



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS

CARRERA DE ECONOMÍA

TRABAJO DE TITULACIÓN

PREVIO LA OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE ECONOMISTA

TEMA:

La Integración del Ecuador en el Contexto Internacional

Bajo la Inserción de Bloques Regionales (Período 2000-2013)

AUTORES:

Casanova Rada, Gustavo Andrés

Astudillo Samaniego, Roger Paul

TUTOR:

Arévalo AVECILLAS, Danny Xavier

GUAYAQUIL, AGOSTO 2014



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS

CARRERA DE ECONOMÍA

CERTIFICACIÓN

Certificamos que el presente trabajo fue realizado en su totalidad por, **Gustavo Andrés Casanova Rada y Roger Paul Astudillo Samaniego**, como requerimiento parcial para la obtención del Título de Economista.

TUTOR

Arévalo Avecillas, Danny Xavier

OPONENTE

COORDINADOR DEL ÁREA

DIRECTOR DE LA CARRERA

Segundo Lautaro, Guerra Gallegos

GUAYAQUIL, AGOSTO 2014



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS

CARRERA: ECONOMÍA

DECLARACIÓN DE RESPONSABILIDAD

Nosotros, **Gustavo Andrés Casanova Rada y Roger Paul Astudillo Samaniego**

DECLARAMOS QUE:

El proyecto de investigación que corresponde a nuestro trabajo de titulación de grado denominado: **“La Integración del Ecuador en el Contexto Internacional Bajo la Inserción de Bloques Regionales (Período 2000-2013)”**, ha sido desarrollado en base a una investigación exhaustiva, respetando derechos intelectuales de terceros conforme las citas que constan al pie de las páginas correspondientes, cuyas fuentes se incorporan en la bibliografía.

Consecuentemente este trabajo es de nuestra total autoría.

En virtud de esta declaración, nos responsabilizamos del contenido, veracidad y alcance proyecto de investigación de grado en mención.

Guayaquil, Agosto 2014

LOS AUTORES:

Gustavo Andrés Casanova Rada

Roger Paul Astudillo Samaniego



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS

CARRERA: ECONOMISTA

AUTORIZACIÓN

Nosotros, **Gustavo Andrés Casanova Rada y Roger Paul Astudillo Samaniego**

Autorizamos a la Universidad Católica de Santiago de Guayaquil la publicación, en la biblioteca de la institución del Proyecto Titulado: **“La Integración del Ecuador en el Contexto Internacional Bajo la Inserción de Bloques Regionales (Período 2000-2013)”**, cuyo contenido, ideas y criterios son de nuestra exclusiva responsabilidad y total autoría.

Guayaquil, Agosto 2014

LOS AUTORES:

Gustavo Andrés Casanova Rada

Roger Paul Astudillo Samaniego



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS Y ADMINISTRATIVAS

CARRERA DE ECONOMÍA

Informe de Revisión URKUND de Tesis:

“La Integración del Ecuador en el Contexto Internacional Bajo la Inserción de Bloques Regionales (Período 2000-2013)”

28 de Agosto del 2014

Document: TESIS FINAL.FINAL 27-08.docx (D11386716)
Submitted: 2014-08-27 23:29 (-05:00)
Submitted by: carmen padilla (carmita_86@hotmail.com)
Receiver: carmen.padilla.ucsg@analysis.orkund.com
Message: Reenv: TESIS CORREGIDA [Show full message](#)

4% of this approx. 75 pages long document consists of text present in 15 sources.

Rank	Path/Filename
1	http://www.obapyme.org/Default.aspx?idmenu=92
2	http://www.comunidadandina.org/Seccion.aspx?id=189&tipo:
3	TESIS FINAL RINCON-MINCHALA.pdf
4	http://negociosycontratosinternacionales.blogspot.com/2014_
5	PLAN DE NEGOCIOS PRESENTACION FINAL PETER POLANCO.doc

El origen de Sistemas Generalizados de Preferencias se remonta a 1968, cuando la Conferencia de las Naciones Unidas sobre el Comercio y el Desarrollo (UNCTAD) recomendó la creación de dicho sistema mediante el cual, los países industrializados concederían preferencias arancelarias en forma unilateral a los países en desarrollo.

External source: http://negociosycontratosinternacionales.blogspot.com/2014_02_24_a

Apreciado Director,

Esperando que todo sea éxitos en su vida profesional y privada, le escribo para darles el más cordial de los saludos y para indicarle que luego de la revisión en Urkund los alumnos Gustavo Casanova y Roger Astudillo tienen un porcentaje aceptable en el sistema anti-plagio para rendir su tesis.

De antemano le agradezco mucho por su amabilidad y su tiempo.

Saludos cordiales,

Arévalo Vecillas, Danny Xavier



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

AGRADECIMIENTO

Agradezco ante todo a Dios por haberme dotado de las capacidades y virtudes necesarias culminar esta etapa de mi vida. A Nuestra Señora de la Reconciliación quien me cuidó todo este tiempo. A mi mamá, que desde el cielo también siguió enseñándome el sentido del esfuerzo.

Mi familia que siempre me ha apoyado, mi tía Carmita y mi papá por darme la posibilidad de desplegarme profesionalmente.

Y a mi compañero de tesis con quien nos esforzamos en realizar este trabajo.

GUSTAO ANDRES CASANOVA RADA



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

AGRADECIMIENTO

Quiero aprovechar para agradecer a mi compañero de tesis y a mi tutor , también quisiera dar las gracias a mis profesores durante la carrera que me han enseñado mucho en el ámbito profesional y personal, y por último a mis compañeros de economía por estar siempre dispuestos a ayudar cuando más los necesitaba.

ROGER PAUL ASTUDILLO SAMANIEGO



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

DEDICATORIA

Le dedico este trabajo de titulación a mi familia, especialmente a mi mamá y a mi tía Toña, quienes en el cielo y la tierra con su educación, ahora espero puedan apreciar los frutos de su crianza.

A quienes formen parte de mi familia en un futuro, quienes también han sido parte de mi motivación.

A quienes hicieron posible la realización de este trabajo, hermanos de agrupación y amigos incondicionales.

GUSTAVO ANDRES CASANOVA RADA



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

DEDICATORIA

Para aquellas personas que hicieron lo posible para que pudiera cumplir esta meta, por motivarme y por brindarme todo el apoyo incondicional. A mis padres con todo cariño les dedico este trabajo de titulación.

ROGER PAUL ASTUDILLO SAMANIEGO



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

TRIBUNAL DE SUSTENTACIÓN

Arévalo AVECILLAS, Danny Xavier

PROFESOR GUÍA O TUTOR

PROFESOR DELEGADO



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS Y ADMINISTRATIVAS

CARRERA: ECONOMÍA

CALIFICACIÓN

Arévalo AVECILLAS, Danny Xavier

PROFESOR GUÍA O TUTOR

Contenido

INDICE DE ESTUDIO.....	15
INDICE DE TABLAS.....	15
INDICE DE ILUSTRACIONES.....	17
INDICE DE ECUACIONES.....	20
INDICE DE ANEXOS.....	20
RESUMEN EJECUTIVO – KEY WORDS.....	22
Resumen Ejecutivo.....	22
Abstract.....	22
Key Words.....	23
INTRODUCCION.....	25
ANTECEDENTES.....	26
Comunidad Andina de Naciones.....	29
PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA.....	33
JUSTIFICACION DEL PROBLEMA.....	34
MARCOS DE ESTUDIO.....	35
MARCO TEORICO.....	35
TEORÍAS ECONOMICAS INTERNACIONALES.....	37
Teorías Tradicionales del Comercio.....	38
Teorías Modernas del Comercio.....	41
POLITICAS DE COMERCIO INTERNACIONAL.....	44
Integración Regional.....	44
Integración Regional – Teorías.....	47
MARCO REFERENCIAL.....	57
REFERENCIA NACIONAL.....	58
Plan Nacional del Buen Vivir (PNBV).....	58
Soberanía en el Buen Vivir.....	58
Planificación y Buen Vivir.....	58
REFERENCIA INTERNACIONAL.....	59
Relaciones Bilaterales y Cooperación Internacional.....	59
MARCO LEGAL.....	59
La Constitución de la República del Ecuador.....	60

Ley de Comercio Exterior e Inversiones	62
OBJETIVOS DE INVESTIGACIÓN	65
OBJETIVO GENERAL.....	65
OBJETIVOS ESPECIFICOS.....	65
METODOLOGIA DE INVESTIGACION	66
TIPO DE INVESTIGACIÓN	66
ENFOQUE DE INVESTIGACIÓN.....	67
HERRAMIENTAS DE INVESTIGACIÓN.....	67
Datos Estadísticos	67
Fuentes de Información	68
ALCANCE DE INVESTIGACIÓN	68
DESARROLLO	69
CAPITULO I.....	69
Realidad Social del Ecuador	69
Realidad Productiva del Ecuador	80
Panorama Económico - Financiero del Ecuador	87
Análisis de Balanza Comercial y Balanza de Pagos	103
Conclusión	117
CAPITULO II.....	119
Comunidad Andina de Naciones (CAN)	119
Marco Legal Vigente.....	147
Participación del Ecuador en Comercio con la CAN.....	154
Conclusión	165
CAPITULO III.....	168
UNIÓN EUROPEA (UE)	168
Antecedentes.....	168
Marco Legal	169
Aporte del Mercado de la UE en las Exportaciones Ecuatorianas	171
Balanza Comercial Ecuador - UE	179
Importancia del Mercado de la UE.....	180
Consecuencias y Beneficios de un Tratado con la UE	181
COOPERACIÓN ECONÓMICA ASIA-PACIFICO (APEC)	182
Aporte del Mercado APEC en Exportaciones Ecuatorianas.....	182
PRODUCTOS TRACIONALES EXPORTADOS HACIA APEC.....	185

Las Importaciones desde el País a APEC.....	192
Balanza Comercial Ecuador – APEC.....	194
Importancia del Mercado de APEC	197
Consecuencias y Beneficios de una Adhesión a APEC.....	199
Conclusión	204
CAPITULO IV.....	207
Estadística Descriptiva.....	207
Modelo de Regresión	220
Pruebas de Hipótesis (Significancia)	223
Prueba de Hipótesis Global (Prueba F).....	224
Conclusión	226
RECOMENDACIONES.....	228
CONCLUSIÓN	229
ANEXOS	231
BIBLIOGRAFÍA	245

INDICE DE ESTUDIO

INDICE DE TABLAS

Tabla 1: BALANZA COMERCIAL CAN.....	29
Tabla 2: PIB-REAL ECUADOR Y CHILE	30
Tabla 3: ECUADOR PIB-REAL.....	31
Tabla 4:CHILE PIB-REAL	31
Tabla 5: BALANZA COMERCIAL ECUADOR Y CHILE	32
Tabla 6: EJERCICIO DAVID RICARDO.....	40
Tabla 7: POLITICAS REGIONALES Y ARANCELES	56
Tabla 9: DEMOGRAFÍA ECUADOR	70
Tabla 10: EDAD POBLACION ECUADOR.....	71
Tabla 11: TASA DE CRECIMIENTO ECUADOR.....	72
Tabla 12: RURAL VS. URBANA ECUADOR	72
Tabla 13: CIUDADES MAS POBLADAS ECUADOR	74
Tabla 14: PIB POR INDUSTRIA DE ECUADOR	81
Tabla 15: VARIACIONES POR SECTOR DE ECUADOR	82
Tabla 16: SECTORESE DE MATRIZ PRODUCTIVA ECUADOR.....	85
Tabla 17 INDUSTRIAS ESTRATEGICAS PALNTEADAS POR GBIERNO.....	86
Tabla 18: ENTRADAS DE IED POR PAIS DE DESTNO	89
Tabla 19: SECTOR REAL ECUADOR	93
Tabla 20: BALANZA COMERCIAL PETROLERA	112
Tabla 21: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES DETALLADAS	116
Tabla 22: POBLACION DE CAN	122
Tabla 23: POBREZA RURAL Y URBANA DE CAN.....	124
Tabla 24: POBREZA EXTREMA URBANA Y RURAL DE CAN.....	124
Tabla 25: COEFICIENTE GINI POR URBANA Y RURAL DE CAN.....	126
Tabla 26: PEA DE CAN.....	127
Tabla 27: PEA OCUPAD AY DESOCUPADA DE CAN.....	130
Tabla 28: PIB BRUTO Y REAL DE CAN	130
Tabla 29: PIB POR PAISES DE CAN.....	131
Tabla 30: PARTICIPACION DE EXORTACIONES DE CAN	134
Tabla 31: PARTICIPACION DE IMPORTACIONES DE CAN.....	135

Tabla 32: EXPORTACIONES POR MODO DE TRANSPORTE.....	135
Tabla 33: EVOLUCION DE EXPORTACIONES POR MIEMBRO DE CAN.....	140
Tabla 34: EXPORTACIONES INTRA Y EXTRA COMUNITARIAS DE CAN.....	140
Tabla 35: EVOLUCION DE IMPORTACIONES DE CAN.....	141
Tabla 36: EVOLUCION DE LAS IMPORTACIONES POR PAIS MIEMBRO DE CAN.....	142
Tabla 37: PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS INTRAOCMUNITARIAMENTE DE CAN.....	147
Tabla 38: HISTORIA DE CAN.....	147
Tabla 39: PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS A LA CAN DE ECUADOR.....	157
Tabla 40: PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS A LA CAN DE BOLIVIA.....	158
Tabla 41: PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS A LA CAN DE PERU.....	160
Tabla 42: PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS A LA CAN DE COLOMBIA.....	162
Tabla 43: EXPORTACIONES PETROLERAS A UE.....	172
Tabla 44: IMPORTACIONES PETROLERAS Y NO PETROLERAS DE LA UE.....	174
Tabla 45: PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UE.....	176
Tabla 46: BC PETROLERA, NO PETROLERA Y TOTAL CON LA UE.....	180
Tabla 47: BC FOB CON LA UE.....	181
Tabla 48: EXPORTACIONES ECUADOR-APEC (BALANZA NO PETROLERA Y PETROLERA) ..	183
Tabla 49: EXPORTACION DE BANANO A APEC.....	185
Tabla 50: EXPORTACION DEL CAMARON A APEC.....	187
Tabla 51: EXPORTACION DE CAFÉ A APEC.....	189
Tabla 52: EXPORTACION DE CACAO A APEC.....	190
Tabla 53: EXPORTACION DE ATUN A APEC.....	191
Tabla 54: IMPORTACIONES PETROLERAS Y NO PETROLERAS CON APEC.....	193
Tabla 55: BC PETROLERA, NO PETROLERA Y TOTAL CON APEC.....	194
Tabla 56: BC FOB CON APEC.....	197
Tabla 57: RESUMEN ESTADISTICA DESCRIPTIVA DEL PIB.....	208
Tabla 58: RESUMEN ESTADISTICA DESCRIPTIVA DE LA BALANZA COMERCIAL.....	211
Tabla 59: RESUMEN DE REGRESION PIB: f (BALANZA COMERCIAL).....	212
Tabla 60: RESUMEN ESTADISTICA DESCRIPTIVA DE LA INV. INTERNA.....	215
Tabla 61: RESUMEN DE LA REGRESION PIB: f (INV. INTERNA).....	216
Tabla 62: RESUMEN ESTADISTICA DESCRIPTIVA DE LA IED.....	218
Tabla 63: RESUMEN DE LA REGRESION DE PIB: f (IED).....	219
Tabla 64: TABLA DE COEFICIENTE DE CORRELACION COMPLETA.....	221
Tabla 65: TABLA DE COEFICIENTE CORRELACION NUEVA.....	221

Tabla 66: RESUMEN DE REGRESION MULTIPLE	222
Tabla 67: RESUMEN DE REGRESION MULTIPLE Y COEFICIENTES.....	222
Tabla 68: PRUIEBA DE HIPOTESIS F GLOBAL.....	225

INDICE DE ILUSTRACIONES

Ilustración 1: CIUDADES PRINCIPALES ECUADOR	74
Ilustración 2: IDENTIFICACIÓN POBLACIONAL ECUADOR	75
Ilustración 3: LENGUAJE ECUADOR.....	76
Ilustración 4: OCUPACION LABORAL ECUADOR.....	77
Ilustración 5: OCUPACION ECUADOR.....	78
Ilustración 6: OCUPACION POR SEXO ECUADOR	79
Ilustración 7: EN QUE TRABAJAN LOS ECUATORIANOS	80
Ilustración 8: IED COMO % DEL PIB.....	89
Ilustración 9: IED ECUADOR.....	90
Ilustración 10: RIESGO PAIS – EMBI ECUADOR.....	91
Ilustración 11: CRECIMIENTO PIB REAL ECUADOR EN PORCENTAJE	95
Ilustración 12: EVOLUCION PIB REAL	95
Ilustración 13: PIB REAL APORTES POR ACTIVIDAD	96
Ilustración 14: DIAGRAMA DE PARTICIPACION POR ACTIVIDAD	96
Ilustración 15: INA-R POR CIUU.....	97
Ilustración 16: CREDITO DEL SF PUBLICO POR INSTITUCION.....	99
Ilustración 17: MONTO DE CREDITO OTORGADO.....	99
Ilustración 18: SF PUBLICO CREDITO POR SEGMENTO.....	100
Ilustración 19: CREDITO DEL SF PRIVADO POR TIPO DE INSTITUCION.....	101
Ilustración 20: MONTO DE CREDITO OTORGADO.....	102
Ilustración 21: SF PRIVADO CREDITO POR SEGMENTO	102
Ilustración 22: IMPORTACION DE BIENES.....	104
Ilustración 23: IMPORTACION DE SERVICIOS	105
Ilustración 24: RENTA	106
Ilustración 25: TRANSFERENCIAS.....	107
Ilustración 26: CUENTA CORRIENTE.....	108
Ilustración 27: CUENTA CAPITAL.....	109
Ilustración 28: CUENTA FINANCIERA.....	110

Ilustración 29: BALANZA DE PAGOS.....	111
Ilustración 30: BC PETROLERA	113
Ilustración 31: BC NO PETROLERA	114
Ilustración 32: BALANZA COMERCIAL TOTAL	116
Ilustración 33: EVOLUCION DE POBLACION CAN.....	122
Ilustración 34: POBREZA URBANO Y RURAL DE CAN.....	123
Ilustración 35: POBREZA EXTREMA POR AREA URBANA DE CAN	125
Ilustración 36: POBREZA Y COEFICIENTE DE GINI DE CAN.....	125
Ilustración 37: PEA POR SEXO DE CAN	128
Ilustración 38: PEA PARTICIPACION DE CAN.....	128
Ilustración 39: PEA OCUPADA Y DESOCUPADA DE CAN.....	129
Ilustración 40: EVOLUCION DEL PIB BRUTO Y REAL DE CAN	131
Ilustración 41: IPC DE CAN.....	132
Ilustración 42: EXPORTACIONES TOTALES DE CAN AL MUNDO	133
Ilustración 43: IMPORTANCIA RELATIVA DE LOS MERCADOS DE DESTINO DE CAN.....	134
Ilustración 44: EXPORTACIONES POR MODO DE TRANSPORTE DE CAN	136
Ilustración 45: PORCENTAJE DE PARTICIPACION DE EXPORTACION.....	136
Ilustración 46: PORCENTAJE DE PARTICIPACION DE IMPORTACION	137
Ilustración 47: TRAFICO DE CONTENEDORES LLENOS EN PUERTOS ANDINOS.....	138
Ilustración 48: EVOLUCION DE LAS EXPORTACIONES DE CAN.....	139
Ilustración 49: EVOLUCION DE IMPORTACIONES DE CAN.....	142
Ilustración 50: PARTICIPACION ANUAL DE IMPORTACIONES INTRA Y EXTRA COMUNITARIAS POR MIEMBRO DE CAN.....	143
Ilustración 51: BALANZA COMERCIAL CAN (FOB-CIF)	144
Ilustración 52: BALANZA COMERCIAL EXTRACOMUNITARIA (FOB.CIF)	145
Ilustración 53: BALANZA COMERCIAL INTRACOMUNITARIA CAN (FOB-CIF).....	145
Ilustración 54: IMPORTANCIA DE LOS MERCADOS DE DESTINO Y ORIGEN	146
Ilustración 55: EVOLUCION DEL COMERCIO DEL ECUADOR CON LA CAN.....	155
Ilustración 56: PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES DEL ECUADOR EN EL SECTOR EXPORTADOR	156
Ilustración 57: PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES DEL ECUADOR EN EL SECTOR IMPORTADOR	157
Ilustración 58: BC DE ECUADOR-BOLIVIA	159
Ilustración 59: PARTICIPACION PROMEDIO EN TOTAL DE PRODUCTOS EXPORTADOS DE ECUADOR A BOLIVIA	159

Ilustración 60: PARTICIPACION PROMEDIO EN TOTAL DE PRODUCTOS QUE IMPORTA ECUADOR A BOLIVIA.....	160
Ilustración 61: BC DE ECUADOR CON PERU.....	161
Ilustración 62: PARTICIPACION PROMEDIO EN TOTAL DE PRODUCTOS EXPORTADOS DE ECUADOR A PERU	161
Ilustración 63: PARTICIPACION PROMEDIO EN TOTAL DE PRODUCTOS IMPORTADOS DE ECUADOR A PERU	162
Ilustración 64: BC DE ECUADOR-COLOMBIA	163
Ilustración 65: PARTICIPACION PROMEDIO EN TOTAL DE PRODUCTOS EXPORTADOS DE ECUADOR A COLOMBIA.....	164
Ilustración 66: PARTICIPACION PROMEDIO EN TOTAL DE PRODUCTOS IMPORTADOS DE ECUADOR A COLOMBIA.....	164
Ilustración 67: EVOLUCION DE EXPORTACIONES NO PETROLERAS	173
Ilustración 68: EVOLUCIOON DE LAS IMPORTACIONES NO PETROLERAS.....	175
Ilustración 69: EVOLUCION DE LAS IMPORTACIONES PETROLERAS	175
Ilustración 70: PARTICIPACION DE PRODUCTOS TRACIONALES EXPORTADOS.....	177
Ilustración 71: EVOLUCION DE LAS EXPORTACIONES DE LOS PRODUCTOS TRADICIONALES A LA UE	178
Ilustración 72: PARTICIPACION DE PRODUCTOS NO TRADICIONALES	179
Ilustración 73: EVOLUCION DE LAS EXPORTACIONES PETROELRAS CON APEC.....	183
Ilustración 74: EVOLUCION DE LAS EXPORTACIONES NO PETROLERAS A APEC.....	184
Ilustración 75: PARTICIPACION DEL BANANO EN EL COMERCIO.....	186
Ilustración 76: PARTICIPACION DE EXPORTACION DE CAMARON A APEC.....	188
Ilustración 77: PARTICIPACION DE EXPORTACION DE CAE A APEC.....	189
Ilustración 78: PARTICIPACION DE EXPORTACION DE CACAO A APEC.....	191
Ilustración 79: PARTICIPACION DE EXPORTACIONES DE ATUN A APEC	192
Ilustración 80: EVOLUCION DE IMPORTACIONES NO PETROELRAS CON APEC	193
Ilustración 81: BC PETROLERA CON APEC.....	195
Ilustración 82. BC NO PETROLERA CON APEC.....	196
Ilustración 83: BC CON APEC	196
Ilustración 84: PARTICIPACION DE COMERCIO DE APEC CON EL COMERCIO TOTAL ECUATORIANO	198
Ilustración 85: PARTICIPACION DE LA IMPORTACIONES EN EL COMERCIO TOTAL DEL ECUADOR	199
Ilustración 86: PIB ANUAL DEL ECUADOR.....	207
Ilustración 87: PIB TRIMESTRAL DEL ECUADOR.....	208

Ilustración 88: BALANCA COMERCIAL ANUAL DEL ECUADOR	209
Ilustración 89: BALANZA COMERCIAL TRIMESTRAL DEL ECUADOR.....	210
Ilustración 90: PIB: f (BALANZA COMERCIAL)	213
Ilustración 91: INV. INTERNA ANUAL DEL ECUADOR	214
Ilustración 92: INV. INTERNA TRIMSTRAL DEL ECUADOR	214
Ilustración 93: PIB : f (INV. INTERNA).....	217
Ilustración 94: IED TRIMESTRAL DEL ECUADOR.....	217
Ilustración 95: PIB: f (IED)	220
Ilustración 96: PIB: f (INV. TOTAL- BALANZA COMERCIAL).....	222
Ilustración 97: P. HIPOTESIS INTERCEPTO	223
Ilustración 98: P. HIPOTESIS BALANZA COMERCIAL.....	224
Ilustración 99: P. HIPOTESIS INV. TOTAL	224
Ilustración 100: P., HIPOTESIS F GLOBAL.....	225

INDICE DE ECUACIONES

Ecuación 1: PIB: f (BALANZA COMERCIAL).....	212
Ecuación 3: PIB: f (INV. INERNA).....	216
Ecuación 4: PIB f (IED)	219
Ecuación 5: PIB: f (IED)	220
Ecuación 6: PIB: f (INV. TOTAL-BALANZA COMERCIAL).....	221
Ecuación 7: MODELO MULTIPLE BASE	222
Ecuación 9: PRUEBA DE HIPOTESIS GLOBAL.....	225

INDICE DE ANEXOS

Anexo 1: PARTICIPACION ANUAL DE LAS EXPORTACIONES INTRA COMUNITARIAS CON RESPECTO AL MUNDO.....	231
Anexo 2: BALANZA COMERCIAL (FOB-CIF) CON EL MUNDI Y LOS MIEMBROS DE LA CAN	232
Anexo 3: PARTICIPACION ANUAL DE LAS IMPORTACIONES INTRA COMUNITARIAS CON RESPECTO AL MUNDO.....	233
Anexo 4: ECUADOR: BALANZA COMERCIAL CON EL MUNDO Y LA CAN	234
Anexo 5: PIB ANUAL, ECUADOR.....	235
Anexo 6: PIB TRIMESTRAL, ECUADOR	235

Anexo 7: BALANZA COMERCIA ANUAL, ECUADOR	237
Anexo 8, BALANZA COMERCIAL TRIMESTRAL, ECUADOR	237
Anexo 9: INVERSION INTERNA ANUAL, ECUADOR.....	239
Anexo 10: INVERSION INTERNA TRIMESTRAL, ECUADOR	239
Anexo 11: INVERSION EXTERNA DIRECTA TRIMESTRAL, ECUADOR.....	241
Anexo 12: MODELO DE REGRESION COMPLETO	242
Anexo 13: Participación de Países con sus exportaciones Intra y Extra Comunitarias	244

RESUMEN EJECUTIVO – KEY WORDS

Resumen Ejecutivo

Este trabajo busca analizar como el Ecuador se ha involucrado en los bloques regionales (de forma directa o indirecta) en los cuales participa activamente o ha tenido negociaciones comerciales. Busca hacer un análisis durante el período de 2000-2013 de como la política exterior del Ecuador ha ido dando sus frutos, sean estos buenos o malos, y su afectación a la economía nacional.

Consiste en sacar a la luz el desenvolvimiento del país en el comercio exterior con el bloque regional del que es activo, CAN, y aquellos que son un mercado potencial para nuestra realidad productiva y económica como la UE y APEC.

Así tomando datos económicos de las distintas páginas de los bloques y del Banco Central del Ecuador, se ha buscado tener una fuente fidedigna de información para que el estudio contenga el más mínimo margen de error.

Este trabajo por último espera ser de gran aporte para aquellos que busquen un entendimiento y conocimiento del comercio exterior del Ecuador con bloques regionales significativos.

Abstract

This investigation project tries to analyze how the country of Ecuador has been involved in the regional blocks (in a direct or indirect way) in which participates actively or at least have had a commercial exchange. It searches to make an exhaustive analysis of the 2000-2013

period of how the external policy of Ecuador have given its results, being good or bad ones, and its affectation to the national economy.

It consists in bringing to the light de development of the country in the international commerce with the regional block in which it's an active member, and also with those who are a potential market for are productive and economic reality, such as the EU and APEC.

That's how, taking the economic data from the different web sites of the regional blocks and from the Ecuador Central Bank, it has sought to achieve for the most realistic data so the study can have the minimal margin error.

As conclusion, this investigation project hopes to be a great support for those who search a wither knowledge or comprehension of the international commerce reality of Ecuador with most of its significant regional blocks and potential commerce partners.

Key Words

Economías de escala: se dividen en dos internas y externas: las economías de escala externas se producen cuando el coste unitario depende del tamaño de la industria, pero necesariamente del tamaño de cada una de sus empresas. Las economías de escala internas se producen cuando el coste unitario depende del tamaño de una empresa individual, pero no necesariamente del de la industria. (Paul R. Krugman, 2008)

Globalización: La globalización es un incremento del impacto sobre las actividades humanas debido a fuerzas que se extienden más allá de las fronteras nacionales. (Ian Goldin, 2007)

Comercio Internacional: *es una fuerza potencial para la reducción de la pobreza, puede contribuir a aliviar la pobreza al ampliar los mercados, crear empleos, promover la competencia, incrementar la productividad y producir nuevas ideas y tecnologías. (Ian Goldin, 2007)*

Inversión extranjera directa: *la adquisición de una parte de una empresa en el exterior y que excede un umbral de 10%, lo cual implica una participación en la gerencia de la empresa extranjera. (Ian Goldin, 2007)*

Balanza de pagos: *es un registro detallado de la composición de la balanza por cuenta corriente, balanza por cuenta financiera, por cuenta de capital y de las diferentes transacciones que la financian. Las cifras de la balanza de pago son de gran interés para el público, como indica la atención que la dedican numerosos medios de comunicación. (Paul R. Krugman, 2008)*

INTRODUCCION

Estos últimos años, la región americana ha sido fuente de gran atención por ser una de las que está tratando de desarrollarse en la competencia mundial. Al ver pasada una década y media desde que los conflictos civiles y los desajustes muy serios económicos de ciertos sectores de la región, observamos en toda América grandes avances en muchos frentes como: la paz y la democracia que se van consolidando cada vez más, ver como las economías se van estabilizando a su tiempo, las posturas adoptadas hacia generar reformas en los mercados y en el ámbito financiero. La consecuencia es ver el reactivamiento del crecimiento y la mejora de los indicadores sociales.

Al mismo tiempo, se puede observar la situación como insuficiente; la pobreza está extendida en la mayoría de los países, y es muy profunda, un nivel de extrema pobreza que cuestiona; el progreso social y económico permanece limitado por una falta de eficiencia de las instituciones y debilidades políticas; y el marco institucional para la cooperación e integración regional se encuentra aún en una etapa muy inicial que deja mucho que desear de cada uno de los países que la intentan conseguir.

Es cuestionante el hecho de que estos problemas, si no se les da la cara como lo que son, pueden impedir o inhibir el crecimiento sostenido de la región y traer como resultado debilitar los acuerdos logrados sobre los marcos de políticas orientados a los mercados y estabilidad que actualmente podemos ver que operan en la región a través de distintos mecanismos.

La efusiva adhesión de los países americanos a formar bloques regionales como NAFTA, CAN. MERCOSUR y CARICOM deja un claro ejemplo de un compromiso interno y comunitario a establecer una estrategia de integración que se enfocada a un mercado y a una

apertura mundial para buscar hacer frente a los desequilibrios económicos. En este trabajo se analiza la situación de la república del Ecuador y su postura ante la integración mundial, los avances logrados mediante resultados cuantitativos, los retos futuros y los esfuerzos para poder alcanzar los objetivos en la política externa.

ANTECEDENTES

Sin lugar a duda el comercio internacional genera bienestar y prosperidad para los países o bloques regionales que están inmersos en el intercambio de bienes y servicios. Aunque hay opiniones muy opuestas los socialistas piensan que una mayor apertura comercial genera más pobreza y desigualdad en la población, y por otro lado, los liberales establecen que lo mejor es firmar tratados de libre comercio que permitan una mayor movilidad de bienes, servicios y capitales.(Sanchez Baquerizo, Zambrano Barbery, & Bocca Ruiz, 2003)

Muchas personas piensan el comercio internacional sirve solo para el intercambio de bienes y servicios, aunque no se toma en cuenta es que sirve para más que eso. Se está dejando a lado que el intercambio trae consigo ideas y tecnologías nuevas, que para muchos países en vías de desarrollo como el Ecuador les favorece de gran manera. Muchos economistas importantes por sus aportes a la economía, como Adam Smith y Robert Solow determinan mediante estudios que a mayor apertura comercial, mayor va a ser el crecimiento económico de un país, siempre y cuando pueda competir eficientemente. (Sanchez Baquerizo, Zambrano Barbery, & Bocca Ruiz, 2003)

Las economías de América se caracterizan por tener un mercado interno de una menor envergadura; esto quiere decir, resaltando la dependencia significativa- aunque si bien es cierto de forma gradual va decreciendo- de la exportaciones tradicionales (materia prima y

productos no transformados) y de las relaciones económicas con los Estados Unidos. Podemos ver que la región también enfrenta un reto de lograr una mayor competencia mundial en algunos de los productos de exportación clave- observando cómo se da la eliminación de las tarifas en el comercio internacional de textiles- viendo exposiciones a perturbaciones como desastres naturales y algún tipo de cambio en los términos de intercambio.

Es importante destacar la “década perdida”, que no solo afectó al Ecuador sino a toda América, en que el progreso se vio seriamente restringido en los años ochenta por condiciones externas adversas, pero en algunos otros países vecinos se dio por conflictos civiles o políticas económicas desacertadas, como fue el caso de Argentina. Pero el crecimiento se reactivó en los años de 1990 mejorando las condiciones internas y externas gracias a una aparición exorbitante del petróleo. Cuando por fin se vieron resueltos los problemas, en los años 90 América latina se vio invadida de los beneficios de la paz, y los responsables de las políticas nacionales correspondientes se vieron concentrando sus fuerzas en el desarrollo económico, la estabilización macroeconómica y establecer reformas estructurales como las privatizaciones, desregularizaciones de los sectores financieros, o liberaciones del comercio. Así la región obtuvo un crecimiento acelerado del 10%, sobre la productividad, aproximadamente según la CEPAL, en la década de los 90.

Así, a partir de los años 90, viendo un contexto de globalización creciente, las integraciones entre las naciones de una misma región empiezan a tomar fuerza alrededor del mundo. Durante los 20 años que han transcurrido los países sudamericanos y centroamericanos han ido consolidando una serie de esquemas de integración que vieron la luz en unas décadas pasadas como lo pueden ser el Sistema de Integración Centroamericano, la Comunidad

Andina de Naciones, el Mercado común del Sur, o incluso dentro de nuevos sistemas de integraciones regionales como la Alternativa Bolivariana para América Latina. Dentro del documento emitido titulado “FLACSO 50 AÑOS” se pueden ver algunas luces para la realidad que enfrenta el Ecuador a futuro. (Rios, 2007)

Haciendo un breve recorrido por la historia del comercio exterior del Ecuador podemos saber cuál ha sido el nivel de integración del país con la región y con mercados de ultramar. El país perdió casi cinco siglos enmarcado en una política comercial sin horizonte, dejando al desarrollo como algo casi imposible de alcanzar. Casi dos siglos se exportó grandes cantidades de oro, otro siglo se exportó productos provenientes de las textileras, luego ya en la vida republicana comenzó la exportación de nuestros productos insignia a lo largo de la historia reciente como lo son el cacao, banano y el petróleo que a la actualidad es el producto que más ingresos le genera al estado. (Iturralde, 2012)

Como ya se mencionaba el Ecuador en los últimos años ha sido un país exportador de materias primas y a su vez se genera para la economía una alta dependencia del sector externo lo que a su vez nos lleva a una preocupante vulnerabilidad. Tampoco se puede negar que en los últimos años la producción exportable del país se ha diversificado en productos como: las flores, el camarón y el cultivo de diferentes frutas tropicales. Pero con una característica en común todos estos son productos en los cuales no ha existido transformación alguna y por ende no se ha creado valor agregado. (Sanchez Baquerizo, Zambrano Barbery, & Bocca Ruiz, 2003)

Ahora por otro lado la situación de las importaciones es muy distinta, el país en su mayoría importa materia prima para elaborar los productos nacionales se enfrenta a que la industria

nacional en un gran porcentaje es ineficiente. Estas dos situaciones ponen al país en una situación que ha sido muy discutida durante la última década, el tema de la dolarización, nos beneficia o nos perjudica. De acuerdo a esto las exportaciones serian la única forma de obtener circulante barato que no implique compra de dólares por parte del banco central o préstamos a entidades internacionales. (Sanchez Baquerizo, Zambrano Barberly, & Bocca Ruiz, 2003)

Comunidad Andina de Naciones

El Ecuador forma parte de la comunidad andina de naciones, como miembro activo en el comercio con los países parte de aquel tratado desde 1969.

En el siguiente cuadro tenemos las exportaciones del país la CAN y las importaciones desde los países miembros, y haciendo un resumen la balanza comercial.

Tabla 1: BALANZA COMERCIAL CAN

CAN			
AÑO	TOTAL X FOB	TOTAL M FOB	BC
2006	61.466,29	641.761,52	(580.295,23)
2007	173.636,52	662.355,51	(488.718,99)
2008	39.370,81	999.933,32	(960.562,51)
2009	24.828,93	730.631,29	(705.802,35)
2010	2.142.327,16	2.945.578,59	(803.251,43)
2011	2.814.438,29	3.245.589,39	(431.151,10)
2012	3.068.976,19	3.238.573,36	(169.597,17)
2013	2.828.006,32	3.410.094,75	(582.088,43)
*En miles de dolares			
Fuente: Banco Central del Ecuador			
Elaboracion: Los autores			

Haciendo el análisis respectivo, podemos observar que la balanza comercial con la CAN es negativa en todos los años estudiados, si bien es cierto a partir del año 2010 las exportaciones

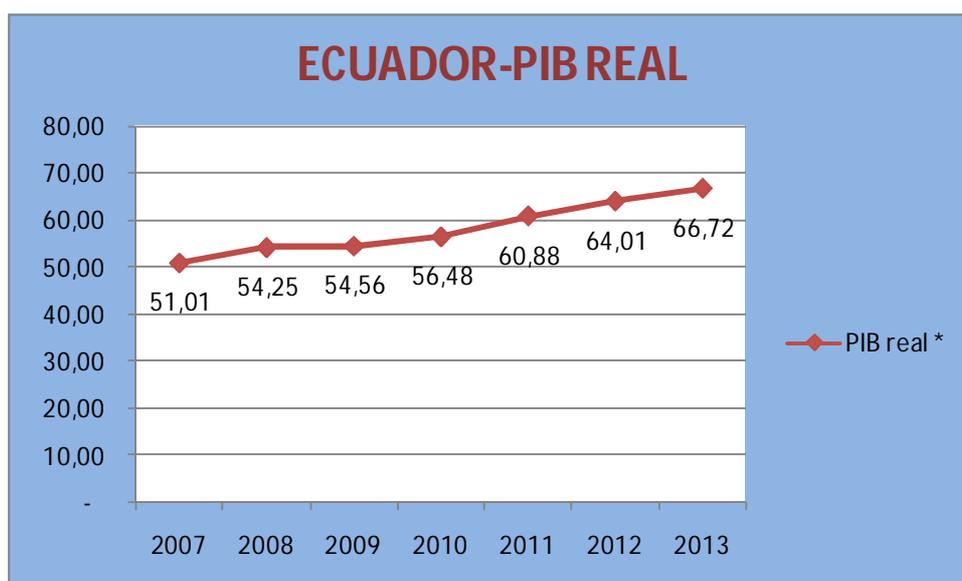
llegan casi a multiplicarse por 10, pero las importaciones llegan superar esta cifra. Llegamos a la conclusión parcial que al país no le conviene estar dentro de la CAN si la balanza comercial va a continuar con este comportamiento decreciente.

Revisando la base de datos del Fondo Monetario Internacional (FMI) hemos podido realizar la siguiente comparación. Chile ha tenido un crecimiento promedio durante el periodo 2007-2013 de su PIB de 3.89 por ciento, todo esto gracias a sus acuerdos comerciales. Ahora en el caso de Ecuador el crecimiento promedio ha sido del 4.60 por ciento impulsado por el gasto público lo cual no es recomendable que se siga aumentando porque crea un déficit en el presupuesto general del estado.

Tabla 2: PIB-REAL ECUADOR Y CHILE

ECUADOR			CHILE		
AÑO	PIB real *	Variacion	AÑO	PIB real *	Variacion %
2007	51,01	6,36%	2007	90.899,46	3,17%
2008	54,25	0,57%	2008	93.776,80	-0,91%
2009	54,56	3,52%	2009	92.926,82	5,69%
2010	56,48	7,79%	2010	98.210,92	5,73%
2011	60,88	5,14%	2011	103.839,60	5,45%
2012	64,01	4,24%	2012	109.498,44	4,23%
2013	66,72		2013	114.125,81	
crecimiento promedio		4,60%	crecimiento promedio		3,89%
* En miles de millones de dolares			* En miles de millones de pesos		
Fuente: Fondo Monetario Internacional					
Elaboracion: Los autores					

Tabla 3: ECUADOR PIB-REAL

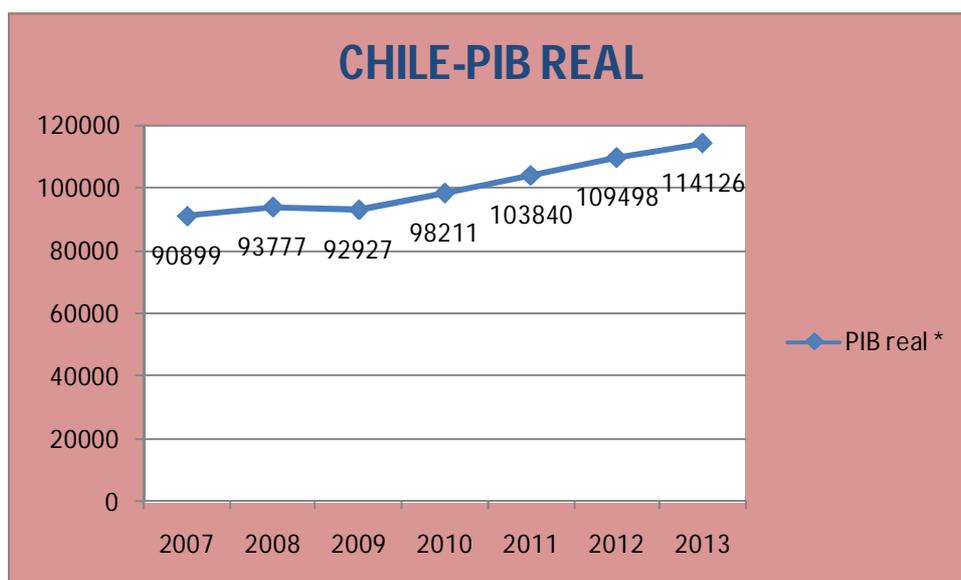


Fuente: Fondo Monetario Internacional

Elaboración: Los autores

En el grafico anterior podemos ver cómo ha evolucionado el PIB real ecuatoriano, desde el año 2007 que es cuando Rafael Correa asume la presidencia del Ecuador. Siguiendo un análisis de tiempo, en el siguiente grafico podemos ver cómo ha evolucionado el PIB real chileno que ha evolucionado durante la presidencia de Michelle Bachelet (2006-2010) y Sebastián Piñera (2010-2014)

Tabla 4: CHILE PIB-REAL



Fuente: Fondo Monetario Internacional
Elaboración: Los autores

En lo que respecta a la balanza comercial de los dos países en cuestión tenemos los siguientes datos de la CEPAL:

Tabla 5: BALANZA COMERCIAL ECUADOR Y CHILE

Balanza Comercial	Años				
<i>Países</i>	2007	2008	2009	2010	2011
Ecuador	127	-670	-12	-245	-327
Chile	1892	-625	925	260	895
* En millones de dólares					
Fuente: CEPAL					
Elaboración: Los autores					

De acuerdo al cuadro claramente la balanza comercial de Chile en su mayoría es superavitaria, tan solo presenta un déficit en el año 2008, el cual el mundo sufrió una crisis económica mundial. Ahora con Ecuador el panorama es distinto tan solo en el año 2007 tenemos un saldo positivo, del año 2008 al 2011 tenemos un saldo negativo. Ahora las razones por las cuales en promedio la balanza es negativa se concentran en la integración en el contexto mundial que tiene el país, si logramos aumentar nuestros socios comerciales y firmar nuevos acuerdos comerciales vamos a tener muchas más opciones para exportar nuestros productos. Por esta y muchas más razones creemos que es importante un estudio de la integración del país en el contexto mundial, queremos estudiar las posibilidades de una mayor apertura comercial del Ecuador hacia una nueva política de comercio exterior.(Sanchez Baquerizo, Zambrano Barbero, & Bocca Ruiz, 2003).

PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

“No hay empresa mala, solo mal administrada” partiendo de este famoso dicho empresarial se comienza a entender cuáles son los problemas que el Ecuador ha tenido que enfrentar en la actualidad, como las políticas en materia de comercio internacional que han sido adoptadas sin el correcto análisis y con un alto carácter político, sin tener una visión macroeconómica y social.

Las políticas deben ser tomadas función de un desarrollo sostenible, dejando a un lado el beneficio personal y tomando en cuenta el único y exclusivo beneficio para la economía ecuatoriana. A lo largo de la historia ecuatoriana se puede percatar que no se realizan buenos negocios. Durante muchos años los contratos petroleros, por mencionar un ejemplo, daban una gran participación a las petroleras transnacionales como Murphy Corp. (Arbitraje), mientras que el país se quedaba con un pequeño porcentaje de la utilidad que genera el petróleo.

Ahora al estudiar el periodo 2007-2013 de la economía ecuatoriana, las negociaciones han pasado de ser ineficientes para el país a tener un cierto grado de ventaja. El único bloque comercial al que pertenecemos es la CAN desde su fundación en 1969 el Ecuador ha sido miembro pero cada día que pasa este bloque andino va perdiendo fuerza. Así se debe analizar el tipo de apertura comercial que tiene el Ecuador y las implicancias de las negociaciones hacia los bloques regionales de mayor importancia para la realidad económica nacional e incluso; analizar por aquellos negocios que se omiten como podría ser con APEC.

JUSTIFICACION DEL PROBLEMA

Hemos creído prudente el análisis de este problema debido a que usualmente a mayor apertura comercial el crecimiento de los países se da una manera más rápida, siempre y cuando exista por parte de los países una capacidad productiva y comercial igualitaria para poder entrar en competencias. Como es el ejemplo de Chile que es el país con más tratados comerciales del mundo sumando 22 en total, solo es superado por la Unión Europea con 30 tratados internacionales. También dentro de los diez primeros encontramos a México con 21 acuerdos comerciales y Brasil con 13 acuerdos. (Efe, 2013)

Así, la nación debería mejorar su integración al mundo dado que mientras más se diversifiquen los socios comerciales menor será el riesgo de depender de solo unos cuantos países que compren los productos nacionales a exportar. De la misma manera, la industria productiva se amplía permitiendo que las empresas ecuatorianas que puedan trabajar con las economías a escala y poder volverse más competitivas.

Será necesario poder analizar la realidad ecuatoriana basada en el comercio exterior, ya que es una de las variables macroeconómicas que influyen mucho al desarrollo de un país. De esta misma forma se entiende que ese desarrollo no está dado solo por los números del dinero, sino también por las relaciones con otros países y los beneficios recibidos como la tecnología. Las relaciones del Ecuador con los bloques regionales y los beneficios netos obtenidos se vuelven urgentes y necesarios a analizar para saber a dónde nos llevará la tendencia de las distintas negociaciones realizadas.

MARCOS DE ESTUDIO

MARCO TEORICO

El presente estudio elaborado puede encontrar su sustentación de forma principal en las teorías económicas y políticas que se han presentado hace mucho tiempo datando desde el siglo XVIII aproximadamente hasta las más recientes como las de Heckscher-Ohlin o Paul Krugman.

Los principios que estas teorías proponen a nivel internacional y nacional, y que brindan distintos enfoques desde el económico al financiero e incluso al político, servirán para entender los procesos de integración regional y el acercamiento a los negocios internacionales que vive el Ecuador, y como su desenvolvimiento permite dar luces de como esto afecta y define a la realidad económica del país.

Es de suma importancia hacer hincapié en las teorías mencionadas anteriormente, ya que este trabajo de investigación propone un análisis de la realidad económica ecuatoriana enfocada en la integración comercial internacional y su desenvolvimiento en aquellas relaciones importantes.

Así será necesario dividir el marco teórico que se presentará en tres áreas que serían las de:

- 1) Teorías Económicas Internacionales.
 - a. Teorías Tradicionales del Comercio, que dan respuesta a causas del comercio entre países en función de mano de obra, tecnología y ventajas.
 - b. Teorías Modernas del Comercio, tomando como base la competencia imperfecta.

- 2) Políticas de Comercio Internacional.
- 3) Pertinencia Estadística a la Investigación

Entonces el propósito de toda esta sección es ir esclareciendo los conceptos y factores teóricos que van relacionados con los procesos de integración regional en función del comercio y como se vienen intensificando hasta nuestros días bajo un marco de globalización.

Se plantearán las teorías mayormente bajo un enfoque del libre comercio que busca el bienestar común, social y económico de uno de los países involucrados en las negociaciones con los bloques regionales como la Unión Europea (UE), Comunidad Andina de Naciones (CAN), y otros que no necesariamente están involucrados en esta investigación.

Es de conocimiento mundial que el “estilo” de comercialización o de manejo de políticas muchas veces se da bajo un enfoque de “American Way of Capitalism” (The Economist, 2013); que está basado en la especulación financiera, movilidad de capitales masivos de forma internacional, una tasa de ocupación duradera y con una buena remuneración se ve prácticamente extinguida; muchas veces hace que el camino hacia el horizonte de la economía se vea gris o incluso muchas veces no se divise positivamente.

Bajo un segundo propósito es poder brindar una perspectiva racional sobre los tipos de repercusiones examinadas en una búsqueda de convergencia entre la apertura comercial, crecimiento, bienestar, herramientas de libre comercio, para poder revisar las diversas modalidades que existen para la integración en función del beneficio de la economía ecuatoriana.

TEORÍAS ECONÓMICAS INTERNACIONALES

Hay que entender principalmente que la economía como una ciencia social estudia distintos tipos de factores, causas, datos pero sobre todo la administración de los recursos para no llegar a la escasez de los mismos, teniendo siempre en cuenta que los bienes o insumos resultaran siempre limitados para lograr una utilidad dentro de cualquier tipo de necesidades humanas. Así esta ciencia social deberá estudiar los factores que están relacionados a lo antes mencionado como: (a) Producción: Dar una utilidad a los bienes y servicios. (b) Circulación e Intercambio: Con un enfoque puramente económico en el cual uno logra hacer dominio de un bien mediante el acto del comercio. (c) Distribución: Entrega o dotación de los factores que satisfacen a la producción de bienes y servicios. (d) Consumo: Utilización de los bienes y servicios plenamente por un último usuario generando una utilidad a este mismo.

Así viendo como la economía puede atender a muchos de estos puntos mencionados, lo que este trabajo centrará su visión, será el del comercio. Que ve su enfoque en la circulación de bienes y servicios, capitales, los precios, tasas, entre otros.

Bajo este enfoque, que es el estudio del intercambio de bienes y servicios entre cualquier nación que este en capacidad de realizarlo, nacen como fundamento de las teorías comerciales internacionales, buscando responder distintos tipos de preguntas o cuestionamientos como: (a) porque las naciones comercian entre sí mismas, (b) cuales son los precios y por qué se fijan, y (c) cuales son los principales bienes intercambiados.

Como se ha visto en el capítulo de los antecedentes el comercio se remonta tiempo atrás desde la época feudal hasta la actualidad teniendo sus evoluciones y variantes, las teorías económicas han ido teniendo un impacto importante en cuanto a sus autores como Adam

Smith, David Ricardo, entre otros. Así la economía ha ido ganando trascendencia con los aportes de teorías económicas de muchos otros autores contemporáneos como Hume, Stuart, Krugman, entre otros con los cuales se han ido reforzando las bases y perfeccionando las teorías de la economía y política internacional.

Teorías Tradicionales del Comercio

a) *Enfoque Mercantilista*

Este enfoque es uno de los principales que nace en la época del siglo XVI hasta el XVIII, observando que el Estado como máxima autoridad debía interferir en la economía. Su principal premisa para su funcionamiento era sobre la acumulación de capital para la obtención de unas arcas estatales positivas y que el mercado internacional resulta inalterable.

Aquí se pueden ver rasgos actuales de ciertas economías como la nacional (Vega, 2014). Esta teoría buscaba, como se mencionó antes, la acumulación de capital, y para ellos era necesario tomar una política proteccionista basada en el incentivo de las exportaciones y la restricción de las importaciones. Así se vieron las primeras intervenciones directas por parte del Estado en la economía.

Las principales características del mercantilismo es que tenía como base de sus economías a la agricultura, minería o productos manufacturados los cuales tenían preferencias para quedarse en el consumo “nacional”, y todo excedente existente podía ser comercializado. Así mismo las naciones o poblaciones tenían poblaciones grandes y que el gran porcentaje buscaba trabajar.

Por ello como resultaba imposible por toda lógica que todos ganasen, así que las naciones podían llegar a ganar solo si las otras naciones llegaban a perder. (Rombiola, 2013)

b) Teoría de la Ventaja Absoluta (Adam Smith) y la Ventaja Comparativa (David Ricardo)

Estas teorías buscan dar con las causas del comercio internacional y como el libre comercio resulta beneficioso. Aquí entran primero Adam Smith y luego David Ricardo entre finales del siglo XVIII y los inicios del siglo XIX.

a. Adam Smith

Este autor menciona que dentro del libre comercio cada país debería especializarse o dedicarse a la producción y comercialización de aquellos bienes en los cuales tenga una ventaja absoluta, eso quiere decir que podía producir de mejor forma que otros países. Por ello, en descarte, realizar la importación de los bienes en los cuales fuera más ineficiente en su producción. Así entra en el campo el término de la especialización internacional que como consecuencia da un aumento de la producción mundial, y quienes serían responsables de este hecho serían aquellas naciones que participasen del comercio.

Así los principios mercantilistas fueron criticados por los clásicos por la obra de A. Smith “*The Wealth of Nations*”, dando a conocer las grandes utilidades que aportarían si se llegase a especializar el trabajo y los intercambios de los productos afectados por esta especialización.

b. David Ricardo

Los criterios impartidos por Adam Smith fueron remodelados por David Ricardo en el año 1817 con uno de sus principales libros conocidos como “*On the Principles of Political Economy and Taxation*”. Así el comercio es mutuamente beneficioso cuando solo existen

ventajas comparativas y no las absolutas. Lo que regula el valor de los bienes intercambiados es el costo de la mano de obra relativa en lugar de aquellos costos absolutos. Solo así se podrá medir de forma más eficiente el intercambio de bienes internacionalmente. (Ecuador)

Por ello resultaría ventajoso de forma mutua para aquellas naciones participantes del comercio internacional cuando ellas dirigieran sus recursos hacia la producción de los bienes a los cuales tengan una mayor eficiencia relativa.

Estos enfoques clásicos de los costos comparativos han tenido una participación importante para lo que resulta ser la especialización de las naciones y el intercambio internacional de ellas. Así se demostró los errores de los principios mercantilistas como el de que uno debe perder para otro ganar, mientras que si pueden existir ganancias recíprocas sin que llegue a existir una actividad internacional sin restricciones. Sumándosele a la teoría clásica estaban también John Stuart Mill, también están los ajustes que dio F. Edgeworth.

Con un ejemplo de la teoría de dos países (Ecuador y España), en el cual producen dos bienes siendo el banano y el cacao, teniendo de por medio un solo factor de la producción que es la mano de obra:

Tabla 6: EJERCICIO DAVID RICARDO

	ECUADOR	ESPAÑA
CAMISAS (HORAS/UNIDAD)	80	120
SOMBREROS (HORAS/UNIDAD)	90	100

Elaborado: Los Autores

Ecuador tendría consigo la ventaja absoluta para la producción de ambos bienes porque se ve que la necesidad de la mano de obra para los dos tipos de bienes resulta más bajo en Ecuador, teniendo por descarte que por ello en España resulta más cara la mano de obra. Según una teoría de la ventaja absoluta no podría entrar a comerciar España con Ecuador debido a los costes de producción. Aquí lo que sugiere David es que la ventaja de España es distinta a la del otro país. En Ecuador la camisa, en términos de sombreros, es más cara; y España la camisa es más cara, en términos de sombreros. Pero si Ecuador produce camisas y España Sombreros, Ecuador ganaría porque podría obtener por sus camisas hasta 1,2 unidades de sombreros si comercia con España (en vez de 0,88 unidades de sombreros sin comercio internacional) siendo así que España lograría por su sombrero 1,125 unidades de camisas como resultado del intercambio (ante las 0,83 unidades de camisas que España obtendría sin comercio).

Teorías Modernas del Comercio

a) Teoría de Heckscher-Ohlin (O-H)

Se puede comprender que las teorías clásicas básicas mencionadas anteriormente e incluso otras más sirven para poder una comprensión esencial de los acontecimientos y comprensiones del comercio internacional, se debe tomar en cuenta que aun así, estas poseen ciertas limitaciones al momento de acaparar el análisis de la realidad. Por ello como toda ciencia, empieza a evolucionar bajo la tutela de ciertas personas, en este caso fueron Hecksher y Ohlin.

En esta teoría se presenta que no se sustenta en los costos que resultan de un único factor y que incluso no se relacionaran dos bienes y naciones, que intenta dar luz a una probabilidad de costos comparativos distintos y los motivos de las discrepancias existentes.

El modelo de Hecksher-Ohlin propone su teoría bajo de principios como: (a) Existen diferentes acumulaciones en los recursos que pueden poseer las naciones como en el trabajo, la tierra y el capital; (b) Hay distintas intensidades para la generación de productos en función de los recursos poseídos. (Hecksher, 1950).

Hacen hincapié en que la existencia de las diferentes dotaciones iniciales de factores es la causa principal por la cual llegan a existir los costes comparativos mencionados en las distintas teorías mencionadas de comercio internacional y que por ende llega a ser causa del intercambio entre naciones.

Con estas nuevas luces que aportan H-O (Hecksher- Ohlin), se puede ver una mejora en el asunto de las limitaciones del modelo clásico, porque cuando vemos los factores del intercambio mundial, esta teoría es la que más puede llegar a explicar las realidades existentes.

Así este modelo toma su forma como todos los otros, bajo un esquema de dos naciones, dos productos y dos factores (caso nuevo), y se crían bajo la siguiente hipótesis: Hay competencia perfecta en el mercado de productos y factores; sin que exista una inversión factorial, por ello la intensidad entre naciones no varía; los factores productivos se mantiene constante; las dotaciones de factores que posee cada nación son distintas para cada nación; y sobre todo los

factores existentes pueden tener movilidad por las ramas productivas pero no sobre las naciones que participen en el intercambio.

Aquí se presenta que una nación deberá exportar el producto en el que utiliza su factor relativamente con mayor abundancia, en una mayor intensidad. Y por el otro lado debería importar el bien en el cual utiliza intensivamente el factor productivo en el que está relativamente escaso.

Para este teorema de H-O se presentan 3 hipótesis que traen consecuencias para conseguir una compensación de los factores: (a) Precio de Factores Este teorema menciona la igualación de precios sobre factores que parte de una demostración de Samuelson, por el que el libre comercio entre en equilibrio por el precio de los factores entre las naciones participantes y no por el único hecho del precio de los productos. Así el intercambio sirve como sustituto a la movilidad de los factores de forma internacional. (b) Stolper-Samuelson El incremento que pueda darse en los precios relativos de cualquiera de los bienes involucrados en el intercambio, causa que la retribución real sobre el factor utilizado de forma intensiva en ese mismo bien aumente y que por el otro lado caiga del otro factor la retribución real. (c) Rybczynski Presenta que el precio de los productos de intercambio se mantiene constantes, y ante el incremento de la dotación de un factor, causara que la cantidad final producida del bien que utiliza el mismo factor aumentara en términos absolutos. Y resultará a la inversa para el otro bien restante.

POLITICAS DE COMERCIO INTERNACIONAL

Para entrar a los temas de las políticas de comercio internacional se debe hacer una distinción primordial y básica sobre los conceptos de bloques regionales, en el cual se hace referencia al regionalismo entre naciones que pueden ser miembros o interesados en un acuerdo formal para algún tipo de comercio o cualquier tipo de integración económica de otro nivel; y la regionalización, que habla de la concentración entre las naciones que en primera instancia están unidas o tienen vínculos semejantes por un principal factor que es el geográfico, lo que sería una cohesión informal. A este tipo de bloques Paul Krugman los llama “Bloques Regionales Naturales” (1991).

Por ello es que podemos revisar que la mayor parte de los comercios o tratados bilaterales existentes entre naciones se da por distintos tipos de factores “naturales” como lo son la proximidad de ubicación geográfica, lenguaje, cultura, políticas, entre otros. Si citamos los trabajos de Linder (1961) se ha revisado que estos principios son contrarios al modelo ya existente comercial neoclásico que hacía referencia a la dotación relativa de factores como lo son los ratios de la Tierra/Trabajo y el Capital/Trabajo. Su teoría es una conjetura económica sobre patrones de intercambio internacional. Mientras sean iguales en un porcentaje mayor en la estructura de las demandas, el comercio aumentará entre las naciones.

Integración Regional

Enfoques de Integración

“<< (Del lat. *Integratio*, -ōnis). Acción y efecto de integrar o integrarse. >>” (Española) Así lo define la Real Academia de la Lengua Española, lo que implica que lograr tomar ciertas

partes separadas (tengan o no algo en común) y poder hacerlas formar parte de un todo. Así podemos enmarcarlo en este tema basado en los enfoques o procesos de integración regional.

Por ello cuando hacemos referencia a un concepto como el anterior sobre la integración podemos entender que es cuando dos o más países, bajo un esquema de procesos buscan la eliminación de muros o impedimentos reales entre ellos que les impiden lograr una buena relación comercial o política, sea cual sea el fin. Por lo general estas integraciones que se dan son para poder crear un espacio económico común, que es la causa de una “integración” de los distintos espacios económicos pertenecientes a las naciones que son parte del proceso para la integración. Este tipo de proceso lo que busca como fin dentro del espacio económico común es la poder facilitar el movimiento o flujo de servicios, bienes, factores productivos y armonización de políticas (económicas, internacionales, entre otras).

Cuando se menciona lo que respecta a la integración política, se refiere al proceso mediante el cual dos o más naciones llegan a intercambiar a instituciones comunes supranacionales, las competencias y los poderes que les correspondían a cada una, para que se pueda controlar los diferentes espacios entre las naciones participantes, y que se puedan establecer normas y leyes.

Todos estos procesos de integración, sea cual sea su propósito, pasan por el entendimiento de la población de cada uno de los ciudadanos miembros de las naciones participantes. Estos, en la actualidad, pasan por su proceso de expectativas que pueden ser desde las más altas hasta las más bajas, cada uno con sus distintas razones.

