí se dispongan.

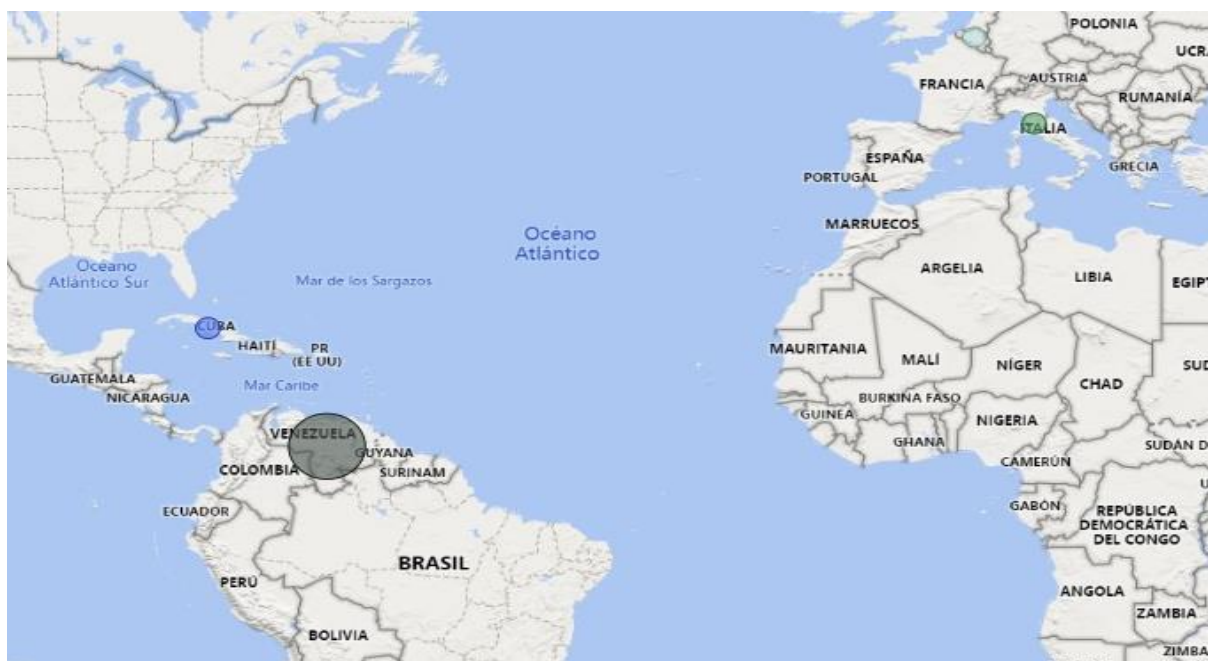
Capítulo II: Resultados

Con base a los análisis descriptivos se tienen en las siguientes figuras mapas y figuras de pastel que contextualizan la situación nacional del tipo de empleo y segmentándolos por su tipo de migración. Adicional se realiza un análisis descriptivo de variables como educación e ingresos.

Para el primer caso se tiene respecto al desempleo de aquellas personas migrantes de otros países, o también conocidos como migración externa. A pesar de que el recuento de este tipo de individuos es bajo se aprecia que la mayor cantidad de desempleados respecto a la migración externa son aquellos ciudadanos provenientes de Venezuela, de igual forma existen datos de ciudadanos de otros países de Europa como lo son Bélgica e Italia.

Figura 3

Mapa Desempleo Migración Externa



Nota. Elaboración propia. En figura se muestra el mapa de la variable analizada realizada con la herramienta Power BI, con base a los datos obtenidos de la Encuesta ENEMDU (2022-2023).

De la figura 4, que respecta al empleo formal para todos aquellos migrantes externos, se aprecia mayor diversidad que en la anterior figura teniendo que principalmente su distribución se da en personas provenientes de Venezuela, Colombia, Chile y Estados Unidos. Siendo Venezuela el 65% de esta distribución; más por debajo tenemos países como Bélgica China España Honduras Argentina y México. Se observa entonces que dentro del tipo de empleo formal dado por migración externa los principales miembros que participan de este tipo de trabajo corresponden a individuos de Latinoamérica.

Figura 4

Mapa Empleo Formal Migración Externa



Nota. Elaboración propia. En figura se muestra el mapa de la variable analizada realizada con la herramienta Power BI, con base a los datos obtenidos de la Encuesta ENEMDU (2022-2023).

Del empleo informal, la figura 5, con base a los datos de aquellos migrantes externos, nuevamente se tiene que Venezuela es quien predomina con un 81% del total de la distribución, seguido de países como Colombia, Perú, Italia, Argentina, Chile, y Estados Unidos. Esta segmentación nos muestra que dentro del empleo formal y con base a aquellos migrantes externos, está constituida principalmente por ciudadanos de países vecinos siendo estos el caso de países como Venezuela, Colombia, y Perú.

Figura 5

Mapa Empleo Informal Migración Externa



Nota. Elaboración propia. En figura se muestra el mapa de la variable analizada realizada con la herramienta Power BI, con base a los datos obtenidos de la Encuesta ENEMDU (2022-2023).

Ahora considerando la categoría de desempleo ya que ellas personas que corresponden a migrantes internos es decir, aquellos migrantes que pertenecen a Ecuador y que en este caso estudio han ingresado a Guayaquil, se tiene en la figura 6 que existe una muestra mayor respecto

a la migración interna con distribuciones más parejas entre sí, siendo los puntos de mayor concentración aquellos migrantes provenientes de ciudades como Esmeraldas, Velasco Ibarra, Pajan, Jipijapa, Puerto Baquerizo Moreno, Pedro Carbo, Portoviejo, Salinas, Samborondón y Balzar. Se aprecia que con base a los migrantes internos que pertenecen al desempleo hay predominancia de aquellos que residen en la región costa del país y que además tienen cierta cercanía con Guayaquil, dejando en segundo lugar a aquellos migrantes provenientes de la región de las Galápagos. De la región Sierra si bien es cierto se aprecian varios puntos dentro de esta región su distribución es mucho menor que el existente en comparación con la Costa.

Figura 6

Mapa Desempleo Migración Interna

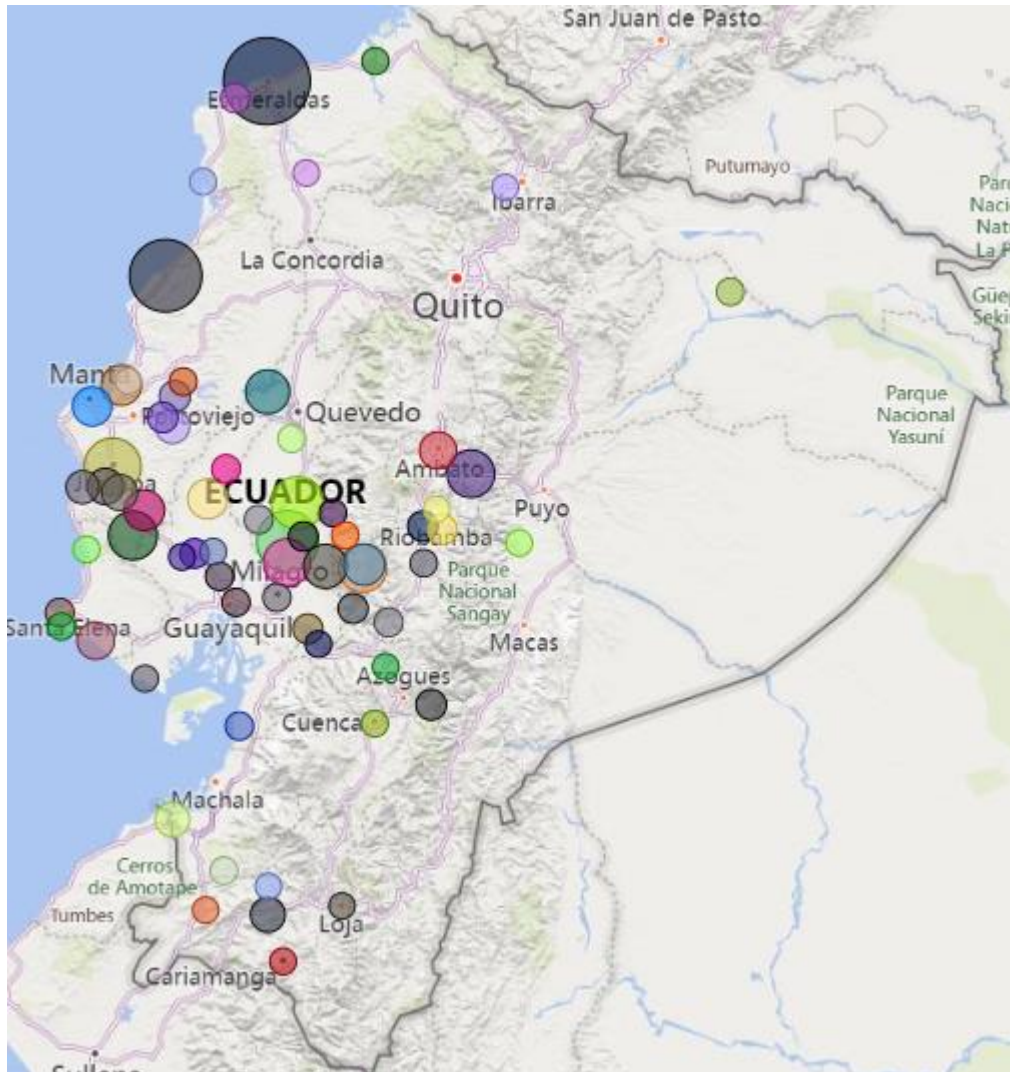


Nota. Elaboración propia. En figura se muestra el mapa de la variable analizada realizada con la herramienta Power BI, con base a los datos obtenidos de la Encuesta ENEMDU (2022-2023).

De la figura 7 que tiene la categoría empleo formal de aquellos migrantes internos se tiene que gran parte de la distribución de esto se da en personas que provienen de ciudades como jipijapa paja esmeraldas Portoviejo, Riobamba, Vinces, Quevedo, Quito, Velasco Ibarra, Balzar, Babahoyo, Milagro, Chone, Daule, Manta, Salitre, Loja, Cuenca, Santo Domingo, Machala, Guaranda y azogues. Se aprecia que en esta categoría existe mayor distribución tanto dado para la región sierra y la región costa, pero aquellos que tienen mayor predominancia corresponden a ciudades capitalinas o ciudades grandes dentro de cada provincia. Se observa también que en comparación con la categoría anterior aquí la principal distribución está dada por ciudades tanto de la sierra como de la costa, y la región insular aparece muy poco.

Figura 7

Mapa Empleo Formal Migración Interna



Nota. Elaboración propia. En figura se muestra el mapa de la variable analizada realizada con la herramienta Power BI, con base a los datos obtenidos de la Encuesta ENEMDU (2022-2023).

Por último de la variable de empleo informal para las migraciones internas, se da en la figura 8, el caso que la principal distribución se concentra en aquellos residentes de ciudades como Jipijapa, Pajan, Esmeraldas, Riobamba, Portoviejo, Vinces, Balzar, Quevedo, Daule, Cuenca, Chone y Velasco Ibarra. De este segmento se nota cierto parecido con aquel que respecta a el desempleo debido a que dentro de las principales distribuciones se tienen

nuevamente ciudades de la región costa no obstante la distribución también se enfoca más en regiones de la costa y de la sierra.

