



UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS

CARRERA DE ECONOMÍA

TRABAJO DE TITULACIÓN

PREVIO A LA OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE ECONOMISTA

TEMA:

**“EVOLUCIÓN DE LA MATRIZ PRODUCTIVA ECUATORIANA Y SU
INCIDENCIA EN LA INDUSTRIA, PERÍODO 2004 – 2013”**

AUTORA:

ESTHER VALENCIA PRADO

TUTOR:

ECON. CARLOS HENRÍQUEZ

GUAYAQUIL, 18 DE FEBRERO DE 2015



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS

CARRERA DE ECONOMÍA

CERTIFICACIÓN

Certificamos que el presente trabajo fue realizado en su totalidad por, Esther Valencia Prado, como requerimiento parcial para la obtención del título de Economista.

TUTOR

.....
Econ. Carlos Henríquez

OPONENTE

.....
COORDINADOR DE ÁREA

.....
DIRECTOR DE CARRERA

.....
Econ. Segundo Lautaro Guerra Gallegos, M.Sc.

Guayaquil, a los 18 días del mes de Febrero.



FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS

CARRERA DE ECONOMÍA

DECLARACIÓN DE RESPONSABILIDAD

ESTHER VALENCIA PRADO

DECLARA QUE:

El proyecto de investigación que corresponde a nuestro trabajo de titulación de grado denominado “EVOLUCIÓN DE LA MATRIZ PRODUCTIVA ECUATORIANA Y SU INCIDENCIA EN LA INDUSTRIA, PERÍODO 2004 – 2013”, ha sido desarrollado con base a una investigación exhaustiva, respetando derechos intelectuales de terceros conforme las citas que constan al pie de las páginas correspondientes, cuyas fuentes se incorporan en la bibliografía.

Consecuentemente este trabajo es de mi autoría.

En virtud de esta declaración, me responsabilizo del contenido, veracidad y alcance científico del proyecto de investigación de grado en mención.

Guayaquil, 18 de febrero de 2015

LA AUTORA

Esther Valencia Prado



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS

CARRERA DE ECONOMÍA

AUTORIZACIÓN

Yo, Esther Valencia Prado

Autorizo a la Universidad Católica de Santiago de Guayaquil, la publicación, en la biblioteca de la institución del proyecto titulado “EVOLUCIÓN DE LA MATRIZ PRODUCTIVA ECUATORIANA Y SU INCIDENCIA EN LA INDUSTRIA, PERÍODO 2004 – 2013”, cuyo contenido, ideas y criterios son de mi exclusiva responsabilidad y autoría.

Guayaquil, 18 de febrero de 2015

LA AUTORA

Esther Valencia Prado

Agradecimiento

Agradezco a Dios en primera instancia, a quien le he confiado mi futuro profesional y le debo la realización de mi carrera. A mis padres, por su apoyo, cariño y esfuerzo por ayudarme a conseguir la meta. A mis hermanos, quienes me han acompañado a lo largo de este proceso, y siempre pude contar con ellos. A mi familia siempre dispuesta a ayudarme.

A la Universidad Católica de Santiago de Guayaquil, profesores y mi director de tesis; por compartir sus valiosos conocimientos y experiencias. A mis amigos y compañeros de aula con quienes compartí amenos momentos y dejaron gratos recuerdos.

Dedicatoria

Con mucho afecto dedico el presente trabajo a mis padres, Félix y Noralba, quienes siempre creyeron en mí. Porque de ellos he recibido el mejor ejemplo y la más valiosa enseñanza que sólo se aprende en el hogar. A mis hermanos, Moisés y Sara, con quienes compartimos la lucha por la superación. Sólo fue posible con su apoyo.

CONTENIDO

RESUMEN.....	1
ABSTRACT	2
INTRODUCCIÓN	3
OBJETIVOS	4
GENERAL.....	4
ESPECÍFICOS.....	4
PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN.....	5
METODOLOGÍA	6
CAPITULO 1: GENERALIDADES SOBRE MATRIZ PRODUCTIVA	7
1.1 MATRIZ PRODUCTIVA: DEFINICIÓN.....	7
1.2 ANTECEDENTES.....	8
1.2.1 ÉPOCA COLONIAL	8
1.2.2 LA AGRO EXPORTACIÓN.....	9
1.2.3 EL MODELO DE INDUSTRIALIZACIÓN POR SUSTITUCIÓN DE IMPORTACIONES	10
1.2.4 EL PETRÓLEO.....	13
1.3 TEORÍAS ECONÓMICAS RELACIONADAS	13
1.3.1 TEORÍA KEYNESIANA DEL CRECIMIENTO ECONÓMICO	14
1.3.2 LA TEORÍA CEPALINA DE CENTRO-PERIFERIA	15
1.4 CONTEXTO POLÍTICO Y SOCIAL.....	17
1.4.1 GOBIERNO DE LUCIO GUTIÉRREZ	17
1.4.2 GOBIERNO DE ALFREDO PALACIO	20
1.4.3 GOBIERNO DE RAFAEL CORREA	21

1.5	PATRÓN PRIMARIO-EXPORTADOR	24
CAPITULO 2: EVOLUCIÓN DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO Y SUS		
	SECTORES ECONÓMICOS	26
2.1	PRODUCTO INTERNO BRUTO	26
2.1.1	EVOLUCIÓN DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO	27
2.1.2	COMPOSICIÓN DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO	28
2.2	SECTORES DE LA ECONOMÍA.....	30
2.2.1	SECTOR PRIMARIO	32
2.2.2	SECTOR SECUNDARIO.....	32
2.2.3	SECTOR TERCIARIO	33
2.3	EVOLUCIÓN DE LOS SECTORES ECONÓMICOS	33
2.3.1	PIB PETROLERO.....	33
2.3.2	PIB PETROLERO VS. NO PETROLERO.....	35
2.3.3	EVOLUCIÓN DEL PIB NO PETROLERO.....	39
2.3.3.1	EVOLUCIÓN GENERAL SECTOR PRIMARIO	39
2.3.3.2	EVOLUCIÓN GENERAL SECTOR SECUNDARIO	41
2.3.3.3	EVOLUCIÓN GENERAL SECTOR TERCIARIO.....	42
2.3.4	ESTRUCTURA PORCENTUAL PIB NO PETROLERO	43
2.3.5	ANÁLISIS COMPARATIVO DE LA ESTRUCTURA ECONÓMICA: AÑO 2004 VS. 2013	44
CAPITULO 3: INDUSTRIA ECUATORIANA Y POLITICAS PÚBLICAS.....		
3.1	LA INDUSTRIA	64
3.1.1	CLASIFICACIÓN DE LA INDUSTRIA	65
3.1.1.1	INDUSTRIAS PESADAS	65
3.1.1.2	INDUSTRIA DE BIENES DE EQUIPO	65

3.1.1.3 INDUSTRIA DE BIENES DE CONSUMO.....	66
3.2 EL SECTOR INDUSTRIAL ECUATORIANO.....	66
3.3 POLITICAS PÚBLICAS Y PLANIFICACIONES DE GOBIERNO.....	67
3.3.1 EJES PARA EL CAMBIO DE MATRIZ PRODUCTIVA.....	69
3.3.1.1 DIVERSIFICACIÓN PRODUCTIVA.....	69
3.3.1.2 AGREGACIÓN DE VALOR.....	71
3.3.1.3 SUSTITUCIÓN SELECTIVA DE IMPORTACIONES.....	73
3.3.1.4 INCREMENTO DE LA OFERTA EXPORTABLE.....	74
CONCLUSIONES.....	77
RECOMENDACIONES.....	79
BIBLIOGRAFÍA.....	80
ANEXOS.....	84

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1. Producto Interno Bruto	27
Figura 2. Composición del Producto Interno Bruto	29
Figura 3. Sectores de la Economía.....	30
Figura 4. Exportaciones de Petróleo Crudo	34
Figura 5. Estructura PIB Petrolero vs. No Petrolero	36
Figura 6. Exportación Derivados Petroleros	38
Figura 7. Evolución del Sector Primario.....	40
Figura 8. Evolución del Sector Secundario.....	41
Figura 9. Evolución del Sector Terciario	42
Figura 10. Estructura Porcentual de Sectores Económicos.....	43
Figura 11. PIB No Petrolero 2004 vs. 2013	44
Figura 12. Exportaciones de Productos Tradicionales vs. No Tradicionales.....	71

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1. Producto Interno Bruto Petrolero y No Petrolero	35
Tabla 2. Sector Primario en el PIB 2004.....	45
Tabla 3. Sector Primario en el PIB 2013.....	47
Tabla 4. Sector Secundario en el PIB 2004.....	52
Tabla 5. Sector Secundario en el PIB 2013.....	55
Tabla 6. Sector Terciario en el PIB 2004.....	60
Tabla 7. Sector Terciario en el PIB 2013.....	62

RESUMEN

La matriz productiva, es la forma en que se organiza la sociedad para producir determinados bienes y servicios, es decir es la estructura productiva de una economía. En el caso de Ecuador, la matriz productiva tiene sus antecedentes en la época colonial y con el paso del tiempo se ha consolidado como un patrón de especialización que no ha desarrollado su capacidad de generar altos niveles de valor agregado en sus actividades. Esta condición se evidencia en la presente investigación al analizar la estructura productiva de la economía ecuatoriana. Para su efecto se utilizó un método deductivo y comparativo, el cual permite hacer una comparación de la estructura presentada al inicio del 2004 frente a la estructura presente hasta finales de 2013. Se apreciaron variaciones relevantes en las diferentes actividades productivas como consecuencia de diversos factores internos y externos, que en conjunto con las políticas públicas han inferido en la economía, notándose leves cambios estructurales los cuales tienen su repercusión en el sector de industrias. Impacto que se estudia tomando con marco de referencia los ejes en los que se basa la presente administración de gobierno para conseguir, en el largo plazo, la transformación de la matriz productiva.

Palabras clave: matriz productiva, estructura, sectores económicos, industria, valor agregado, transformación.

ABSTRACT

The production matrix is the way society organizes its goods and services to meet the demands of the current economy. In Ecuador's case, the production matrix has continually used the old ways of the colonial era. And through time it has not been able to establish a pattern specializing in high valued activities. The answer lies in the studying of the production structure of the Ecuadorian economy. And through deductive and comparative methods, we can see the differences in productivity in 2004 as compared to the productivity in 2013. Specific variations were found in the production activities that lead to internal and external influences and mixed with local politics, have led to changes within the economy. Seeing the small structural changes throughout the industries. This impact is studied and taken as reference as well as the aspects that the government administration is base on, in order to achieve long term transformation of its production matrix.

Key words: productive matrix, structure, economic sectors, industry, value added, transformation.

INTRODUCCIÓN

Conocer la situación de un país y su variación a través del tiempo desde su forma más básica de producción, tiene como ventaja identificar factores que pueden llevar al mejoramiento de la misma. La economía ecuatoriana ha presentado un patrón de producción con escasa innovación y valor agregado.

El presente trabajo de investigación pretende brindar una visión clara sobre la estructura de la producción ecuatoriana, revelando las condiciones y agentes de variación que la llevaron a formarse estructuralmente como se presenta; las políticas públicas y los factores externos también cumplen un rol importante en su formación. La actual administración de gobierno se ha planteado transformar la matriz productiva del Ecuador, del actual modelo basado principalmente en exportación de bienes primarios a un modelo de desarrollo industrial sostenible, de comercialización y exportación de bienes con valor agregado; su finalidad es generar crecimiento económico en el Ecuador y la reducción de la vulnerabilidad de la industria nacional dentro del mercado mundial. Por lo tanto, es sustancial y de relevancia conocer la evolución que ha tenido la matriz productiva, y su impacto en el sector industrial que es parte responsable del fortalecimiento en la economía nacional.

OBJETIVOS

GENERAL

Analizar la evolución que ha tenido la matriz productiva ecuatoriana desde el año 2004 hasta el 2013 y cómo ha incidido en la industria como aporte al crecimiento de la economía del Ecuador.

ESPECÍFICOS

- Revisar y analizar las bases teóricas y corrientes de pensamiento en las que se sustenta el presente trabajo.
- Investigar de manera general la matriz productiva ecuatoriana.
- Mostrar aspectos característicos del sector industrial del Ecuador y la forma en que la variación económica ha incidido en este sector.
- Analizar la evolución de la estructura económica ecuatoriana al comparar el año 2004 con el 2013, de acuerdo a sus sectores primario, secundario y terciario.

PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN

La matriz de producción que presenta una economía puede representar la esencia de su desarrollo. En el Ecuador la estructura productiva ha mostrado características de producción primaria y esta forma o modelo económico tiene efectos en el sector industrial. De resultar efectos negativos, éstos constituyen aminoramiento y estancamiento del desarrollo primero de la industria y como efecto consecuente de la economía, perdiendo competitividad e independencia económica.

METODOLOGÍA

La presente investigación se basa los métodos: descriptivo, deductivo y comparativo. El método descriptivo tiene como finalidad dar a conocer las características que engloban una situación en particular, en uno o varios periodos de tiempo que le permiten llegar a conclusiones en base a tal descripción; en este caso se muestra la evolución en el tiempo de la productiva, en base a la combinación de sus sectores productivos y las variables relacionadas a su variación. Lo que nos llevó a conclusiones concretas presentadas al final del estudio.

Haciendo uso del método deductivo, que parte de lo general hacia lo particular, se estudió la matriz productiva en primera instancia como un todo, posteriormente se analizó su clasificación en sectores, y finalmente se estudiaron las actividades productivas que conforman dichos sectores. Este proceso permitió un análisis completo de las ramas de actividad y el aporte que representan a la estructura productiva.

El método comparativo fue necesario para entender variaciones en la matriz de producción ya que los posibles cambios estructurales se hacen notorios en el largo plazo. Se comparó el año inicial con el año final para lograr deducciones de acuerdo a lo observado.

CAPITULO 1: GENERALIDADES SOBRE MATRIZ PRODUCTIVA

1.1 MATRIZ PRODUCTIVA: DEFINICIÓN

Si analizamos la raíz de la palabra “matriz” viene del latín *matrix* que significa madre, teniendo una connotación de origen, fundamento, esencia, algo primordial. Así se ha utilizado para diferentes áreas de la ciencia como las matemáticas para referirse a un conjunto de números ordenados que pueden sumarse o multiplicarse entre sí; y en anatomía para referirse al órgano en el que se desarrolla el feto; demostrando así que la palabra se tiene como aquel elemento sustancial o umbral de donde se inicia algo. La definición que brinda el diccionario español de Oxford refiriéndose a ella como cosa “que es el principio u origen de otra u otras” corrobora lo anteriormente expuesto.

En cuanto a la producción, en términos económicos, se refiere al conjunto de actividades que generan una utilidad. Se usa en este estudio desde un punto macro, hablamos de la producción de un país, la cual está conformada por la utilidad que crea la elaboración, fabricación u obtención de determinados productos, bienes o servicios; por parte de todos los agentes económicos.

La matriz productiva según la Secretaría Nacional de Planificación y Desarrollo (SENPLADES), “Es la forma cómo se organiza la sociedad para producir determinados bienes y servicios, no se limita únicamente a los procesos estrictamente técnicos o económicos, sino que también tiene que ver con todo el

conjunto de interacciones entre los distintos actores sociales que utilizan los recursos que tienen a su disposición para llevar adelante las actividades productivas”. (Secretaría Nacional de Planificación y Desarrollo , 2012)

Adicionalmente expone que “Las distintas combinaciones de estos elementos generan un determinado patrón de especialización. Así por ejemplo, la economía ecuatoriana se ha caracterizado por la producción de bienes primarios para el mercado internacional, con poca o nula tecnificación y con altos niveles de concentración de las ganancias”.

Se puede decir entonces que es el conjunto de actividades entre los diferentes agentes económicos que determinan o marcan un patrón en la economía y define la forma en que ésta se desarrolla.

1.2 ANTECEDENTES

1.2.1 ÉPOCA COLONIAL

Cuando el Ecuador se constituye como República independiente en 1830, tenía una economía desgastada debido a los costos de la guerra por independencia; la economía está basada mayormente en el sistema hacendario en la región sierra y el sistema agro-exportador en la región Costa, lo que posteriormente fue configurando el modelo primario-exportador. (Contreras, 1990). Este modelo se explicará posteriormente con mayor profundidad.

En aquella época la economía producía rentas que dependían del dinamismo del sector externo. Se caracterizaba por producir divisas derivadas de flujo de bienes al exterior, en su mayoría bienes agrícolas. La demanda internacional crecía y este intercambio comenzó a generar grandes ingresos, situación que provocó que los sectores de exportación se impusieran en la economía. Entonces el enfoque se mantuvo en estas actividades por muchos años, haciendo que cualquier producción orientada al mercado interno quede aislado si entraba en conflicto con el sector exportador. Este acaparamiento de recursos hacia el mencionado sector contribuyó a la desaceleración del desarrollo de la producción nacional, e implícitamente incentivaba el sector importador debido a la necesidad de cubrir la demanda nacional de bienes y servicios.

1.2.2 LA AGRO EXPORTACIÓN

Aproximadamente entre 1860 a 1920 se da lugar a la época cacaotera. Es llamada así por el notable crecimiento en las exportaciones de cacao llegando a ser el principal producto en que se basaba la economía ecuatoriana. Y esta actividad agrícola elevó la economía de Ecuador debido a la demanda internacional del cacao por parte del mercado europeo y norteamericano.

Los factores que incidieron en el aumento la popularidad de esta actividad y su crecimiento, se encontraban el no necesitar tecnología avanzada, relativamente bajo nivel de capital y además utilizaba mano de obra barata. Aunque la rentabilidad era

significativa, estos rubros no movieron otros sectores de la economía, y dependía de las fluctuaciones de precios del mercado internacional. Esto favorecía mayormente a un grupo determinado de la economía y no proporcionaba mayor dinamismo de la misma puesto que muchas de las divisas captadas no eran usadas en gastos e inversiones nacionales, marcando aún más el modelo primario-exportador.