Así podemos hacer referencia a que un proceso de integración dado en los distintos continentes puede traer distintos tipos de frutos, pero para nuestra realidad ecuatoriana, situada en Latinoamérica puede ser el espectro de poder ver nacer la nueva Gran Colombia (Estévez, 2006).

Así se buscaría un estado integrado el cual se pueda considerar confederal en el que se vuelvan uno la defensa, una moneda y las relaciones internacionales. Que también el estado pueda dar preferencia a la democracia, pluralismo, la cobertura total o mayoritaria de las necesidades básicas y que le son por derechos a los seres humanos, el avance tecnológico, y poder llegar a tener un alto nivel de autonomía.

Cuando se refiere a la integración pueden haber muchas percepciones a lugar, como poder lograr unas preferencias arancelarias regionales, una zona de libre comercio o también una unión aduanera. La integración también puede referirse a un mercado común o una unión económica.

Por eso es necesario dar un análisis a los distintos tipos de integraciones o al proceso que las naciones siguen cuando se llega a buscar mejorar las relaciones internacionales porque las naciones no pueden llegar a formar un bloque regional grande y unido de la noche a la mañana, sino que hay etapas por las cuales se deben atravesar para poder irse acoplando a un nuevo órgano que se va a unir a la propia economía.

La integración económica consiste básicamente en eliminar aquellas barreras en el aspecto económico entre países miembros o partes. Estas barreras pueden ser para bienes y servicios o incluso personas que se plasman en aranceles o políticas aduaneras incluso (Cantabria).

Así se puede definir una integración económica como una organización de dos o más naciones con el propósito de lograr el objetivo de mejorar el comercio propio mediante la relación entre los participantes (Paúl Gutiérrez).

Integración Regional – Teorías

Libre Comercio vs. Proteccionismo

Lo que hace referencia al comercio internacional, debe tener como soporte las ventajas comparativas y las teorías del libre comercio.

El libre comercio, como se ha mencionado anteriormente, es el flujo de bienes y que no lleguen a existir impedimentos para estos flujos o tasas arancelarias. Cuando se llega a observar la realidad del comercio, llama la atención que en verdad cada país, a pesar de estar suscrito a algún proceso de integración, igual termina buscando proteger en distinto nivel a los productores nacionales de lo que es el mercado extranjero. Pero haciendo una observación más minuciosa se realiza que la competencia extranjera puede llegar a estar más capacitada para competir contra la nacional; y sumándole a eso también están en juego los salarios de muchas personas.

Es por ello que el proteccionismo es el empleo de herramientas como lo son los aranceles, tasas, embargos, y otras restricciones que realiza el gobierno para cuidar la producción nacional de la competencia extranjera.

- a) Aranceles: Es la herramienta más aplicada y conocida para disminuir el comercio (más aun las importaciones). Se conoce como un impuesto sobre una importación. Esta medida puede tener variaciones sobre su base imponible que puede ser, el peso, volumen o unidades comercializadas, también puede ser *ad valorem* (calculado como porcentaje del precio). Así al elevar los precios de importación colocando los impuestos se logran reducir las importaciones.
- b) Embargo: Es aquella barrera que tiene más impacto en el comercio. El embargo es una norma que prohíbe la comercialización con otra nación. Por ejemplo, los Estados Unidos de América junto a otras naciones, implementaron un embargo a las armas a Irak como consecuencia a la invasión de Irak a Kuwait en el año 1990.
- c) Cuotas: Es un límite en la cantidad de un bien que se pueda comercializar (por lo general se da en el caso de las importaciones) durante un período dado. Un caso conocido, es cuando Estados Unidos permitió que importen hasta 10 millones de toneladas de azúcar en un año (Aproximadamente menos del 12% de las importaciones de EEUU están sujetas a cuotas como lo son el azúcar, productos lácteos, textiles, aceros e inclusive el helado.). Cuando ese techo ha sido alcanzado no se podrá importar más azúcar, aunque actualmente al ser sobrepasado esa cuota de importación usualmente se usa una tasa que deberá ser pagada para importar. Las cuotas limitarían las importaciones de los proveedores extranjeros. Así como otras barreras del comercio, este tipo de medida alienta a que las demás países implementen medidas de la misma magnitud para limitar el comercio. Como por ejemplo los trámites burocráticos para importar un producto determinado.

Mecanismos de Integración Económica

Existen diversos tipos de mecanismos para poder realizar una integración económica que se basan en distintos convenios acordados entre naciones para lograr un aumento en la cooperación para la eliminación de las barreras arancelarias y no arancelarias (como los trámites burocráticos) (Mariño, 1999).

Las etapas en las cuales se ha hecho referencia a lo largo de este estudio resultan ser seis como:

- a) Zona Preferencial de Comercio
- b) Zona de Libre Comercio
- c) Unión Aduanera
- d) Mercado Común
- e) Unión Económica y Monetaria
- f) Integración Económica y Política.

Por ello daremos un análisis breve para un entendimiento general de cada proceso o etapa.

Zona Preferencial de Comercio

El objetivo a perseguir es lograr algunas discriminaciones en el mecanismo de comercio exterior en favor de aquellas naciones suscriptoras en este esquema.

Aunque se le ha establecido imputar colisionar con el principio de nación más favorecida que se rige bajo las leyes del Acuerdo General sobre Aranceles y Comercio.

La herramienta que más uso tiene es el de las preferencias arancelarias regionales que se basa en una disminución que se imputan las naciones partes del esquema en función a los aranceles que usualmente cobran por las importaciones que provienen de países fuera del esquema.

Este esquema es, en teoría de la integración, el nivel o etapa en la cual requiere el mínimo compromiso por parte de las naciones firmantes, por lo que ciertos críticos mencionan que este esquema no debería ser considerado parte del proceso de integración completo.

Zona de Libre Comercio

Se refiere a la supresión de las restricciones existentes tal como los aranceles comerciales entre las naciones miembros de la integración, en función a lo inherente de sus intercambios comerciales.

Es menester hacer hincapié que esta etapa no es una rebaja de los aranceles, sino que ya es la supresión o eliminación total de los aranceles y de otros tipos de restricciones que tengan carácter cuantitativo.

Es cierto que cada país parte logra mantener y conservar su autonomía comercial, financiera y arancelaria con respecto a los países que se encuentra externamente situados de la negociación.

Para poder llegar a formar parte de una Zona de Libre Comercio se deben estipular plazos, mecanismos, formas y condiciones para lograr una desgravación arancelaria. Para este objeto

basado en el aumento de los flujos de los intercambios entre las naciones miembros se deben siempre estar viendo las medidas de fronteras.

Aquí entra una parte que debe ser muy minuciosa en su análisis y calificación, que es la determinación del origen de los productos con el fin de poder otorgar las preferencias a las naciones firmantes y no a productos que provengan de una triangulación comercial o de alguna otra zona. Aquí se debe implementar los controles de las importaciones externas como el concepto del “Valor de Contenido Regional” que determina el porcentaje de procedencia de un producto o bien y su fórmula está dada por:

$$VCR = \frac{VT - VMN}{VT} * 100$$

O con su variante del Costo Neto:

$$VCR = \frac{CN - VMN}{CN} * 100$$

VCR= Es el valor del contenido regional del bien expresado en porcentaje.

VT= Es el valor de transacción o de venta del bien ajustado sobre la base L.A.B.

CN= Costo neto del bien

VMN= Es el valor de los materiales no originario utilizados en la producción del bien.

Aquí lo principal que se busca evitar es la triangulación, base por la cual se ha implementado esta fórmula. Esto es llamado triangulación, lo que consiste en hacer entrar productos originarios de zonas no preferenciales a través de países que lo tengan..

Unión Aduanera

Esta etapa de la integración está basada en la eliminación de los aranceles y del resto de las restricciones existentes que impidan o limiten el comercio entre las naciones suscriptoras del tratado, en función de los intercambios comerciales y de la implementación de un arancel externo común.

Esto se refiere a que la unión aduanera es igual o tiene similitudes a la zona de libre comercio cuando elimina los aranceles y el resto de restricciones, pero este contiene un grado mayor de compromiso entre firmantes, ya que incluye a los terceros países y una política comercial basada en un arancel común para estos terceros.

Para que llegue a existir una Unión Aduanera que pueda llegar a ser considerada perfecta debe cumplir con 3 supuestos o condiciones:

- a) Las tarifas de las naciones partes deben ser eliminadas completamente.
- b) Las importaciones del exterior de la integración deberán comprender con una tasa uniforme.
- c) Los ingresos aduaneros deberán ser distribuidos bajo una fórmula previamente establecida.

Cuando las naciones forman parte de una unión aduanera deberán entonces de: reducir sus tasas arancelarias entre ellos hasta llegar a un valor de cero, implementar un arancel externo común, de forma sistemática y con un cronograma de plazos, y una lista temporaria con sus excepciones de los países miembros, en relación a los productos extra zonales.

Se debe aclarar que el arancel externo común otorga ciertos derechos de importación, y al mismo tiempo, deberán ser otorgados por las mismas naciones partes, y ellas mismas deben establecer como se realizará eso.

Pero existe otro punto de análisis del arancel externo común, que es que, cuando existe ese arancel las normas de origen deberán ser eliminadas. Siendo así que si un producto extranjero ingresa de forma legalizada a algún lugar de la integración, anterior al pago de arancel que se haya imputado, tendrá a su disposición la libre circulación o movilización por el espacio físico de las naciones partes miembros de la unión aduanera. Las negociaciones con el exterior deberán realizarse siempre en forma de bloque regional.

Mercado Común

Está en estrecha relación con lo que se define en una unión aduanera, solo que en este esquema se agregará la libre movilidad de servicios y a los factores de la producción.

Este tipo de esquema siguiendo el orden anteriormente mencionado posee un nivel de compromiso mucho mayor que los pasados, ya que requiere una libre movilidad de bienes, servicios, capitales, personas (trabajadores) y de que la instalación empresaria en el territorio de cualquiera de las naciones partes del proceso. Pero para que esto pueda llevarse a cabo es menester que la nación aplique un programa institucional común (eliminar aranceles por ejemplo).

Esto requerirá que las legislaciones de las naciones partes deban juntarse o llegar a un proceso de armonización por el cual se aseguren las condiciones y requerimientos de libre afluencia en

el mercado común. Aquellas reglas no deberían solo perseguir la eliminación de los impedimentos del libre ejercicio de las libertades fundamentales (como lo son las técnicas, físicas, monetarias, etc.) sino también las que resultasen del ejercicio restrictivo de explotación de ciertos mercados imputables.

Cuando llegan a hacer sinergia las legislaciones sobre los sectores correspondientes, la administración de las políticas macroeconómicas y la imputación de las reglas comunes que son aplicables de forma uniforme no solo a los miembros partes, sino que incluyen también a las personas.

Mercado Único

De forma concreta y específica lo que resulta aquí es que se suprimen las fronteras físicas como las aduanas, las fronteras técnicas como las de la calidad común. Pero sobre todo y lo más importante es que se coordinan las políticas fiscales conjuntamente entre los países miembros como lo son los impuestos.

Unión Económica

Tiene estrecha relación con el mercado común y esta vez tiene la conjunta administración de las políticas económicas entre los miembros de la integración.

En este esquema existe el mayor grado de compromiso de las relaciones internacionales que integran un proceso de integración económica, previa al último nivel. Este tiene un alto nivel de armonización en lo que se refiere a todo tipo de políticas como son las: monetarias, financieras, tributarias, agrícolas, entre otras de los países partes, con el objetivo de eliminar las distinciones nacionales y buscando disminuir las asimetrías existentes.

Aquí forman parte del proceso de integración lo que compete a todas las actividades económicas en un sector espacial de la unión económica (por ejemplo las financieras). Aquí se llevaría a cabo lo que conoce como un banco central común (en relación a la política monetaria) y así llevando a la implementación de una moneda común perfeccionando a la unión monetaria.

Unión Monetaria

Este esquema es el tipo de cambio de las divisas nacionales. Cuando se transfieren las reservas o fondos de los bancos centrales nacionales al del banco del central regional y también se deberá estipular sus funciones.

Integración Total

Este es el último nivel de la integración regionales el cual todas las políticas se unifican y se empiezan a crear instituciones comunes. Para este ejemplo, los países partes, vuelven una sola sus economías e implementan planes regionales comunes.

Para los países partes, cuando las instituciones y órganos de la comunidad (que tienen poder normativo y jurídico) emiten alguna norma o resolución, son de carácter obligatorio. La integración política es el culmen de todo proceso integracional. Tiene el mayor nivel de profundidad en cuanto a la armonización y se produce cuando esta va mucho más allá de lo que son los mercados, y tiene un alcance hacia las políticas implementadas por cada nación con respecto al aspecto social, defensa, tecnológico, monetaria, fiscal, etc.

Para este nivel del proceso de integración deberá existir una instancia supranacional que pueda tener autoridad sobre las naciones firmantes. Aunque en un concepto teórico para esta existencia de una integración total, deberán desaparecer las autoridades nacionales, por lo que resulta la convergencia del concepto mencionado al principio de la Real Academia de la Lengua Española, en la cual todo lo externo se vuelve parte de un todo.

Por ello como hemos venido observando cada grado o nivel de integración busca que de forma gradual se vaya eliminando las diferencias entre las naciones. El siguiente gráfico muestra en resumen los procesos de integración:

POLITICAS REGIONALES Y ARANCELES

Tabla 7: POLITICAS REGIONALES Y ARANCELES

	Eliminación de Aranceles y restricciones	Arancel Externo Común	Libre Circulación de Servicios y Factores	Armonización de Políticas Económicas	Unificación de Políticas e Instituciones Comunes
Zona de Libre Comercio					
Unión Aduanera					
Mercado Común					

Unión Económica					
Integración Total					

Fuente y elaboración: BM, informe de Desarrollo Mundial, 2009/2012

En los casos de la realidad podemos observar que en distintos bloques regionales tales como la Unión Europea (UE), Comunidad Andina de Naciones (CAN), Mercado Común del Sur (MERCOSUR), y así muchos más, tienen características de algunos, y no solo se centran en una sola categoría; ya que hay que recordar que es un proceso dinámico mas no estático en el cual se encasilla un bloque en cada categoría, sino más bien poco a poco de forma gradual van avanzando en un proceso de integración.

MARCO REFERENCIAL

Esta parte dará un breve análisis de donde se desenvolverá el estudio y cuál es la situación actual tanto nacional como internacional. Es necesario poder establecer los límites de este estudio para que no se confundan conceptos o se crea que este estudio vaya apuntando hacia otros objetivos.

Así no solo termina siendo necesario establecer un contexto socio-económico sino también un marco referencial que trate sobre los bloques regionales a estudiar. Por ello dividiremos en dos este análisis: (1) Referencia Nacional; (2) Referencia Internacional – Bloques Regionales

REFERENCIA NACIONAL

Plan Nacional del Buen Vivir (PNBV)

Caracterizando por una ruptura en la integración internacional basada en las variables dadas por el neoliberalismo, disponemos los lineamientos conceptuales de la soberanía integral basados en el objetivo número 5 del Plan Nacional del Buen Vivir (PNBV).

Soberanía en el Buen Vivir

Hay unos problemas fundamentales en lo que venía siendo las relaciones internacionales y como se manejaban antes del 2007; ahora es un concepto común y muy usado hablar de una soberanía como concepto integral, que lleva a pensar más allá de un enfoque clásico que nos llevaba a unirla a una defensa del territorio nacional. Así, debemos resaltar como soberanía a la autodeterminación de los pueblos ecuatorianos, como una capacidad de tomar decisiones públicas sobre sus propios asuntos. Estableciendo la diferencia, no solo ve la soberanía territorial sino la energética, financiera, económica, alimentaria e incluso la comercial.

Así la posibilidad de realizar un análisis de cómo, partiendo de nuestra soberanía, integrarnos a un contexto mundial para lograr un desarrollo endógeno.

Planificación y Buen Vivir

Determinar a la planificación nacional como una recuperación del Estado en lo que significa el direccionamiento de la política pública en todo el nivel nacional, es la forma correcta de ubicarlo. Esto nos impulsa a observar más allá de una simple cartera de Estado, a tener que consolidar unas políticas públicas intersectoriales que sean guiadas por un Buen Vivir que esté basado en un proceso operacional y técnico en función de metas y objetivos del plan.

REFERENCIA INTERNACIONAL

Relaciones Bilaterales y Cooperación Internacional

Aquí, se ven inmersas las búsquedas de relaciones bilaterales basadas en la equidad y justicia, ampliándolo al número de países con los que ya se tenían relaciones, o en el mercado de ver unos negocios potenciales (recordando cuando se iniciaron las relaciones con Irán). Ahora la república tiene relaciones con las naciones Subsaharianos y con bloques que no habían existido relaciones previas, haciendo un cambio de paradigma.

La cooperación internacional de los Estados Unidos y de Europa para con el Ecuador estaba basada en un sin número de condiciones, que por ejemplo, definían las formas de inversión del Estado, en especial en materia de bienestar social. Pero ahora podemos observar reglas claras para asumir los recursos internacionales, como un apoyo presupuestal. Así se determina un evidente cambio entre cooperar en función de los objetivos de los cooperantes y cooperar en función de los propios objetivos de nuestra nación.

La cooperación internacional basada en tratados bilaterales trata como una ruptura en lo que significa dar a luz una cooperación condicionada entre los países del norte y del sur, en los cuales los primeros, o los que tienen mayores ventajas saldrán ganando.

MARCO LEGAL

En la República del Ecuador existen dos normas principales o leyes que rigen toda actividad relacionada con el comercio exterior o las relaciones internacionales por lo cual es necesario tenerlas presente ya que enmarcarán todo lo que pueda darse con otras naciones bajo

cualquier circunstancia. Estas dos normas o leyes son: (a) La Constitución de la República del Ecuador (“CRE”) (Ecuatoriana, 2008); (b) Ley de Comercio Exterior e Inversiones (“LEXI”) (Ley de Comercio Exterior e Inversiones , 1997). Estas dos leyes las pondremos a continuación dada su brevedad e importancia.

La Constitución de la República del Ecuador

TÍTULO VIII

RELACIONES INTERNACIONALES

Capítulo Primero

Principios de las relaciones internacionales

Art. 416.- Las relaciones del Ecuador con la comunidad internacional responderá a los intereses del pueblo ecuatoriano, al que le rendirán cuenta sus responsables y ejecutores, y en consecuencia...

Capítulo Segundo

Tratados e instrumentos internacionales

Art. 417.- Los tratados internacionales ratificados por el Ecuador se sujetarán a lo establecido en la Constitución. En el caso de los tratados y otros instrumentos internacionales de derechos humanos se aplicarán los principios pro ser humano, de no restricción de derechos, de aplicabilidad directa y de cláusula abierta establecidos en la Constitución.

Art. 422.- No se podrá celebrar tratados o instrumentos internacionales en los que el Estado ecuatoriano ceda jurisdicción soberana a instancias de arbitraje internacional, en controversias contractuales o de índole comercial, entre el Estado y personas naturales o jurídicas privadas,

Capítulo Tercero

Integración Latinoamericana

Art. 423.- La integración, en especial con los países de Latinoamérica y el Caribe, será un objetivo estratégico del Estado. En todas las instancias y procesos de integración, el Estado ecuatoriano se comprometerá a:

- a) Impulsar la integración económica, equitativa, solidaria y complementaria; la unidad productiva, financiera y monetaria; la adopción de una política económica internacional común; el fomento de políticas de compensación para superar las asimetrías regionales; y el comercio regional, con énfasis en bienes de alto valor agregado.
- b) Promover estrategias conjuntas de manejo sustentable del patrimonio natural, en especial la regulación de la actividad extractiva; la cooperación y complementación energética sustentable; la conservación de la biodiversidad, los ecosistemas y el agua; la investigación, el desarrollo científico y el intercambio de conocimiento y tecnología; y la implementación de estrategias coordinadas de soberanía alimentarla.
- c) Fortalecer la armonización de las legislaciones nacionales con énfasis en los derechos y regímenes laboral, migratorio, fronterizo, ambiental, social, educativo, cultural y de salud pública, de acuerdo con los principios de progresividad y de no regresividad.
- d) Proteger y promover la diversidad cultural, el ejercicio de la interculturalidad, la conservación del patrimonio cultural y la memoria común de América Latina y del

Caribe, así como la creación de redes de comunicación y de un mercado común para las industrias culturales.

- e) Propiciar la creación de la ciudadanía latinoamericana y caribeña; la libre circulación de las personas en la región; la implementación de políticas que garanticen los derechos humanos de las poblaciones de frontera y de los refugiados; y la protección común de los latinoamericanos y caribeños en los países de tránsito y destino migratorio.
- f) Impulsar una política común de defensa que consolide una alianza estratégica para fortalecer la soberanía de los países y de la región.
- g) Favorecer la consolidación de organizaciones de carácter supranacional conformadas por Estados de América Latina y del Caribe, así como la suscripción de tratados y otros Instrumentos internacionales de Integración regional.

La información fue tomada de la Constitución del Ecuador (Ecuatoriana, 2008)

Ley de Comercio Exterior e Inversiones

TITULO I

DEL AMBITO Y OBJETO DE LA LEY

Art. 1.- La presente Ley tiene por objeto normar y promover el comercio exterior y la inversión directa, incrementar la competitividad de la economía nacional, propiciar el uso eficiente de los recursos productivos del País y propender a su desarrollo sostenible e integrar la economía ecuatoriana con la internacional y contribuir a la elevación del bienestar de la población.

Art. 2.- Se entiende por "Sector Comercio Exterior al conjunto de organismos y entidades del sector Público y de instituciones o personas naturales o jurídicas del sector privado que participan en el diseño y ejecución de la Política de comercio exterior de bienes, servicios y tecnología que desarrollan actividades de comercio exterior o relacionadas con éste, salvo las exportaciones de hidrocarburos que realiza el Estado Ecuatoriano y que continuarán sujetas al ordenamiento legal que las regula.

TITULO II

DE LOS PRINCIPIOS Y DISPOSICIONES PARA EL CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS DE ESTA LEY

Art. 3.- Se considera de prioridad nacional al comercio exterior y en especial al fomento de las exportaciones e inversiones. El Estado diseñará y ejecutará sus políticas en esta materia conforme a los siguientes lineamientos:

- a) Asegurar la libertad para el desenvolvimiento de las actividades de exportación e importación y para facilitar la gestión de los agentes económicos en esta materia;
- b) Impulsar la internacionalización de la economía ecuatoriana para lograr un ritmo creciente y sostenido de desarrollo;
- c) Aprovechar las oportunidades que brinda el comercio mundial de tecnología y servicios para beneficio de la producción exportable del País

Art. 4.- El Estado asegurará la necesaria coherencia entre las políticas de comercio exterior y las políticas fiscal, arancelaria, monetaria, crediticia, cambiaria y de desarrollo económico - social y los correspondientes regímenes normativos.

Art. 8.- Las exportaciones están exoneradas de todo impuesto, salvo las de hidrocarburos. Las importaciones no estarán gravadas con más impuestos que los derechos arancelarios, en caso de ser exigibles, el impuesto al valor agregado, el impuesto a los consumos especiales, los derechos compensatorios o antidumping o la aplicación de medidas de salvaguardia que con carácter temporal se adopten para prevenir prácticas comerciales desleales en el marco de las normas de la OMC, según corresponda y las tasas por servicios efectivamente prestados.

Las leyes anteriores fueron tomadas de la Ley de Comercio Exterior e Inversiones (Ley de Comercio Exterior e Inversiones , 1997)

OBJETIVOS DE INVESTIGACIÓN

OBJETIVO GENERAL

El presente estudio tiene como objetivo general de investigación el de:

Analizar la importancia y, en qué grado afecta, la integración de la República del Ecuador en el contexto mundial a la realidad económica del país, dentro del período 2000-2012.

OBJETIVOS ESPECIFICOS

El trabajo de investigación se desarrollará bajo un esquema de análisis de los bloques regionales más significativos para el Ecuador en cuanto al comercio. Y dando un espacio para tratar la realidad nacional. El estudio perseguirá los siguientes objetivos específicos:

- a) Análisis de la realidad socio-económica del Ecuador y de la Balanza de Pagos y de la Balanza Comercial.
- b) Analizar la realidad socio-económica de las relaciones comerciales entre la República del Ecuador y la Comunidad Andina de Naciones (CAN).
- c) Generar propuestas para procesos de integración, con bloques multilaterales y medir el impacto socio económico en el Ecuador
- d) Desarrollar un análisis estadístico de correlación entre las variables de la balanza comercial del Ecuador y si producto interno bruto (PIB).

METODOLOGIA DE INVESTIGACION

A continuación colocaremos la metodología de este trabajo, para que se pueda entender su naturaleza y se sepa que es lo que se encontrará como resultados basados en el tipo de investigación que se hará.

TIPO DE INVESTIGACIÓN

Investigación explicativa con base descriptiva

- Es aquella que tiene relación causal; no sólo persigue describir o acercarse a un problema, sino que intenta encontrar las causas del mismo. Existen diseños experimentales y no experimentales.
 - La búsqueda del acercamiento a la realidad del Ecuador y su inserción en el contexto mundial debe ser analizado desde sus inicios, bases o causas para poder establecer más claramente la realidad.

La investigación correlacional

- Es aquel tipo de estudio que persigue medir el grado de relación existente entre dos o más conceptos o variables.
 - Se va a querer establecer variables que puedan ser principales para un análisis de la realidad ecuatoriana.

Investigaciones diacrónicas

- Son aquellas que estudian fenómenos en un período largo con el objeto de verificar los cambios que se pueden producir:
 - El análisis comprenderá desde los años 2007 al 2012 y los cambios en la economía ecuatoriana para cumplir con los objetivos.

ENFOQUE DE INVESTIGACIÓN

Se realizara una investigación de carácter:

- Cualitativo
 - Se buscará dar razones mediante procesos lógicos y secuenciales de las la situación del ecuador. Se darán criterios económicos y financieros sobre los resultados que brote de la investigación.
- Cuantitativo
 - Para poder realizar el anterior análisis se deberá proceder con distintos procesos matemáticos y econométricos que darán respaldo al análisis cualitativo.

Dado este enfoque investigativo se ve justo y necesario establecer los dos enfoques como complementarios para poder proceder a un análisis integral de la situación presente del Ecuador.

HERRAMIENTAS DE INVESTIGACIÓN

Datos Estadísticos

Se buscara tener información fidedigna de los resultados del comercio y cualquier otra variable relacionada a los objetivos. Estas variables de la investigación serán las de: (a) PIB (Producto Interno Bruto); (b) Flujos de Inversiones (en \$ Dólares Americanos); (c) Datos del Comercio (Exportaciones e Importaciones); (d) Balanza Comercial.

Fuentes de Información

Se obtendrá la información del Banco Central del Ecuador, de la OMC (Organización Mundial del Comercio) o de cualquier otro organismo de comercio internacional como los mismos Bloques Regionales que pueda disponer de información sobre el Ecuador en relación a los objetivos planteados.

ALCANCE DE INVESTIGACIÓN

La investigación presente tendrá como objetivo dar alcance al sector nacional entero sobre las políticas de comercio exterior y las relaciones internacionales con organismos e instituciones del exterior. Podrá ser usada a toda aquella persona o institución nacional que le convenga este tipo de análisis.

Así mismo el alcance tomando como base de tiempo será entre los años 2007 al 2012 para poder dar una cobertura más amplia al análisis a realizar y que sea más actual a la misma vez.

Así el alcance de este trabajo servirá para el tiempo presente y poder dar una perspectiva de los años anteriores del Ecuador y poder visualizar que se puede venir a futuro.

DESARROLLO

CAPITULO I

Análisis de la realidad socio-económica del Ecuador y de la Balanza de Pagos y de la Balanza Comercial.

Realidad Social del Ecuador

Algunos datos generales de la República del Ecuador son los siguientes: Su capital es San Francisco de Quito, la ciudad más poblada se encuentra en la provincia de Guayas (Santiago de Guayaquil), se habla principalmente el español, la modalidad de gobierno es bajo república democrática presidencial y su gobierno de turno esta al mano de Rafael Correa. La moneda actual es el dólar estadounidense con un el PIB nominal para el 2013 fue de \$90, 187, y por último tiene un Índice de Desarrollo Humano para el mismo año fue de 0,811 que es alto.

Geografía

La República del Ecuador está en la línea ecuatorial, siendo esto que su amplio territorio está ubicado en ambos hemisferio. Tiene dos espacios que se encuentran separados por si mismos: la parte del territorio continental ubicado al noroeste de América del Sur (que posee ciertas islas cercanas a la costa) y la parte que corresponde al archipiélago de Galápagos o provincia insular, y esta se encuentra ubicada a unos 1,000 kilómetros del territorio ecuatoriana en el Océano Pacífico.

Demografía

Para la fecha de la investigación la información presentada por el INEC informa que para Julio habitan 16.032.516 personas en el Ecuador. (INEC)

Dentro de toda Latinoamérica tras Uruguay, Argentina y Chile, es el país con una mayor aceleración del envejecimiento en personas, y a continuación se presentan los siguientes datos en una tabla.

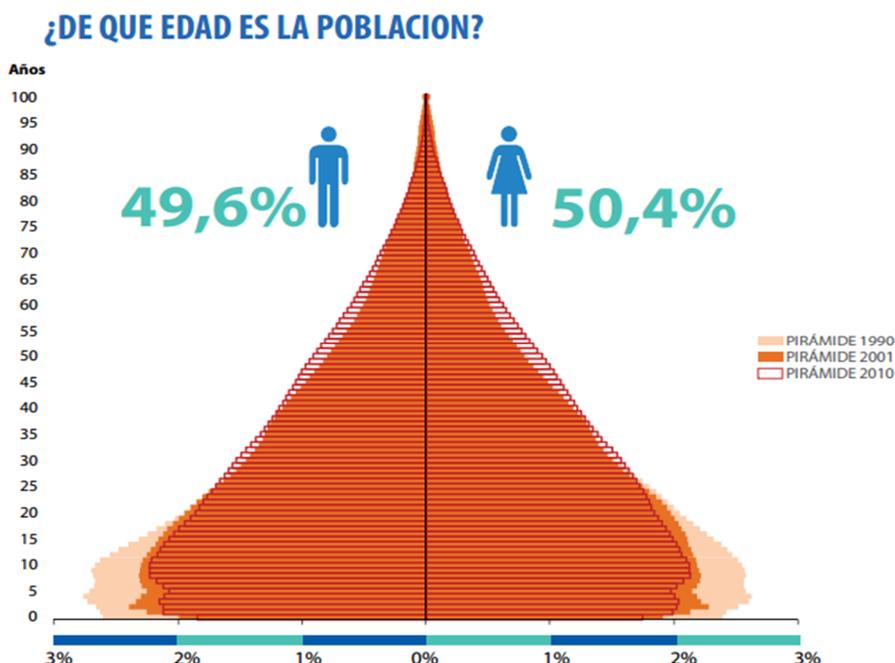
Tabla 8: DEMOGRAFÍA ECUADOR

Rango de edad	2001	%	2010	%
De 95 y más años	31.943	0,3%	9.992	0,1%
De 90 a 94 años	39.386	0,3%	25.500	0,2%
De 85 a 89 años	63.167	0,5%	60.735	0,4%
De 80 a 84 años	97.462	0,8%	115.552	0,8%
De 75 a 79 años	142.949	1,2%	165.218	1,1%
De 70 a 74 años	194.686	1,6%	240.091	1,7%
De 65 a 69 años	244.031	2,0%	323.817	2,2%
De 60 a 64 años	293.667	2,4%	400.759	2,8%
De 55 a 59 años	339.411	2,8%	515.893	3,6%
De 50 a 54 años	462.855	3,8%	610.132	4,2%
De 45 a 49 años	538.983	4,4%	750.141	5,2%
De 40 a 44 años	673.871	5,5%	819.002	5,7%
De 35 a 39 años	774.543	6,4%	938.726	6,5%
De 30 a 34 años	863.071	7,1%	1.067.289	7,4%
De 25 a 29 años	947.395	7,8%	1.200.564	8,3%
De 20 a 24 años	1.168.637	9,6%	1.292.126	8,9%
De 15 a 19 años	1.240.531	10,2%	1.419.537	9,8%
De 10 a 14 años	1.341.039	11,0%	1.539.342	10,6%
De 5 a 9 años	1.362.121	11,2%	1.526.806	10,5%
De 0 a 4 años	1.336.860	11,0%	1.462.277	10,1%
Total	12.156.608	100,0%	14.483.499	100,0%

Fuente: INEC

Elaboración: INEC

Tabla 9: EDAD POBLACION ECUADOR



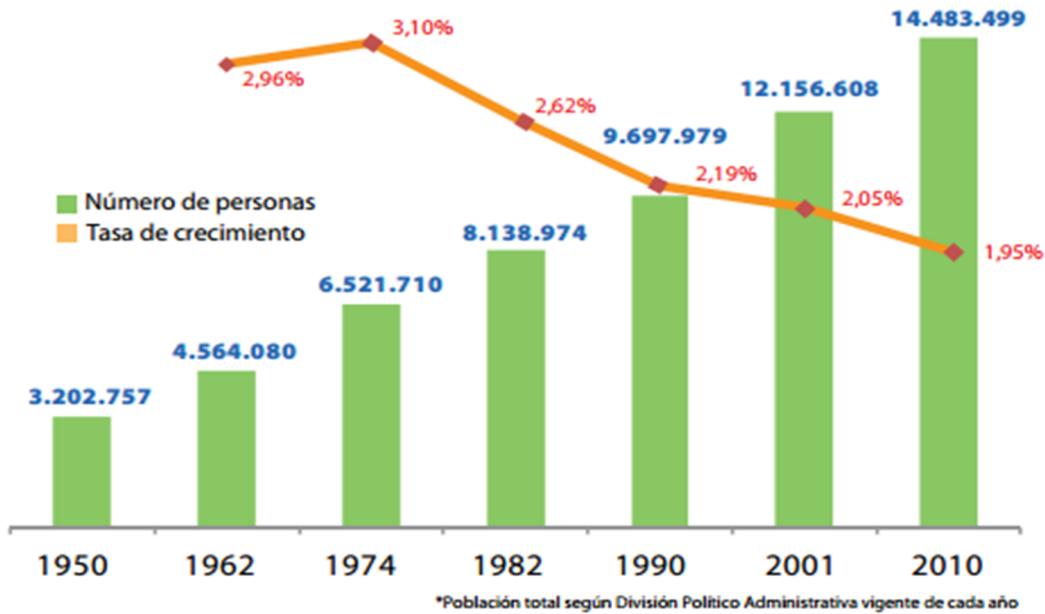
Fuente: INEC

Elaboración: INEC

Teniendo en cuenta esto vale recalcar que la esperanza de vida está por los 73,5 años para los hombres y para las mujeres bordea los 79 años. Por ello es que para el 2011 el Ecuador terminó siendo unos de los principales países con la mayor cantidad de personas con una edad avanzada en América luego de Chile y Canadá. También dentro de las estadísticas empiezan a salir datos de que empiezan a nacer más niñas que niños, dando para el año 2010 habían nacido 100 niñas en relación a 93 varones. Entonces, para la población adulta también se puede hacer esta comparación, viendo que la sociedad está compuesta por un 49,6% de hombres y en un 50,4% de mujeres. Mayoritariamente estas cifras apoyan a las mujeres por las variaciones de los nacimientos en las provincias de la sierra central.

Así mismo el siguiente gráfico demuestra la tendencia del crecimiento a través de los años de la población ecuatoriana.

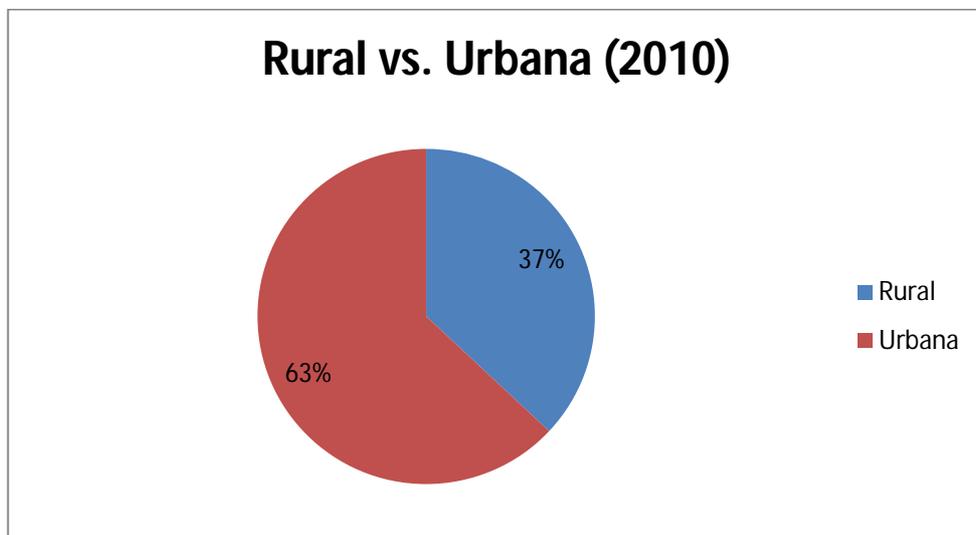
Tabla 10: TASA DE CRECIMIENTO ECUADOR



Fuente: INEC
 Elaboración: INEC

La población está dividida en las zonas urbanas y las rurales bajo un esquema de:

Tabla 11: RURAL VS. URBANA ECUADOR



Fuente: INEC
 Elaboración: Los autores

Pero es necesario resaltar que entre los países de Latinoamérica, el Ecuador es uno de los que su población rural tiene la mejor calidad de vida después de Brasil y Argentina. Pero aun así

con un 63% la mayor parte de la población está viviendo en las partes urbanas. Así mismo el 44% del 63% de la población urbana está ubicada dentro de las 15 ciudades más grandes de la nación como lo son Guayaquil y Quito que entre ellas ya tienen el 60% de los habitantes urbanos.

Este tipo de estadísticas se dan por los movimientos de la expansión urbana a centro poblados rurales y la mejora en la calidad de vida en el sector rural dentro de la última década, brindando infraestructuras de calidad en los centros de salud otorgados, la vialidad, educación de calidad, los mejoramientos en la producción agrícola, implementación de servicios básicos, y así englobando en un bajo costo de vida. Así la visión de la migración rural a la urbana es retroactiva como la tendencia que se sufrió en el resto de Latinoamérica.

Uno de los principales indicadores como es el de la natalidad ha bajado últimamente al valor de 1.8 hijos por cada mujer para el censo del 2010, lo que trae como consecuencia a una población que envejecerá rápidamente, que es algo común para el comportamiento de una economía creciente. Pero aun así el Ecuador viene siendo uno de los países más poblados de América Latina ocupando el puesto nueve de treinta y tres. Tiene 54 habitantes por kilómetro cuadrado.

Ciudades

La capital cuenta con 2, 342,191 habitantes en la parte urbana y también tiene 2, 560,354 habitantes en el espacio metropolitano. En esta ciudad se concentran los poderes del estado y donde se encuentra la sede del gobierno.

Después viene Guayaquil que es la más poblada del Ecuador y que tiene 2, 710,915 habitantes en la sección urbana y 3, 015,574 en el sector metropolitano. Aquí se encuentra el puerto principal del Ecuador por sus ingresos donde se comercializan casi el 70% de las importaciones y exportaciones de la nación.



Ilustración 1: CIUDADES PRINCIPALES ECUADOR

Ciudades más pobladas de Ecuador por cantón (sin área metropolitana)

Tabla 12: CIUDADES MAS POBLADAS ECUADOR

CIUDAD	PROVINCIA	POBLACIÓN
Guayaquil	Guayas	2.710.915
Quito	Pichincha	2.342.191
Cuenca	Azuay	331.888
Santo Domingo	Santo Domingo de los Tsáchilas	305.632
Machala	El Oro	241.606
Durán	Guayas	235.769
Portoviejo	Manabí	223.083
Manta	Manabí	221.122
Loja	Loja	180.617
Ambato	Tungurahua	178.538

Fuente: INEC

Elaboración: Los autores

Población

Para la fecha en que se realizó el censo a la nación en el año 2010 cuestionó a por los temas de auto identificación dando como resultado:

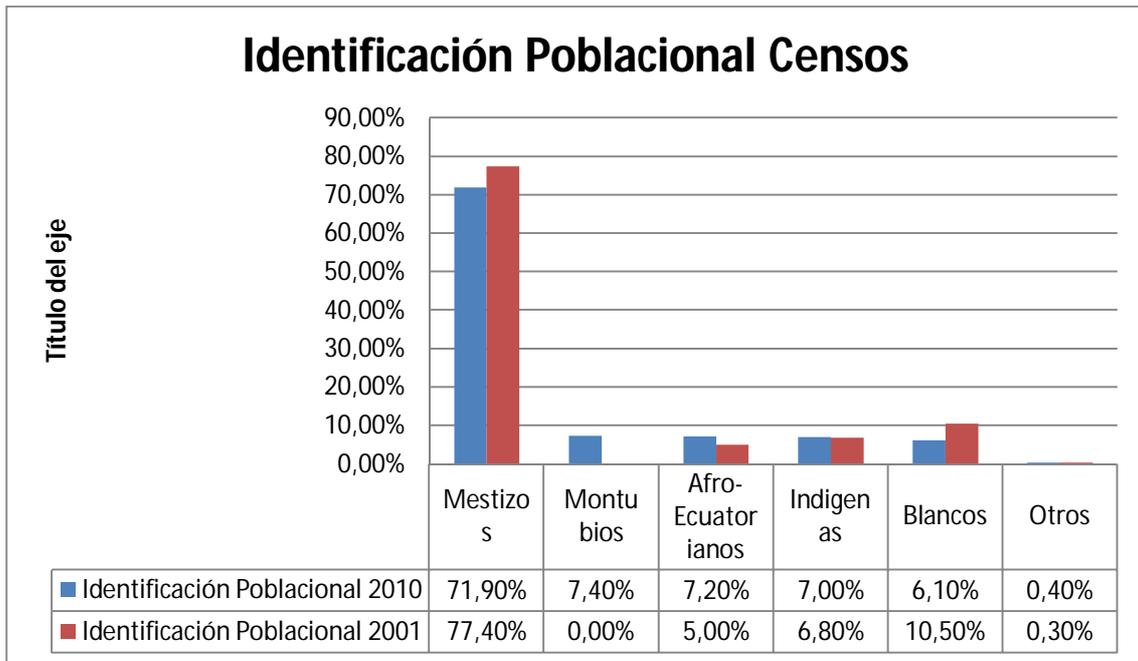


Ilustración 2: IDENTIFICACIÓN POBLACIONAL ECUADOR

Fuente: INEC

Elaboración: Los autores

En el cuadro anterior se puede observar la distribución para la clasificación de la identificación poblacional del 2001 al 2010, en el cual se observa que la mayoría de la población se identifica como mestiza, montubia e incluso como afro-ecuatorianos obteniendo altos porcentajes

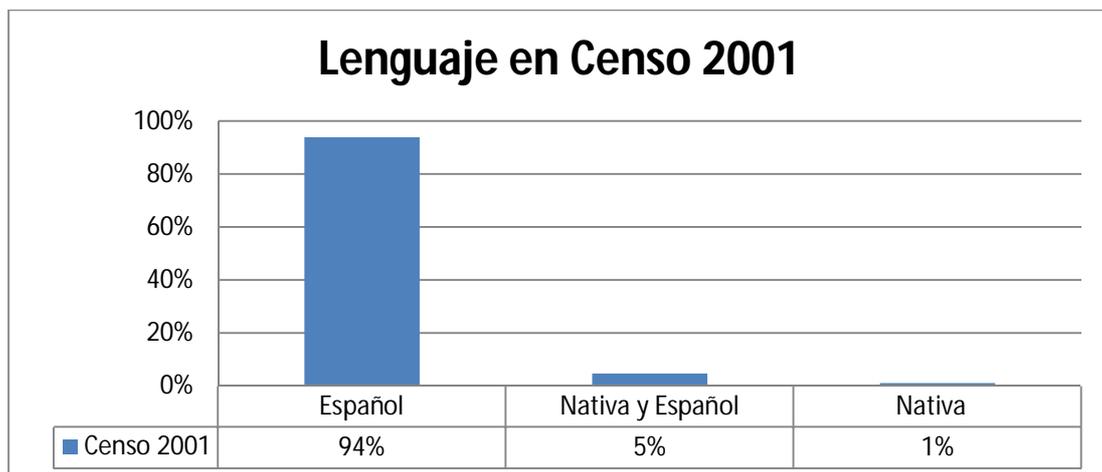
Si se analiza lo anterior, se determina que en el Ecuador domina más los mestizos, afro descendientes, europeos y del continente de Asia.

La Universidad de Zaragoza ha realizado un estudio genético de la población mestiza ecuatoriana y salió que la mayoría tiene un 72% aproximado de genes indígenas, seguido de un 18% aproximado de españoles y así consecutivamente. (Zaragoza)

El idioma oficial que tiene el Ecuador es oficialmente el español y contiene los modismos y jergas de la misma cultura. Otros idiomas dentro de la nación son el Shuar, quichua, Tsáfiqui que son idiomas ancestrales y de uso oficial para la cultura indígena.

Para el censo del 2001 la estructura del idioma poblacional era de:

Ilustración 3: LENGUAJE ECUADOR



Fuente: INEC

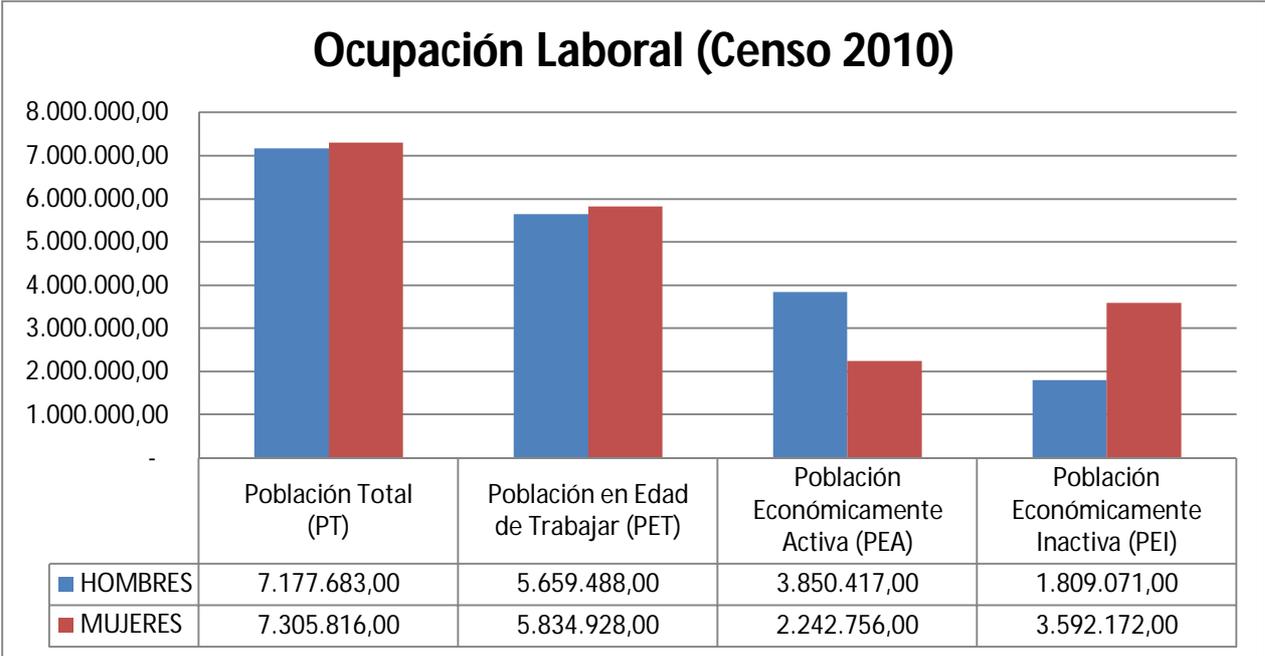
Elaboración: Los autores

El español es el idioma que más se habla en la República del Ecuador teniendo incluso varias diferencias dependiendo de algunos factores, y que uno de los más importantes viene a ser la región dentro de la misma nación. Así existen 3 variantes principales que son los de: (a) español costeño, (b) Español andino, (c) Español amazónico.

Actividades económicas de la población

Dentro del Ecuador existen varios tipos de negocios distribuidos alrededor de la sociedad, pero también dependen de la región en la que se encuentre. Así mismo se podrá determinar qué tipo de negocio sería el predominante dentro del Ecuador. Pero también vale resaltar los porcentajes de las personas activas entre otras variables muy importantes.

Ilustración 4: OCUPACION LABORAL ECUADOR



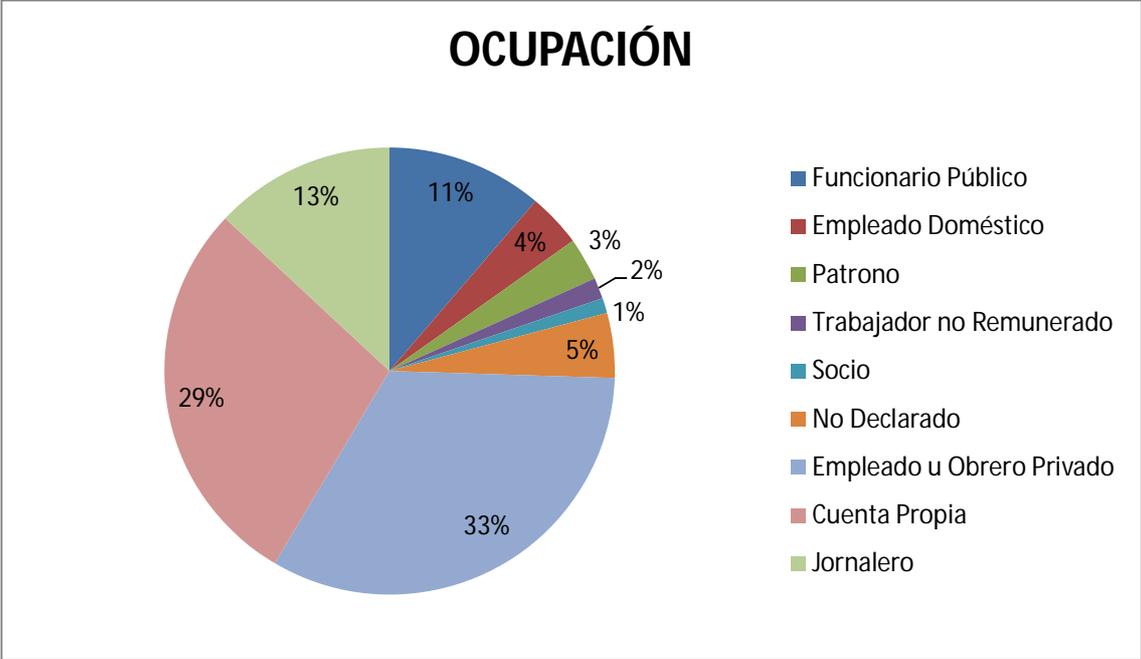
Fuente: INEC
 Elaboración: Los autores

Esto quiere decir que aproximadamente el 27% de los hombres y el 16% de las mujeres del total de la población se encuentran trabajando para el censo del 2010. Dejando casi un 37% de la población económicamente inactiva entre hombre y mujeres en referencia con la población total. Y por el otro lado un 79% de una población en edad de trabajar en potencia que de una u otra forma permanece inactiva.

Esto deja un cuestionamiento sobre la preocupación de la nación en que los ciudadanos se dediquen a producir para su país y para que ellos obtengan un nivel de vida más alto. Ya que

casi 43% de la población total se encuentra activa dejando al 57% de la población en un estado inactivo pero dedicado al consumo bajo las cifras del INEC.

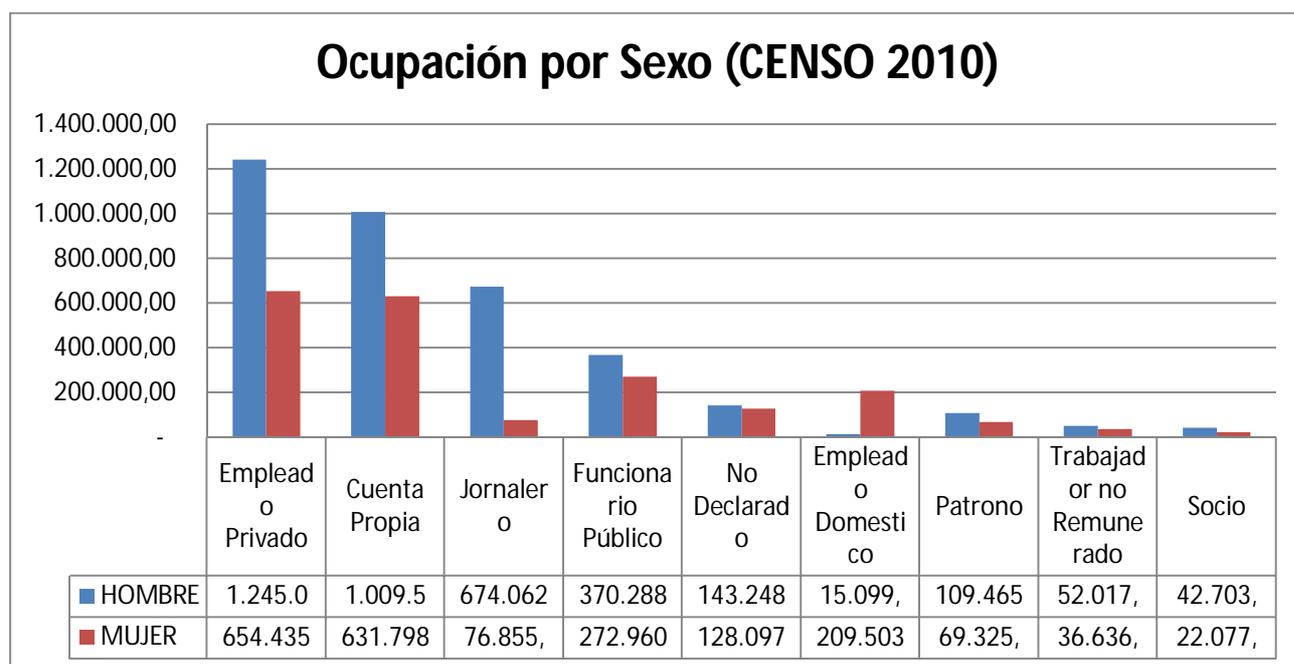
Ilustración 5: OCUPACION ECUADOR



Fuente: INEC
Elaboración: Los autores

Analizando el gráfico anterior las 4 principales actividades económicas realizadas en el Ecuador por la población económicamente activa son las de: (a) Empleado u Obrero Privado, (b) Cuenta Propia, (c) Jornalero, (d) Funcionario Público. Pero así mismo distribuyéndolas por sexo:

Ilustración 6: OCUPACION POR SEXO ECUADOR



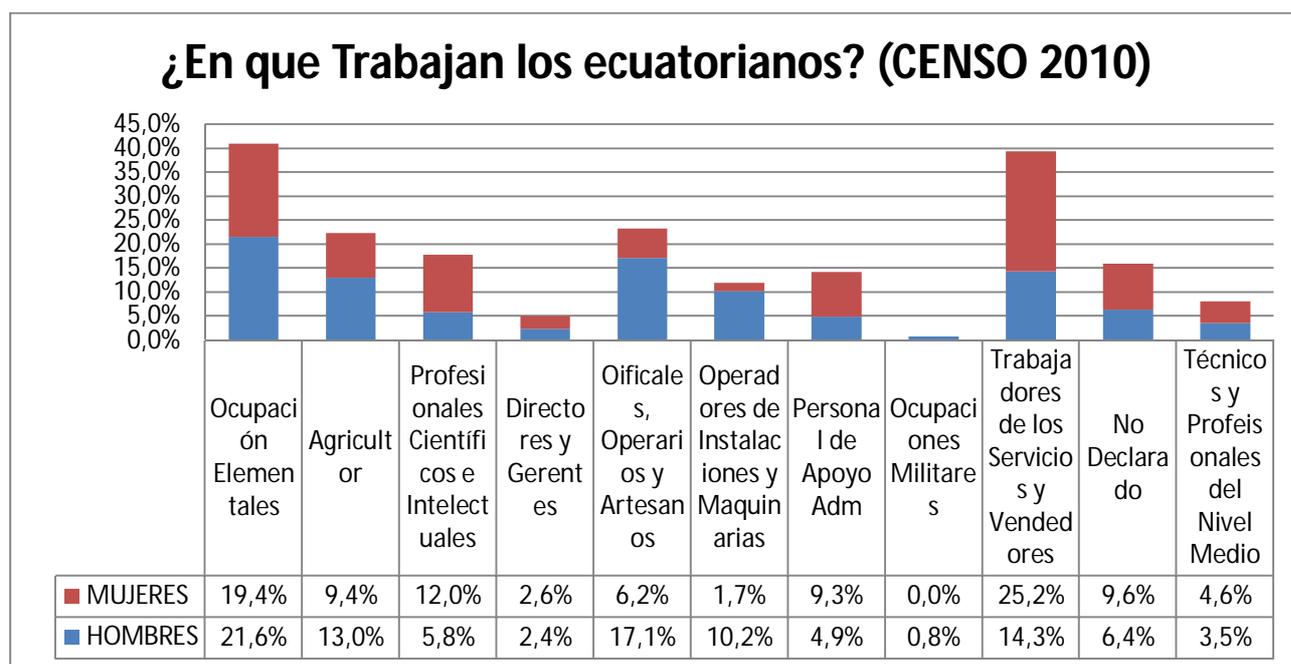
Fuente: INEC

Elaboración: Los autores

Cuando se analiza la ocupación por sexo de la población se puede resaltar que la estructura es prácticamente la misma que en la general. Solo que haciendo un análisis social se observa que para el hombre el tercer trabajo que más ocupan es el de jornalero; mientras que para la mujer el cuarto en el que más ocupan es el de empleada doméstica. Esta situación se da por cuestión cultural y las mismas capacidades inherentes al sexo humano.

Pero así mismo es necesario establecer en que trabajan los ecuatorianos, cual es el ámbito que más se desempeñan como empleados privados o funcionarios públicos, entre otros. Así la distribución quedaría como:

Ilustración 7: EN QUE TRABAJAN LOS ECUATORIANOS



Fuente: INEC

Elaboración: Los autores

Es necesario establecer por ende los tipos de ocupación que desempeña cada sexo en el ámbito laboral. Y así se ve que los principales ocupados por las mujeres: (a) Trabajadores de los Servicios y Vendedores, (b) Ocupaciones Elementales, (c) Profesionales Científicos.

Y por el lado del sexo masculino, estos trabajan en: (a) Ocupaciones Elementales, (b) Oficiales, Operarios y Artesanos, (c) Trabajadores de los Servicios y Vendedores.

Realidad Productiva del Ecuador

Por mucho tiempo el Ecuador ha sido un productor de bienes con un bajo valor agregado y con esto me refiero a los productos tradicionales como lo son: el banano, café, camarón, cacao, atún. Adicional a esto se ha introducido un nuevo concepto que son los productos no tradicionales que son: flores, abacá, madera, productos mineros, frutas, tabaco en rama.

También tenemos los no tradicionales industrializados que son: jugos y conservas de frutas, harina de pescado, enlatados de atún, químicos y fármacos, vehículos, prendas de vestir, manufacturas de (cuero,plástico,caucho), extractos de aceites vegetales, elaborados de banano y por ultimo manufacturados de papel y cartón. Adicional a esto tenemos la extracción, refinamiento y exportación del petróleo ecuatoriano que sin lugar a duda es el motor de la economía ecuatoriana.

En el siguiente cuadro tenemos a todos las industrias dentro de la economía, tenemos los valores correspondientes al año 2000 al 2013.

Tabla 13: PIB POR INDUSTRIA DE ECUADOR

RANKING #	INDUSTRIA	PIB
1	Manufactura (excepto refinación de petróleo)	\$ 85.055
2	Petróleo y minas	\$ 77.259
3	Comercio	\$ 75.432
4	Construcción	\$ 59.629
5	Enseñanza y Servicios sociales y de salud	\$ 57.179
6	Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	\$ 56.257
7	Transporte	\$ 46.901
8	Actividades profesionales, técnicas y administrativas	\$ 43.089
9	Administración pública, defensa; planes de seguridad social obligatoria	\$ 40.282
10	Correo y Comunicaciones	\$ 17.792
11	Actividades de servicios financieros	\$ 17.346
12	Refinación de Petróleo	\$ 13.379
13	Alojamiento y servicios de comida	\$ 12.586
14	Suministro de electricidad y agua	\$ 10.286
15	Pesca (excepto camarón)	\$ 4.843
16	Acuicultura y pesca de camarón	\$ 2.851
17	Servicio doméstico	\$ 2.129

* En millones de dólares

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Los autores

Como podemos observar en el cuadro vamos a analizar los primeros cinco lugares, dentro del ranking de las industrias la manufactura es la que lidera en los últimos 14 años con un aporte para el PIB de \$ 85,055 millones, seguido por la industria del petróleo y minas que aportan \$

77,259 millones a la economía, en tercer lugar tenemos al comercio con un aporte de \$ 75,432 millones, en cuarto lugar tenemos a la construcción impulsada en los últimos 7 años por el gobierno con un aporte de \$ 59,629 millones y para cerrar este ranking la enseñanza ocupa un lugar importante con un aporte de \$ 57,179 millones de igual manera impulsado por el gobierno de turno.

Analizando desde otra óptica, tenemos el ranking de los sectores que más han crecido en promedio:

Tabla 14: VARIACIONES POR SECTOR DE ECUADOR

SECTOR DE LA ECONOMIA	VAR %
Acuicultura y pesca de camarón	13,88
Correo y Comunicaciones	13,22
Construcción	9,38
Suministro de electricidad y agua	8,26
Alojamiento y servicios de comida	6,61
Actividades profesionales, técnicas y administrativas	6,019
Petróleo y minas	4,80
Administración pública, defensa; planes de seguridad social obligatoria	4,55
Enseñanza y Servicios sociales y de salud	4,37
Manufactura (excepto refinación de petróleo)	4,35
Transporte	3,99
Pesca (excepto camarón)	3,65
Comercio	3,59
Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	3,27
Servicio doméstico	1,37
Refinación de Petróleo	-4,02

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Los autores

Dentro de la economía ecuatoriana, los sectores que más han crecido porcentualmente en los últimos 14 años han sido los siguientes: Acuicultura y pesca del camarón, correo y comunicaciones, construcción, suministro de electricidad de agua, y por ultimo alojamiento y servicios de comida.

En cuanto a la acuicultura ha tenido un crecimiento del 13.88 % en promedio, el sector de correo y comunicaciones ha crecido en un 13.22 % en promedio, en tercer lugar tenemos al sector de la construcción con un crecimiento promedio de 9.38%, en cuarto lugar tenemos al sector del suministro de electricidad y agua que ha crecido en un 8.26% en promedio, y por ultimo tenemos al sector de alojamiento y servicios de comida con un crecimiento promedio de 6.61 %.