Figura 8

Mapa Empleo Informal Migración Interna



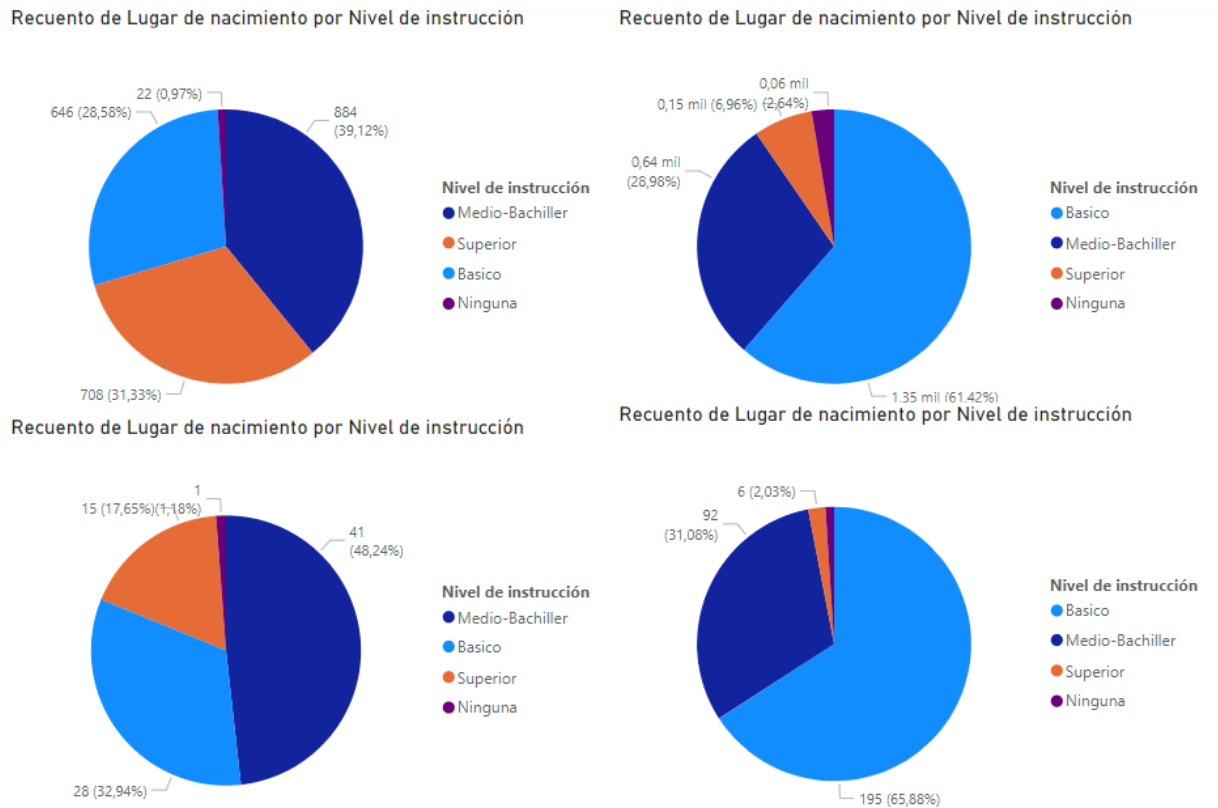
Nota. Elaboración propia. En figura se muestra el mapa de la variable analizada realizada con la herramienta Power BI, con base a los datos obtenidos de la Encuesta ENEMDU (2022-2023).

La siguiente figura 9 respecta al nivel de instrucción para todos los tipos de segmentos analizar según aquellos migrantes internos. El primer cuadrante corresponde al nivel de

instrucción para aquellas personas migrantes internas que se encuentran dentro del segmento de empleo formal donde se observa que el 39% de la población posee un nivel de instrucción medio o bachiller, seguido de un 31% que corresponde a educación superior y un 28% a educación básica. Dentro del segundo cuadrante el cual es el que está al lado respecta al segmento de empleo informal donde la mayoría tiene un nivel de instrucción básica siendo éste el 61% del total, seguido de un 29% de personas con educación media o bachiller dejando para un escaso 7% a personas con nivel de instrucción superior. El tercer cuadrante corresponde al del desempleo donde gran parte de la distribución tiene una educación media o bachiller siendo éste el 48% del total de los datos seguido de buena educación media con un 32% y la educación superior con un 17%. El último cuadrante respecta al tipo de empleo pertinente al empleado doméstico donde la gran mayoría pertenece al nivel de instrucción básico siendo éste un 65% seguido de la educación media o superior con un 31% dejando para un escaso 2% aquellas personas con educación superior. En un resumen comparativo de los cuatro cuadrantes se puede observar que la calidad de empleo no necesariamente está ligado al nivel de estudio, pues si bien es cierto respecto al empleo formal y el empleo informal se observa que mayor parte de la distribución se encuentra dentro del empleo formal debido a un alto nivel de estudios respecto al nivel informal, en el desempleo se observan distribuciones similares pero donde abunda el nivel medio o bachiller implicando que estar empleado no necesariamente es por el nivel educativo pero respecto al segmento formal o informal sí existe una tendencia donde a mayor nivel de estudio mejor trabajo.

Figura 9

Nivel de Instrucción Migrantes Internos por Tipo de Empleo

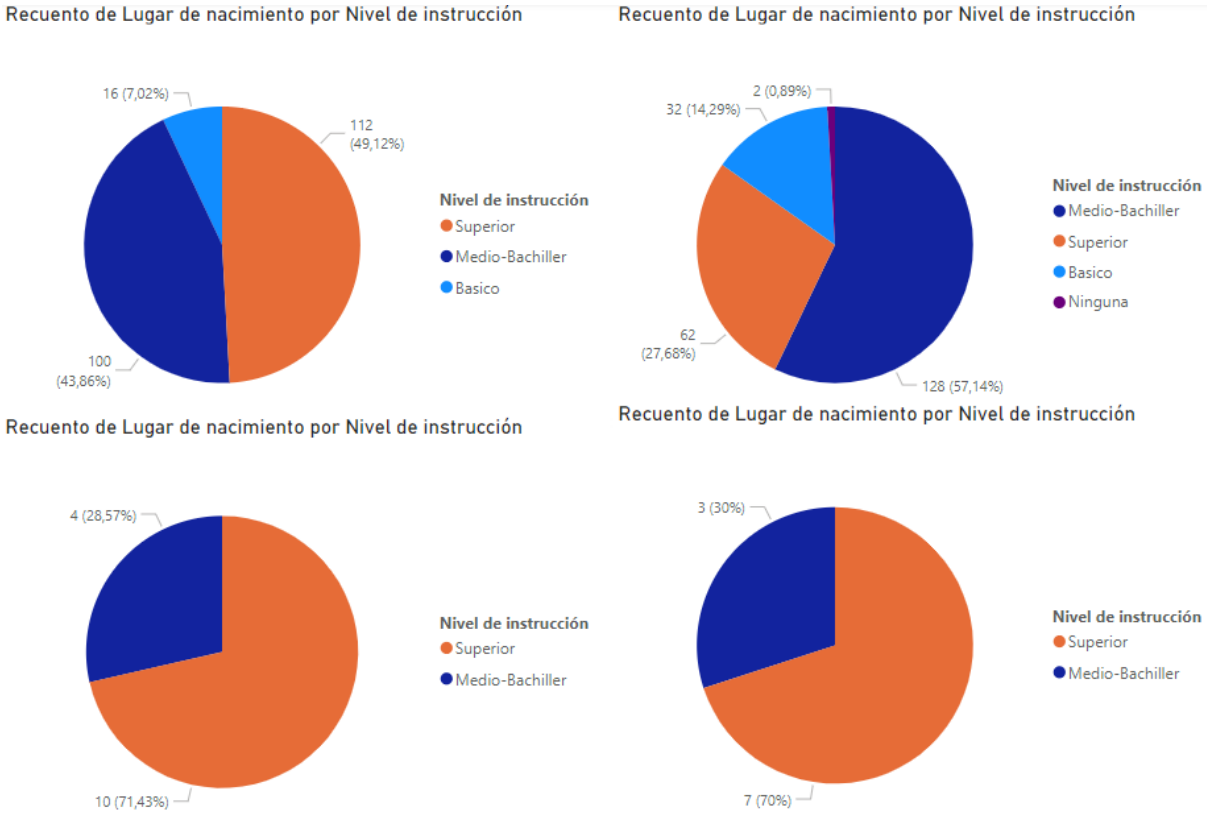


Nota. Elaboración propia. En figura se muestra el pastel de porcentajes de la variable analizada realizada con la herramienta Power BI, con base a los datos obtenidos de la Encuesta ENEMDU (2022-2023).

En relación con aquellos migrantes externos se aprecia que para el sector formal dentro de la categoría educación superior lo componen el 49% seguido de un 43% de educación media bachiller y por último un 7% de educación básica. En cambio, para el sector informal predominan las personas con nivel de instrucción medio o bachiller representando un 57% seguido de un 27% de personas con nivel de instrucción superior y dejando con un 14% aquellas personas extranjeras con un nivel de educación básica. Para el caso del desempleo se observa que el 71% corresponde a personas con nivel superior de instrucción y un 28% nivel medio aquí no se aprecia personas con nivel de instrucción básico o ninguna. Y por último, respecto

al empleo doméstico se aprecia que el 70% corresponde a personas con nivel superior y el 30% personas con nivel de instrucción medio. En comparativa se aprecian comportamientos similares a los apreciados respecto a la migración interna, pero la diferencia radica en que personas migrantes externas tienen mayores niveles de estudios que aquellos migrantes internos. No obstante, el tener un estudio superior implica una relación con el empleo o el desempleo, pero sí lo hace respecto a estar dentro de un empleo formal o informal. Observable en la figura 10.

Figura 10
Nivel de Instrucción Migrantes Externos por Tipo de Empleo



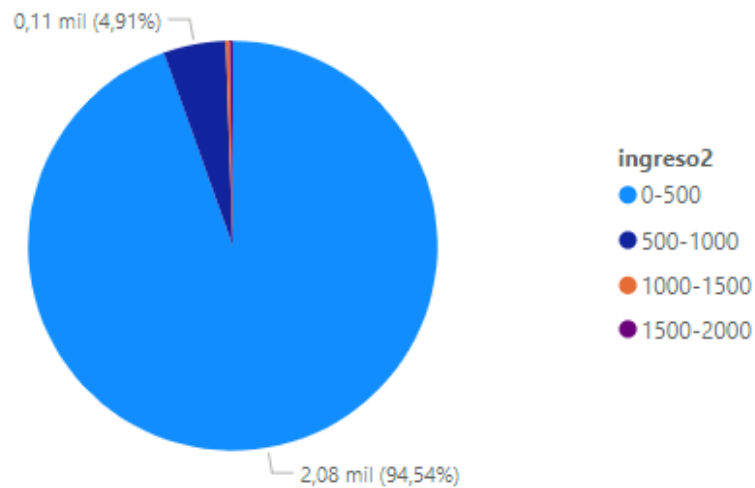
Nota. Elaboración propia. En figura se muestra el pastel de porcentajes de la variable analizada realizada con la herramienta Power BI, con base a los datos obtenidos de la Encuesta ENEMDU (2022-2023).

La siguiente figura, 11, muestra una comparativa según el nivel de ingresos entre aquellas personas que provienen de otras ciudades dentro de Ecuador versus personas que provienen de otros países. Para aquellos migrantes internos se aprecia que el 94% recibe ingresos que rondan entre 1 USD a 500 USD dentro del sector informal, mientras que un 4% percibe ingresos que rondan entre los 501 USD a 1000 USD en este mismo sector. En comparativa con aquellos migrantes externos sí aprecian ligeras diferencias, pues el 92% corresponde a personas que perciben ingresos de entre 1 a 500 USD y un 7% corresponde a personas que perciben ingresos de entre 500 a 1000 USD. Se aprecia entonces que existe una ligera brecha donde los migrantes externos, pero si viven más ingresos que los migrantes internos, aunque la misma es muy pequeña.

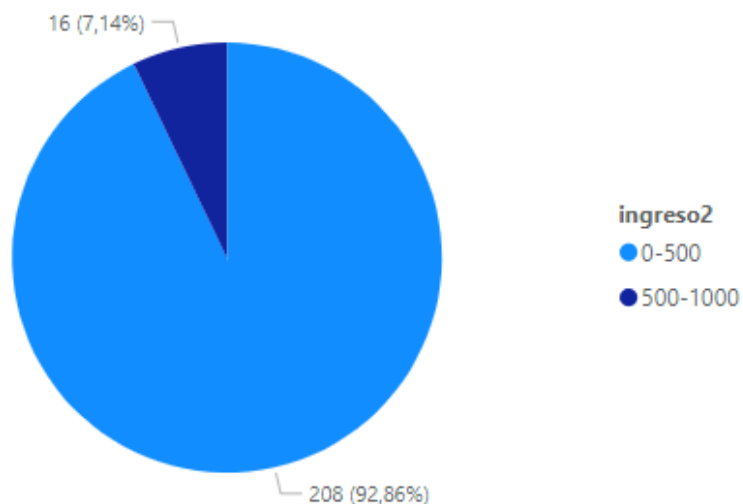
Figura 11

Comparativa Nivel de Ingresos Migrantes Internos y Migrantes Externos Sector Informal

Recuento de Lugar de nacimiento por ingreso2



Recuento de Lugar de nacimiento por ingreso2



Nota. Elaboración propia. En figura se muestra el pastel de porcentajes de la variable analizada realizada con la herramienta Power BI, con base a los datos obtenidos de la Encuesta ENEMDU (2022-2023).