Posteriormente, en la segunda mitad de los años 40, el mercado internacional de banano sufre una escasez debido a desastres climáticos en los países de Centroamérica que tradicionalmente proveían este producto al mundo. Ante la mencionada situación el gobierno de Ecuador promovió el desarrollo de esta actividad y comienza a elevar sus exportaciones logrando gran acogida en el mercado internacional debido principalmente a la calidad del producto, como consecuencia de las oportunas condiciones climáticas que posee el país para su cultivo.

Aunque el Ecuador muchos años atrás ya hacía exportaciones de banano, el crecimiento fue tal que en 1951 llegó a ser el primer país exportador de este producto en el mundo. La actividad bananera todavía en la actualidad representa el mayor rubro de ingreso entre las exportaciones de productos primarios.

1.2.3 EL MODELO DE INDUSTRIALIZACIÓN POR SUSTITUCIÓN DE IMPORTACIONES

Durante los últimos años de la década de los 50, el Ecuador se incorpora a la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), organismo que

proviene de la Organización de las Naciones Unidas (ONU), con la finalidad de promover el desarrollo económico latinoamericano; el cual, luego de realizar un análisis sobre las condiciones económicas y sociales en las que se encontraba el país en 1953, y encontró que la economía ecuatoriana era vulnerable al mercado internacional y no poseía las condiciones necesarias para su propio desarrollo.

En base dichos resultados, propone al Estado adoptar el modelo de Industrialización por Sustitución de Importaciones (ISI), ya que para ellos el desarrollo de un país se conseguiría con la intervención precisa del Estado en la economía e identificaban la causa del lento desarrollo al poco o escaso crecimiento industrial.

Este modelo, también llamado cepalino (porque como se mencionó, provino de la CEPAL, consistía en sustituir las importaciones por productos elaborados nacionalmente para así impulsar la industrialización del país y disminuir la dependencia del mercado de países desarrollados. Se debía abastecer el mercado nacional con la producción interna. La teoría de este modelo se explica más adelante con más profundidad. (Uquillas C. , 2008)

Aparentemente esta propuesta conllevaría al desarrollo, siendo que el sector industrial utiliza recursos de otros sectores dinamizando así la economía. Luego de encaminar esfuerzos a esta propuesta y continuar los lineamientos de la CEPAL se realizaron cambios importantes en cuanto a la estructura del sistema de gobierno, como nuevas competencias e instituciones y además la ampliación de competencias de algunos órganos.

Cabe anotar que este modelo fue aplicado también otros países de América Latina. Vidal (2004) en su obra Lecciones sobre capitalismo y desarrollo explica lo siguiente:

“Los países latinoamericanos solían tener balanzas comerciales deficitarias, lo cual hacía que estuvieran pagando constantemente al exterior en divisas lo que importaban, porque importaban más de lo que exportaban. Se trataba entonces de reducir las exportaciones (...) lo que se hizo fue producir nacionalmente en el interior del país. De modo y manera que la partida por ejemplo de importación de televisores se recupera y la partida de otro tipo de productos finales también se recupera, para de esa manera poder afrontar con éxito la industrialización del país. Cosa que ocurrió. En Argentina se produjo, en México también”. (Vidal Villa, 2004, pág. 89)

En esta época se aprecia una de las primeras formas activas de planificación de gobierno, con la creación de la Junta Nacional de Planificación y Coordinación Económica (JUNAPLA), una institución que era responsable de elaborar los programas con respecto a carreteras, industria y electricidad. Así se empezó a tener mayor énfasis en cuanto a planificación de la política industrial, para lo que fue necesaria la creación de instituciones de financiamiento, como la Comisión de Valores, que más tarde se convierte en la Corporación Financiera Nacional.

Este modelo produjo tanto resultados positivos como negativos; se fomentó la industria nacional, se disminuye la dependencia del mercado extranjero, mayor

intervención del Estado en el mercado; sin embargo también se aumentó el endeudamiento externo y la importación de tecnología para la producción nacional.

1.2.4 EL PETRÓLEO

La época petrolera parte del año 1972, cuando se descubre petróleo en el país y se comienza extraer y exportar el crudo a precios elevados en aquella época. Se convierte este ingreso en un importante aporte a la economía reflejado en el aumento del gasto público y aumento del flujo de recursos financieros. Conlleva también una industrialización más intensa, generando un crecimiento sin precedentes en la economía, ya que en la década del 70, la economía creció en promedio 9% anualmente. En esta época se hace notable la migración campesina hacia la ciudad por el aumento de la industria, siendo la Población Económicamente Activa para 1982 mayormente concentrada en las ciudades, cuando en 1962 la mitad de ella se encontraba en el campo.

Sin embargo el hecho de saber que se contaba con el rubro petrolero alentó el incremento de la deuda externa, llegando en 1981 a ser casi la mitad del PIB. También así creció el gasto gubernamental desmedidamente, provocando desequilibrios fiscales.

1.3 TEORÍAS ECONÓMICAS RELACIONADAS

Entre las teorías económicas en las que se sustenta el trabajo de investigación, relacionadas a la producción y crecimiento de una economía, se destacan:

1.3.1 TEORÍA KEYNESIANA DEL CRECIMIENTO ECONÓMICO

Esta teoría económica es de autoría de John Maynard Keynes, economista británico cuyas teorías han sido de gran influencia en la historia económica. Sus teorías están basadas en el estímulo de la economía en épocas de crisis. Keynes planteaba que ante un estancamiento económico, el Estado tiene la obligación de estimular la demanda con mayores gastos económicos, de manera que consideró la política fiscal como un instrumento decisivo. Estas teorías se relacionan al comportamiento de gobierno con respecto a la matriz productiva en el Ecuador, donde se distingue, sobre todo en los últimos años, una mayor intervención del gobierno en la economía.

De manera metodológica, la gran contribución del pensamiento keynesiano es su análisis macroeconómico, cuyo enfoque está basado en el manejo de los grandes agregados económicos y en las interrelaciones de causa-efecto entre las fluctuaciones de estos agregados. Su metodología se encuentra bastante asociada a la responsabilidad del estado en la vida económica de su país.

El interés esencial del análisis de Keynes se basa principalmente en las magnitudes económicas, en el desequilibrio existente en el sistema económico. Le interesa proveer instrumentos que se puedan manejar por un poder de influencia superior, que lo reconoce como el Estado, de manera tal que abarque actividades económicas que son de su responsabilidad, es decir, el país en sí, sus regiones y sus sectores económicos. El análisis requiere indicadores macroeconómicos. La macroeconomía y los sistemas de contabilidad nacional adquieren, a partir de Keynes, su máxima importancia.

La base primordial para entender la economía se sostenía en la observación por parte del gobierno, las empresas y los consumidores, de los niveles de consumo e inversión. En base a este principio, la escuela de Keynes apunta que en el momento en que el conjunto de empresas inviertan menos, origina un proceso de contracción económica, dando paso a la posibilidad del establecimiento de una crisis. En contraposición de llegar a mencionada situación, el keynesianismo ampara la necesidad de que los Estados analicen formas de contener el desequilibrio en la economía.

Se han aplicado muchos de los lineamientos de Keynes a través del tiempo en la economía ecuatoriana, reflejado en la búsqueda del equilibrio en la economía y con ello el crecimiento económico.

1.3.2 LA TEORÍA CEPALINA DE CENTRO-PERIFERIA

Esta teoría como su nombre lo indica surge de la Comisión Económica para América Latina de las Naciones Unidas (CEPAL). La base de esta teoría se evidenció en la explicación de la desigualdad de las relaciones económicas internacionales utilizando el concepto de centro-periferia. Dicho concepto infería que la inequidad económica estaba polarizada en un centro que representaba países desarrollados que dominaban; y una periferia que representaba países que no habían alcanzado un alto grado de desarrollo y tenían una notable dependencia de aquellos países del centro.

En un análisis realizado por los teóricos de dicha institución por la década de las 50, se llegó a concluir que el desarrollo obtenido de los países industrializados

ocasionaba dependencia de los países de la periferia, en cuanto al precio de sus productos primarios de exportación, tecnología, flujos financieros, entre otros.

Destacaba que las economías pobres se mantendrían de esa manera a causa de ser economías agrícolas tradicionales mono productoras que consumen bienes importados de países de centro o industrializados a elevados precios, que representan para sus países aumento de investigación tecnológica, mejora en el sector laboral y sobretodo independencia económica y así también política, dando lugar a un efecto negativo para los países más pobres, notándose un desperfecto en términos de intercambio.

Frente a la mencionada situación, se planteó que la solución estaba enmarcada en el establecimiento de cambio en las estructuras productivas tradicionales y el fomento de la industrialización. Colocaba al estado como el único que podía asumir un papel central en la planificación, desarrollo y sostenibilidad de dicha industrialización y forjar al interior de sus economías empresas de mayor productividad.

Uno de los autores más representativos de la Teoría Cepalina fue Raúl Prebisch, quien es un economista argentino y fue Secretario Ejecutivo de la CEPAL. Prebisch, analizó los a fondo el modelo característico de las economías latinoamericanas, es decir, el primario-exportador. Y estuvo en oposición a ideas tradicionales sobre el subdesarrollo como una fase necesaria y anticipada para llegar al desarrollo.

La teoría de Prebisch acerca del detrimento de los términos de intercambio entre países industrializados y pobres, cuestionaba el sistema de división internacional del trabajo donde se situaba a la periferia como el proveedor de productos primarios, como

mecanismo eficaz para alcanzar el desarrollo; ya que la mencionada situación excluía la importancia del desarrollo de los países periféricos. Este modelo marcó la base de la estructura de los países latinoamericanos.

1.4 CONTEXTO POLÍTICO Y SOCIAL

1.4.1 GOBIERNO DE LUCIO GUTIÉRREZ

Inició su periodo de gobierno desde enero de 2003, y continuó hasta abril de 2005. Su antecesor fue Gustavo Noboa Bejarano, quien mantuvo una ideología política de derecha. Lucio Edwin Gutiérrez Borbúa, ex militar, asume la presidencia siendo líder principal del Partido Sociedad Patriótica, en alianza con el movimiento Pachakutik y el Movimiento Popular Democrático (MPD).

Cuando iniciaba sus actividades de gobierno, el país se encontraba con el arrastre de una crisis económica que aún no se había superado proveniente de los años 2000 cuando la economía sufre cambios contundentes que la llevan a su debacle, como la reducción del precio del petróleo, el salvataje bancario, la dolarización, el fenómeno climático de El Niño, la inestabilidad política, ambiente de incertidumbre, entre otros.

En su primer año de gobierno (2003), sobresalió entre sus disposiciones: su equipo de trabajo conformado por familiares, amigos personales y ex compañeros de trabajo; su disposición para el pago de deuda a los Organismos Financieros

Internacionales; y el evidente distanciamiento con los movimientos políticos con los que estuvo relacionado.

Los resultados económicos para el primer semestre de su gobierno mejoraron, debido mayormente a la subida del precio del petróleo; y también al decrecimiento de las importaciones como consecuencia de la desaceleración económica por la que se había y se estaba atravesado.

Para el 2004, aunque se sentía que el arrastre de la crisis continuaba, para ese año el Producto Interno Bruto (PIB) creció 6,7%. Para una mejor comprensión de este comportamiento, es necesario explicar que el PIB es la suma de los bienes y servicios finales que una economía produce, entonces, su tasa de crecimiento o decrecimiento muestra un promedio ponderado de la variación de todas las ramas productivas de la economía, lo que puede provocar que el resultado se vea sesgado por la actividad que tuviere cambios más pronunciados o sobresalientes. Esto es lo que ocurrió para el 2004, porque el resultado favorable de la economía, se derivó mayormente de las actividades petroleras que habían crecido casi 25%, mientras que las actividades económicas no petroleras mostraron estancamiento. Hubo excedentes petroleros cuantitativos, los cuales fueron destinados mayormente al servicio de deuda externa, siguiendo su lineamiento de gobierno de reducir la deuda externa para tratar de favorecer a la economía ecuatoriana en el largo plazo.

En cuanto a la inflación, ésta se redujo notablemente, ya que se registró al finalizar el año en 1,95%, que representa una cifra significativamente baja si se compara con la

inflación reflejada en el año anterior (2003) de 6,07%. Mientras que la desocupación llegó al 11%. Las remesas provenientes de migrantes fue otro factor de sustento de la economía en esa época, pues se mantuvo en aumento.

El 2005 es el año de la abrupta culminación de su gobierno. La adopción de una política neoliberal desde los inicios de su gobierno hizo que los movimientos indígenas con los que llegó al poder se sintieran traicionados, ya que su posición como candidato era contraria a dicha corriente. El hecho mencionado, junto con una serie de desajustes durante su gobierno como: las denuncias por incompetencia y corrupción en contra de los familiares y amigos del presidente que ocupaban cargos importantes; su asociación con el Partido Roldosista Ecuatoriano (PRE), Partido Renovador Institucional Acción Nacional (PRIAN); la reestructuración de los miembros de la Corte Suprema de Justicia, del Tribunal Electoral y del Tribunal Constitucional; y como detonante, gestionar el regreso al Ecuador del expresidente Abdalá Bucaram; ocasionaron el deceso de su gobierno.

Se levantó una protesta masiva en la ciudad de Quito, la cual fue denominada la revuelta de los “forajidos” (Tamayo G. & Serrano, 2004), nombre que auto adoptaron luego de que el presidente Gutiérrez llamó así a un grupo de protestantes. Este movimiento ciudadano forzó al congreso a tomar una decisión al respecto, y luego de reunirse se determinó mediante Resolución R-26-029, que “El Coronel Lucio Gutiérrez Borbúa, ha abandonado el cargo de Presidente Constitucional y, en consecuencia deben operar los mecanismos de sucesión constitucional” (Procuraduría legítima cesación de Gutiérrez, 2005) . Luego la presidenta del Congreso, Cynthia Viteri, nombra al entonces

vicepresidente, Alfredo Palacio, como presidente de la República, encargado de terminar el período de gobierno hasta 2007.

1.4.2 GOBIERNO DE ALFREDO PALACIO

Luis Alfredo Palacio González, cardiólogo y político, fue nombrado Presidente Constitucional de la República el 20 de abril del 2005. Toma el poder en medio de una situación crítica por la previa destitución de la presidencia de Lucio Gutiérrez. Palacio no accedió al pedido de los manifestantes de disolver el Congreso y brindó libertad al exmandatario de buscar un refugio político. Pretendió instalar una Asamblea Constituyente, para lo cual quiso convocar a una consulta popular, pero no se llevó a cabo.

Planificó un sistema de salud al que llamó Aseguramiento Universal de Salud (AUS), que realizó a través de convenios municipales con las principales ciudades del Ecuador. En cuanto a lo social se dispuso a hacer conocer la voz del pueblo poniendo a disposición diferentes medios por los cuales conocer las necesidades y reclamos comunitarios.

Palacio enfrentó problemas de seguridad fronteriza, suspendiendo el proyecto del entonces presidente de Colombia, Álvaro Uribe Vélez, de involucrar a Ecuador en el Plan Colombia, el cual era un proyecto sustentado por Estados Unidos, que tenía por objeto la lucha contra el narcotráfico en Colombia, y consecuentemente realizaban fumigaciones en zonas fronterizas con Ecuador.

Referente a la economía, se suscitaron cambios importantes. El Fondo de Estabilización, Inversión Social y Productiva y Reducción del Endeudamiento (FEIREP), era un fondo de excedente petrolero que destinaba 70% de sus ingresos a servicios de deuda externa. Éste fue reemplazado por una nueva cuenta en el presupuesto del Estado, llamada Cuenta Especial de Reactivación Productiva y Social (CEREPS), creada con la finalidad de distribuir los recursos de excedente petrolero en varios sectores económicos y sociales. La propuesta de derogar el FEIREP nace de su entonces ministro de economía, Rafael Correa.

Durante su gobierno se creó el Fondo Ecuatoriano de Inversión en los Sectores Energético e Hidrocarburífero (FEISEH) destinado sustentar proyectos de generación hidroeléctrica e infraestructura y explotación hidrocarburífera. Realizó reformas a la Ley de Hidrocarburos, haciendo partícipe al Estado en al menos el 50% de los excedente que recibían las petroleras como consecuencia del precio internacional del petróleo. Eso alcanzó \$ 869 millones en el año 2006. (El Universo, 2007)

Para principios del 2007 se llevan a cabo, por ley, las elecciones presidenciales en las que gana su ex ministro de economía, Rafael Correa, quien renunció a su cargo el 4 de agosto de 2005. Y culmina su periodo de gobierno un 14 de enero de 2007.

1.4.3 GOBIERNO DE RAFAEL CORREA

Inicia su gobierno el 15 de enero de 2007. Rafael Correa Delgado, economista, llega al gobierno con el partido político que creó llamado “Alianza País”. Ha tenido dos periodos consecutivos de gobierno y cursa su tercero actualmente.

Muy poco después de ser nombrado Presidente del Republica, pide al congreso hacer una consulta popular para la institución de una Asamblea Constituyente, la que fue aprobada y cuyos resultados fueron positivos a favor del gobierno, iniciando oficialmente en noviembre de 2007. (El comercio, 2007)

Para el año 2008, renunció al pago del servicio de deuda externa por considerarla ilegítima e inconstitucional y crea entonces la Comisión para la Auditoria Integral del Crédito Público Ecuatoriano (CAIC), con la finalidad de “investigar la legitimidad, legalidad y pertinencia de los préstamos, negociaciones y renegociaciones de deuda externa e interna ecuatoriana” (CAIC, 2008), la cual luego de transcurrido el plazo otorgado de un año, presenta su informe final en el que confirma que la deuda efectivamente una parte significativa de ella es ilegítima, poniendo entre alguna de sus recomendaciones declarar nula la totalidad de los bonos Global (2012, 2015 y 2030), junto con la detención de los pagos y las vías concretas para iniciar ese proceso.