Uno de los principales proyectos del gobierno ecuatoriano en la actualidad es el cambio de la matriz productiva conjunto con la sustitución estratégica de las importaciones. El primero de los objetivos es algo que tiene que estar impulsado por el sector privado ya que este es el que produce los bienes dentro de la economía y el sector publico debería dotar de todos los instrumentos y leyes necesarias para que esto sea posible. En una vista general el cambio de la matriz busca que las empresas nacionales produzcan con un mayor porcentaje de componentes nacionales hasta llegar al cien por ciento de componente lo cual es algo que todavía vemos muy lejos de que llegue a pasar en el país debido a que no contamos ni con la tecnología adecuada ni con el capital humano necesario.

Los ejes para la transformación de la matriz productiva son:

1. La diversificación productiva basada en el desarrollo de industrias tales como: refinería, astillero, petroquímica, metalurgia y siderurgia, maricultura, biocombustibles, productos forestales de madera, todas estas nuevas industrias van a buscar ampliar la oferta exportable del país.

2. Agregar valor en la producción existente mediante la incorporación de tecnología y de conocimiento en los procesos productivos que actualmente se realizan en el país.
3. La sustitución estratégica de las importaciones, a esto se refiere a bienes y servicios, que ya producimos y que seríamos capaces de sustituir en el corto plazo. Industrias como la farmacéutica, tecnología (software, hardware y servicios informáticos) y por ultimo metalmecánica.
4. Fomentar las exportaciones de productos nuevos, que provengan de los actores de la economía popular y solidaria, o que incluyan mayor valor agregado. Estos productos pueden ser: alimentos frescos y procesados, confecciones y calzado, turismo. Con el fomento a las exportaciones se busca diversificar y ampliar los destinos internacionales de los productos ecuatorianos.

Se han identificado 14 sectores productivos y 5 industrias estratégicas para el proceso de cambio de matriz productiva, como lo podemos observar en el siguiente gráfico.

Tabla 15: SECTORESE DE MATRIZ PRODUCTIVA ECUADOR

Sector	Industria
BIENES	1) Alimentos frescos y procesados
	2) Biotecnología (bioquímica y biomedicina)
	3) Confecciones y calzado
	4) Energías renovables
	5) Industria farmacéutica
	6) Metalmecánica
	7) Petroquímica
	8) Productos forestales de madera
SERVICIOS	9) Servicios ambientales
	10) Tecnología (software, hardware y servicios informáticos)
	11) Vehículos, automotores, carrocerías y partes
	12) Construcción
	13) Transporte y logística
	14) Turismo

Fuente: Senplades

Elaboración: Senplades

En el cuadro podemos se observa que dentro de las industrias priorizadas se encuentran: alimentos frescos y procesados, biotecnología, confecciones y calzado que conformen las 3 industrias principales a explotar. Exportamos al mundo en gran parte alimentos frescos sin procesar, ahora el cambio que se busca realizar es exportar productos ya procesados para darle una opción distinta y más fácil de consumir al consumidor internacional. En biotecnología se busca poder desarrollar las medicinas que importamos de otros países y aparte desarrollar bioinsumos que podamos utilizar para la agricultura. Con lo que respecta a las confecciones y calzado se puede observar que ha habido un cambio en la matriz ya que en un gran porcentaje de la ropa que se vende en el país es fabricada dentro del territorio nacional, en cuanto al calzado de igual forma en mayor medida se ha estado produciendo localmente.

En el siguiente grafico tenemos a las industrias estratégicas que plantea el gobierno nacional:

Tabla 16 INDUSTRIAS ESTRATEGICAS PALNTEADAS POR GBIERNO

Industria	Posibles bienes o servicios	Proyectos
1) Refinería	Metano, butano, propano, gasolina, queroseno, gasoil	• Proyecto Refinería del Pacífico
2) Astillero	Construcción y reparación de bacos, servicios asociados	• Proyecto de implementación de astillero en Posorja
3) Petroquímica	Urea, pesticidas herbicidas, fertilizantes, foliares, plásticos, fibras sintéticas, resinas	• Estudios para la producción de urea y fertilizantes nitrogenad • Planta Petroquímica Básica
4) Metalurgia (cobre)	Cables eléctricos, tubos, laminación	• Sistema para la automatización de actividades de catastro seguimiento y control minero, seguimiento control y fiscalización de labores a gran escala.
5) Siderúrgica	Planos, largos	• Mapeo geológico a nivel nacional a escala 1:100.000 y 1:50.000 para las zonas de mayor pote cial geológico minero.

Fuente: Senplades

Elaboración: Senplades

Dentro de lo que se plantea en estas industrias estratégicas, todo es muy factible ya que se seria financieramente rentable y económicamente viable, pero el problema es que el estado busca ser el actor principal dentro de estas industrias. La industria privada es a quien corresponde fomentar este tipo de proyectos y porque no atraer inversión extranjera que esté dispuesta a invertir en estos sectores, de esta forma el gobierno se ahorraría muchos millones de dólares que todos saben vienen de los bolsillos de los contribuyentes.

En lo que respecta a la sustitución de importaciones, se viene hablando de este modelo desde ya hace algunos años dentro del periodo del gobierno actual. Se busca que se produzcan en el

país bienes que fácilmente podrían hacerse aquí en vez de estarlos importando. El COMEX dicto la resolución 116 en donde se imponen estándares de calidad para la importación de muchos productos que entran al país ha tenido un gran impacto debido a que bienes como el cereal ha disminuido su importación en un 50% por esta medida.

Panorama Económico - Financiero del Ecuador

Es necesario hacer hincapié en que la República del Ecuador se haya en un camino hacia el progreso y el desarrollo económico sostenible. Es cierto que en gran parte el empuje de la economía viene siendo dado por el petróleo-, con ciertas caídas y levantadas el país se ve desarrollándose. En un informe elaborado por el Banco Mundial, mencionaba la recuperación del año 2010 del país después de la crisis global con una tasa del 3% aproximado teniendo uno de los más altos de América Latina en el 2011 (fue del 7% aproximado) (Mundial, 2014).

Estos datos son considerables siendo comparados con los del resto de la región, incluso cuando estos indicadores económicos de los países del primer mundo establecen una media que no es mayor al 1% de los 3 años anteriores. Pero para todo esto también es justo mencionar que en los últimos 5 años lo que se recaudó por impuestos ascendió en un 104.6%, según la información del Servicio de Rentas Internas (SRI), que fue de 4.672 millones de dólares para el año 2006 a los 9.561 millones en el 2011 colocándose como una de las primeras fuentes de ingreso estatal para las cuentas del 2012 en comparación con los ingresos petroleros directos. Así mismo la política empleada por este gobierno termina siendo el de aumentar el gasto público como el social, mejorando lo que refiere a las infraestructuras viales, y esto se ha ido haciendo sin que aumente el porcentaje de la deuda en relación al PIB, que para el año 2010 era marcado por una cuota del 23% y ya en el año 2011 llegó a ser del 22.08%.

Aunque es claro que el crecimiento de una economía no puede ser medido bajo estos criterios y datos únicamente y siempre debería ser observado otorgando el beneficio de la duda.

Uno de los principales puntos a analizar es el tema de la dependencia económica del precio del barril de petróleo, lo cual es algo cierto, pero que no refleja en la totalidad la debilidad de la economía ecuatoriana, por lo que existen muchos más factores que afectan la realidad económica.

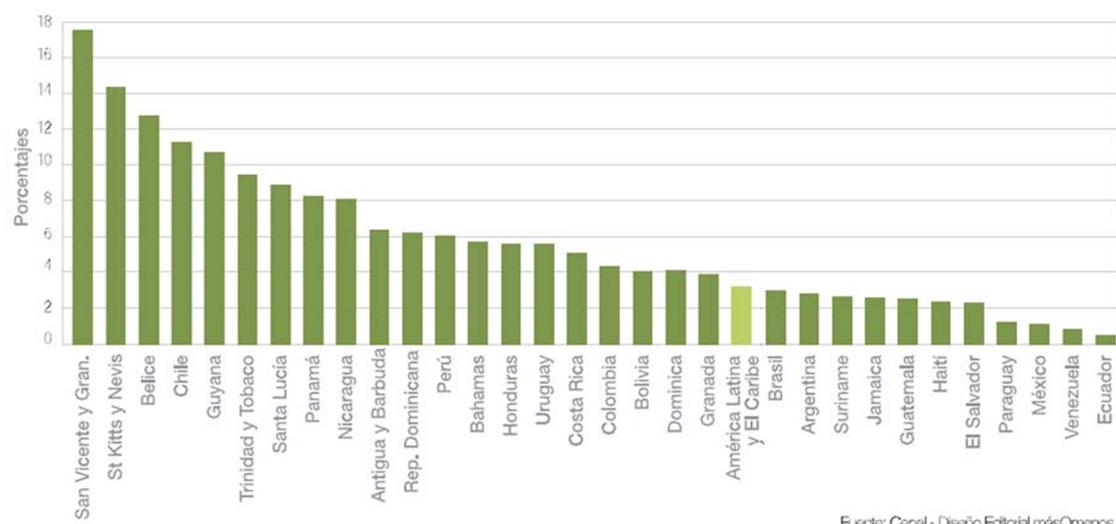
Entre ellos se encuentran los niveles muy bajos de la seguridad jurídica y los replanteamientos del sistema judicial, tomados como una destrucción. Aunque, si bien es cierto no se puede medir los cambios cualitativos del sistema judicial o jurídico, se sabe que los cambios en estos aspectos alteran de manera indirecta e incluso en ciertas ocasiones directamente a distintas variables importantes. Estos indicadores vienen a ser reflejados en la inversión extranjera, primas de riesgo y el crecimiento a largo plazo vinculado a la viabilidad de hacer negocios, que como menciona en “Doing Business” (Bank & International Finance Corp.) En un porcentaje Ecuador se encuentra por debajo de la media en un 40% en el tema de protección a los inversores.

De esta forma Ecuador está de último en la tabla de inversión extranjera regional viéndolo de forma porcentual con el PIB y como IED por país de destino. Tomando los datos tomados por la CEPAL. (CEPAL, 2012)

Ilustración 8: IED COMO % DEL PIB

Inversión Extranjera Directa (IED) como % del PIB (1)

Ecuador, Venezuela y México fueron los países que menos IED recibieron en 2012.



Fuente: Cepal - Diseño Editorial másOmegas.

Pero viendo ya los valores en millones de dólares y comparados con el Ecuador:

Tabla 17: ENTRADAS DE IED POR PAIS DE DESTNO

Entradas de Inversión Extranjera por País de destino (Millones US\$)						
Países	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Brasil	\$ 34.585,00	\$ 45.058,00	\$ 25.949,00	\$ 48.506,00	\$ 66.660,00	\$ 65.272,00
Chile	\$ 12.572,00	\$ 15.518,00	\$ 12.887,00	\$ 15.373,00	\$ 22.931,00	\$ 30.323,00
Colombia	\$ 9.049,00	\$ 10.596,00	\$ 7.137,00	\$ 6.758,00	\$ 13.438,00	\$ 15.823,00
México	\$ 31.380,00	\$ 27.853,00	\$ 16.561,00	\$ 21.372,00	\$ 21.504,00	\$ 12.659,00
Argentina	\$ 6.473,00	\$ 9.726,00	\$ 4.017,00	\$ 7.848,00	\$ 9.882,00	\$ 12.551,00
Perú	\$ 5.491,00	\$ 6.924,00	\$ 6.431,00	\$ 8.455,00	\$ 8.233,00	\$ 12.240,00
Venezuela	\$ 1.505,00	\$ 1.741,00	\$ -2.169,00	\$ 1.849,00	\$ 3.778,00	\$ 3.216,00
Panamá	\$ 1.777,00	\$ 2.402,00	\$ 1.259,00	\$ 2.363,00	\$ 2.755,00	\$ 3.020,00
Uruguay	\$ 1.329,00	\$ 2.106,00	\$ 1.529,00	\$ 2.289,00	\$ 2.505,00	\$ 2.710,00
Costa Rica	\$ 1.896,00	\$ 2.078,00	\$ 1.347,00	\$ 1.466,00	\$ 2.157,00	\$ 2.265,00
Bolivia	\$ 366,00	\$ 513,00	\$ 423,00	\$ 643,00	\$ 859,00	\$ 1.060,00
Ecuador	\$ 194,00	\$ 1.058,00	\$ 306,00	\$ 163,00	\$ 641,00	\$ 364,00
Paraguay	\$ 202,00	\$ 209,00	\$ 95,00	\$ 228,00	\$ 215,00	\$ 273,00

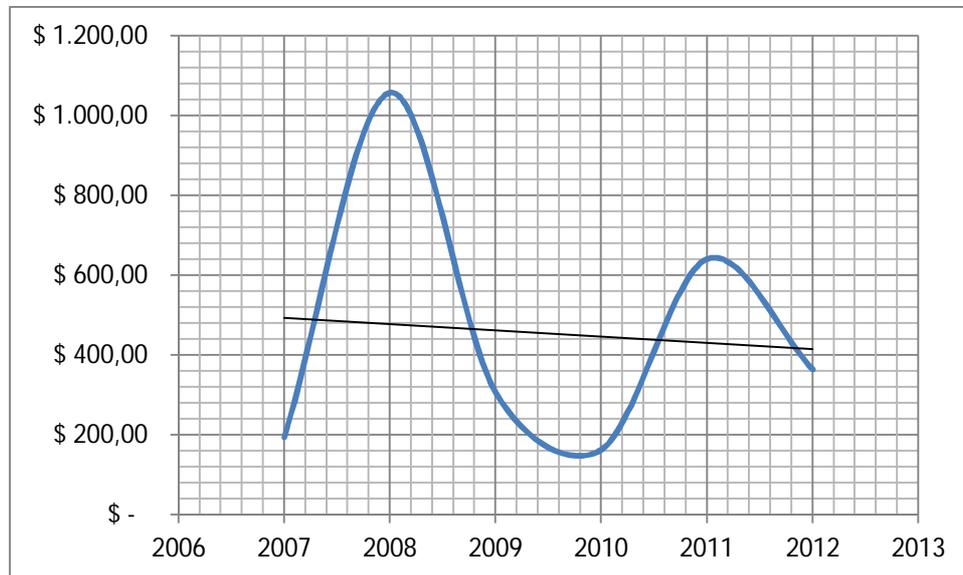
Fuente: CEPAL

Elaboración: Los autores

Así comparando el crecimiento de la inversión extranjera directa con los otros países, Ecuador tiene una tendencia negativa a lo largo de un período del 2007 al 2012, suponiendo una

pérdida de millones de dólares, como se puede ver en el siguiente gráfico basado en la tabla anterior de datos.

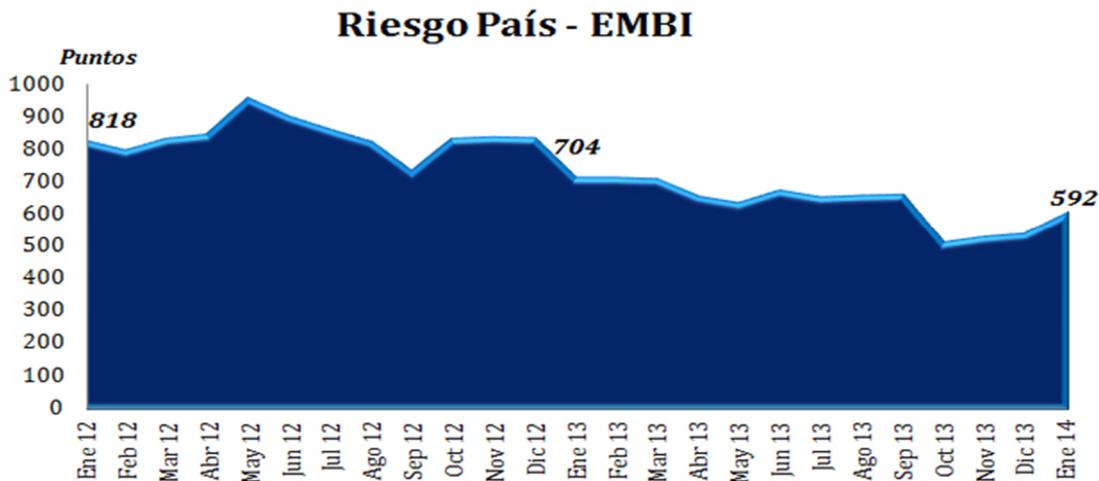
Ilustración 9: IED ECUADOR



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Los autores

Otro factor es el costo de la emisión de bonos: los de la prima de riesgo o el riesgo país (que se basa en la diferencia de los bonos que emiten en dólares por cada país y los del bono del tesoro de estados unidos), que mide la seguridad que brinda el país para los inversionistas extranjeros, alcanza los 592 puntos según la revista Perspectiva del IDE Business School (School, 2014)



Fuente: ESPE, Universidad de las Fuerzas Armadas

Elaboración: ESPE, Universidad de las Fuerzas Armadas

“El ranking latinoamericano de riesgo país de la calificadora J.P. Morgan coloca a Venezuela en un alto nivel con 1.209 puntos básicos, para acompañar a Argentina con 1.236 puntos que es el país que lo encabeza... Hasta ahora los niveles de riesgo país más bajos del área, lo registran Colombia, Chile y Perú, con 207, 159 y 216 puntos básicos, en ese mismo orden. Como se puede ver, Colombia es el país con el menor riesgo país de Latinoamérica... El riesgo país se mide en puntos básicos (cada 100 puntos equivalen a 1%). En este caso si el índice de Riesgo País se ubica en 1.209 puntos, en realidad se está diciendo que el bono de Venezuela paga 12,09% adicional sobre la tasa de los bonos americanos” (ESPE, 2012)

Por ello a pesar de que el riesgo país del Ecuador haya bajado de 818 a 592 puntos, sigue siendo uno de los más altos en referencia a los de la región y vale atenderlo. Esto quiere decir que cuando Colombia, Chile o Perú emiten deuda, llegan a pagar aproximadamente 2% más que el tesoro americano mientras que el Ecuador paga casi 6%.

Así también es que el sistema judicial se plantea como un inconveniente para las personas dedicadas al comercio y a los empresarios nacionales, dado que los indicadores presentados

para los negocios no ofrecen una buena perspectiva. Haciendo referencia al anterior sitio mencionado de “Doing Business” (Bank & International Finance Corp.) Del Banco Mundial, en el que se colocan informaciones importantes para empezar un negocio, obtener permisos para empezar alguna construcción, registrar propiedades, impuestos. Créditos, entre otros más. Así la República del Ecuador se encuentra en el puesto 28 de 32 países que integran el ranking de este sitio web en la categoría de la facilidad de hacer negocios. Pero lo curioso resalta cuando se ve que dentro de los tres primeros puestos los ocupan Chile, Colombia y Perú, que estando tan cerca geográficamente, puede llegar a existir un abismo en cuestiones financieras.

En este tiempo la región latinoamericana está pasando por un proceso de desarrollo económico que no tiene precedentes. Ha pasado de una economía extractivista a una que busca una industrialización de calidad. Haciendo referencia a las tres décadas que fueron perdidas por las turbulencias económicas, dictaduras y una democracia mal establecida, pareciera que este nuevo tiempo trae otros horizontes. Existe una nueva tendencia a hablar de la “Década Latinoamericana” como lo hacen Deutsche Welle mencionando que la región sur no tendrá la capacidad suficiente para asumir el reto venidero. A pesar de que se tenga un crecimiento muy apreciado, no será aún el tiempo de esta región para deslumbrar (Welle, 2011) Si bien es cierto menciona como en el presente es importante el desarrollo asiático, América Latina se proyecta a ser una gran potencia.

Aunque esto mencionado no es poco decir para lo que vive el Ecuador, ya que el desarrollo de los sectores está estrechamente vinculado a la mejora de la propia vivienda, pero ahí está el factor que no todas las viviendas son iguales. Pero para todo esto existe una clara diferencia entre las naciones que han tomado cartas en el asunto para comprometerse de verdad con la

inversión extranjera directa o indirecta y la seguridad judicial para brindarles, y a esto compaginado con mejoras a las dotaciones a mediano y largo plazo.

Panorama Macroeconómico

Haciendo de relieve lo mencionado en el anterior subcapítulo, la economía mundial sigue mostrando indicios de recuperación, aunque si bien es cierto a un movimiento más bajo de lo que era lo esperado. En referencia a otras economías mundiales, los indicadores macroeconómicos de Europa y China han tenido sus mejoras, mientras que en los de Estados Unidos no ha llegado a alcanzar las expectativas, así que lo que vendría de esperarse serían movimientos lentos en función de las cifras proyectadas que se realizaron a los inicios del año.

Para el caso de la realidad ecuatoriana, las estimaciones realizadas del Banco Central del Ecuador conjunto con el Ministerio Coordinador de la Política Económica, se espera que para este año 2014 se llegue a un crecimiento real de 4.5% y 5.1%. (Ecuador B. C. & Ministerio Coordinador de la Política Económica, 2013)

Tabla 18: SECTOR REAL ECUADOR

SECTOR REAL	2013 Proyección	2014 Proyección
Inflación (fin del período) %	2.2%	3,2%
PIB nominal (en millones de dólares)	89.834	98.895
Crecimiento real PIB %	3,7% - 4,00%	4,5%- 5,1%

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Los autores

Así mismo las proyecciones son positivas en comparación con las que se tenía para el año anterior. Pero para todo esto debería existir una estimulación económica de las inversiones, el

gasto y políticas programadas, para que a fin de cuentas se logre el tan esperado cambio de la matriz productiva buscada con mucho ahínco por el gobierno de turno.

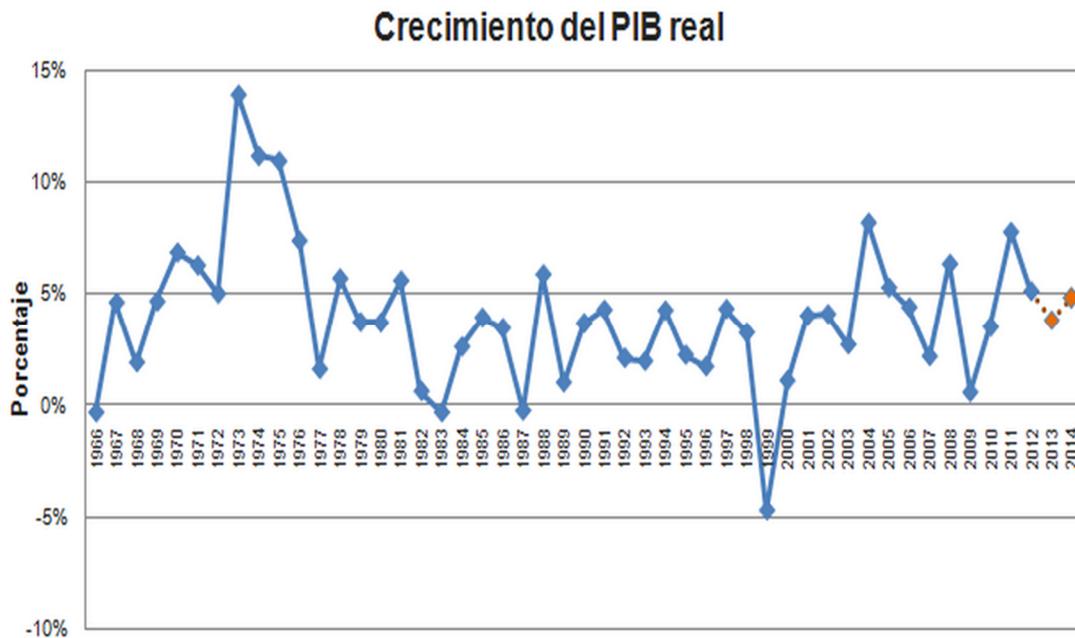
Producto Interno Bruto

En referencia a la década de los años 60 y 70 se sabe que hubo un crecimiento considerable de lo que era el producto interno bruto, teniendo una tasa promedio del 6.7% anual. En esa época se podía considerar a la economía ecuatoriana como extractivista que se dedicaba a la extracción de la materia prima y a exportarla. Entonces ese fue el paso de una economía agroexportadora a otra en la que su producción incluiría los barriles de petróleo. Aunque si bien es cierto que hubo un auge en ese período las dos décadas siguientes vieron una cima, lo que poniéndolo en cifras equivalía a un 1.9%. Aunque en esta nueva década, en sus inicios, Ecuador vio nuevos valores para el crecimiento de su PIB-Real y retomaba el crecimiento sostenido con un valor del 4.4% promedio por año.

Este nuevo período tuvo una tasa del 7.8% en el 2011, que siendo comparada hasta el año 2004, ha sido la más alta desde ese entonces. Aquí si podemos destacar los incentivos económicos, las inversiones del sector público a través del aumento del gasto, con el fin de incentivar o impulsar distintos sectores de la economía para combatir los efectos de la crisis financiera que se dio a nivel internacional.

Por ello a partir del año 2012 se observa un crecimiento rítmico aunque no tan acelerado como en los años setentas aunque si bien es cierto es más sostenido (marcado por una tasa del 5,1%).

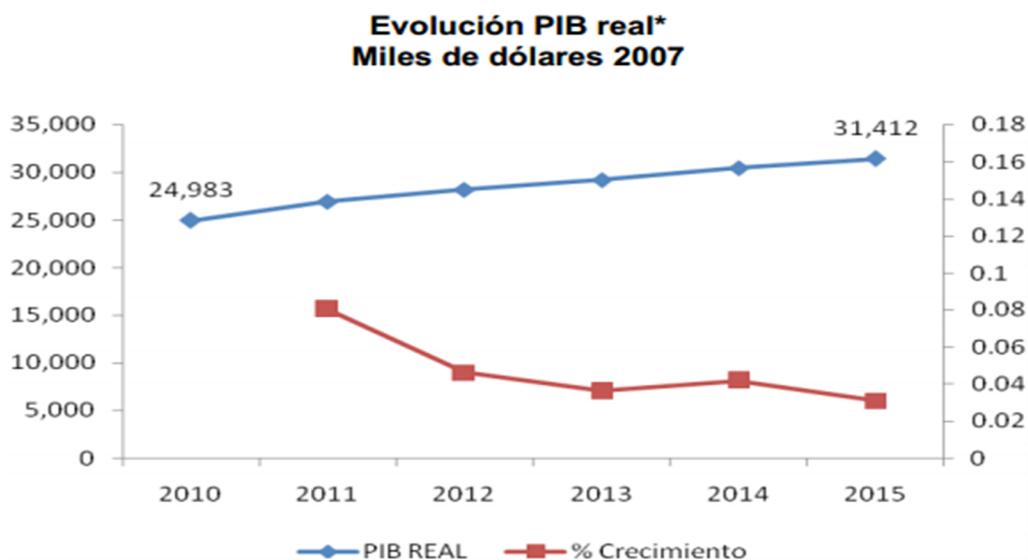
Ilustración 11: CRECIMIENTO PIB REAL ECUADOR EN PORCENTAJE



Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaboración: Los autores

Por lo que ya representado en miles de dólares sería:

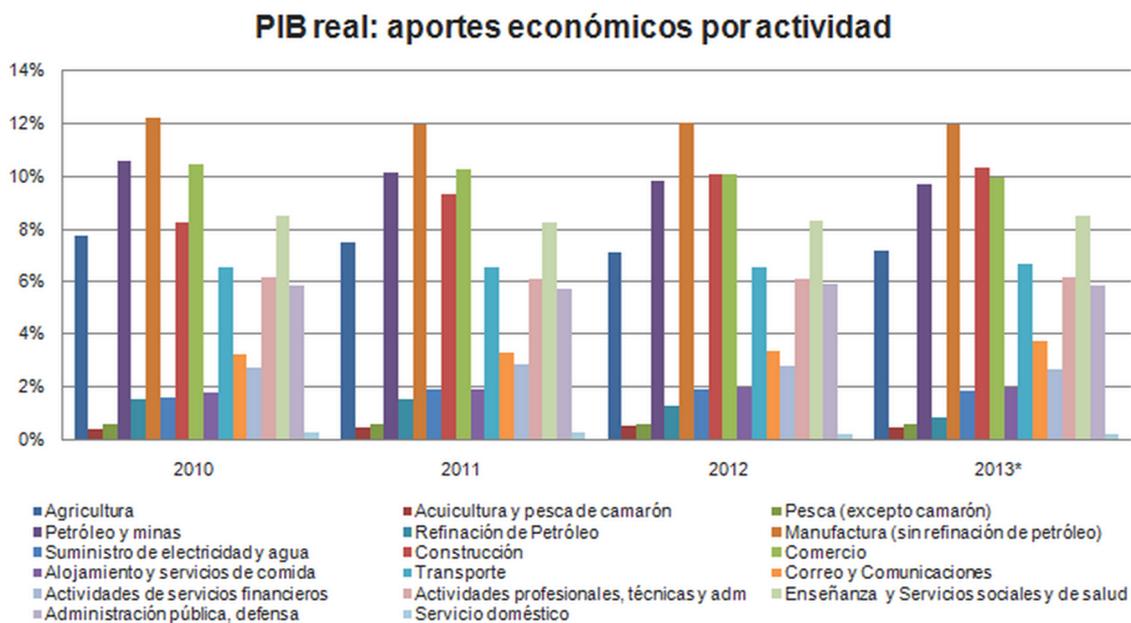
Ilustración 12: EVOLUCION PIB REAL



Fuente: Banco Central del Ecuador
 Elaboración: Los autores

Si se revisa el PIB-Real por la actividad económica, es decir aquellas que han llevado al desarrollo a la nación, de acuerdo a las publicaciones del Banco Centro del Ecuador para el 2013 son:

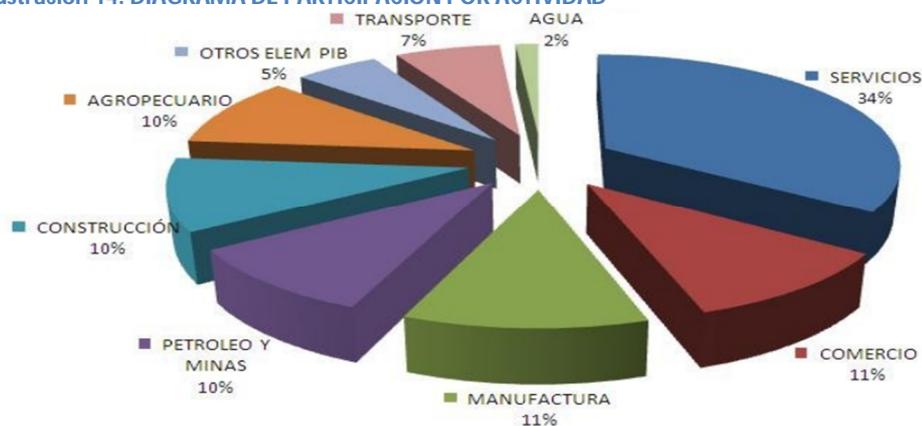
Ilustración 13: PIB REAL APORTES POR ACTIVIDAD



Fuente: Banco Central del Ecuador
 Elaboración: Los autores

Por lo que podría representarse en un diagrama de participación en la siguiente manera:

Ilustración 14: DIAGRAMA DE PARTICIPACION POR ACTIVIDAD

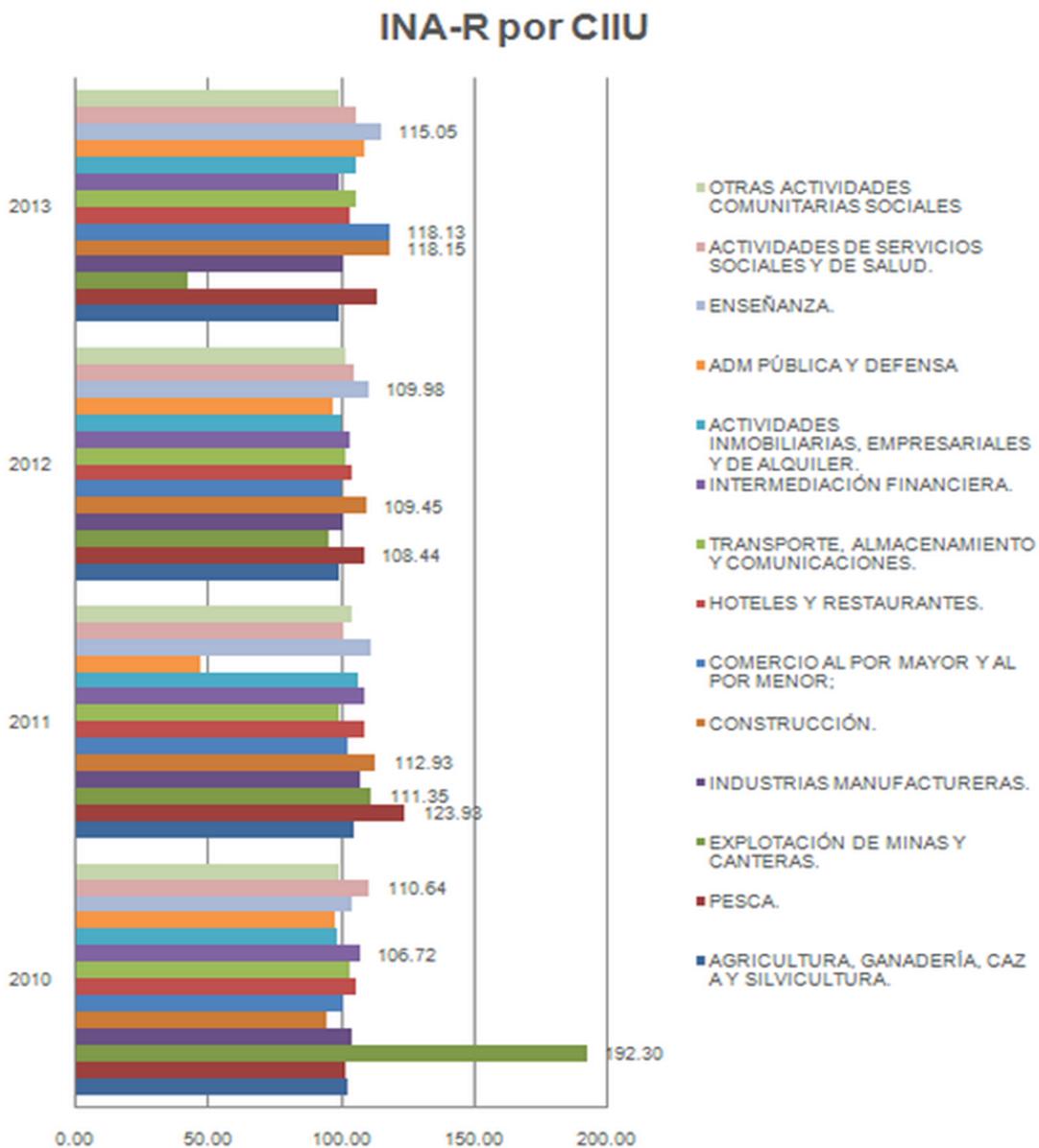


Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Los autores

El nivel INA-R (Índice de Nivel de Actividad Registrada), mide el desempeño que tienen de forma económica y fiscal los sectores de la economía nacional durante el tiempo. Esto es mostrado por la nomenclatura CIU y que durante los dos años anteriores las actividades predominantes del Ecuador han sido:

Ilustración 15: INA-R POR CIU



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Los autores

- Para el año 2012:

- Enseñanza (109,98)
- Construcción (109,45)
- Pesca (108,44).
- Para el año 2013:
 - Construcción (118,15)
 - Comercio al por mayor y al por menor, reparación de vehículos automotores, entre otros (118,13)
 - Enseñanza (115,05).

Créditos

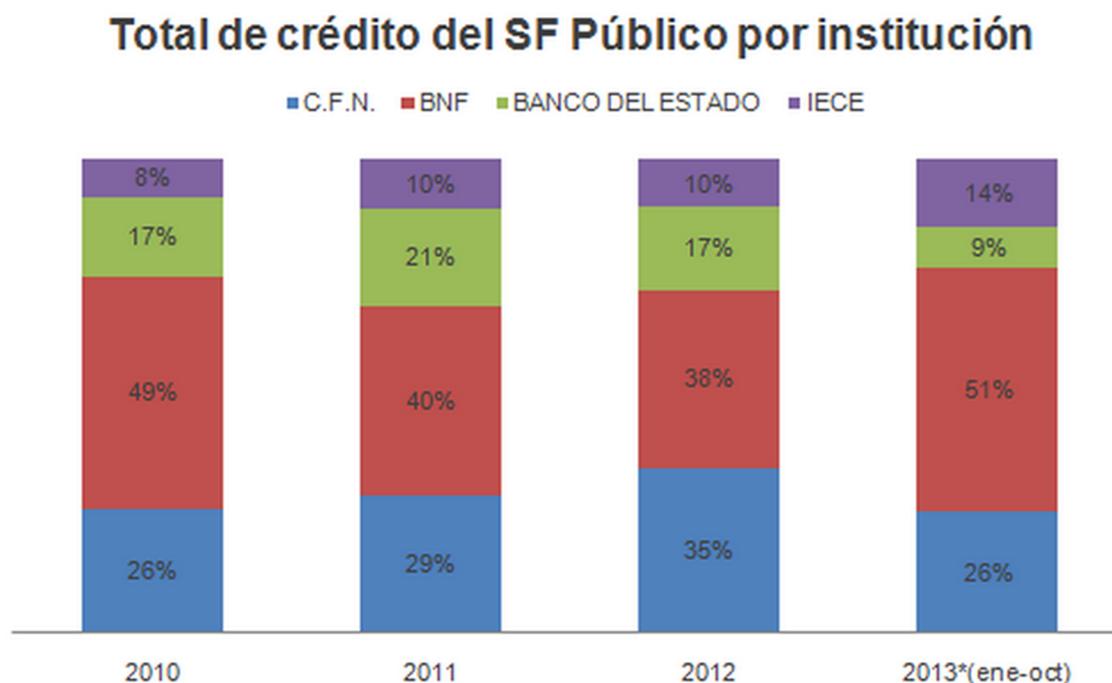
En función de créditos durante los últimos 4 años se han otorgado en millones de dólares unos \$79,660.80. De este valor el 94% (\$75,137.1 millones de USD) pertenece al sistema financiero privado, mientras que para el sistema financiero público le corresponde el diferencial del 6% (\$4,523.7 millones de USD).

SISTEMA FINANCIERO PÚBLICO

EN el país existen cuatro instituciones que dan el crédito público: (a) Banco Nacional de Fomento, (b) Banco del Estado, (c) Instituto Ecuatoriano de Crédito Educativo y Becas, (d) Corporación Financiera Nacional.

Los valores otorgados correspondientes por cada institución son los de:

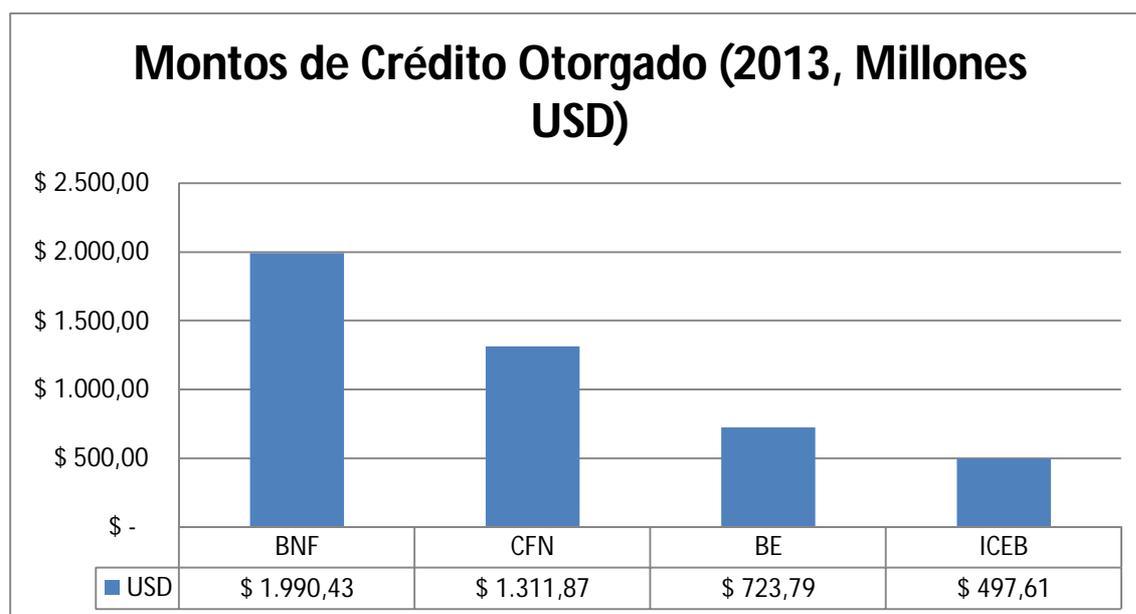
Ilustración 16: CREDITO DEL SF PUBLICO POR INSTITUCION



Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaboración: Los autores

Lo que corresponde a los siguientes montos según el porcentaje correspondiente del cuadro anterior para el año 2013:

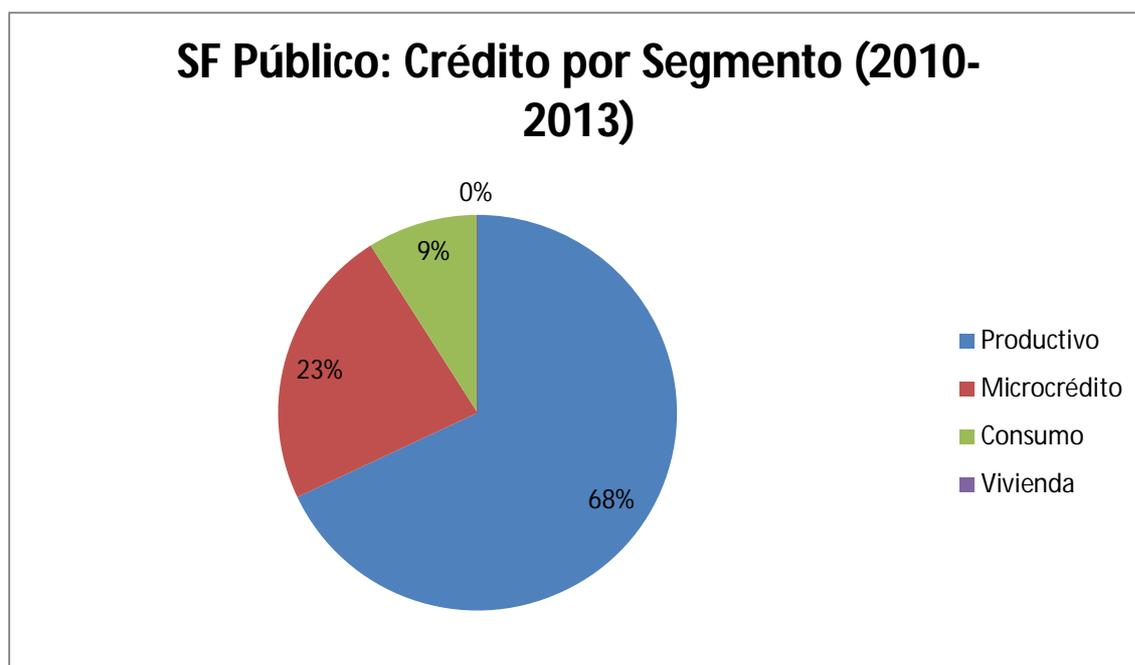
Ilustración 17: MONTO DE CREDITO OTORGADO



Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaboración: Los autores

Así, los créditos otorgados del sistema público han sido destinados al sector productivo (68%), al microcrédito (23%) y al consumo (9%):

Ilustración 18: SF PUBLICO CREDITO POR SEGMENTO



Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaboración: Los autores

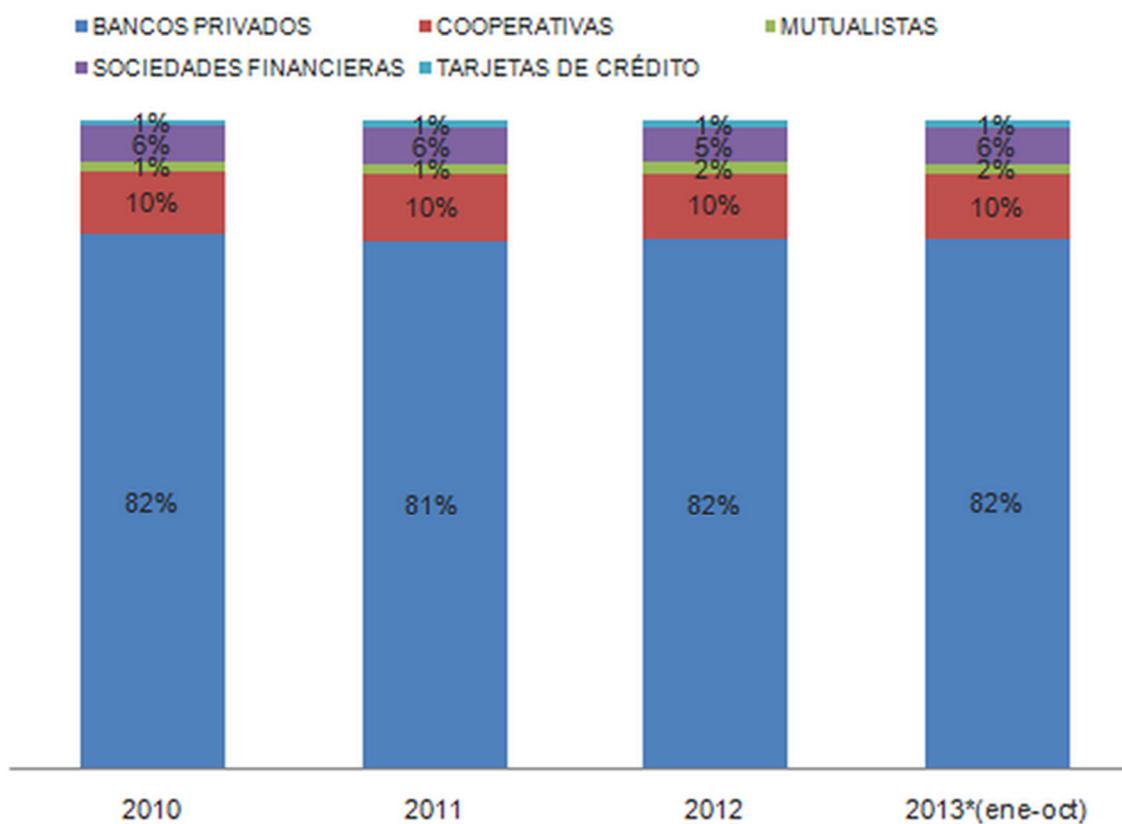
Esto habla mucho de las políticas implementadas por el gobierno de turno para fomentar la producción nacional para la transformación de la matriz productiva.

SISTEMA FINANCIERO PRIVADO

Son 27 bancos privados los que componen el sistema financiero privado, 10 sociedades financieras, 2 tarjetas de crédito, 40 cooperativas y mutualistas. Los \$75,137.1 USD de crédito que fue otorgado al sistema financiero privado en los 4 años anteriores, la distribución fue de la siguiente forma:

Ilustración 19: CREDITO DEL SF PRIVADO POR TIPO DE INSTITUCION

Total de crédito del SF Privado por tipo de institución

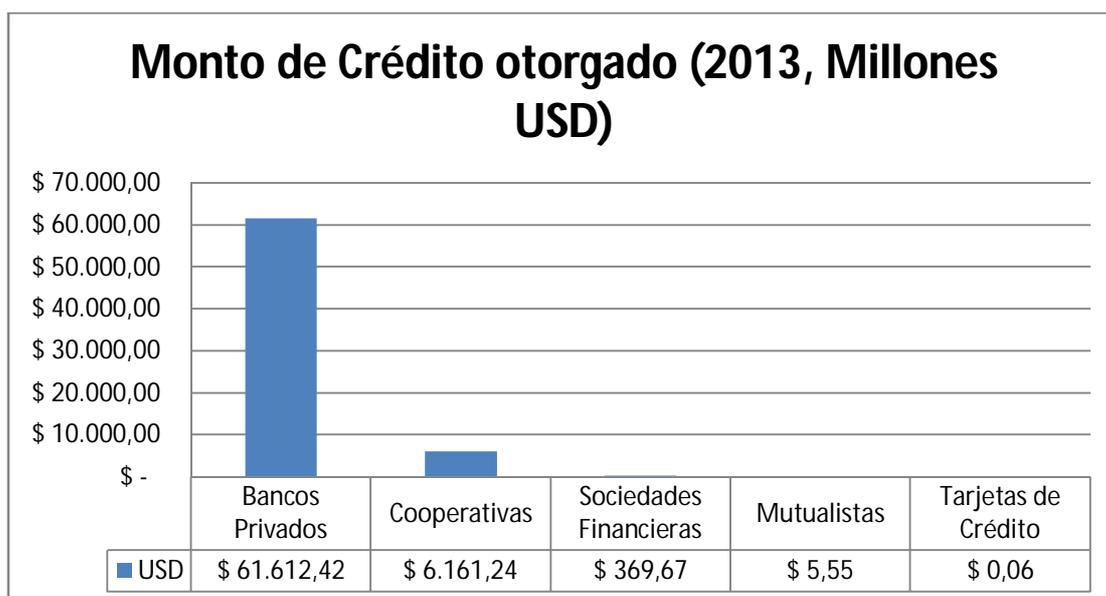


Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Los autores

Lo que corresponde a los siguientes montos según el porcentaje correspondiente del cuadro anterior para el año 2013:

Ilustración 20: MONTO DE CREDITO OTORGADO

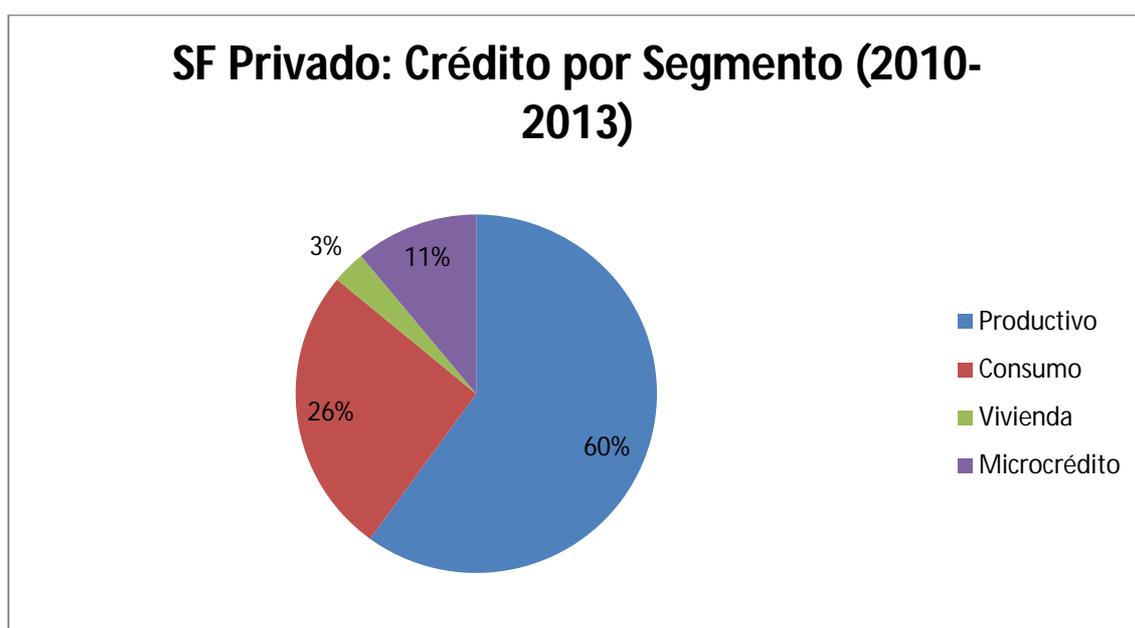


Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Los autores

Así, los créditos otorgados del sistema público han sido destinados al sector productivo (60%), vivienda (3%), al consumo (26%) y al microcrédito (11%):

Ilustración 21: SF PRIVADO CREDITO POR SEGMENTO



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Los autores

Análisis de Balanza Comercial y Balanza de Pagos

Balanza de Pagos (2000 - 2013)

Entrando al análisis de la balanza de pagos vamos a comenzar con la cuenta corriente que tiene una relación directamente proporcional a la cuenta de capital. Bueno tomando en cuenta la cuenta corriente podemos observar que para el año 2000 partimos de un saldo positivo en la balanza de bienes con \$ 1, 399 millones, para el año 2005 las exportaciones se incrementaron en un 107% ubicándolas en \$10, 468 millones, por ultimo para el año 2006 siguió incrementando en un 26% ubicándose en \$13,176 millones todo esto a pesar de que el país entro una dolarización que no le permite devaluar su moneda para fomentar las exportaciones.

En el año 2007 las exportaciones del Ecuador fueron de \$14.870 millones, para el año 2008 fueron de \$19.146 millones un 26% que el periodo anterior. Para el año del 2009 las exportaciones registraron \$14.346 millones una disminución del 25% por causa de la crisis. Para los siguientes tres años las cosas fueron mejorando ya que para el año 2010 las exportaciones fueron de \$18.766 millones un 26% más que el periodo anterior, para el año 2013 se registraron \$ 25.700 millones, un avance significativo.

Al momento en que el país cambio su moneda de curso legal por el dólar, las importaciones ascendían a \$ 3, 657 millones y su tendencia era al alza, como se puede comprobar en el año 2003 incrementan en un 74% ubicándose en \$ 6,366 millones. Para el año 2006 las importaciones llegaron a \$ 11, 408 millones lo cual es un incremento desde el año 200 de un 212%.

Con respecto a las importaciones al igual que las exportaciones tuvieron una afectación en el año 2009 por efecto de la crisis con un total de \$ 14,269 millones y ahora en el 2013 han tenido un incremento de 84.53% esto representa \$26,330 millones. Estos datos nos sirven para poder analizar la balanza comercial que si bien es cierto ha tenido saldos negativos durante el año 2010 y 2011 con \$1504 millones y \$160 millones respectivamente, en el año 2012 tenemos un saldo positivo de \$ 42 millones.

Ilustración 22: IMPORTACION DE BIENES



*Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaboración: Los autores*

Con lo referente a los servicios podemos notar que la balanza en el año 2000 tenía un saldo negativo de \$ 420 millones, para el año 2003 el déficit se incrementó en un 77% ubicándose en un saldo negativo de \$744 millones. Para el año 2006, el déficit se ubica en \$ 1305 millones lo cual representa un incremento del año 2000 al 2006 de un 211%.

En el año 2009 fue un saldo negativo de \$1,376 millones mostrando un incremento de 19% respecto al año anterior por efecto de la crisis; ahora en el año 2013 el saldo es negativo de \$ 1,472 millones. Esto se puede explicar debido a que en el año 2013 los servicios recibidos fueron de \$ 3,530 millones y los servicios prestados fueron de \$2,057 millones. Esta

tendencia negativa es debido a que el país no brinda tantos servicios como para suplir la demanda nacional, entonces empresas extranjeras tienen que dar soporte en múltiples áreas.

Ilustración 23: IMPORTACION DE SERVICIOS

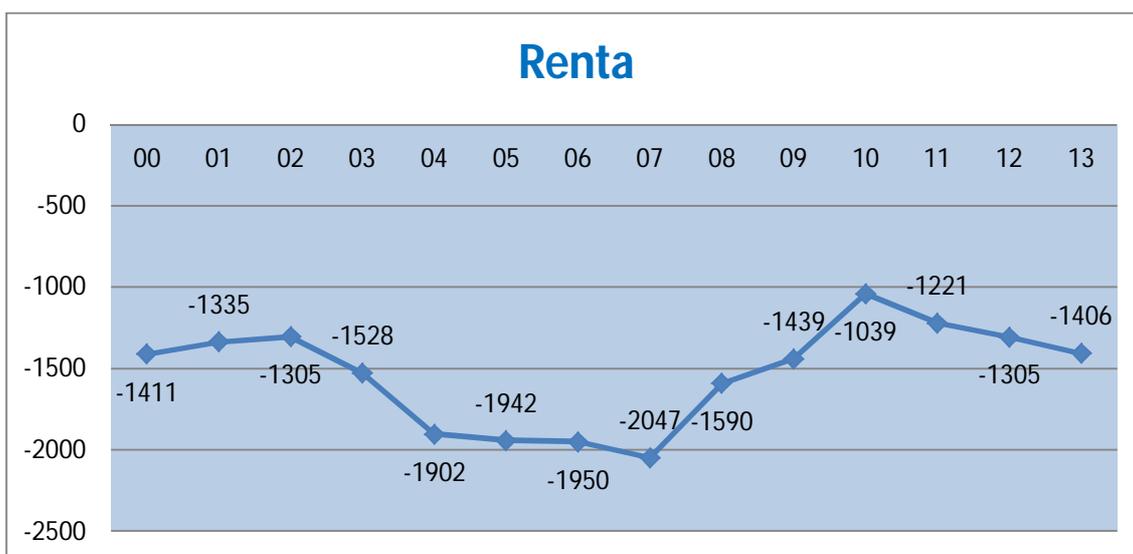


Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaboración: Los autores

Ahora como tercer punto vamos a analizar la renta, para el año 2000 el saldo es negativo y se ubica en \$ 1411 millones y su tendencia para los siguientes años será de la misma forma, en valores negativos. Para el año 2003 podemos notar que ha decrecido en un 8% lo cual no es mucho pero representa una tendencia, esto nos deja con un saldo negativo de \$ 1528 millones. Para el año 2006 la perspectiva no mejora y el saldo de la balanza de rentas se ubica en un saldo negativo de \$ 1950 millones.

Desde el año 2007 al 2013 ha ido en aumento pero aun así en saldos negativos, el saldo negativo pasa en el 2007 de \$ 2,046 millones a \$ 1,406 millones en el 2013. Podemos explicar esta situación debido que a pesar de que la renta recibida ha llegado a su nivel más alto en los últimos 3 años colocándose en \$ 112 millones, la renta pagada ha ido incrementado en una mayor proporción en \$1,519 un 7.68% respecto al año anterior.

Ilustración 24: RENTA



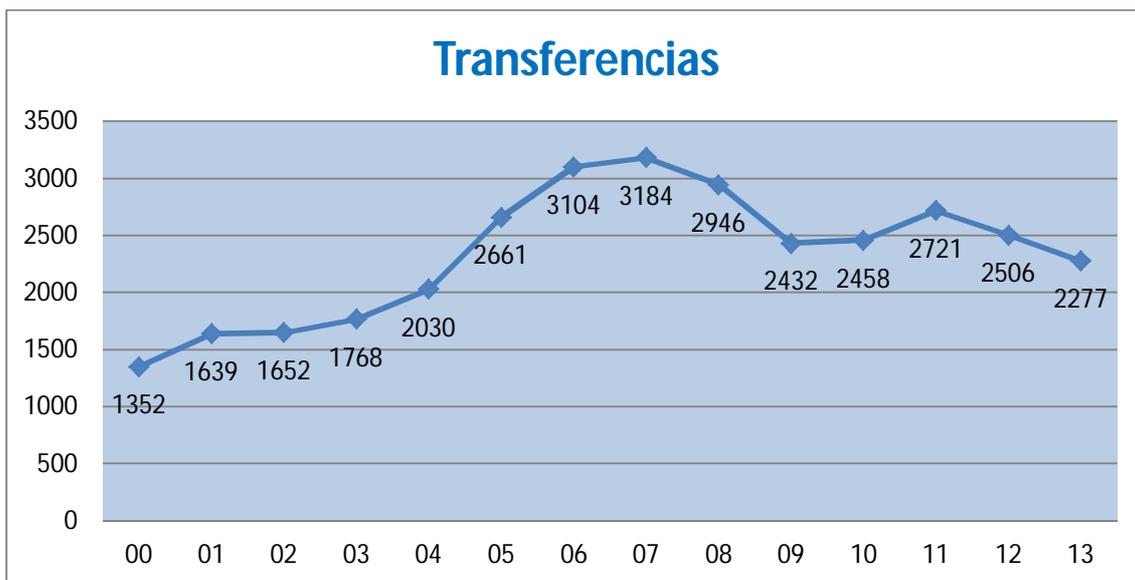
Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Los autores

Las transferencias por otro lado muestran otra cara de balanza de pagos, al ser un su mayoría remesas de nuestros emigrantes el comportamiento de este rubro va a ser positivo durante el periodo estudiado. Para el año 2000 este rubro se ubica en \$1352 millones, en el 2003 asciende a \$ 1768 millones lo cual representa un incremento del 31%. Para el año 2006 incrementa en un 76% ubicándose en \$3104 millones.

Desde el 2007 al 2013 siempre han estado en un saldo positivo, pasó de estar en el 2007 en \$ 3,183 millones a \$ 2,431 millones en el 2009 debido a la crisis mundial y ahora en el 2013 se encuentran en \$ 2,277 millones. Esto se ha dado ya que al principio los emigrantes ecuatorianos que se encuentran en Estados Unidos y España gozaban de buenos trabajos bien remunerados pero debido a la crisis la situación se vio afectada y muchos compatriotas se vieron forzados a regresar al país porque afuera tenían menos oportunidades laborales que en su país.

Ilustración 25: TRANSFERENCIAS

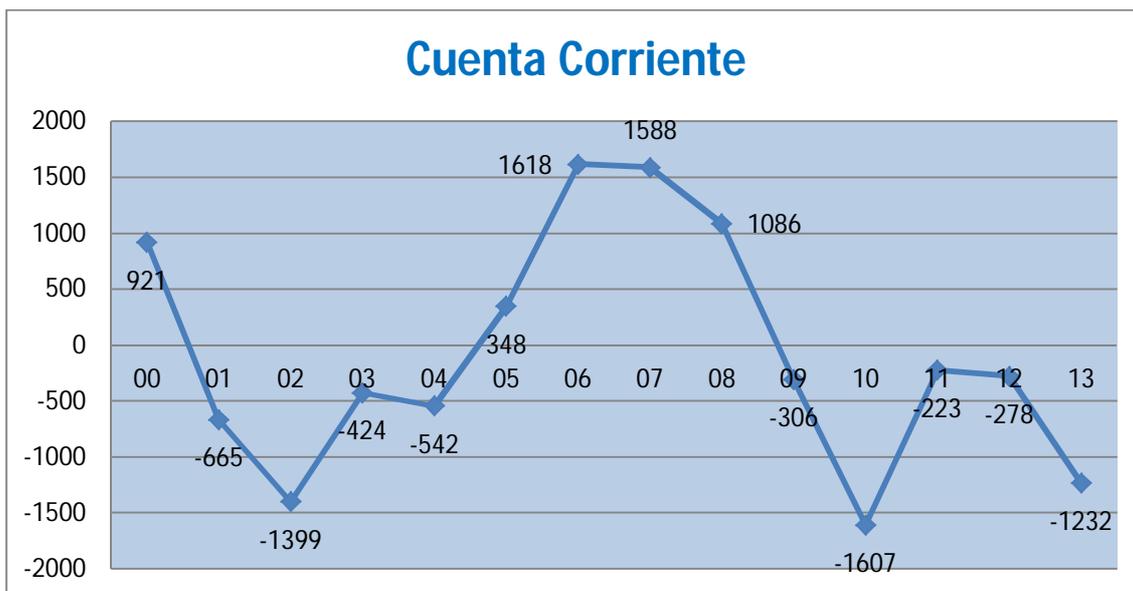


Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Los autores

En conclusión podemos decir que la cuenta corriente en los años previos a la crisis presentaba un saldo positivo debido a la balanza comercial positiva y las transferencias corrientes también tenían un gran peso, ahora luego de la crisis los principales socios comerciales de Ecuador se abstienen de comprar nuestros productos no petroleros y la balanza comercial disminuye al igual que las transferencias corrientes por no decir exclusivamente las remesas desde países como Estados Unidos y España.