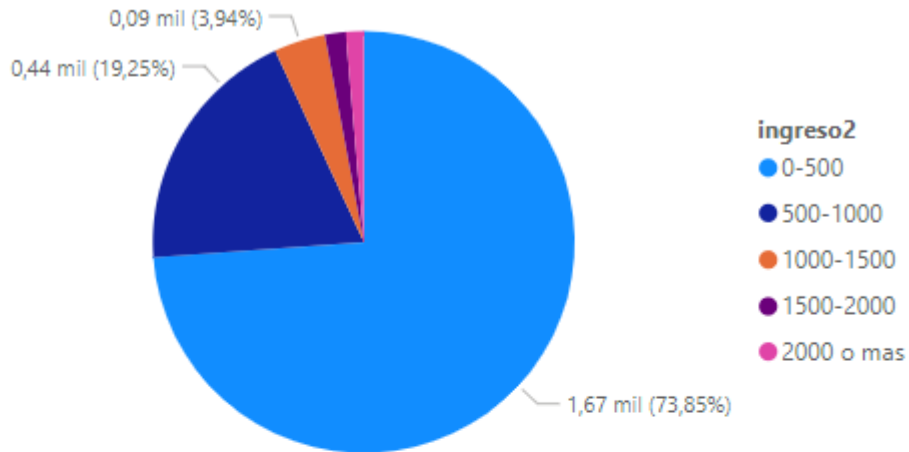
Siguiendo con el análisis de la misma variable, pero vista desde el sector formal se tiene que para aquellos migrantes internos, es decir, personas que provienen de otras ciudades del

mismo país, Ecuador, el 73% percibe ingresos de entre 1 a 500 USD dentro del sector formal, el 19% ingresos de entre 501 USD a 1000 USD y un ex caso 4% perciben ingresos de 1001 USD en adelante. En comparativa con los niveles de ingresos de las personas migrantes externas o que provienen de otro país se observa que el 69% perciben ingresos de entre 1 USD a 500 USD, 19% perciben ingresos de entre 501 USD a 1000 USD, el 7% percibe ingresos entre 1001 USD a 1500, y un escaso 3% percibe ingresos superiores a esto. En comparativa entre las figuras se aprecia que aquellos migrantes externos tienden a recibir mayores ingresos respecto a los migrantes internos efecto que se le puede asociar a los resultados de figuras anteriores donde predomina el nivel de estudio superior respecto a los migrantes internos. Se resumen estos datos en la figura 12.

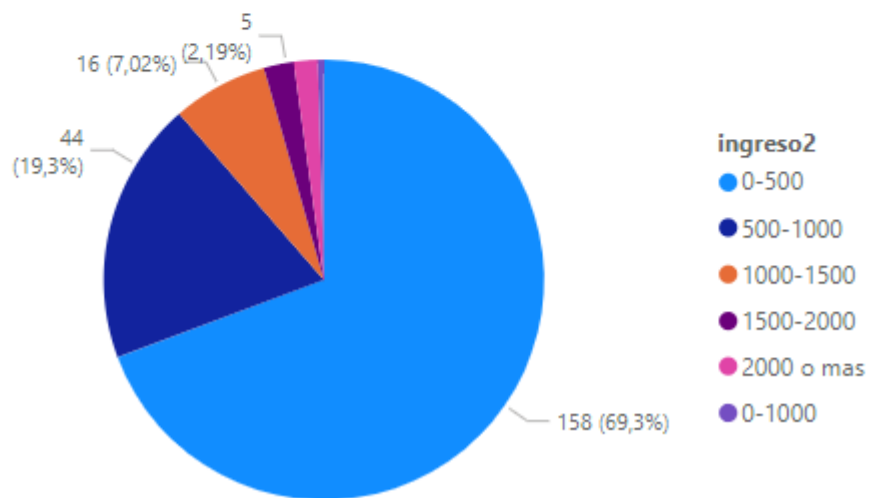
Figura 12

Comparativa Nivel de Ingresos Migrantes Internos y Migrantes Externos Sector Formal

Recuento de Lugar de nacimiento por ingreso2



Recuento de Lugar de nacimiento por ingreso2



Nota. Elaboración propia. En figura se muestra el pastel de porcentajes de la variable analizada realizada con la herramienta Power BI, con base a los datos obtenidos de la Encuesta ENEMDU (2022-2023).

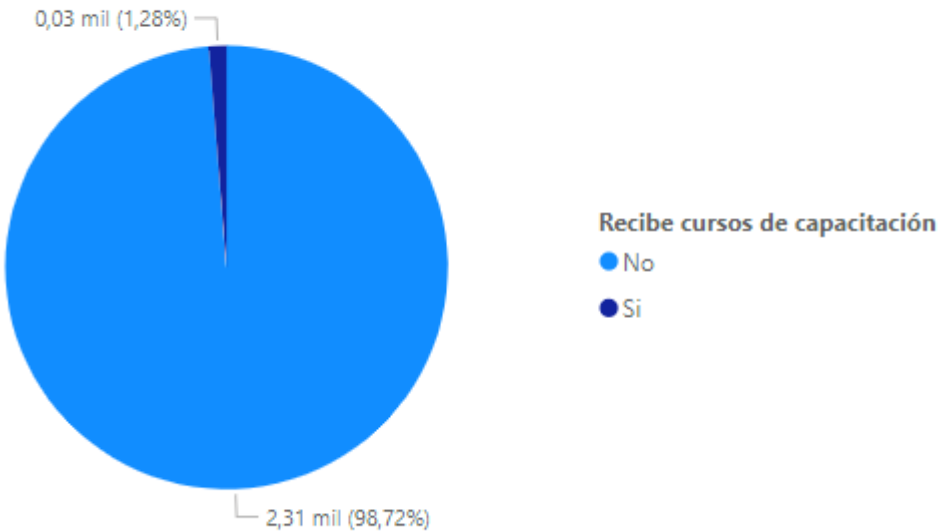
Con base al análisis respecto a la variable de si recibe algún tipo de capacitación, se obtiene que para el caso de los migrantes internos, es decir la figura 13, ciudadanos que

proceden de otras ciudades de Ecuador hacia Guayaquil, el 98.72% indica que no recibe ningún curso de capacitación, mientras que el 1.26% indica que sí, mostrando que es muy poca la cantidad de personas que se capacitan estando empleados.

Figura 13

Capacitación Migrantes Internos

Recuento de Lugar de nacimiento por Recibe cursos de capacitación



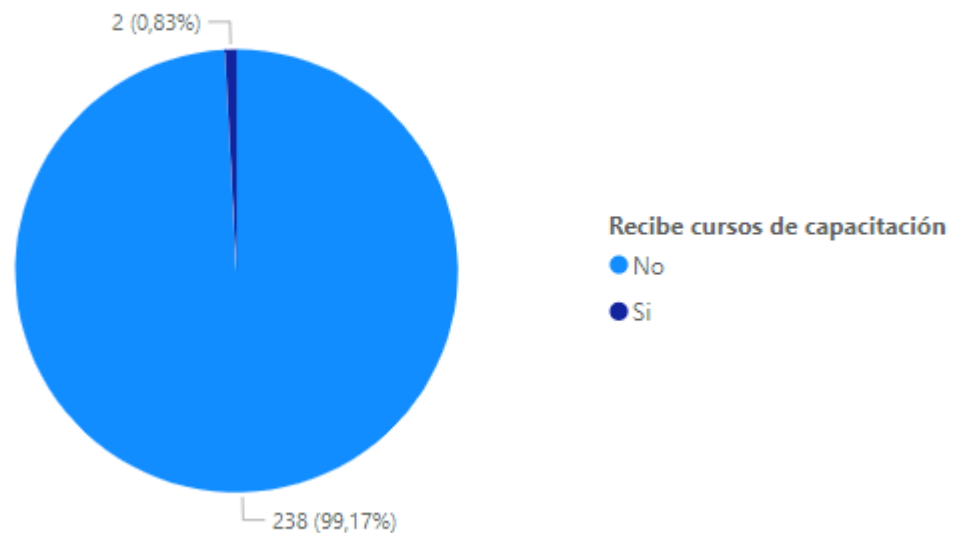
Nota. Elaboración propia. En figura se muestra el pastel de porcentajes de la variable analizada realizada con la herramienta Power BI, con base a los datos obtenidos de la Encuesta ENEMDU (2022-2023).

Se tiene también la figura 14 que respecta al análisis de los migrantes externos, donde se tienen cifras similares a los migrantes internos, con un 99% del total los encuestados dijeron que no reciben ningún curso de capacitación frente a un 1% indicando que si lo hace. Mostrando similitudes con aquellos encuestados pertenecientes a la migración interna, dejando así en evidencia que es muy poca la cantidad de personas que se capacitan luego de estar empleados.

Figura 14

Capacitación Migrantes Externos

Recuento de Lugar de nacimiento por Recibe cursos de capacitación



Nota. Elaboración propia. En figura se muestra el pastel de porcentajes de la variable analizada realizada con la herramienta Power BI, con base a los datos obtenidos de la Encuesta ENEMDU (2022-2023).

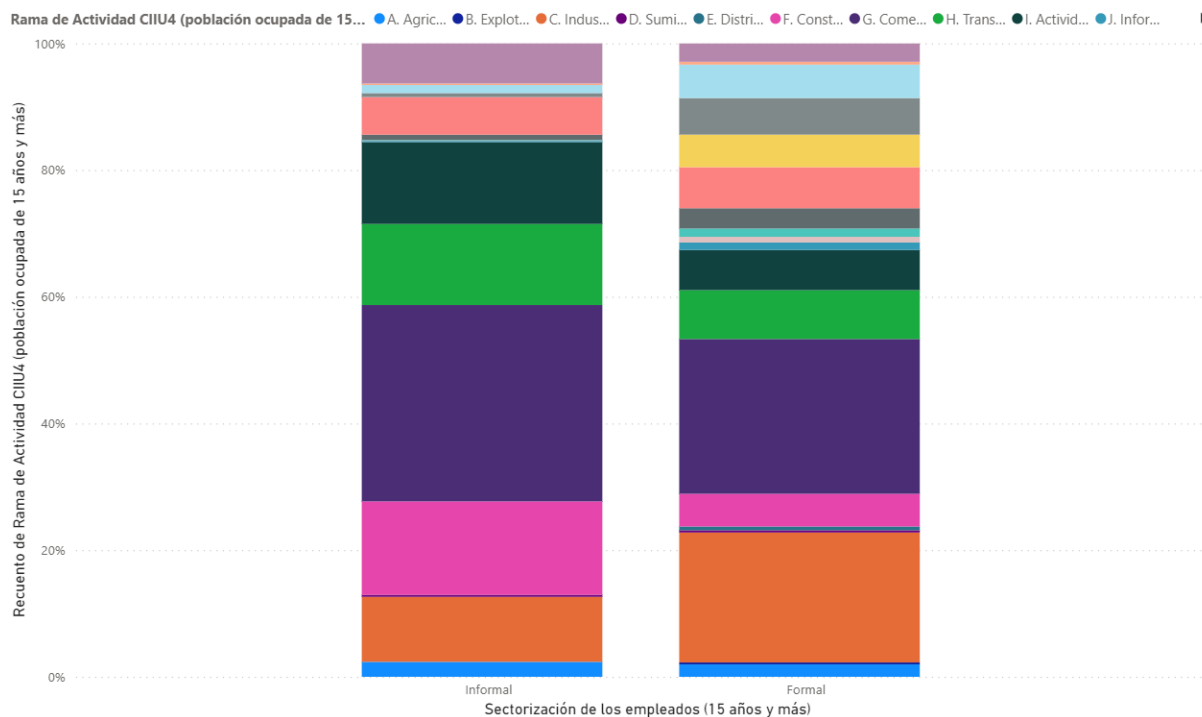
Por último, en la figura 15, se tiene segmentado en la siguiente figura, un total de participación tanto del sector formal como informal de aquellos migrantes internos según la rama de actividad que ocupan en cada tipo de empleo. Se tiene que para el sector informal existe un 31% de migrantes empleados en la rama de comercio frente a un 24% de la misma rama en el sector formal. Seguido de un 14% de individuos en la rama de construcción del sector informal frente a un 5% de la misma rama en el sector formal. La tercera categoría más grande de las ramas actividades dentro del sector informal pertenecen a las actividades de alojamiento y servicios de comida con un 12.93% en este sector frente a un 6.34% dentro del sector formal, luego está la rama de transporte y almacenamiento con un 12% dentro del sector informal frente a un 7% del sector formal. Y como quinta rama de actividad más grande dentro del sector

informal para que ellos migrantes internos está el de industrias manufactureras con un 10%, frente a un 20% de la misma rama en el sector formal. En resumen de esta figura se observa que para aquellos migrantes internos empleados dentro del sector informal existe predominancia de las ramas comercio, construcción, transporte y almacenamiento, actividades de alojamiento y servicios de comida, e industrias manufactureras; frente a aquellas ramas del sector formal que predominan las cuales son comercio, industrias manufactureras, transporte y almacenamiento, actividades de alojamiento y servicios de comida, y actividades de servicios administrativos y de apoyo. Se observa para ambas que la categoría más amplia es respecto al comercio seguido de las industrias manufactureras, La principal diferencia radica dentro del sector de construcción donde predomina la informalidad respecto a la formalidad, mientras que para las ramas de servicios la distribución tiende a ser similar.