Ante el no pago de los bonos de deuda, éstos se depreciaron considerablemente, y el 91% de ellos son comprados por el mismo gobierno ecuatoriano en un plan interno con el fin de eliminar y disminuir considerable parte de la deuda externa ecuatoriana. Los bonos fueron comprados a un 35% de su valor nominal. Se hizo una inversión total en ellos de 900 millones de dólares, con los que recuperaron 3,210 millones de dólares en deuda. Para el año 2009 la deuda externa reflejó una reducción de 25,7% respecto al año anterior. (El Universo, 2009)

La nueva Constitución derivada de la creación de la Asamblea Constituyente se aprueba y en abril de 2009 se hacen elecciones de todas las dignidades legislativas en las

que Rafael Correa es confirmado nuevamente como Presidente de la República y 59 de 124 asambleístas pertenecen al partido de gobierno, Alianza País. (La Hora, 2009)

En la continuación de su periodo de gobierno 2009 a 2013, inicia en una época en que la economía y finanzas mundiales arrastraban una crisis declarada en el 2008. El origen de la crisis provino de Estados Unidos, cuando los bancos entran en recesión por falta de liquidez como consecuencia de préstamos concedidos a clientes que no pudieron pagar. Estos préstamos eran en su mayoría de tipo hipotecarios, y fueron otorgados bajo bajas estimaciones de riesgo por lo que se le llamó “la burbuja inmobiliaria”. Los efectos más relevantes observados en Ecuador como consecuencia de la crisis internacional fueron: la caída de los precios de petróleo, el decrecimiento acelerado de la entrada de remesas provenientes de migrantes, y la contracción de las exportaciones a razón de ser Estados Unidos el principal comprador de productos ecuatorianos. Sin embargo el Ecuador se recupera rápidamente de los estragos de la crisis los años posteriores.

Realizó cambios relevantes en cuanto a las empresas petroleras, los contratos con éstas ahora figuran como prestadoras de servicios mientras que originalmente eran concesiones, lo que representó más ingresos para el gobierno. (Ortiz, 2010)

Hizo reformas en cuanto a beneficios y sueldos al cuerpo militar y policial. Según un resumen publicado por el diario La Hora (2011) esas reformas fueron rechazadas. Los agentes de policía realizaron protestas el 30 de septiembre de 2010 que dejó al país sin resguardo policial provocando caos general y realizaron una retención temporal del Presidente, siendo posteriormente rescatado por militares.

Mantuvo una política tributaria activa llegando el ingreso por impuestos en el primer semestre del 2012 a superar la cifra por ingresos petroleros (Banco Central del Ecuador, 2012), estos aportes provienen mayormente del Servicio Nacional de Aduana del Ecuador (SENAE). A lo largo de su gobierno realizó cambios importantes en cuanto a impuestos; aumentó el Impuesto a la Salida de Divisas (ISD), creó el impuesto a la contaminación vehicular, a las botellas plásticas no retornables, a las tierras rurales, a los activos fijos que se poseen en el exterior, al anticipo de impuesto a la renta y el aumento de una tarifa impositiva al ingreso de artículos que sobrepasen el peso y valor del sistema 4x4 de correos del Ecuador. (El Universo, 2014)

El Presidente luego de perder credibilidad como deudor por parte Fondo Monetario Internacional y el Banco Mundial; y descalificar estas instituciones como fuentes de financiamiento, ha realizado préstamos a China en calidad de anticipos petroleros y también como financiamiento de varios proyectos energéticos. El monto de deuda acumulado a junio del 2013 es de 4.479 millones. (El Universo , 2013)

En el 2012 hace el planteamiento de transformar el patrón de especialización del Ecuador, es decir el cambio de la matriz productiva, con la finalidad de alcanzar mayor nivel de valor agregado y desarrollo intelectual, con el fin de reducir la vulnerabilidad de la economía. Esta propuesta se analiza en el presente estudio dentro del capítulo 3.

1.5 PATRÓN PRIMARIO-EXPORTADOR

Las economías llamadas primario-exportadoras se refieren a aquellas basadas principalmente en la exportación de bienes primarios.

Este modelo de exportar materias primas surge desde la época colonial, como se mencionó en los antecedentes, cuando Europa alcanzaba desarrollo industrial, por consiguiente dicho desarrollo tenía una relación directa con su demanda de materia prima que era abastecida por países como Ecuador, grandes poseedores de riqueza natural. La economía ecuatoriana se caracteriza por este patrón de especialización.

Se puede pensar que si la economía era sustentada en este sistema de producción y generaba las principales divisas al país, debería ser fomentada. Sin embargo, si profundizamos un poco en este modelo, se aprecia que la exportación de materias primas no dinamiza la economía ya que no utiliza muchos recursos de otras ramas de actividad económica, como lo haría por ejemplo el sector manufacturero o el de construcción.

Otros factores a considerar son:

- a) Productos con escaso valor agregado y por ende menor aprovechamiento de posibles rendimientos.
- b) Bajo este sistema, el productor depende de los precios establecidos por el mercado mundial, lo que supone mayor riesgo.
- c) Poca ventaja competitiva.
- d) Baja utilización de mano de obra comparada a las actividades industriales.
- e) Negativo impacto ambiental. Los procesos de extracción no siempre se llevan a cabo conservando el medio ambiente, el desgaste de las fuentes de los recursos provocará con el paso del tiempo la disminución de los mismos.

- f) Irregularidades en la redistribución de los ingresos, pues la renta percibida en muchos casos es sectorizada.
- g) Registra en el largo plazo rendimientos decrecientes a escala.

Los productos primarios que son exportados llegan a países altamente industrializados, donde luego de ser procesados y transformados en productos finales, son comercializados interna y externamente. En muchos casos regresan al país que le provee la materia prima, siendo ahora consumidos como bienes finales con precios elevados debido a la agregación de valor que conlleva su proceso productivo, los impuestos generados y por la utilidad que percibe cada uno cadena de la cadena comercial hasta llegar al consumidor.

Los argumentos expuestos han llevado a varios países latinoamericanos que tiene en común este patrón económico a buscar configurar el patrón primario exportador a uno basado en actividades secundarias y terciarias.

CAPITULO 2: EVOLUCIÓN DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO Y SUS SECTORES ECONÓMICOS

2.1 PRODUCTO INTERNO BRUTO

La producción global de un país está compuesta por el valor que cada una de sus ramas de actividad le proporciona. A toda la suma de los bienes finales de estas actividades se le llama Producto Interno Bruto (PIB). Esta variable macroeconómica permite hacer una evaluación general sobre la producción de un país; está compuesta, en

términos globales, por el consumo, la inversión, el gasto, las exportaciones y las importaciones.

2.1.1 EVOLUCIÓN DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO

La siguiente gráfica muestra la evolución del PIB del Ecuador, dentro del periodo de estudio de esta investigación.

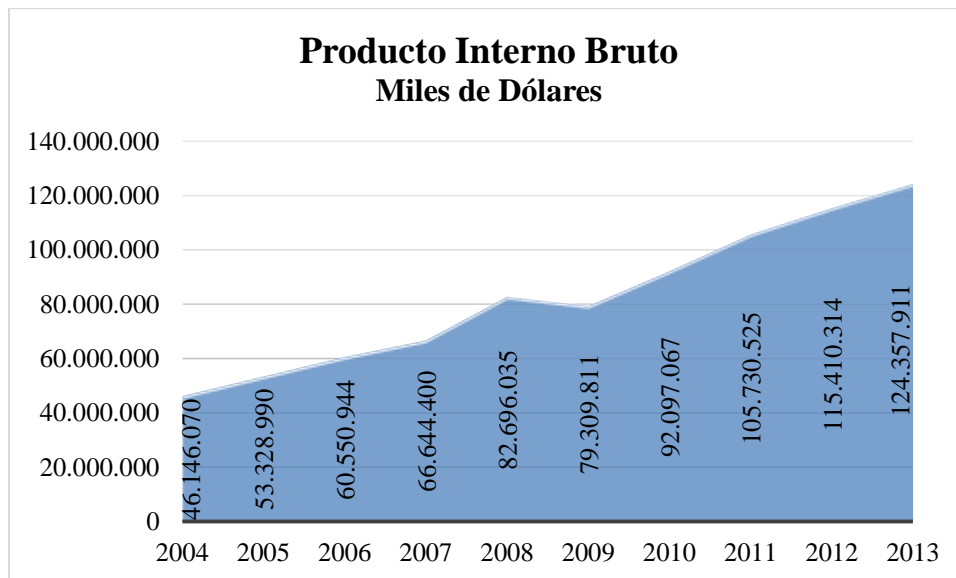


Figura 1. Producto Interno Bruto
Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaboración: Autora

Según se aprecia en la gráfica, mantiene una tendencia positiva. Entre el 2004 y el 2013 presenta una tasa de variación porcentual positiva de 47,73%. Refleja un sostenido crecimiento de la economía. En la mayoría de los años ha tenido crecimiento y una leve disminución en el 2009 probablemente productos de la crisis internacional del 2008. El

PIB se ha casi triplicado a lo largo de la década estudiada, ya que inicia en 2004 con 46,14 mil millones de dólares y al 2013 se ha elevado a 124.35 mil millones de dólares.

El Producto Interno Bruto refleja un promedio ponderado de la variación cada una de las ramas productivas que conforman la economía. La combinación de todas las actividades hace probable que el resultado se vea sesgado por la actividad que presente variaciones más destacados. Es por eso que se analizará en lo posterior de acuerdo a sus ramas de actividad.

2.1.2 COMPOSICIÓN DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO

El Producto Interno Bruto por ramas de actividad está dividida de la siguiente manera (Banco Central del Ecuador, 2012):

Composición del Producto Interno Bruto por Ramas de Actividad	Agricultura
	Acuicultura y pesca de camarón
	Pesca (excepto camarón)
	Petróleo y minas
	Refinación de Petróleo
	Manufactura (excepto refinación de petróleo)
	Suministro de electricidad y agua
	Construcción
	Comercio
	Alojamiento y servicios de comida
	Transporte
	Correo y Comunicaciones
	Actividades de servicios financieros
	Actividades profesionales, técnicas y administrativas
	Administración pública, defensa; planes de seguridad social obligatoria
	Enseñanza y Servicios sociales y de salud
	Servicio doméstico
Otros Servicios*	

Figura 2. Composición del Producto Interno Bruto

(*) Incluye: Actividades inmobiliarias; y, Entretenimiento, recreación y otras.

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Autora

Estas ramas de actividad pueden ser clasificadas de acuerdo al sector económico al que pertenecen como se observará posteriormente. El estudio por sectores es sustancial debido al sesgo que puede ocasionar estudiarlo en un todo, siendo que hay actividades que brindan un aporte significativamente mayor al PIB como es el caso de la actividad petrolera y deben estudiarse entonces aisladamente.

2.2 SECTORES DE LA ECONOMÍA

Es indispensable explicar que las ramas de actividad económicas según el tipo de bienes y servicios que producen, se agrupan en sectores: primario, secundario y terciario.

El sector primario se refiere a las actividades económicas que se sustentan en los recursos naturales, que son básicamente las materias primas. El sector secundario lo conforman las actividades que realizan un proceso de transformación a las materias primas, que resulta en bienes finales o en bienes semielaborados. El sector terciario tiene lugar en las actividades de servicios que cubren necesidades mayormente no ligadas a bienes materiales. El siguiente cuadro ilustrará de mejor manera esta clasificación.

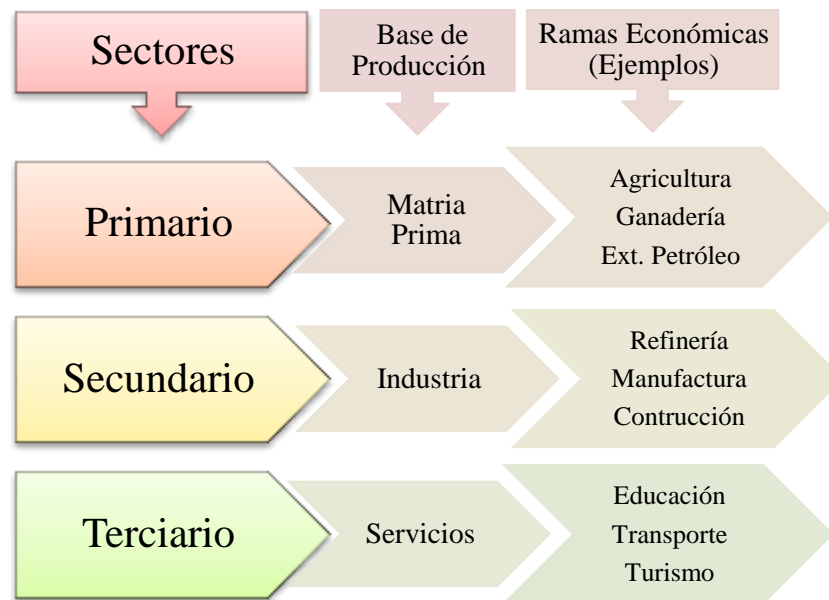


Figura 3. Sectores de la Economía

Fuente: Economía y Política (Pachón Orjuela , Acosta Sánchez, & Milazzo Ramírez, 2005). Elaboración: Autora

Estos grupos de actividad económica son los que definen la estructura económica de un país. La división por sectores tiene su origen en La Teoría de los Sectores (Clark & Fourastié, 1940) la cual establecía que las economías se caracterizaban por cumplir una especie de evolución en base a los mencionados sectores económicos.

Esta evolución se describe a continuación. Las economías iniciaban con su mayor sustento económico y mano de obra concentrado en las actividades del sector primario, a medida que este sector se desarrollaba y estas economías crecían, pasaban luego a tener su mayor fuerza económica y laboral en las actividades del sector secundario, mejorando su nivel de vida al evidenciar mayor y mejor puestos de empleo y las ventajas que significaba poseer productos industrializados que abastecieran el mercado interno; y posteriormente la economía llegaría a su máxima etapa de desarrollo cuando concentraba su fuerza económica en el sector terciario caracterizado por la tecnología y el desarrollo de los bienes intangibles, manteniendo poca aglomeración en los sectores primarios y secundarios.

Para Cohen (2007), economista francés, la obra escrita sobre las transiciones de cada sector económico hacia el siguiente nivel o sector, titulada “La gran esperanza del Siglo XX” (Fourastié, 1949), tiene argumentos válidos en el tiempo ya que el sector primario efectivamente logró transferir su mayor fuerza laboral hacia el sector secundario el pasado siglo, situación evidente en economías con creciente desarrollo; y actualmente en varios de esas economías ha llegado al sector terciario.

2.2.1 SECTOR PRIMARIO

Como fue expuesto en los antecedentes, el Ecuador ha pasado por épocas específicas en las que se posicionó cierto producto primario, como el cacao o el banano. Si bien aparecieron otros productos a lo largo del tiempo como las flores, los anteriores se han mantenido en el tiempo aunque no con tanto auge. En consecuencia, los productos de exportación se han clasificado como tradicionales y no tradicionales.

Según el Banco Central del Ecuador, los productos principales de exportación considerados Tradicionales son: petróleo crudo, banano y plátano, café, camarón, cacao, atún y pescado. Los considerados No Tradicionales son: flores, abacá, madera, frutas, tabaco en rama, entre otros.

2.2.2 SECTOR SECUNDARIO

El Banco Central del Ecuador (2012) ha clasificado este sector de acuerdo a la Clasificación Industrial Internacional Uniforme (CIIU) vigente (Metodología de la Información Estadística Mensual, 2011). De acuerdo a eso, los productos principales industrializados en el Ecuador son: derivados del petróleo, café elaborado, elaborados de cacao, harina de pescado, elaborados de productos del mar, químicos y fármacos, manufacturas de metales, sombreros, manufacturas de textiles, entre otros. Aquellos considerados No Tradicionales son: jugos y conservas, harina de pescado, enlatados de pescado, químicos y fármacos, vehículos, prendas de vestir, manufacturas de cuero,

plástico y caucho, maderas terciadas y prensadas, extractos y aceites vegetales, elaborados de banano, entre otros.

2.2.3 SECTOR TERCIARIO

De acuerdo a las Cuentas Nacionales registradas en el Banco Central del Ecuador, este sector comprende las actividades de comercio al por mayor y menor; alojamiento y servicios de comida; transporte; correo y comunicaciones; servicios financieros; actividades profesionales, técnicas y administrativas; actividades inmobiliarias; educación; servicios sociales y de salud, servicio doméstico; entretenimiento, entre otros.

2.3 EVOLUCIÓN DE LOS SECTORES ECONÓMICOS

A continuación se analizará la evolución de los sectores económicos en el periodo establecido en el presente estudio. Se analizará en primera instancia la evolución del PIB petrolero por representa el mayor rubro de aportación al PIB y por lo tanto su inclusión con el resto de datos inflaría los resultados. Luego se presentará la evolución de los sectores económicos que constituyen la estructura productiva en el país, excluyendo el aporte petrolero.

2.3.1 PIB PETROLERO

Las exportaciones de petróleo representan un importante el rubro de ingreso en la economía ecuatoriana y su Presupuesto General. Según el Boletín Anuario No. 36 (Banco Central del Ecuador, 2013) aportó 13.411 millones de dólares en el 2013, que

representa el 66,7% del total de exportaciones primarias. La siguiente grafica mostrará su evolución.

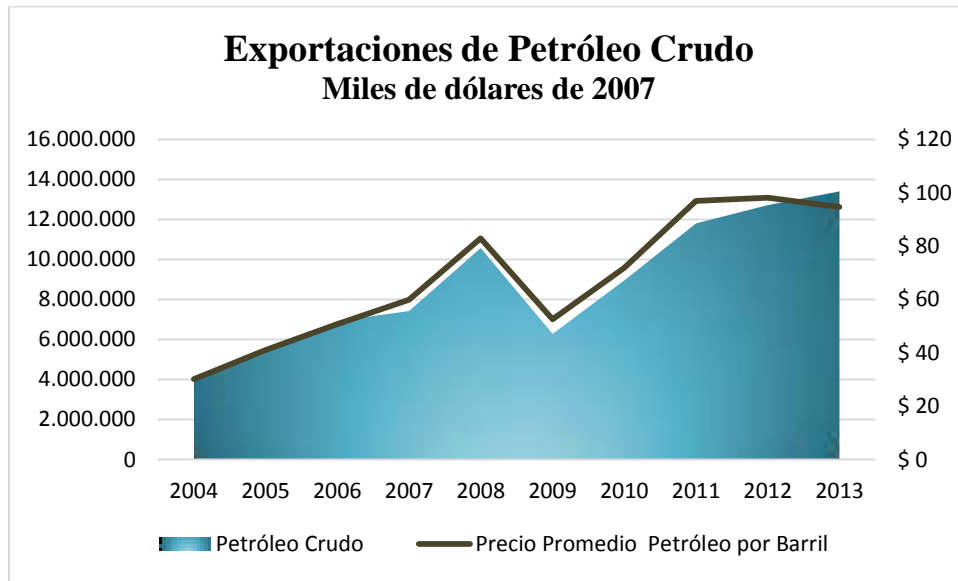


Figura 4. Exportaciones de Petróleo Crudo
Fuente: Banco Central del Ecuador. Boletín Anuario No. 36.
Elaboración: Autora

El ingreso petrolero muestra una tendencia alcista. Ha sido creciente en esta década, con una declinación desde el 2008 al 2009 provocada por la crisis financiera internacional que hizo disminuir el precio del crudo. Presenta una rápida recuperación para el siguiente año y mantiene su tendencia hasta el 2013. Se observa que el último año llega a su nivel más alto, incluso cuando el precio muestra una tendencia horizontal, lo que se debe al incremento de las unidades producidas de petróleo y el resultado de las

últimas reformas a la Ley de Hidrocarburos que constituyó a las petroleras extranjeras como prestadoras de servicios, originando más ingresos monetarios.