Ilustración 26: CUENTA CORRIENTE



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Los autores

Ahora entrando en la cuenta de capital esta recoge todas las transferencias de capital que se utilizan para la inversión en infraestructura y podemos observar que para el año 2000 teníamos en negativo \$ 1 millón, para el año 2003 incremento en un 700% llegando a \$ 8 millones, para el año 2006 subió a \$ 19 millones lo cual supone un incremento del 138%.

En el año 2007 tenemos \$15 millones, en el 2008 \$ 19 millones y en el 2009 por el motivo de la crisis económica mundial baja a \$ 17 millones. En los años posteriores la cuenta de capital tiene un incremento significativo de 236% llegando a ubicarse en \$ 78 millones, en el 2012 esta cuenta alcanza los \$ 129 millones, para el año 2013 reduce en un 78.62% colocándose en \$ 27 millones.

Ilustración 27: CUENTA CAPITAL



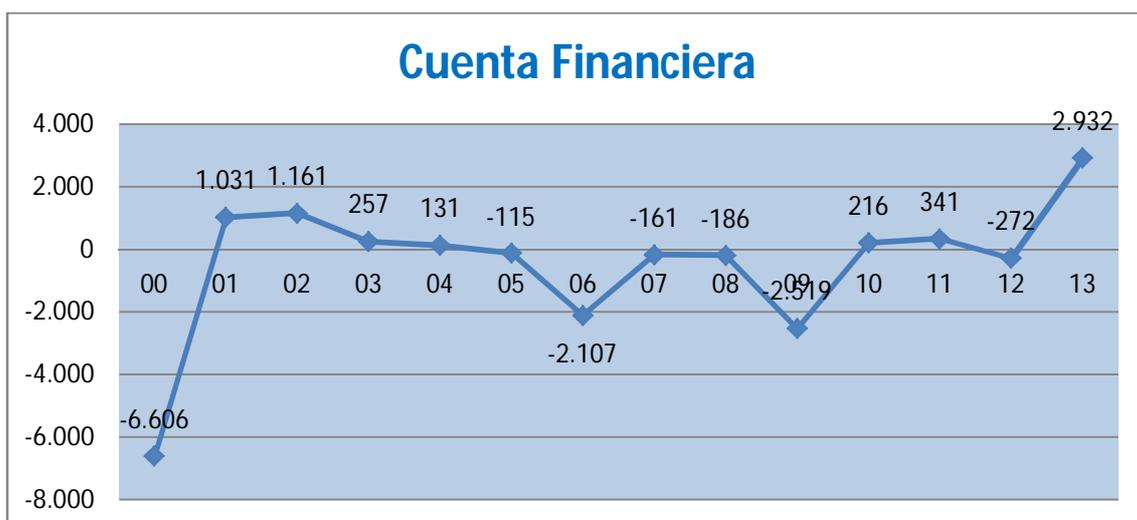
Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Los autores

En lo que respecta la cuenta financiera que es la que refleja las inversiones directas en el país, inversiones en cartera, otras inversiones. Bueno en lo que respecta a esta sub balanza podemos notar que para el año 2000 este rubro estaba en un saldo negativo de \$6606 millones, en su mayoría explicado por la compra de títulos de deuda. Para el año 2003 existió un incremento del 104% ubicando a la cuenta financiera en \$ 257 millones, luego para el año 2006 tuvimos un descenso muy pronunciado del 920% ubicándose en un saldo negativo de \$2107 millones.

En el año 2007 presenta un valor negativo de \$160 debido a que la inversión directa en el país llegó a \$ 192 millones. En el 2009 el año en que se reflejaban los estragos de la crisis económica la cuenta financiera reporta un saldo negativo de \$ 2,518 millones. Al llegar al año 2013 el saldo de la cuenta financiera es positivo llegando a \$ 2,277 millones, lo cual representa una disminución del 28.47 % con respecto al año 2007.

Ilustración 28: CUENTA FINANCIERA



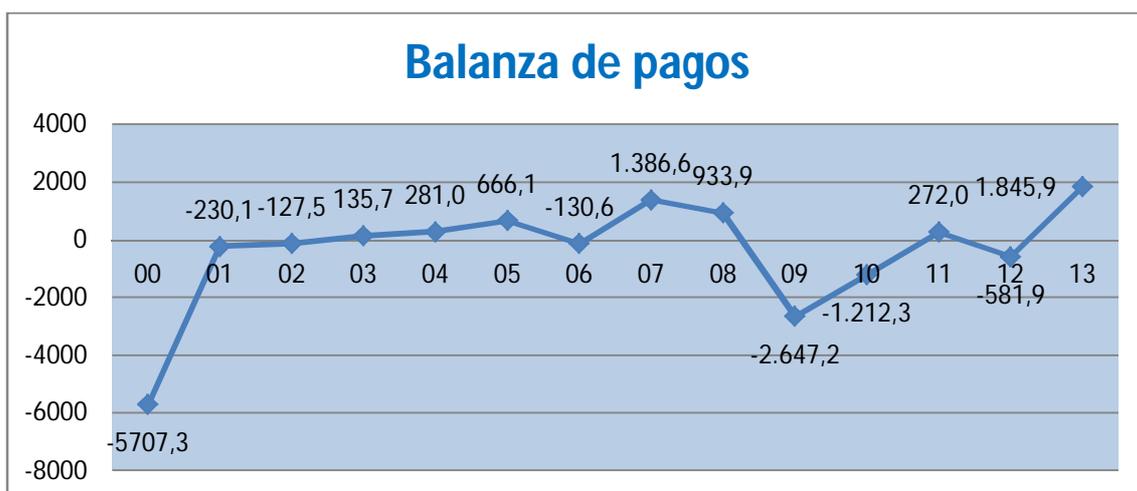
Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Los autores

En conclusión la balanza de pagos global que comprende: la cuenta corriente, la cuenta de capital, la cuenta financiera y por último la cuenta de errores y omisiones en el periodo 2007 a 2013 ha tenido un comportamiento definitivamente irregular.

Comenzando el año 2007 con un saldo positivo de \$ 1,386 millones al siguiente año podemos ver una disminución del 35.65% ubicándose en \$ 933 millones; para el año 2009 podemos observar los estragos de la crisis mundial en el país con una balanza de saldo negativo de \$ 2,647 millones lo que representa una disminución del 383% , para los siguientes años el panorama sigue siendo irregular en el 2010 el saldo es negativo de \$ 1,212 millones, para el 2011 el saldo es positivo de \$ 272 millones lo cual representa un aumento significativo de un 122.44% , para el 2012 baja de nuevo en un 314 % con un saldo negativo de \$ 581 millones, y por ultimo para el año 2013 tenemos un incremento de 417.21 % con un saldo positivo de \$ 1,845 millones.

Ilustración 29: BALANZA DE PAGOS



*Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaboración: Los autores*

Balanza Comercial (2000 - 2013)

En el análisis de la balanza comercial vamos a tener que considerar que al tener el dólar como moneda de curso legal, esto si bien es cierto nos beneficia en muchos aspectos, mientras que en otros nos limita. Nuestros vecinos y principales socios comerciales Perú y Colombia nos han ganado terreno en el campo de las exportaciones desde que entramos a la dolarización. Los dos países al tener su moneda propia es decir al ser emisores de moneda han podido incentivar a las exportaciones depreciando su moneda, entonces podemos decir que tenemos 13 años peleando por ganar terreno en los mercados internacionales con una clara desventaja.

La balanza comercial se divide en dos tipos, petrolera y no petrolera, y los saldos van a variar dependiendo de qué balanza estemos abordando. Se ha tomado como periodo de tiempo de estudio desde el año 2007 al 2013 que es periodo de gobierno de Rafael Correa, queremos saber cómo ha evolucionado desde que llegó al poder. Para poder tener un periodo de tiempo

con el cual compararlo vamos a tomar desde el año 200 al 2006 que es la misma cantidad en años pero se vivió en una inestabilidad política entonces en si el objetivo es determinar si hemos mejorado o seguimos como estábamos antes de que entre en el Ecuador el ya tan famoso proceso político conocido como la “Revolución Ciudadana”.

Balanza Petrolera

Vamos a comenzar con la balanza petrolera tal vez la más importante al momento dentro de la economía ecuatoriana al momento ya que es la única que presenta un saldo positivo a lo largo de los años.

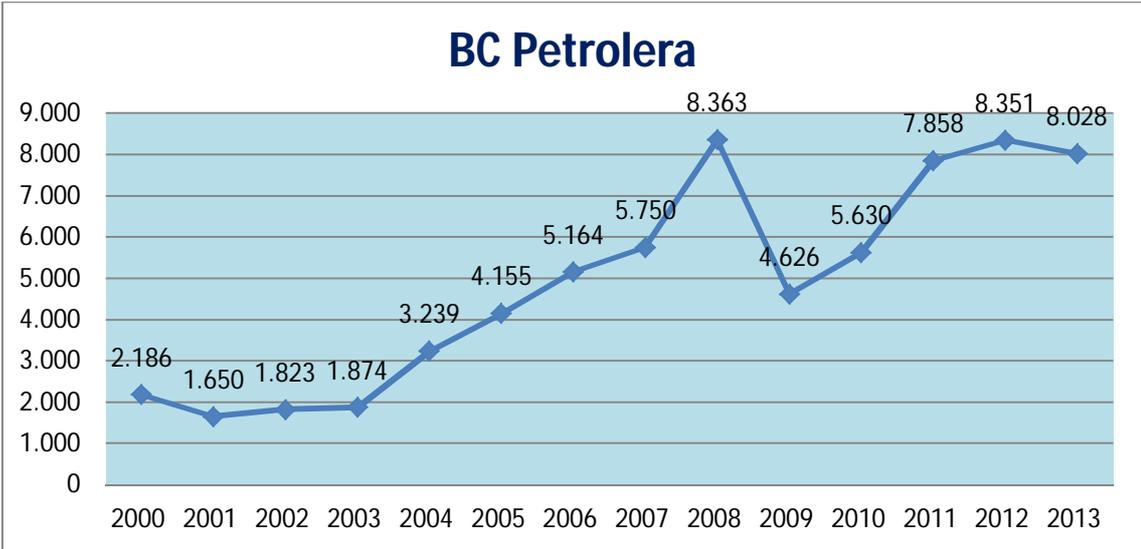
Tabla 19: BALANZA COMERCIAL PETROLERA

Período	BALANZA COMERCIAL		
	Total*	Petrolera*	No petrolera*
2000	1.458	2.186	-728
2001	-302	1.650	-1.953
2002	-969	1.823	-2.792
2003	-32	1.874	-1.906
2004	178	3.239	-3.061
2005	532	4.155	-3.623
2006	1.449	5.164	-3.715
2007	1.414	5.750	-4.336
2008	1.081	8.363	-7.282
2009	-234	4.626	-4.860
2010	-1.979	5.630	-7.609
2011	-830	7.858	-8.688
2012	-441	8.351	-8.791
2013	-1.091	8.028	-9.118
*Millones de dólares			

*Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaboración: Los autores*

Como se puede analizar el cuadro de la balanza comercial del periodo 2000 al 2013, las balanza petrolera comienza en el año 2000 con \$ 2186 millones, aquí tenemos que recordar que fue el año en que el país entro en la dolarización. Con respecto al año 2000 para el año 2005 se registró un incremento del 90% ubicándose en \$ 5,164 millones. En el año 2008 las exportaciones llegaron a \$8,363 millones, para el siguiente año en el cual se sufrió los efectos de la crisis mundial las exportaciones petroleras descendieron en un 44.68% dejando así a las exportaciones en \$ 4,626 millones. Por último para el año 2013 con relación al año 2000 se ha dado un crecimiento del 267.14 % lo que corresponde a \$ 8,028 millones.

Ilustración 30: BC PETROLERA



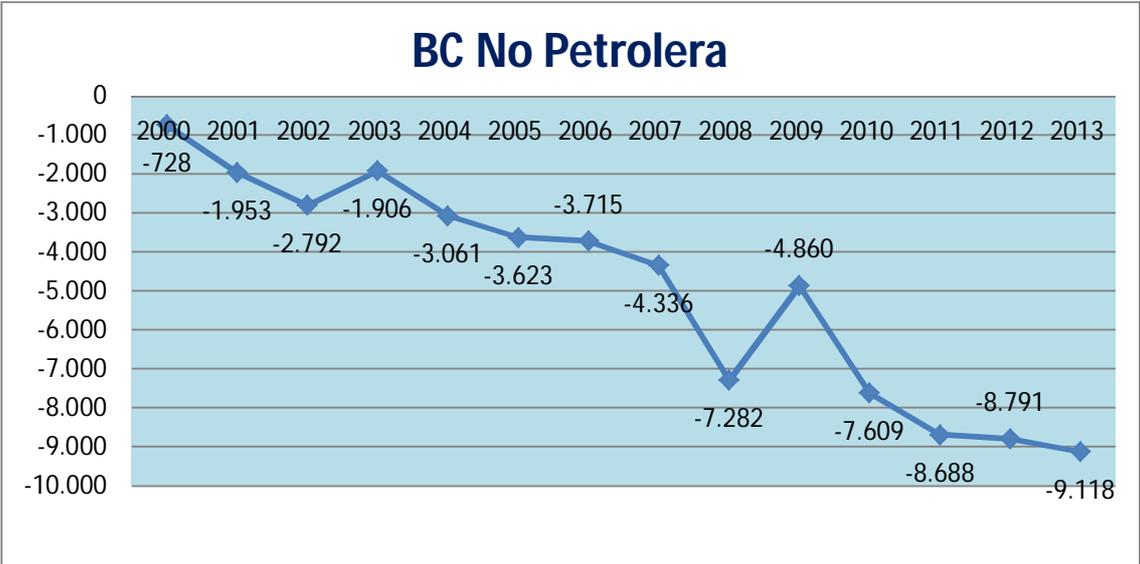
Fuente: Banco Central del Ecuador
 Elaboración: Los autores

Continuando con nuestro análisis, ahora se va a analizar a la balanza de pagos no petrolera que es en la cual hemos tenido un saldo deficitario durante muchos años. Desde que entramos en la dolarización el saldo ha sido negativo en el año 2000 el saldo era negativo de \$ 728 millones, enseguida para el siguiente año el déficit se había incrementado en un 168% llegando a un saldo negativo de \$ 1,953 millones.

En el año 2005 el saldo era negativo de \$ 3,623 millones, pasando al año 2008 en donde antes de la crisis el saldo estaba en negativo de \$ 7,282 millones, se pasó a reducir el déficit en 33.26% llegando a un saldo negativo de \$ 4, 860 debido a que los productos que exporta el Ecuador no son considerados de primera necesidad por lo cual se redujo su consumo por lo menos en el año inmediato a la crisis.

Por último para los últimos 3 años, la balanza sigue siendo negativa pero en una mayor proporción, en el año 2011 el saldo negativo llega a \$ 8, 688 millones, para el 2012 el saldo negativo aumenta a \$ 8,791 millones y por ultimo para el año 2013 hay un incremento en el déficit del 3.7% elevando el déficit a un saldo negativo de \$ 9, 118 millones.

Ilustración 31: BC NO PETROLERA



*Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaboración: Los autores*

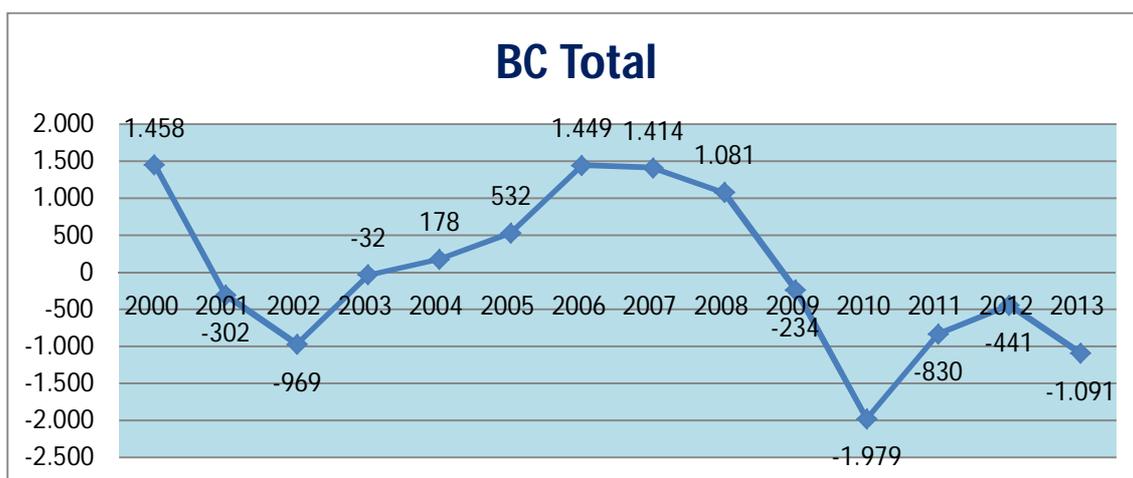
En el grafico superior podemos notar como la tendencia es de seguir incrementando el déficit en la balanza no petrolera.

Por último, referente a la balanza comercial total podemos llegar a la conclusión de que hay tenido un comportamiento irregular en el periodo estudiado. En el año 2000 el saldo es positivo de \$ 1,458 millones, pero inmediatamente para el año 2001 desciende en un 120.72 %, para el año 2002 aumenta aún más el déficit en un 220.89% llegando a un saldo negativo de \$ 969 millones.

Para el año 2005 el saldo es positivo de \$ 532 millones, para el año 2006 se ha incrementado en un 172.50% elevando el saldo favorable de \$ 1,449 millones. Para el año 2008 el saldo es favorable de \$ 1, 081 millones, pasando al año 2009 claramente tenemos un descenso pronunciado de 122 % dejando así a la balanza en un saldo negativo de \$ 234 millones.

En los últimos tres años el saldo es enteramente negativo, en el año 2011 tenemos una balanza negativa de \$ 830 millones, para el año 2012 se redujo a una saldo negativo de \$ 441 millones y por ultimo para el año 2013 tuvimos un incremento en el déficit de 147.60% colocando a la balanza en un saldo negativo de \$ 1,091 millones. Se llega a la conclusión de que de no ser por la balanza petrolera la balanza comercial fuera extremadamente negativa perjudicando a la economía ecuatoriana, porque al no ser emisores de moneda todo el dinero que circularía por el país estaría enteramente dedicado para importar productos y tendríamos un problema de liquidez en el país.

Ilustración 32: BALANZA COMERCIAL TOTAL



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Los autores

Como podemos observar en el gráfico el comportamiento de la balanza es irregular no hay una tendencia definida, pero en los últimos 5 años se ha registrado un saldo negativo.

En el siguiente gráfico tenemos detalladas las exportaciones y las importaciones:

Tabla 20: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES DETALLADAS

	Ene - May 2011		Ene - May 2012		Ene - May 2013		Ene - May 2014	
	TM	Valor USD FOB	TM	Valor USD FOB	TM	Valor USD FOB	TM	Valor USD FOB
Exportaciones totales	11.609	9.184.815	12.096	10.417.075	11.849	10.204.452	12.574	11.098.870
Petroleras	7.928	5.310.038	8.539	6.404.920	8.061	5.641.969	8.663	5.949.284
No petroleras	3.681	3.874.777	3.557	4.012.155	3.787	4.562.483	3.910	5.149.586
Importaciones totales	5.687	8.900.762	5.756	9.806.747	6.411	10.830.313	7.076	10.615.427
Bienes de consumo	497	1.784.526	475	2.015.352	378	1.990.314	466	1.905.886
Tráfico Postal Internacional y Correos Rápidos ⁽²⁾	n.d.	51.675	n.d.	67.425	1,8	85.166	2,1	103.069
Materias primas	2.880	2.785.987	3.019	2.970.495	3.443	3.365.873	3.645	3.197.164
Bienes de capital	213	2.225.740	225	2.629.582	243	2.906.829	231	2.684.104
Combustibles y Lubricantes	2.094	2.003.862	2.035	2.103.988	2.343	2.430.786	2.731	2.698.861
Diversos	2	16.145	2	18.727	3	27.703	2	19.347
Ajustes ⁽³⁾		32.826		1.177		23.643		6.996
Balanza Comercial - Total		284.053		610.328		-625.862		483.444
Bal. Comercial - Petrolera		3.306.176		4.300.932		3.211.183		3.250.423
Bal. Comercial - No petrolera		-3.022.123		-3.690.603		-3.837.045		-2.766.979

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Los autores

Solo hemos tomado de enero a mayo de los últimos 4 años debido a que este es un reporte nuevo del banco central y no se cuanta con más información. Como ya es conocido por todos, las exportaciones se dividen en petroleras y no petroleras, en cuanto a las importaciones se dividen en bienes de consumo, materias primas, bienes de capital, combustibles y lubricantes.

Podemos observar que las materias primas representan el mayor rubro dentro de las importaciones con \$ 3, 197 millones, seguido por los combustibles con \$ 2,684 millones de enero a mayo del 2014. Bueno y respecto a las exportaciones hemos tenido un valor total de \$11,098 millones y comparando con las importaciones totales a la fecha que suman \$ 10, 165 millones tendríamos un saldo favorable en la balanza por \$ 933 millones en lo que va del año.

Conclusión

Con una población cercana a los 16'032.516 de personas el Ecuador, durante el periodo estudiado que comprende desde el año 2000 al 2013 el país ha crecido en promedio un 4.52% claro en su mayoría impulsado por el gasto público durante los últimos 7 años. Uno de los principales puntos a cambiar es la dependencia económica del precio del barril de petróleo, que refleja la debilidad de la economía ecuatoriana si es que el este precio llegara a desplomarse, también existen muchos más factores que afectan la realidad económica.

El país hoy emprende un proyecto de cambio de su matriz productiva donde se pretende diversificar la producción, pero al buscar este ambicioso proyecto tenemos que tener un mercado al cual exportar los productos que pretendemos producir. Este proceso de cambio que involucra industrias estratégicas tiene un serio problema y es la forma de financiamiento, el gobierno central quiere crear un sin número de empresas públicas con la finalidad de ellos manejar la producción de esta que el sector privado quede relevado.

Haciendo un breve análisis de los indicadores macroeconómicos del país, con respecto a la balanza de pagos, durante el periodo 2000 al 2013 ha presentado un comportamiento irregular lo cual indicar clave de que las cuentas nacionales presentan saldos negativos. El excesivo gasto público y la falta de inversión extranjera en el país nos hacen vulnerables para seguir teniendo una balanza de pagos negativa en los siguientes años.

En lo que respecta a la balanza comercial, el panorama no es muy alentador, ya que el comportamiento de la balanza durante los últimos 14 años es irregular pasa del año 2000 a ser negativo al año 2003 a ser positivo de nuevo, y ese sube y baja culmina en el año 2013 con un saldo negativo para nuestra balanza comercial. Es importante tener en cuenta la diversificación de mercados, nos va a permitir tener una mayor independencia comercial.

CAPITULO II

Análisis de la participación comercial del Ecuador en el bloque regional de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) y su desarrollo.

Comunidad Andina de Naciones (CAN)

(CAN). *“Una comunidad de países que nos unimos voluntariamente con el objetivo de alcanzar un desarrollo integral, más equilibrado y autónomo, mediante la integración andina, suramericana y latinoamericana.*

Los países que la integramos - Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú- estamos unidos por el mismo pasado, una variada geografía, una gran diversidad cultural y natural, así como por objetivos y metas comunes.

Nuestros cuatro países presentan una gran diversidad cultural, étnica y lingüística. Poseemos riquísimas manifestaciones folklóricas y artísticas que nos unen aún más.” (CAN).

Esta es la misma definición que se encuentra en el portal web de la Comunidad Andina de Naciones (CAN).

¿Cómo funciona la CAN?

Así mismo (CAN) explica cómo funciona, diciendo que La Comunidad Andina está conformada por Órganos e Instituciones que están articuladas en el Sistema Andino de Integración, más conocido como el SAI.

Este Sistema hace que la CAN funcione casi como lo hace un Estado. Es decir, cada una de estas instancias tiene su rol y cumple funciones específicas, por ejemplo: el Consejo Presidencial Andino, conformado por los Presidentes de Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú, está a cargo de la dirección política de la CAN; el Consejo Andino de Ministros de Relaciones Exteriores formula la política exterior de los países andinos en asuntos relacionados con la integración y, de ser necesario, coordinan posiciones conjuntas en foros o negociaciones internacionales; la Comisión, conformada por delegados plenipotenciarios, o con plenos poderes, se encargan de formular, ejecutar y evaluar la política de integración en temas de comercio e inversiones y generan normas que son obligatorio cumplimiento para los 4 países.

La CAN cuenta con una Secretaría General que administra y coordina el proceso de integración y el Tribunal Andino de Justicia es la entidad que controla la legalidad de los actos de todos los Órganos e Instituciones y dirime las controversias existentes entre países, entre ciudadanos o entre países y ciudadanos cuando se incumplen los acuerdos asumidos en el marco de la Comunidad Andina.

El Parlamento Andino, conformado por 20 Parlamentarios elegidos por voto popular -5 por cada País Miembro-, es la instancia que representa al Pueblo; es decir, a los Ciudadanos Andinos en general. Aquí se delibera sobre la integración andina y se proponen acciones normativas que fortalezcan la integración.

Asimismo, son parte del SAI las instancias consultivas de la Sociedad Civil, como el de los Pueblos Indígenas, de los Trabajadores y de los Empresarios. La Universidad Andina Simón Bolívar, con varias sedes en la región, es la entidad educativa. Y, los organismos financieros son la Corporación Andina de Fomento y el Fondo Latinoamericano de Reservas. (CAN).

Integración Integral

(CAN). Cuando se habla de la Integración Integral, el portal web de la CAN, (CAN), habla de que es el nuevo y vigente paradigma de la integración andina. Constituye una respuesta al actual contexto internacional, caracterizado por la existencia de modelos de desarrollo diversos, apertura a un mundo multipolar, y el dinamismo de nuevos actores, temas y lógicas organizativas.

El año 2007, en la Cumbre Presidencial de Tarija, los Jefes de Estado de los países andinos expresaron su convencimiento de que es necesario "desarrollar y profundizar el proceso de integración de la Comunidad Andina tomando en cuenta, en forma más efectiva, las visiones y enfoques de los Países Miembros, con el objetivo de lograr una unidad en la diversidad al servicio del vivir bien de nuestros pueblos y en armonía con la naturaleza".

Para ello, manifestaron su voluntad de "forjar una integración integral más equilibrada entre los aspectos sociales, culturales, económicos, ambientales y comerciales". (CAN).

Indicadores Sociales

Las estadísticas presentadas a continuación son sacadas del portal web mismo de la CAN (Andina I. N.).

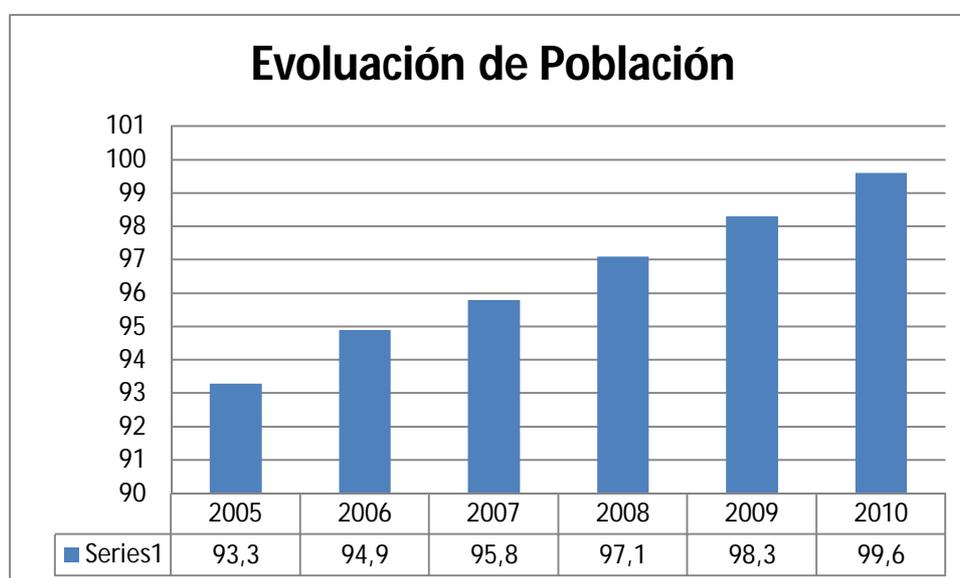
La población de la Comunidad Andina es de 100 millones de habitantes. En los últimos 5 años la población ha tenido un crecimiento de 6,3%.

Tabla 21: POBLACION DE CAN

AÑO	CAN	BOLIVIA	COLOMBIA	ECUADOR	PERÚ
2005	93,3	9,4	42,9	13,2	27,8
2006	94,9	9,3	43,4	13,4	28,8
2007	95,8	9,8	43,9	13,6	28,5
2008	97,1	10	44,5	13,8	28,8
2009	98,3	10,2	45	14	29,1
2010	99,6	10,4	45,5	14,2	29,5

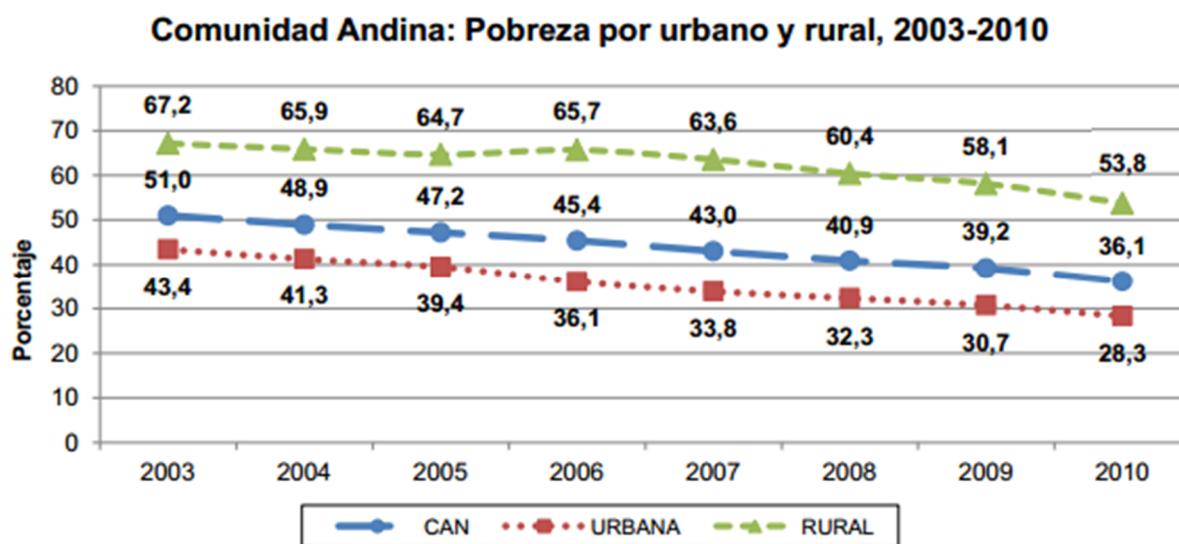
Fuente: *Institutos Nacionales de Estadística de la Comunidad Andina*
 Elaboración: *Secretaría General de la Comunidad Andina*

Ilustración 33: EVOLUCION DE POBLACION CAN



Fuente: *Secretaría General de la Comunidad Andina (SGCAN)*.
 Elaboración: *Los Autores*.

Para la comunidad andina, el tema de la pobreza viene siendo muy positivo dada la reducción constante de la misma año a año como se puede apreciar en el siguiente gráfico.



Fuente: Secretaría General de la Comunidad Andina (SGCAN).

Elaboración: SGCAN.Estadística

Así la pobreza en la comunidad andina de naciones ha ido decreciendo en el plazo de años enseñado en el gráfico anterior. Por lo que se la pobreza ha dejado de representar el 51% de la población para el año 2003 a ser el 36.1% para el año 2010. Es un resultado de una disminución de 14.9% para 7 años de desarrollo.

Aunque así también es necesario desglosarlo por la sección urbana y rural, porque para cada sector es una realidad distinta que vale analizar con datos más concretos.

Tabla 22: POBREZA RURAL Y URBANA DE CAN

Comunidad Andina, Pobreza por urbano y rural, 2003 y 2010

(Porcentaje)

	2003			2010		
	Total	Urbano	Rural	Total	Urbano	Rural
CAN	51,0	43,4	67,2	36,1	28,3	53,8
Bolivia 1,2/	63,1	54,4	77,7	49,6	41,7	65,1
Colombia	47,7	44,7	56,3	37,2	33,0	50,3
Ecuador	49,9	38,7	71,3	32,8	22,5	53,0
Perú	52,6	40,0	75,2	31,3	19,1	54,2

1/ Los datos del 2003, 2004 corresponden al periodo 2003-2004.

2/ El dato 2010. Estimado por UDAPE

Fuente: SISCAN-Compendio 2002-2012

Elaboración: Secretaría General de la Comunidad Andina. Estadística

La otra realidad muy acentuada es el de la extrema pobreza, aunque para la comunidad andina se vienen logrando muchos éxitos según sus objetivos contra la pobreza.

Tabla 23: POBREZA EXTREMA URBANA Y RURAL DE CAN

Comunidad Andina, Pobreza Extrema por urbano y rural, 2003, 2009-2010

(Porcentaje)

	2003			2009			2010		
	Total	Urbano	Rural	Total	Urbano	Rural	Total	Urbano	Rural
CAN	20,6	12,2	39,2	14,9	8,1	30,8	13,0	7,0	...
Bolivia 1,2/	34,5	22,9	53,7	26,1	16,1	45,5	25,4	15,5	44,7
Colombia	15,6	11,1	28,6	14,4	9,8	29,0	12,3	8,1	25,5
Ecuador	26,6	17,6	44,1	15,4	8,2	29,2	13,1	7,0	...
Perú	21,0	8,6	44,6	11,5	2,8	27,8	9,8	2,5	23,3

1/ Los datos de los años 2003, 2004 corresponden al periodo 2003-2004.

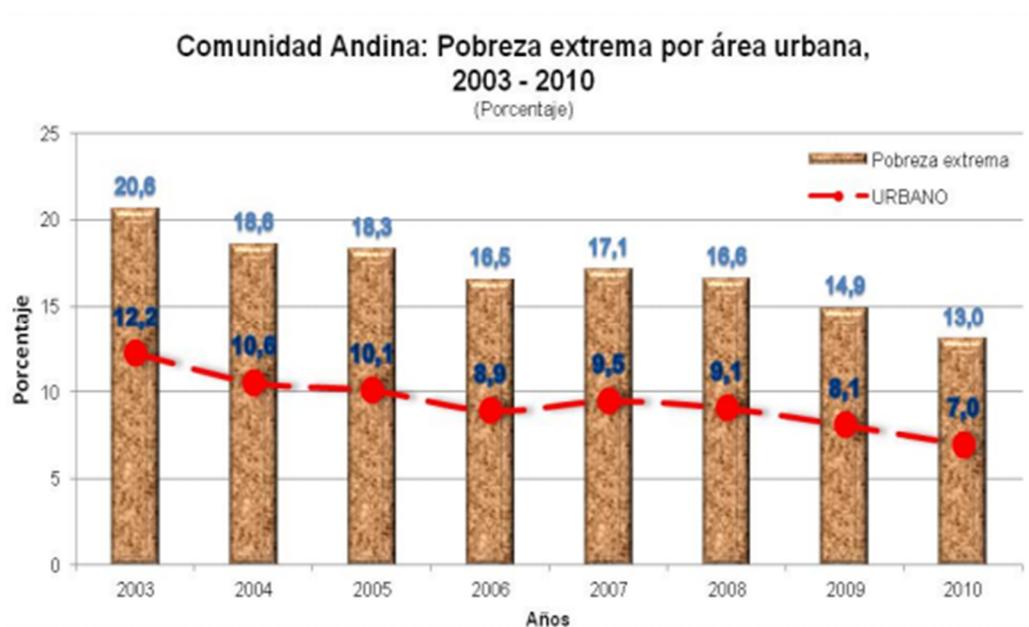
2/ El dato 2010. Estimado por UDAPE

Fuente: SISCAN-Compendio 2002-2012

Elaboración: Secretaría General de la Comunidad Andina. Estadística

La pobreza extrema ha sido reducida en un 7% aproximado en 7 años. Pasando del 20.6% al 13% en el año 2010. Por lo que se puede apreciar en la tabla anterior el área urbana ha reducido de 12.2% al 7% en 7 años. Y el área rural ha bajado del 39.2% a 30.8 en el 2009.

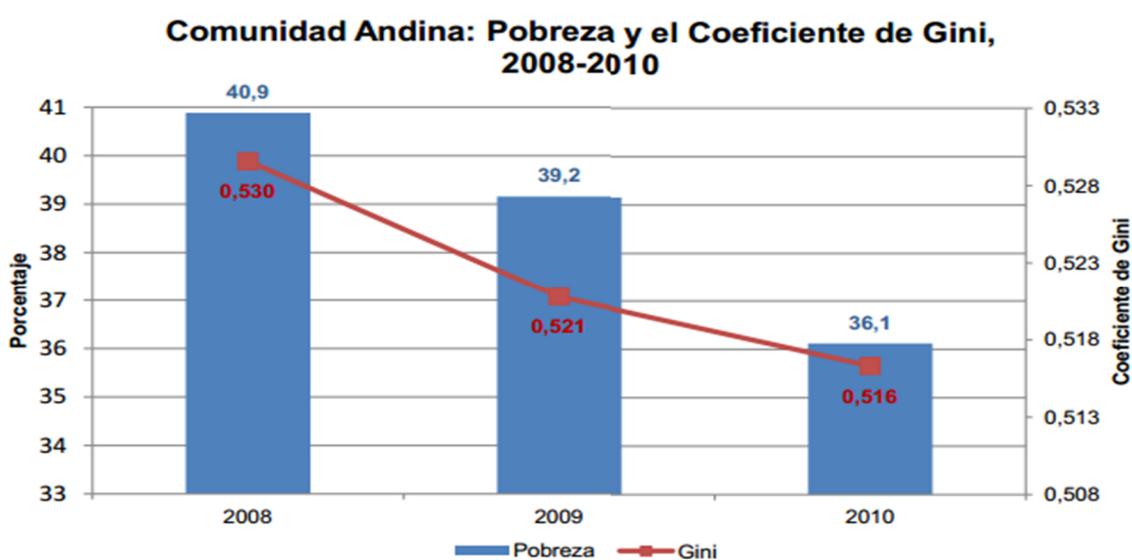
Ilustración 35: POBREZA EXTREMA POR AREA URBANA DE CAN



Fuente: Secretaría General de la Comunidad Andina (SGCAN).
Elaboración: SGCAN.Estadística

Para la comunidad andina es muy importante analizar el coeficiente de Gini para ver la brecha en la distribución de los ingresos para todos los sectores sean urbanos o rurales.

Ilustración 36: POBREZA Y COEFICIENTE DE GINI DE CAN



Fuente: Secretaría General de la Comunidad Andina (SGCAN).
Elaboración: Los Autores

Tabla 24: COEFICIENTE GINI POR URBANA Y RURAL DE CAN

**Comunidad Andina, Coeficiente de Gini por urbano y rural,
2001, 2005 y 2010**

	2001			2005			2010		
	Total	Urbano	Rural	Total	Urbano	Rural	Total	Urbano	Rural
CAN	0,561	0,533	0,518	0,546	0,515	0,477	0,516	0,487	0,456
Bolivia	0,592	0,534	0,635	0,600	0,540	0,660	0,502	0,451	0,534
Colombia 1/	0,573	0,551	0,524	0,557	0,537	0,463	0,560	0,537	0,470
Ecuador	0,590	0,590	0,540	0,550	0,520	0,490	0,505	0,487	0,441
Perú	0,520	0,480	0,450	0,510	0,470	0,410	0,460	0,420	0,410

1/ El dato de 2001 corresponde al 2002.

Fuente: SISCAN-Compendio 2002-2012

Elaboración: Secretaría General de la Comunidad Andina. Estadística

Así, a inicio de la década el coeficiente de Gini en el sector urbano como en el rural eran de 0.533 y 0.518 para cada uno, pero luego de 7 años de desarrollo los coeficientes ahora son de 0.487 y de 0.456. Por lo que se puede decir que el menor coeficiente rural, en función del urbano, demuestra que en el área rural, se presenta una mejor distribución de la riqueza que en la urbana.

Del total de la población que posee la comunidad andina, los 77 millones de personas están en edad de trabajar (PET) para el año 2011, siendo 51 millones la población económicamente activa (PEA), Así se obtendría una tasa de participación en la economía (PEA/PET) de 65,5%.

Así la población ocupada, está siendo de 47 millones, esto significaría un total de 4 millones de personas desocupadas con la capacidad y deseo de trabajar. Por otro lado también existían 26 millones de personas, en edad de trabajar, que no trabajaban, ni estaban en la búsqueda de un trabajo por distintas razones.

En el año 2011 la PEA de la CAN es constituida por 51 millones de personas, teniendo en cuenta un incremento de 9 millones de personas entre el año 2001 y el 2011.

Colombia tiene un 44% de la PEA andina, Perú el 32%, y Ecuador y Bolivia el 13% respectivamente. Así también se observa que la PEA masculina es mayor a la PEA femenina por 7 millones de personas.

Tabla 25: PEA DE CAN

Comunidad Andina, Población Económicamente Activa, por sexo 2001 y 2011

(Miles de personas)

		Total	Hombres	Mujeres
2011	CAN	50 657	28 887	21 770
	Bolivia	5 461	2 949	2 512
	Colombia	22 446	12 966	9 480
	Ecuador	6 647	4 027	2 620
	Perú	16 103	8 946	7 157
2001	CAN	41 759	24 305	17 454
	Bolivia	4 099	2 228	1 871
	Colombia	18 604	11 014	7 590
	Ecuador	6 563	3 849	2 714
	Perú	12 493	7 214	5 279

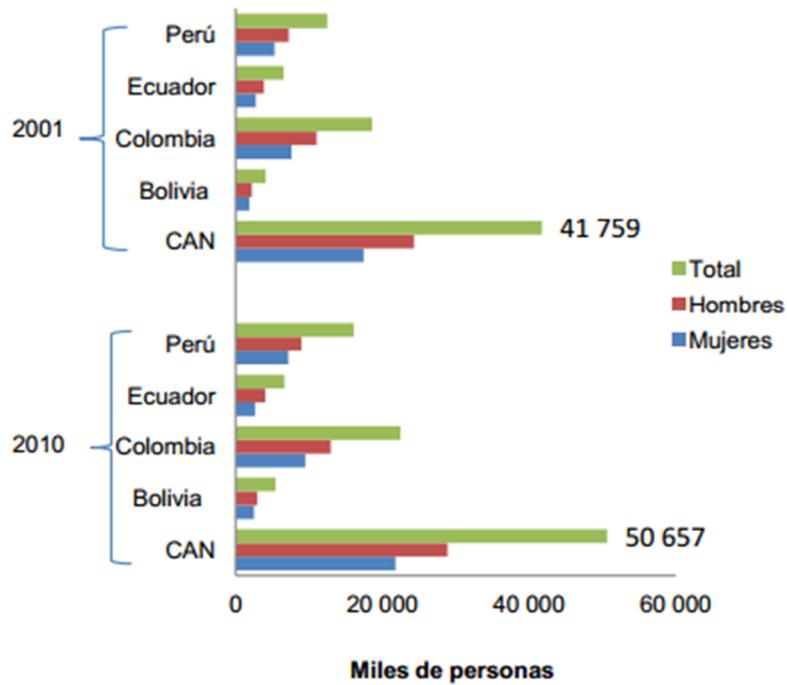
Nota: Estimado para el año 2011, Bolivia y Perú.

Fuente: SISCAN, OLA

Elaboración: Secretaría General de la Comunidad Andina. Estadística

Ilustración 37: PEA POR SEXO DE CAN

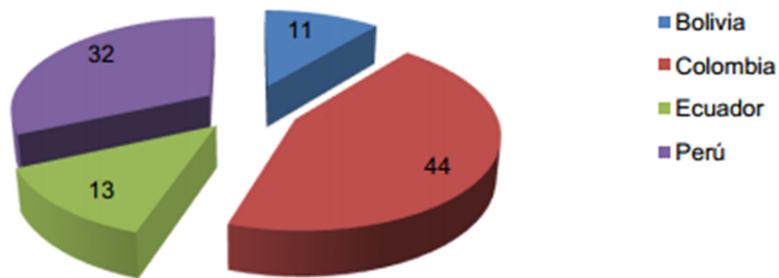
Comunidad Andina: Población Económicamente Activa por sexo, 2001 y 2011



Fuente: Secretaría General de la Comunidad Andina (SGCAN).
Elaboración: SGCAN.Estadística

Ilustración 38: PEA PARTICIPACION DE CAN

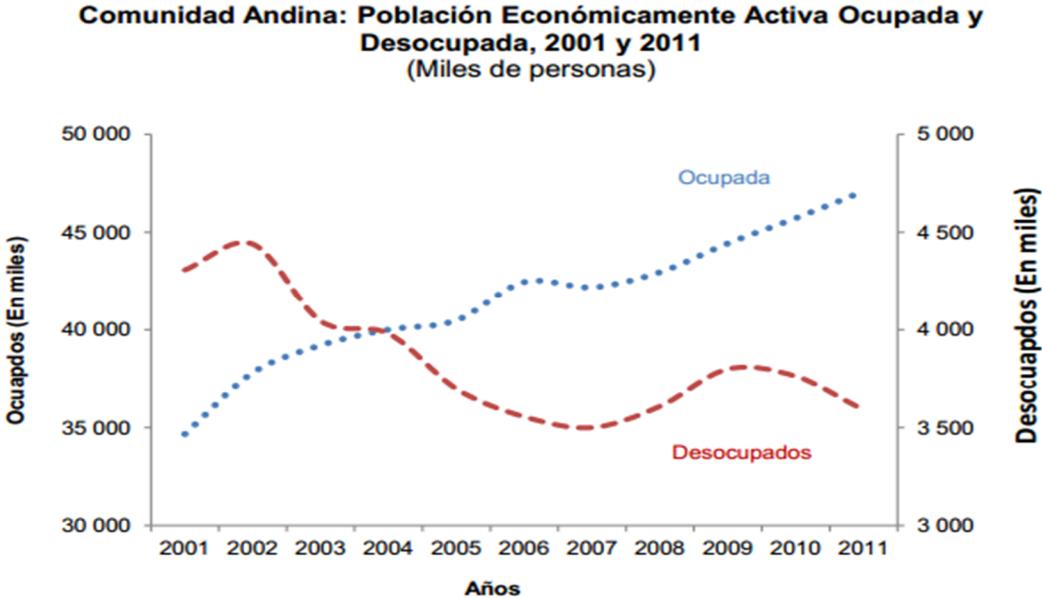
Comunidad Andina: Población Económicamente Activa, 2011 (Porcentaje)



Fuente: Secretaría General de la Comunidad Andina (SGCAN).
Elaboración: Los Autores

También es menester analizar la población activa desocupada y desocupada, por lo que se puede apreciar, que la población ocupada está en un desarrollo, con un aumento del 26% entre el transcurso del año 2001 al 2011. Por lo que tiene una relación inversamente proporcional a la población desocupada, que ha descendido en 20% entre el mismo periodo de años.

Ilustración 39: PEA OCUPADA Y DESOCUPADA DE CAN



Fuente: Secretaría General de la Comunidad Andina (SGCAN)..
Elaboración: Los Autores

Así se pueden apreciar los datos más desglosados de la comunidad andina.

Tabla 26: PEA OCUPADA Y DESOCUPADA DE CAN

Comunidad Andina, Población Económicamente Activa Ocupada y Desocupada, 2001 al 2011				
(Miles de personas)				
		2001	2006	2011
Población Desocupados	CAN	4 309	3 555	3 589
	Bolivia	215	244	280
	Colombia	2 907	2 311	2 426
	Ecuador	556	327	279
	Perú	631	673	604
Población Ocupada	CAN	34 673	42 473	47 109
	Bolivia	3 884	4 550	5 303
	Colombia	16 506	17 897	20 020
	Ecuador	2 421	6 343	6 329
	Perú	11 862	13 683	15 457

Nota: Estimado para el año 2011, Bolivia y Perú.

Fuente: SISCAN, OLA

Elaboración: Secretaría General de la Comunidad Andina. Estadística

Indicadores Económicos

Dentro de la CAN es necesario ver las cifras globales que presenta como bloque regional. Por eso es importante ver el producto interno bruto y otros indicadores de importancia para el respectivo análisis socio económico de este trabajo de investigación.

Tabla 27: PIB BRUTO Y REAL DE CAN

PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB) REAL TOTAL						
(Tasa de variación anual de los valores constantes)						
PAÍSES	2007	2008	2009	2010 p/	2011 p/	2012 p/
COMUNIDAD ANDINA	6,6	5,9	1,6	5,5	6,4	5,3
BOLIVIA	4,6	6,1	3,4	4,1	5,2	5,2
COLOMBIA	6,9	3,5	1,7	4,0	6,6	4,0
ECUADOR	2,2	6,4	0,6	2,8	7,4	5,0
PERÚ	8,9	9,8	0,9	8,8	6,9	6,3

p/ Cifra preliminar

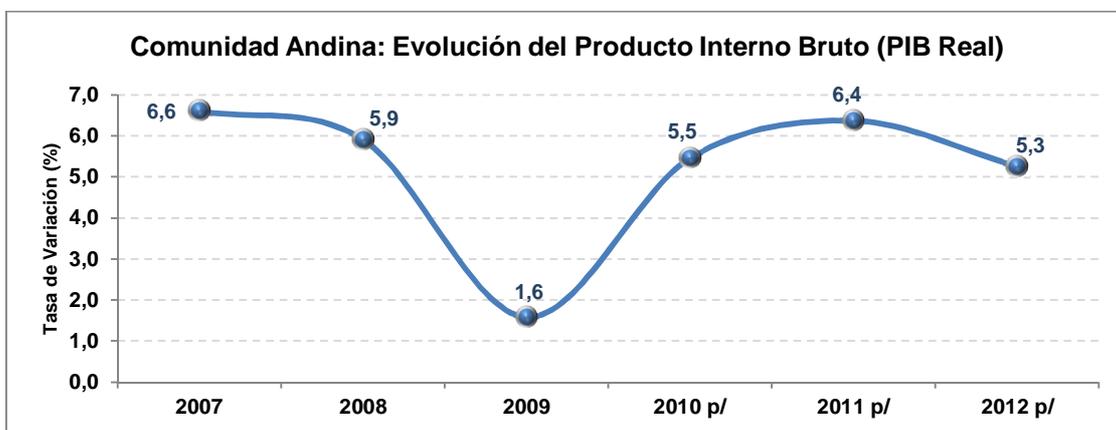
Fuente: Secretaría General de la Comunidad Andina (SGCAN). Cuentas Nacionales. Resolución 1052.

Elaboración: SGCAN. Estadística

El Producto Interno Bruto (PIB) en la Comunidad Andina ha presentado una tasa de crecimiento

promedio anual de 5,2 por ciento en el periodo 2007-2012 p/. Solamente en el año 2009, se registró un valor de crecimiento de 1,6 por ciento, por efecto de la crisis internacional.

Ilustración 40: EVOLUCION DEL PIB BRUTO Y REAL DE CAN



Fuente: Secretaría General de la Comunidad Andina (SGCAN).
Elaboración: SGCAN.Estadística

Pero para los últimos períodos estas cifras representaban en millones de dólares corrientes:

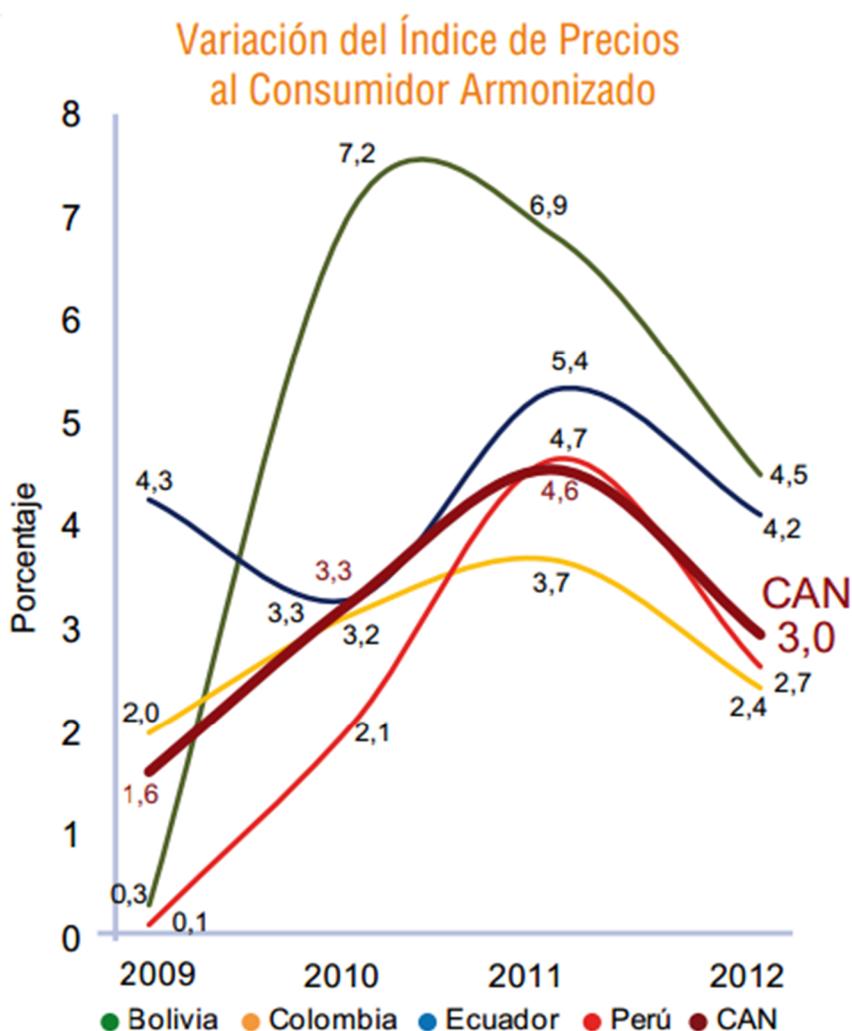
Tabla 28: PIB POR PAISES DE CAN

PAÍSES	2011	2012
COMUNIDAD ANDINA	607 044	679 744
Bolivia	24 082	27 245
Colombia	328 448	368 226
Ecuador	77 832	84 682
Perú	176 682	199 591

Fuente: Secretaría General de la Comunidad Andina (SGCAN).
Elaboración: SGCAN.Estadística

Aunque el PIB de la CAN haya podido reivindicarse luego del año 2009 vale así mismo ver la inflación de los países miembros y su evolución como bloque regional.

Ilustración 41: IPC DE CAN



Fuente: Secretaría General de la Comunidad Andina (SGCAN).

Elaboración: SGCAN.Estadística

Lo que se puede observar es una tendencia al crecimiento pero que actualmente va decreciendo. Logrando una inflación del 3% por el bloque.

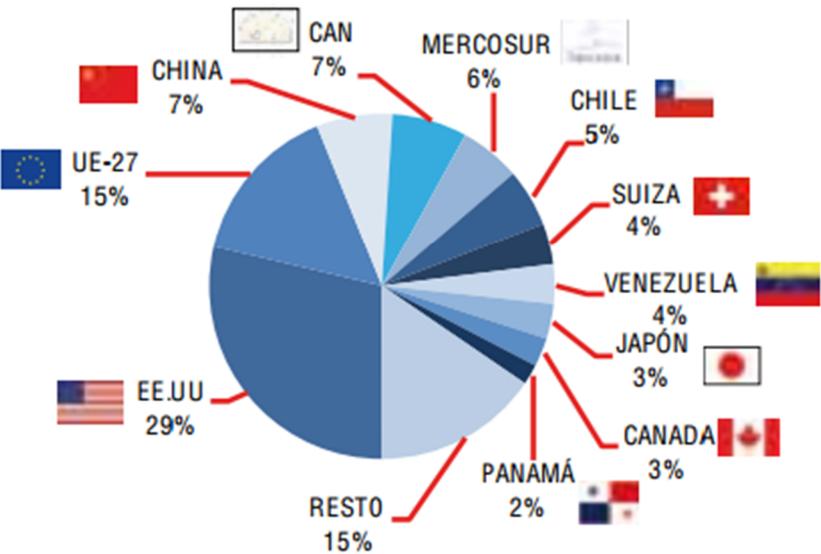
COMERCIO EXTERIOR

La comunidad andina de naciones a pesar de ser un bloque que contiene apenas 4 miembros activos posee una gran fuerza comercial en cuanto a sus productos y cantidades exportadas y

en sus socios comerciales. Así es importante revisar la participación de los principales países destino de la comunidad andina.

Ilustración 42: EXPORTACIONES TOTALES DE CAN AL MUNDO

Exportaciones totales de la Comunidad Andina al mundo



Fuente: Secretaría General de la Comunidad Andina (SGCAN).
Elaboración: SGCAN.Estadística

Así se puede decir que el orden mundial en el comercio se mantiene con las principales potencias como lo son EEUU, UE-27 y China que suman casi el 50% de los países destino del bloque de la comunidad andina. Por lo que en la siguiente tabla se presenta la importancia relativa de los mercados de destino para el año 2013.

Tabla 29: PARTICIPACION DE EXORTACIONES DE CAN

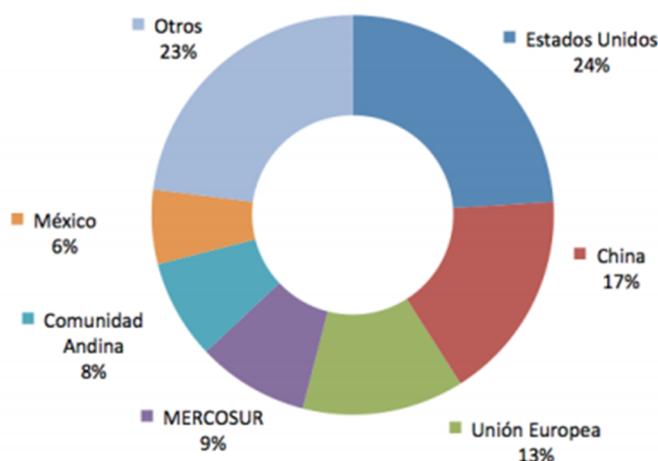
Mercados	Exportaciones FOB		Variación
	2012	2013	2013/2012
1 Estados Unidos	39 083	37 437	-4%
2 Unión Europea	19 334	19 211	-1%
3 China	11 783	13 180	12%
4 MERCOSUR	9 248	10 480	13%
5 Comunidad Andina	10 349	9 742	-6%
6 Chile	6 227	5 752	-8%
7 Panamá	3 901	4 447	14%
8 Venezuela	5 135	3 636	-29%
9 Suiza	5 986	3 594	-40%
10 India	1 470	3 569	143%
Otros Países	25 477	23 431	-8%
Mundo	137 991	134 478	-3%

Fuente: Secretaría General de la Comunidad Andina (SGCAN)
Elaboración: SGCAN.Estadística

Pero las importaciones también forman parte importante del análisis para ver de donde provienen por mercado.

Ilustración 43: IMPORTANCIA RELATIVA DE LOS MERCADOS DE DESTINO DE CAN

COMUNIDAD ANDINA: IMPORTANCIA RELATIVA DE LOS MERCADOS DE DESTINO PARA EL AÑO 2013



Fuente: Secretaría General de la Comunidad Andina (SGCAN).
Elaboración: SGCAN.Estadística

Para el año 2013, lo que respecta a las importaciones de la CAN al mundo tienen un primer mercado de origen de Estados Unidos representando un 24%, China tiene 17%, la UE con

13%, MERCOSUR con 9% y de ahí la Comunidad Andina con 8%. Esto se puede apreciar mejor en la siguiente tabla con valores y porcentajes.

Tabla 30: PARTICIPACION DE IMPORTACIONES DE CAN

COMUNIDAD ANDINA: IMPORTANCIA RELATIVA DE LOS MERCADOS DE DESTINO PARA EL AÑO 2013
(Millones de dólares)

Mercados	Importaciones CIF		Variación	Participación
	2012	2013	2013/2012	2013
1 Estados Unidos	28 859	33 476	16%	24%
2 China	22 227	24 498	10%	17%
3 Unión Europea	17 793	18 563	4%	13%
4 MERCOSUR	14 481	13 038	-10%	9%
5 Comunidad Andina	10 480	10 550	1%	8%
6 México	9 491	8 991	-5%	6%
7 Japón	4 465	4 258	-5%	3%
8 Corea República de	3 837	4 112	7%	3%
9 Chile	3 221	3 400	6%	2%
10 India	2 487	2 583	4%	2%
Otros Países	19 225	18 080	-6%	13%
Mundo	136 567	141 549	4%	100%

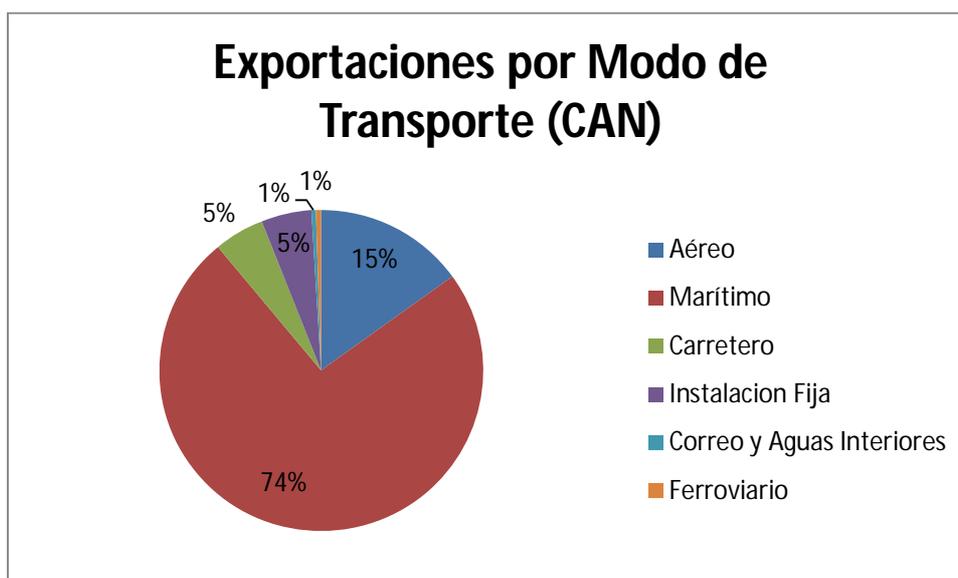
Fuente: Información proporcionada por los Institutos de Estadística de Bolivia y Colombia, por el Banco Central del Ecuador y por la Aduana del Perú. SICEXT. Decisión 511.