Figura 15

Participación Sector Formal e Informal Migrantes Internos según la Rama de Actividad

Recuento de Rama de Actividad CIIU4 (población ocupada de 15 años y más) por Sectorización de los empleados (15 años y más) y Rama de Actividad CIIU4 (población ocupada de 15 años y más)

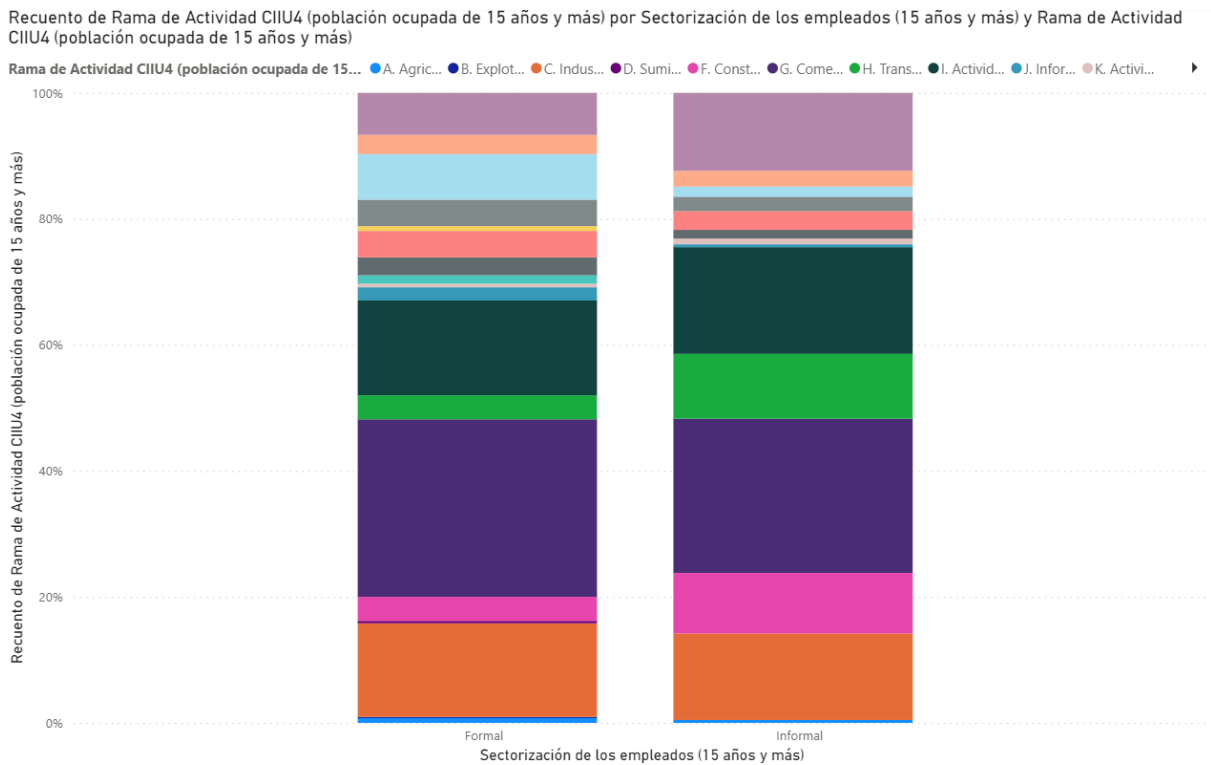


Nota. Elaboración propia. En figura se muestra las barras segmentadas, con base a los datos obtenidos de la Encuesta ENEMDU (2022-2023).

Se tiene el último análisis, en la figura 16 la cual respecta a los migrantes externos, siguiendo las mismas evaluaciones de participación por rama según el segmento de empleo formal o informal. Y se tiene que para el sector formal la rama de comercio es la predominante con un 28%, frente a un 24% del sector informal. Seguido dentro del sector formal predomina las actividades ya alojamiento y servicios de comida con un 15%, frente a un 16% de la misma rama en el sector informal. La tercera más grande dentro del sector formal respecta a las industrias manufactureras con un 14 8%, versus 1132 73% del sector informal. La cuarta más predominante dentro del sector formal respecta a la rama de actividad de actividades servicios sociales y de salud con un 7% de participación, frente a un escaso 1% de la misma rama para el sector informal. Y la quinta más predominante dentro del sector formal para aquellos migrantes externos empleados es la rama de otras actividades de servicios con un 6% frente a un 12% de la misma rama de actividad para el sector informal. Se entiende entonces que, para aquellos migrantes externos empleados dentro de Guayaquil, las principales participaciones según por rama de actividad para el sector formal viene dado por: comercio, industrias manufactureras, actividades de alojamiento y servicios de comida, actividades servicios sociales y de salud y, y otras actividades de servicio. Frente a las 5 más predominantes del sector informal para los migrantes externos que son comercio, industrias manufactureras, actividades de alojamiento y servicios de comida, otros servicios, transporte y almacenamiento.

Figura 16

Participación Sector Formal e Informal Migrantes Externos según la Rama de Actividad



Nota. Elaboración propia. En figura se muestra las barras segmentadas, con base a los datos obtenidos de la Encuesta ENEMDU (2022-2023).

Se observan similitudes frente a la figura anterior y revisada respecto a las ramas de actividades según tipo de empleo para los migrantes internos, indicando que las plazas disponibles independientemente de qué tipo de migrantes sea resaltan en ser similares para ambos grupos. No obstante, dentro del grupo de migrantes externos se aprecia que la oferta de trabajo que respecta a los servicios posee un desglose más equitativo frente a los migrantes internos.

De estos análisis descriptivos se contextualizan el panorama de Guayaquil como un punto de atracción para migrantes, tanto nacionales como internacionales, y resaltan la importancia de la economía informal como fuente de empleo para estos grupos, adicional

permite el respaldo de teorías sobre la movilidad humana que vinculan la migración con la búsqueda de mejores oportunidades laborales y condiciones de vida, aunque también evidencian las barreras estructurales que limitan el acceso al empleo formal.

Antes de revisar los resultados de los estudios econométricos realizados, es pertinente la explicación previa del tratamiento de los datos. Para el estudio se basa en cuatro variables, migración, educación, ingreso e informalidad, siendo esta última la variable independiente. Dada a la naturaleza de los datos obtenidos mediante las fuentes oficiales de la INEC, en concreto las encuestas de la ENEMDU, se procede a realizar cambios para mejorar la interpretación de los coeficientes dentro de la herramienta de análisis R Studio.

Figura 17

Códigos para el Tratamiento de las Variables Aplicadas

```
> DATA$educ <- as.numeric(educ)
> DATA$ingreso <- as.numeric(ingreso)
> DATA$capacitacion <- as.numeric(capacitacion)
> DATA$experiencia <- as.numeric(experiencia)
> DATA$num_trabajos <- as.numeric(num_trabajos)
> DATA$horas_trabajo <- as.numeric(horas_trabajo)
> DATA$educ <- as.numeric(educ)
> DATA$migringint <- DATA$migracionint * DATA$ingreso
> DATA$migringext <- DATA$migracionext * DATA$ingreso
> DATA$migreduint <- DATA$migracionint * DATA$educ
> DATA$migreduext <- DATA$migracionext * DATA$educ
> DATA$migreduingint <- DATA$migracionint * DATA$educ * DATA$ingreso
> DATA$migreduingext <- DATA$migracionext * DATA$educ * DATA$ingreso
```

Nota. Elaboración propia. En figura se muestra el tratamiento efectuado en RStudio a cada una de las variables de la data utilizadas para el posterior modelaje de las regresiones logísticas.

De la figura previa se observa cómo se han tratado los datos para una mejor interpretación, teniendo así que el código *as.numeric* sirve para convertir dichas variables en columnas numéricas. Posterior se observa la creación de nuevas columnas, para un contexto del mismo, dentro de la data de estudio a tratar se tiene la variable migración, la cual puede ser de

observaciones de personas tanto de la urbe porteña, como de migrantes internos, como externos. Para realizar las nuevas variables se realiza una separación de los tipos de migración en columnas específicas, migración interna y migración externa, donde 1 serán aquellas a los que pertenezcan esas características y 0 las que no. Bajo este contexto se tiene que:

Migringint es calculado como el producto entre migración interna y la variable ingreso, donde dará 0 a todas aquellas filas donde no se cumplan estos requisitos, *Migringext* sigue la misma dinámica, pero con la migración externa. *Migeduint* es un cálculo dado por las variables migración interna y educación, *Migeduxext* repite el caso previo, pero con la variable migración externa. Y por último se tiene a las variables *Migreduingint* la cual es el cálculo de las variables migración interna, educación e ingresos, mientras que la variable *Migreduxextint* utiliza las mismas variables reemplazando migración interna por la externa. El fin de la creación de estas variables viene dado para la observación de cambios dentro de las probabilidades considerando para cada tipo de migración la educación y los ingresos, donde se espera conocer si un mejor nivel de ingresos, un mejor nivel de estudio o ambos, cambian las probabilidades de pertenecer al sector informal.

Posterior al contexto del tratamiento de las variables y también de la explicación de la creación de las nuevas, en la siguiente figura se tienen los códigos de los modelajes a analizar con el programa R Studio, donde para el modelaje logit1 relaciona la variable dependiente informal con las variables independientes migración, educación e ingreso. Se utiliza la regresión logística binomial modelando así que las probabilidades de informalidad sean igual a 1. De igual forma aplica para el modelaje logit2, donde las variables independientes son otras, las cuales son todas aquellas variables creadas.

Figura 18

Resumen Códigos de Modelajes Logísticos

```
logit1 <- glm( informal ~ migracion + educ + ingreso,
              data = DATA, family = binomial("logit"))
summary(logit1)

logit2 <- glm( informal ~ DATA$migringint + DATA$migringext + DATA$migreduint + DATA$migreduext +
              DATA$migreduingint + DATA$migreduingext,
              data = DATA, family = binomial("logit"))
summary(logit2)
```

Nota. En figura se muestran los códigos aplicados a las regresiones logísticas dicotómicas realizadas con la plataforma de análisis RStudio.

Posterior a cada modelaje se le aplicaron las pruebas pertinentes, en primera se aplicó el LR Test, cuyo objetivo es comparar la bondad de ajuste de un modelo con otro para determinar si el modelo más complejo tiene un mejor ajuste estadísticamente significativo. Se les aplica a ambos modelajes la prueba resultante de p values cercanos a 0. Esto indica que la hipótesis nula del LR Test es rechazada, eso significa que las variables explicativas en ambos modelos tienen un efecto significativo en la probabilidad de informalidad laboral.

Figura 19

Resumen Prueba Lr Test a los Modelajes

```
> lr_test <- lrtest(logit1)
> p_value <- lr_test$`Pr(>Chisq)`[2]
> print(p_value)
[1] 0
>
>
> lr_test <- lrtest(logit2)
> p_value <- lr_test$`Pr(>Chisq)`[2]
> print(p_value)
[1] 0
```

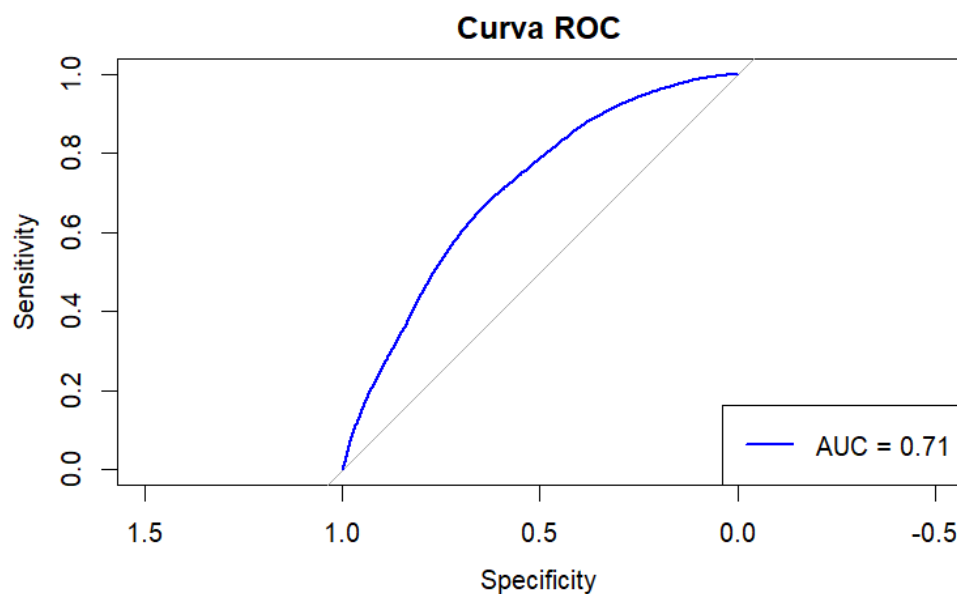
Nota. En figura se muestran los códigos de la prueba Lr Test aplicados a las regresiones logísticas dicotómicas realizadas con la plataforma de análisis RStudio.

La siguiente prueba realizada es la prueba AUC-ROC. También conocida como área bajo la curva sirve para evaluar el desempeño predictivo de los modelajes con los valores de sus datos, donde resultados de AUC mayores a 0.6 indica una buena predictibilidad con base a los datos, mientras que valores debajo de los mismo indica baja predictibilidad o dependencia mayoritaria del azar.

Para el caso del primer modelaje se obtiene un AUC de 0.71 lo que indica un rendimiento aceptable, con una capacidad razonable para discriminar entre los casos (informal = 1) y los controles (informal = 0).