Claramente esta curva está directamente relacionada con las variaciones internacionales de precio del petróleo, confirmando la dependencia externa en este rubro.

2.3.2 PIB PETROLERO VS. NO PETROLERO

La evolución del crudo ha sido positiva como se observó, pero adicionalmente se debe analizar en qué porcentaje esos ingresos han contribuido en el PIB comparado al resto de actividades económicas.

Tabla 1

Producto Interno Bruto Petrolero Y No Petrolero

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
PIB Petrolero	6.865	6.940	7.269	6.751	6.800	6.581	6.391	6.688	6.794	7.166
PIB No petrolero y otros elementos del PIB*	38.541	40.869	42.645	44.256	47.450	47.976	50.090	54.237	57.311	59.915
Total PIB	45.406	47.809	49.914	51.007	54.250	54.557	56.481	60.925	64.105	67.081

Estructura Porcentual

PIB Petrolero	15,12%	14,52%	14,56%	13,24%	12,53%	12,06%	11,32%	10,98%	10,60%	10,68%
PIB No petrolero y otros elementos del PIB*	84,88%	85,48%	85,44%	86,76%	87,47%	87,94%	88,68%	89,02%	89,40%	89,32%
Total PIB	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%

(*) Otros elementos del PIB incluyen estimaciones de recaudación fiscal.

Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autora

En términos porcentuales su contribución al Producto Interno Bruto (PIB) ha mostrado decrecimiento desde el año inicial, y permanece estable en los últimos tres periodos. Los valores del PIB se muestran crecientes en estos mismos periodos, como se presentó con anterioridad en la Tabla 1 y se aprecia que no se debe a un decrecimiento del PIB Petrolero como se muestra en valores monetarios. También se muestra en la curva de exportaciones petroleras en la Figura 3, lo que significa que el PIB No petrolero y otros elementos del PIB en conjunto han mostrado en los últimos años mayor crecimiento que el sector petrolero y por lo tanto originan un mayor aporte porcentual al Producto Interno Bruto.

A fin de conocer el cambio estructural, a continuación la Figura 5 muestra un gráfico comparativo entre el año inicial y el último año de estudio, en términos de su aporte porcentual:

Estructura PIB Petrolero vs. No Petrolero

Figura 5. Estructura PIB Petrolero vs. No Petrolero

Otros elementos del PIB incluyen estimaciones de recaudación fiscal.

Fuente: Banco Central del Ecuador. Boletín Anuario 36. Elaboración: Autora

La variación de aporte aumentó en 5% en el PIB No petrolero, que representa \$ 20.956 millones de dólares; 4% disminuyó en el PIB petrolero que representa \$ 301 millones y otros elementos del PIB reflejan disminución de \$ 417 millones de diferencia. Todos los componentes muestran crecimiento en términos de cifras monetarias, sin embargo han variado en el peso de su aporte porcentual.

Se aprecia que la estructura económica muestra menor dependencia del sector petrolero en comparación a 2004, lo cual es positivo. La variación del sector No petrolero a priori se puede asegurar que ha sido significativo ya que el sector petrolero está el 2013 en su mejor momento (Figura 4) y aun así, su aporte porcentual al PIB decreció.

Posteriormente se analizará el PIB No petrolero para conocer las ramas de actividad que han provocado tal nivel de variación.

A fin de conocer la evolución de la parte industrial comprendida en el PIB Petrolero, la Figura 6 muestra su aporte porcentual dentro del total de las exportaciones de petróleo.

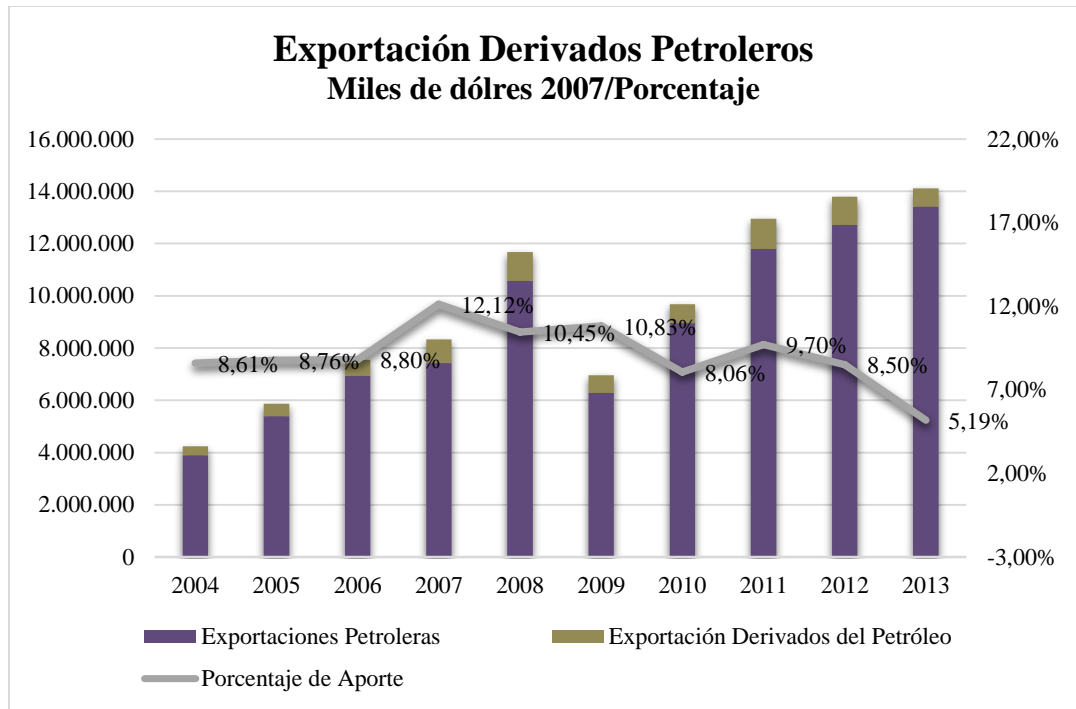


Figura 6. Exportación Derivados Petroleros

Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaboración: Autora

Mediante la Figura 6 se aprecia que el aporte en porcentaje de las exportaciones de derivados ha sido constate en los primeros periodos, mientras que desde el 2006 hasta el 2008 tiene un alza del doble de porcentaje, disminuyendo en el 2009 y 2010. Llega a su punto más alto en el 2007 con el 12% pero cae a 5,71% en el último año, siendo éste último el de menor porcentaje en la década de estudio. Como se observa existe una gran diferencia entre las exportaciones de Petróleo Crudo y la de los derivados de petróleo, confirmando que a pesar de que crece el PIB petrolero su movimiento industrial no evoluciona en conjunto. Sostiene su estructura mayoritariamente de exportación primaria.

2.3.3 EVOLUCIÓN DEL PIB NO PETROLERO

La estructura económica está determinada por sus sectores económicos. Conocer la evolución de cada uno de ellos mostrará la variación o estancamiento de su patrón productivo.

En la Tabla 1, se muestra el valor y aporte porcentual del PIB No petrolero junto con otros elementos del PIB. De éstos últimos se ha obtenido solamente los valores que representan el PIB No petrolero y ahora representan nuestro total a estudiar. Este rubro como se observó, en general ha mostrado un crecimiento a lo largo del periodo estudiado de casi 21.000 millones de dólares, el abultamiento de esta cifra puede provenir de cualquiera de los sectores económicos y sus respectivas ramas de actividad, resulta entonces indispensable conocer cuál ha sido la marcha general del cada uno de los sectores económicos y particularmente sus ramas de actividad; según su evolución en el tiempo y su aporte respectivo al Producto Interno Bruto.

2.3.3.1 EVOLUCIÓN GENERAL SECTOR PRIMARIO

A continuación la Figura 7 muestra la evolución económica del sector primario de la economía, de acuerdo a su contribución al Producto Interno Bruto.

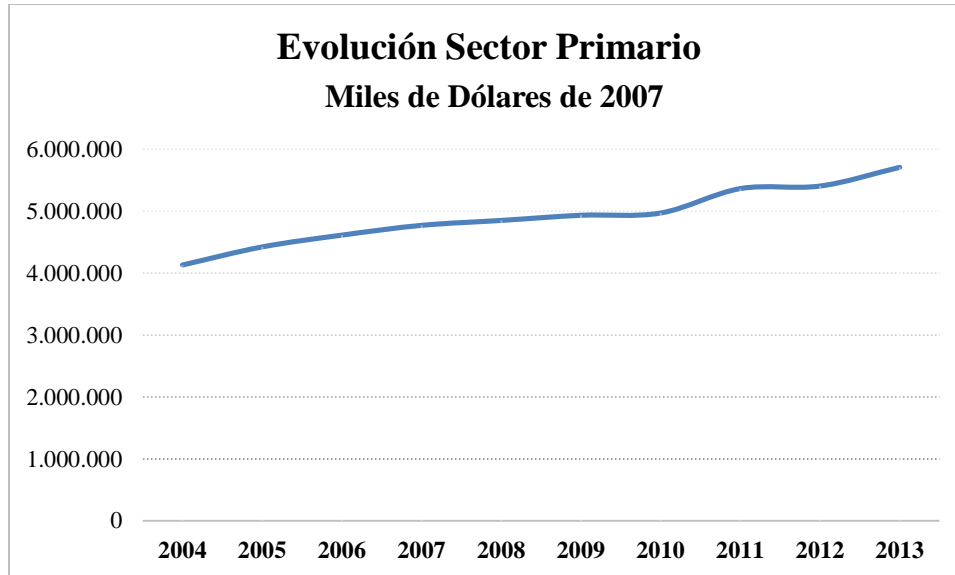


Figura 7. Evolución del Sector Primario

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Autora

Tal como presenta la Figura 7, el sector primario ha tenido crecimiento en general. Cabe especificar que los datos son valores constantes a precios de 2007 como año base. El comportamiento del sector muestra una sostenida tendencia al alza. Presenta leve estancamiento en el 2012 y pasa a tener la cifra más alta en 2013 con un total de 5.709 millones de dólares. Posteriormente se estudiará específicamente la variación de las actividades que agrupan este sector y que le han derivado el evidente comportamiento positivo. Este sector creció 28% entre 2004 y el 2013, que representan \$ 1.577 millones.

2.3.3.2 EVOLUCIÓN GENERAL SECTOR SECUNDARIO

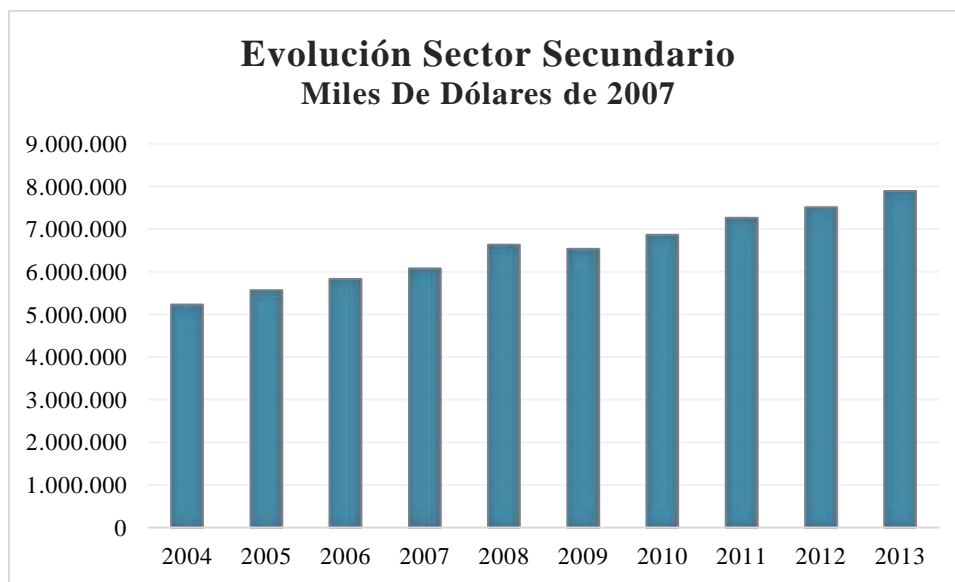


Figura 8. Evolución del Sector Secundario
Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaboración: Autora

La Figura 8 muestra que el sector secundario ha crecido sostenidamente en el tiempo. Presenta un leve estancamiento del 2008 a 2009 debido a la situación de crisis internacional en ese periodo, pero se aprecia que el impacto no fue tan significativo en este sector como lo fue en el caso petrolero visto anteriormente. Llega a su punto más alto en 2013. El sector de industrias se ha mantenido en crecimiento a pesar de recibir escasos incentivos en la mayor parte del periodo estudiado.

2.3.3.3 EVOLUCIÓN GENERAL SECTOR TERCIARIO

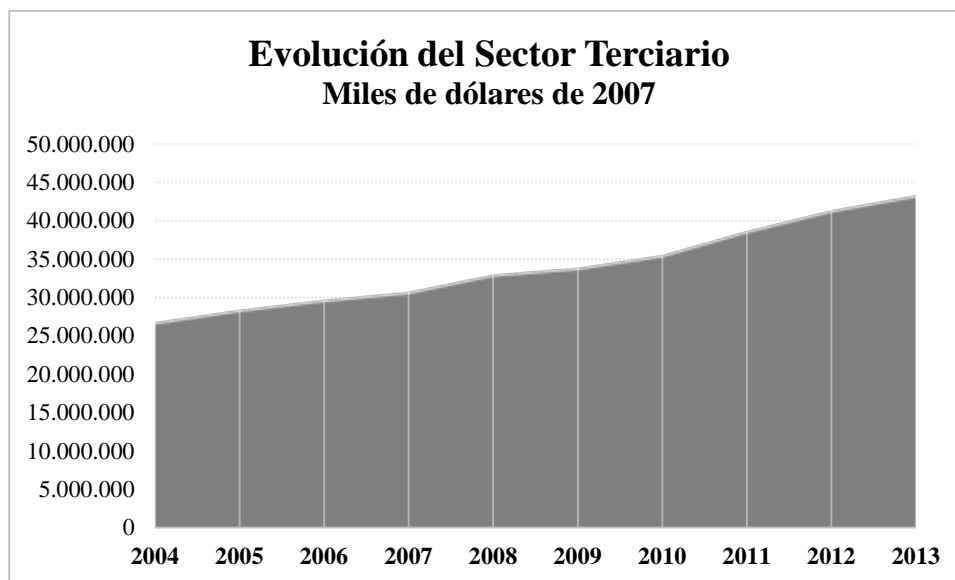


Figura 9. Evolución del Sector Terciario
Fuente: Banco Central del Ecuador
Elaboración: Autora

El sector terciario o de servicios, como muestra la Figura 9 presenta tendencia alcista. El crecimiento de este sector se debe a varios factores, entre ellos se destaca la necesidad de la población por buscar formas de generación de ingresos. La economía a nivel del sector primario no dinamiza la economía, es dependiente de factores externos y la rentabilidad se concentra en un grupo reducido; el sector secundario no se ha podido desarrollar significativamente en el tiempo haciéndolo atractivo a la inversión por su riesgo; consecuentemente la producción se han concentrado en actividades como el comercio y la construcción. Que si bien generan renta, son actividades esenciales que

necesariamente deben existir en una economía y depende en muchos casos de la oferta de bienes de los sectores primarios y secundarios.

2.3.4 ESTRUCTURA PORCENTUAL PIB NO PETROLERO

La figura 10 muestra el aporte porcentual por sectores al Producto Interno Bruto.

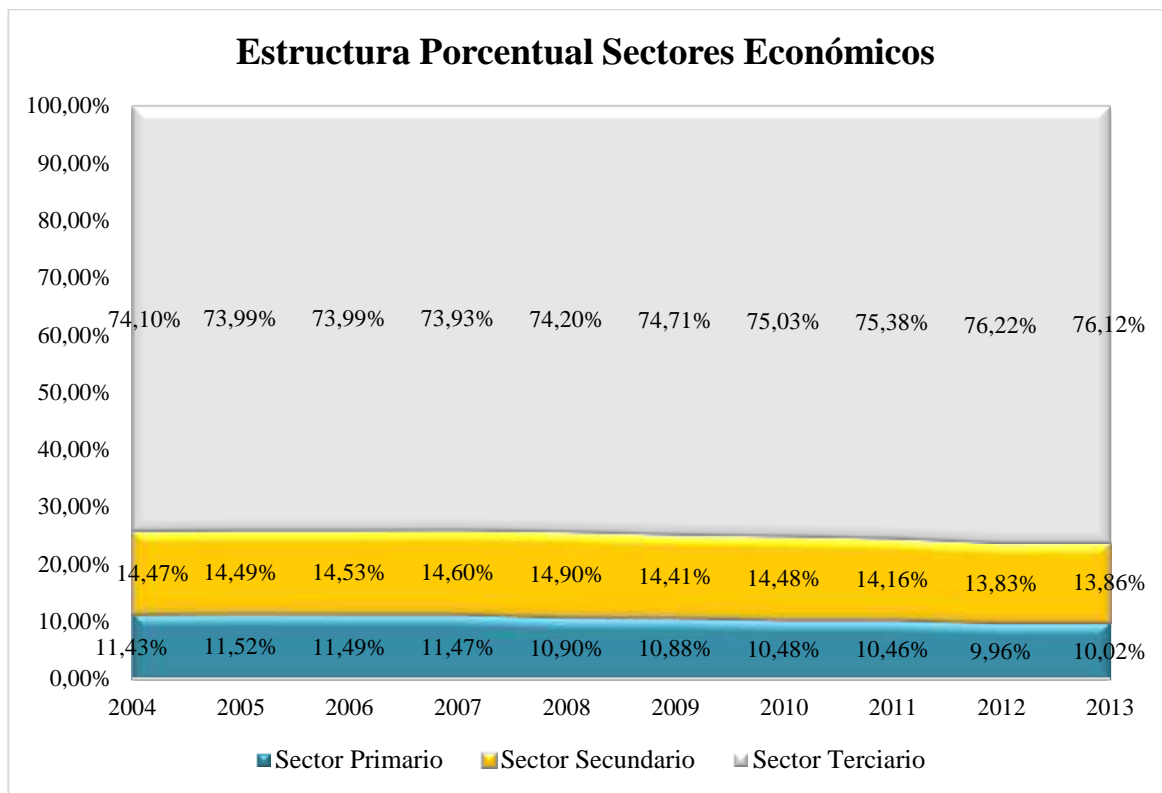


Figura 10. Estructura Porcentual de Sectores Económicos

Fuente: Banco Central del Ecuador. Boletín Anuario 36.