Por otro lado, el modo de transportación para la mercancía o para la realización del comercio entre las partes resulta tener la siguiente distribución.

Tabla 31: EXPORTACIONES POR MODO DE TRANSPORTE

EXPORTACIONES POR MODO DE TRANSPORTE	100%
1 Aéreo	15%
2 Marítimo	74%
3 Carretero	5%
4 Instalación Fija	5%
5 Correo y Aguas Interiores	1%
6 Ferroviario	1%

Ilustración 44: EXPORTACIONES POR MODO DE TRANSPORTE DE CAN

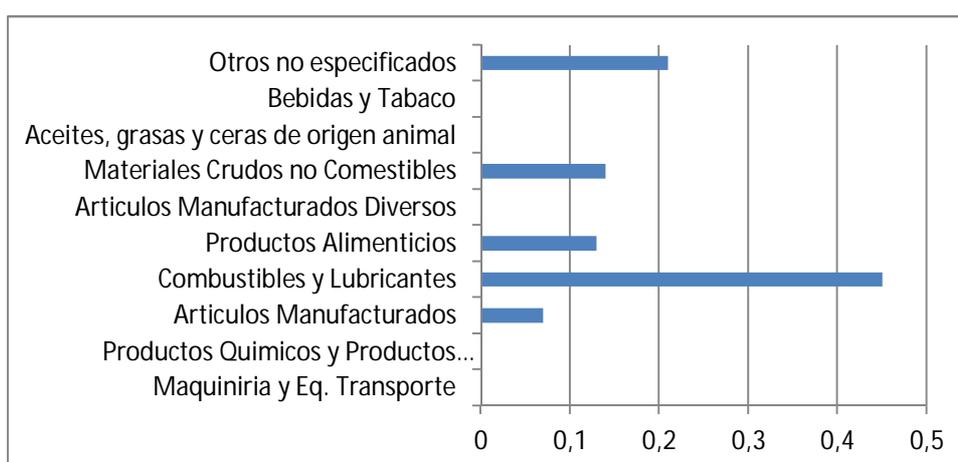


Fuente: Secretaría General de la Comunidad Andina (SGCAN).

Elaboración: Los Autores

Así las exportaciones de la CAN se realizan en mayor parte por vía marítima y luego aérea. Pero así mismo se debe poder reparar en que productos son los que se importan y exportan en la CAN y cuanto han generado para el último período. Por lo que se asignan de la siguiente forma para las exportaciones:

Ilustración 45: PORCENTAJE DE PARTICIPACION DE EXPORTACION

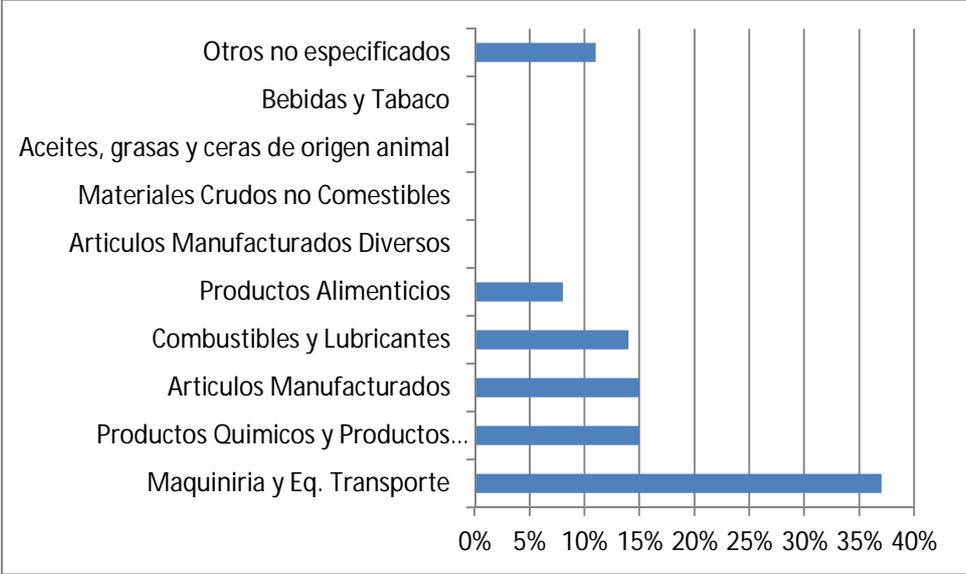


Fuente: Secretaría General de la Comunidad Andina (SGCAN).

Elaboración: Los Autores

Estos porcentajes de productos exportados representan un total de \$137.991 mil millones de dólares al mundo. Así mismo la distribución para las importaciones, que representan \$136.567 mil millones de dólares, tiene la siguiente forma

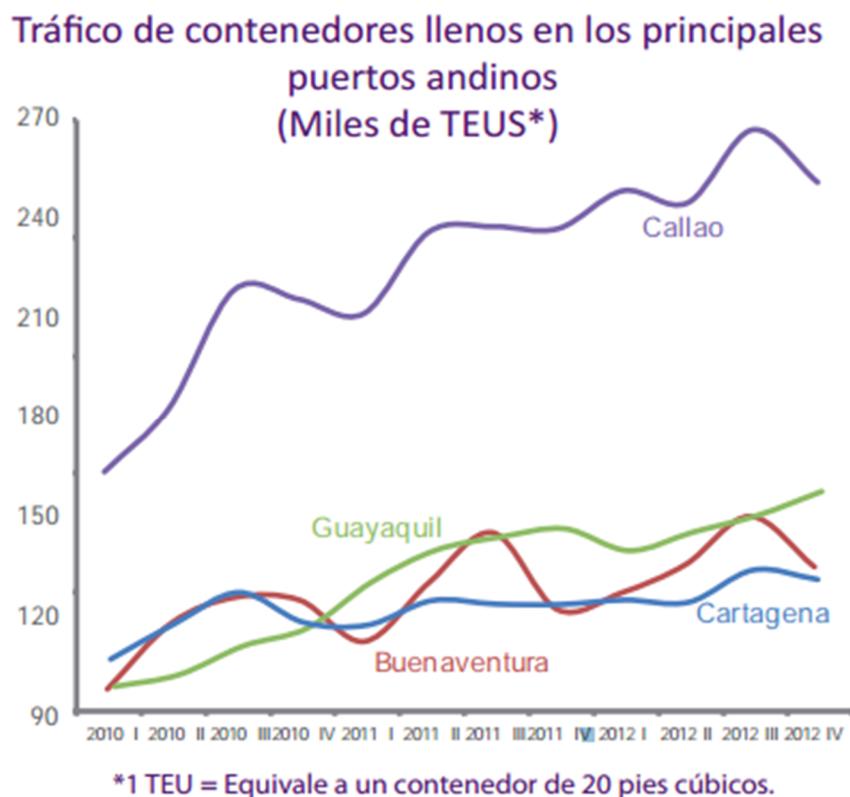
Ilustración 46: PORCENTAJE DE PARTICIPACION DE IMPORTACION



*Fuente: Secretaría General de la Comunidad Andina (SGCAN).
Elaboración: Los Autores*

De los totales de exportaciones e importaciones de la comunidad andina resulta ser que hay un valor de 2 millones 607 mil TEUS de un tráfico de contenedores llenos para los puertos de Buenaventura y Cartagena (Colombia), Guayaquil (Ecuador) y Callao (Perú), que resulta ser un 8% mayor al año 201. El 18% fue el incremento del tráfico de contenedores llenos, vacíos, en tránsito y trasbordo en los principales puertos andinos. Los movimientos TEUS están representados en el siguiente gráfico.

Ilustración 47: TRAFICO DE CONTENEDORES LLENOS EN PUERTOS ANDINOS



Fuente: Secretaría General de la Comunidad Andina (SGCAN).

Elaboración: SGCAN.Estadística

COMERCIO INTRA Y EXTRACOMUNITARIO

Para el siguiente análisis comercial los datos han sido tomados de la misma página de la Comunidad Andina de Naciones (Andina C.), sus respectivos informes (CAN S. G., 2009), de la Decisión 488 (Comunitario), y la Decisión 511 (Elaboración de las Estadísticas de Comercio Exterior de Bienes de la CAN y sus Países Miembros) (Miembros).

Las exportaciones por bienes han registrado un aumento con gran remaque para los últimos 10 años. Así representado en el siguiente gráfico el 12% representaba la tasa de crecimiento promedio anual de las exportaciones intracomunitarias, dejando de estar en 3,429 millones de

dólares en el año 2004 a 9,742 millones de dólares en el 2013. Aunque si bien es cierto, en el año 2013 las exportaciones bajaron en un 5.9% respecto al año anterior.

Cuando es en el ámbito extracomunitario, las exportaciones si han tenido un aumento de un 15%, que antes era 36,075 millones de dólares en el año 2004 a 124,736 millones dólares en el año 2013. Aunque para el último año hubo una decaída de 2.3% en comparación al año 2012.

Es necesario mencionar que el año 2013, las exportaciones intracomunitarias representaron a 2.8 veces lo registrado en el año 2004 y las extracomunitarios fueron 3.5 a lo que marco el año 2004.

Ilustración 48: EVOLUCION DE LAS EXPORTACIONES DE CAN

COMUNIDAD ANDINA: EVOLUCIÓN DE LAS EXPORTACIONES
(Millones de dólares)

Exportaciones FOB	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Total (Mundo)	39 504	51 320	64 478	76 802	93 654	77 680	98 003	133 370	137 991	134 478
Intracomunitarias	3 429	4 552	5 150	5 998	7 004	5 774	7 810	9 261	10 349	9 742
Extracomunitarias	36 075	46 768	59 328	70 804	86 649	71 906	90 192	124 109	127 642	124 736

Fuente: Información proporcionada por los Institutos de Estadística de Bolivia y Colombia, por el Banco Central del Ecuador y por la Aduana del Perú. SICEXT. Decisión 511.

COMUNIDAD ANDINA: EVOLUCIÓN DE LAS EXPORTACIONES FOB



Fuente: Información proporcionada por los Institutos de Estadística de Bolivia y Colombia, por el Banco Central del Ecuador y por la Aduana del Perú. SICEXT. Decisión 511.

A continuación se presentan los alores respectivos para lo que compete a la evolución de las exportaciones FOB según los países miembros a la comunidad andina.

Tabla 32: EVOLUCION DE EXPORTACIONES POR MIEMBRO DE CAN

COMUNIDAD ANDINA: EVOLUCIÓN DE LAS EXPORTACIONES FOB SEGÚN PAÍS MIEMBRO
(Millones de dólares)

EXPORTACIONES FOB	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
MUNDO	39 504	51 320	64 478	76 802	93 654	77 680	98 003	133 370	137 991	134 478
Bolivia	2 254	2 791	4 198	4 814	6 688	5 249	6 714	8 779	11 606	11 444
Colombia	16 788	21 194	24 387	29 898	37 626	32 784	39 552	56 174	58 687	58 526
Ecuador	7 686	9 932	12 663	14 234	18 432	13 539	17 251	22 292	23 724	24 966
Perú	12 775	17 403	23 231	27 857	30 907	26 109	34 486	46 125	43 975	39 542
INTRACOMUNITARIO	3 429	4 552	5 150	5 998	7 004	5 774	7 810	9 261	10 349	9 742
Bolivia	263	305	411	395	479	535	636	714	1 194	1 259
Colombia	1 623	2 084	1 987	2 148	2 456	2 116	3 063	3 428	3 741	3 392
Ecuador	929	1 350	1 748	2 243	2 491	1 586	2 127	2 770	3 066	2 820
Perú	614	812	1 003	1 214	1 579	1 538	1 984	2 350	2 348	2 271
EXTRACOMUNITARIO	36 075	46 768	59 328	70 804	86 649	71 906	90 192	124 109	127 642	124 736
Bolivia	1 991	2 486	3 786	4 419	6 209	4 714	6 077	8 065	10 412	10 185
Colombia	15 165	19 110	22 399	27 750	35 170	30 668	36 489	52 746	54 946	55 134
Ecuador	6 757	8 582	10 914	11 991	15 942	11 953	15 124	19 523	20 658	22 146
Perú	12 161	16 591	22 229	26 643	29 329	24 571	32 502	43 776	41 627	37 271

Fuente: Información proporcionada por los Institutos de Estadística de Bolivia y Colombia, por el Banco Central del Ecuador y por la Aduana del Perú. SICEXT. Decisión 511.

Así cuando se forma el bloque CAN se debe analizar por separado las exportaciones intra y extracomunitarias por cada país miembros, los cuales tienen los siguientes valores en cuanto a crecimientos.

Tabla 33: EXPORTACIONES INTRA Y EXTRA COMUNITARIAS DE CAN

EXPORTACIONES INTRACOMUNITARIAS	
PAÍS	2004-2013
BOLIVIA	19,00%
COLOMBIA	8,50%
ECUADOR	13,10%
PERÚ	15,60%
EXPORTACIONES EXTRACOMUNITARIAS	
PAÍS	2004-2013
BOLIVIA	19,90%

COLOMBIA	15,40%
ECUADOR	14,10%
PERÚ	13,30%

Fuente: Secretaría General de la Comunidad Andina (SGCAN).

Elaboración: SGCAN.Estadística

En cuanto a las exportaciones anuales según su participación relativa, tienen un comportamiento representado en los siguientes gráficos. Y también se pueden confrontar los datos en el ANEXO 1 y ANEXO 13

Las importaciones CIF de bienes comercializados han tenido así mismo un importante crecimiento para la serie de tiempo del estudio. Como se observa en el siguiente gráfico las importaciones intracomunitarias crecieron en 11% en una tasa promedio anual, dejando de ser 3,990 millones de dólares al año en el 2004 a 10,550 millones de dólares al 2013. Por lo que representa una variación del 0,7% con respecto al año anterior.

En lo que respecta al nivel extracomunitario, las importaciones variaron en un 16%, lo que corresponde al año 2004 a 33,373 millones de dólares, pasaron a ser para el año 2013 unos 130,999 millones de dólares. Esto es un crecimiento de 3,9% a diferencia dl año anterior.

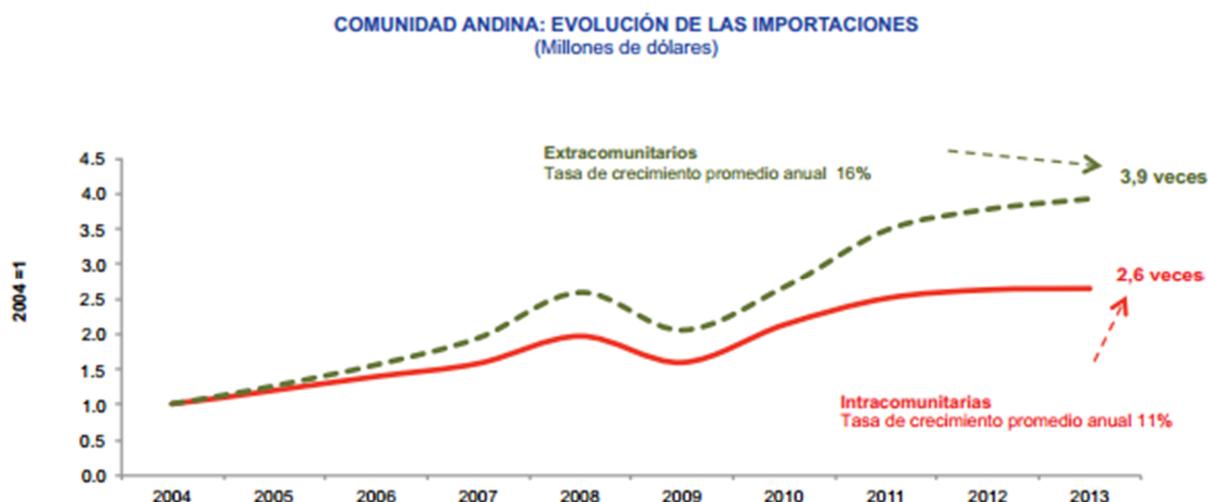
Tabla 34: EVOLUCION DE IMPORTACIONES DE CAN

COMUNIDAD ANDINA: EVOLUCIÓN DE LAS IMPORTACIONES
(Millones de dólares)

Importaciones CIF	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Total (Mundo)	37 363	47 126	57 854	71 225	94 247	74 968	97 411	126 136	136 567	141 549
Intracomunitarias	3 990	4 806	5 586	6 322	7 863	6 377	8 503	9 994	10 480	10 550
Extracomunitarias	33 373	42 320	52 269	64 903	86 384	68 591	88 908	116 142	126 087	130 999

Fuente: Información proporcionada por los Institutos de Estadística de Bolivia y Colombia, por el Banco Central del Ecuador y por la Aduana del Perú. SICEXT. Decisión 511.

Ilustración 49: EVOLUCION DE IMPORTACIONES DE CAN



Así las importaciones intracomunitarias fueron 2,6 veces lo registrado del 2004 y las importaciones extracomunitarias del 2013 fueron 3,9 veces lo que dio el 2004 como se representa en el gráfico anterior. Pero ya de forma desglosada se presentan los valores en la siguiente tabla de la evolución de las importaciones CIF para cada país miembro de la comunidad andina.

Tabla 35: EVOLUCION DE LAS IMPORTACIONES POR PAIS MIEMBRO DE CAN

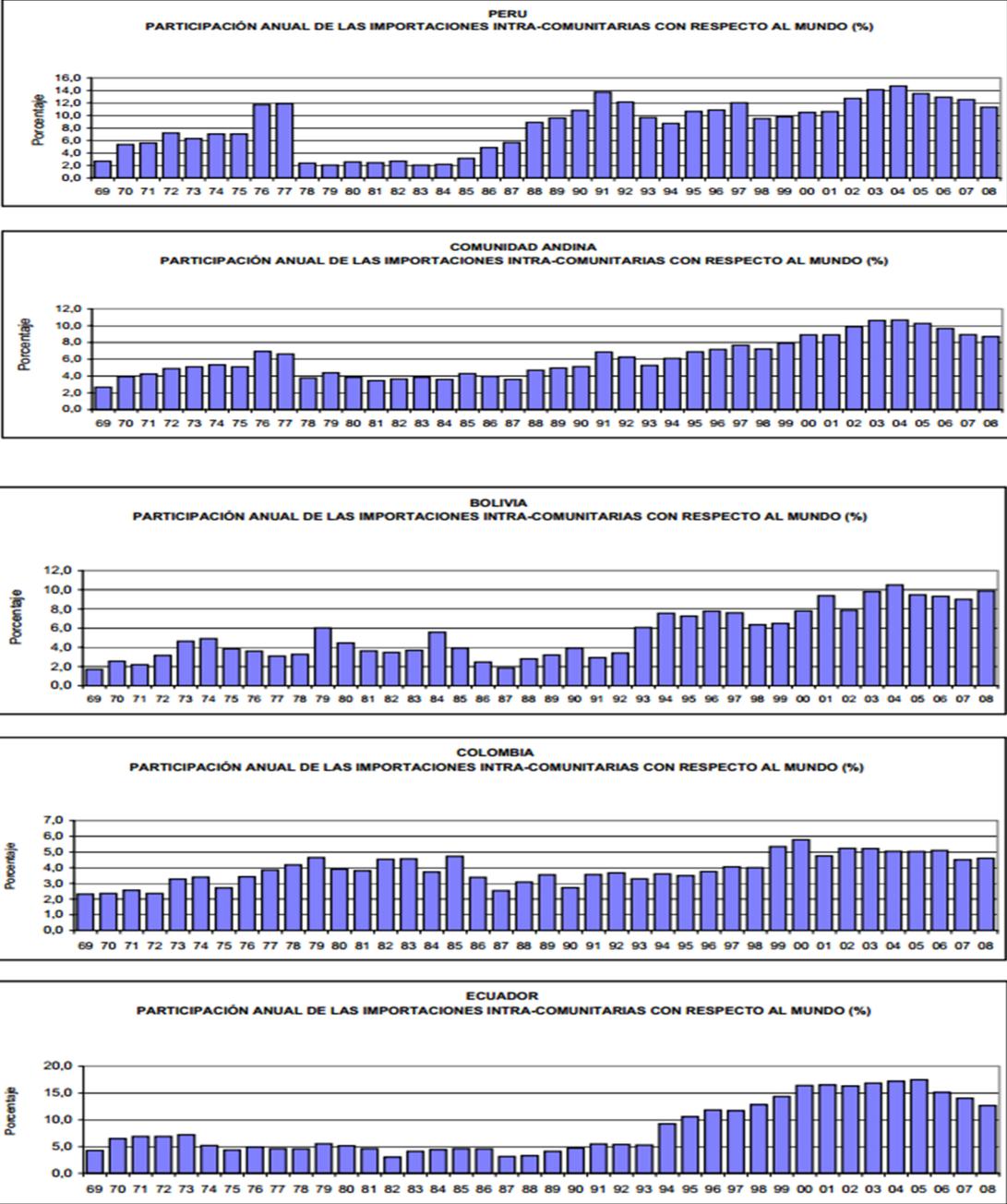
COMUNIDAD ANDINA: EVOLUCIÓN DE LAS IMPORTACIONES CIF SEGÚN PAÍS MIEMBRO
(Millones de dólares)

IMPORTACIONES CIF	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
MUNDO	37 363	47 126	57 854	71 225	94 247	74 968	97 411	126 136	136 567	141 549
Bolivia	1 888	2 343	2 824	3 457	4 967	4 432	5 353	7 613	8 236	9 353
Colombia	16 764	21 204	26 162	32 899	39 669	32 898	40 683	54 675	58 644	59 498
Ecuador	7 872	10 167	12 130	13 762	18 686	15 127	20 056	24 285	25 153	27 026
Perú	10 839	13 411	16 738	21 107	30 926	22 512	31 320	39 563	44 533	45 672
INTRACOMUNITARIO	3 990	4 806	5 586	6 322	7 863	6 377	8 503	9 994	10 480	10 550
Bolivia	198	222	263	311	482	430	518	687	750	822
Colombia	843	1 071	1 332	1 484	1 770	1 563	1 890	2 257	2 261	2 300
Ecuador	1 352	1 702	1 831	1 885	2 259	2 102	2 932	3 187	3 112	3 356
Perú	1 597	1 812	2 161	2 643	3 353	2 282	3 163	3 863	4 357	4 073
EXTRACOMUNITARIO	33 373	42 320	52 269	64 903	86 384	68 591	88 908	116 142	126 087	130 999
Bolivia	1 690	2 121	2 561	3 146	4 485	4 001	4 834	6 926	7 487	8 531
Colombia	15 921	20 133	24 831	31 415	37 899	31 335	38 793	52 417	56 383	57 198
Ecuador	6 520	8 465	10 299	11 877	16 427	13 025	17 124	21 099	22 041	27 198
Perú	9 242	11 600	14 577	18 464	27 573	20 230	28 157	35 700	40 176	41 599

Fuente: Información proporcionada por los Institutos de Estadística de Bolivia y Colombia, por el Banco Central del Ecuador y por la Aduana del Perú. SICEXT. Decisión 511.

Por otro lado el comportamiento de los miembros en cuanto a las importaciones relativas en cuanto a su participación con el resto del mundo se representa de la siguiente manera. Que se puede observar los valores en el ANEXO 3

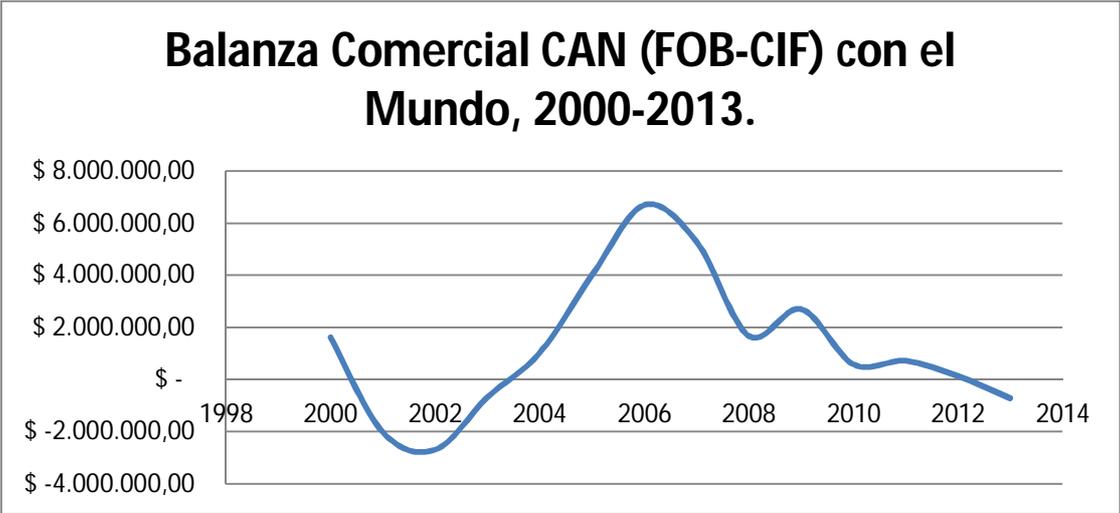
Ilustración 50: PARTICIPACION ANUAL DE IMPORTACIONES INTRA Y EXTRA COMUNITARIAS POR MIEMBRO DE CAN



Fuente: Secretaría General de la Comunidad Andina (SGCAN).
Elaboración: SGCAN.Estadística

Resulta entonces menester ver el comportamiento de la balanza comercial extra e intracomunitaria de la comunidad andina para ver su comportamiento en el comercio exterior. Así la balanza comercial de la comunidad andina con el mundo presenta el siguiente comportamiento:

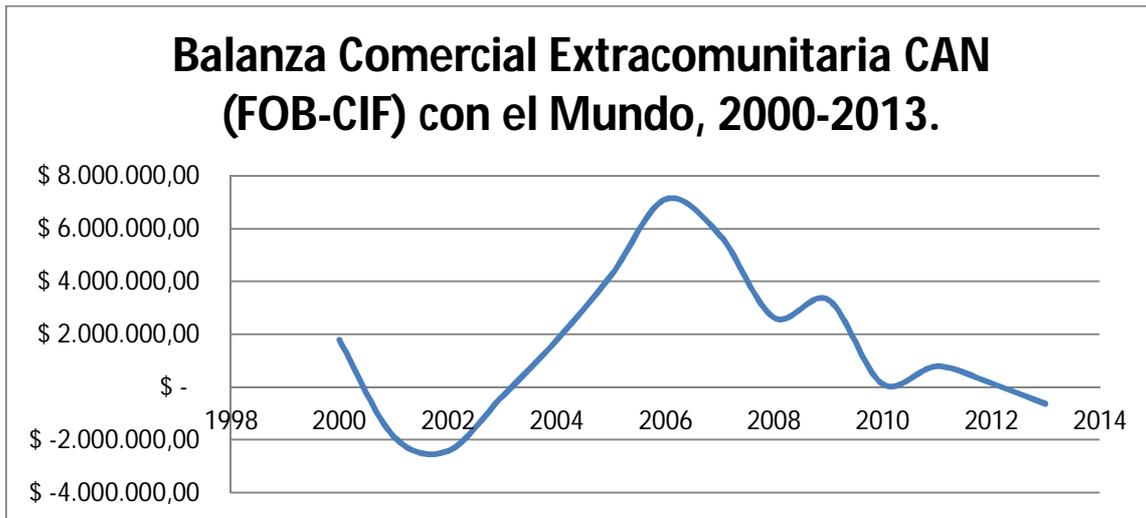
Ilustración 51: BALANZA COMERCIAL CAN (FOB-CIF)



Fuente: Secretaría General de la Comunidad Andina (SGCAN).
Elaboración: Los Autores

En el cual se puede observar un declive como bloque regional en el año 2000 pero una recuperación para el año 2003 que tiene una duración de 5 años hasta que empieza una disminución hasta el presente dando una balanza comercial negativa de -707,100 millones de dólares para el año 2013. Para poder ver los datos más específicos, se puede confrontar el ANEXO 2

Ilustración 52: BALANZA COMERCIAL EXTRACOMUNITARIA (FOB.CIF)



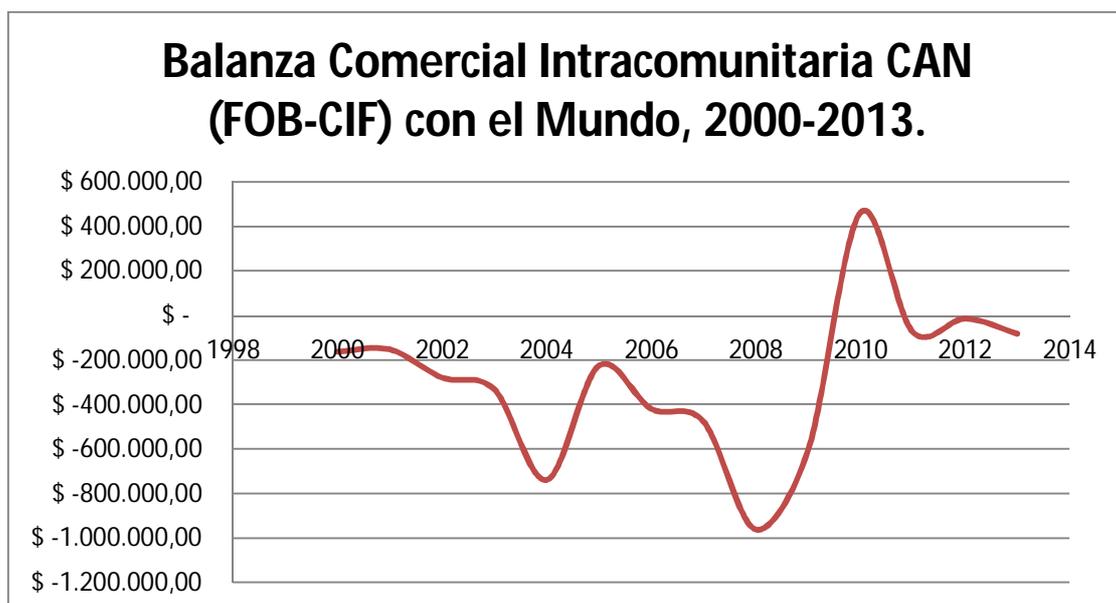
Fuente: Secretaría General de la Comunidad Andina (SGCAN).

Elaboración: Los Autores

Pero lo interesante es que la balanza comercial del can es sostenida por los socios comerciales, ya que ante el comportamiento del comercio extracomunitario de la CAN es igual al del total del comercio exterior.

Así se debe ver la tendencia del comercio intracomunitario de los miembros de la CAN.

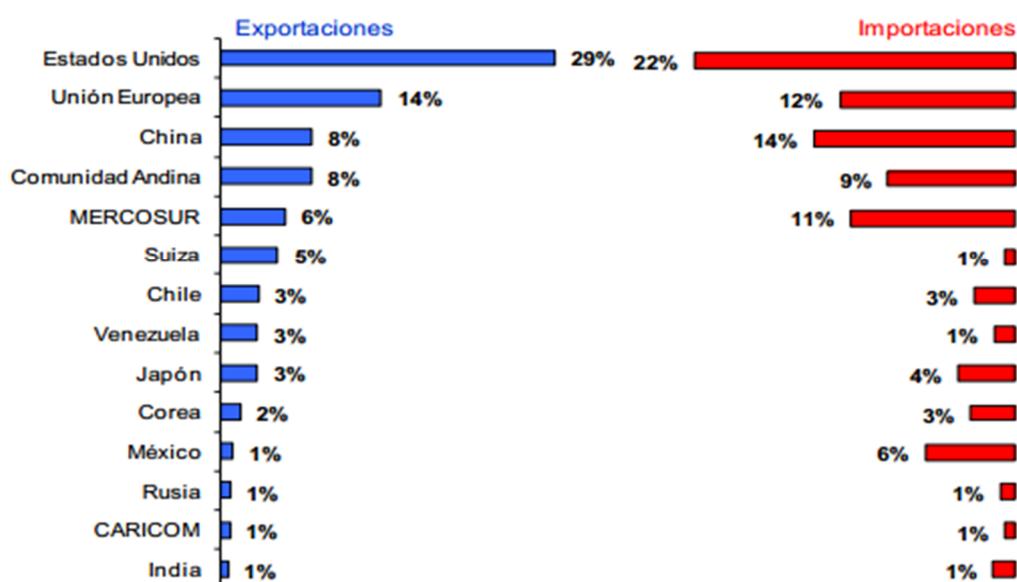
Ilustración 53: BALANZA COMERCIAL INTRACOMUNITARIA CAN (FOB-CIF)



Fuente: Secretaría General de la Comunidad Andina (SGCAN).
 Elaboración: Los Autores

Este gráfico muestra un objetivo parcial de la CAN, que es el fortalecer el comercio entre los miembros, ya que se muestra una tendencia negativa de la balanza comercial durante un período de casi 10 años, y que se proyecta a acercarse de nuevo a un valor negativo para finalizar el año 2014 o mediados del 2015.

Ilustración 54: IMPORTANCIA DE LOS MERCADOS DE DESTINO Y ORIGEN.
Comunidad Andina: Importancia de los mercados de Destino y Origen.



Fuente: Secretaría General de la Comunidad Andina (SGCAN).
 Elaboración: Los Autores

Así cabe señalar que el 80% de las exportaciones realizadas a los principales mercados mostrados en el gráfico anterior está formado por 10 productos pertenecientes a NANDINA, enseñando que existe un gran concentración del comercio. Siendo por otro lado el 80% de las exportaciones intracomunitarios representadas por más de 200 productos.

Pero así mismo es necesario especificar qué tipo de productos han sido los más comercializados como bloque regional.

Tabla 36: PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS INTRAOCMUNITARIAMENTE DE CAN

COMUNIDAD ANDINA: PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS INTRACOMUNITARIAMENTE
(Millones de dólares)

Código	Descripción	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
1 27090000	Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso.	565	849	968	1 341	1 467	725	1 252	1 633	2 026	1 616
2 23040000	Tortas y demás residuos sólidos de la extracción del aceite de soja (soya) incluso molidos o en «pellets».	43	69	66	71	76	98	111	152	325	477
3 15071000	Aceite de soja y sus fracciones en bruto incluso desgomado	63	71	59	46	42	87	96	90	202	163
4 74081100	Alambre de cobre refinado con la mayor dimensión de la sección transversal superior a 6 mm	54	87	160	208	184	127	199	206	177	145
5 12010090	Habas de soja excepto para siembra	17	21	7	12	22	30	18	10	107	142

Fuente: Información proporcionada por los Institutos de Estadística de Bolivia y Colombia, por el Banco Central del Ecuador y por la Aduana del Perú. SICEXT. Decisión 511.

Así los principales productos que fueron exportados en el aspecto intracomunitario durante el año 2013 fueron los de: Aceites crudos de petróleo (1, 616 millones de dólares), tortas y demás residuos sólidos de soja (477 millones de dólares), aceites de soja (163 millones de dólares), alambre de cobre refinado (145 millones de dólares) y habas de soja (142 millones de dólares),

Marco Legal Vigente

El marco legal que regula a la Comunidad Andina de Naciones y los distintos sectores de interés de este bloque fue tomado del mismo portal de MIPYMES ANDINAS (Andina S. G.). La parte legal de la comunidad andina se regula bajo las “Decisiones” que se van modificando en función de las necesidades o avances en el comercio o a interés de las partes.

El orden de la conformación legal de la CAN se dio bajo la siguiente forma y fue tomado de la fuente: Sistema de Información Sobre Comercio Exterior (OEA, SEDI, & DDES)

Tabla 37: HISTORIA DE CAN

28 mayo 1979	Tratado que crea el Tribunal de Justicia
--------------	--

25 octubre 1979	Tratado Constitutivo del Parlamento Andino (versión 1979)
10 marzo 1996	Protocolo de Trujillo
28 mayo 1996	Protocolo de Cochabamba que enmienda el Tratado que crea el Tribunal de Justicia
23 abril 1997	Tratado Constitutivo del Parlamento Andino
25 junio 1997	Protocolo de Sucre
16 setiembre 1999	Convenio de Complementación en el Sector Automotor
10 junio 2000	Compromiso de la Comunidad Andina por la Democracia
24 junio 2001	Protocolo Sustitutorio del Convenio Simón Rodríguez
25 junio 2003	Acuerdo de Cartagena
<i>Fuente: Secretaría General de la Comunidad Andina</i>	
<i>Elaboración: Los autores</i>	

Los sectores que regula la CAN, fueron tomados de (OBAPYME), son los siguientes, con sus respectivas decisiones:

MIPYMES (OBAPYME)

(OBAPYME) Las iniciativas comunitarias en relación con las Mipymes Andinas se encuentran enmarcadas en la Decisión 748 Creación del Comité Andino de la Micro, Pequeña y Mediana Empresa (CAMIPYME), aprobada el 27 de mayo de 2011, que tiene la misión de asesorar y apoyar a la Comisión y a la Secretaría General de la Comunidad Andina en materias relativas a la política comunitaria sobre la MIPYME.

Asimismo, desde mayo de 2011 está vigente la Decisión 749 – Creación e Implementación del Observatorio Andino de la MIPYME (OBAPYME), como mecanismo que promueva el desarrollo de la MIPYME en la subregión. El Observatorio fue presentado oficialmente en

ocasión de la Segunda Reunión del CAMIPYME, efectuada el 4 de julio de 2012 en la sede de la SGCAN. El portal tiene por principal objetivo el brindar información actualizada y facilitar el acceso a herramientas de uso práctico e intercambio de experiencias. Para operativizar su puesta en marcha, en julio de 2012 se emitió la Resolución 1487 Reglamento de Funcionamiento del OBAPYME.

Por otro lado, la Decisión 702, instituye el Sistema Andino de Estadística de la MIPYME, por la cual los Países Miembros asumen el compromiso de elaborar y transmitir estadísticas comunitarias armonizadas sobre la MIPYME, esto acompañado por la Resolución 1260, que busca adoptar la “Disposición Técnica para la Transmisión de Datos de las Estadísticas de MIPYME de los Países de la Comunidad Andina”, establecida por la citada Decisión 702.

COMERCIO (OBAPYME)

(OBAPYME) La Comunidad Andina tiene una serie de instrumentos aduaneros que facilitan las transacciones comerciales de sus países miembros. Entre ellos, figuran la Actualización de la Nomenclatura Común- NANDINA (Decisión 766), las normas sobre Valoración Aduanera (Decisión 571), Tránsito Aduanero Comunitario (Decisión 617), la Asistencia Mutua y Cooperación entre las Administraciones Aduaneras de los Países Miembros de la Comunidad Andina (Decisión 478), el Arancel Integrado Andino (ARIAN) (Decisión 657), el Programa Andino de Formación Aduanera (Decisión 573) y el Régimen Andino sobre Control Aduanero (Decisión 574).

En Competencia, en desarrollo de lo dispuesto en el Capítulo X del Acuerdo de Cartagena, los Países Miembros cuentan con la Decisión 608 que establece las Normas para la Protección y

Promoción de la Libre Competencia en la Comunidad Andina. Asimismo, dispone de la Decisión 456 y la Decisión 457 para contrarrestar dichas prácticas de dumping y subvenciones en el comercio intracomunitario, respectivamente.

En Normas de Origen se dispone de la Decisión 416 que establece las normas para la calificación de las mercancías como originarias a efectos de beneficiarse del mercado ampliado. Existe asimismo, la posibilidad de que la SGCAN fije Requisitos Específicos de Origen, cuando dichas normas no resulten adecuadas para determinada producción, para lo cual se aprobaron mediante la Decisión 417, los criterios y procedimientos. Por otra parte, la SGCAN mantiene actualizado el Sistema Andino de Firmas Habilitadas para la certificación de mercancías como originarias de los Países Miembros.

En Sanidad Humana se dispone de la Decisión 516 sobre Armonización de legislaciones en materia de cosméticos, así como de la Resolución 797 que reglamenta el control y vigilancia sanitaria de los mismos. También está vigente la Decisión 705 que regula, dentro de la Subregión Andina, el ingreso y circulación de muestras de productos cosméticos sin valor comercial.

Está vigente un Sistema Andino de Sanidad Agropecuaria (Decisión 515), que establece el marco jurídico andino para la adopción de medidas sanitarias y fitosanitarias de aplicación al comercio intra-subregional y con terceros países de plantas, productos vegetales, artículos reglamentados, animales y sus productos.

SISTEMA ANDINO DE CALIDAD

(OBAPYME) Se dispone de un Sistema Andino de Normalización, Acreditación, Ensayos, Certificación, Reglamentos Técnicos y Metrología, denominado Sistema Andino de la

Calidad, creado por la Decisión 376, modificada por la Decisión 419, que tiene como objetivo propiciar una mayor fluidez del comercio intracomunitario a través de la eliminación de los obstáculos técnicos innecesarios, y de la mejora de la calidad de los bienes que se producen en la Subregión Andina.

El Sistema Andino de Calidad comprende las variables que constituyen la infraestructura de calidad: normalización, acreditación, ensayos, certificación, reglamentos técnicos y metrología; y tiene como ámbito de aplicación todos los productos de la subregión con excepción de las medidas sanitarias y fitosanitarias u otras reguladas por una Decisión específica. Este Sistema es administrado por el Comité Subregional de Normalización, Acreditación, Ensayos, Certificación, Reglamentos Técnicos y Metrología (denominado Comité Andino de la Calidad - CAC), conformado por representantes de los Países Miembros, designados por sus respectivos Órganos de Integración.

La actividad de Normalización técnica, se desarrolla en el marco de la Red Andina de Normalización (RAN), y tiene por finalidad la armonización y adopción de Normas Andinas en sectores de la producción y servicios considerados de interés subregional, como el de los alimentos, textiles-confecciones, cuero-calzado, maderas-muebles, automotriz, entre otros. El Reglamento de la RAN (Resolución 313) establece los lineamientos para su funcionamiento.

La actividad de Reglamentación Técnica está formada por la Decisión 562 que establece requisitos y procedimientos para la elaboración, adopción y aplicación de Reglamentos Técnicos al interior de los Países Miembros y a nivel comunitario, a fin de evitar que éstos se constituyan en obstáculos técnicos innecesarios al comercio intracomunitario.

CIENCIA Y TECNOLOGIA

(OBAPYME) La Ciencia y la Tecnología a nivel andino se rige por la Decisión 179 que crea el Consejo de Ciencia y Tecnología (CACYT), con la misión específica de asesorar en la materia a los Órganos principales de la CAN, y la Decisión 213 que define sus Objetivos y regula su estructura y funcionamiento.

Las actividades del Programa de Ciencia y Tecnología en la SGCAN, en los últimos años, estuvieron orientadas al fortalecimiento institucional y la aplicación del concepto de Innovación Tecnológica como fusión de la ciencia con la actividad productiva, en cuyo transcurrir está en proceso de aprobación una Agenda Temática Andina de Ciencia y Tecnología.

MIGRACIONES

(OBAPYME) En cuanto se refiere a Migraciones Intracomunitarias, los países andinos han decidido sumar esfuerzos para lograr que sus habitantes puedan circular libremente en la subregión, ya sea cuando lo hagan por razones de turismo, de trabajo o fines que impliquen cambio de residencia habitual.

Sobre el tema de Migración temporal o de corta duración, el Consejo de Ministros de Relaciones Exteriores expidió una serie de Decisiones comunitarias en los últimos años que buscan garantizar la libre circulación de personas en los territorios de los Países Miembros.

Desde junio de 2001, está vigente la Decisión 503 que reconoce los documentos nacionales de identificación como único requisito para que los nacionales y extranjeros residentes en los países miembros puedan viajar por la subregión en calidad de turistas.

Otras normas importantes en este ámbito son la Decisión 504, que crea el Pasaporte Andino y la Decisión 525 que establece sus características técnicas específicas mínimas de nomenclatura y seguridad, incorporando las recomendaciones de la Organización de Aviación Civil Internacional (OACI).

En setiembre de 2006 se aprobó mediante la Resolución 527 de la Secretaría General de la CAN la Tarjeta Andina de Migración (TAM) como documento uniforme de control migratorio y estadístico de uso obligatorio, para el ingreso y salida de personas del territorio de los Países Miembros.

Sobre Migración permanente o de larga duración, en junio de 2003, se adoptaron, mediante la Decisión 545, el Instrumento Andino de Migración Laboral, que contempla normas para la progresiva y gradual circulación y permanencia de nacionales andinos en la Subregión, con fines laborales bajo relación de dependencia, en condiciones de igualdad de trato y de oportunidades. Su reglamentación está pendiente.

En mayo de 2004, se estableció, mediante la Decisión 583, el Instrumento Andino de Seguridad Social que busca garantizar la adecuada protección social de los migrantes laborales y sus beneficiarios para que, en consecuencia de la migración, no vean mermados sus derechos sociales. Esta misma fecha se estableció, mediante la Decisión 584 el Instrumento Andino de Seguridad y Salud en el trabajo.

TRANSPORTE

(OBAPYME) Mediante la Decisión 399 se regula el transporte internacional de mercancías por carretera entre países del Acuerdo de Cartagena. Esto se complementa con la Decisión 467 que instituye una norma comunitaria que establece las infracciones y el régimen de sanciones para los transportistas autorizados del transporte internacional de mercancías por carretera.

Participación del Ecuador en Comercio con la CAN

La Comunidad Andina de Naciones es uno de los principales socios en el comercio del Ecuador y es uno de los que representa mayor porcentaje en las actividades de comercio. Pero a pesar de esta importancia no quiere decir que por ello los saldos comerciales terminen siendo favorables, sino que al evaluar la serie de tiempo del comercio bilateral, resalta lo contrario, que no han sido muy favorables.

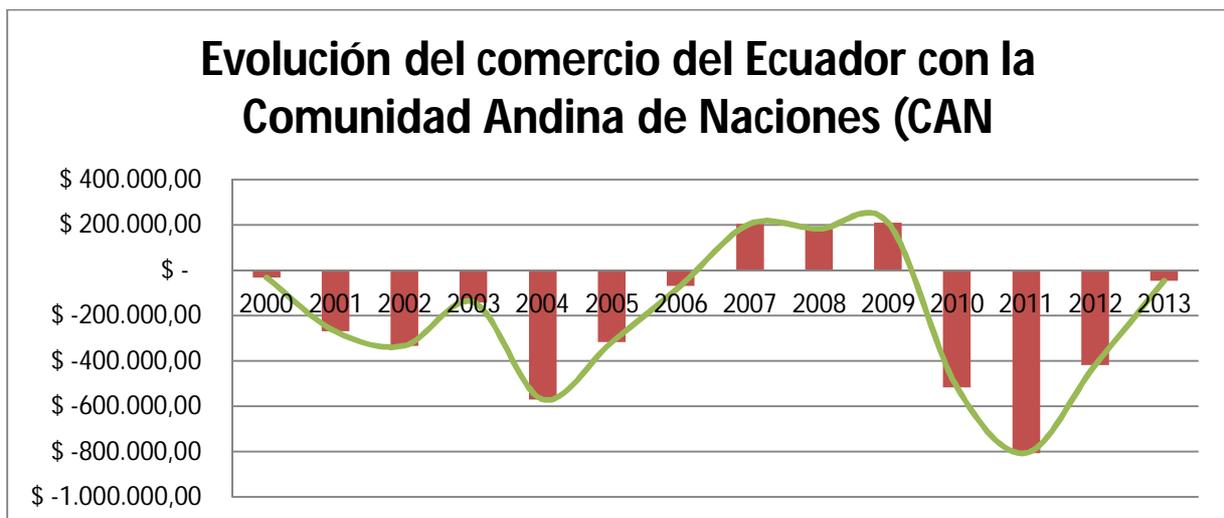
Para el año 1997, hubo el fenómeno del “El Niño” que afectó a la producción ecuatoriana, en lo que el nivel productivo se vio afectado por lo que las relaciones comerciales del Ecuador con sus socios comerciales en lo que se refería al año 1998. Aunque si bien es cierta la productividad estuvo afectada, los niveles de precios también tuvieron sus fluctuaciones dado a las distintas devaluaciones y los productos del Ecuador se pudieron comercializar a un mejor nivel de adquisición (Carrillo, 2002).

Luego hubo uno de los cambios más importantes para el Ecuador en el año 2000 que fue el establecimiento del nuevo sistema monetario, que tenía como consecuencia la prohibición de influir en el tipo de cambio real con el tipo de cambio nominal, ya que el sistema solo

depende de la relación con los precios internacionales y los internos. (Ecuador Decidió Devaluar Y Dejo El Sucre En Flotacion, 1999). Así es que si los precios internos tienen un aumento mucho mayor y más acelerado que el de los internacionales, los productos que se lleguen a importar resultaran con menor precios que los producidos en el país. Por ende, hubo unos déficits comerciales con marcados incrementos dadas las importaciones.

Para el período 2001-2011, sin contar el año 2007 y 2008, donde la balanza comercial dio como resultados superávits como repercusión, en primera instancia, por los altos precios en el petróleo crudo (Ecuador B. C., Banco Central del Ecuador). También es necesario resaltar una tendencia deficitaria que se mantuvo, agravada por aquella crisis internacional del año 2009.

Ilustración 55: EVOLUCION DEL COMERCIO DEL ECUADOR CON LA CAN



Nota: La serie histórica no considera a Venezuela a pesar de que permaneció en la CAN hasta 19-04-2006.

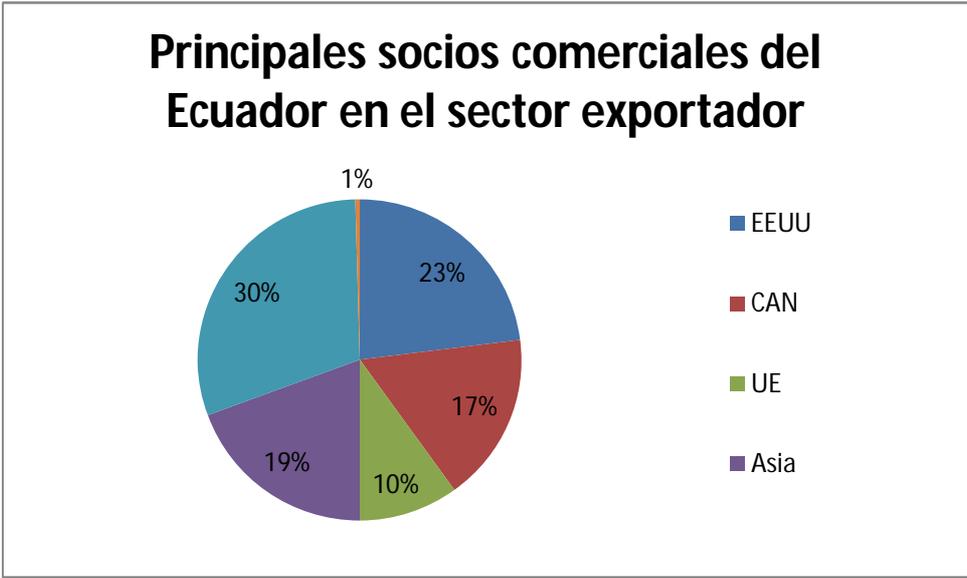
Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE), 2011. Documento de exportaciones e importaciones por continente, área económica y país.

Elaboración: Los Autores

Así en el gráfico anterior podemos determinar cómo se ve afectada la balanza comercial del Ecuador en la CAN, y para tener las cifras exactas revisar el ANEXO 4.

Pero así mismo al hablar de los principales destinos que tienen los productos ecuatorianos, el bloque regional de la CAN se encuentra en el segundo lugar, mientras que el país vecino, Perú se posiciona como el mayor monto promedio de exportaciones registradas en los últimos 10 años de comercio con 939,1 millones de dólares, luego con Colombia, ay al final Bolivia.

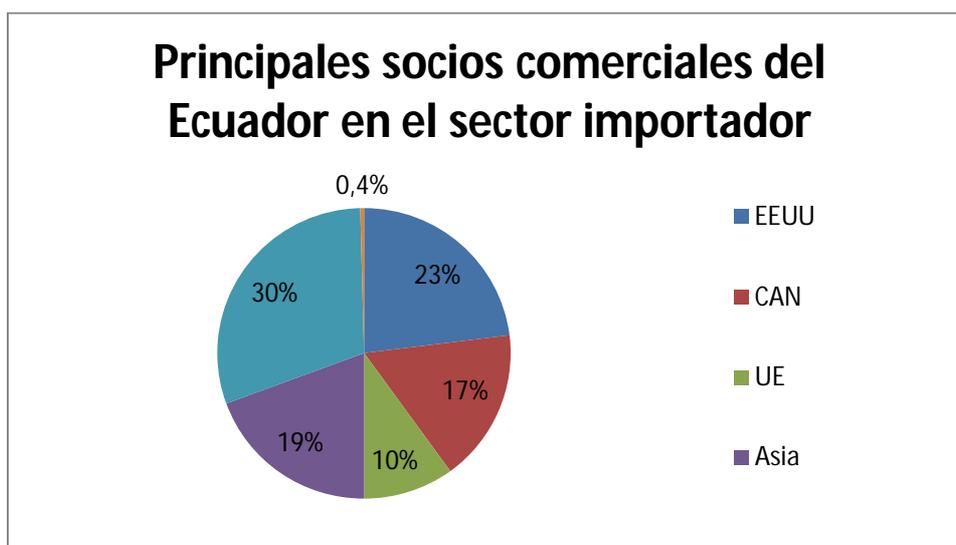
Ilustración 56: PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES DEL ECUADOR EN EL SECTOR EXPORTADOR



Nota: La serie histórica no considera a Venezuela a pesar de que permaneció en la CAN hasta 19-04-2006.

*Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE), 2011. Documento de exportaciones e importaciones por continente, área económica y país.
Elaboración: Los Autores*

Aunque también analizando las importaciones, la CAN se encuentra en el tercer lugar procedida por los Estados Unidos. Así mismo los montos promedios de importaciones registrados en los últimos 10 años indican que Colombia se ubica en el primer lugar de las importaciones con un monto de 1380,7 millones de dólares, seguido por Perú, y en último Bolivia.



Nota: La serie histórica no considera a Venezuela a pesar de que permaneció en la CAN hasta 19-04-2006.

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE), 2011. Documento de exportaciones e importaciones por continente, área económica y país.

Elaboración: Los Autores

Los principales productos exportados por Ecuador a la Comunidad Andina durante el 2013 fueron: Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso (1 499 millones de dólares), preparaciones y conservas de atunes (104 millones de dólares), tableros de madera (64 millones de dólares), vehículos para transporte de personas (48 millones de dólares) y aceite de palma en bruto (47 millones de dólares)

Tabla 38: PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS A LA CAN DE ECUADOR

ECUADOR: PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS A LA COMUNIDAD ANDINA
(Millones de dólares)

Código	Descripción	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
1 27090000	Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso.	499	743	881	1 308	1 467	725	1 067	1 395	1 652	1 499
2 16041410	Preparaciones y conservas de atunes enteros o en trozos	18	32	29	33	49	36	49	57	81	104
3 44101900	Los demás Tableros de madera	8	9	9	16	23	28	36	49	58	64
4 87032390	Los demás vehículos automóviles con motor de émbolo alternativo de encendido por chispa concebidos principalmente para transporte de personas de cilindrada > 1.500 cm3 pero <= 3.000 cm3 excepto Camperos (4x4)	9	9	16	16	24	27	27	22	43	48
5 15111000	Aceite de palma en bruto	1	1	0	2	14	25	19	39	46	47

Fuente: Información proporcionada por los Institutos de Estadística de Bolivia y Colombia, por el Banco Central del Ecuador y por la Aduana del Perú. SICEXT. Decisión 511.

Comercio Ecuador-Bolivia

Los principales productos exportados por Bolivia a la Comunidad Andina durante el 2013 fueron: Tortas y demás residuos sólidos de la extracción del aceite de soja (477 millones de dólares), aceite de soja (163 millones de dólares), habas de soja (142 millones de dólares), minerales de plata (95 millones de dólares) y azúcar de caña o de remolacha (38 millones de dólares). (INE)

Tabla 39: PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS A LA CAN DE BOLIVIA

BOLIVIA: PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS A LA COMUNIDAD ANDINA
(Millones de dólares)

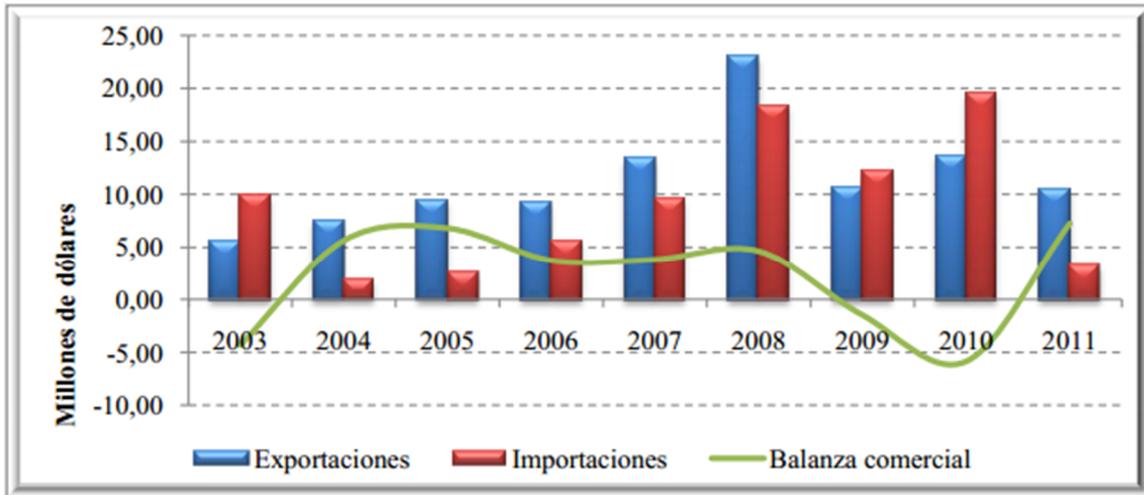
Código	Descripción	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
1 23040000	Tortas y demás residuos sólidos de la extracción del aceite de soja (soya) incluso molidos o en «pellets».	43	69	66	71	76	98	111	152	325	477
2 15071000	Aceite de soja y sus fracciones en bruto incluso desgomado	63	70	59	46	42	87	96	90	202	163
3 12010090	Habas de soja excepto para siembra	12	20	7	10	22	30	18	10	107	142
4 26161000	Minerales de plata y sus concentrados	16	16	19	19	45	62	138	232	195	95
5 17019990	Los demás Azúcar de caña o de remolacha y sacarosa químicamente pura en estado sólido.	19	6	9	15	36	44	28	0	17	38

Fuente: Información proporcionada por los Institutos de Estadística de Bolivia y Colombia, por el Banco Central del Ecuador y por la Aduana del Perú. SICEXT. Decisión 511.

El comercio entre Ecuador y Bolivia ha dado como resultado superávits, aunque para los años 2009 y 2010 hubo un déficit que se dio por la crisis internacional que se estaba dando, pero para el siguiente año 2011 se retomó la tendencia al superávit. Pero es claro que dentro de los montos generales que llega a comerciar el Ecuador, los que arroja el comercio con Bolivia no son significativos. Esto dio como resultado que la participación promedio de Bolivia sea del 0,67% en las exportaciones y del 0,45% en las importaciones de Ecuador.

Ilustración 58: BC DE ECUADOR-BOLIVIA

Balanza comercial de Ecuador con Bolivia



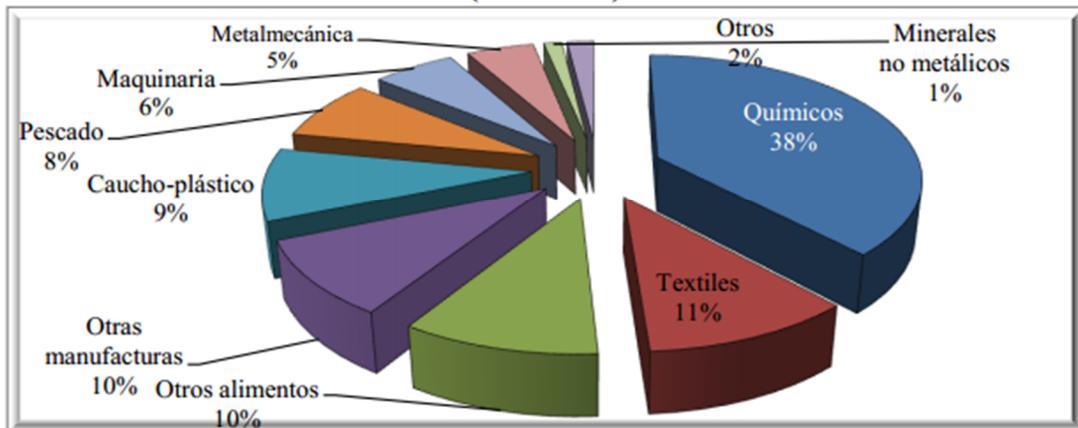
Nota: Los datos del año 2011 están registrados únicamente hasta el mes de agosto.

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE). **Elaboración:** autores.

Así mismo el comercio realizado con Bolivia está dado con las categorías de productos industrializados tales como: otros alimentos, textiles, químicos e incluso manufacturas. Así dentro de estas categorías se encuentra fibras sintéticas, detergentes, productos farmacéuticos, abonos, tejidos, confecciones, grasas, entre otros.

Ilustración 59: PARTICIPACION PROMEDIO EN TOTAL DE PRODUCTOS EXPORTADOS DE ECUADOR A BOLIVIA

Participación promedio en el total de productos que exporta el Ecuador a Bolivia (2003-2011)

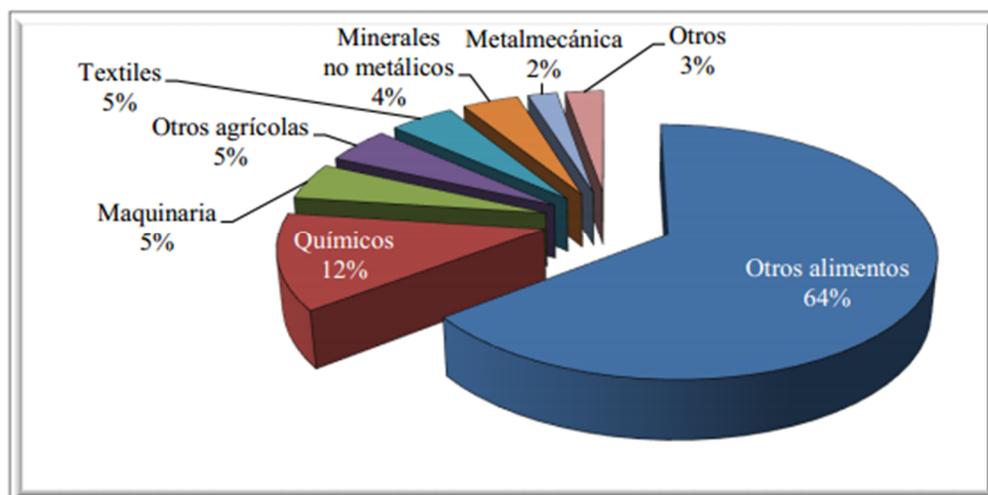


Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE). **Elaboración:** autores.