Figura 20

Curva ROC Modelo Logit1

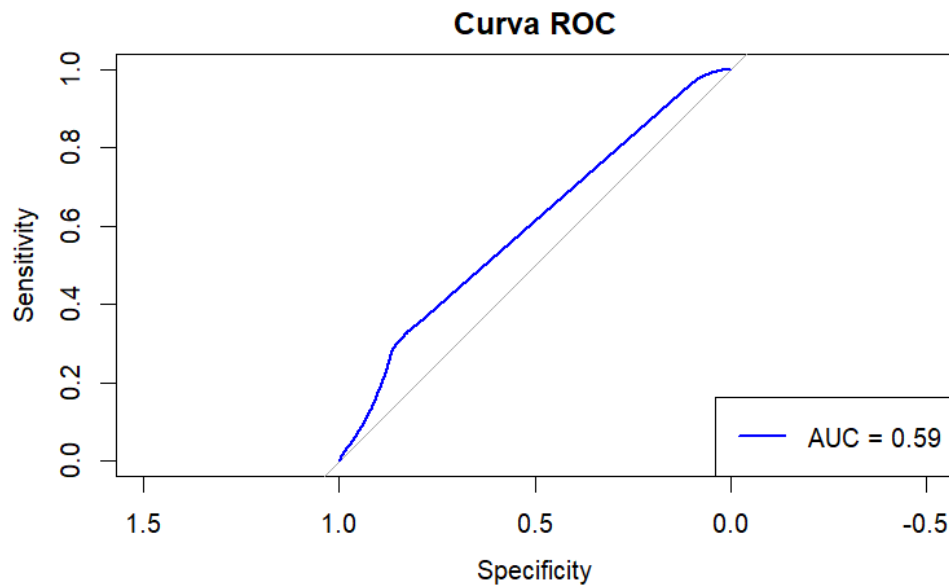


Nota. En la figura se muestra la Curva ROC y el valor AUC del modelaje Logit1 realizado en RStudio.

Mientras que para el modelaje logit 2 su AUC es de 0.59, indicando que existe un rendimiento más bajo, cercano al azar (AUC = 0.5), o en otras palabras tiene una capacidad limitada para predecir el efecto que se quiere observar.

Figura 21

Curva ROC Modelo Logit2



Nota. En la figura se muestra la Curva ROC y el valor AUC del modelaje Logit2 realizado en RStudio.

Con todo el contexto dado, lo siguiente es realizar el análisis de los modelajes logit que se presentan en las siguientes tabla resumen:

Tabla 4

Resumen Coeficientes Modelaje Logit1

Variables	Logit 1
migracionEn otro lugar del país	0.128***
migracionEn otro país	0.490***
educ	-0.571***
ingreso	-0.002***
Num.Obs.	39839

Nota. Elaboración propia. En tabla se muestra el resumen de los coeficientes significativos del modelaje analizado en RStudio, con base a los datos obtenidos de la Encuesta ENEMDU (2022-2023).

Para el modelaje de logit1 se aprecia que la probabilidad de estar en la economía informal está influenciada de manera positiva por la variable de migración, tanto para quienes migrantes externos como internos, siendo mayor la probabilidad de pertenecer a la informalidad por aquellos migrantes provenientes de otros países que para aquellos provenientes de otras ciudades o sectores de Ecuador. Por el contrario, un mayor nivel educativo está relacionado con una menor probabilidad de estar en la informalidad, asumiendo que por cada grado mayor de estudio la probabilidad de pertenecer al sector informal disminuye. Y analizando la última variable, los ingresos más altos reducen la probabilidad de participación en la economía informal, lo que indica que la informalidad está más asociada a grupos con ingresos más bajos.

La siguiente tabla pertenece al modelaje logit2:

Tabla 5

Resumen Coeficientes Modelaje Logit2

Variables	Logit 2
DATA\$migringint	0.003***
DATA\$migringext	0.003***
DATA\$migreduint	0.484***
DATA\$migreduext	0.405***
DATA\$migreduingint	-0.003***
DATA\$migreduingext	-0.002***
Num.Obs.	39839

Nota. Elaboración propia. En tabla se muestra el resumen de los coeficientes significativos del modelaje analizado en RStudio, con base a los datos obtenidos de la Encuesta ENEMDU (2022-2023).

En el modelo logit2, se aprecia con más detalles las relaciones debido a la creación de las variables que ayudan a dar un análisis más profundo. Se observa que la probabilidad de informalidad aumenta de forma significativa con la migración interna y externa adicionando la variable ingresos, es decir a diferencia del modelaje anterior, aquí las probabilidades son exactamente iguales asumiendo entonces que el lugar de procedencia del migrante en adición

con la mayor cantidad de ingresos que perciba iguala en probabilidades de pertenencia al sector informal. Asimismo, la interacción entre migración y educación tiene un efecto positivo, lo que implica que incluso entre migrantes con cierto nivel educativo, el recaer en el sector informal sigue siendo muy probable. Se observa que respecto a los migrantes internos con mayores niveles de estudio tienden a tener mayores probabilidades de estar en el sector informal respecto a aquellos migrantes externos con igualdad de condición en materia de estudio. Cuando se analizan las interacciones entre ingresos y educación, se observa un efecto negativo, donde mayores ingresos reducen la probabilidad de participar en la economía informal, esta última variable indica que a mayor ingreso y a mayor nivel educativo disminuye la probabilidad de pertenecer al sector informal tanto para migrantes internos como externos, aunque sus coeficientes son bajos.

Debido al efecto que causó el nivel de ingresos con los tipos de migración en igualdad de condiciones de probabilidades a los migrantes, siendo esto antes muy disparejo analizando por sí solas y ahora en adición con la variable educación, se deduce que los niveles de ingresos son los que más impacto tienen en la probabilidad de no pertenecer al sector informal donde a mayor ingreso disminuye la probabilidad, mientras que el alto nivel educativo no logra disminuir en gran cantidad esta probabilidad de estar en el sector informal.

Los resultados de los análisis econométricos, se relacionan con el objetivo tercero, donde se obtiene que la interacción entre migración, educación e ingresos muestra que, un mayor nivel educativo y mayores ingresos reducen la probabilidad de informalidad; aunque los migrantes con mayores ingresos tienen menos probabilidad de informalidad, el nivel educativo por sí solo no reduce significativamente esta probabilidad.

Discusión y Propuestas

De los estudios analizados, en comparativa con los resultados obtenidos se aprecia que: Olivia (2021), en su estudio realizado en Perú, indico que mayor nivel educativo, menor probabilidad de estar en la informalidad, aunque la edad y los ingresos también influyen; mientras que en los resultados obtenidos se aprecian resultados iguales, cuando se combina estudios con ingresos, se aprecia que existe un mayor efecto de menor probabilidad de estar en el empleo informal dado por los ingresos, que por los niveles educativos.

Por otra parte, Tribín et al., (2020), en su estudio en Colombia indicaron que los migrantes extranjeros llegan a impactar en el mercado informal en los tipos de empleo por cuenta propia, resaltando al comercio, resultados similares a los obtenidos, puesto a que, las 5 ramas más predominantes del sector informal para los migrantes externos son: comercio, industrias manufactureras, actividades de alojamiento y servicios de comida, otros servicios, transporte y almacenamiento.

Respecto a los empleos no clasificados, Castillo et al., (2024) mencionaron en su estudio de Colombia que la migración aumenta la competencia en empleos no calificados, lo que expande la informalidad y reduce los salarios, adicional, Agreda y Lavado (2023) indicaron en su estudio de Perú que la migración interna, vista desde el punto rural-urbana que se dio durante la pandemia genero un aumento de la informalidad, especialmente en sectores como la agricultura. En contraste con los resultados obtenidos se tiene que para aquellos migrantes internos empleados dentro del sector informal existe predominancia de las ramas comercio, construcción, transporte y almacenamiento, actividades de alojamiento y servicios de comida, e industrias manufactureras, y que en general la migrantes externos tienen mayores probabilidades de pertenecer al sector informal, pero esto no necesariamente se traduce como

una reducción drástica de salarios dentro del sector en comparación con otros tipos de migrantes.

En contraste, respecto a estudios hechos en Ecuador, se distingue la novedad de la investigación actual, empezando por la comparativa respecto a Maldonado et al. (2021), quienes en su estudio indicaron que la migración venezolana ha contribuido a la depreciación de salarios en Ecuador, los resultados establecidos en la actual investigación confirma que los salarios son bajos para ambos grupos, y que también muestra que los ingresos más altos están asociados con una menor probabilidad de informalidad. Adicionalmente su estudio radica únicamente en la población venezolana, mientras que con los datos propios se aborda confirma que los salarios son bajos para ambos grupos, sino que también muestra que los ingresos más altos están asociados con una menor probabilidad de informalidad, indicando que migrantes de otros continentes también ayudan a la estructuración en materia laboral del mercado informal ecuatoriano.

Otros estudios nacionales que analizan el impacto de la emigración y el retorno en el crecimiento económico (Alonso et al., 2021) o abordan al impacto de la migración interna en la ciudad de estudio (Samaniego et al., 2020), no proporcionan información tal como la segmentación de participación de los migrantes, internos y externos, según las ramas de actividades, tal como destacan los resultados donde los migrantes internos en el sector informal se concentran en comercio (31%), construcción (14%), y transporte (12%); y que en relación la probabilidad de estar en la informalidad es mayor para los migrantes externos que para los internos, y que los ingresos más altos reducen esta probabilidad.

Propuestas

Como ya se ha revisado, la migración si posee un impacto en la economía informal, aumentando el tamaño de la misma, con base a un artículo que se analiza una situación similar

en el continente asiático, se ve como viable la propuesta de relacionar el crecimiento del mercado digital con este sector, pues aunque la existencia y expansión de los mercados digitales a ayudado a crecer la informalidad así también como otros efectos negativos con relación a evasión fiscal, desafiar a los reguladores y aumentar los delitos digitales, proporcionan por otra parte la creación de plazas de empleo de manera remota y puede llegar a ser regulado junto al desarrollo financiero digital que provoca pagos transparentes, regulados y alivia las restricciones crediticias (Lv et al., 2024).

En asociación con lo digital, el estudio de Elbahnasawy (2021), indica que la inserción de un gobierno electrónico, que es el uso de herramientas TIC con fines de inclusión, participación, transparencia y rendición de cuentas entre el estado y sus ciudadanos, indica que su implementación limita la expansión de las actividades económicas informales, pero ayuda sobre todo a sectores de la infraestructura de telecomunicaciones.

Tal como se ha observado, la existencia de migración produce aumento de informalidad, y con la informalidad los individuos poseen una mala calidad de vida, ya que sus ingresos no son suficientes. En muchas ocasiones esto provoca la creación de asentamientos. En relación con esto, se indica que estos asentamientos, indistintamente de si son en áreas permitidas o no, cuando llegan a ser densas, producen una cooperación de industrias o mercados que se establecen cerca, principalmente de mercado informal, generando la necesidad de servicios como vivienda, infraestructura, tecnología y medio ambiente, pero para la coalición de servicios públicos en esas zonas es necesario un entorno de gobernanza de la tierra que facilite la participación comunitaria y la regularización de la tenencia. Adicionalmente se menciona que el reducir los impuestos a la propiedad o al uso del suelo genera un efecto positivo en el corto plazo que logra reducir la brecha salarial entre trabajadores calificados y no calificados y en el

largo plazo en la economía informal reduce la desigualdad salarial debido a la salida de empresas manufactureras (Adewunmi et al., 2023; Yu y Chao, 2022).

Conclusiones y Recomendaciones

Se concluye que con los resultados presentados, para la migración tanto interna como externa poseen un impacto significativo para la informalidad de Guayaquil. Considerando únicamente esta relación, el migrante externo posee mayores probabilidades de estar en el sector informal que los migrantes internos, pero en su análisis en conjunto con el nivel de ingresos o estudios no existen diferencias.

Respecto al análisis teórico, se parte por la existencia de una dualidad económica tal como lo mencionaron (Lewis, 1954; Rostow 1960), donde la coexistencia de dos mercados: uno moderno y formal, y otro tradicional e informal deriva en la bipartición de los individuos hacia cada segmento. Posteriormente, Reich et al. (1973), personifica esta dualidad donde los primeros poseen estabilidad y buena remuneración, mientras el otro segmento presenta todo lo contrario, indicando que la participación en los mismos es dependiente del nivel de educación y sus contactos.

Relacionando lo anterior con la migración, se expresa que los migrantes internos, principalmente migran hacia las ciudades esperando mayores remuneraciones, pero se genera un efecto no esperado donde las plazas de empleo se ven limitadas por las consecuentes migraciones, de modo que aumenta las tasas de la misma, o a su vez la empleabilidad en términos de remuneraciones recae (Todaro, 1969). Es por esto que, al existir migraciones hacia ciudades densas, la escapatoria del desempleo recae en la informalidad, siendo esta una respuesta adaptativa empleada por trabajadores y emprendedores que operaban bajo las limitaciones de oportunidades formales limitadas donde se recae en varios factores negativos como lo son la seguridad, estatus y asociados a calidad de vida en términos monetarios (White 1995; Chen 2007). Se asemeja lo expresado con los resultados indicados en el estudio, donde tanto migrantes internos y externos, independientemente de su nivel de estudio, poseen mayores

probabilidades de salir de la informalidad dado al nivel de ingresos, siendo este en principio, según el aporte teórico, la principal razón para que exista migración.