Elaboración: Autora

Estos sectores muestran una tendencia de crecimiento. El sector primario y secundario presenta menor grado de crecimiento, y por lo tanto menor peso en el Producto Interno bruto. El sector terciario ha logrado mejores resultados en ese sentido.

Como se observa el sector primario ha sido el de menor crecimiento ya que no se incluye el valor del petróleo. A diferencia de los otros sectores que mostraron un decrecimiento en los años 2008 a 2009, el sector terciario se mantuvo en crecimiento.

2.3.5 ANÁLISIS COMPARATIVO DE LA ESTRUCTURA ECONÓMICA: AÑO 2004 VS. 2013

Las estructuras económicas se forman a través del tiempo y son el reflejo de una serie de sucesos y comportamientos económicos en una economía determinada.

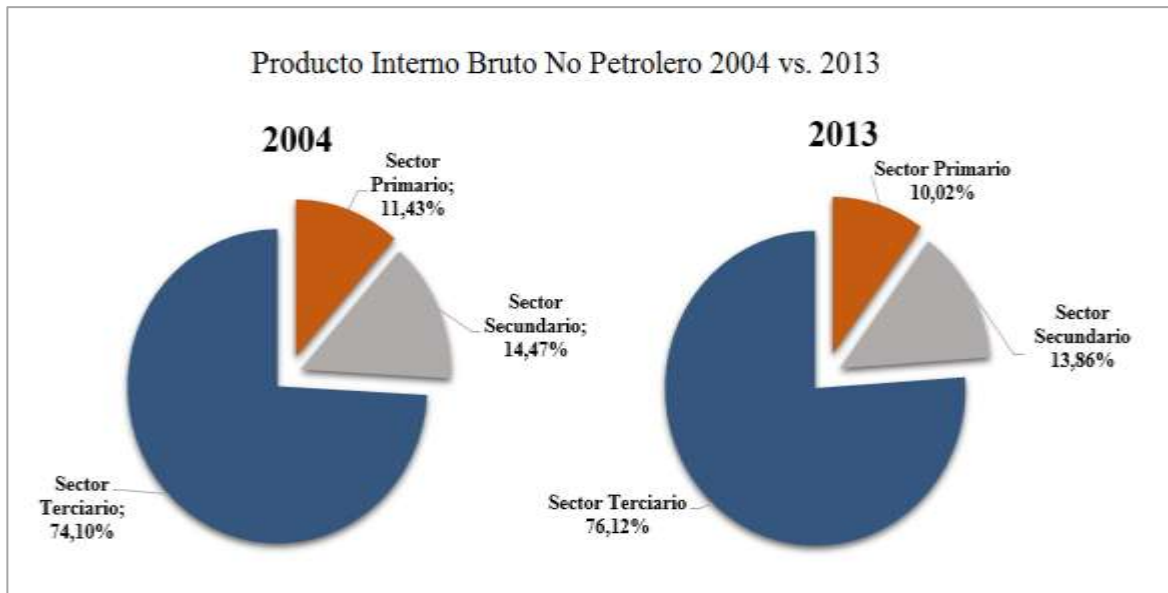


Figura 11. PIB No Petrolero 2004 vs. 2013

Fuente: Banco Central del Ecuador. Boletín Anuario 36.

Elaboración: Autora

Sería impreciso estudiar el cambio de una estructura basados en su variación de año a año, porque por lo general su variación se hace notoria en el largo plazo. Es por eso que para efectos del presente análisis estructural se consideró la comparación entre el año inicial 2004 y el año final 2013, comprendidos en el rango de estudio, con la finalidad de

mostrar el peso que proporciona cada sector económico y que actividades dentro de éstos son las responsables de tales variaciones.

A continuación el respectivo análisis por cada sector económico en el año 2004 y 2013, las diferencias entre de éstos y los factores influyentes en sus respectivas actividades económicas.

2.3.5.1 Análisis Sector Primario en 2004: Participación en el PIB

A continuación la Tabla 2 muestra las cifras y porcentaje de aportación del sector primario al Producto Interno Bruto en al año 2004.

Tabla 2

Sector Primario en el PIB 2004

Industrias	Miles de Dólares	de Porcentaje
Otros cultivos agrícolas	1.711.161	41,41%
Cultivo de banano, café y cacao	861.258	20,84%
Silvicultura, extracción de madera y actividades relacionadas	432.343	10,46%
Cría de animales	401.418	9,71%
Cultivo de flores	314.695	7,63%
Pesca (excepto de camarón)	281.658	6,82%
Acuicultura y pesca de camarón	129.528	3,13%
TOTAL	4.132.061	100%

Precios constantes, 2007 como año base.

Fuente: Banco Central del Ecuador. Boletín Anuario 36.

Elaboración: Autora

En el año 2004 el sector primario representó el 11,43% del total del Producto Interno Bruto (PIB), lo que en términos monetarios fueron 4.132 millones de dólares, que se convierte ahora en el total a analizar. La Tabla 2 muestra que el rubro clasificado como otros cultivos agrícolas es el de mayor peso con 41,41%, que abarca todos los cultivos agrícolas que no sean banano, café y cacao. Se puede confirmar que en este año el sector primario no ha cambiado su base productiva sustentada mayormente por la agricultura. Los productos agrícolas principales: banano, café y cacao, representa casi el 21%, lo que significa que sólo el sector agrícola suma el 62% de los productos primarios. El de menor aporte es la acuicultura y pesca de camarón con sólo 3,13%.

2.3.5.2 Análisis Sector Primario en 2013: Participación en el PIB

La Tabla 3 muestra las cifras en dólares y porcentajes de aportación del sector primario al Producto Interno Bruto en al año 2013.

Tabla 3

Sector Primario en el PIB 2013

Industrias	Miles de Dólares	Porcentaje
Otros cultivos agrícolas	2.087.348	36,56%
Cultivo de banano, café y cacao	1.097.771	19,23%
Silvicultura, extracción de madera y actividades relacionadas	691.197	12,11%
Cría de animales	545.617	9,56%
Cultivo de flores	485.048	8,50%
Pesca (excepto de camarón)	432.998	7,57%
Acuicultura y pesca de camarón	369.439	6,47%
TOTAL	5.709.418	100%

Precios constantes, 2007 como año base.

Fuente: Banco Central del Ecuador. Boletín Anuario 36.

Elaboración: Autora

Este sector contribuyó al Producto Interno Bruto con 10,02% en el 2013, que significan \$ 5.709 millones; este total se analiza de acuerdo al aporte de sus actividades.

Los considerados Otros Cultivos Agrícolas (todos los cultivos a excepción de banano, café y cacao) aún conservan la mayor aportación porcentual al sector primario. Pero ahora solo de 36,56%, una diferencia de 4,85% menos de aporte al sector. Sin embargo la agricultura mostró un crecimiento en 24% durante la década estudiada; cabe

destacar que se pusieron en marcha algunas medidas de políticas públicas para el favorecimiento del sector agrícola, entre ellas estuvieron:

- La actual administración de gobierno mediante el Banco Nacional de Fomento (BNF), y el Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y pesca (MAGAP) incentivaron el sector mediante el subsidio de urea (abono químico) para los sembríos. Este incentivo estuvo vigente desde agosto de 2007 (La Hora, 2007). Se ofreció a \$10 dólares cada saco (que se mantiene hasta la actualidad), cuando el precio del mercado es alrededor de \$30 dólares. A finales de 2012 se importaron 1'200.000 sacos de urea para los cultivos de invierno de 2013. (El Telégrafo, 2013)
- Se puso en marcha el “Proyecto de Reactivación del Sector Agropecuario Afectado por Inundaciones, 2008-2011”. A principios del 2008 en la región litoral y parte de la sierra hubieron fuertes inundaciones que hicieron perder cosechas afectando a alrededor de 60.000 agricultores¹; para quienes poseían deudas con el Banco Nacional de Fomento se hicieron reestructuraciones a sus créditos de hasta diez años, con tasas preferenciales y según el caso hasta dos años de gracia. (El Universo, 2008)

Lo que se buscaba no era solo auxiliar a los damnificados sino también reactivar el sector agropecuario, motivo por el que se concedieron nuevos créditos. Se destinaron alrededor de \$ 14 millones para obras de infraestructura como muros de contención y limpieza de canales. También subsidios en la compra de insumos

¹ Según el Ministro de Agricultura en 2008, Walter Poveda.

para la producción y capacitación en cuanto a tecnología productiva, desastres naturales, mecanismos de comercialización, recuperación de cultivos tradicionales, entre otros.

Los incentivos antes mencionados también beneficia al grupo “Cultivo de banano, café y cacao” aunque también disminuyó en el porcentaje de aportación en 1,62% con respecto al año 2004. Entre ambos rubros de Cultivo aportan el 56% al total del Sector Primario. Para el cultivo de estos productos específicos, se destaca lo siguiente:

- En el cacao poco se ha hecho para su fortalecimiento. Recientemente en el 2012 se inicia el “Programa de Reactivación del Cacao Nacional Fino y de Aroma” con la finalidad de repotenciar su producción, mejorar los ingresos económicos de los productores y hasta duplicar su oferta exportable, a través de la implementación de viveros y capacitación a productores. Este programa durará 10 años, tiempo en el que espera ver los resultados. (El Telégrafo, 2013)
- El cultivo de café ha mantenido baja en su producción desde hace varios años antes del periodo estudiado (La Hora, 2010), debido principalmente al bajo rendimiento del cultivo comparado a otros países que también lo producen. Los rezagos de la ruptura del Pacto Internacional de Café² en 1989 aún continúan, ya que el sector no ha podido recuperarse. No se han dado programas específicos para este sector sino hasta finales de 2012 que se puso en marcha el Plan de Reactivación de la Caficultura Ecuatoriana que promueve la productividad

² El Pacto Internacional de Café fijaba topes de producción a los países productores, para mantener los precios internacionales en niveles remunerativos. Su ruptura afectó a Ecuador por su poca capacidad para enfrentar la libre competencia, como consecuencia de su baja productividad.

mediante la importación de semillas de calidad, entrega de plantas, asistencia técnica, y crédito en el Banco Nacional de Fomento para adquirir paquetes tecnológicos. (PP El Verdadero, 2013).

Las actividades de silvicultura y extracción de madera han tenido crecimiento significativo reflejado en su incremento de aporte porcentual en 1,64% con respecto al 2004, pero el Ecuador registró una de las tasas más altas de deforestación en América Latina³. (El Universo, 2011). Por esa razón se pone atención a este sector y para el 2012, el MAGAP presenta el Programa de Incentivos para la Reforestación con Fines Comerciales para el aprovechamiento de tierras para la siembra de árboles madereros; consiste en el acceso a créditos y el reembolso de hasta el 100% del costo de instalación y mantenimiento de las plantaciones durante los primeros años de cultivo. (CFN, 2013)

El Cultivo de Flores representa un 0,88% más al sector con respecto a 2004. El sector floricultor hasta el 2013 mantuvo sus preferencias arancelarias con Estados Unidos y con la Unión Europea que le permiten ser competitivos en esos mercados. La calidad de las flores ecuatorianas y su variada oferta son las fortalezas que le han permitido competir en mercados internacionales (El Comercio, 2013).

La pesca, excluyendo pesca de camarón, también incrementó su aporte en 0,77% más y mantuvo un crecimiento sostenible. La acuicultura y pesca de camarón ha sido el de mayor crecimiento en el periodo de estudio. Este grupo dobló su porcentaje de aportación y tuvo una variación positiva de 3,34% en su aporte porcentual al Sector

³ Presentó 1,8% de disminución anual de bosques de acuerdo a la Organización para la Alimentación y Agricultura de la Organización de Naciones Unidas.

Primario en comparación al año 2004. Entre los factores para el evidente crecimiento se encuentran:

- El sector camaronero se mostró favorecido por la subida paulatina de precios en el mercado internacional. El alza se debió a la disminución de oferta de los países asiáticos (principales abastecedores del mercado mundial), como consecuencia de la aparición del Síndrome de la Mortalidad Temprana, una bacteria que destruye el sistema digestivo del crustáceo y provoca su muerte (El Comercio, 2014). Esta bacteria tiene sus orígenes en el 2007 y se extendió hasta alcanzar a México en 2012 y afectar sus exportaciones. Siendo que Estados Unidos además de su propia pesca también se abastecía del camarón de México y de otros países; aumentó la demanda del camarón proveniente de otros países, entre ellos Ecuador.
- El alza de precios internacional alentó a productores camaroneros a reinvertir en mejoras en tecnología, optimizar la genética y el aumento su oferta. Y muchos que habían dejado esta actividad volvieron a ingresar en ella, por tal motivo el volumen de producción y exportaciones se incrementó significativamente. (Revista Líderes, 2014)
- La pesca sostuvo su crecimiento, siendo el sector atunero el de mejor rendimiento y mayor representatividad. Los mercados que abastece se han diversificado luego de la eliminación de preferencias arancelarias, ya que entre el 2004 y 2007, Estados Unidos se ubicaba como el comprador

principal, pero desde el 2008 tiende hacia otros mercados llegando a exportar mayormente en España y Venezuela. (Revista El Agro, 2014)

Como se puede apreciar el crecimiento de los sectores primarios se debe sobre todo a factores externos. Las políticas públicas en la mayor parte del periodo de estudio han sido pocas en algunos casos y nulas en otros, en cuanto al incentivo de estas actividades.

2.3.5.3 Análisis Sector Secundario 2004: Participación en el PIB

La Tabla 4 muestra las cifras en dólares y porcentajes de aportación del sector secundario al Producto Interno Bruto en el año 2004.

Tabla 4

Sector Secundario en el PIB 2004

Industrias	Miles de dólares	Porcentaje de aporte
Fabricación de sustancias y productos químicos	599.218	11,45%
Fabricación de productos textiles, prendas de vestir; fabricación de cuero y artículos de cuero	510.141	9,75%
Fabricación de otros productos minerales no metálicos	403.161	7,71%
Fabricación de papel y productos de papel	357.170	6,83%
Procesamiento y conservación de pescado y otros productos acuáticos	306.809	5,86%
Producción de madera y de productos de madera	304.436	5,82%
Procesamiento y conservación de carne	292.876	5,60%
Elaboración de productos de la molinería, panadería y fideos	289.303	5,53%
Fabricación de metales comunes y de productos derivados del metal	273.142	5,22%
Elaboración de bebidas	267.285	5,11%

Fabricación de productos del caucho y plástico	236.744	4,53%
Elaboración de aceites y grasas de origen vegetal y animal	198.356	3,79%
Fabricación de maquinaria y equipo	193.716	3,70%
Elaboración de productos lácteos	174.286	3,33%
Elaboración de otros productos alimenticios	167.164	3,21%
Fabricación de muebles	147.869	2,83%
Industrias manufactureras NCP*	128.509	2,46%
Elaboración de azúcar	117.431	2,24%
Fabricación de equipo de transporte	98.151	1,89%
Elaboración de cacao, chocolate y productos de confitería	79.299	1,52%
Procesamiento y conservación de camarón	76.745	1,47%
Elaboración de tabaco	9.683	0,19%
TOTAL	5.231.494	100%

Precios constantes, 2007 como año base.

(*) NCP: Productos No Clasificados

Fuente: Banco Central del Ecuador. Boletín Anuario 36.

Elaboración: Autora

El Sector Secundario significó el 14,47% del PIB en 2004. La variación de sus actividades se analiza a continuación.

La fabricación de sustancias y productos químicos representa el rubro de mayor aporte porcentual con 11,45%, según publicación sobre su metodología, el Banco Central del Ecuador explica:

“La industria de productos químicos se relaciona con los niveles de producción agrícola y exportaciones especialmente de banano, cacao, café, flores, camarón y

otros semielaborados; también por las tendencias de los laboratorios farmacéuticos y la Empresa ERCO (la única empresa llantera nacional)”. (Banco Central del Ecuador, 2011).

Esta relación directa explica su significancia en el aporte, ya que a medida que creció el sector agrícola, también creció el de industria química.

Debajo de la industria química se encuentra la fabricación de productos textiles, prendas de vestir, fabricación de cuero y artículos de cuero con 9,75%. Luego la actividad de fabricación de otros productos mineralizados no metálicos que contribuye con 7,71% y la fabricación de papel con 6,83%.

En cuanto al procesamiento y conservación de pescado y otros productos acuáticos su aportación es de 5,86% que en términos monetarios son \$306,81 millones, esta cifra comparada con \$281,66 millones perteneciente al rubro de pesca como actividad primaria (Tabla 2) en el mismo año 2004, se evidencia renta levemente mayor en la industrialización que solo la pesca como actividad primaria, con una diferencia de \$25,15 millones.

Las de menor contribución son las actividades de fabricación de equipo de transporte, elaboración de cacao, chocolate y productos de confitería, procesamiento y elaboración de camarón y al final elaborados de tabaco.