Por otro lado en cuanto a las importaciones corresponden a otros alimentos y productos químicos, que son la primera categoría.

Ilustración 60: PARTICIPACION PROMEDIO EN TOTAL DE PRODUCTOS QUE IMPORTA ECUADOR A BOLIVIA

Participación promedio en el total de productos que importa el Ecuador a Bolivia (2003-2011)



Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE). Elaboración: autores.

Comercio Ecuador-Perú

Los principales productos exportados por Perú a la Comunidad Andina durante el año 2013 fueron: Alambre de cobre refinado (145 millones de dólares), preparaciones para la alimentación de animales (77 millones de dólares), propano licuado (66 millones de dólares), barras de hierro o acero (63 millones de dólares) y placas de plástico (45 millones de dólares). (Tributaria)

Tabla 40: PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS A LA CAN DE PERU

PERÚ: PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS A LA COMUNIDAD ANDINA (Millones de dólares)

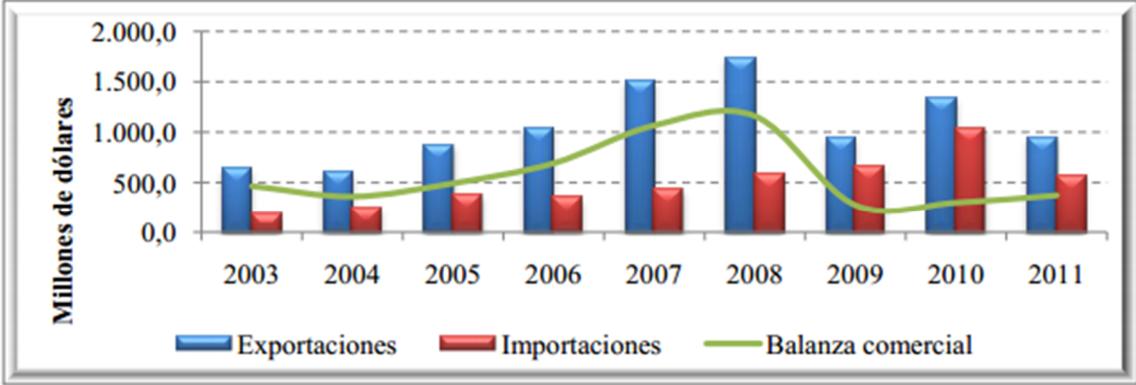
Código	Descripción	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
1 74081100	Alambre de cobre refinado con la mayor dimensión de la sección transversal superior a 6 mm	49	78	138	189	180	127	196	204	177	145
2 23099090	Las demás preparaciones para la alimentación de animales	12	19	24	31	37	42	56	73	92	77
3 27111200	Propano licuado	8	30	6	0	5	73	155	79	44	66
4 72142000	Barras de hierro o acero sin alea con muescas cordones surcos o relieves producidos en el laminado o sometidas a torsión después del laminado	17	17	19	27	51	46	39	54	55	63
5 39202090	Las demás placas láminas hojas y tiras de plástico no celular y sin refuerzo estratificación ni soporte o combinación similar con otras materias De polímeros de propileno	7	11	11	20	25	22	23	39	41	45

Fuente: Información proporcionada por los Institutos de Estadística de Bolivia y Colombia, por el Banco Central del Ecuador y por la Aduana del Perú. SICEXT. Decisión 511.

Uno de los principales flujos de productos exportados a Perú es el del petróleo, el cual ha ayudado a tener superávits en la balanza comercial. Su participación en el comercio es el del 82,2% dentro de la última década. Aunque ciertamente la balanza comercial no petrolera haya sido deficitaria para los años del estudio.

Ilustración 61: BC DE ECUADOR CON PERU

Balanza comercial de Ecuador con Perú

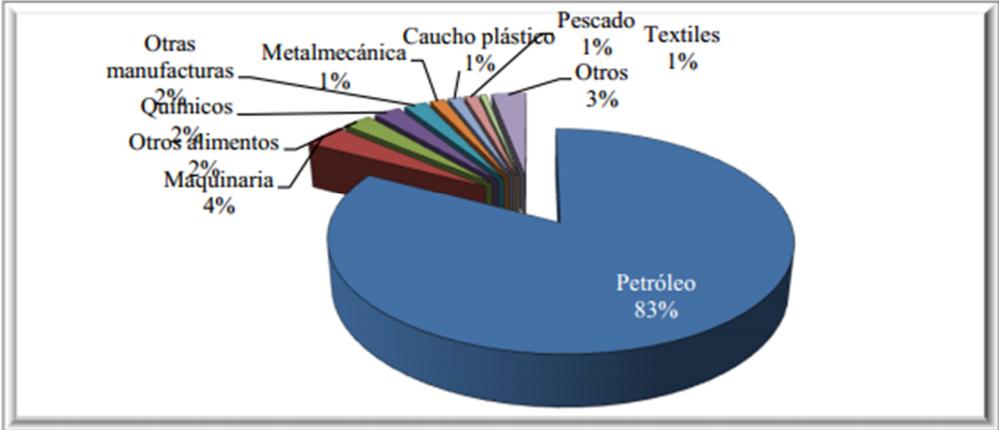


Nota: Los datos del año 2011 están registrados únicamente hasta el mes de agosto.
Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE). **Elaboración:** autores.

Para el rubro de las exportaciones, sin contar con el del petróleo, se encuentra la maquinaria, como las manufacturas y alimentos e incluso los productos químicos, en el que todos estos tienen una participación promedio del 2%.

Ilustración 62: PARTICIPACION PROMEDIO EN TOTAL DE PRODUCTOS EXPORTADOS DE ECUADOR A PERU

Participación promedio en el total de productos que exporta el Ecuador a Perú

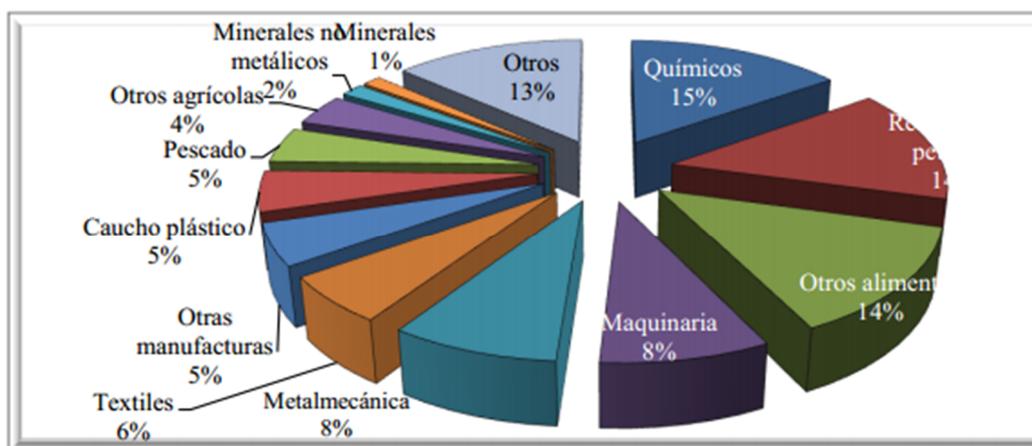


Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE). **Elaboración:** autores.

Dentro del área de las importaciones en cambio se encuentran aquellos sectores de la economía que se encuentran más industrializados como lo son los químicos y los refinados del petróleo.

Ilustración 63: PARTICIPACION PROMEDIO EN TOTAL DE PRODUCTOS IMPORTADOS DE ECUADOR A PERU

Participación promedio en el total de productos que importa el Ecuador a Perú



Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE). Elaboración: autores.

Comercio Ecuador-Colombia

Los principales productos exportados por Colombia a la Comunidad Andina durante el año 2013 fueron: Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso (117 millones de dólares), polipropileno en formas primarias (104 millones de dólares), medicamentos para uso humano (103 millones de dólares), perfumes y aguas de tocador (74 millones de dólares) y energía eléctrica (66 millones de dólares). (DANE)

Tabla 41: PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS A LA CAN DE COLOMBIA

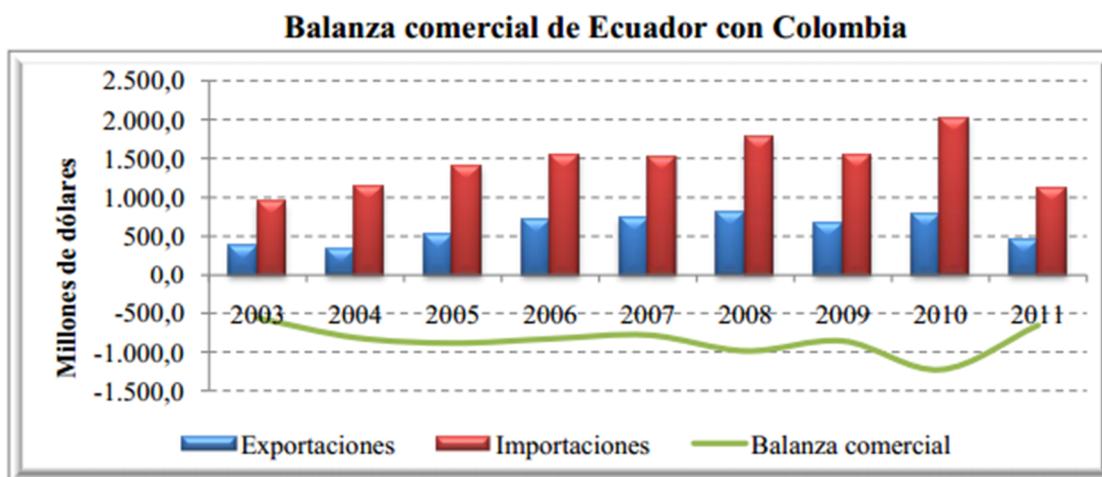
COLOMBIA: PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS A LA COMUNIDAD ANDINA
(Millones de dólares)

Código	Descripción	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
1 27090000	Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso.	67	106	0	0	0	0	185	238	374	117
2 39021000	Polipropileno en formas primarias	41	46	54	72	98	58	106	102	114	104
3 30049029	Los demás medicamentos dosificados o acondicionados para venta al por menor para uso humano	47	59	62	58	71	76	80	101	111	103
4 33030000	Perfumes y aguas de tocador.	2	3	5	18	33	31	35	45	60	74
5 27160000	Energía eléctrica	93	157	129	58	36	62	60	103	41	66

Fuente: Información proporcionada por los Institutos de Estadística de Bolivia y Colombia, por el Banco Central del Ecuador y por la Aduana del Perú. SICEXT. Decisión 511.

De este socio comercial, como se ha visto antes, es de donde provienen una cantidad representativa de las importaciones que ingresan al país por lo que genera grandes déficits en la balanza comercial. Uno de los principales sectores involucrados es el de los automóviles, en función de partes y piezas que es el rubro que más impacta en cantidad de exportaciones, de ahí el sector de pesca, máquinas y otros.

Ilustración 64: BC DE ECUADOR-COLOMBIA

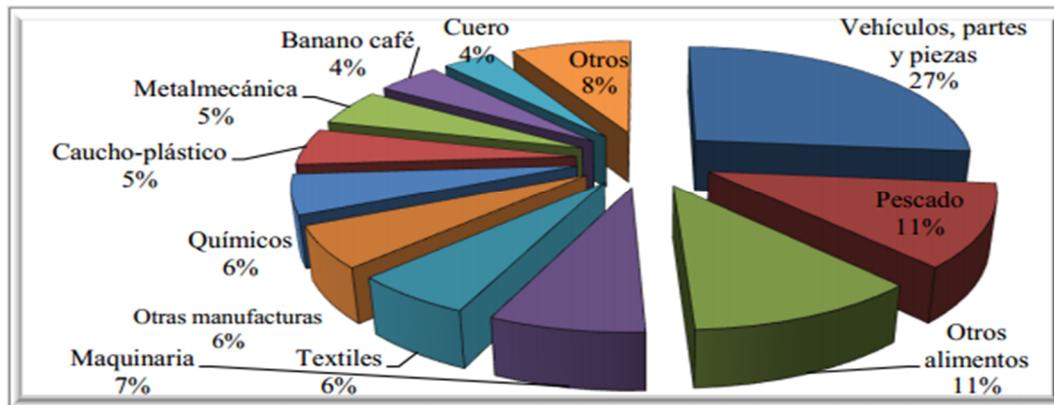


Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE). **Elaboración:** autores.

Para poder determinar bien las exportaciones, dentro del rubro de automóviles se destacan los de transporte de mercancías, los dedicados al turismo, y aquellos dedicados a los de transporte humano.

Ilustración 65: PARTICIPACION PROMEDIO EN TOTAL DE PRODUCTOS EXPORTADOS DE ECUADOR A COLOMBIA

Participación promedio en el total de productos que exporta el Ecuador a Colombia (2003-2011)

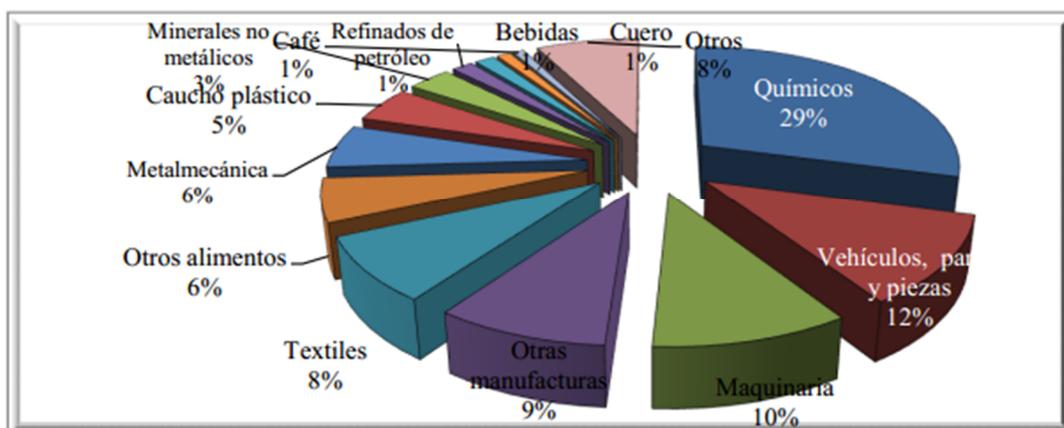


Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE). Elaboración: autores.

Dentro de las importaciones que se dan de Ecuador a Colombia siguen siendo principales los productos químicos, de ahí los automóviles, y maquinaria.

Ilustración 66: PARTICIPACION PROMEDIO EN TOTAL DE PRODUCTOS IMPORTADOS DE ECUADOR A COLOMBIA

Participación promedio en el total de productos que importa el Ecuador a Colombia (2003-2011)



Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE). Elaboración: autores.

Al terminar de hacer un breve resumen sobre el comercio que realiza el Ecuador con los miembros de la CAN se puede determinar que aquellos sectores que más destacan en el rubro de exportaciones e importaciones son aquellos que se dedican a la producción de productos

industrializados tales como los químicos, manufacturas o químicos. Así se puede determinar que el comercio internacional con el bloque regional de la Comunidad Andina de Naciones si contribuye al desarrollo de la industria nacional.

Conclusión

La CAN es uno de los bloques regionales conformado por Ecuador, Colombia, Perú, Bolivia y los organismos del Sistema Andino de la Integración. Este bloque fue creado en el año 1969 con el propósito de crear una alianza que ayude al desarrollo económico, político y social de los países miembros. Pero así mismo este bloque ha ido perdiendo fuerza dado que los países miembros tienen distintas posiciones políticas, como por ejemplo el ya mencionado TLC de Perú y Colombia con EEUU.

Así se puede observar que aquellos tratados que se plantearon el Acuerdo de Cartagena, cuando se dio la creación de la CAN, han ido perdiendo campo en la prioridad del bloque regional por los tratados realizados por varios miembros. Uno de ellos es el arancel externo común, que es uno de los puntos fundamentales que se dio en la CAN y es de suma importancia al tratar los temas de integración, pero este tema no ha sido ni será por el momento alcanzado por el bloque. Dadas todas estas situaciones el Ecuador considera muy seriamente su permanencia en el bloque dada la baja protección a barreras arancelaras y los mismos beneficios que se obtienen perteneciendo al bloque de la CAN.

Así con un horizonte lleno de complicaciones para el Ecuador en la balanza comercial, como por ejemplo con Colombia, es decir que aquella relación entre importaciones y exportaciones,

en la actualidad el Ecuador se ve en la necesidad de buscar nuevos socios comerciales como con la UE y el SGP Plus con su expansión en cuanto al tiempo de beneficio.

La unión que se da entre países permite un gran desarrollo para quienes confirman los tratados, ya que se saca provecho de las riquezas y aquellas medidas que se adoptan en los acuerdos, Aunque como fue mencionado anteriormente los ideales políticos y los gobiernos provocan una adhesión y también una separación entre los países. Pero cabe recalcar que para América latina la existencia de dos bloques regionales como lo son la CAN y el MERCOSUR es uno de los primeros errores. Ya que es menester proponerse metas claras y objetivos fijos para que el desarrollo económico se cumpla. Para eso Brasil está tomando la posta con la Comunidad Sudamericana de Naciones (Wagner, 2005).

El Ecuador a pesar de tener una gran participación en el mercado de la CAN es necesario que busque nuevos socios para una mayor apertura y lograr una balanza comercial positiva y que se logre mantener constante en el tiempo. Y la revisión de la permanencia en el bloque regional de la CAN, como se viene acotando, en función de los beneficios obtenidos de él se va reduciendo cada vez más. Así es el ejemplo de Colombia y Perú que han adoptado un TLC con EEUU buscando sobrepasar aquellas barreras arancelarias impuestas y buscar un desarrollo en la economía.

Pero así mismo el Ecuador tiene el derecho de poder abrirse a buscar nuevos socios comerciales y estar regulado bajo las normas de la CAN como la Decisión 598 sobre las relaciones comerciales con terceros países en sus artículos 1 y 6, (EXTERIORES, 2004) que habla de cómo pueden negociar con terceros países sin preferencia alguna y también de cómo se podrán establecer áreas de libre comercio.

Así de modo de conclusión el Ecuador debería seguir formando parte del bloque regional de la CAN pero tomando las mismas actitudes de Perú y Colombia tratando de buscar nuevos socios comerciales y no quedarse en un comercio intracomunitario que se vuelve cada vez menos abastecedor para una economía con mucho potencial de desarrollo. Que si bien es cierto, es un mercado seguro, necesitamos poder explotar nuestra capacidad con otros socios.

CAPITULO III

Se analizará las distintas relaciones comerciales que el Ecuador tiene con distintos socios comerciales y cuál es el impacto en el desarrollo económico del país.

UNIÓN EUROPEA (UE)

Antecedentes

Al ser un mercado único de 28 países, la UE es una potencia comercial de primer orden. La política económica de la UE quiere mantener el crecimiento invirtiendo en transporte, energía e investigación, a la vez que intenta reducir al mínimo la repercusión del desarrollo económico en el medio ambiente. La economía de la UE, medida en términos de producción de bienes y servicios (PIB), en 2012 fue de: 12.945.402 millones de euros.

La UE alberga sólo el 7% de la población mundial, pero su comercio con el resto del mundo representa aproximadamente un 20% de las importaciones y exportaciones. Aproximadamente dos terceras partes del comercio de los países de la UE se efectúan con otros países de la UE. El comercio ha sufrido la recesión general, pero la UE sigue desempeñando en el comercio mundial el papel principal, con un 16,4% de las importaciones totales en 2011. Después de la UE se sitúan los Estados Unidos, con un 15,5% de las importaciones mundiales, y a continuación China, con un 11,9%. La UE fue también la primera exportadora, con un 15,4% de todas las exportaciones, frente al 13,4% de China y al 10,5% de los Estados Unidos.

En el marco de las preferencia unilaterales (aquellas que son otorgadas por una sola parte), Ecuador es beneficiario del Sistema Generalizado de Preferencias (SGP), que otorga tratamiento preferencial para el ingreso de productos originarios de países en desarrollo a

mercados seleccionados como son la Unión Europea, Japón, Australia, Canadá, Rusia y Estados Unidos. Con la firma del tratado comercial con la Unión Europea también se negoció la extensión del SGP Plus que vencía en diciembre de este año y se espera que se extendido hasta que entre en plena vigencia el tratado comercial. (Europea, Unión Europea)

Marco Legal

El origen de Sistemas Generalizados de Preferencias se remonta a 1968, cuando la Conferencia de las Naciones Unidas sobre el Comercio y el Desarrollo (UNCTAD) recomendó la creación de dicho sistema mediante el cual, los países industrializados concederían preferencias arancelarias en forma unilateral a los países en desarrollo.

Desde 1971 la Comunidad Europea concede preferencias comerciales a los países en desarrollo en el marco de su Sistema Generalizado de Preferencias (SGP). El objetivo del SGP europeo, a través de las preferencias arancelarias, es intensificar el comercio con los países en desarrollo para aumentar sus ingresos por exportación, estimular la industrialización y contribuir al crecimiento económico.

La Unión Europea prorroga estos sistemas mediante revisiones decenales. El SGP anterior inició en 1995 y terminó en diciembre del 2004, con una prórroga hasta mediados del 2005. Este contemplaba 5 regímenes; El primero fue el régimen general que disponía la suspensión de los derechos del arancel aduanero común europeo, sobre los productos considerados ‘no sensibles’ y la reducción de los derechos ad-valoren para los productos considerados ‘sensibles’. Los otros cuatro regímenes eran; régimen especial para el estímulo de los derechos laborales, régimen especial para la protección del medio ambiente, régimen especial a favor de los países menos desarrollados.

El SGP droga que beneficiaba a países menos desarrollados en reconocimiento a su lucha contra el narcotráfico, entre esos países se encontraba el Ecuador, pero luego la India puso una demanda ante la OMC porque se estaban beneficiando más estos países, entonces se resolvió por crear el SGP Plus. (Europea, Unión Europea)

Dentro del marco legal del SGP Plus, que comprende lo siguiente:

1. Beneficiar a países en vías de desarrollo, con un arancel cero a productos no sensibles, mientras que a los productos sensibles los beneficia con una reducción de un 3.5% del arancel vigente. Adicional a esto, se plantea una forma más simple y transparente de graduar los aranceles.
2. Un arreglo especial para países menos desarrollados, excluyendo a las armas, permitiendo a los 50 países más pobres a nivel mundial acceso libre de aranceles a la UE para todos los productos.
3. Se otorga preferencias a países con economías vulnerables, este programa se enmarca en 27 convenciones internacionales sobre temas sociales, de derechos humanos, protección ambiental y gobernabilidad, incluyendo por supuesto la ayuda para combatir el narcotráfico. Se va a conceder durante el periodo 2006 a 2008 a los 7,200 productos cubiertos por el arreglo general a entrada libre de impuestos a UE.

Los países otorgantes de preferencias en el marco de SGP, aplican aranceles reducidos o nulos a determinados productos procedentes de los países en desarrollo. Los países menos desarrollados reciben un trato preferencial y especial, en virtud de quien se beneficia de mayores reducciones arancelarias a una cantidad mayor de productos.

Existen dos categorías de productos que pueden ingresar libre de impuestos bajo el programa:

- La primera categoría se aplica tanto a Países en Desarrollo como a Países con Menor Grado de Desarrollo y contiene aproximadamente 3.600 productos.
- La segunda categoría contiene unos 1.700 productos que están exentos sólo para países con menor grado de desarrollo.

Productos que no gozan de las preferencias arancelarias del SGP:

- Los artículos textiles y de vestir sujetos a acuerdos textiles,
- Relojes, incluyendo sus correas o brazaletes,
- Artículos electrónicos susceptibles de resultar afectados por las importaciones,
- Artículos de acero, susceptibles de resultar afectados por las importaciones,
- Calzado, bolsos de mano, maletas de viaje, artículos "planos", guantes de trabajo y prendas de vestir de cuero, y
- Productos e vidrio semi manufacturado, susceptibles de resultar afectados por las importaciones.

Aporte del Mercado de la UE en las Exportaciones Ecuatorianas

Analizando el año 2006 las exportaciones hacia la UE fueron de \$ 1,494 millones, y de 2,381 toneladas métricas (TM), para el año 2007 las exportaciones aumentaron en un 21.57% pero un tan solo 7.97% en TM por lo tanto este incremento no supone un avance en productividad.

Para el año 2008 la situación de las exportaciones no petroleras se ubicaba en \$ 2,085 millones, para el siguiente año las exportaciones se estancaron ya que decrecieron un por ciento debido a la crisis mundial y los productos ecuatorianos no eran precisamente necesarios para la comunidad europea en tiempo de crisis, ubicándose en \$ 2,074 millones. Para el año 2010 se registró un incremento muy reservado del 9%, ubicándose en \$ 2,265 millones; para el año 2013 con respecto al 2006 ha existido un incremento del 84.62%, en este año este rubro está en \$ 2,752 millones. El promedio de crecimiento anual ha sido del 9.56%, y bueno dentro de este análisis no se ha mencionado las exportaciones petroleras ya que representan muy poco para la balanza comercial con la unión europea. (Ecuador B. C., Banco Central del Ecuador)

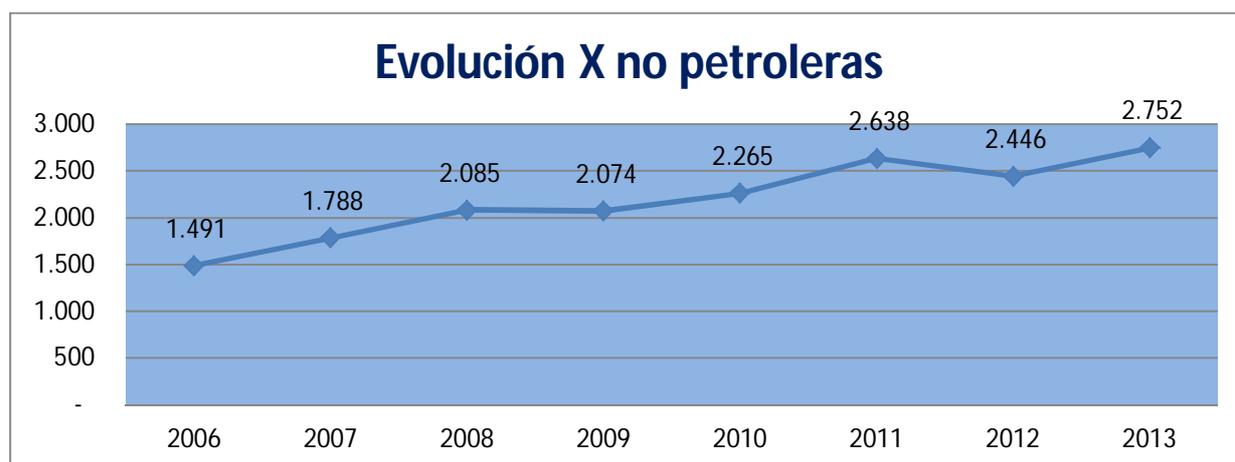
Tabla 42: EXPORTACIONES PETROLERAS A UE

Union Europea								
AÑO	X							
	Petroleras				No Petroleras			
	TM*	% var	FOB**	% var	TM	% var	FOB**	% var
2006	7.338		3		2.373.589		1.491	
2007	54.091	637%	28	918%	2.516.486	6%	1.788	20%
2008	0,028	-100%	0,000025	-100%	2.632.925	5%	2.085	17%
2009	0,003	-89%	0,000001	-96%	2.713.271	3%	2.074	-1%
2010	0,082	2633%	0,000178	17700%	2.471.376	-9%	2.265	9%
2011	81.476	99360477%	52	28963929%	2.708.479	10%	2.638	16%
2012	128	-100%	0,008566	-100%	2.246.288	-17%	2.446	-7%
2013	427.631	334428%	288	3364600%	2.009.688	-11%	2.752	13%
Total	570.664		371		19.672.101		17.539	
Promedio	71.333		46		2.459.013	-1,89%	2.192	9,56%
*En toneladas								
**En millones de dolares								

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaboración: Autores

En el siguiente cuadro se puede observar la evolución de las exportaciones no petroleras:

Ilustración 67: EVOLUCION DE EXPORTACIONES NO PETROLERAS



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Autores

Como se puede apreciar existe una clara tendencia hacia el incremento de las exportaciones, con un promedio anual del 9.56%, con la firma del tratado comercial con la Unión Europea se espera que esta tasa no solo se mantenga, lo ideal sería que llegue a triplicarse en beneficio de las exportaciones ecuatorianas. (Ecuador B. C., Banco Central del Ecuador)

Las importaciones del país desde la UE

Dentro de este análisis se va a realizar por partes, en primer lugar vamos a tomar en cuenta las importaciones petroleras, luego pasaremos a analizar las importaciones no petroleras. En los últimos 4 años las importaciones petroleras pasaron \$ 86 millones en el año 2010 a \$162 millones en el 2011 lo cual supuso un crecimiento del 90%. Para el año 2012 el rubro llegó a \$ 683 millones lo cual supuso un incremento de 320%, lo cual significa que el país tiene que gastar más dólares para poder importar todo este combustible. Por último para el año 2013 contrario a la tendencia las importaciones descendieron en un 3%, ubicándose en \$659 millones. Es importante aclarar que estas importaciones incrementaron en precios más de lo

que incrementaron en toneladas ya que para el 2012 incrementaron en un 320% en valores FOB y en 225% en toneladas métricas. (Ecuador B. C., Banco Central del Ecuador)

Tabla 43: IMPORTACIONES PETROLERAS Y NO PETROLERAS DE LA UE

Union Europea								
AÑO	M							
	Petroleras				No Petroleras			
	TM	% var	FOB**	% var	TM	% var	FOB**	% var
2006	197.065		143		396.562		970	
2007	114.027	-42%	86	-40%	412.243	4%	1.063	10%
2008	9.525	-92%	9	-89%	434.281	5%	1.469	38%
2009	297.266	3021%	174	1813%	438.854	1%	1.284	-13%
2010	116.410	-61%	86	-51%	555.256	27%	1.649	28%
2011	175.180	50%	162	90%	624.803	13%	2.024	23%
2012	569.033	225%	683	320%	478.812	-23%	2.087	3%
2013	599.646	5%	659	-3%	501.432	5%	2.120	2%
Total	2.078.152		2.000		3.842.244		12.667	
Promedio	259.769	444%	250	291%	480.281	4%	1.583	13%
*En toneladas								
**En millones de dolares								

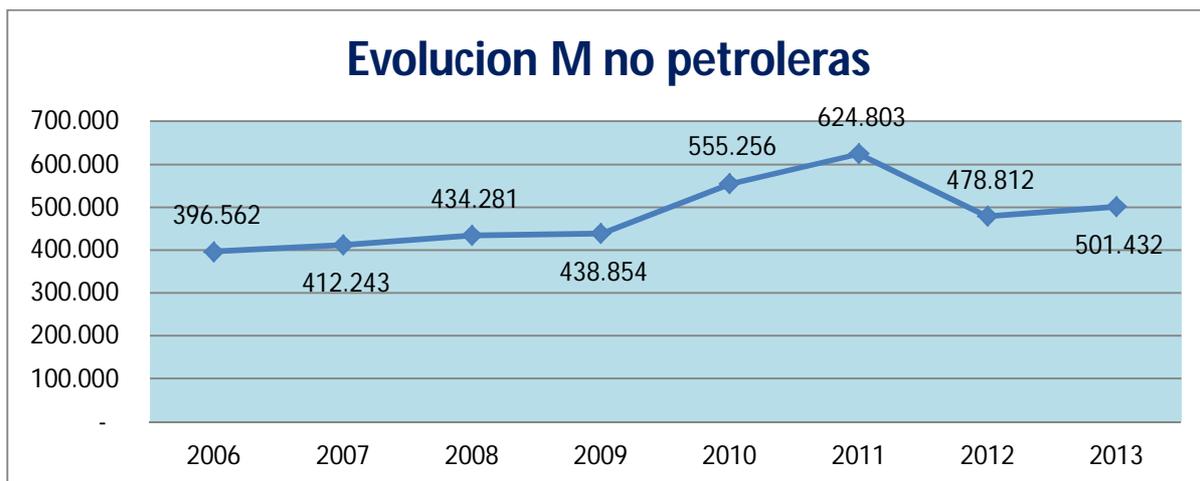
Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Autores

En el caso de las importaciones no petroleras, vamos a analizar los últimos tres años que nos sirven de referencia para poder pronosticar un comportamiento a futuro. Para el año 2011 las importaciones de la unión europea alcanzaron los \$ 2,024 millones, para el siguiente año en el 2012 la cifra aumento en un 3% apenas ubicándose en \$ 2,087 millones y por ultimo para el año 2013 incrementaron en un conservador 2% ubicándose en \$ 2,120 millones.

En toneladas, para el año 2011 fueron 624,803 TM, para el año siguiente las toneladas importadas bajaron a 478.812 toneladas. Para el 2013 nuestro año más reciente de estudio las importaciones crecieron en tan solo %5. (Ecuador B. C., Banco Central del Ecuador)

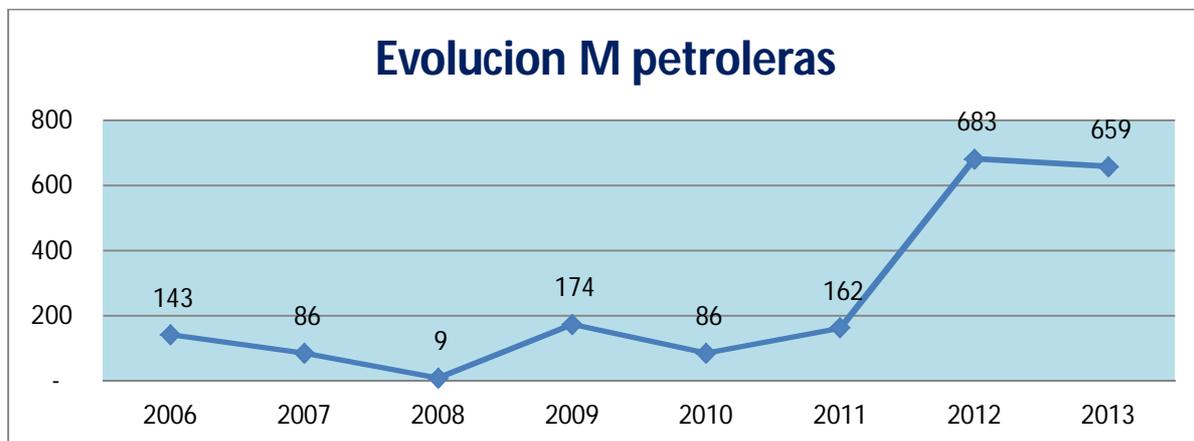
Ilustración 68: EVOLUCION DE LAS IMPORTACIONES NO PETROLERAS



Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaboración: Autores

Las importaciones petroleras sumaron del 2006 al 2013 unos \$ 2,000 millones, en los últimos 8 años las importaciones tuvieron el siguiente comportamiento:

Ilustración 69: EVOLUCION DE LAS IMPORTACIONES PETROLERAS



Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaboración: Autores

En el año 2006 podemos observar que las importaciones se ubican en \$143 millones, para el año 2008 son apenas de\$ 9 millones, para el siguiente año se recuperan incrementando en un

1813% ubicándose en \$ 174 millones. Para el año 2013 se registraron importaciones por \$659 millones lo cual supone un crecimiento del 362%.

Principales Productos Exportados a la UE

Los productos tradicionales representan próximamente el 70% de las exportaciones no petroleras, como promedio anual todos estos productos han tenido un aumento significativo en el periodo 2000 al 2009. El banano registra los mayores valores exportados, el cacao y sus elaborados tienen tasas más altas de crecimiento en este periodo.

Tabla 44: PRODUCTOS TRADICIONALES EXPORTADOS A LA UE

X PRODUCTOS TRADICIONALES					
Año	Banano y plátano	Cacao y elaborados	Camarón y elaborados	Atun y elaborados	Café y elaborados
2000	285	23	82	6	22
2001	332	33	73	13	22
2002	385	51	65	50	25
2003	477	77	92	61	48
2004	432	61	127	93	55
2005	439	78	206	146	54
2006	479	94	280	138	52
2007	511	136	317	225	68
2008	661	99	378	325	69
2009	805	149	330	161	59
Total	4806	801	1950	1218	475
Promedio	481	80	195	122	47

* Valores en millones de dólares

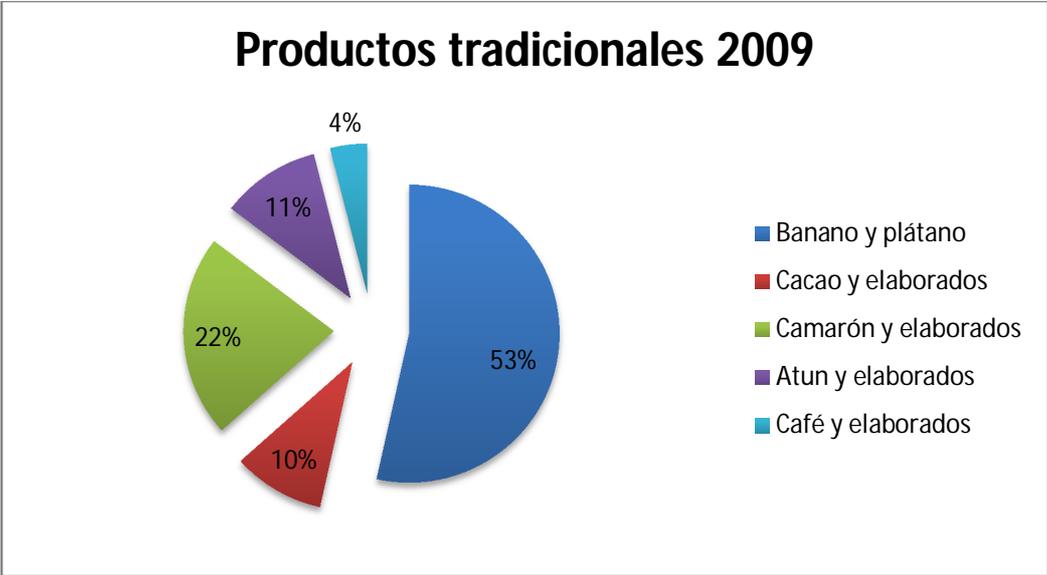
*Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaboración: Autores*

Como se puede analizar el banano es nuestro producto estrella de exportación con \$4,806 millones, le sigue el camarón con un total de \$1,950 millones, en tercer lugar tenemos al atún

con un valor de \$1,218 millones, en cuarto lugar tenemos al cacao ecuatoriano con un rubro de \$801 millones y por ultimo tenemos al café con un rubro de \$475 millones.

Estos valores corresponden al año 2009, se puede apreciar mejor en el gráfico de pie, el banano representa el 53%, el camarón el 22%, el atún con el 11%, en cuarto lugar con el 10 cacao y por último el café con un 4%.

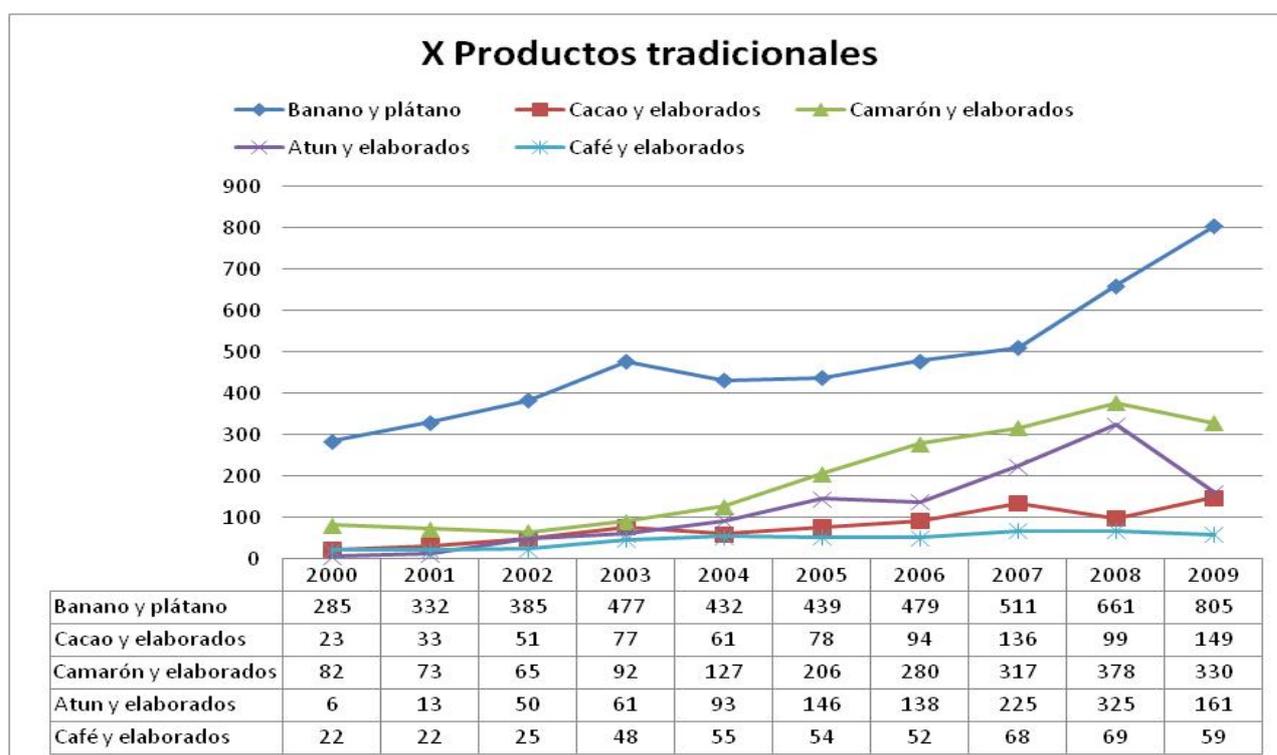
Ilustración 70: PARTICIPACION DE PRODUCTOS TRACIONALES EXPORTADOS



*Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaboración: Autores*

En el siguiente grafico se puede apreciar la tendencia de crecimiento de las exportaciones tradicionales:

Ilustración 71: EVOLUCION DE LAS EXPORTACIONES DE LOS PRODUCTOS TRADICIONALES A LA UE



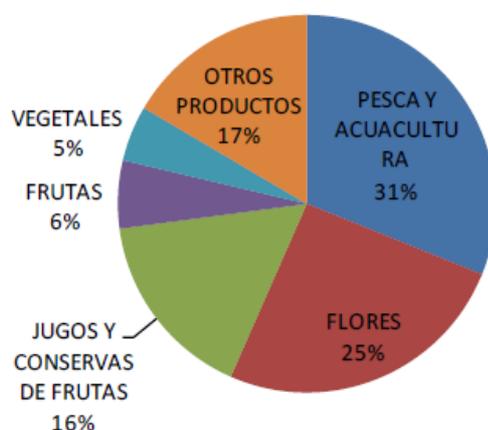
Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Autores

El gráfico expresa una tendencia de crecimiento del banano en un 12.81% promedio anual, para el cacao la tasa es de 27.24% en promedio anual, para el camarón es de un 19.46% anual, en el atún se presenta el mayor crecimiento es de un 64.90%, y por último para el café es de un 14.75%.

Los productos no tradicionales que son exportados a la Unión Europea casi en su totalidad presentan un crecimiento anual entre los años 2000 al 2009. Los principales productos que se exportan a la unión europea son procedentes de la pesca, flores, concentrado de maracuyá, palmito, brócoli, piña, madera. Los productos elaborados son: aceite de palma, textiles, preparaciones y conservas de frutas, tabaco, papaya, productos de metalmecánica, artesanías, mango, entre otros.

Productos No Tradicionales Año 2009



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Autores

Balanza Comercial Ecuador - UE

En los últimos ocho años la balanza comercial con la unión europea ha sido favorable para el país. En el año 2006 se ubicó en \$ 381 millones, todo esto gracias a la balanza de pagos no petrolera. Para el año 2007 el saldo incrementa en un 75% ubicándose en \$ 667 millones, en el año 2008 ocurrió un cambio en la tendencia al disminuir el saldo en un 9% ubicándola en \$ 607 millones. Para el año 2009 este saldo aumenta en un 1%, ubicándose en \$ 616 millones, del año 2010 en adelante el saldo es positivo a excepción del año 2012 en el cual la balanza es negativa por \$ 324 millones. (Ecuador B. C., Banco Central del Ecuador)

Tabla 45: BC PETROLERA, NO PETROLERA Y TOTAL CON LA UE

Union Europea						
AÑO	BC					
	P		NP		TOTAL	
	FOB**	% var	FOB**	% var	FOB**	% var
2006	(140)		521		381	
2007	(57)	-59%	724	39%	667	75%
2008	(9)	-84%	616	-15%	607	-9%
2009	(174)	1813%	790	28%	616	1%
2010	(86)	-51%	616	-22%	530	-14%
2011	(111)	29%	614	0%	503	-5%
2012	(683)	516%	359	-42%	(324)	-164%
2013	(371)	-46%	632	76%	261	-181%
Total	(1.630)		4.872		3.242	
Promedio	(204)	302,69%	609	9,23%	405	-42,36%
*En toneladas						
**En millones de dolares						

Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaboración: Autores

Importancia del Mercado de la UE

En el siguiente cuadro tenemos el porcentaje de exportaciones e importaciones totales hacia la unión europea.

Tabla 46: BC FOB CON LA UE

Union Europea (UE)						
AÑO	X FOB*	M FOB*	X TOTALES*	M TOTALES*	X / X TOTALES**	M / M TOTALES**
2006	1.494	1.113	12.728	11.279	11,74%	9,87%
2007	1.816	1.149	14.321	12.907	12,68%	8,90%
2008	2.085	1.478	18.818	17.737	11,08%	8,33%
2009	2.074	1.458	13.863	14.097	14,96%	10,34%
2010	2.265	1.735	17.490	19.469	12,95%	8,91%
2011	2.690	2.187	22.322	23.152	12,05%	9,44%
2012	2.446	2.769	23.765	24.205	10,29%	11,44%
2013	3.041	2.779	24.951	26.042	12,19%	10,67%
Total	17.910	14.668	148.259	148.888	97,93%	77,91%
Promedio	2.239	1.833	18.532	18.611	12,24%	9,74%
*En millones de dolares						
** En porcentaje						

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Autores

En el periodo comprendido entre el 2006 al 2013 las exportaciones totales hacia la Unión Europea representaron el 12,24% en promedio de todas las exportaciones del país. Los porcentajes oscilan entre el 10,29% hasta el 14,96% registrado en el 2009. Por otro lado las importaciones oscilan entre el 8,33% hasta el 11,44 % en el año 2012, en promedio han sido del 9,74%.

Consecuencias y Beneficios de un Tratado con la UE

Como se puede observar el comercio con la Unión Europea es de vital importancia para la economía ecuatoriana, con la firma del acuerdo comercial en Bruselas el 17 de Julio del presente año, el sector productivo en conjunto con los exportadores están seguros que este acuerdo va a traer enormes beneficios para el país.

El acuerdo económico abre cuotas para exportar arroz, azúcar, pasta de cacao, entre otros productos. Comenzando por la industria arrocera tendría la oportunidad de colocar 5.000 toneladas en el bloque europeo; la asociación nacional de exportadores de cacao estima que van a crecer en un 20% adicional, uno de los beneficios que se logró en este acuerdo fue de que se iba a reconocer la denominación de origen para el “cacao arriba”.

“Los ingenios podrán exportar libre de aranceles alrededor de 15 mil toneladas anuales de azúcar morena y unas 10 mil toneladas de azúcar blanca y productos de alto contenido de azúcar. “(El Universo, 2014)

COOPERACIÓN ECONÓMICA ASIA-PACIFICO (APEC)

Aporte del Mercado APEC en Exportaciones Ecuatorianas

Después de la Unión Europea, este bloque es el bloque más representativo para las exportaciones no petroleras. Ahora para las exportaciones petroleras por otro lado son las mantienen tasas de crecimiento de más del 100% en los últimos 3 años. (APEC)

Tabla 47: EXPORTACIONES DEL ECUADOR-APEC (BALANZA NO PETROLERA Y PETROLERA)

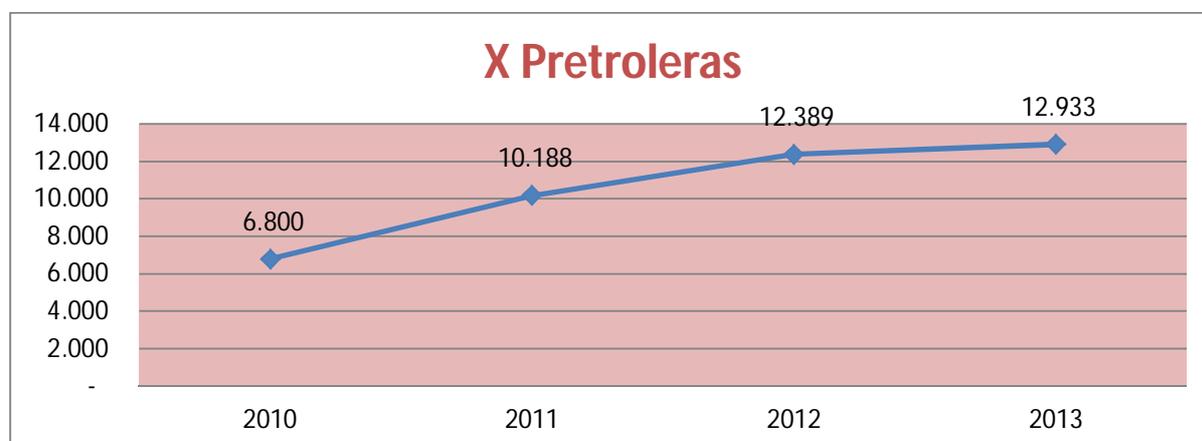
APEC								
AÑO	X							
	Petroleras				No Petroleras			
	TM*	% var	FOB**	% var	TM	% var	FOB**	% var
2006	0,001		0,000		15.257		7	
2007	-	-100%	-	-	62.003	306%	22	198%
2008	-	-	-	-	44.863	-28%	23	2%
2009	-	-	-	-	51.295	14%	21	-9%
2010	13.319.187	-	6.800	-	3.383.211	6496%	3.139	15137%
2011	14.679.076	10%	10.188	50%	3.890.361	15%	4.025	28%
2012	17.592.401	20%	12.389	22%	3.783.056	-3%	4.431	10%
2013	18.854.503	7%	12.933	4%	4.123.704	9%	5.322	20%
Total	64.445.168		42.310		15.353.749		16.991	
Promedio	8.055.646	-16%	5.289	19%	1.919.219	973%	2.124	2198%
*En toneladas								
**En millones de dolares								

Fuente: El Banco Central del Ecuador (BCE)

Elaboración: Los Autores

Las exportaciones petroleras alcanzaron los \$10.188 millones en el 2011, para el año siguiente ocurrió un incremento del 22% ubicándose en \$12,389 millones. Para el año 2013 las exportaciones se estancaron ya que tan solo existió un crecimiento del 4% ubicándose en \$12,944 millones. Del año 2010 al año 2013 las exportaciones incrementaron en un 90.19% lo cual supone un avance muy importante hacia este bloque.

Ilustración 73: EVOLUCION DE LAS EXPORTACIONES PETROELRAS CON APEC

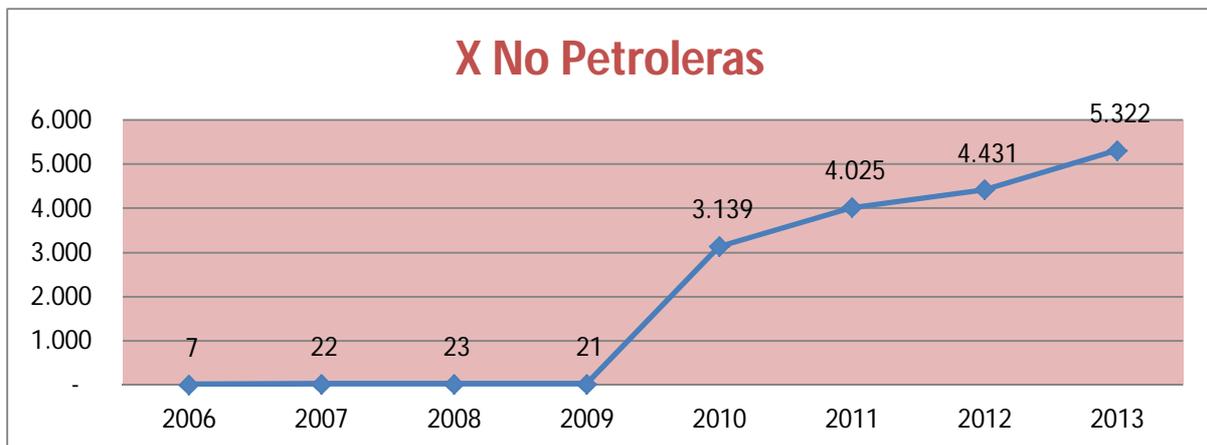


Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Autores

Un panorama distinto para las exportaciones no petroleras debido a que para el año 2010 este rubro alcanzaba los \$ 3,139 millones para el siguiente año incremento en un 28% alcanzando los \$ 4,025 millones. Para el año 2012 el incremento fue positivo aunque decreció fue del 10%, ubicando este rubro en \$4,431 millones; para el siguiente año se cierra con un incremento del 20% lo que significa \$ 5,322 millones hacia este bloque de la cuenca del pacifico. (Ecuador B. C., Banco Central del Ecuador)

Ilustración 74: EVOLUCION DE LAS EXPORTACIONES NO PETROLERAS A APEC



Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaboración: Autores

En el gráfico se puede apreciar como en los años 2006 al 2009 la tendencia era prácticamente estable, a partir del año 2010 es que la situación cambia y podemos ver un incremento de más 15,000 % con respecto al año anterior. La tendencia para este bloque es de continuar el crecimiento de las exportaciones debido a que representa un mercado muy importante para el sector exportador ecuatoriano. (Ecuador B. C., Banco Central del Ecuador)

PRODUCTOS TRACIONALES EXPORTADOS HACIA APEC

Dentro de este análisis hemos tomado como referencia nuestros principales productos de exportación no petroleros, y solo hemos tomado en cuenta a los países que conforman APEC en base a eso se va realizar los cuadros y el análisis de participación de mercado.

Banano

Nuestro principal destino del banano ecuatoriano de la sub partida 803001200 desde el año 2006 al año 2013 es el mercado ruso con alrededor de \$ 2,866 millones, le sigue las exportaciones hacia Estados Unidos con \$ 2,339 millones, tenemos en tercer lugar a Chile con \$427 millones, en cuarto lugar a Japón con \$134 millones y en quinto lugar a Nueva Zelanda con \$ 70 millones

Tabla 48: EXPORTACION DE BANANO A APEC

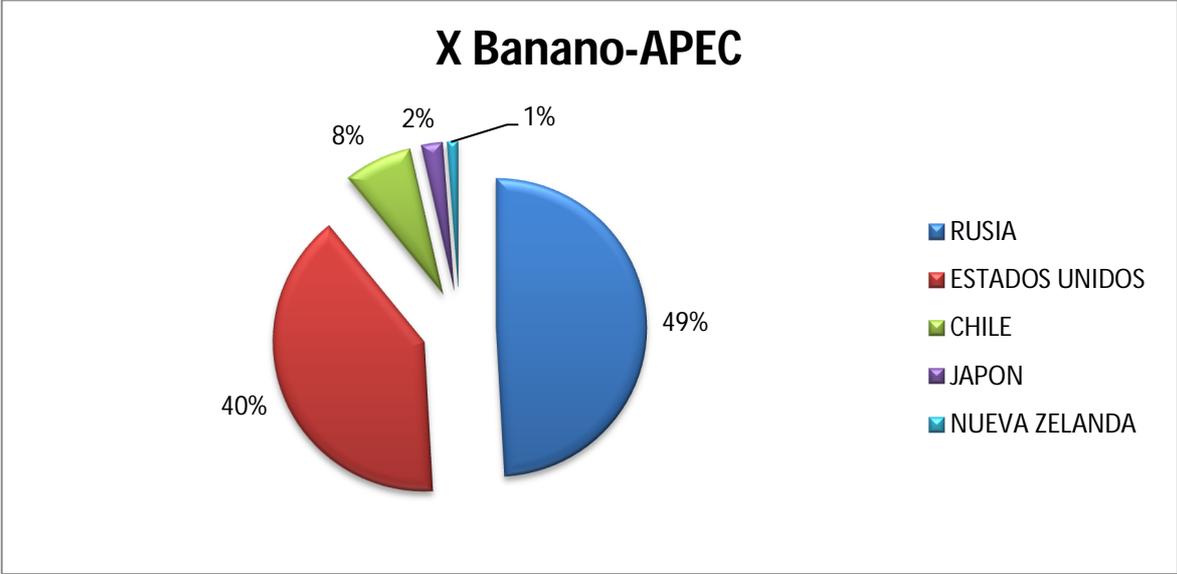
X Banano-APEC			
PAIS	TONELADAS	FOB - DÓLAR*	% / TOTAL FOB - DOLAR
RUSIA	8.532.602	2.866,64	48,87%
ESTADOS UNIDOS	6.660.857	2.339,12	39,88%
CHILE	1.799.442	427,09	7,28%
JAPON	395.391	134,15	2,29%
NUEVA ZELANDA	206.369	70,02	1,19%
CHINA	63.296	24,60	0,42%
CANADA	6.388	2,34	0,04%
COREA DEL SUR	2.982	1,17	0,02%
HONG KONG	570	0,24	0,004%
PERU	707	0,23	0,004%
INDONESIA	37	0,01	0,0002%
AUSTRALIA	22	0,01	0,0001%
TOTAL	17.668.662	5.866	100%

*En millones de dólares

Fuente: Banco Central del Ecuador, Senae
Elaboración: Autores

En el siguiente grafico tenemos el porcentaje de participación de los cinco principales destinos del banano ecuatoriano dentro del bloque de APEC:

Ilustración 75: PARTICIPACION DEL BANANO EN EL COMERCIO



Fuente: Banco Central del Ecuador, Senae
Elaboración: Autores

Camarón

El principal destino del camarón de la sub partida 306139100 en el periodo 2006 al 2013 es el mercado estado anídense, ya que se exportaron alrededor de \$ 1,648 millones, le sigue el mercado vietnamita con \$130 millones, en tercer lugar tenemos al mercado chino con \$90 millones, en cuarto lugar al mercado chileno con \$ 58 millones y en quinto y último lugar al mercado de Corea del Sur con \$39 millones.

Tabla 49: EXPROTACION DEL CAMARON A APEC

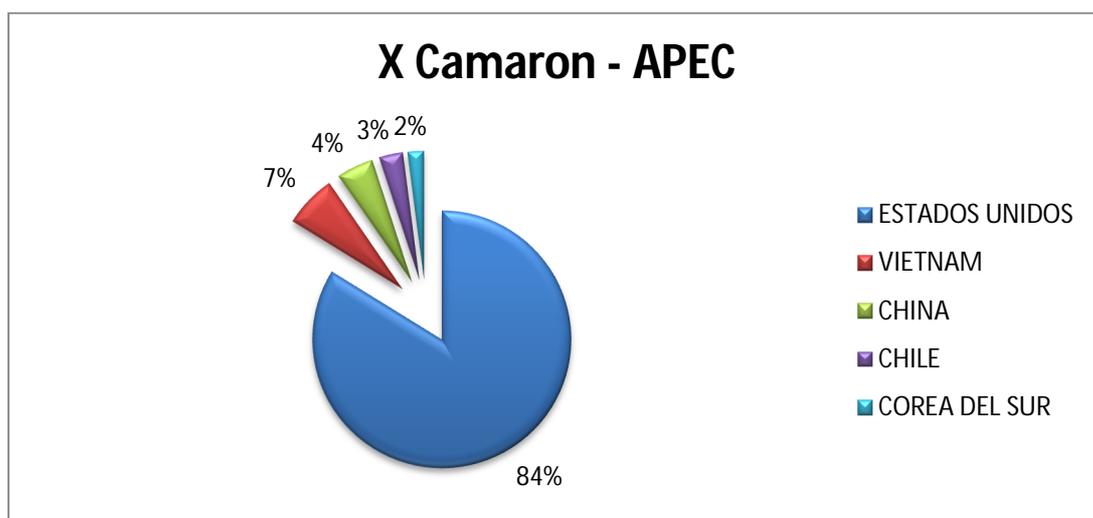
X Camarón-APEC			
PAIS	TONELADAS	FOB - DOLAR *	PARTICIPACION %
ESTADOS UNIDOS	269.279,03	1.648,99	80,44%
VIETNAM	20.848,49	130,01	6,34%
CHINA	13.943,05	90,33	4,41%
CHILE	8.962,70	58,13	2,84%
COREA DEL SUR	6.024,70	39,53	1,93%
JAPON	3.722,11	32,16	1,57%
CANADA	4.161,77	24,74	1,21%
RUSIA	2.810,56	18,95	0,92%
TAIWAN	994,13	5,21	0,25%
MEXICO	144,63	0,64	0,03%
HONG KONG	96,60	0,59	0,03%
SINGAPUR	59,02	0,34	0,02%
AUSTRALIA	17,00	0,16	0,01%
INDONESIA	18,03	0,06	0,003%
PERU	1,56	0,01	0,001%
TOTAL	331.083,38	2.049,86	100%
*En millones de dólares			

Fuente: Banco Central del Ecuador, Senae

Elaboración: Autores

En el siguiente grafico tenemos el porcentaje de participación de los cinco principales destinos del camarón ecuatoriano dentro del bloque de APEC:

Ilustración 76: PARTICIPACION DE EXPORTACION DE CAMARON A APEC



Fuente: Banco Central del Ecuador, Senae

Elaboración: Autores

Café

El principal destino del café de la sub partida 901119000 en el periodo 2006 al 2013 el mercado estado anídense es nuestro principal destino con exportaciones por \$ 93 millones, en segundo lugar tenemos al mercado japonés con \$ 6 millones, en tercer lugar al mercado chileno con \$ 4 millones, en cuarto lugar al mercado canadiense con \$ 0.54 millones y en quinto lugar tenemos al mercado de Corea del Sur con \$ 0.20 millones.