Según Sumba et al. (2020), esto puede perjudicar a los trabajadores locales, quienes ven reducidos sus ingresos y enfrentan una mayor precariedad. Además, el aumento de migrantes en este sector puede incrementar el riesgo de explotación laboral, ya que, como menciona González (2022), los migrantes, al carecer de acceso a derechos laborales, se vuelven vulnerables a abusos, como salarios injustos y condiciones de trabajo peligrosas. Así de igual manera lo demuestran los análisis descriptivos, donde la segmentación para cada nivel de empleo, ya sea formal o informal no distingue ya por razones como la educación, sino por ingresos, y dicha brecha de diferencia no es tan diferenciada entre ambos, la característica por defecto que posee el empleo formal actualmente es la estabilidad laboral y oportunidades de crecimiento.

Bajo la contextualización planteada, la cantidad de migrantes externos, cerca del 81% corresponden a personas provenientes de Venezuela y Colombia, mientras que, para el caso de los migrantes internos, gran mayoría proviene de regiones de la Costa, especialmente de las provincias de Manabí, Los Ríos y Guayas. Se aprecia que en general el nivel de estudios, aunque posee un buen impacto en la empleabilidad, no necesariamente lo genera hacia el sector formal, y que, aunque los extranjeros posean mayor nivel de estudios frente a los migrantes internos, no existe diferenciación en el tipo de empleo a pertenecer. Respecto a los ingresos se observa que aquellos migrantes externos tienden a recibir mayores ingresos respecto a los migrantes internos efecto que se le puede asociar a los resultados los niveles de estudio donde el nivel de estudio de migrantes externos es superior respecto a los migrantes internos.

De la relación existente entre las variables, y con base a la hipótesis planteada, se rechaza la hipótesis nula, indicando así que si existe un incremento en la economía informal

dada por la migración y otras variables. En los resultados proporcionados por el estudio logístico, se destaca que a pesar de que todas las variables (migración interna, migración externa, educación e ingresos) son significativas por si solas indicando que a mayor educación y a mayores ingresos las probabilidades de estar en el sector informal disminuyen y para el caso de las migraciones sucede lo contrario, siendo sus probabilidades positivas impactando en mayor medida a la migración externa. Mientras que, en conjunto los niveles de ingresos son los que más impacto tienen en la probabilidad de no pertenecer al sector informal donde a mayor ingreso disminuye la probabilidad, mientras que el alto nivel educativo no logra disminuir en gran cantidad esta probabilidad de estar en el sector informal y respecto a las migraciones sus coeficientes se igualan en probabilidades tanto por educación como por ingresos.

Recomendaciones

Con base a las propuestas analizadas, se recomienda implementar plataformas digitales que faciliten el registro y pago simplificado para trabajadores informales, incentivando su formalización a través del acceso a crédito y beneficios sociales. Asimismo, el desarrollo de un sistema de identidad digital para migrantes permitiría su integración en el mercado laboral formal y el acceso a servicios financieros. También es necesario realizar reformas fiscales y regulatorias, como la reducción de impuestos a la propiedad o el uso del suelo en zonas con alta informalidad, lo que estimularía la regularización de negocios y asentamientos.

Otra estrategia relevante, que puede ser experimentada por empresas y el sector privado es la expansión del empleo digital y remoto, para lo cual es necesario fomentar la capacitación en habilidades tecnológicas y crear plataformas que conecten a trabajadores informales con oportunidades de empleo formal en línea.

Dentro del marco investigativo se proponen las siguientes recomendaciones a aplicar en futuras investigaciones que aborden el tema de la migración dentro del Ecuador:

- Debido a que el estudio se concentró únicamente en Guayaquil, se propone para siguientes estudios realizar una comparativa entre las principales ciudades del país (Guayaquil, Quito, Cuenca), para conocer si los efectos difieren entre estas locaciones o se mantienen constantes.
- Debido a los altos resultados de migrantes internos correspondientes a personas que provienen de Jipijapa, para futuros estudios se recomienda hacer énfasis en un análisis desde la perspectiva de los migrantes de esta ciudad y su decisión de migración, así también como su evolución dentro de la ciudad o país hacia el que migro, resaltando en sus características como tipo de empleo conseguido, nivel de educación con el que migro e ingreso que percibe.
- De los migrantes externos se aprecia que gran cantidad de ellos provienen de Venezuela con niveles educativos mayores a los nacionales, pero que no refleja aquello una brecha significativa en el nivel de ingreso, por lo cual se propone para futuras investigaciones como la migración venezolana influye en la estructura de empleo de la ciudad destino analizando los salarios, las condiciones laborales y las plazas más ocupadas.

Referencias

- Acosta, S. F. (2023). Los paradigmas de investigación en las Ciencias Sociales: Capítulo 4. *Editorial Idicap Pacífico*, 60-79. <https://doi.org/10.53595/eip.007.2023.ch.4>
- Adewunmi, Y., Chigbu, U. E., Mwando, S., & Kahireke, U. (2023). Entrepreneurship role in the co-production of public services in informal settlements – *A scoping review*. *Land Use Policy*, 125. <https://doi.org/10.1016/j.landusepol.2022.106479>
- Agresti, A. (2018). *An Introduction to Categorical Data Analysis* (3rd Edition). Wiley. <https://www.wiley.com/en-us/An+Introduction+to+Categorical+Data+Analysis%2C+3rd+Edition-p-9781119405283>
- Aguilar, J., & Barcelo, M. (2023, enero 24). *INFORMALIDAD, CRECIMIENTO Y DESARROLLO ECONÓMICO EN LA FRONTERA COLOMBO-VENEZOLANA: EL CASO DEL DEPARTAMENTO DE ARAUCA*. http://www.scielo.org.co/scielo.php?pid=S0121-47722022000200699&script=sci_arttext
- Arias, A., Pérez, C., & Sánchez, J. (2020). La vulnerabilidad de los migrantes venezolanos en la economía informal de América Latina. CEPAL.
- Avila, A. (2022). Movilidad Humana. *INSYDE*. <https://insyde.org.mx/movilidad-humana>
- Baker, D., Glyn, A., Howell, D., & Schmitt, J. (2003). *Labor Market Institutions and Unemployment: A Critical Assessment of the Cross-Country Evidence*.
- Bane, M., & Ellwood, D. (1996). *Welfare Realities*. <https://www.hup.harvard.edu/books/9780674949133>
- Barro, R. J., & Lee, J. W. (1996). International Measures of Schooling Years and

- Schooling Quality. *The American Economic Review*, 86(2), 218-223.
- Becker, G. S. (1962). Investment in Human Capital: A Theoretical Analysis. *Journal of Political Economy*, 70(5), 9-49.
- Becker, G. S. (2009). *Human Capital: A Theoretical and Empirical Analysis, with Special Reference to Education*. University of Chicago Press.
- Bell, D. (1976). *The Coming of Post-Industrial Society: A Venture in Social Forecasting: Daniel*. <https://www.amazon.com/Coming-Post-Industrial-Society-Venture-Forecasting/dp/0465097138>
- Benlloch-Doménech, C., & Barbé-Villarubia, M. J. (2020). Movilidad humana: Una revisión teórica aplicable de los flujos migratorios en España. *Forum. Revista Departamento de Ciencia Política*, 18, Article 18. <https://doi.org/10.15446/frdcp.n18.79873>
- Borjas, G. J. (1989). Economic Theory and International Migration. *The International Migration Review*, 23(3), 457-485. <https://doi.org/10.2307/2546424>
- Boswell, C. (2002). *Theories of International Migration*. 73.
- Bourdieu, P. (1984). *Distinction: A Social Critique of the Judgement of Taste*. Harvard University Press.
- Carrión, F. (2020). El desempleo y la informalidad en Ecuador: Retos para una economía inclusiva. *Revista de Estudios Económicos de América Latina*.
- Castells, M. (1977). *Urban Question: A Marxist Approach*. Edward Arnold Publishers.
- Cárdenas, M., Fernández, C., Rasteletti, A., & Zamora, D. (2021). Consideraciones para el diseño de políticas fiscales para reducir la informalidad en América Latina y el Caribe. *IDB Publications*. <https://doi.org/10.18235/0003491>
- Castillo, C., Mancheno Saá, M. J., & Gamboa Salinas, J. M. (2020). Panorama socioeconómico de los emprendedores de la economía informal de la ciudad de

- Ambato-Ecuador. *Revista Ciencia UNEMI*, 13(33), 47-58.
- Castillo, R. (2015). *Empleo y condición de actividad en Ecuador*.
<https://www.ecuadorencifras.gob.ec/wp-content/uploads/downloads/2015/02/Empleo-y-condici%C3%B3n-de-actividad-en-Ecuador.pdf>
- Cedeño Alonso, J. I., Vega Granda, A. del C., & León Serrano, L. A. (2021). Ecuador: Emigración y retorno en el crecimiento económico, 2000 - 2019. *Dominio de las Ciencias*, 7(Extra 4), 11.
- Chen, M. A. (2007). *Rethinking the Informal Economy: Linkages with the Formal Economy and the Formal Regulatory Environment*. OECD iLibrary.
<https://doi.org/10.18356/0634a775-en>
- Creswell, J. W. (2013). *Research Design: Qualitative, Quantitative, and Mixed Methods Approaches*. SAGE.
- Coello Antepará, K. S. (2020). *Diferencias motivacionales en la elección migratoria de los migrantes venezolanos residentes en Guayaquil. Sector formal* (Bachelor's thesis, Universidad Casa Grande: Facultad de Administración y Ciencias Políticas).
- Coleman, D., Basten, S., & Billari, F. C. (2015). Introduction: Population—The long view. *Population Studies*, 69, S1-S9.
- Comisión Económica para América Latina y el Caribe. (2019). *Migración* [Text].
Comisión Económica para América Latina y el Caribe.
<https://www.cepal.org/es/subtemas/migracion>
- Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL). (2020). Políticas públicas para la inclusión laboral en América Latina.
- Cross, J. (2000). *Street vendors, and postmodernity: Conflict and compromise in the*

global economy *International Journal of Sociology and Social Policy* / WIEGO.

<https://www.wiego.org/publications/street-vendors-and-postmodernity->

[conflict-and-compromise-global-economyinternational-jo](https://www.wiego.org/publications/street-vendors-and-postmodernity-conflict-and-compromise-global-economyinternational-jo)

Dario Castillo Robayo, C., Prieto, W., & Campo Robledo, J. A. (2024). Impacto de la migración sobre el empleo y la distribución salarial en Colombia. *Estudios Fronterizos*, 25, 12.

Davila Moran, R. C. (2021). Empleo en la economía informal: Mayor amenaza que la pandemia del covid-19. *Telos: Revista de Estudios Interdisciplinarios en Ciencias Sociales*, 23(2), 403-417.

Doeringer, P. B., & Piore, M. J. (1985). *Internal Labor Markets and Manpower Analysis*. M.E. Sharpe.

Eguren, J. (2021). La inmigración venezolana y su impacto en América Latina y el Caribe. *AULA Revista de Humanidades y Ciencias Sociales*, 67(2), 59-65. <https://doi.org/10.33413/aulahcs.2021.67i2.179>

Ekelund, H. M. (2009). Castles S. and Miller, M.J. (2009). *The Age of Migration: International Population Movements in the Modern World*. (4th edition). Basingstoke: Palgrave MacMillan. *Journal of Contemporary European Research*, 5(2), 326-327. <https://doi.org/10.30950/jcer.v5i2.188>

Elbahnasawy, N. G. (2021). Can e-government limit the scope of the informal economy? *World Development*, 139. <https://doi.org/10.1016/j.worlddev.2020.105341>

Escobedo González, J. J., & Moreno Treviño, J. O. (2020). Transición y persistencia en el ciclo formal-informal en México. El papel del capital humano en la dinámica laboral. *Revista de Economía Laboral*, 17(1), 1-45.