2.3.5.4 Análisis Sector Secundario 2013: Participación en el PIB

La Tabla 5 muestra las cifras en dólares y porcentajes de contribución que representa el sector secundario en el Producto Interno Bruto en el año 2013.

Tabla 5

Sector Secundario en el PIB 2013

Industrias	Miles de Dólares	Porcentaje
Fabricación de sustancias y productos químicos	819.606	10,38%
Fabricación de otros productos minerales no metálicos	741.195	9,39%
Fabricación de productos textiles, prendas de vestir; fabricación de cuero y artículos de cuero	587.281	7,44%
Procesamiento y conservación de pescado y otros productos acuáticos	543.625	6,88%
Elaboración de bebidas	499.256	6,32%
Producción de madera y de productos de madera	484.585	6,14%
Fabricación de metales comunes y de productos derivados del metal	478.442	6,06%
Fabricación de papel y productos de papel	461.509	5,84%
Procesamiento y conservación de carne	405.752	5,14%
Fabricación de productos del caucho y plástico	344.746	4,37%
Fabricación de maquinaria y equipo	323.004	4,09%
Elaboración de productos de la molinería, panadería y fideos	311.636	3,95%
Elaboración de aceites y grasas de origen vegetal y animal	304.250	3,85%
Elaboración de otros productos alimenticios	292.424	3,70%
Elaboración de productos lácteos	256.741	3,25%
Procesamiento y conservación de camarón	233.281	2,95%
Fabricación de muebles	233.005	2,95%

Industrias manufactureras NCP*	203.920	2,58%
Fabricación de equipo de transporte	166.722	2,12%
Elaboración de azúcar	110.130	1,39%
Elaboración de cacao, chocolate y productos de confitería	85.003	1,08%
Elaboración de tabaco	10.649	0,13%
TOTAL	7.896.762	100%

Precios constantes, 2007 como año base.

(*) NCP: Productos No Clasificados

Fuente: Banco Central del Ecuador. Boletín Anuario 36.

Elaboración: Autora

El sector secundario representó el 13,86% del total del Producto Interno Bruto, en valores monetarios \$7.897 mil millones. La intervención estatal ha sido escasa en los primeros años que abarca el presente estudio pero en los últimos años se ha tratado de priorizar este sector, sobre todo con incentivos de tipo fiscal.

En 2010 se creó el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones (COPSI), código en el que se establecieron una serie de estímulos fiscales para promover los sectores productivos, sin embargo luego de dos años, mediante exposición de resultados de políticas públicas 2009-2013, se afirmó que la creación del mencionado código no fue suficiente para lograr una transformación productiva en el país. (El Comercio, 2012)

La actividad de fabricación de sustancias y productos químicos figura como el de mayor aporte al sector industrial, así como también ocurrió en el 2004. Sin embargo esta actividad disminuyó su aporte porcentual pasando de 11,45% en 2004, a 10,38% en

2013. El crecimiento de la industria de sustancias y productos químicos es, en su mayor parte, debido al incremento de la producción de sectores productivos que necesitan hacer uso de la industria química; un caso palpable se observa en el abultado crecimiento de la producción de palma aceitera⁴ que necesariamente usa productos químicos para la elaboración de productos finales como el biodiesel⁵, que ha ganado popularidad a nivel mundial incrementando de su demanda.

Aparece en segundo lugar la fabricación de otros productos minerales no metálicos, este grupo según el Banco Central del Ecuador en base a la Clasificación Industrial Internacional Uniforme (CIIU) comprende fabricación de vidrio, productos refractarios y de cerámica; y fabricación de cemento, artículos de hormigón y piedra. Representa 9,39% de aportación, un 1,68% más de aporte que en el 2004. Su crecimiento está relacionado a la demanda creciente del sector de construcción.

El tercer porcentaje de mayor aporte es la fabricación de productos textiles, prendas de vestir y fabricación de cuero y artículos de cuero con 7,44%, esta actividad ocupaba el segundo lugar en el 2004. No significa que no ha crecido, sin embargo este crecimiento no ha sido tan significativo como otras actividades.

El procesamiento y conservación de pescado y otros productos acuáticos representa el 6,88% del sector industrial. Esta actividad aporta 1,02% más de lo que aportó en 2004, esta diferencia en términos monetarios son \$ 236,82 millones dólares; valor incluso mayor que la diferencia de la industria química. Sus valores se derivan

⁴ La producción de palma aceitera o palma africana ha crecido a un ritmo de 7% a 10% anual desde el 2002, derivado de la subida de precios internacionales. Revista El Agro.

⁵ Biocombustible elaborado de plantas oleaginosas que presenta menor contaminación que el diésel producido del petróleo.

principalmente del incremento de las exportaciones de atún en los últimos años, sobre todo a Venezuela que no ha podido cubrir su consumo interno debido a sus recientes políticas gubernamentales

La elaboración de bebidas se encuentra en el quinto lugar de mayor aporte porcentual con 6,32% cuando en 2004 se encontraba en el décimo lugar con 5,11%. Es decir que su crecimiento ha superado el de algunas otras actividades del sector estudiado. Su diferencia en porcentaje es de 1,21% y en términos monetarios \$ 231,97 millones dólares.

La producción de madera y de productos de madera presenta una contribución de 6,14%, que es 0,32% más que el año 2004, y representa una diferencia de \$ 180,15 millones. El aporte de esta actividad conserva el sexto lugar igual que en el 2004.

La fabricación de metales comunes y de sus productos derivados representa 6,06% también incrementó su rubro ya que en 2004 significaba el 5,22% del sector industrial y poseía el noveno lugar, mientras que ahora se ubica en el séptimo.

La fabricación y de papel y productos de papel representa el 5,84% del sector de industrias, una disminución en 0,98% del porcentaje de aporte con respecto al 6,83% que significaba esta actividad en 2004. Y pasó de ocupar el cuarto lugar a situarse en el octavo. Aunque en términos monetarios aumentó en \$ 104,34 millones dólares, su pérdida de fuerza en el sector se basa en la tendencia a utilizar cada vez más medios electrónicos en lugar de papel físico.

El procesamiento y conservación de camarón representa 2,95% del sector industrial, esta actividad muestra un buen nivel de crecimiento ya que ocupaba el penúltimo lugar en 2004 con 1,47% de aportación, mientras que ahora se ubica cinco lugares más arriba. La diferencia en su variación fue de \$ 156,54 millones dólares y su aporte fue 1,49% más, es decir que doblo su porcentaje. Como se expuso en el análisis del sector primario el elevado crecimiento de esta actividad se debe a favorecimiento del mercado externo.

La actividad de menor aporte es la elaboración de tabaco que con 0,13% ocupa el último lugar, de la misma forma que lo hacía en el 2004.

Una herramienta de fundamento para el desarrollo de la industria es el financiamiento. La Corporación Financiera Nacional, luego de regresar a ser también banca de primer piso⁶ en el 2005, ha ofrecido créditos para este sector, los cuales se ampliaron para el sector manufacturero. Para este sector se destinaron alrededor del 13% de los créditos hasta el 2006, y se incrementa a 39% entre el 2009 y 2013. (Corporación Financiera Nacional, 2014)

Otro programa en pro del sector industrial surge en 2012. El Ministerio de Industrias y Productividad (MIPRO) y la Corporación Financiera Nacional (CFN) impulsaron un programa llamado Renova Industria, enfocado en la concesión de créditos a compañías industriales poseedoras de máquinas obsoletas para su renovación a fin de mejorar la producción y competitividad. Las industrias para las que reservaron mayor

⁶ Realiza operaciones de crédito directo, no utiliza instituciones financieras como intermediarias.

importancia fueron la agroindustria, metalmecánica, bebidas, calzado y farmacéutico.
(PP El verdadero, 2012)

Análisis Sector Terciario 2004: Participación en el PIB

La Tabla 6 muestra las cifras en dólares y porcentajes de aporte que el sector terciario representa en el Producto Interno Bruto en al año 2004.

Tabla 6

Sector Terciario en el PIB 2004

Industrias	Miles de Dólares	Porcentaje
Comercio	4.854.680	18,12%
Otros Servicios*	3.892.015	14,52%
Construcción	3.501.923	13,07%
Enseñanza y Servicios sociales y de salud	3.445.865	12,86%
Transporte	2.930.439	10,94%
Act. profesionales, técnicas y administrativas	2.675.662	9,99%
Administración pública, defensa; planes de seguridad social obligatoria	2.489.683	9,29%
Servicios financieros	864.918	3,22%
Correo y Comunicaciones	753.194	2,81%
Alojamiento y serv. de comida	742.094	2,77%
Suministro de electricidad y agua	494.378	1,85%
Servicio doméstico	150.620	0,56%
SUMA	26.795.471	100%

Precios constantes, 2007 como año base.

(*) Actividades inmobiliarias, entretenimiento, recreación entre otros

Fuente: Banco Central del Ecuador. Boletín Anuario 36.

Elaboración: Autora

Este sector representó 74,10% del total del Producto Interno Bruto (Figura 11) que significan \$26,80 millones de dólares. Su composición porcentual por actividades se analizará a continuación.

La actividad comercial generó el mayor aporte al sector terciario con 18,12%. Esta es una de las actividades más representativas en el país y representó \$ 4.854,68 millones en términos monetarios. Seguido se sitúa el conjunto de actividades clasificadas como Otros Servicios que abarca actividades inmobiliarias, de entretenimiento, recreación, y servicios de turismo; con un aporte porcentual de 14,52%. El sector de construcción contribuye con 13,07% y es el tercero en contribuir al sector. La enseñanza, servicios sociales y de salud; y el transporte representaron 12,86% y 10,94% respectivamente. Este grupo representa las actividades de mayor peso en el Sector Terciario.

Las de menor contribución porcentual son: servicio doméstico representando el 0,56% del sector y suministro de electricidad y agua con 1,85%.

Análisis Sector Terciario 2013: Participación en el PIB

La Tabla 7 muestra las cifras en dólares y porcentajes de contribución al Producto Interno Bruto por parte del sector terciario en el año 2013.

Tabla 7

Sector Terciario en el PIB 2013

Industrias	Miles de Dólares	Porcentaje
Comercio	6.921.163	15,96%
Construcción	6.688.284	15,42%
Enseñanza y Servicios sociales y de salud	5.449.908	12,57%
Otros Servicios*	4.505.940	10,39%
Transporte	4.385.387	10,11%
Act. profesionales, técnicas y administrativas	4.241.498	9,78%
Administración pública, defensa; planes de seguridad social obligatoria	4.071.876	9,39%
Correo y Comunicaciones	2.372.299	5,47%
Servicios financieros	1.864.961	4,30%
Suministro de electricidad y agua	1.483.658	3,42%
Alojamiento y serv. de comida	1.208.634	2,78%
Servicio doméstico	178.129	0,41%
TOTAL	43.371.737	100%

Precios constantes, 2007 como año base.

(*)Actividades inmobiliarias, entretenimiento, recreación entre otros

Fuente: Banco Central del Ecuador. Boletín Anuario 36.

Elaboración: Autora

Este sector muestra su participación de 76,12% en el Producto Interno Bruto, en términos monetarios 43.371 millones de dólares. Significa una variación positiva de 16.576 millones de dólares con respecto al 2004. A continuación se analiza su estructura porcentual de acuerdo a las actividades de servicio que abarca.

El comercio ocupa el lugar del mayor aportador al sector, aunque en el 2004 también ocupó esta posición, su porcentaje de aporte ha disminuido con una diferencia

de 2,16%. El comercio es el rubro más alto de aportación al PIB entre todas las actividades no petroleras, con \$6.921 millones contribuidos.

El sector de construcción es el segundo rubro de mayor aporte con 15,42%, en 2004 se encontraba como el tercero. Incrementó significativamente su valor en 3.186 millones de dólares. El crecimiento de la urbe, el gasto público en obras de infraestructura y el mejoramiento en la facilidad para acceder al crédito de vivienda han incidido en este comportamiento.

El sector de enseñanza, servicios sociales y de salud presenta menor fuerza de aporte al sector con respecto al 2004. Significó 12,86% en el 2004 y muestra 12,57% en 2013. También han sido influenciados por el aumento del gasto público en estos sectores.

El grupo de servicios clasificado como Otros Servicios que abarca actividades inmobiliarias, entretenimiento, recreación entre otros; en 2004 ocupaba el segundo rubro de mayor aporte porcentual, para 2013 ocupa en cuarto lugar con 10,39%. Su disminución en el peso que representa para el sector ha sido una de las más notorias, pues la diferencia es de 4,14% menos monto, diferencia que significan \$ 613,93 millones dólares.

La actividad de transporte mantiene su quinto lugar y su aporte no ha reflejado variación muy fuerte, pues pasó de 10,94% en 2004 a 10,11% en 2013. La estructura de transporte no ha tenido significativos cambios en el periodo de estudio, pues el sistema se mantiene y los precios casi no han mostrado variación.

Las actividades de menor aportación en 2013 han sido el servicio doméstico y el alojamiento y servicio de comida con 0,41% y 2,79% respectivamente.

El sector terciario refleja sus mejores números en servicios esenciales que necesariamente deben existir en una economía como el comercio, la enseñanza, el transporte; y que si bien han mostrado crecimiento no reflejan innovación en el tiempo o mayor desarrollo de estas actividades.

CAPITULO 3: INDUSTRIA ECUATORIANA Y POLITICAS PÚBLICAS

3.1 LA INDUSTRIA

La industria, es el sector de la economía que está formado por actividades de transformación de materias primas en bienes semielaborados o bienes finales con el propósito de satisfacer necesidades. También se conoce como el sector secundario de la economía y es el sustento económico principal de la mayoría de países desarrollados.

La fabricación de un producto necesariamente implica un proceso. En todo proceso industrial se involucran una serie de recursos como:

- Materia prima o recursos naturales.
- Recursos energéticos, que se refieren a electricidad, mecánica, etc.
- Recursos Humanos, es el personal capacitado.
- Recursos tecnológicos, maquinarias, herramientas, etc.
- Recursos financieros.

La utilización de estos recursos resulta en la agregación de valor al producto terminado.

3.1.1 CLASIFICACIÓN DE LA INDUSTRIA

Las actividades industriales según su aporte a los procesos productivos se clasifican en tres grupos (Benedé, Arjona, Ramos, & Cabezas, 2011):

3.1.1.1 INDUSTRIAS PESADAS

También llamadas industrias base ya que se dedican a la producción de bienes semielaborados que serán utilizados por otras industrias elaborar para bienes finales o de consumo. Dentro de este grupo encontramos actividades extractivas como la minería y la metalurgia, la siderurgia que es la transformación de hierro en acero y la petroquímica que abastecen de productos imprescindibles para el funcionamiento de otras industrias.

3.1.1.2 INDUSTRIA DE BIENES DE EQUIPO

Utilizan menos cantidades de energía y materia prima que las industrias pesadas. Se dedican a la producción de equipos y herramientas de producción para poner en marcha la producción de otras industrias. La maquinaria agrícola e industrial, los materiales para construcción, entre otras, pertenece a este grupo.

3.1.1.3 INDUSTRIA DE BIENES DE CONSUMO

Aquellas dedicadas a producir bienes listos para ser aprovechados por el consumidor. También se llaman industrias ligeras por que usan reducida materia prima o semielaborados provistos por las industrias anteriores. A este grupo pertenece la industria de alimentación, textil, calzado, muebles entre otras.

3.2 EL SECTOR INDUSTRIAL ECUATORIANO

En el Ecuador, la formación del sector industrial tiene orígenes en la época precolombina. Existía ya industria de tipo manufacturera antes de la llegada de los españoles, que comprendía artesanías, hilados, confección de vestidos, tejidos, elaboraciones de oro y plata, entre otros. Luego con la llegada de los españoles la industria crece y se diversifica; se desarrolla la industria manufactura, el procesamiento de lana, la industria del cuero, industria alimenticia, fábrica de muebles, elaboración de materiales para la construcción, entre otros. (Uquillas C. , 2008)

Aunque se reconocía a la industria como un medio de crecimiento para el país, no hubo muchos incentivos para ese sector debido al enfoque que se tenía en la extracción de bienes primarios. A finales de los años 50 se promulga la Ley de Fomento Industrial que trata de promover la actividad industrial al aspirar que los excedentes percibidos por los agroexportadores sean redistribuidos en inversión para sistemas y procesos industriales, sin embargo otros sectores económicos como el importador estarían en contraposición de este incentivo ya que significaría la existencia o aumento de competencia comercial.

Varios factores internos y externos no le permitieron al sector industrial desarrollarse vertiginosamente y su estructura no ha tenido mayor evolución en el tiempo. Antes de la dolarización la forma de hacer industria era más limitada, sobre todo para pequeñas industrias porque la adquisición de maquinaria y herramientas necesarias implicaban altas inversiones siendo que existía una relación directa entre el incremento de los precios de productos importados y la devaluación de la moneda. Actualmente la actividad industrial goza de un mejoramiento respecto a décadas anteriores. La industria nacional de bienes de equipos gana cada vez más espacio dentro del PIB industrial.

3.3 POLITICAS PÚBLICAS Y PLANIFICACIONES DE GOBIERNO

Los primeros años de estudio durante el gobierno del Coronel Lucio Gutiérrez, 2004 y 2005; las políticas públicas estuvieron focalizadas pago de deuda externa, y reducción de la inflación dejando otras áreas desatendidas. Poco incentivo en cuanto programas de promoción y desarrollo industrial; y también en cuanto al presupuesto que se percibió reducido para estas actividades y sector social. La estructura productiva no presencié cambios que pudieran afectarla en el largo plazo para su mejoramiento o transformación.

Para los siguientes años durante el gobierno de Alfredo Palacio, desde el 2005 hasta inicios de 2007, las políticas estuvieron enfocadas también al pago de deuda, programas de salud. En cuanto a su posición frente a la industria y producción, se mantuvo en negociaciones para el Tratado de Libre Comercio con Estados Unidos. También la Corporación Financiera Nacional es reformada legalmente como banca de

primer nivel la cual operaba sólo como banca de segundo nivel⁷ y la creación de la Cuenta Especial de Reactivación Productiva y Social⁸ (CEREPS). Estas medidas, si bien positivas, no afectaron en el corto plazo la parte productiva del país, sino más bien quedaron especie de lineamientos para resultados en el largo plazo.