Tabla 50: EXPORTACION DE CAFÉ A APEC

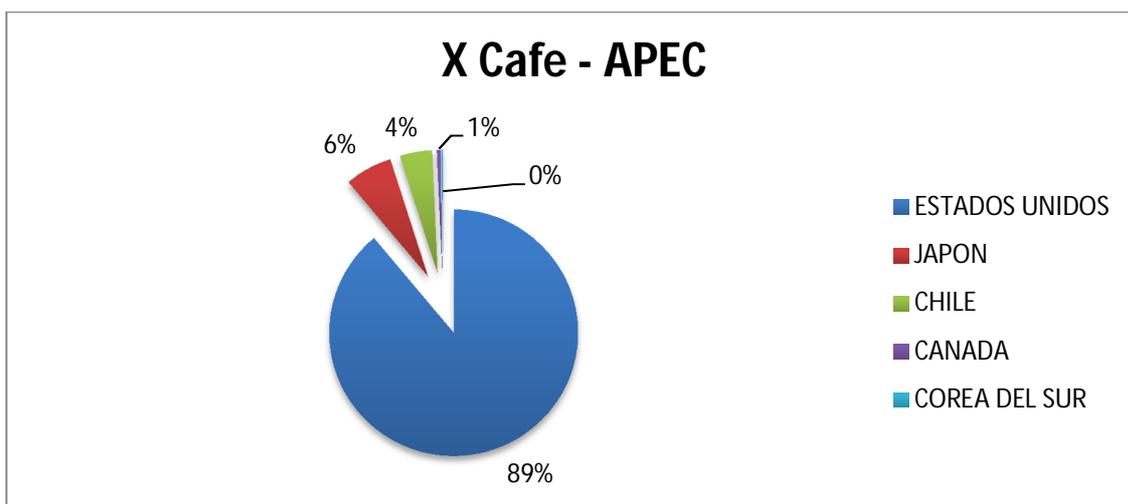
X Café-APEC			
PAIS	TONELADAS	FOB - DÓLAR*	PARTICIPACION %
ESTADOS UNIDOS	33.191,80	93,11	88,72%
JAPON	1.452,64	6,44	6,14%
CHILE	2.026,35	4,41	4,20%
CANADA	204,09	0,54	0,51%
COREA DEL SUR	47,81	0,20	0,19%
PERU	65,00	0,16	0,16%
RUSIA	34,50	0,08	0,08%
TAIWAN	1,38	0,01	0,005%
TOTAL	37.023,57	104,95	100%

*En millones de dólares

Fuente: Banco Central del Ecuador, Senae
Elaboración: Autores

En el siguiente grafico tenemos el porcentaje de participación de los cinco principales destinos del café ecuatoriano dentro del bloque de APEC:

Ilustración 77: PARTICIPACION DE EXPORTACION DE CAE A APEC



Fuente: Banco Central del Ecuador, Senae
Elaboración: Autores

Cacao

El principal destino del cacao de la sub partida 1801001900 en el periodo 2006 al 2013 es el mercado estado anídense con \$ 921 millones, en segundo lugar tenemos al mercado mexicano con \$ 248 millones, en tercer lugar tenemos al mercado japonés con \$ 86 millones, en cuarto lugar tenemos al mercado malasio con \$ 80 millones y en quinto lugar tenemos al mercado chino con \$ 29 millones.

Tabla 51: EXPORTACION DE CACAO A PEC

X Cacao - APEC			
PAIS	TONELADAS	FOB - DÓLAR*	PARTICIPACION %
ESTADOS UNIDOS	366.201,45	921,43	65,01%
MEXICO	95.410,62	248,19	17,51%
JAPON	36.326,00	86,02	6,07%
MALASIA	35.400,52	80,54	5,68%
CHINA	11.305,36	29,25	2,06%
CANADA	11.166,86	25,46	1,80%
INDONESIA	6.529,92	16,37	1,15%
COREA DEL SUR	1.447,07	3,94	0,28%
PERU	1.551,54	3,36	0,24%
SINGAPUR	870,86	2,46	0,17%
FILIPINAS	50,03	0,11	0,01%
RUSIA	46,02	0,11	0,01%
CHILE	44,72	0,10	0,01%
AUSTRALIA	12,74	0,04	0,003%
NUEVA ZELANDA	1,84	0,01	0,001%
TAIWAN	0,27	0,00	0,0001%
TOTAL	566.365,82	1.417,40	100%

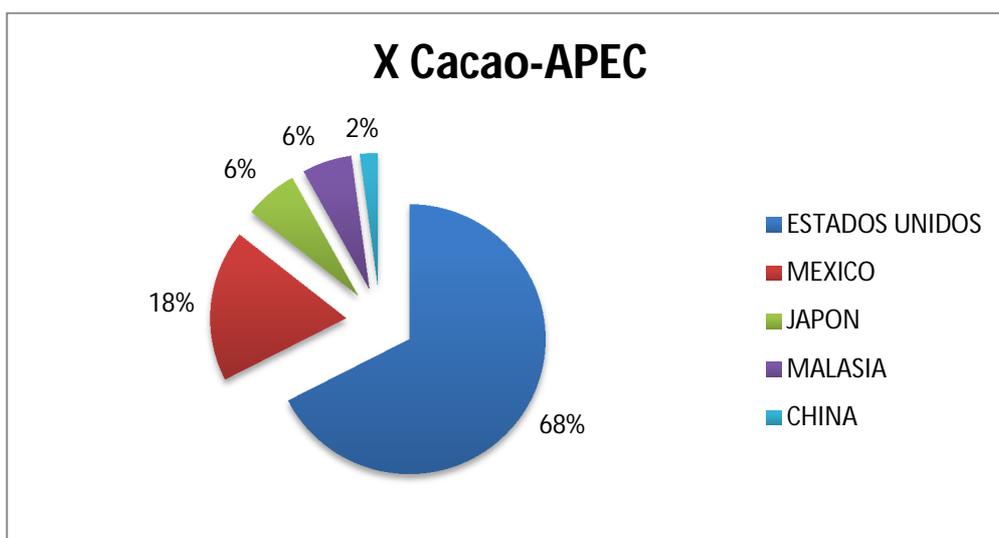
*En millones de dólares

Fuente: Banco Central del Ecuador, Senae

Elaboración: Autores

En el siguiente grafico tenemos el porcentaje de participación de los cinco principales destinos del café ecuatoriano dentro del bloque de APEC:

Ilustración 78: PARTICIPACION DE EXPORTACION DE CACAO A APEC



Fuente: Banco Central del Ecuador, Senae

Elaboración: Autores

Atún

El principal destino del atún de la sub partida 302310000 en el periodo 2006 al 2013 es el mercado estado anídense con \$ 93 millones, en segundo lugar con \$ 0.82 millones, en tercer lugar con \$ 0.51 millones y en cuarto lugar con \$ 0.005 millones.

Tabla 52: EXPORTACION DE ATUN A APEC

X Atun-APEC				
PAIS	TONELADAS	FOB - DOLAR	PARTICIPACION %	
ESTADOS UNIDOS	9.307,85	93,50	98,60%	
CHILE	95,85	0,82	0,86%	
CANADA	39,56	0,51	0,53%	
MEXICO	0,50	0,00	0,01%	
TOTAL GENERAL	9.443,76	94,83	100%	

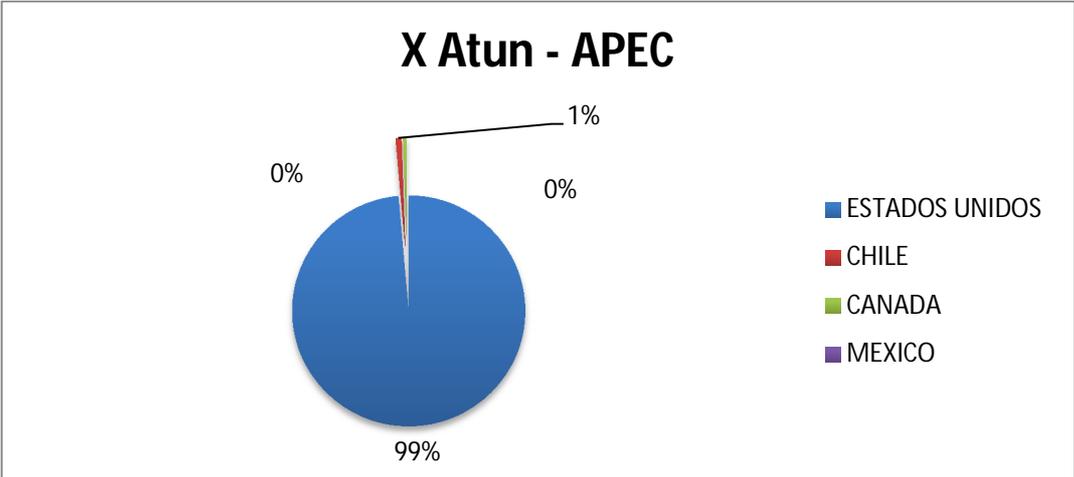
*En millones de dólares

Fuente: Banco Central del Ecuador, Senae

Elaboración: Autores

En el siguiente grafico tenemos el porcentaje de participación de los cinco principales destinos del café ecuatoriano dentro del bloque de APEC:

Ilustración 79: PARTICIPACION DE EXPORTACIONES DE ATUN A APEC



Fuente: Banco Central del Ecuador, Senae
Elaboración: Autores

Las Importaciones desde el País a APEC

Se va a analizar las importaciones petroleras y no petroleras de forma separada, comenzando por el sector petrolero. En el año 2010 las importaciones alcanzaron los \$ 2,219 millones, para el siguiente año incrementaron en tan solo un 5% ubicándose en \$ 2,327 millones. Para el año 2012 se da un incremento del 21% ubicándose en \$ 2,819 millones y por ultimo para el año 2013 el rubro de importaciones petroleras incremento en un 27% ubicándose en \$3,579 millones

Tabla 53: IMPORTACIONES PETROLERAS Y NO PETROLERAS CON APEC

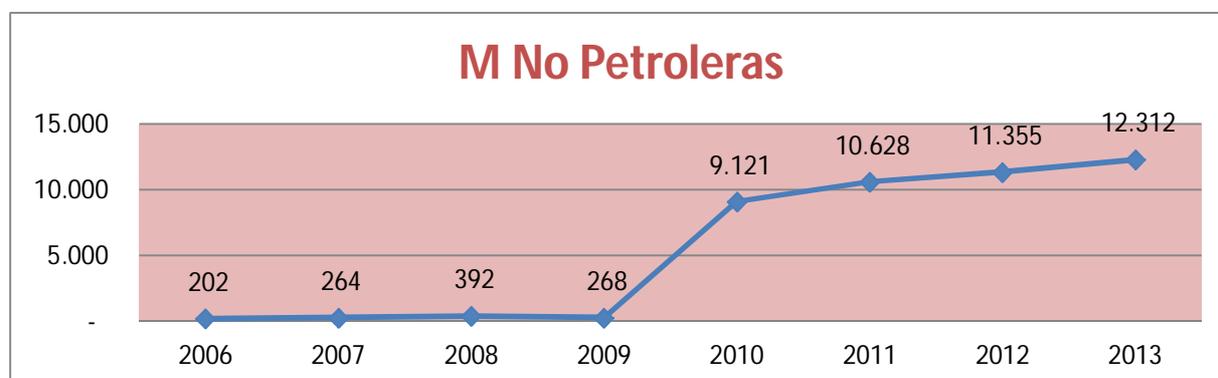
APEC								
AÑO	M							
	Petroleras				No Petroleras			
	TM	% var	FOB**	% var	TM	% var	FOB**	% var
2006	-	-	-	-	60.232	-	202	-
2007	0,21	-	0	-	63.713	6%	264	31%
2008	0,04	-81%	0	-70%	109.890	72%	392	48%
2009	0,13	236%	0	218%	98.043	-11%	268	-32%
2010	3.189.548	2434769149%	2.219	44916505%	4.613.550	4606%	9.121	3302%
2011	2.396.655	-25%	2.327	5%	5.661.644	23%	10.628	17%
2012	2.887.618	20%	2.819	21%	5.753.883	2%	11.355	7%
2013	3.750.955	30%	3.579	27%	6.498.643	13%	12.312	8%
Total	12.224.775		10.944		22.859.598		44.543	
Promedio	1.528.097	405794888%	1.368	7486118%	2.857.450	673%	5.568	483%
*En toneladas								
**En millones de dolares								

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Autores

Ahora es el turno de las importaciones no petroleras, están han ido en aumento desde el año 2006 cuando se ubicaban en \$202 millones, para el siguiente año incrementaron en un 31% ubicándose en \$264 millones. Para el año 2010 este rubro alcanzo los \$9,121 millones, un avance del 3302% con respecto al periodo anterior, para el año 2011 existió un incremento del 17% ubicándose en \$ 10,628 millones. Para los siguientes años la expansión de las importaciones desde APEC desacelero su ritmo ya que para el 2013 solo incremento en un 8% con respecto al año anterior, ubicando las importaciones en \$ 12,312 millones.

Ilustración 80: EVOLUCION DE IMPORTACIONES NO PETROELRAS CON APEC



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Autores

Como se puede apreciar en el gráfico las importaciones desde APEC tienen un punto de inflexión en el 2009 ya que es cuando el incremento es casi perpendicular.

Balanza Comercial Ecuador – APEC

Como último punto se va a analizar la balanza comercial petrolera y no petrolera, también el consolidado de las dos que será la balanza total.

Tabla 54: BC PETROLERA, NO PETROLERA Y TOTAL CON APEC

APEC						
AÑO	BC					
	P		NP		TOTAL	
	FOB**	% var	FOB**	% var	FOB**	% var
2006	0,0004		(195)		(195)	
2007	(0,0051)	-1275%	(242)	24%	(242)	24%
2008	(0,0016)	-70%	(370)	53%	(370)	53%
2009	(0,0049)	218%	(248)	-33%	(248)	-33%
2010	4.580	-92700459%	(5.982)	2317%	(1.401)	466%
2011	7.861	72%	(6.602)	10%	1.259	-190%
2012	9.571	22%	(6.924)	5%	2.647	110%
2013	9.354	-2%	(6.990)	1%	2.363	-11%
Total	31.366		(27.552)		3.814	
Promedio	3.921	-13243071%	(3.444)	340%	477	60%
*En toneladas						
**En millones de dolares						

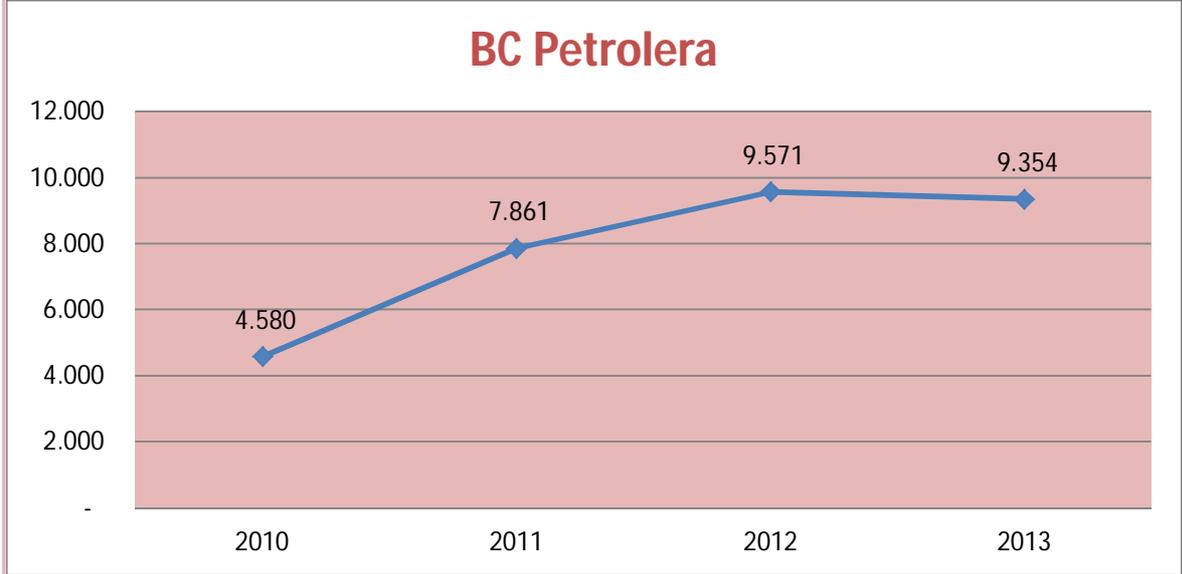
Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Autores

En lo que respecta a la balanza petrolera, siempre se ha tenido un superávit dentro del periodo estudiado, este se podía apreciar mejor a partir del año 2010 cuando la balanza alcanza los

\$4,580 millones , para el siguiente año esta aumenta en un 72% ubicándose en \$7,861 millones. En el año 2012 este rubro alcanza los \$9,571 millones y para el siguiente año decreció en un 2% lo que representa un rubro de \$9,354 millones.

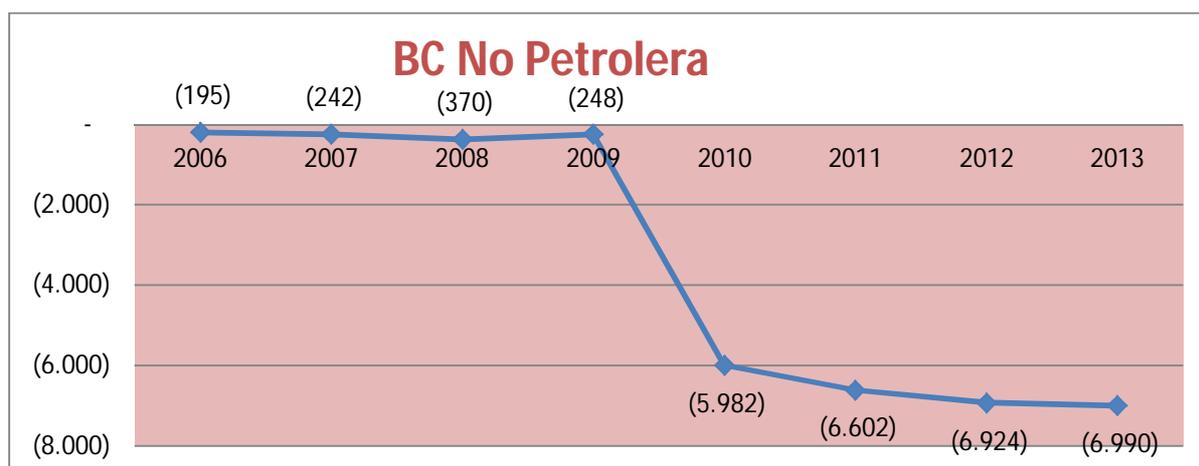
Ilustración 81: BC PETROLERA CON APEC



Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaboración: Autores

Analizando la balanza no petrolera es negativa en todo el periodo de estudio, pero a pesar de esto sigue decreciendo a medida que pasan los años. En el año 2006 este rubro registra un saldo negativo de \$ 195 millones, para el año 2008 este déficit incremento en un 89.71% para pasar a un saldo negativo de \$ 370 millones. Para el año 2010 este rubro presentaba un saldo negativo de \$ 5,982 millones, para el siguiente año este rubro incremento en un 10% ubicándose en un saldo negativo de \$ 6,602 millones, por ultimo para el año 2013 este rubro alcanzo un saldo negativo de \$ 6,990 millones.

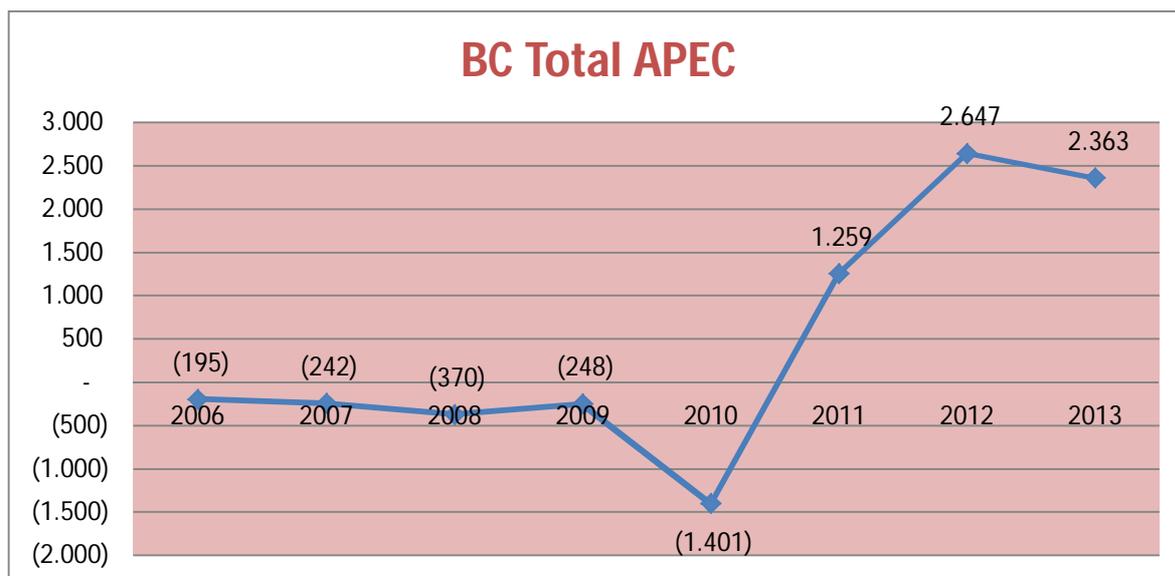
Ilustración 82. BC NO PETROLERA CON APEC



Fuente: Banco Central del Ecuador
 Elaboración: Autores

Como se puede apreciar en el grafico hasta el año 2009 tiene una caída casi perpendicular y tiene una tendencia en los últimos años a estabilizarse. Por lo que analizando desde una perspectiva general, la balanza de pagos total con APEC, es deficitaria de los años 2006 al 2010, para los 3 siguientes años la balanza vuelve a ser positiva.

Ilustración 83: BC CON APEC



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Autores

Como se puede apreciar en el gráfico el comportamiento de la balanza comercial es totalmente irregular, desde el 2006 hasta el 2009 se mantiene casi estable luego decrece para el año 2010, luego supera la barrera del cero para el año 2011 ubicándose en \$ 1,259 millones y llegando al pico más alto para el año 2012 con un saldo de \$2,647 millones, por último para el 2013 el saldo alcanzó los \$2,363 millones. (Ecuador B. C., Banco Central del Ecuador)

Importancia del Mercado de APEC

Como ya se ha podido analizar en los sub capítulos anteriores, la influencia del mercado de APEC para la economía ecuatoriana es muy grande, ya que este bloque es nuestro mayor socio comercial considerando el sector petrolero y no petrolero.

Tabla 55: BC FOB CON APEC

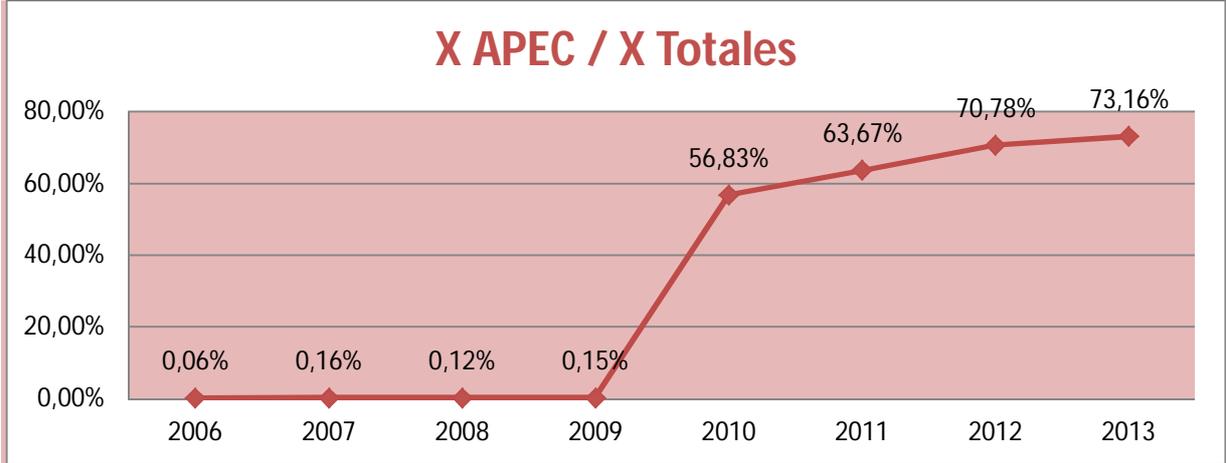
Asia Pacific Economic Cooperation (APEC)						
AÑO	X FOB*	M FOB*	X TOTALES*	M TOTALES*	X / X TOTALES**	M / M TOTALES**
2006	7	202	12.728	11.279	0,06%	1,79%
2007	22	264	14.321	12.907	0,16%	2,05%
2008	23	392	18.818	17.737	0,12%	2,21%
2009	21	268	13.863	14.097	0,15%	1,90%
2010	9.939	11.340	17.490	19.469	56,83%	58,25%
2011	14.213	12.954	22.322	23.152	63,67%	55,95%
2012	16.821	14.174	23.765	24.205	70,78%	58,56%
2013	18.254	15.891	24.951	26.042	73,16%	61,02%
Total	59.300	55.487	148.259	148.888	264,92%	241,74%
Promedio	7.413	6.936	18.532	18.611	33,12%	30,22%
*En millones de dolares						
** En porcentaje						

*Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaboración: Autores*

A partir del año 2010 es cuando podemos observar que este bloque se convierte de vital importancia para el comercio ecuatoriano, dentro del cuadro podemos observar el total de exportaciones/importaciones que se han realizado con APEC, también tenemos el total de exportaciones/importaciones del país, de esa forma pudimos determinar el porcentaje que representan.

En lo referente a las exportaciones el porcentaje que representaron hacia APEC sobre todas las exportaciones totales del país fue del 56.83% para el año 2010 ubicando así un rubro por \$ 9,939 millones, para el siguiente año este porcentaje incremento en un 12.05% ubicándose en 63.67% lo cual representa \$ 14,213 millones. Para el año 2012 las exportaciones totales registraron un incremento del 18.35%, esto tuvo un impacto directo en el porcentaje sobre todas las exportaciones ubicándolo en 70.78%; por ultimo para el año 2013 las exportaciones fueron de \$ 18,254 millones lo cual paso a representar el 73,16% del total de exportaciones del país. (Ecuador B. C., Banco Central del Ecuador)

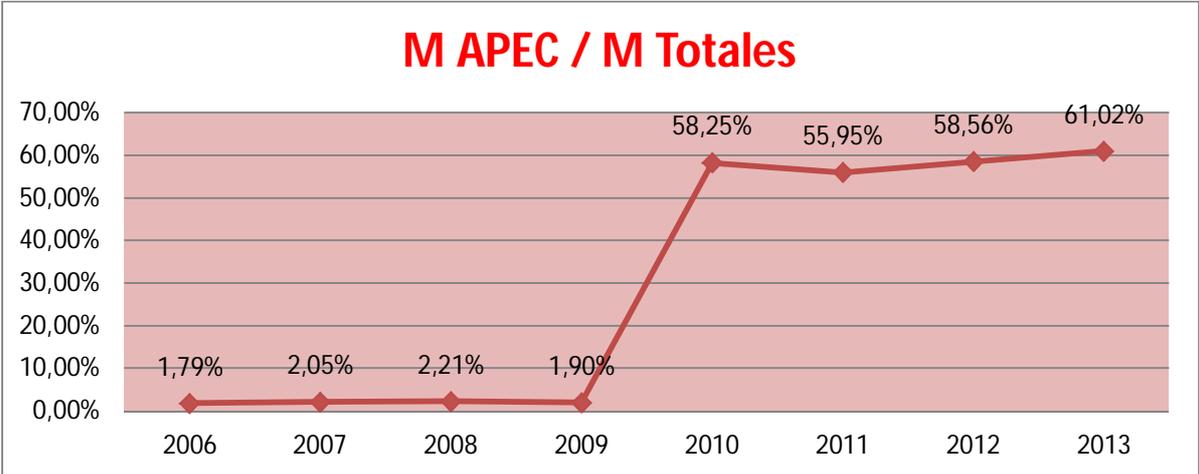
Ilustración 84: PARTICIPACION DE COMERCIO DE APEC CON EL COMERCIO TOTAL ECUATORIANO



Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaboración: Autores

En el grafico se puede apreciar claramente el incremento a partir del año 2010. Así que en lo referente a las importaciones, en el año 2010 es cuando sufren un incremento muy significativo, en ese año dejando a la balanza comercial con APEC en un saldo negativo con un porcentaje de 58.25% sobre las importaciones totales. Para el año 2013 las importaciones desde este bloque sumaron los \$15, 891 millones dejando con un saldo positivo a la balanza comercial, y representando el 61.02% del total de las importaciones. (Ecuador B. C., Banco Central del Ecuador)

Ilustración 85: PARTICIPACION DE LA IMPORTACIONES EN EL COMERCIO TOTAL DEL ECUADOR



*Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaboración: Autores*

En el grafico se puede apreciar como el porcentaje de importaciones llega a un punto de inflexión en el año 2009 al 2010 y se puede determinar que alcanza su pico más alto en el año 2013.

Consecuencias y Beneficios de una Adhesión a APEC

Una de las mayores características que tiene este bloque es el tamaño de mercado, alrededor de unas 2.731.648.791 millones de personas habitan este bloque, lo cual para el Ecuador

constituye una oportunidad de comercio única en el mundo. De acuerdo a la política pública del cambio de la matriz productiva en el mediano y largo plazo va a crear sus propias industrias, pero producir algo solo para el mercado ecuatoriano no sería rentable, si diversificamos nuestros socios comerciales estas empresas industriales podrían aplicar economías a escala y producir más, lo suficiente para cubrir la demanda nacional y el excedente poder exportarlo a este gigantesco mercado.

Uno de los requisitos fundamentales para que a Ecuador sea considerado para adherirse al bloque es que tiene que pasar a un proceso de liberalización de su economía casi total, ahora con el actual modelo de economía popular y solidaria es una traba para el ingreso al bloque, a pesar de estar respaldado por algunos países.

Como requisito para ingresar a APEC, el país tendría que desarrollar un plan de acción en el cual se describa como se va a llevar a cabo la desgravación arancelaria, sumado a esto también se tendría que realizar un plan para dinamizar la economía ecuatoriana, ya que ese es el perfil que están buscando en los países aspirantes para adherirse.

Dentro de la oferta exportable hacia este bloque vamos a tener ciertos inconvenientes al exportar productos como el arroz y la caña de azúcar ya que los países miembros son los mayores productos a nivel mundial. Para el caso del banano, camarón, cacao, café este mercado representa una gran oportunidad de poder exportar nuestros excedentes.

Con respecto a las exportaciones de productos no tradicionales, tenemos muchas oportunidades comerciales en los países que conforman APEC, a continuación vamos a detallar los países que más oportunidades representan:

Singapur

“En el mercado de Singapur, tenemos múltiples oportunidades comerciales, por ejemplo la pasta de cacao que sería una excelente alternativa para ya dejar de exportación tan solo la materia prima. También tenemos a los elaborados del café, a las flores, maquillaje, y de más productos a base de cacao son altamente preferidos por este país.” (PRO ECUADOR, 2014)

Japón

“En lo que respecta al mercado japonés, tenemos la oportunidad de exportar harina de pescado o de crustáceos, también podemos enviar madera, el cacao es muy importante para este país ya que lo prefieren en grano, entero. Las flores en su mayoría para decoración, frutas en conserva; también existe la oportunidad de comercializar sombreros y textiles como suéteres.” (PRO ECUADOR, 2014)

Rusia

En lo que respecta al mercado ruso, el Ecuador tiene productos con un increíble potencial de exportación hacia ese país. Tenemos la madera que se considera un producto estrella por su alta ventaja comparativa, también tenemos a la pasta del cacao, conservas de pescado, manteca y grasas vegetales, y no podían faltar los sombreros de paja toquilla. (PRO ECUADOR, 2014)

Indonesia

“Las oportunidades comerciales que tenemos en Indonesia son varias, podemos exportar extractos y esencias de café, también se puede comercializar aceites y grasas de pescado, tableros de fibra de madera, productos a base de cuero tales como bolsos de mano y

maletines. Aunque no es muy común pero este mercado también demanda insecticidas y demás herbicidas producidos en el país.” (PRO ECUADOR, 2014)

Australia

“En el mercado australiano también se presentan interesantes oportunidades comerciales, tenemos la demanda por frutas congeladas, harina de pescado y de otros moluscos, también tenemos la demanda por pasta de cacao, sombreros de paja toquilla y palmitos preparados o conservados. (PRO ECUADOR, 2014)

Corea del Sur

“Para el mercado de Corea del Sur, tenemos oportunidades distintas de las que ya se ha analizado en los países anteriores. Este mercado demanda, café sin tostar, rosas cortadas, papel o cartón. Como este país es un gran productor de automóviles también demanda partes y accesorios de vehículos, partes de bombas y compresores de aire, que representan una gran oportunidad de industrialización para el país.” (PRO ECUADOR, 2014)

Malasia

“Los productos potenciales hacia este mercado son pocos, se requieren productos como aluminio como materia prima para poder reciclarlo, extractos y esencias de café, y por últimos abonos minerales o químicos con elementos fertilizantes.” (PRO ECUADOR, 2014)

México

“En lo que respecta al mercado mexicano, presenta múltiples oportunidades comerciales para el Ecuador. Las maquinarias o componentes para la fabricación de productos tienen oportunidad en ese mercado, también el cacao ya sea en grano, entero o crudo. El aceite de

palma, la madera contrachapada, y las conservas de pescado son los principales productos que podríamos comercializar.” (PRO ECUADOR, 2014)

De acuerdo con la política pública de que la gasolina eco país llegue a tener un 10% de etanol para así llegar a ahorrar hasta \$770 millones al año en importación de combustibles, el país podría al ser parte de APEC importar la caña de azúcar que necesita a un bajo costo para producir sus biocombustibles ya que al momento la producción de caña en el país difícilmente va a llegar a lo que necesita.

Los países de APEC tienen una característica en común, invierten mucho en educación e investigación tecnológica, el Ecuador al llegar a ser parte de este bloque tendría que designar un mayor porcentaje de su PIB a estos dos rubros. Tendríamos acceso a tecnología barata para poder implementar nuestros propios laboratorios de investigación y la oportunidad de que países como Japón, Corea del Sur, Estados Unidos, intercambien conocimiento tecnológico con nosotros.

Un caso muy concreto dentro de APEC, es el caso de Perú, este país que lleva siendo miembro del bloque desde 1998, y durante este periodo ha experimentado un alto crecimiento en tecnología e industria. El porcentaje de crecimiento que se prevé para el 2014 un incremento del 11%, en Perú sigue en línea con las tendencias mundiales en tecnología, “cloud computing”, movilidad y virtualización. (Coloma, 2013)

Otro claro ejemplo con respecto al desarrollo tecnológico de Perú, es que cuenta con un centro de desarrollo de tecnología de IBM, en donde terciarizan servicios para pequeñas y mediana empresas, ayudando en mejorar sus procesos de operación y negocio y estar

preparados para afrontar situaciones más complicadas. Brindan servicios de: hosting y housing de aplicaciones críticas, ayuda, respaldo de centros de cómputo, desarrollo de aplicaciones, implementación y gestión de redes LAN y WAN. (IBM, 2014)

Chile, que también se encuentra dentro de APEC, es uno de los principales países que lidera este desarrollo tecnológico en Latinoamérica, esto se ha podido llevar a cabo debido a la masificación de internet lo que le permite tener la economía más interconectada de la región, según estudios de “Connectivity Scorecard”. Este posicionamiento se da gracias a que posee una de las infraestructuras de telecomunicaciones más avanzadas de Sudamérica, las tarifas de penetración de internet y banda ancha es el más alto en la región y puede ser atribuido a la competición en el mercado. (PRENSA, 2014)

Conclusión

Haciendo referencia al capítulo 1 del presente estudio en el cual se planteaba que se debe diversificar los mercados en orden de conseguir una mayor independencia comercial, se analizó las posibles ventajas y consecuencias de un tratado comercial con la Unión Europea, y la posibilidad de adherirnos al Foro de Cooperación Económica Asia-Pacífico.

Comenzando por la Unión Europea, es el bloque al cual van la mayoría de nuestras exportaciones no petroleras, se mueve alrededor del 20% del comercio mundial este mercado formado por 28 naciones es una puerta hacia el desarrollo de nuestro país. El acuerdo económico abre cuotas para exportar arroz, azúcar, pasta de cacao, entre otros productos. Comenzando por la industria arrocera tendría la oportunidad de colocar 5.000 toneladas en el bloque europeo; la asociación nacional de exportadores de cacao estima que van a crecer en

un 20% adicional, uno de los beneficios que se logró en este acuerdo fue de que se iba a reconocer la denominación de origen para el “cacao arriba”.

A pesar de ser un acuerdo comercial que debería contemplar todos los productos, el Ecuador ha negociado no quitar los aranceles en ciertos productos como los la leche, queso ya que estos tienen un fuerte subsidio en Europea entonces no se podría competir en condiciones iguales. Por otro lado otros bienes como los vehículos sufrirán un proceso de desgravación arancelaria a partir de que entre en vigencia el acuerdo hasta el 2023 que es cuando se prevé se eliminen por completo los aranceles a este tipo de bienes.

Con respecto a APEC, es un bloque con altas proyecciones de crecimiento, manejan alrededor del 40% del comercio mundial, y las mejores proyecciones de desarrollo en el mediano y largo plazo. Para el Ecuador le beneficiaría mucho poder ser parte de este bloque debido que es con el cual tienen mayor relación comercial considerando el sector petrolero y no petrolero.

Uno de los grandes retos como país para que sea posible el ingreso a APEC sería de cambiar de gran parte nuestra política de apertura comercial, ya que ese es uno de las grandes requisitos que se piden para ser parte de APEC. El país en este sentido no tiene indicios al momento de querer negociar una posible adhesión con este bloque debido a su actual política comercial.

Otros de los grandes beneficios que nos podría traer si llegáramos adherirnos a APEC es el intercambio de conocimiento, ya que aquí se encuentran países como Japón, Estados Unidos y Corea del Sur, que están en la vanguardia desarrollando tecnología. Esto constituirá un logro

importante para el país ya que se podría dejar de pasar del modelo de exportados de bienes a exportar conocimiento hacia APEC y el mundo.

CAPITULO IV

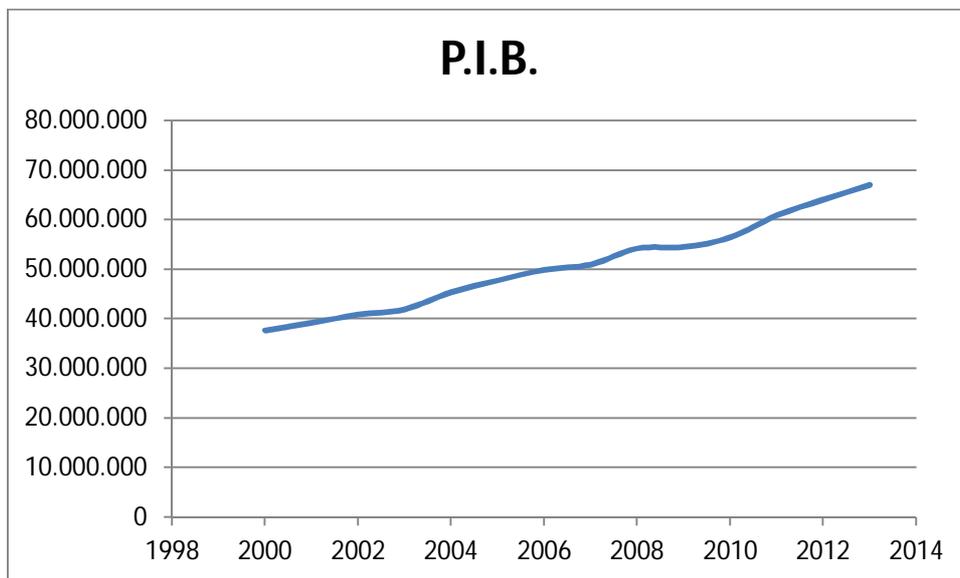
Las variables que se utilizaran para analizar en este capítulo serán el PIB, Inversión Interna, IED y la Balanza Comercial.

Estadística Descriptiva

Producto Interno Bruto

La base de datos de la serie de tiempo se puede apreciar en el ANEXO 5.

Ilustración 86: PIB ANUAL DEL ECUADOR

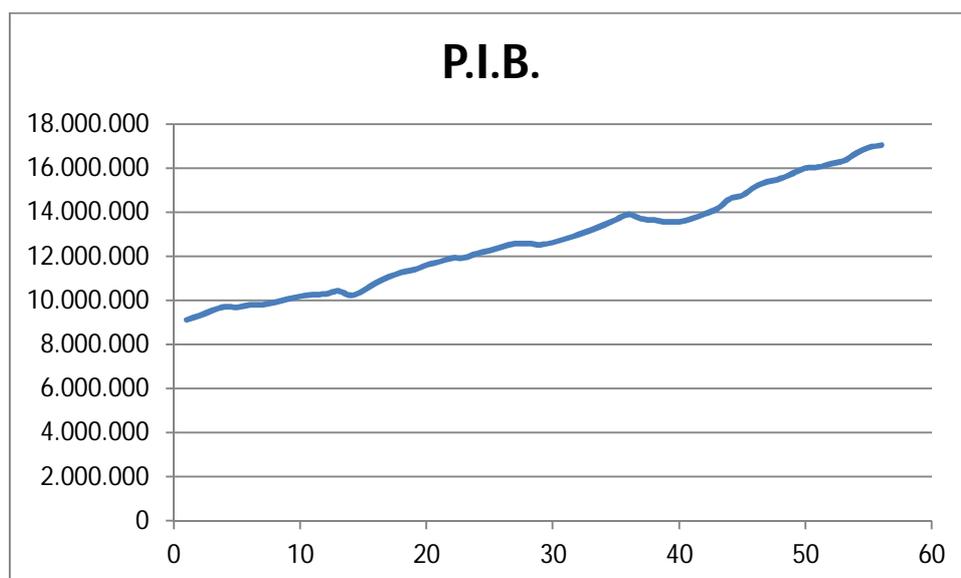


Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Autores

El comportamiento del PIB durante el periodo de análisis (2000-2013) presenta un crecimiento constante de forma anual. Pero si se observa más detenidamente de forma trimestral que es la forma en la que se realizaran los análisis, se puede observar más detenidamente ese crecimiento. Y también para ver más detenidamente la cifras, estas están en el ANEXO 6.

Ilustración 87: PIB TRIMESTRAL DEL ECUADOR



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Autores

Aunque hayan existido ciertas disminuciones aunque sean mínimas ha tenido un crecimiento promedio durante los 13 años de un 1.15%. Teniendo una época de crecimiento constante, aunque moderado. Siendo así que pasó del año 2000 siendo de \$37, 726,410 al 2013 con un monto de \$67, 081,069.

Esta variable será la dependiente dentro de todos los análisis para poder ver cuanto afecta a la economía ecuatoriana la balanza comercial, la IED y la Inversión Interna.

Tabla 56: RESUMEN ESTADISTICA DESCRIPTIVA DEL PIB

<i>P.I.B.</i>	
Media	12.702.095
Error típico	303.220
Mediana	12.594.737
Moda	#N/A
Desviación estándar	2.269.089
Varianza de la muestra	5.148.765.837.858
Curtosis	-0.9920922

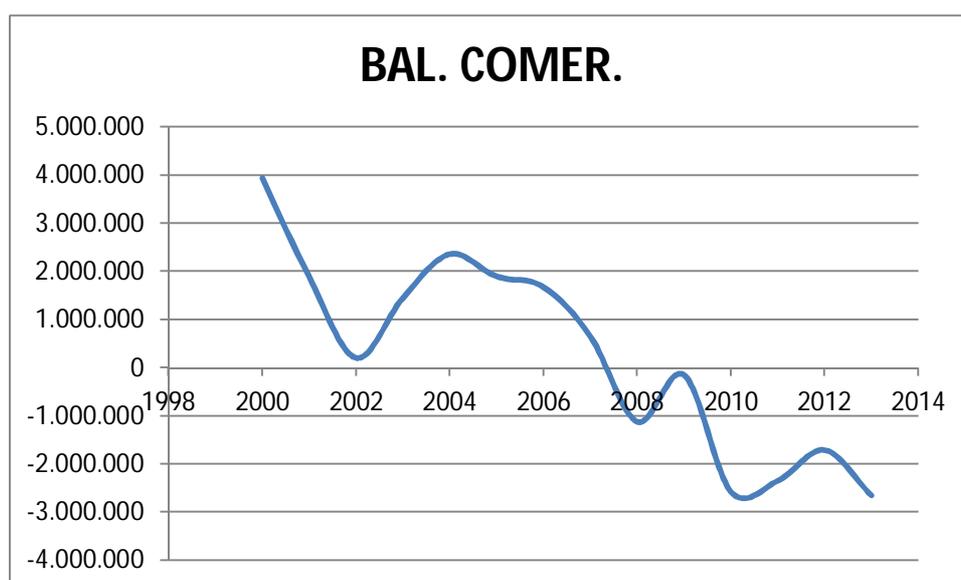
Coefficiente de asimetría	0.2427827
Rango	7.935.715
Mínimo	9.134.587
Máximo	17.070.302
Suma	711.317.341
Cuenta	56

El promedio del valor del PIB durante los 13 años de estudio fue de \$12, 702, 095 con una variación de \$2, 269, 089. La mitad de los años se obtuvo un valor de \$12, 594, 737, y aun así no hubo valores frecuentes durante los 13 años. Entre el techo y piso (mínimo y máximo) de los valores del PIB, hay una diferencia de \$7, 935, 715. De la misma manera se observa que la distribución de los montos del PIB tiene una simetría de 0.242, por lo que se puede entender que tiene una curva aproximadamente simétrica (es decir la misma cantidad de valores para cada lado de la media). Pero tiene una curtósis de -0.99 que representa una baja concentración de los valores en la media (Platicúrtica).

Balanza Comercial

Los datos de la serie de tiempo se encuentran en el ANEXO 7.

Ilustración 88: BALANCA COMERCIAL ANUAL DEL ECUADOR

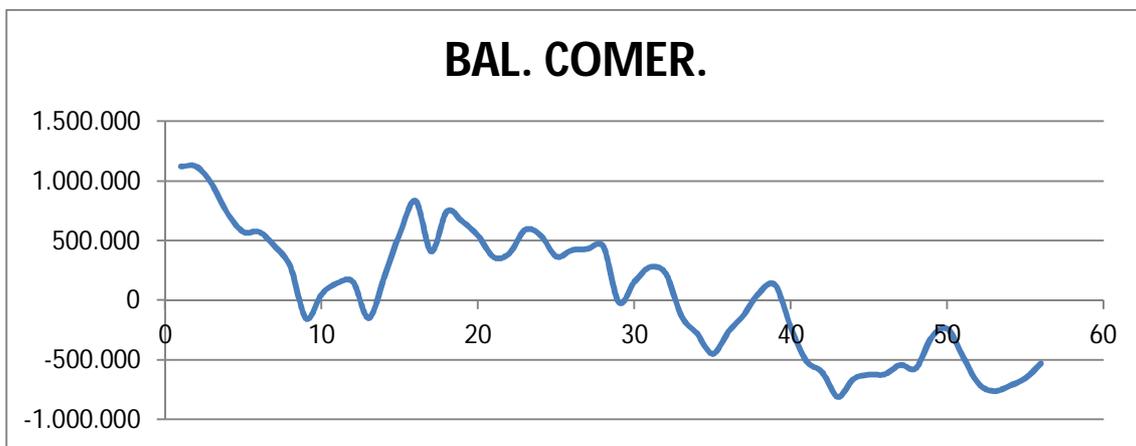


Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Autores

La balanza comercial muestra una tendencia negativa en el comercio desde el 2000 empezando con un valor de \$1, 123,118 cayendo en el 2002 y recuperándose hasta mediados del 2007 que ya llega a pasar a negativo con valores de (\$130,679) y en adelante siguiendo una tendencia a caer.

Ilustración 89: BALANZA COMERCIAL TRIMESTRAL DEL ECUADOR



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Autores

En el gráfico anterior se puede ver mejor el proceso que va teniendo la balanza comercial en una serie de tiempo trimestral en el que intenta seguir a flote con un signo positivo pero termina eventualmente siendo negativa. Los datos de la balanza comercial trimestral se encuentran en el ANEXO 8.

Por lo que se muestra en la siguiente tabla de la estadística descriptiva de la misma variable se puede observar incluso que el promedio de la balanza comercial en el tiempo de estudio es de \$62, 705 y con una desviación estándar exorbitante para la media que tiene esta variable.

Tabla 57: RESUMEN ESTADISTICA DESCRIPTIVA DE LA BALANZA COMERCIAL

<i>BAL. COMER.</i>	
Media	62.705
Error típico	70.511
Mediana	137.528
Moda	#N/A
Desviación estándar	527.654
Varianza de la muestra	278.418.743.181
Curtosis	-1.014504
Coefficiente de asimetría	0.053998
Rango	1.933.471
Mínimo	-809.353
Máximo	1.124.118
Suma	3.511.478
Cuenta	56

El promedio del valor de la balanza comercial durante los 13 años de estudio fue de \$62, 705 con una variación de \$527, 654. La mitad de los años se obtuvo un valor de \$137. 528 y aun así no hubo valores frecuentes durante los 13 años. Entre el techo y piso (mínimo y máximo) de los valores de la balanza comercial, hay una diferencia de \$1, 933, 471. De la misma manera se observa que la distribución de los montos de la balanza comercial tiene una simetría de 0.053, por lo que se puede entender que tiene una curva aproximadamente simétrica (es decir la misma cantidad de valores para cada lado de la media). Pero tiene una curtosis de -1.014 que representa una baja concentración de los valores en la media (Platicúrtica).

Para tener un análisis más detallado en cuanto a la importancia de la balanza comercial con el PIB se ha corrido un modelo de regresión simple que arroja los siguientes resultados.

Tabla 58: RESUMEN DE REGRESION PIB: f (BALANZA COMERCIAL)

<i>Estadísticas de la regresión</i>	
Coeficiente de correlación múltiple	0,82098566
Coeficiente de determinación R ²	0,67401745
R ² ajustado	0,66798073
Error típico	1307474,46
Observaciones	56

ANÁLISIS DE VARIANZA

	<i>Grados de libertad</i>	<i>Suma de cuadrados</i>	<i>Promedio de los cuadrados</i>	<i>F</i>	<i>Valor crítico de F</i>
Regresión	1	1,9087E+14	1,9087E+14	111,653	9,3749E-
Residuos	54	9,2312E+13	1,7095E+12		
Total	55	2,8318E+14			

	<i>Coeficientes</i>	<i>Error típico</i>	<i>Estadístico t</i>	<i>Probabilidad</i>	<i>Inferior 95%</i>
Intercepción	12923476,1	175970,286	73,4412408	8,5679E	12570676,
Variable X 1	-3,5305137	0,33412012	-10,5666001	9,3749E	-4,200384

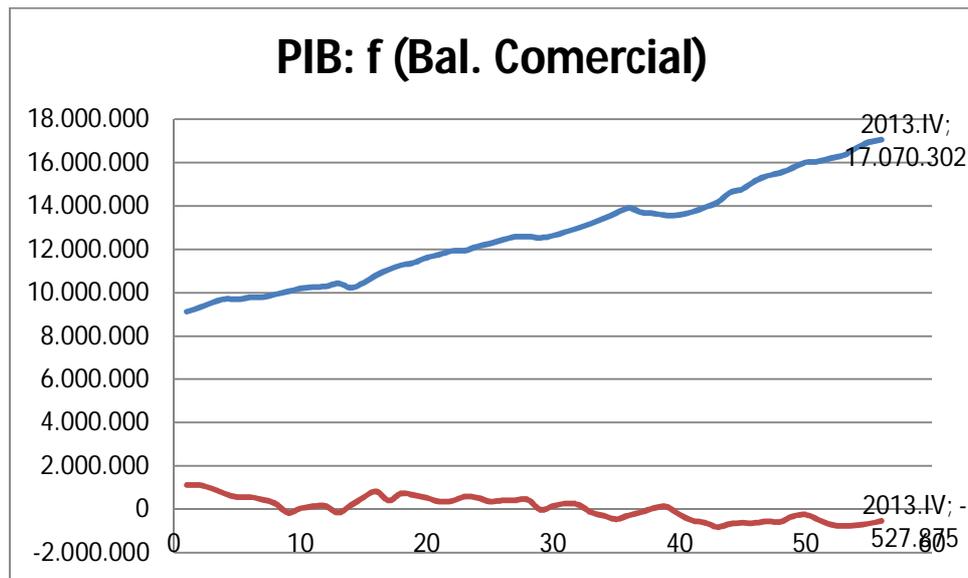
El mismo valor del coeficiente de correlación que es de 82,09 nos permite observar que un modelo con esta conformación resulta significativo y que la balanza comercial si explica el comportamiento del PIB. Por lo que esto nos daría un modelo de la siguiente manera:

Ecuación 1: PIB: f (BALANZA COMERCIAL)

$$PIB: 12'923.476,1 - 3.5305 * Bal. Comercial$$

Esto nos permite observar que independientemente del resultado de la balanza comercial el producto interno bruto del Ecuador aún podría mantenerse en los niveles de \$12'923.476 promedio. Y que así mismo por cada dólar que se aumente en la balanza comercial, el producto interno bruto disminuirá \$3.53 promedio.

Ilustración 90: PIB: f (BALANZA COMERCIAL)



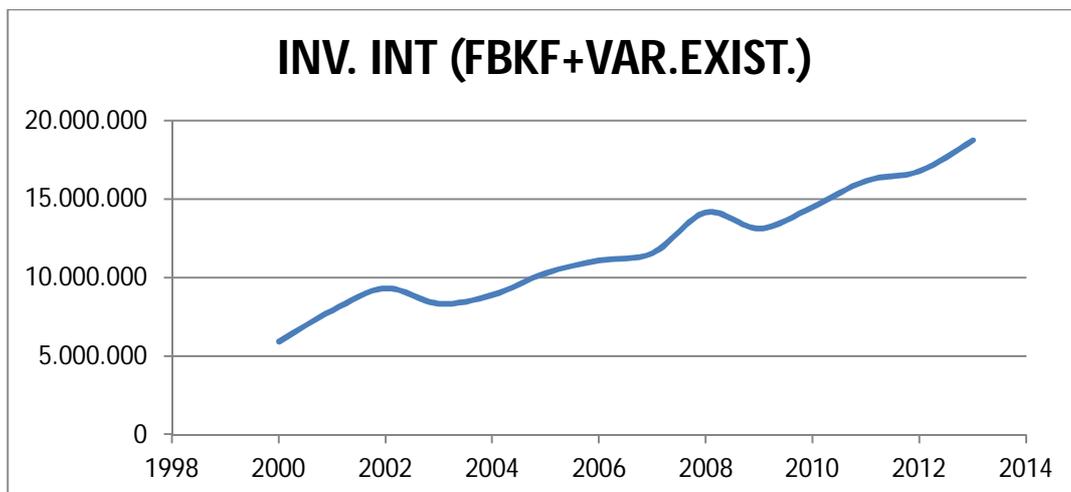
*Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaboración: Autores*

Dada la naturaleza de los datos (que en su mayoría son negativos) la regresión arrojada tendrá una tendencia negativa pero dada la teoría económica de la conformación del PIB la ecuación debería con pendiente positiva. Esto menciona un modelo que no tendrá efectividad para proyecciones confiables en un corto plazo.

Inversión Interna Nacional

Para la variable de la inversión interna nacional es necesario remarcar la conformación de la misma en la que está formada por la Formación Bruta de Capital Fijo y las variaciones de existencias. Esta tiene un mismo comportamiento que el PIB aunque más acentuado en sus variaciones anuales. Por lo que ha tenido un promedio de variación de 1,90% en el período de 13 años analizados. Comenzando con un valor de \$1, 879, 427 en el año 2000 y que para el año 2013 ya alcanzaba un valor de \$4, 681, 598. Para ver detenidamente la serie anual puede confrontar el ANEXO 9.

Ilustración 91: INV. INTERNA ANUAL DEL ECUADOR

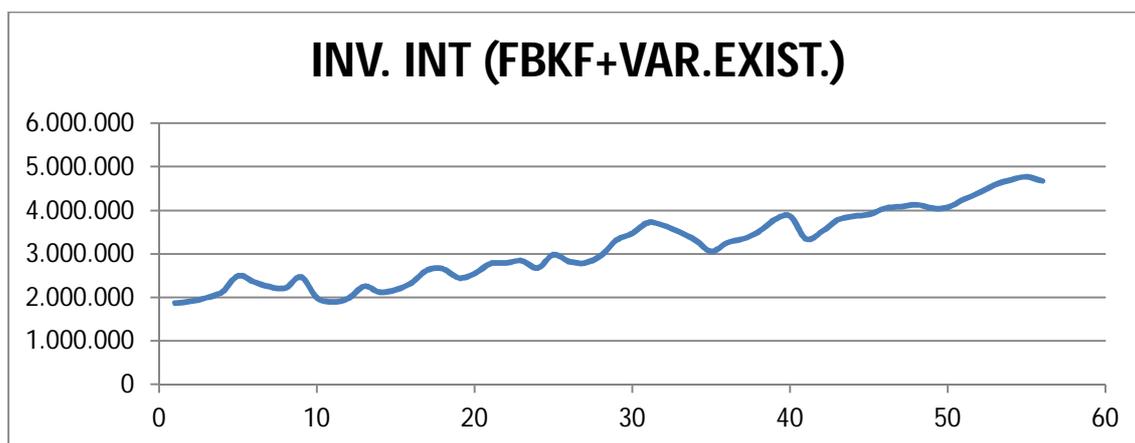


Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Autores

Así mismo de forma trimestral se puede ver como la inversión interna va creciendo de forma gradual.

Ilustración 92: INV. INTERNA TRIMESTRAL DEL ECUADOR



Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Autores

Los datos de la serie de tiempo trimestral se encuentran en el ANEXO 10.

Por lo que el análisis de la misma variable arroja una mediana de \$3, 136, 989 y una desviación estándar de \$841, 541 para el tiempo de estudio tomado.

Tabla 59: RESUMEN ESTADISTICA DESCRIPTIVA DE LA INV. INTERNA

<i>INV. INT (FBKF+VAR.EXIST.)</i>	
Media	3.136.989
Error típico	112.456
Mediana	3.024.941
Moda	3.347.718
Desviación estándar	841.541
Varianza de la muestra	708.191.212.367
Curtosis	-1.06053
Coefficiente de asimetría	0.23502
Rango	2.897.389
Mínimo	1.879.427
Máximo	4.776.816
Suma	175.671.372
Cuenta	56

El promedio del valor de la inversión interna durante los 13 años de estudio fue de \$3, 136, 989 con una variación de \$841, 541. La mitad de los años se obtuvo un valor de \$3, 024, 718 y durante los 13 años de estudio hubo un valor frecuente de \$3, 347, 718. Entre el techo y piso (mínimo y máximo) de los valores de la inversión interna, hay una diferencia de \$2, 897, 389. De la misma manera se observa que la distribución de los montos de la inversión interna tiene una simetría de 0.23502, por lo que se puede entender que tiene una curva aproximadamente simétrica (es decir la misma cantidad de valores para cada lado de la media). Pero tiene una curtosis de -1.060 que representa una baja concentración de los valores en la media (Platicúrtica).

Para tener un análisis más detallado en cuanto a la importancia de la inversión interna con el PIB se ha corrido un modelo de regresión simple que arroja los siguientes resultados.

Tabla 60: RESUMEN DE LA REGRESION PIB: f (INV. INTERNA)

<i>Estadísticas de la regresión</i>	
Coefficiente de correlación múltiple	0,96671047
Coefficiente de determinación R ²	0,93452914
R ² ajustado	0,93331671
Error típico	585949,342
Observaciones	56

ANÁLISIS DE VARIANZA

	<i>Grados de libertad</i>	<i>Suma de cuadrados</i>	<i>Promedio de los cuadrados</i>	<i>F</i>	<i>Valor crítico de F</i>
Regresión	1	2,6464E+14	2,6464E+14	770,794	1,20557E
Residuos	54	1,854E+13	3,4334E+11		
Total	55	2,8318E+14			

	<i>Coefficientes</i>	<i>Error típico</i>	<i>Estadístico t</i>	<i>Probabilidad</i>	<i>Inferior 95%</i>
Intercepción	4525251,74	304751,857	14,8489718	1,0322E	3914261,0
Variable X 1	2,60659001	0,09388657	27,7631837	1,2056E	2,4183587

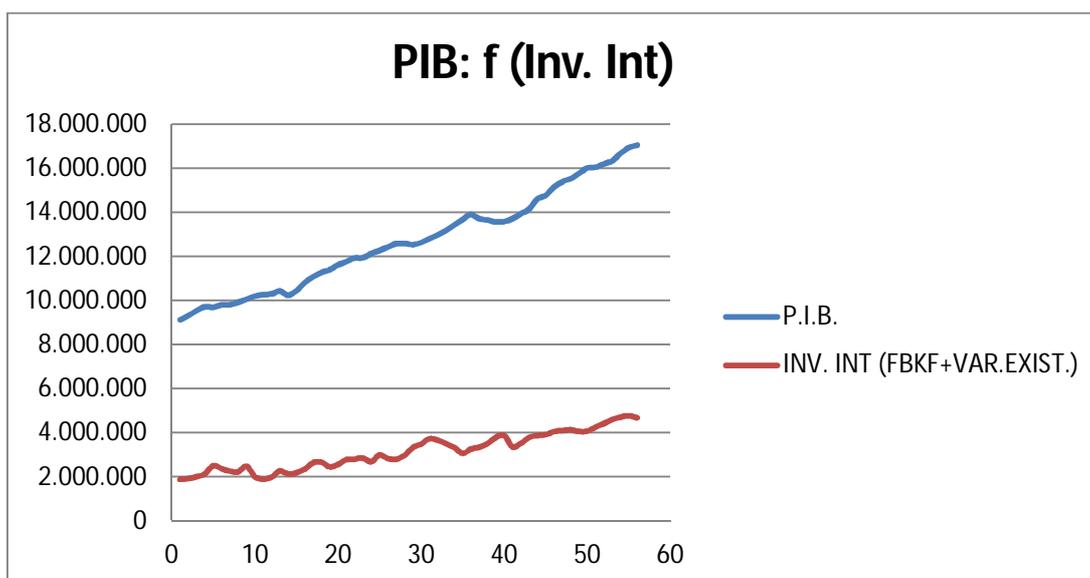
El mismo valor del coeficiente de correlación que es de 96,67 nos permite observar que un modelo con esta conformación resulta significativo y que la balanza comercial si explica el comportamiento del PIB. Por lo que esto nos daría un modelo de la siguiente manera:

Ecuación 2: PIB: f (INV. INTERNA)

$$PIB: 4'525.251,74 + 2.606 * Inv. Interna$$

Esto nos permite observar que independientemente del resultado de la inversión interna el producto interno bruto del Ecuador aún podría mantenerse en los niveles de \$4'525,251.74 promedio. Y que así mismo por cada dólar que se aumente en la inversión interna, el producto interno bruto aumentara en \$2.60 promedio.