- Espinoza-Freire, E. E. (2023). La enseñanza de las ciencias sociales mediante el método deductivo. *Revista Mexicana de Investigación e Intervención Educativa*, 2(2), Article 2. <https://doi.org/10.62697/rmie.v2i2.50>
- Fraser, N. (1997). *Justice Interruptus: Critical Reflections on the «Postsocialist» Condition*. <https://www.routledge.com/Justice-Interruptus-Critical-Reflections-on-the-Postsocialist-Condition/Fraser/p/book/9780415917957>
- Freije, S. (2002). *El empleo informal en América Latina y el Caribe: Causas, consecuencias y recomendaciones de política | Publicaciones*. <https://publications.iadb.org/es/publications/spanish/viewer/El-empleo-informal-en-Am%C3%A9rica-Latina-y-el-Caribe-Causas-consecuencias-y-recomendaciones-de-pol%C3%ADtica.pdf>
- Galarza, C. A. R. (2020). Los alcances de una investigación. *CienciAmérica: Revista de divulgación científica de la Universidad Tecnológica Indoamérica*, 9(3), 1-6.
- Galaz Valderrama, C., Avaria Saavedra, A., & Silva Dittborn, C. (2021). Avances y limitaciones en la investigación sobre factores sociales relativos a la Migración y Chagas. *Humanidades Médicas*, 21(2), 597-614.
- Galvis, D., Sierra, O., Tolaza, C., & Zambrano, M. (2023, octubre 8). *MOVILIDAD HUMANA: VENEZOLANOS EN CÚCUTA Y VILLA DEL ROSARIO, SU SATISFACCIÓN EN EL TERRITORIO*. http://www.scielo.org.co/scielo.php?pid=S0120-63462020000200259&script=sci_arttext
- Gans, H. (1982). *Urban Villagers: Group and Class in the Life of Italian-Americans*. <https://www.amazon.com/Urban-Villagers-Group-Class-Italian-Americans/dp/0029112400>
- García, J., Vázquez, A., & Santos, M. Á. (2021). Movilidad internacional y

- empleabilidad: El impacto en el capital humano y social de la juventud. *Educación*.
<https://doi.org/10.5565/rev/educar.1185>
- Gerschenkron, A. (1962). *Economic Backwardness in Historical Perspective*.
<https://www.hup.harvard.edu/books/9780674226005>
- Granovetter, M. S. (1974). *Getting a Job: A Study of Contacts and Careers*. Harvard University Press.
- Gómez Jiménez, A. (2019). La economía informal y el turismo en Costa Rica: Estudio de caso en Guanacaste. *Universidad en diálogo: Revista de Extensión*, 9(1), 11-30.
- González Fernández, T. (2022). Desigualdades y discriminaciones de las trabajadoras sexuales migrantes. *Universitas: Revista de Filosofía, Derecho y Política*, 38, 74-97.
- Guarnizo, L. E. (2003). The Economics of Transnational Living. *International Migration Review*, 37(3), 666-699. <https://doi.org/10.1111/j.1747-7379.2003.tb00154.x>
- Guzman, A. (2023). *DELIMITACIÓN DE BARRERAS QUE IMPIDEN LA INSERCIÓN LABORAL DE PERSONAS VENEZOLANAS EN SITUACIÓN DE MOVILIDAD HUMANA EN LA CIUDAD DE AREQUIPA, 2022*.
- Haas, H. de, Castles, S., & Miller, M. J. (2020). *The Age of Migration: International Population Movements in the Modern World*. Guilford Publications.
- Haferkamp. (1992). *Social Change and Modernity*.
<https://publishing.cdlib.org/ucpressebooks/view?docId=ft6000078s&chunk.id=d0e11490&toc.id=d0e11490&brand=ucpress>
- Harris, J. R., & Todaro, M. P. (1970). Migration, Unemployment and Development: A Two-Sector Analysis. *The American Economic Review*, 60(1), 126-142.

- Hofstede. (1983). Review Article: Geert Hofstede: Culture's Consequences: International Differences in Work. *Organization Studies*, 4(4), 390-391. <https://doi.org/10.1177/017084068300400409>
- Hosmer, D. W., Lemeshow, S., & Sturdivant, R. X. (2013). *Applied Logistic Regression*. John Wiley & Sons.
- Huntington, S. (1971). Political Order in Changing Societies,. *Political Science Quarterly*, 86(1), 168-170. <https://doi.org/10.2307/2147388>
- Inquilla, J., Salas, D., Velazco, B., & Inquilla, F. (2023, octubre 1). *Migraciones internas como factor del crecimiento de la economía informal en el altiplano peruano*. / *EBSCOhost*. <https://openurl.ebsco.com/contentitem/gcd:174806046?sid=ebsco:plink:crawler&id=ebsco:gcd:174806046>
- Jimenez, B., & Vera, C. (2019). Migración venezolana e informalidad en el mercado local. *Investigaciones*. <https://econpapers.repec.org/article/bbjinvcie/680.htm>
- Kalleberg, A. L. (2009). Precarious Work, Insecure Workers: Employment Relations in Transition. *American Sociological Review*, 74(1), 1-22.
- Kalleberg, A. L. (2009). Precarious Work, Insecure Workers: Employment Relations in Transition. *American Sociological Review*, 74(1), 1-22.
- Klein, N. (2007). *The Shock Doctrine: The Rise of Disaster Capitalism*. Alfred A. Knopf Canada.
- Kuznets, S. (1967). *Modern Economic Growth: Rate, Structure, and Spread*. Yale University Press.
- Lara, J. A. (2024). La voz de los migrantes venezolanos en Quito. Discursos e identidades desde el comercio informal. *Contextualizaciones Latinoamericanas*, 1(30), Article 30. <https://doi.org/10.32870/cl.v1i30.8034>

- Lara, J., Yedra, M. C., Moyeda López, D. V., Prats Molina, A., Téllez Muñoz, J. A.,
Lara, J., Yedra, M. C., Moyeda López, D. V., Prats Molina, A., & Téllez Muñoz,
J. A. (2020). Migración rural urbana e informalidad en las zonas metropolitanas
de México. Una estimación de corto plazo. *Estudios Económicos (México, D.F.)*,
35(2), 297-329. <https://doi.org/10.24201/ee.v35i2.405>
- Lavado, P., & Agreda Acevedo, C. E. (2023). *Migración interna y mercados laborales
locales: Ruralización en el Perú durante la pandemia de COVID-19 (Capítulo)*.
<https://doi.org/10.21678/978-9972-57-527-3-11>
- Lee, E. S. (1966). A Theory of Migration. *Demography*, 3(1), 47-57.
<https://doi.org/10.2307/2060063>
- Lee, E. S. (1967). A Theory of Migration. *Ekistics*, 23(137), 211-216.
- Lee, R. (2003). The Demographic Transition: Three Centuries of Fundamental Change.
Journal of Economic Perspectives, 17(4), 167-190.
<https://doi.org/10.1257/089533003772034943>
- Lewis, O. (1960). *THE CHILDREN OF SANCHEZ Autobiography of a Mexican
Family*. NY: Random House 1961.
- Lewis, W. A. (1954). Economic Development with Unlimited Supplies of Labour. *The
Manchester School*, 22(2), 139-191. <https://doi.org/10.1111/j.1467-9957.1954.tb00021.x>
- Ley orgánica de movilidad humana, T.7166-SGJ-17-0100 (2018).
https://www.registrocivil.gob.ec/wp-content/uploads/downloads/2018/03/ley_org%C3%A1nica_de_movilidad_humana.pdf
- Lipton, M. (1979). Why Poor People Stay Poor: Urban Bias in World Development.
American Political Science Review, 73(1), 297-298.

<https://doi.org/10.2307/1954828>

- Lv, J., Li, S., Zhu, M., & Huang, W. (2024). Can the digital economy development limit the size of the informal economy? A nonlinear analysis based on China's provincial panel data. *Economic Analysis and Policy*, 83, 896–921. <https://doi.org/10.1016/j.eap.2024.07.022>
- Makower, H. (1953). Problems of Capital Formation in Underdeveloped Countries. *The Economic Journal*, 63(252), 897-899. <https://doi.org/10.2307/2226663>
- Maldonado Manzano, R. L., Molina Manzo, A. D., Peñafiel Palacios, A. J., Cerón Morán, M. T., Maldonado Manzano, R. L., Molina Manzo, A. D., Peñafiel Palacios, A. J., & Cerón Morán, M. T. (2021). Métodos Pest y Entropía en el análisis de los efectos sobre Ecuador de la migración venezolana en la COVID-19. *Dilemas contemporáneos: educación, política y valores*, 8(SPE3). <https://doi.org/10.46377/dilemas.v8i.2702>
- Maloney, W. F. (2004). Informality Revisited. *World Development*, 32(7), 1159-1178. <https://doi.org/10.1016/j.worlddev.2004.01.008>
- Manterola, C., Hernández-Leal, M. J., Otzen, T., Espinosa, M. E., Grande, L., Manterola, C., Hernández-Leal, M. J., Otzen, T., Espinosa, M. E., & Grande, L. (2023). Estudios de Corte Transversal. Un Diseño de Investigación a Considerar en Ciencias Morfológicas. *International Journal of Morphology*, 41(1), 146-155. <https://doi.org/10.4067/S0717-95022023000100146>
- Martínez Prats, G., Silva Hernández, F., & Juárez Domínguez, A. A. (2022). Economía informal: Descripción conceptual y mirada al contexto mexicano. *Telos: Revista de Estudios Interdisciplinarios en Ciencias Sociales*, 24(2 (mayo-agosto)), 256-271.

- Masello, D. (2021). *Problemas actuales de la economía informal. Desventajas de una definición generalista del empleo informal para sociedades desequilibradas*. 9(23), 15-34. <https://doi.org/10.22201/ceiich.24485705e.2021.23.77344>.
- Massey, D. S., Arango, J., Hugo, G., Kouaouci, A., Pellegrino, A., & Taylor, J. E. (1993). Theories of international migration: A review and appraisal. *Population and Development Review*, 19(3), 431-466. <https://doi.org/10.2307/2938462>
- Meadows, M. (1961). Class and Class Conflict in Industrial Society. By Ralf Dahrendorf. *American Political Science Review*, 55(3), 621-622. <https://doi.org/10.1017/S0003055400125389>
- Meneses Bucheli, K. J., Córdova Montero, G., Aguirre Soria, K., Meneses Bucheli, K. J., Córdova Montero, G., & Aguirre Soria, K. (2021). Lo más destacado y sobresaliente que caracteriza al mercado laboral ecuatoriano en siete hechos estilizados. *Revista Economía y Política*, 33, 1-33. <https://doi.org/10.25097/rep.n33.2021.01>
- Merton, R. (1968). *Social Theory And Social Structure*. <http://archive.org/details/MertonSocialTheoryAndSocialStructure>
- Mincer, J. (1974). *Schooling, Experience, and Earnings*. National Bureau of Economic Research.
- Molina, A., Rivadeneira, A., & Rosero, M. (2015). *Actualización metodológica: El empleo en el sector informal. I*.
- Morocho, J., Samaniego, C., Samaniego, F., & Vallejo, L. (2020). Incidencia de la inmigración externa en la economía informal. *Revista Venezolana de Gerencia*, 1518-1534. <https://doi.org/10.37960/rvg.v25i92.34277>
- Murray, C., House, E., & Linn, R. (1986). *Losing Ground: American Social Policy 1950–1980: Charles Murray—Ernest R. House, Robert L. Linn, 1986*.

<https://journals.sagepub.com/doi/abs/10.3102/01623737008003324>

- OIM. (2022). *Interactivo Informe sobre las migraciones en el mundo 2022*. ONU Migration. <https://www.iom.int/wmr/es/interactivo>
- OIM. (2019). *Términos fundamentales sobre migración*. International Organization for Migration. <https://www.iom.int/es/terminos-fundamentales-sobre-migracion>
- OIT. (2021). *Empleo informal* | OIT/Cinterfor. <https://www.oitcinterfor.org/taxonomy/term/3366>
- OIT. (2023). *Economía informal* | OIT/Cinterfor. <https://www.oitcinterfor.org/taxonomy/term/1008>
- Oliva Hernández, J. S. (2021). Impacto de la migración interna en la informalidad de Lima Metropolitana. Repositorio Institucional - UCV. <https://repositorio.ucv.edu.pe/handle/20.500.12692/87152>
- Peng, C.-Y. J., Lee, K. L., & Ingersoll, G. M. (2002). An Introduction to Logistic Regression Analysis and Reporting. *The Journal of Educational Research*, 96(1), 3-14. <https://doi.org/10.1080/00220670209598786>
- Piore, M. J. (1979). *Birds of Passage: Migrant Labor and Industrial Societies*. Cambridge University Press.
- Portes, A. (2010). *Economic Sociology: A Systematic Inquiry*. Princeton University Press.
- Ravenstein, E. G. (1885). The Laws of Migration. *Journal of the Statistical Society of London*, 48(2), 167-235. <https://doi.org/10.2307/2979181>
- Reich, M., Gordon, D., & Edwards, R. (1973). Dual Labor Markets: A Theory of Labor Market Segmentation. *Department of Economics: Faculty Publications*. <https://digitalcommons.unl.edu/econfacpub/3>
- Romer, P. M. (1990). Endogenous Technological Change. *Journal of Political*

Economy, 98(5), S71-S102.