Con la llegada de Rafael Correa, las negociaciones para el Tratado de Libre Comercio cesaron, durante el 2007 al 2009 el gobierno sostuvo su enfoque en la reducción de deuda y reestructuraciones en cuanto a organización y leyes. Paralelamente dentro de este periodo (2008) se divulga la crisis internacional⁹ que afectó mayormente al sector secundario, específicamente aquellas actividades basadas principalmente en las exportaciones a Estados Unidos (Figura 8). La reducción de la deuda externa, la subida de precios internacional de petróleo, y el aumento de la recaudación fiscal contribuyeron en gran manera a disponer de elevados recursos económicos a la administración gubernamental.

Con la presentación del “Plan Nacional del Buen vivir en 2009-2013”, se sientan los primeros lineamientos concretos en cuanto a la visión de desarrollo para el sector de industrias y su productividad, lo que representaría un efecto en la matriz productiva, aunque su enfoque no establecía específicamente el cambio de matriz productiva.

La más reciente tentativa de reforma al modelo de producción, es la propuesta de transformación de la matriz productiva que se estableció como uno de los objetivos contemplados en el “Plan Nacional del Buen Vivir 2013-2017”. A través de la Secretaria Nacional de Planificación y Desarrollo (2012), plantea romper el patrón característico

⁷ Fomentaba a otras instituciones financieras para el ofrecimiento de créditos.

⁸ Véase Contexto Político y Social, Gobierno de Alfredo Palacios.

⁹ Crisis Financiera de Estados Unidos. Véase Contexto Político y Social, gobierno de Rafael Correa.

primario exportador del Ecuador en el largo plazo y dirigirlo hacia a una independencia económica con menor vulnerabilidad.

Siendo ésta la política de mayor impacto y relación directa con la industria se analizará en el presente estudio como propuesta de cambio con sus implicaciones. Se basa en cuatro ejes, los cuales se utilizarán como parámetros para mostrar la evolución de la situación palpable en los años comprendidos en la presente investigación.

3.3.1 EJES PARA EL CAMBIO DE MATRIZ PRODUCTIVA

Se consideraron cuatro áreas principales que suponen resulten a futuro en la transformación de la matriz productiva. A éstas les llamó ejes, los cuales son: diversificación productiva, agregación de valor, sustitución selectiva de importaciones e incremento de oferta exportable. (Secretaria Nacional del Planificación y Desarrollo , 2012)

3.3.1.1 DIVERSIFICACIÓN PRODUCTIVA

“Basada en el desarrollo de industrias estratégicas-refinería, astillero, petroquímica, metalurgia y siderúrgica y en el establecimiento de nuevas actividades productivas-maricultura, biocombustibles, productos forestales de madera que amplíen la oferta de productos ecuatorianos y reduzcan la dependencia del país”. (SENPLADES, 2012)

Este eje parte del análisis realizado por el gobierno sobre las principales áreas generadoras de valor, a las que denomina industrias estratégicas. La idea de la

diversificación productiva tiene su raíz en el hecho de disminuir la fuga de capitales que se da por el consumo de bienes importados, los cuales tienen una demanda creciente, sin embargo no se producen en el país. La idea es reducir la dependencia del mercado internacional, ya que la diversificación permite reducir el riesgo al no concentrar la fuente de ingresos en un solo producto o recurso.

Para lograr este planteamiento se han identificado industrias básicas que se consideran estratégicas para lograr la diversificación en sus elaborados. Estas son: la industria de minerales, hidrocarburos, y recursos forestales. De ellas se desprenden la siderurgia, la metalurgia, industria cementera, industria petroquímica entre otras. (MIPRO, 2013) Todas estas industrias han sido consideradas estratégicas por poseer la capacidad de producir bienes diversificados.

Una de las industrias en mención, la siderúrgica, es un sector que tiene condiciones para diversificarse siendo que posee la capacidad de producción y la demanda de productos como las palanquillas y sus derivados, demanda que ha crecido por la relación directa que tiene con el sector de construcción. Se emprendió la elaboración de un proyecto siderúrgico que mejorará la competitividad del sector.

Los productos tradicionales tienden a ser más fuertes a los cambios externos, como muestra la Figura 12 los productos no tradicionales se vieron afectados por la crisis durante el año 2008 y 2009, mientras que los tradicionales no sufrieron tal recesión. . La Figura 12 compara la evolución de los productos primarios Tradicionales con los No Tradicionales nos muestra su evolución en el periodo estudiado.



Figura 12. Exportaciones de Productos Tradicionales vs. No Tradicionales
Fuente: Banco Central del Ecuador. Boletín Anuario 36.
Elaboración: Autora

Hasta ahora, los resultados del análisis del sector de industrias expuestos en el capítulo anterior muestran que no se han logrado diversificaciones, más allá de los sectores que crecieron por factores externos como es el caso de los elaborados de la pesca.

3.3.1.2 AGREGACIÓN DE VALOR

“Agregación de valor en la producción existente mediante la incorporación de tecnología y conocimiento en los actuales procesos productivos de biotecnología (bioquímica y biomedicina), servicios ambientales y energías renovables”.
(SENPLADES, 2012)

La agregación de valor, o valor agregado, se refiere al valor que se le incorpora a un bien luego de haber pasado por su regular proceso de producción y que lo diferencia de un producto que se considere básico a uno más completo o personalizado. Hablando en una esfera macroeconómica esta agregación de valor se puede conseguir mediante diferentes mecanismos; el gobierno ha considerado la tecnología y el conocimiento de procesos para alcanzarlo. Sus áreas de acción se enfocan en la biotecnología, los servicios ambientales y la energía renovable, que se encuentran dentro de la clasificación de sectores estratégicos.

En Ecuador, en septiembre de 2012 según decreto ejecutivo No. 1303 se estableció que el diésel Premium, usado en el sector automotor, se mezcle con 5% de biodiesel y se vaya incrementando hasta llegar al 10% (El Telégrafo, 2012). Esta medida provocaría efectos positivos en cuanto al incremento de valor agregado al producir biocombustible en lugar de solo la producción de la materia prima cruda. El efecto va más allá ya que también reduciría el consumo de lo que representa el 5% del combustible proveniente del petróleo. (Revista Líderes, 2013)

En el periodo de estudio el movimiento de los gobiernos en favor de la agregación de valor fue escaso, hasta el 2011 lo más relevante fueron los créditos concedidos al sector de industrias manufactureras con énfasis en aquellas actividades que implicaban cierto nivel de valor agregado en sus productos finales.

3.3.1.3 SUSTITUCIÓN SELECTIVA DE IMPORTACIONES

“Sustitución selectiva de importaciones con bienes y servicios que ya producimos actualmente y que seríamos capaces de sustituir en el corto plazo: industria farmacéutica, tecnología (software, hardware y servicios informáticos) y metalmecánica”. (SENPLADES, 2012)

Como se expuso anteriormente esta estrategia tiene su antecedente en el modelo ISI de los años 50, consiste en identificar bienes importados que podrían ser producidos en el país para restringir de cierta forma su entrada, obligando así al mercado interno a consumir aquellos de producción nacional. Es decir es el reemplazo de bienes importados por bienes producidos nacionalmente.

La sustitución de importaciones empezó a impulsarse desde 2007 al imponer aranceles a ciertas partidas arancelarias. Luego en el 2009, aplica aumentos de arancel y cupos que afectaron a 627 subpartidas. Estas disposiciones fueron aplicadas como medidas para afrontar la crisis internacional y la baja del precio del petróleo; estas medidas de restricción que fueron temporales. Algunos de los productos con aumento de arancelares fueron confites, licores, maquillaje y cosméticos, manufacturas de plástico, artículos domésticos, celulares, televisores, videojuegos, calzado, prendas de vestir, entre otros. (El Universo, 2009)

Según el Ministerio de Industrias y Productividad, la sustitución de importaciones ahorró 618 millones de dólares entre 2007 y 2012. (MIPRO, 2013)

Las medidas restrictivas a las importaciones tienen un costo social ya que muchos de los productos importados no dejan de consumirse y solo representan mayores precios para los consumidores. En algunos casos las restricciones no significaron reducciones de precios de productos nacionales, sino que al reducir la presencia de productos extranjeros en el mercado local, el incentivo para subir los precios aumenta ya que disminuye la competencia. El caso de las prendas de vestir y el calzado mostraron ese comportamiento. (El Comercio, 2012)

3.3.1.4 INCREMENTO DE LA OFERTA EXPORTABLE

“Fomento a las exportaciones de productos nuevos, provenientes de actores nuevos - particularmente de la economía popular y solidaria-, o que incluyan mayor valor agregado -alimentos frescos y procesados, confecciones y calzado, turismo-. Con el fomento a las exportaciones buscamos también diversificar y ampliar los destinos internacionales de nuestros productos”. (SENPLADES, 2012)

Este eje se refiere a la innovación y propuesta de productos inexistentes en el mercado, para llevarlos al crecimiento y la exportación. Este eje también va de mano con los otros. En cuanto a la diversificación, una empresa que ha producido tradicionalmente algún bien puede elaborar también uno nuevo o incorporar algo diferente a los que ya ha ofrecido y aumenta su oferta; también aumenta el valor agregado del bien, lo que se relaciona con la propuesta de aumento del valor agregado.

En Ecuador la oferta exportable ha crecido con las actividades que mostraron crecimiento, ya que mostraron crecimiento en las exportaciones de otros productos de su rama. Las políticas públicas en favor de esta actividad se mostraron en los últimos años.

La creación del Instituto de Promoción de Exportaciones e Inversiones Extranjeras (Pro Ecuador) en el 2010 es uno de los avances más demostrativo en cuanto al fomento de las exportaciones, este organismo se encarga de promover las exportaciones ecuatorianas a través de las oficinas comerciales en diferentes países. Aunque Pro Ecuador muestra como resultado que las exportaciones no petroleras crecieron en promedio de 6% y 7% en 2012 y 2013 respectivamente, este comportamiento también pudo ser efecto de otras variables. Sin embargo el dinamismo que ha promovido es notorio en sus capacitaciones en cuanto a comercio exterior a emprendedores y exportadores, participación en eventos de promoción comercial internacionales, oficinas regionales interiores y oficinas comerciales en el exterior para la captación de nuevos mercados.

En el 2011 se fomentó la actividad exportable en las micro, pequeñas y medianas empresas (Mipymes), mediante la creación del programa Exporta Fácil diseñado para facilitar las exportaciones de las Mipymes simplificando los procesos y reduciendo costes de envío. Desde su creación hasta finales del 2013 a través de este programa se realizaron 18.314 exportaciones con una valor de 2,18 millones de dólares (El Telégrafo , 2013). Los principales productos exportados son: artículos de cuero, sombreros de paja toquilla, textiles, palo santo, productos en tagua, entre otros. También productos

novedosos como: inciensos, estructuras de bambú para bicicletas, paneles acústicos y tablas de surf. De esta manera se incentivó la oferta exportable. (Pro Ecuador, 2012)

CONCLUSIONES

- La estructura económica dentro del periodo estudiado inicia con arrastre de crisis, poca disposición de recursos para incentivos, sin enmarcaciones y planificación industrial concreta; pasa a tener lineamientos de libre mercado que pudieran afectar la industria, empieza a obtener mejores ingresos gubernamentales y una distribución más dinámica pero el sector de industrias no ha variado considerablemente hasta ahora; continúa con un shock de cambio de ideología política, se terminan las negociaciones de libre mercado, se empieza a disponer de mejores recursos y la distribución económica se amplía, se amplía posteriormente el marco legal pero no está concretamente enfocado al desarrollo productivo; en la última etapa se dispone de los recursos, la política está dirigida y el sector externo es favorable.
- A lo largo de la década estudiada, la industria muestra crecimiento en varias actividades por favorecimiento del sector externo, como aumento de precios internacionales, acuerdos de preferencias arancelarias y aumento de la demanda. Pero muy poco por incentivos internos en la mayor parte de la década estudiada.
- La Aportación Porcentual al Producto Interno Bruto del sector petrolero se redujo. En términos de estructura económica, significa un leve avance en la disminución de la dependencia del principal producto de exportación primaria. Los ingresos que reflejan crecimiento junto al incremento de la recaudación

fiscal son los principales responsables. Aunque esto podría también representar solo un ciclo económico y no una constante en el tiempo.

- Mediante el estudio se mostró qué actividad agrícola presenta menor peso porcentual en el Sector Primario que las demás actividades primarias con respecto al año 2004, debido al crecimiento que mostraron las otras actividades de este sector. Significa que levemente la economía ha restado concentración en las actividades agrícolas de mayor peso al desarrollarse otras actividades como el caso de la Acuicultura y Pesca de camarón.
- Debido a que las actividades productivas están relacionadas directa o indirectamente con otras variables económicas, éstas se deben considerarse al procurar un cambio en la matriz productiva. Tales variables incluyen recursos financieros, los recursos energéticos, personal calificado y conocimiento, nuevos mercados, líneas de comercialización, entre otros.
- La matriz productiva al transformarse no mermaría la producción de productos primarios, sino que se aumentaría a razón de ser la base de los procesos industriales, pero la renta por esta sería mayor debido a la agregación de valor e incremento de su oferta.

RECOMENDACIONES

- Se debe considerar que el aumento de industrias se relaciona directamente con el incremento de su impacto ambiental. Industrias como la siderurgia y la petroquímica deben poseer estrictos sistemas de disminución del impacto ambiental. El incremento de plantaciones como palma aceitera, y el aumento de piscinas camaroneras también producen estragos al utilizar grandes extensiones de tierra que antes eran utilizadas para diversos cultivos que favorecían el ecosistema para una sola actividad.
- Estudiar previamente todas las implicaciones relacionadas a lanzamientos de incentivos y programas de gobierno, ya que en muchos casos el consumidor final podría no beneficiarse.
- Los programas de gobierno y visión en favor del sector de industrias debe promoverse no solo a quienes ya pertenecen al sector, sino también a posibles agentes que pudieran llegar a iniciar una actividad industrial, es decir estudiantes de secundaria, universitarios, centros tecnológicos; estudiantes en general que tienen a su favor estar más familiarizados con la tecnología informática y podrían tener mejor propensión a ideas innovadoras.
- Las promociones de nuevas líneas de comercialización deben realizarse también a nivel de consumo interior. El consumo interno también contribuye al dinamismo de la economía y la competitividad favorece al consumidor final.

BIBLIOGRAFÍA

- Banco Central del Ecuador. (Abril de 2011). *Metodología de la Información Estadística Mensual*.
- Banco Central del Ecuador. (2012). *Cifras económicas del Ecuador*. Guayaquil.
- Banco Central del Ecuador. (2013). *Boletín Anuario No. 36*.
- Benedé, A. M., Arjona, E., Ramos, J. M., & Cabezas, M. E. (2011). *Diversificación. Ámbito Lingüístico y Social*. España: Editex.
- CAIC. (2008). *Informe final de la Auditoría Integral de la deuda ecuatoriana*. Quito.
- Camara de Industrias de Guayaquil. (2009). *El sector Industrial del Ecuador. Estadísticas Económicas*.
- CFN. (20 de marzo de 2013). *MAGAP y CFN presentan incentivos para Reforestación*. Obtenido de Corporación Financiera Nacional:
http://www.cfn.fin.ec/index.php?option=com_content&view=article&id=1545:magap-cfn-incentivos-reforestacion&catid=289:marzo2013&Itemid=846
- Clark, C., & Fourastié, J. (1940). *Hipótesis de los tres sectores*. Australia.
- Cohen, D. (2007). *Tres lecciones sobre la sociedad postindustrial*. Argentina: Katz Editores.
- Contreras, C. (1990). *El sector exportador de una economía colonial: La costa del Ecuador entre 1760 y 1820*. Quito: Taller de Levantamiento de Textos.
- Coronel, G. (1 de diciembre de 2008). *Instituto Ecuatoriano de Economía Política*. Obtenido de IEEP: <http://www.ieep.org.ec>
- Corporacion Financiera Nacional. (2014). *CFN gestionó más de USD 235 millones en créditos para industrias que buscan la sustitución selectiva de importaciones*. Obtenido de
http://www.cfn.fin.ec/index.php?option=com_content&view=article&id=2060:cfn-gestiono-mas-de-usd-235-millones-en-creditos-para-industrias-que-buscan-la-sustitucion-selectiva-de-importaciones&catid=348:junio-2014&Itemid=1019
- Correa Delgado, R. (2009). *Ecuador: de Banana Republic a la No República*. Bogotá: Penguin Random House.

De la Torre, C. (7 de octubre de 2009). *Protesta y democracia en Ecuador: La caída de Lucio Gutierrez*. Obtenido de FLACSO Ecuador:
<http://www.flacsoandes.edu.ec/agora/protesta-y-democracia-en-ecuador-la-caida-de-lucio-gutierrez>

ECUADOR : Industrias básicas fomentarán el cambio de la matriz productiva. (18 de julio de 2013). Obtenido de MundiNews: <http://mundinews.com/ecuador-industrias-basicas-fomentaran-el-cambio-de-la-matriz-productiva>

Ecuador: El dinero del Ex FEIREP. (8 de diciembre de 2005). *Diario El Comercio*.
El comercio. (29 de noviembre de 2007). Obtenido de Instalación de la Asamblea Constituyente: <http://especiales.elcomercio.com>

El Comercio. (12 de Noviembre de 2012). El Código de la Producción no generó mayor inversión luego de dos años.

El Comercio. (24 de Junio de 2012). El consumidor salió fauleado.

El Comercio. (26 de Octubre de 2013). La flor del Ecuador en riesgo.

El Comercio. (10 de Noviembre de 2014). Medianos y pequeños camaroneros empujan el crecimiento del sector.

El expreso. (23 de noviembre de 2008). *Informe final de la deuda Omitió recomendaciones al gobierno*.