Ilustración 93: PIB : f (INV. INTERNA)

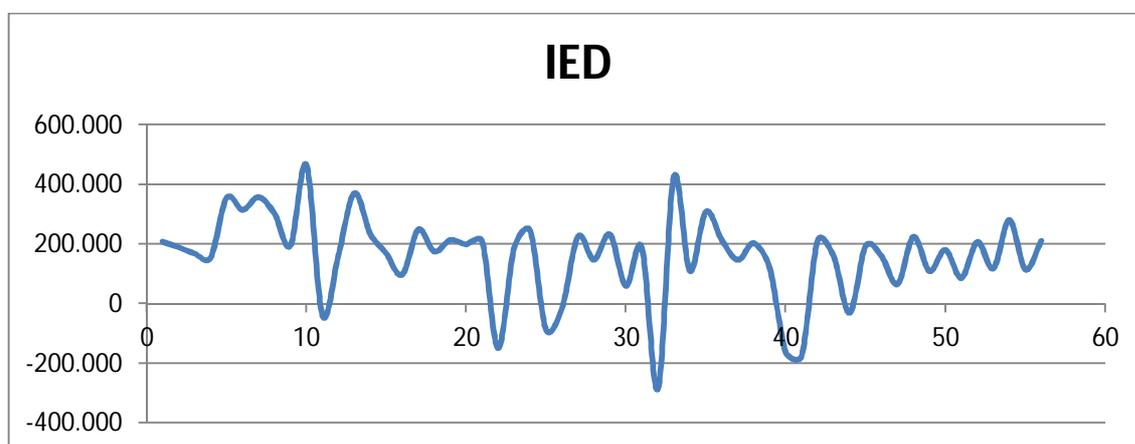


Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaboración: Autores

Inversión Externa Directa

Alas inversión extranjera directa resulta ser una de las variables más importantes para medir el crecimiento económico del país en función de las relaciones exteriores así como la balanza comercial. Para observar detenidamente la serie de tiempo de la IED trimestral se puede confrontar el ANEXO 11

Ilustración 94: IED TRIMESTRAL DEL ECUADOR



Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaboración: Autores

Viendo el comportamiento del gráfico anterior es necesario ver su comportamiento tan variable durante los 13 años. Y que a diferencia de otros países latino americanos somos unos de los más bajos con IED por las políticas aplicadas gubernamentales. Por ejemplo que el Ecuador tenga un promedio de \$160, 434 en inversión extranjera directa es bajo.

Tabla 61: RESUMEN ESTADISTICA DESCRIPTIVA DE LA IED

<i>IED</i>	
Media	160.434
Error típico	19.279
Mediana	187.428
Moda	#N/A
Desviación estándar	144.272
Varianza de la muestra	20.814.268.256
Curtosis	1.540219
Coefficiente de asimetría	-0.889709
Rango	751.708
Mínimo	-286.046
Máximo	465.662
Suma	8.984.318
Cuenta	56

El promedio del valor de la inversión externa directa durante los 13 años de estudio fue de \$160, 434 con una variación de \$144, 272. La mitad de los años se obtuvo un valor de \$187, 428 y durante los 13 años de estudio no hubo un valor frecuente. Entre el techo y piso (mínimo y máximo) de los valores de la inversión externa directa, hay una diferencia de \$751, 708. De la misma manera se observa que la distribución de los montos de la inversión externa directa tiene una simetría de -0.889, por lo que se puede entender que tiene una curva asimétrica (por lo que al ser negativa, los valores tendrán a estar más en la parte derecha de la

media). Pero tiene una curtosis de 1.540 que representa una alta concentración de los valores en la media, por lo que la misma desviación no es tan alta (Leptocúrtica).

Para tener un análisis más detallado en cuanto a la importancia de la inversión externa directa con el PIB se ha corrido un modelo de regresión simple que arroja los siguientes resultados.

Tabla 62: REUSMEN DE LA REGRESION DE PIB: f (IED)

<i>Estadísticas de la regresión</i>	
Coeficiente de correlación múltiple	0,21120460
Coeficiente de determinación R ²	0,04460738
R ² ajustado	0,02691492
Error típico	2238344,74
Observaciones	56

ANÁLISIS DE VARIANZA

	<i>Grados de libertad</i>	<i>Suma de cuadrados</i>	<i>Promedio de los cuadrados</i>	<i>F</i>	<i>Valor crítico de F</i>
Regresión	1	1,2632E+13	1,2632E+13	2,52126	0,1181591
Residuos	54	2,7055E+14	5,0102E+12		
Total	55	2,8318E+14			

	<i>Coeficientes</i>	<i>Error típico</i>	<i>Estadístico t</i>	<i>Probabilidad</i>	<i>Inferior 95%</i>
Intercepción	13235026,9	449572,959	29,4391082	6,1704E	12333687
IED	-3,3218068	2,09201627	-1,58784943	0,11815	-7,516046

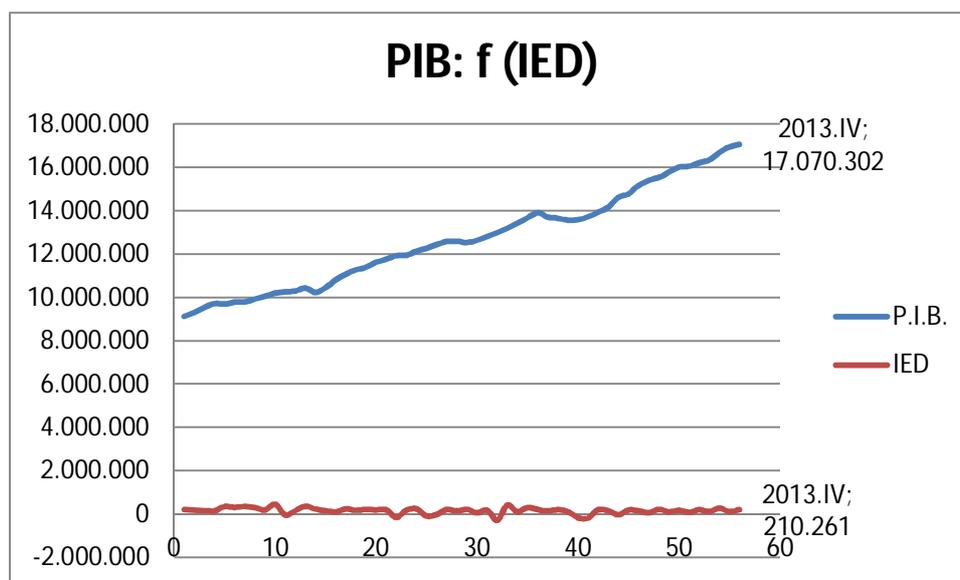
El mismo valor del coeficiente de correlación que es de 0.2112 nos permite observar que puede que esta variable no explique de forma tan importante y significativa al PIB. Pero con el resumen de la regresión resulta la siguiente ecuación:

Ecuación 3: PIB f (IED)

$$PIB: 13\ 235,026,9 - 3.321 * IED$$

Esto nos permite observar que independientemente del resultado de la inversión externa el producto interno bruto del Ecuador aún podría mantenerse en los niveles de \$13'235,026.9 promedio. Y que así mismo por cada dólar que se aumente en la inversión externa, el producto interno bruto disminuirá \$3.32 promedio.

Ilustración 95: PIB: f (IED)



Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaboración: Autores

Si bien es cierto esta variable tiene el mismo análisis que la balanza comercial. Al tener una base histórica con más datos negativos será lógico que se tenga una relación inversamente proporcional y que sea contraria a la teoría económica de que al aumentar una IED aumentaría el PIB. Por lo que haciéndole caso a la teoría económica la nueva ecuación quedaría de la siguiente forma:

Ecuación 4: PIB: f (IED)

$$PIB: 13'235,026,9 + 3.321 * IED$$

Modelo de Regresión

Para poder realizar un modelo de regresión lineal se ha tomado las siguientes variables:

Ecuación 5: PIB: f (INV. TOTAL-BALANZA COMERCIAL)

$$PIB: f (\text{Inversión Total} - \text{Balanza Comercial})$$

Teniendo en cuenta que la inversión total cuenta como la inversión interna y la externa directa por cuestiones del coeficiente de correlación, como se muestra a continuación. Así mismo los datos de la regresión múltiple se encuentran en el ANEXO 12.

Tabla 63: TABLA DE COEFICIENTE DE CORRELACION COMPLETA

	P.I.B.	BAL. COMER.	INV. INT (FBKF+VAR.EXIST.)	IED
P.I.B.	1			
BAL. COMER.	-0,820985656	1		
INV. INT (FBKF+VAR.EXIST.)	0,966710472	-0,797070675	1	
IED	-0,211204603	0,080960797	-0,225656417	1

Se puede observar entonces que la IED tiene una correlación muy baja con el PIB. Así se tomó la decisión de poder realizar una sola variable para las inversiones, dando como resultado la siguiente matriz de correlación.

Tabla 64: TABLA DE COEFICIENTE CORRELACION NUEVA

	P.I.B.	BAL. COMER.	INV. TOT
P.I.B.	1		
BAL. COMER.	-0,820985656	1	
INV. TOT	0,953662237	-0,802684525	1

Por lo que una sola variable que analice las inversiones resultaría más importante dentro de un modelo para el PIB. Así corriendo el modelo mencionado anteriormente, se arrojan los siguientes resultados.

Tabla 65: RESUMEN DE REGRESION MULTIPLE

<i>Estadísticas de la regresión</i>	
Coefficiente de correlación múltiple	0,958191044
Coefficiente de determinación R^2	0,918130076
R^2 ajustado	0,915040645
Error típico	661389,3134
Observaciones	56

Tabla 66: RESUMEN DE REGRESION MULTIPLE Y COEFICIENTES

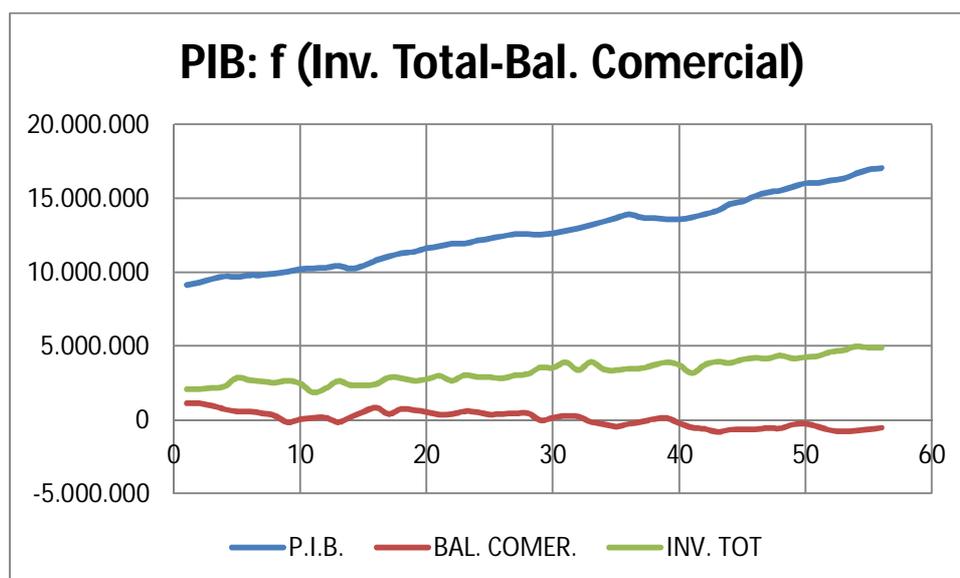
	<i>Coefficientes</i>	<i>Error típico</i>	<i>Estadístico t</i>	<i>Probabilidad</i>
Intercepción	5195280,295	621173,4092	8,36365533	2,9503E-11
BAL. COMER.	-0,670935978	0,283391066	-2,367526918	0,02158972
INV. TOT	2,28932897	0,182111486	12,57103007	1,5707E-17

De la regresión obtenemos los coeficientes de cada variable producto de nuestra estimación para así formar la función que represente el efecto de las variables a los precios:

Ecuación 6: MODELO MULTIPLE BASE

$$\text{PIB} = 515,202.29 - 0.6 * \text{Bal. Comercial} + 2,28 * \text{Inv. Total}$$

Ilustración 96: PIB: f (INV. TOTAL- BALANZA COMERCIAL)



Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaboración: Autores

En este modelo se puede inferir lo que se viene viendo en las regresiones simples anteriores. En la que independientemente de la balanza comercial y de la inversión total, el Ecuador podría estar teniendo aun un PIB de \$515, 202.29. Pero que así mismo por cada dólar que aumente en la balanza comercial el PIB disminuiría en \$0.6. Mientras que por cada dólar que aumente la inversión total el PIB podrá crecer en \$2,28.

Aquí también se puede observar una contradicción en la teoría económica lo que quiere decir, como en el caso anterior, que este modelo no tendría validez para unas proyecciones futuras a corto plazo. Ya que en este período de estudio los datos no permiten que se cumpla la teoría económica.

Pruebas de Hipótesis (Significancia)

Procedemos a realizar pruebas de hipótesis para cada parámetro con el fin de determinar qué tan importantes son en el modelo.

Ilustración 97: P. HIPOTESIS INTERCEPTO

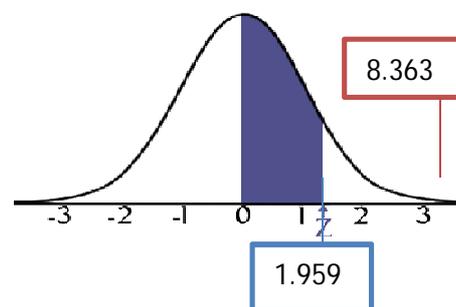
- Intercepto

$$H_0: \beta_0 = 0$$

$$H_1: \beta_0 \neq 0$$

$$Z = 8,363$$

$$Z_c = -1,959; 1,959$$



El parámetro resulta significativo ya que Z cae fuera de la región de aceptación. Entonces se rechaza la hipótesis nula.

- Balanza Comercial

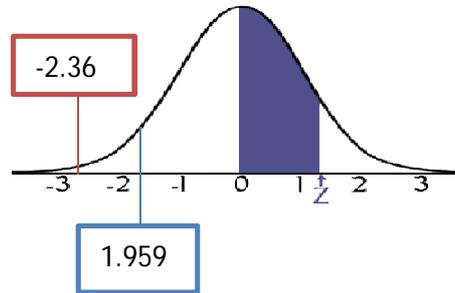
Ilustración 98: P. HIPOTESIS BALANZA COMERCIAL

$$H_0: \beta_1 = 0$$

$$H_1: \beta_1 \neq 0$$

$$Z = -2,36$$

$$Z_c = -1,959; 1,959$$



El parámetro resulta significativo ya que Z cae fuera de la región de aceptación. Entonces se rechaza la hipótesis nula.

- Inversión Total

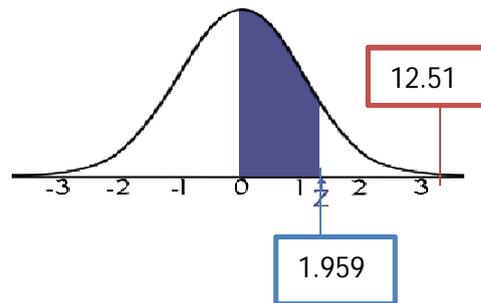
Ilustración 99: P. HIPOTESIS INV. TOTAL

$$H_0: \beta_2 = 0$$

$$H_1: \beta_2 \neq 0$$

$$Z = 12,51$$

$$Z_c = -1,959; 1,959$$



El parámetro resulta significativo ya que Z cae fuera de la región de aceptación. Entonces se rechaza la hipótesis nula.

Prueba de Hipótesis Global (Prueba F)

Estas pruebas demuestran que los parámetros son significativos para incluirlo dentro del modelo. Sin embargo, para mayor seguridad se opta por la Prueba de Hipótesis Global. Esto resulta de comprobar que el modelo de forma general este bien planteado.

Ecuación 7: PRUEBA DE HIPOTESIS GLOBAL

$$H_0: \beta_1 = \beta_2 = \beta_3$$

$$H_1: \beta_1 \neq \beta_2 \neq \beta_3$$

$$F = \frac{\frac{r_2}{(K-1)}}{\frac{(1-r_2)}{(n-K)}}$$

$$F = \frac{\frac{0.9181}{(3-1)}}{\frac{(1-0.9181)}{(56-3)}} = 297,1841$$

Ilustración 100: P., HIPOTESIS F GLOBAL

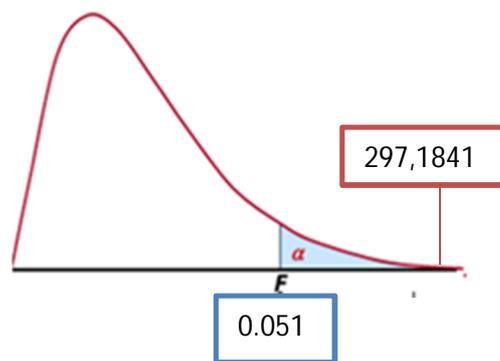


Tabla 67: PRUEBA DE HIPOTESIS F GLOBAL

PRUEBA DE HIPOTESIS GLOBAL F		
Parámetro	Cálculos	ACEPTA
FRM	Estadístico F	297,1841905
	Valor Crítico	0,051342968
		SI

$F > F_c$, entonces todo el modelo es estadísticamente significativo, se rechaza la hipótesis nula.

Por lo tanto, en términos globales se justifica la presencia de todas las variables incluidas en el modelo.

Con el objetivo asegurar la inclusión del precio del petróleo en el modelo realizamos un último análisis estadístico con Prueba de Aporte Marginal.

Conclusión

Este capítulo presenta un modelo de múltiples variables que cuentan con las principales relacionadas al comercio exterior y a su incidencia en la economía ecuatoriana, que es el siguiente:

$$\text{PIB} = 515,202.29 - 0.6 * \text{Bal. Comercial} + 2,28 * \text{Inv. Total}$$

Este modelo establecido da significativo en cuanto a las variables utilizadas y su importancia y afectación en el PIB.

Viendo los resultados dentro del modelo y de las regresiones simples, resulta importante recalcar que para el Ecuador como se había visto en capítulos anteriores, la IED no termina siendo tan importante para el PIB. Y esta situación se da por las políticas gubernamentales que prevalecen al no dar una apertura a los capitales para mantenerse en el país con rentabilidades esperadas para ellos mismos.

Pero así mismo dentro de la variable Inv. Total se vuelve significativo por la inversión interna, ya que el gobierno a lo largo del período de estudio el gobierno siempre ha buscado mantener un constante flujo de inversión para los distintos sectores de la economía dando así un crecimiento gradual.

Cuando se ve la balanza comercial, recordando lo mencionado en el mismo capítulo, por la naturaleza de los datos es que se tiene una pendiente negativa y eso contradice la teoría económica. Por lo que para el Ecuador, para este período de estudio, no ha sido efectivo las políticas de comercio que se han llevado acabo, por lo que arroja un resultado contradictorio a la teoría económica.

El PIB por lo tanto tiene una mayor afectación por las políticas internas que se vienen dando en el país que por aquello que pueda resultar de un comercio exterior, y eso es de revisar por la tendencia a cerrar el comercio exterior con argumentos políticos y se empieza a perder posibilidades y oportunidades de negocios con socios potenciales en muchas áreas que podrían ayudar al Ecuador en su desarrollo integral.

RECOMENDACIONES

- Se sugiere que al momento de realizar este tipo de estudio, en primer lugar tener en cuenta que si los datos que se tienen para hacer el estudio están incorrectos o tal vez tienen inconsistencias, todo el trabajo va a ser en vano ya que no va a reflejar la realidad de lo que se esté estudiando.
- En cuanto a la integración del país con la CAN, se debe buscar mejorar el saldo de la balanza comercial con este bloque ya que desde el año 2006 al 2014 la balanza ha sido negativa, también tratar de aprovechar la experiencia que tienen Colombia y Perú en apertura comercial para que el Ecuador modifique su política externa.
- En lo que respecta a la propuesta de analizar bloques comerciales con los cuales debería firmar un tratado comercial o adherirse, la Unión Europea sin duda alguna es un bloque importante para el desarrollo del país por sus niveles de comercio y por la demanda que esta presenta por los productos tradicionales y no tradicionales. Con el bloque APEC la situación es distinta a pesar de ser tan importante este bloque la posible adhesión está muy lejos aún, se recomendaría buscar otro bloque para buscar diversificar el mercado de nuestra oferta exportable.
- Cuando se realice un estudio econométrico hay que tomar muy en cuenta la parte teórica de las variables dependientes e independientes, pero de igual forma la naturaleza de los datos puede llegar desafiar los conocimientos que se tenga al respecto, por eso el análisis tiene que realizarse con la mayor cantidad de datos posibles para poder obtener un estudio apegado a la realidad nacional.

CONCLUSIÓN

El Ecuador es un país rico en diversificación económica y productiva, teniendo la manufactura, agricultura, petróleo, turismo, entre otros que le permiten tener una base con la cual la economía pueda tener un desarrollo económico. Cuando se dio el hecho de la dolarización en la economía ecuatoriana, hubo un despliegue bastante amplio como se ha podido observar en el caso del PIB con una tasa bastante generosa, algo que nunca se ha dado. Si bien es cierto distintas políticas gubernamentales han desacelerado ciertas variables otras, como el del apoyo a la construcción, han hecho que el Ecuador se desarrolle.

Aunque si bien es cierto que internamente el país se ha ido acomodando para crecer mediante políticas fiscales y apoyos a ciertos sectores de la economía, esto ha hecho que exista una paradoja entre Comercio Exterior y “Preferir lo Nacional”. Parece que por el intento de buscar apoyar a la industria nacional, el gobierno de turno ha olvidado que un incentivo primordial es del sector empresarial (incluyendo el exterior, bajo la figura de la inversión externa directa). Esto es en un intento de buscar un estado paternalista que busque ser el proveedor y abastecedor de todo. Es por eso que revisando los datos macroeconómicos del país se puede ver un crecimiento, pero no dado por el sector externo, sino por el incentivo propio y primario del estado.

Cuando se han expuesto los diferentes aspectos de los socios comerciales como UE y APEC e incluso la CAN, se observa un mercado potencial para beneficiar no solo económicamente al país sino en otras variables como el del conocimiento, tecnología, y más.

Lo preocupante es que ante socios comerciales y bloques regionales/comerciales tan comprometedores como son los mencionados anteriormente y desarrollados en esta

investigación, el Ecuador presente una tendencia negativa (para una muestra de 56 datos) a lo largo de 13 años, para la variable de la balanza comercial. Así quiere decir que entonces las políticas exteriores no llevan siendo del todo eficientes (aunque hayan existido previamente balanzas comerciales positivas) como se han ido mostrando a lo largo de estos años.

En conclusión será necesario tener una nueva postura y replantear el acercamiento que tiene el Ecuador hacia sus socios comerciales, no será que por buscar proteger la industria ecuatoriana ,en un sentido “paternalista”, nos estamos perdiendo de beneficios que ayuden al desarrollo económico y social, e incluso a la competitividad de nuestra industria para proyectar ubicarnos en mercados de mayor peso y así que el impacto a la economía ecuatoriana sea efectivamente positivo y no disfrazado.

ANEXOS

Anexo 1: PARTICIPACION ANUAL DE LAS EXPORTACIONES INTRA COMUNITARIAS CON RESPECTO AL MUNDO

PARTICIPACIÓN ANUAL DE LAS EXPORTACIONES INTRA-COMUNITARIAS CON RESPECTO AL MUNDO

Año	Participación anual (%)				
	CAN	Bolivia	Colombia	Ecuador	Perú
1969	2,9	1,9	5,1	4,9	1,3
1970	3,4	2,2	6,4	4,7	1,4
1971	4,9	6,8	8,0	6,3	1,7
1972	4,1	4,2	6,4	5,0	1,6
1973	4,7	2,6	5,0	10,2	2,1
1974	5,0	5,2	5,3	7,9	2,6
1975	6,1	3,8	5,2	13,3	2,5
1976	7,0	3,3	3,6	18,0	2,7
1977	5,0	1,4	3,3	11,8	3,1
1978	3,7	1,9	2,0	5,6	5,5
1979	4,4	2,2	2,1	3,4	7,9
1980	4,5	3,7	2,8	4,3	6,8
1981	4,9	4,0	3,9	4,1	6,9
1982	4,5	3,3	2,8	4,7	6,5
1983	3,5	2,9	2,1	5,9	3,3
1984	2,9	1,8	2,1	2,1	4,9
1985	3,8	2,5	2,5	2,5	6,8
1986	3,0	3,8	2,6	1,8	4,6
1987	4,0	5,3	3,7	4,5	4,1
1988	4,3	4,5	2,7	7,9	4,4
1989	4,1	6,1	2,2	7,5	4,6
1990	4,0	6,2	2,5	6,3	4,7
1991	5,6	9,3	4,8	6,9	5,2
1992	6,0	12,2	5,9	5,4	5,3
1993	7,3	15,7	6,2	9,3	5,8
1994	7,8	18,7	6,8	10,1	5,2
1995	8,6	18,7	10,3	7,5	4,4
1996	8,8	24,0	10,0	7,3	5,0
1997	9,4	19,6	9,8	11,1	5,6
1998	9,8	23,3	9,1	11,7	6,4
1999	7,1	19,5	6,2	9,2	4,3
2000	7,7	17,8	6,7	11,5	4,9
2001	9,0	19,9	8,3	13,7	5,3
2002	9,8	15,7	10,2	14,8	5,0
2003	9,7	16,3	8,9	16,3	5,1
2004	8,5	11,7	9,6	10,8	4,9
2005	9,0	10,9	9,9	13,7	4,8
2006	8,0	9,8	8,1	13,9	4,3
2007	7,7	8,2	7,2	15,4	4,4
2008	<i>Ene-Oct</i>	7,3	6,2	14,1	4,8

Fuente: COMUNIDAD ANDINA, Secretaría General.

Decisión 511, Resolución 738, SICEXT

Elaboración: Comunidad Andina, Secretaría General, Programa de Estadística

COMUNIDAD ANDINA

BALANZA COMERCIAL (FOB-CIF) CON EL MUNDO Y CON LOS PAISES DE LA COMUNIDAD ANDINA

Año	Miles de dólares					
	TOTAL MUNDO	Extra comunitario	Balanza Comercial con la Comunidad Andina			
			Bolivia	Colombia	Ecuador	Perú
1969	105 231	97 590	494	15 011	-2 819	-5 045
1970	300 797	300 480	860	27 054	-8 694	-18 904
1971	-190 576	-195 600	11 016	31 173	-10 850	-26 315
1972	230 224	237 684	4 514	34 994	-5 402	-41 566
1973	378 211	372 748	-1 971	24 392	25 497	-42 454
1974	68 177	78 224	15 915	21 249	53 456	-100 666
1975	-1 353 311	-1 326 165	-1 931	35 840	87 034	-148 090
1976	-389 613	-365 845	-159	3 644	179 635	-206 888
1977	536 874	603 437	-8 196	1 536	115 876	-175 779
1978	530 250	515 188	-11 528	-57 285	19 012	64 863
1979	2 212 891	2 111 054	-31 902	-80 206	-17 162	231 107
1980	702 011	596 923	8 213	-73 135	-9 526	179 536
1981	-3 127 534	-3 150 316	6 188	-82 622	1 445	97 771
1982	-2 631 047	-2 612 040	10 739	-161 686	31 369	100 571
1983	-571 631	-520 792	2 320	-162 797	69 955	39 683
1984	1 015 371	1 048 012	-12 939	-95 332	-18 590	94 220
1985	1 868 762	1 840 530	-10 221	-106 012	-10 020	154 485
1986	1 525 788	1 569 432	7 687	965	-42 434	-9 862
1987	-400 916	-432 754	16 260	77 458	19 567	-81 447
1988	416 255	432 671	10 479	-17 224	116 006	-125 677
1989	2 743 717	2 712 288	29 690	-53 527	101 078	-45 812
1990	2 927 960	2 925 358	29 684	16 892	83 777	-127 751
1991	2 387 460	2 404 509	49 728	171 958	65 938	-304 673
1992	186 210	210 050	48 188	173 623	35 151	-280 802
1993	-3 479 991	-3 585 523	46 830	119 040	150 446	-210 784
1994	-4 143 065	-4 191 509	104 311	168 805	40 626	-265 298
1995	-5 716 277	-5 681 853	108 387	539 321	-118 471	-563 661
1996	-5 026 644	-5 026 545	130 808	530 807	-108 695	-553 019
1997	-5 846 493	-5 835 332	108 558	502 795	5 294	-627 808
1998	-8 765 823	-8 689 432	156 641	399 420	-223 555	-408 897
1999	1 027 992	1 137 564	137 487	151 823	-15 782	-383 100
2000	1 636 684	1 798 415	105 069	204 911	-30 963	-440 748
2001	-2 008 668	-1 857 240	108 246	406 359	-268 455	-397 578
2002	-2 684 922	-2 407 151	72 416	553 422	-332 025	-571 584
2003	-670 505	-338 791	109 212	488 653	-139 908	-789 671
2004	1 034 802	1 772 580	64 843	746 418	-568 929	-980 110
2005	4 009 721	4 233 966	83 396	1 001 490	-315 924	-993 207
2006	6 702 562	7 120 904	148 251	655 918	-66 656	-1 155 855
2007	5 298 605	5 774 627	83 801	664 098	205 532	-1 429 453
2008 Ene-Oct	1 681 328	2 642 142	-6 374	468 599	289 129	-1 712 167

Fuente: COMUNIDAD ANDINA, Secretaría General.

Decisión 511, Resolución 738, SICEXT

Elaboración: Comunidad Andina, Secretaría General, Programa de Estadística

Anexo 3: PARTICIPACION ANUAL DE LAS IMPORTACIONES INTRA COMUNITARIAS CON RESPECTO AL MUNDO

PARTICIPACION ANUAL DE LAS IMPORTACIONES INTRA-COMUNITARIAS CON RESPECTO AL MUNDO

Año	Participación anual (%)					
	CAN	Bolivia	Colombia	Ecuador	Perú	
1969	2,7	1,7	2,3	4,3	2,7	
1970	3,9	2,6	2,3	6,4	5,3	
1971	4,2	2,2	2,6	6,9	5,6	
1972	4,9	3,2	2,4	6,9	7,2	
1973	5,1	4,6	3,3	7,2	6,3	
1974	5,3	4,9	3,4	5,2	7,0	
1975	5,1	3,9	2,7	4,3	7,0	
1976	6,9	3,6	3,4	4,9	11,7	
1977	6,6	3,1	3,9	4,6	11,9	
1978	3,8	3,3	4,2	4,5	2,4	
1979	4,4	6,0	4,6	5,5	2,0	
1980	3,8	4,5	3,9	5,1	2,6	
1981	3,5	3,6	3,8	4,6	2,4	
1982	3,6	3,5	4,5	3,0	2,7	
1983	3,8	3,7	4,6	4,1	2,0	
1984	3,6	5,6	3,7	4,4	2,2	
1985	4,3	3,9	4,7	4,6	3,1	
1986	4,0	2,5	3,4	4,6	4,9	
1987	3,6	1,9	2,5	3,1	5,7	
1988	4,7	2,8	3,1	3,3	8,9	
1989	5,0	3,2	3,5	4,1	9,6	
1990	5,1	3,9	2,7	4,7	10,8	
1991	6,9	2,9	3,6	5,4	13,7	
1992	6,2	3,4	3,7	5,4	12,1	
1993	5,3	6,1	3,3	5,3	9,6	
1994	6,1	7,5	3,6	9,2	8,7	
1995	6,9	7,3	3,5	10,6	10,6	
1996	7,2	7,8	3,8	11,8	10,9	
1997	7,7	7,6	4,1	11,7	12,0	
1998	7,2	6,4	4,0	12,8	9,5	
1999	7,9	6,5	5,3	14,3	9,8	
2000	8,9	7,8	5,8	16,4	10,5	
2001	8,9	9,4	4,7	16,5	10,6	
2002	9,9	7,9	5,2	16,3	12,7	
2003	10,6	9,8	5,2	16,8	14,1	
2004	10,7	10,5	5,0	17,2	14,7	
2005	10,3	9,5	5,0	17,5	13,5	
2006	9,7	9,3	5,1	15,1	12,9	
2007	8,9	9,0	4,5	14,0	12,5	
2008	Ene-Oct	8,7	9,9	4,6	12,6	11,3

Fuente: COMUNIDAD ANDINA, Secretaría General.

Decisión 511, Resolución 738, SICEXT

Elaboración: Comunidad Andina, Secretaría General, Programa de Estadística

Anexo 4: ECUADOR: BALANZA COMERCIAL CON EL MUNDO Y LA CAN

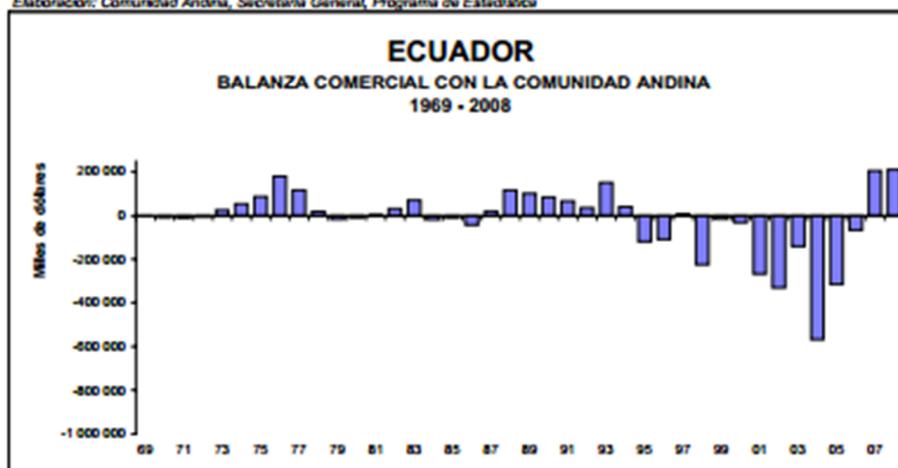
ECUADOR
BALANZA COMERCIAL CON EL MUNDO Y CON LA COMUNIDAD ANDINA
Miles de dólares

Año	TOTAL	Extra	Intra comunitario			
	MUNDO	comunitario	Total	Bolivia	Colombia	Perú
1969	-89 311	-86 492	-2 819	113	-2 830	-102
1970	-83 920	-75 226	-8 694	73	-8 226	-541
1971	-141 029	-130 179	-10 850	89	-13 078	2 139
1972	7 693	13 095	-5 402	106	-9 041	3 533
1973	134 766	109 269	25 497	250	-3 798	29 045
1974	445 346	391 890	53 456	169	-3 107	56 394
1975	-13 138	-100 172	87 034	311	-10 897	97 620
1976	299 216	119 581	179 635	73	32 044	147 518
1977	247 750	131 874	115 876	-163	6 029	110 010
1978	52 435	33 423	19 012	-167	35 498	-16 319
1979	504 519	521 681	-17 162	8	14 932	-32 102
1980	227 499	237 025	-9 526	-11 011	40 845	-39 360
1981	247 358	245 913	1 445	-401	20 914	-19 068
1982	-187 041	-218 410	31 369	-677	50 838	-18 792
1983	751 021	681 066	69 955	-238	88 815	-18 622
1984	931 991	950 581	-18 590	79	313	-18 982
1985	1 138 012	1 148 032	-10 020	-5	13 523	-23 538
1986	375 625	418 059	-42 434	-65	-15 789	-26 580
1987	-230 442	-250 009	19 567	61	-7 679	27 185
1988	479 373	363 367	116 006	111	8 689	107 206
1989	499 106	398 028	101 078	213	-3 663	104 528
1990	852 638	768 861	83 777	188	-25 423	109 012
1991	452 321	386 383	65 938	-125	-62 602	128 665
1992	640 481	605 330	35 151	476	-33 687	68 362
1993	509 207	358 761	150 446	1 410	47 641	101 395
1994	75 399	34 773	40 626	2 056	-65 250	103 820
1995	168 633	287 104	-118 471	838	-148 733	29 424
1996	968 563	1 077 258	-108 695	-1 616	-114 025	6 946
1997	309 694	304 400	5 294	2 786	-155 634	158 142
1998	-1 361 990	-1 138 435	-223 555	-9 417	-317 205	103 067
1999	1 392 466	1 408 248	-15 782	1 183	-135 336	118 371
2000	1 253 188	1 284 151	-30 963	-1 103	-242 893	213 033
2001	-875 150	-606 695	-268 455	-14 406	-473 347	219 298
2002	-1 594 426	-1 262 401	-332 025	-21 517	-539 065	228 557
2003	-661 311	-521 403	-139 908	-40 086	-565 294	465 472
2004	-637 314	-68 385	-568 929	-36 166	-910 119	377 356
2005	356 354	672 278	-315 924	-36 178	-846 752	567 006
2006	614 679	681 335	-66 656	-14 156	-775 025	722 525
2007	102 088	-103 444	205 532	-28 203	-820 410	1 054 145
2007 Ene-Nov	276 666	93 524	183 142	-28 076	-736 036	947 254
2008 Ene-Nov	153 535	-57 122	210 657	2 812	-933 824	1 141 669

Fuente: COMUNIDAD ANDINA, Secretaría General.

Decisión 511, Resolución 738, SICEXT

Elaboración: Comunidad Andina, Secretaría General, Programa de Estadística



Anexo 5: PIB ANUAL, ECUADOR

	P.I.B.
2000	37.726.410
2001	39.241.363
2002	40.848.994
2003	41.961.262
2004	45.406.710
2005	47.809.319
2006	49.914.615
2007	51.007.777
2008	54.250.408
2009	54.557.732
2010	56.481.055
2011	60.925.064
2012	64.105.563
2013	67.081.069

Anexo 6: PIB TRIMESTRAL, ECUADOR

		P.I.B.
2000	2000.I	9.134.587
	2000.II	9.320.414
	2000.III	9.548.491
	2000.IV	9.722.918
2001	2001.I	9.699.363
	2001.II	9.802.413
	2001.III	9.809.483
	2001.IV	9.930.104
2002	2002.I	10.063.566
	2002.II	10.205.818
	2002.III	10.274.208
	2002.IV	10.305.402
2003	2003.I	10.440.088
	2003.II	10.240.791
	2003.III	10.464.381

	2003.IV	10.816.002
2004	2004.I	11.091.411
	2004.II	11.282.549
	2004.III	11.403.289
	2004.IV	11.629.461
2005	2005.I	11.771.814
	2005.II	11.936.392
	2005.III	11.951.919
	2005.IV	12.149.194
2006	2006.I	12.278.116
	2006.II	12.447.026
	2006.III	12.592.998
	2006.IV	12.596.475
2007	2007.I	12.548.685
	2007.II	12.641.374
	2007.III	12.821.498
	2007.IV	12.996.220
2008	2008.I	13.203.590
	2008.II	13.437.956
	2008.III	13.689.235
	2008.IV	13.919.627
2009	2009.I	13.721.197
	2009.II	13.663.730
	2009.III	13.579.505
	2009.IV	13.593.300
2010	2010.I	13.729.815
	2010.II	13.946.256
	2010.III	14.175.891
	2010.IV	14.629.093
2011	2011.I	14.790.364
	2011.II	15.176.741
	2011.III	15.409.103
	2011.IV	15.548.856
2012	2012.I	15.787.220
	2012.II	16.032.665
	2012.III	16.066.224
	2012.IV	16.219.454
2013	2013.I	16.352.905
	2013.II	16.698.539
	2013.III	16.959.323
	2013.IV	17.070.302

Anexo 7: BALANZA COMERCIA ANUAL, ECUADOR

	BAL. COMER.
2000	3.940.847
2001	1.882.632
2002	204.726
2003	1.451.759
2004	2.362.193
2005	1.895.888
2006	1.678.718
2007	651.062
2008	-1.120.727
2009	-148.910
2010	-2.576.331
2011	-2.348.221
2012	-1.708.831
2013	-2.653.327

Anexo 8, BALANZA COMERCIAL TRIMESTRAL, ECUADOR

		BAL. COMER.
2000	2000.I	1.124.118
	2000.II	1.121.563
	2000.III	969.082
	2000.IV	726.084
2001	2001.I	574.186
	2001.II	575.850
	2001.III	453.158
	2001.IV	279.438
2002	2002.I	-151.286
	2002.II	54.761
	2002.III	146.192
	2002.IV	155.059
2003	2003.I	-149.387
	2003.II	199.103
	2003.III	565.998
	2003.IV	836.045
2004	2004.I	410.730

	2004.II	747.707
	2004.III	660.524
	2004.IV	543.232
2005	2005.I	361.875
	2005.II	394.608
	2005.III	593.098
	2005.IV	546.307
2006	2006.I	368.126
	2006.II	421.784
	2006.III	433.456
	2006.IV	455.352
2007	2007.I	-15.165
	2007.II	158.332
	2007.III	280.756
	2007.IV	227.139
2008	2008.I	-130.697
	2008.II	-277.713
	2008.III	-447.843
	2008.IV	-264.474
2009	2009.I	-117.951
	2009.II	68.687
	2009.III	128.863
	2009.IV	-228.509
2010	2010.I	-507.054
	2010.II	-601.359
	2010.III	-809.353
	2010.IV	-658.565
2011	2011.I	-621.285
	2011.II	-619.126
	2011.III	-540.341
	2011.IV	-567.469
2012	2012.I	-308.591
	2012.II	-236.897
	2012.III	-467.192
	2012.IV	-696.151
2013	2013.I	-759.983
	2013.II	-713.915
	2013.III	-651.554
	2013.IV	-527.875

Anexo 9: INVERSION INTERNA ANUAL, ECUADOR

	INV. INT (FBKF+VAR.EXIST.)
2000	5.927.117
2001	7.923.360
2002	9.339.760
2003	8.351.212
2004	8.908.403
2005	10.308.900
2006	11.110.132
2007	11.581.228
2008	14.184.931
2009	13.147.992
2010	14.523.246
2011	16.197.774
2012	16.804.347
2013	18.766.841

Anexo 10: INVERSION INTERNA TRIMESTRAL, ECUADOR

		INV. INT (FBKF+VAR.EXIST.)
2000	2000.I	1.879.427
	2000.II	1.912.303
	2000.III	1.996.753
	2000.IV	2.134.877
2001	2001.I	2.502.015
	2001.II	2.366.469
	2001.III	2.250.647
	2001.IV	2.220.629
2002	2002.I	2.473.770
	2002.II	1.995.160
	2002.III	1.900.732
	2002.IV	1.981.550
2003	2003.I	2.261.432
	2003.II	2.122.325
	2003.III	2.182.496
	2003.IV	2.342.150
2004	2004.I	2.637.480
	2004.II	2.661.761
	2004.III	2.452.563
	2004.IV	2.557.096

2005	2005.I	2.780.835
	2005.II	2.802.006
	2005.III	2.846.049
	2005.IV	2.681.242
2006	2006.I	2.987.865
	2006.II	2.828.531
	2006.III	2.798.749
	2006.IV	2.966.083
2007	2007.I	3.322.192
	2007.II	3.479.496
	2007.III	3.725.808
	2007.IV	3.657.435
2008	2008.I	3.505.587
	2008.II	3.320.401
	2008.III	3.062.017
	2008.IV	3.259.987
2009	2009.I	3.347.718
	2009.II	3.514.488
	2009.III	3.786.270
	2009.IV	3.874.770
2010	2010.I	3.347.718
	2010.II	3.514.488
	2010.III	3.786.270
	2010.IV	3.874.770
2011	2011.I	3.909.866
	2011.II	4.053.375
	2011.III	4.095.189
	2011.IV	4.139.344
2012	2012.I	4.057.408
	2012.II	4.075.841
	2012.III	4.255.972
	2012.IV	4.415.126
2013	2013.I	4.599.386
	2013.II	4.709.041
	2013.III	4.776.816
	2013.IV	4.681.598

Anexo 11: INVERSION EXTERNA DIRECTA TRIMESTRAL, ECUADOR

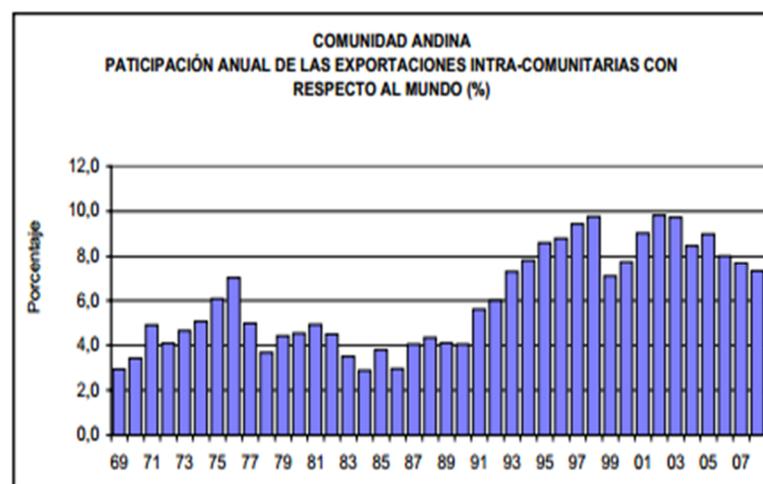
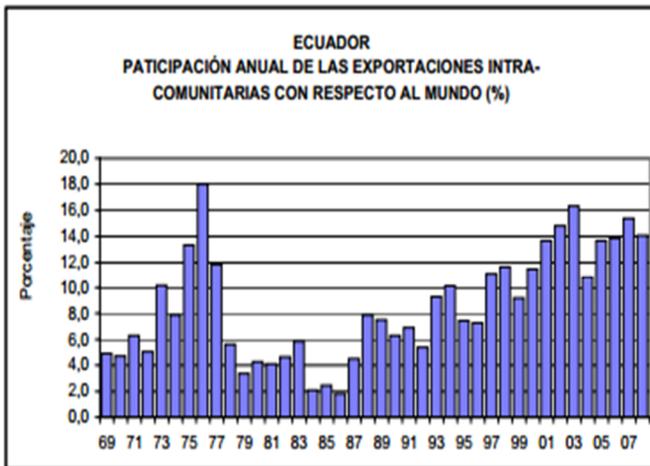
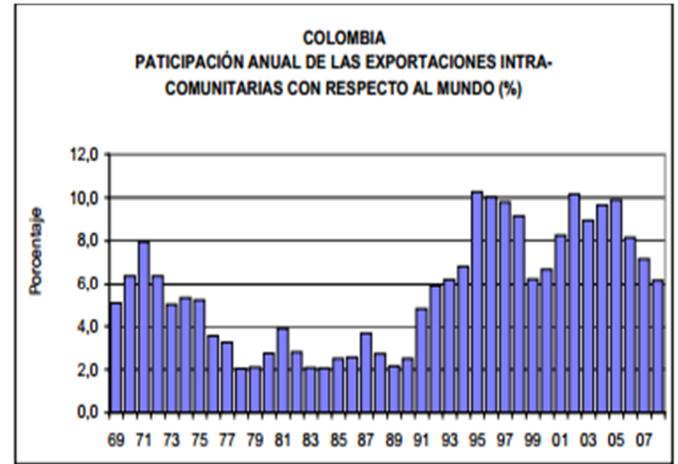
		IED
2000	2000.I	208.200
	2000.II	189.400
	2000.III	168.400
	2000.IV	154.000
2001	2001.I	354.600
	2001.II	314.800
	2001.III	357.800
	2001.IV	302.700
2002	2002.I	195.018
	2002.II	465.662
	2002.III	-39.043
	2002.IV	161.624
2003	2003.I	370.553
	2003.II	234.785
	2003.III	168.802
	2003.IV	97.374
2004	2004.I	248.825
	2004.II	175.003
	2004.III	213.835
	2004.IV	199.277
2005	2005.I	209.479
	2005.II	-148.931
	2005.III	186.854
	2005.IV	246.012
2006	2006.I	-86.124
	2006.II	-14.891
	2006.III	225.165
	2006.IV	147.278
2007	2007.I	232.413
	2007.II	59.790
	2007.III	188.001
	2007.IV	-286.046
2008	2008.I	425.055
	2008.II	110.004
	2008.III	308.732
	2008.IV	213.771
2009	2009.I	147.024
	2009.II	203.375
	2009.III	119.425

	2009.IV	-162.132
2010	2010.I	-175.244
	2010.II	211.901
	2010.III	159.527
	2010.IV	-30.984
2011	2011.I	193.391
	2011.II	159.540
	2011.III	65.347
	2011.IV	225.312
2012	2012.I	109.630
	2012.II	180.865
	2012.III	86.260
	2012.IV	207.856
2013	2013.I	118.429
	2013.II	281.307
	2013.III	115.054
	2013.IV	210.261

Anexo 12: MODELO DE REGRESION COMPLETO

t	P.I.B.	BAL. COMER.	INV. TOT
2000.I	9.134.587	1.124.118	2.087.627
2000.II	9.320.414	1.121.563	2.101.703
2000.III	9.548.491	969.082	2.165.153
2000.IV	9.722.918	726.084	2.288.877
2001.I	9.699.363	574.186	2.856.615
2001.II	9.802.413	575.850	2.681.269
2001.III	9.809.483	453.158	2.608.447
2001.IV	9.930.104	279.438	2.523.329
2002.I	10.063.566	-151.286	2.668.788
2002.II	10.205.818	54.761	2.460.822
2002.III	10.274.208	146.192	1.861.689
2002.IV	10.305.402	155.059	2.143.174
2003.I	10.440.088	-149.387	2.631.985
2003.II	10.240.791	199.103	2.357.110
2003.III	10.464.381	565.998	2.351.298
2003.IV	10.816.002	836.045	2.439.524
2004.I	11.091.411	410.730	2.886.305
2004.II	11.282.549	747.707	2.836.764
2004.III	11.403.289	660.524	2.666.398

2004.IV	11.629.461	543.232	2.756.373
2005.I	11.771.814	361.875	2.990.314
2005.II	11.936.392	394.608	2.653.075
2005.III	11.951.919	593.098	3.032.903
2005.IV	12.149.194	546.307	2.927.254
2006.I	12.278.116	368.126	2.901.741
2006.II	12.447.026	421.784	2.813.640
2006.III	12.592.998	433.456	3.023.914
2006.IV	12.596.475	455.352	3.113.361
2007.I	12.548.685	-15.165	3.554.605
2007.II	12.641.374	158.332	3.539.286
2007.III	12.821.498	280.756	3.913.809
2007.IV	12.996.220	227.139	3.371.389
2008.I	13.203.590	-130.697	3.930.642
2008.II	13.437.956	-277.713	3.430.405
2008.III	13.689.235	-447.843	3.370.749
2008.IV	13.919.627	-264.474	3.473.758
2009.I	13.721.197	-117.951	3.494.742
2009.II	13.663.730	68.687	3.717.863
2009.III	13.579.505	128.863	3.905.695
2009.IV	13.593.300	-228.509	3.712.638
2010.I	13.729.815	-507.054	3.172.474
2010.II	13.946.256	-601.359	3.726.389
2010.III	14.175.891	-809.353	3.945.797
2010.IV	14.629.093	-658.565	3.843.786
2011.I	14.790.364	-621.285	4.103.257
2011.II	15.176.741	-619.126	4.212.915
2011.III	15.409.103	-540.341	4.160.536
2011.IV	15.548.856	-567.469	4.364.656
2012.I	15.787.220	-308.591	4.167.038
2012.II	16.032.665	-236.897	4.256.706
2012.III	16.066.224	-467.192	4.342.232
2012.IV	16.219.454	-696.151	4.622.982
2013.I	16.352.905	-759.983	4.717.815
2013.II	16.698.539	-713.915	4.990.348
2013.III	16.959.323	-651.554	4.891.870
2013.IV	17.070.302	-527.875	4.891.859



BIBLIOGRAFÍA

(1997). *Ley de Comercio Exterior e Inversiones*. Ecuador.

Ecuador Decidió Devaluar Y Dejó El Sucre En Flotación. (08 de Marzo de 1999). *HOY*.

The Economist. (26 de Octubre de 2013). Recuperado el 11 de Junio de 2014, de <http://www.economist.com/news/briefing/21588379-mutation-way-companies-are-financed-and-managed-will-change-distribution>

AACUE. (s.f.). AACUE. Recuperado el 2014, de <http://www.aacue.go.cr/>

Américas, U. d. (s.f.). *Universidad de las Américas*. Recuperado el 2014, de http://catarina.udlap.mx/u_dl_a/tales/documentos/lri/lopez_h_j/capitulo1.pdf

Andina, C. (s.f.). *Comunidad Andina*. Recuperado el 2014, de <http://www.comunidadandina.org/Seccion.aspx?id=189&tipo=QU&title=somos-comunidad-andina>

Andina, I. N. (s.f.). *Estadísticas Andinas*. Recuperado el 2014, de <http://estadisticas.comunidadandina.org/eportal/ProductoDetalle.aspx?codprod=0&atr=6&cat=32&subcat=79&codtema=0&b=S>

Andina, S. G. (s.f.). *MIPYMES ANDINAS*. Recuperado el 01 de 08 de 2014, de MIPYMES ANDINAS: <http://www.obapyme.org/Default.aspx?idmenu=92>

APEC. (s.f.). *Asia-Pacific Economic Cooperation*. Recuperado el 2014, de Asia-Pacific Economic Cooperation: <http://www.apec.org/About-Us/About-APEC/Mission-Statement.aspx>

Arbitraje, C. P. (s.f.). *Corte Permanente de Arbitraje*. Obtenido de http://www.pca-cpa.org/showpage.asp?pag_id=1491

Bank, T. W., & International Finance Corp. (s.f.). *Doing Business*. Obtenido de <http://www.doingbusiness.org/data/exploreconomies/ecuador/#protecting-investors>

CAN. (s.f.). *Comunidad Andina de Naciones*. Recuperado el 30 de 07 de 2014, de <http://www.comunidadandina.org/Seccion.aspx?id=189&tipo=QU&title=somos-comunidad-andina>

CAN, S. G. (2009). *40 AÑOS DE INTEGRACIÓN COMERCIAL DE BIENES EN LA COMUNIDAD ANDINA 1969-2008*.

Cantabria, U. d. (s.f.). *U.C.* Recuperado el 2014, de <http://ocw.unican.es/ciencias-sociales-y-juridicas/integracion-economica-europea/material-de-clase-1/modulo-3-integracion-europea/tema-3.1-integracion-economica-europea>

- Carrillo, N. (2002). Análisis de la Balanza Comercial: Ecuador-Comunidad Andina. En *Apuntes de Economía* (págs. 3-9). Dirección General de Estudios del Banco Central del Ecuador.
- CEPAL. (2012). *La Inversión extranjera Directa en América Latina y el Caribe*. Naciones Unidas.
- Coloma, E. (28 de 02 de 2013). Industria tecnológica en el Perú crecerá más de 11% este año. Peru. Comunitario, P. E. (s.f.). *Decisión 488*.
- DANE. (s.f.). *DANE*. Recuperado el 2014, de Departamento Administrativo Nacional de Estadística DANE: <https://www.dane.gov.co/>
- Davis, R. (1979). *Eficiencia y Equidad en la Integración Económica de Países en Desarrollo: El Caso de la Programación Regional de Inversiones*. Instituto de Desarrollo Económico y Social.
- deGerencia. (s.f.). Recuperado el 2014, de Comercio Exterior: http://www.degerencia.com/tema/comercio_exterior
- Ecuador, B. C. (s.f.). *Banco Central del Ecuador*. Recuperado el 2014, de <http://www.bce.fin.ec/index.php/sector-externo>
- Ecuador, B. C., & Ministerio Coordinador de la Política Económica. (2013). *Escenario Fiscal 2014*.
- Ecuador, P. U. (s.f.). *Economía y Finanzas Internacionales*. Recuperado el 2014, de <http://www.puce.edu.ec/economia/efi/index.php/economia-internacional/2-uncategorised/91-david-ricardo-ventajas-comparativas>
- Ecuadoriana, A. N. (2008). Constitución de la República del Ecuador. *De las Relaciones Internacionales*. Montecristi, Manabí, Ecuador.
- Efe. (26 de 10 de 2013). *América Economía*. Recuperado el 25 de 06 de 2014, de <http://www.americaeconomia.com/node/103784>
- El Universo. (3 de Agosto de 2014). *América Economía Ecuador*. Recuperado el Agosto de 2014, de <http://www.americaeconomia.com/negocios-industrias/el-acuerdo-de-ecuador-con-la-ue-abre-cuotas-para-exportar-arroz-azucar-y-otros-r>
- elgransolin. (28 de Abril de 2009). *Ciencias Sociales*. Recuperado el 2014, de Bloques Regionales: <http://elgransolin.blogspot.es/1240946060/>
- Española, R. A. (s.f.). *Real Academia Española*. Recuperado el 2014, de <http://lema.rae.es/drae/?val=Integraci%C3%B3n>
- ESPE, U. d. (07 de 06 de 2012). *Centro de Estudios Estratégicos*. Recuperado el Julio de 2014, de CESPE: <http://cespe.espe.edu.ec/2012/06/03/ranking-latinoamericano-de-riesgo-pais/>
- Estévez, S. (2006). *La Venciclopedia*. Recuperado el 2014, de http://venciclopedia.com/?title=Gran_Colombia
- EUMED. (s.f.). Recuperado el 11 de Junio de 2014, de <http://www.eumed.net/coursecon/libreria/2004/alv/1a.htm>

- EUMED*. (s.f.). Obtenido de Enciclopedia Virtual:
<http://www.eumed.net/diccionario/definicion.php?dic=4&def=882>
- Europea, U. (s.f.). *Unión Europea*. Recuperado el 2014, de http://europa.eu/about-eu/basic-information/decision-making/treaties/index_es.htm
- Europea, U. (s.f.). *Unión Europea*. Recuperado el 2014, de
http://eeas.europa.eu/delegations/ecuador/eu_ecuador/trade_relation/index_es.htm
- Europea, U. (s.f.). *Unión Europea*. Recuperado el 2014, de
http://eeas.europa.eu/delegations/ecuador/eu_ecuador/political_relations/index_es.htm
- Europea, U. (s.f.). *Unión Europea*. Recuperado el 2014, de
http://eeas.europa.eu/delegations/ecuador/eu_ecuador/development_cooperation/index_es.htm
- EXPLORABLE*. (s.f.). Recuperado el Junio de 2014, de <https://explorable.com/es/la-correlacion-estadistica>
- EXTERIORES, R. D. (2004). *Decisión 598*. CAN, Quito.
- Extranjeras, I. d. (2010). *Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones*. Ecuador.
- Globalization 101*. (s.f.). Recuperado el 2014, de Globalization 101:
<http://www.globalization101.org/es/que-es-la-globalizacion/>
- Granell, F. (2000). *La OMC y la fallida cumbre de Seattle* (Vols. Vol. 14, No. 73). Estudios de Política Exterior S. A.
- Heckscher, E. (1950). The Economic History Review. En Hecksher, *The Economic History Review* (pág. 278). Swedish.
- Ian Goldin, K. R. (2007). *Globalización para el desarrollo*. Planeta.
- IBM. (23 de Julio de 2014). *IBM PERU*. Recuperado el 26 de Agosto de 2014, de <http://www-935.ibm.com/services/pe/es/it-services/campus.html>
- INE. (s.f.). *Instituto Nacional de Estadística*. Recuperado el 2014, de INE: <http://www.ine.gob.bo/>
- INEC*. (s.f.). Obtenido de Instituto Nacional de Estadísticas y Censos:
<http://www.ecuadorencifras.gob.ec/>
- Iturralde, D. O. (2012). *El comercio exterior del Ecuador: análisis del intercambio de bienes desde la colonia hasta la actualidad*. Observatorio de la Economía Latinoamericana.
- Library Economics Liberty*. (s.f.). Obtenido de <http://www.econlib.org/library/Enc/bios/Viner.html>
- Mariño, J. (1999). *La Supranacionalidad en los Procesos de Integración Regional*. España: Mave.
- MERCOSUR. (s.f.). *MERCOSUR*. Obtenido de http://www.mercosur.int/t_generic.jsp?contentid=3862

- Mexico, S. d. (s.f.). *S.E.* Recuperado el 2014, de Secretaría de Economía:
<http://www.economia.gob.mx/comunidad-negocios/comercio-exterior/organismos-multilaterales/foro-de-cooperacion-economica-asia-pacifico-apec>
- Miembros, E. d. (s.f.). *Desición 511*.
- Ministerio de Fomento, I. y. (s.f.). *Integración Centroamericana*. Nicaragua.
- Mundial, B. (02 de Abril de 2014). *El Banco Mundial*. Obtenido de
<http://www.bancomundial.org/es/country/ecuador/overview#1>
- OBAPYME. (s.f.). *MIPYMER ANDINAS*. Recuperado el 2014, de
<http://www.obapyme.org/Default.aspx?idmenu=92>
- OEA, SEDI, & DDES. (s.f.). *Sistema de Información sobre Comercio Exterior*. Recuperado el 2014, de
 SICE: http://www.sice.oas.org/Andean/instmt_s.asp
- Paúl Gutiérrez, J. (s.f.). *Expansión*. Recuperado el 2014, de <http://www.expansion.com/diccionario-economico/integracion-economica.html>
- Paul R. Krugman, M. O. (2008). *Economía Internacional 7ma edición*. Pearson.
- PRENSA. (23 de agosto de 2014). *Prensa Chile*. Recuperado el 26 de agosto de 2014, de
<http://www.prensa.cl/chile-pais-mejor-desarrollo-tecnologico-sudamerica-nokia/>
- PRO ECUADOR. (2014).
- Rios, N. (27 de Diciembre de 2007). *IRG*. Recuperado el 03 de Julio de 2014, de Instituto de
 Investigación y Debate sobre la Gobernanza: <http://www.institut-gouvernance.org/es/analyse/fiche-analyse-293.html>
- Rombiola, N. (29 de Octubre de 2013). *Finanzas y Economía*. Recuperado el 9 de Julio de 2014, de
<http://www.finanzas.com/el-mercantilismo>
- Salvatierra, C. P. (2004). *Estadística Descriptiva*. Guayaquil: ESPOL.
- Sanchez Baquerizo, M. I., Zambrano Barbero, C. C., & Bocca Ruiz, F. (2003). *“EL ROL DEL COMERCIO INTERNACIONAL EN EL CRECIMIENTO ECONÓMICO*. Guayaquil.
- School, I. B. (2014). *IDE*. Obtenido de <http://investiga.ide.edu.ec/index.php/estadisticas-73/macroeconomia/372-riesgo-pais>
- Servicio de Rentas Internas*. (s.f.). Recuperado el 11 de Julio de 2014, de
<http://www.sri.gob.ec/de/isd>
- Tributaria, S. N. (s.f.). *SUNAT*. Recuperado el 2014, de SUNAT: <http://www.sunat.gob.pe/>
- Vega, M. C. (23 de Marzo de 2014). Sustición de Importaciones. *El Universo*.
- Viner, J. (1937). *Studies in the Theory of International Trade*. New york: Harper and Brothers Publishers.

Wagner, A. (Octubre de 2005). *CAN*. Recuperado el 2014, de La Comunidad Sudamericana de Naciones: Un proyecto político y un gran programa de desarrollo:
<http://www.comunidadandina.org/Prensa.aspx?id=1578&accion=detalle&cat=AP&title=la-comunidad-sudamericana-de-naciones-un-proyecto-politico-y-un-gran-programa-de-desarrollo>

Welle, D. (27 de Enero de 2011). 2010-2020: ¿la década latinoamericana? (D. Nolte, Entrevistador)

Zaragoza, U. d. (s.f.). *Aragón Investiga*. Recuperado el Julio de 2014, de
<http://www.aragoninvestiga.org/La-Universidad-de-Zaragoza-dirige-un-estudio-sobre-la-herencia-genetica-espanola-en-Ecuador/>