- Romero, J. B., Álvarez, Y. E. E., Rodríguez, M. E. G. R., & Hipólito, D. M. N. (2022). CRISIS ECONÓMICA, DESEMPLEO, MIGRACIÓN Y COVID EN EL COMERCIO INFORMAL DE CIUDAD JUÁREZ. *TOPOFILIA*, 24, Article 24.
- Rostow, W. (1991). *The Stages of Economic Growth / Economic development and growth*. Cambridge University Press.
<https://www.cambridge.org/ec/academic/subjects/economics/economic-development-and-growth/stages-economic-growth-non-communist-manifesto-3rd-edition>,
<https://www.cambridge.org/ec/academic/subjects/economics/economic-development-and-growth>
- Roy, A. (2005). *Urban Informality: Toward an Epistemology of Planning*.
- Rubio León, D. C. (2020). Dimensiones para abordar la salud mental en el contexto de la migración: Revisión de literatura científica entre 2016 y 2019. *Revista Gerencia y Políticas de Salud*, 19, 15
- Ruesga Benito, S. M. (2021). *La larga marcha de la economía informal en Latinoamérica*. <https://repositorio.uam.es/handle/10486/702772>
- Ruiz Nápoles, P. (2020). Sobre el crecimiento económico y su medición. *Economía UNAM*, 17(49), 107-115. <https://doi.org/10.22201/fe.24488143e.2020.49.509>
- Salas Hernández, I., Sagbini Henríquez, H. S., & Salazar Araujo, E. J. (2019). Emprendimiento y trabajo informal de migrantes venezolanas, caso Barranquilla 2015-2018. *Revista Científica Profundidad Construyendo Futuro*, 11(11), 53-58.
- Salcedo-Perez, C., Moscoso-Duran, F. F., & Ramirez-Salazar, M. P. (2020). Economía informal en Colombia. Iniciativas y propuestas para reducir su tamaño. *Revista*

<https://www.revistaespacios.com/a20v41n03/20410322.html>

Sampieri, R. H. (2017). *FUNDAMENTOS DE INVESTIGACION*. Mc Graw Hill Education.

Sampieri, R., & Mendoza, C. (2018). *Metodología de la investigación. Las rutas cuantitativa, cualitativa y mixta*. Mc Graw Hill Education.
<https://virtual.cuautitlan.unam.mx/rudics/?p=26>

Sassen, S. (2001). *The Global City: New York, London, Tokyo* (REV-Revised). Princeton University Press. <https://doi.org/10.2307/j.ctt2jc93q>

Sierra de Rodríguez, O. M., Coronel Ruiz, L. K., & Ayala Garcia, E. T. (2020). Perspectiva de género en los fenómenos migratorios: Estudio socio-económico y laboral de la frontera Colombo Venezolana. *Revista Espacios*, 41(47 (2020)), 198-212. <https://doi.org/10.48082/espacios-a20v41n47p15>

Sjaastad, L. A. (1962). The Costs and Returns of Human Migration. *Journal of Political Economy*, 70(5), 80-93.

Soto, H. de. (1989). *The Other Path: The Invisible Revolution in the Third World*. Harper & Row.

Sotomayor León, D., Barrios Miranda, A., & Chinin Macanchi, M. (2019). Consecuencias de la migración ecuatoriana. *Revista Universidad y Sociedad*, 11(4), 458-464.

Stark, O., & Bloom, D. E. (1985). The New Economics of Labor Migration. *The American Economic Review*, 75(2), 173-178.

Sumba Bustamante, R. Y., Saltos Ruiz, G. R., Rodríguez Suarez, C. A., & Tumbaco Santiana, Z. L. (2020). El desempleo en el ecuador: Causas y consecuencias. *Polo del Conocimiento: Revista científico - profesional*, 5(10), 774-797

- Thompson, W. S. (1929). Population. *American Journal of Sociology*, 34(6), 959-975.
- Tilly, C. (1998). *Work Under Capitalism*. Routledge & CRC Press.
<https://www.routledge.com/Work-Under-Capitalism/Tilly/p/book/9780367216887>
- Tribín, A. M., Anzola, C., Ávila, O., Bonilla, L., & Castro, J. C. (2020). Migración desde Venezuela en Colombia: Caracterización del fenómeno y análisis de los efectos macroeconómicos. <https://repositorio.banrep.gov.co/items/6d922e41-dd6f-4723-b1db-d739b450d93d>
- Todaro, M. P. (1969). A Model of Labor Migration and Urban Unemployment in Less Developed Countries. *The American Economic Review*, 59(1), 138-148.
- Torres Piedra, S. del R., & Pozo Cabrera, E. E. (2023). La migración venezolana y su incidencia laboral en la ciudad de Cuenca-Ecuador. *Polo del Conocimiento: Revista científico - profesional*, 8(4 (ABRIL 2023)), 1693-1719.
- Trujillo, P. (2020). Si salimos nos mata el virus, si nos quedamos nos mata el hambre: Etnografía del coronavirus en Guayaquil. *Cadernos de Campo (São Paulo - 1991)*, 29(supl), Article supl. <https://doi.org/10.11606/issn.2316-9133.v29isuplp85-93>
- Villarreal Guanochanga, M. M. (2022). *Trabajo informal e inseguridad en el terminal terrestre de la ciudad de Tulcán* [masterThesis]. <https://dspace.uniandes.edu.ec/handle/123456789/14798>
- Volti, R. (2004). William F. Ogburn «Social Change with Respect to Culture and Original Nature». *Technology and Culture*, 45(2), 396-405.
- Weber, M. (1978a). *Economía y sociedad*. <https://www.fondodeculturaeconomica.com/Ficha/9786071620897/F>
- Weber, M. (1978b). *Economy and Society: An Outline of Interpretive Sociology*.

University of California Press.

Wilson, W. J. (2012). *The Truly Disadvantaged: The Inner City, the Underclass, and Public Policy, Second Edition*. University of Chicago Press.

<https://press.uchicago.edu/ucp/books/book/chicago/T/bo13375722.html>

Yamuca, J. L. B., Indio, C. M. F., Ganchozo, N. Y. S., & Miranda, E. E. T. (2022).

Análisis de los principales indicadores del mercado laboral y las ramas de ocupación en el Ecuador. *Ciencia Latina Revista Científica Multidisciplinar*, 6(5), Article 5. https://doi.org/10.37811/cl_rcm.v6i5.3151

Yu, E. S. H., & Chao, C. C. (2022). Informal stall business, income inequality, and welfare in a dual economy. *International Review of Economics and Finance*, 77, 326–340. <https://doi.org/10.1016/j.iref.2021.09.007>

Zelinsky, W. (1971). The Hypothesis of the Mobility Transition. *Geographical Review*, 61(2), 219-249. <https://doi.org/10.2307/213996>

Anexos

Guayaquil, 6 de febrero de 2025.

Ingeniero

Freddy Camacho Villagómez

COORDINADOR UTE B-2024

ECONOMÍA

En su despacho.

De mis Consideraciones:

Economista Jorge Luis Delgado Salazar, Docente de la Carrera de Economía, designado TUTOR del proyecto de grado de **Cañarte Villao Javier Andres y Patrel Alvarado Feryala Alexander**, cúmpleme informar a usted, señor Coordinador, que una vez que se han realizado las revisiones al 100% del avance del proyecto avaló el trabajo presentado por el estudiante, titulado **Movilidad humana y su incidencia en la economía informal de la ciudad de Guayaquil en el periodo 2023-2024**. por haber cumplido en mi criterio con todas las formalidades.

Este trabajo de titulación ha sido orientado al 100% de todo el proceso y se procedió a validarlo en el programa de URKUND dando como resultado un 0% de plagio.

Cabe indicar que el presente informe de cumplimiento del Proyecto de Titulación del semestre B - 2024 a mi cargo, en la que me encuentra(o) designada (o) y aprobado por las diferentes instancias como es la Comisión Académica y el Consejo Directivo, dejo constancia que los únicos responsables del trabajo de titulación **Movilidad humana y su incidencia en la economía informal de la ciudad de Guayaquil en el periodo 2023-2024**. Somos el Tutor Econ. Jorge Luis Delgado Salazar y **Cañarte Villao Javier Andres y Patrel Alvarado Feryala Alexander** y eximo de toda responsabilidad a el Coordinador de Titulación y a la Dirección de Carrera.

La calificación final obtenida en el desarrollo del proyecto de titulación fue: 10/10 Diez sobre Diez.
Atentamente,



Eco. Jorge Luis Delgado Salazar

PROFESOR TUTOR-REVISOR PROYECTO DE GRADUACIÓN

LOS AUTORES

f.



Cañarte Villao Javier Andres



f.

Patrel Alvarado Feryala Alexander

DECLARACIÓN Y AUTORIZACIÓN

Yo, **Patrel Alvarado, Feryala Alexander**, con C.C: # 0927747758 autora del trabajo de titulación: **Movilidad humana y su incidencia en la economía informal de la ciudad de Guayaquil en el periodo 2023-2024**, previo a la obtención del título de **ECONOMISTA** en la Universidad Católica de Santiago de Guayaquil.

1.- Declaro tener pleno conocimiento de la obligación que tienen las instituciones de educación superior, de conformidad con el Artículo 144 de la Ley Orgánica de Educación Superior, de entregar a la SENESCYT en formato digital una copia del referido trabajo de titulación para que sea integrado al Sistema Nacional de Información de la Educación Superior del Ecuador para su difusión pública respetando los derechos de autor.

2.- Autorizo a la SENESCYT a tener una copia del referido trabajo de titulación, con el propósito de generar un repositorio que democratice la información, respetando las políticas de propiedad intelectual vigentes.

Guayaquil, 13 de febrero de 2025



f. _____

Nombre: **Patrel Alvarado, Feryala Alexander**

C.C: **0927747758**

DECLARACIÓN Y AUTORIZACIÓN

Yo, **Cañarte Villao, Javier Andres**, con C.C: # **0927187765** autor del trabajo de titulación: **Movilidad humana y su incidencia en la economía informal de la ciudad de Guayaquil en el periodo 2023-2024**, previo a la obtención del título de **ECONOMISTA** en la Universidad Católica de Santiago de Guayaquil.

1.- Declaro tener pleno conocimiento de la obligación que tienen las instituciones de educación superior, de conformidad con el Artículo 144 de la Ley Orgánica de Educación Superior, de entregar a la SENESCYT en formato digital una copia del referido trabajo de titulación para que sea integrado al Sistema Nacional de Información de la Educación Superior del Ecuador para su difusión pública respetando los derechos de autor.

2.- Autorizo a la SENESCYT a tener una copia del referido trabajo de titulación, con el propósito de generar un repositorio que democratice la información, respetando las políticas de propiedad intelectual vigentes.

Guayaquil, 13 de febrero de 2025



f. _____

Nombre: **Cañarte Villao, Javier Andres**

C.C: **0927187765**

REPOSITORIO NACIONAL EN CIENCIA Y TECNOLOGÍA

FICHA DE REGISTRO DE TESIS/TRABAJO DE TITULACIÓN

TEMA Y SUBTEMA:	Movilidad humana y su incidencia en la economía informal de la ciudad de Guayaquil en el periodo 2023-2024.		
AUTOR(ES)	Cañarte Villao, Javier Andres Patrel Alvarado, Feryala Alexander		
REVISOR(ES)/TUTOR(ES)	Eco. Delgado Salazar, Jorge Luis. Phd.		
INSTITUCIÓN:	Universidad Católica de Santiago de Guayaquil		
FACULTAD:	Facultad de Economía y Empresa		
CARRERA:	Economía		
TITULO OBTENIDO:	Economista		
FECHA DE PUBLICACIÓN:	13 de febrero de 2025	No. DE PÁGINAS:	116
ÁREAS TEMÁTICAS:	Migración, Movilidad humana, movilidad social		
PALABRAS CLAVES/ KEYWORDS:	Informalidad, Logit, Migración interna, Migración externa, Educación, Ingresos.		
RESUMEN/ABSTRACT (150-250 palabras):			
<p>Esta investigación analiza si la movilidad humana incide en la economía informal de Guayaquil, utilizando datos de la ENEMDU (2022-2023) y variables como empleo informal, migración interna y externa, educación e ingresos. Se plantea la pregunta: ¿Existe incidencia de la movilidad humana en la economía informal de Guayaquil (2022-2023)? Para responder, se emplean estudios científicos, teorías y análisis descriptivos y probabilísticos, con enfoque cuantitativo, diseño no experimental y método deductivo. Entre los hallazgos, destaca que los ingresos tienen mayor impacto en reducir la informalidad, mientras que la educación no influye significativamente y por ende habrá migración si las personas no alcanzan ingresos aptos en sus lugares de origen.</p>			
ADJUNTO PDF:	<input checked="" type="checkbox"/> SI	<input type="checkbox"/> NO	
CONTACTO CON AUTOR/ES:	Teléfono: +593-982906593 +593-968401404	E-mail: Feryala.patrel@cu.ucsg.edu.ec Javier.cañarte@cu.ucsg.edu.ec	
CONTACTO CON LA INSTITUCIÓN (COORDINADOR DEL PROCESO UTE)::	Nombre: Camacho Villagomez Freddy Ronalde		
	Teléfono: +593-4-2206953 ext 1634		
	E-mail: Freddy.camacho.villagomez@gmail.com; Freddy.camacho@cu.ucsg.edu.ec		
SECCIÓN PARA USO DE BIBLIOTECA			
Nº. DE REGISTRO (en base a datos):			
Nº. DE CLASIFICACIÓN:			
DIRECCIÓN URL (tesis en la web):			