El Telégrafo . (12 de Noviembre de 2013). *Mipymes vendieron \$ 2,1 millones con Exporta Fácil*. Obtenido de
<http://www.telegrafo.com.ec/economia/item/mipymes-vendieron-21-millones-con-exporta-facil.html>

El Telégrafo. (18 de Septiembre de 2012). *El diesel tendrá un 5% de biodiesel en Ecuador*. Obtenido de <http://www.telegrafo.com.ec/economia/item/el-diesel-tendra-un-5-de-biodiesel-en-ecuador.html>

El Telégrafo. (8 de Septiembre de 2013). \$ 30 millones para la “pepa de oro”.

El Telégrafo. (11 de Enero de 2013). 48.842 toneladas de urea para la siembra invernal.
Diario El Telégrafo.

El Universo. (22 de abril de 2005). Obtenido de <http://www.eluniverso.com/2005/04/22>

El Universo. (15 de enero de 2007). Obtenido de Palacio: Dejo un mejor gobierno del que recibí: <http://www.eluniverso.com/2007/01/15/>

- El Universo. (6 de marzo de 2008). Deudas de agricultores afectados por inundaciones a reestructuración.
- El Universo. (9 de septiembre de 2009). *Ecuador anuncia importante reducción de la deuda externa*. Obtenido de El universo:
<http://www.eluniverso.com/2009/09/09/1/1356/ecuador-anuncia-importante-reduccion-deuda-externa.html>
- El Universo. (23 de Enero de 2009). Listado de productos importados que pagan más arancel.
- El Universo. (1 de Octubre de 2011). *Ecuador registra una de las tasas de deforestación más altas de Latinoamérica*.
- El Universo. (7 de septiembre de 2014). Ecuatorianos tienen una carga tributaria más pesada. *Diario El Universo*.
- Fourastié, J. (1949). *La gran esperanza del siglo XX*. París.
- La Hora. (14 de Septiembre de 2007). Inició la Distribución de Urea.
- La Hora. (28 de abril de 2009). Posesión Presidencial sería el 10 de Agosto. *Diario La Hora*.
- La Hora. (12 de Diciembre de 2010). Café: Buena calidad, baja producción.
- La Hora. (1 de enero de 2011). Resumen 2010 Septiembre: Conmoción por sublevación de la Policía y FF.AA. *Diario La Hora*.
- MIPRO. (2013). *Subsecretaría de Industrias Básicas*. Obtenido de Ministerio de Industrias y Productividad: <http://www.industrias.gob.ec/subsecretaria-de-industrias-basicas>
- Observatorio de la Política Fiscal*. (10 de abril de 2007). Obtenido de El Feiseh, el mayor fondo de inversión: <http://www.observatoriofiscal.org>
- Ortiz, G. (27 de Julio de 2010). *Ecuador modifica contratos petroleros*. Obtenido de Inter Press Service. Agencia de Noticias:
<http://www.ipsnoticias.net/2010/07/ecuador-modifica-contratos-petroleros>
- Pachón Orjuela, E., Acosta Sánchez, F., & Milazzo Ramírez, M. (2005). *Economía y Política*. Colombia: Norma S.A.
- PP El verdadero. (14 de Abril de 2012). Créditos para industriales.

- PP El Verdadero. (9 de julio de 2013). *Plan estatal se encamina a reactivar la caficultura*.
- Pro Ecuador. (5 de Noviembre de 2012). *Celebrarán aniversario de programa de exportaciones EXPORTA FÁCIL*. Obtenido de <http://www.proecuador.gob.ec/2012/11/05/celebraran-aniversario-de-programa-de-exportaciones-exporta-facil/>
- Procuraduría legítima cesación de Gutiérrez. (23 de abril de 2005). *La Hora*, pág. 3.
- Revista El Agro. (31 de Julio de 2014). *El atún ecuatoriano se afianza en el mundo*. Obtenido de Revista EL Agro.
- Revista Líderes. (2013). *La Fabril llena más tanques con biodiésel*. *Revista Líderes*. Obtenido de *La Fabril llena más tanques con biodiésel*.
- Revista Líderes. (2014). *La industria nacional de camarón reflató con fuerza*. Obtenido de <http://www.revistalideres.ec/lideres/industria-nacional-camaron-refloto-fuerza.html>
- Secretaría Nacional del Planificación y Desarrollo . (2012). *Transformación de la matriz productiva*. Quito: Ediecuatorial.
- SENPLADES. (2012). *Transformación de la Matriz Productiva*. Quito: Ediecuatorial. Obtenido de SENPLADES.
- Tamayo G. , E., & Serrano, H. (27 de abril de 2004). *América Latina en Movimiento*. Obtenido de ALAI: <http://alainet.org/active/12975&lang=es>
- Torres Dávila, V. H. (2012). *Estado e Industrialización en Ecuador*. Quito, Ecuador: Editorial Universitaria Abya-Yala.
- Uquillas, C. (2008). *El modelo económico industrial en el Ecuador*. Obtenido de Observatorio de la Economía Latinoamericana: <http://www.eumed.net/coursecon/ecolat/ec/2008/au.htm>
- Uquillas, C. A. (2008). Obtenido de Observatorio de la Economía Latinoamericana: <http://www.eumed.net/coursecon/ecolat/ec/2008/au.htm>
- Vidal Villa, J. M. (2004). *Lecciones sobre Capitalismo y Desarrollo*. Barcelona: Edicions Universitat Barcelona.

ANEXO 1

PRODUCTO INTERNO BRUTO POR INDUSTRIA

Tomado de Boletín Anuario de Banco Central del Ecuador No. 36
miles de dólares de 2007

	2004	2005	2006	2007	2008
Agricultura	3.720.875	3.874.262	4.004.098	4.174.664	4.208.926
Cultivo de banano, café y cacao	861.258	877.297	897.937	937.379	942.693
Cultivo de flores	314.695	347.623	348.294	348.615	377.702
Otros cultivos agrícolas	1.711.161	1.767.210	1.830.112	1.923.606	1.876.541
Cría de animales	401.418	418.509	440.635	462.148	484.705
Silvicultura, extracción de madera y actividades relacionadas	432.343	463.623	487.120	502.916	527.285
Acuicultura y pesca de camarón	129.528	187.543	220.639	223.019	231.692
Acuicultura y pesca de camarón	129.528	187.543	220.639	223.019	231.692
Pesca (excepto camarón)	281.658	361.912	389.587	374.429	411.050
Pesca (excepto de camarón)	281.658	361.912	389.587	374.429	411.050
Petróleo y minas	5.990.342	6.119.966	6.457.186	5.970.124	5.970.924
Extracción de petróleo, gas natural y actividades de servicio relacionadas	5.858.290	5.984.068	6.315.649	5.824.456	5.793.271
Explotación de minas y canteras	132.052	135.898	141.537	145.668	177.653
Refinación de Petróleo	1.007.269	956.151	954.138	926.818	1.007.645
Fabricación de productos de la refinación petróleo y de otros productos	1.007.269	956.151	954.138	926.818	1.007.645
Manufactura (excepto refinación de petróleo)	5.231.494	5.565.354	5.835.396	6.077.119	6.634.572
Procesamiento y conservación de carne	292.876	299.426	309.895	321.273	342.750
Procesamiento y conservación de camarón	76.745	101.192	120.040	127.320	131.890
Procesamiento y conservación de pescado y otros productos acuáticos	306.809	369.080	399.014	403.513	446.959
Elaboración de aceites y grasas de origen vegetal y animal	198.356	207.945	213.407	229.153	244.721
Elaboración de productos lácteos	174.286	181.783	189.495	196.974	211.186
Elaboración de productos de la molinería, panadería y fideos	289.303	296.137	306.361	304.270	275.204
Elaboración de azúcar	117.431	124.945	125.647	127.499	131.324
Elaboración de cacao, chocolate y productos de confitería	79.299	84.572	88.210	95.508	98.288
Elaboración de otros productos alimenticios	167.164	174.551	183.953	214.528	222.983
Elaboración de bebidas	267.285	278.127	282.098	323.112	439.255

Elaboración de tabaco	9.683	10.650	10.781	10.783	10.145
Fabricación de productos textiles, prendas de vestir; fabricación de cuero y artículos de cuero	510.141	517.752	521.213	530.273	525.517
Producción de madera y de productos de madera	304.436	332.459	343.236	360.205	382.493
Fabricación de papel y productos de papel	357.170	378.221	401.450	426.916	436.181
Fabricación de sustancias y productos químicos	599.218	600.957	566.782	570.241	657.006
Fabricación de productos del caucho y plástico	236.744	241.330	266.892	267.502	301.001
Fabricación de otros productos minerales no metálicos	403.161	425.171	455.412	469.696	528.633
Fabricación de metales comunes y de productos derivados del metal	273.142	319.939	351.464	359.326	410.488
Fabricación de maquinaria y equipo	193.716	204.465	224.237	241.386	281.650
Fabricación de equipo de transporte	98.151	124.796	149.575	168.253	205.826
Fabricación de muebles	147.869	149.552	151.920	155.738	173.405
Industrias manufactureras ncp	128.509	142.304	174.314	173.650	177.667
Suministro de electricidad y agua	494.378	499.894	500.136	585.603	761.453
Suministro de electricidad y agua	494.378	499.894	500.136	585.603	761.453
Construcción	3.501.923	3.802.202	3.976.996	4.016.663	4.371.989
Construcción	3.501.923	3.802.202	3.976.996	4.016.663	4.371.989
Comercio	4.854.680	5.148.451	5.345.827	5.356.038	5.932.593
Comercio al por mayor y al por menor; y reparación de vehículos automotores y motocicletas	4.854.680	5.148.451	5.345.827	5.356.038	5.932.593
Alojamiento y servicios de comida	742.094	786.313	847.438	864.979	910.396
Alojamiento y servicios de comida	742.094	786.313	847.438	864.979	910.396
Transporte	2.930.439	3.002.996	3.167.269	3.231.203	3.408.910
Transporte y almacenamiento	2.930.439	3.002.996	3.167.269	3.231.203	3.408.910
Correo y Comunicaciones	753.194	984.565	1.105.167	1.241.421	1.501.243
Correo y Comunicaciones	753.194	984.565	1.105.167	1.241.421	1.501.243
Actividades de servicios financieros	864.918	1.056.153	1.266.396	1.303.028	1.385.900
Actividades de servicios financieros y Financiación de planes de seguro, excepto seguridad social	864.918	1.056.153	1.266.396	1.303.028	1.385.900
Actividades profesionales, técnicas y administrativas	2.675.662	2.892.962	3.027.431	3.241.469	3.463.920

Actividades profesionales, técnicas y administrativas	2.675.662	2.892.962	3.027.431	3.241.469	3.463.920
Administración pública, defensa; planes de seguridad social obligatoria	2.489.683	2.542.646	2.618.800	2.784.183	2.839.151
Administración pública, defensa; planes de seguridad social obligatoria	2.489.683	2.542.646	2.618.800	2.784.183	2.839.151
Enseñanza y Servicios sociales y de salud	3.445.865	3.611.413	3.762.404	3.932.127	4.157.011
Enseñanza	2.345.089	2.434.459	2.548.161	2.629.366	2.767.573
Servicios sociales y de salud	1.100.776	1.176.954	1.214.243	1.302.761	1.389.438
Servicio doméstico	150.620	143.841	148.441	148.562	147.602
Hogares privados con servicio doméstico	150.620	143.841	148.441	148.562	147.602
Otros Servicios *	3.892.015	3.947.505	3.954.635	4.059.454	4.159.057
Otros servicios	3.892.015	3.947.505	3.954.635	4.059.454	4.159.057
TOTAL VAB	43.156.637	45.484.129	47.581.984	48.510.903	51.504.034
Otros elementos del PIB	2.250.073	2.325.190	2.332.631	2.496.874	2.746.374
TOTAL PIB	45.406.710	47.809.319	49.914.615	51.007.777	54.250.408

ANEXOS

CONTINUA (2009-2013)
PRODUCTO INTERNO BRUTO POR INDUSTRIA

Tomado de Boletín Anuario de Banco Central del Ecuador No. 36
miles de dólares de 2007

	2009	2010	2011	2012	2013
Agricultura	4.331.942	4.360.989	4.689.213	4.666.905	4.906.981
Cultivo de banano, café y cacao	1.038.386	961.297	1.100.632	1.017.959	1.097.771
Cultivo de flores	365.749	413.821	447.371	437.632	485.048
Otros cultivos agrícolas	1.892.609	1.912.983	1.978.646	2.026.315	2.087.348
Cría de animales	496.444	505.799	522.549	528.320	545.617
Silvicultura, extracción de madera y actividades relacionadas	538.754	567.089	640.015	656.679	691.197
Acuicultura y pesca de camarón	239.145	257.620	313.651	336.469	369.439
Acuicultura y pesca de camarón	239.145	257.620	313.651	336.469	369.439
Pesca (excepto camarón)	363.797	352.757	363.291	403.738	432.998
Pesca (excepto de camarón)	363.797	352.757	363.291	403.738	432.998
Petróleo y minas	5.950.288	5.957.565	6.125.351	6.283.237	6.774.836
Extracción de petróleo, gas natural y actividades de servicio relacionadas	5.779.582	5.774.458	5.929.839	6.052.400	6.505.090
Explotación de minas y canteras	170.706	183.107	195.512	230.837	269.746
Refinación de Petróleo	1.049.899	897.618	995.486	889.556	661.187
Fabricación de productos de la refinación de petróleo y de otros productos	1.049.899	897.618	995.486	889.556	661.187
Manufactura (excepto refinación de petróleo)	6.533.552	6.867.903	7.265.981	7.510.096	7.896.762
Procesamiento y conservación de carne	356.315	364.896	378.700	386.163	405.752
Procesamiento y conservación de camarón	149.717	165.275	200.351	214.684	233.281
Procesamiento y conservación de pescado y otros productos acuáticos	416.087	414.880	448.325	502.321	543.625
Elaboración de aceites y grasas de origen vegetal y animal	249.057	262.371	292.493	294.702	304.250
Elaboración de productos lácteos	216.470	220.723	229.621	241.392	256.741
Elaboración de productos de la molinería, panadería y fideos	302.230	315.657	297.142	306.865	311.636
Elaboración de azúcar	119.650	120.988	116.319	114.788	110.130
Elaboración de cacao, chocolate y productos de confitería	70.007	76.150	88.733	85.815	85.003
Elaboración de otros productos alimenticios	230.509	263.306	276.783	293.759	292.424
Elaboración de bebidas	445.540	461.524	471.103	470.209	499.256
Elaboración de tabaco	10.402	10.241	10.608	10.628	10.649
Fabricación de productos textiles, prendas de vestir; fabricación de cuero y artículos de cuero	560.744	577.043	615.846	568.625	587.281
Producción de madera y de productos de	392.617	421.537	474.719	447.389	484.585

madera					
Fabricación de papel y productos de papel	404.561	441.068	445.858	449.332	461.509
Fabricación de sustancias y productos químicos	650.383	683.331	739.802	785.405	819.606
Fabricación de productos del caucho y plástico	272.609	287.963	315.854	334.186	344.746
Fabricación de otros productos minerales no metálicos	532.888	559.447	595.560	655.689	741.195
Fabricación de metales comunes y de productos derivados del metal	373.195	397.792	405.850	446.132	478.442
Fabricación de maquinaria y equipo	257.211	266.460	288.891	300.951	323.004
Fabricación de equipo de transporte	167.160	169.102	178.002	184.522	166.722
Fabricación de muebles	177.066	198.592	206.439	222.653	233.005
Industrias manufactureras ncp	179.134	189.557	188.982	193.886	203.920
Suministro de electricidad y agua	685.195	921.881	1.171.586	1.381.805	1.483.658
Suministro de electricidad y agua	685.195	921.881	1.171.586	1.381.805	1.483.658
Construcción	4.494.958	4.649.097	5.465.092	6.175.721	6.688.284
Construcción	4.494.958	4.649.097	5.465.092	6.175.721	6.688.284
Comercio	5.700.437	5.896.054	6.238.357	6.528.454	6.921.163
Comercio al por mayor y al por menor; y reparación de vehículos automotores y motocicletas	5.700.437	5.896.054	6.238.357	6.528.454	6.921.163
Alojamiento y servicios de comida	990.214	1.031.311	1.092.760	1.136.121	1.208.634
Alojamiento y servicios de comida	990.214	1.031.311	1.092.760	1.136.121	1.208.634
Transporte	3.631.813	3.709.335	3.914.308	4.146.689	4.385.387
Transporte y almacenamiento	3.631.813	3.709.335	3.914.308	4.146.689	4.385.387
Correo y Comunicaciones	1.622.224	1.829.774	2.051.262	2.232.444	2.372.299
Correo y Comunicaciones	1.622.224	1.829.774	2.051.262	2.232.444	2.372.299
Actividades de servicios financieros	1.419.333	1.561.406	1.772.689	1.958.292	1.864.961
Actividades de servicios financieros y Financiación de planes de seguro, excepto seguridad social	1.419.333	1.561.406	1.772.689	1.958.292	1.864.961
Actividades profesionales, técnicas y administrativas	3.360.137	3.491.760	3.764.398	4.024.214	4.241.498
Actividades profesionales, técnicas y administrativas	3.360.137	3.491.760	3.764.398	4.024.214	4.241.498
Administración pública, defensa; planes de seguridad social obligatoria	3.165.316	3.330.171	3.677.807	3.929.174	4.071.876

Administración pública, defensa; planes de seguridad social obligatoria	3.165.316	3.330.171	3.677.807	3.929.174	4.071.876
Enseñanza y Servicios sociales y de salud	4.479.318	4.801.688	5.023.002	5.364.749	5.449.908
Enseñanza	2.987.268	3.159.135	3.222.970	3.333.267	3.364.814
Servicios sociales y de salud	1.492.050	1.642.553	1.800.032	2.031.482	2.085.094
Servicio doméstico	171.776	183.826	177.327	174.907	178.129
Hogares privados con servicio doméstico	171.776	183.826	177.327	174.907	178.129
Otros Servicios *	4.162.166	4.169.939	4.331.527	4.345.089	4.505.940
Otros servicios	4.162.166	4.169.939	4.331.527	4.345.089	4.505.940
TOTAL VAB	52.351.510	54.270.694	58.433.088	61.487.660	64.413.940
Otros elementos del PIB	2.206.222	2.210.361	2.491.976	2.617.903	2.667.129
TOTAL PIB	54.557.732	56.481.055	60.925.064	64.105.563	67.081.069