



**UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL**

FACULTAD DE ESPECIALIDADES EMPRESARIALES

CARRERA DE COMERCIO Y FINANZAS INTERNACIONALES

TEMA:

**Análisis de las exportaciones no tradicionales y su impacto en la
economía de los últimos 5 años**

AUTORA:

Ninibeth de los Ángeles Paredes Guano

**Componente práctico del examen complejo previo a la obtención del
grado de INGENIERA EN COMERCIO Y FINANZAS INTERNACIONALES
BILINGÜE**

REVISOR:

Ing. Eddy Piguave Bohórquez, Mba

Guayaquil, Ecuador

26 de agosto de 2016



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

FACULTAD DE ESPECIALIDADES EMPRESARIALES
CARRERA DE COMERCIO Y FINANZAS INTERNACIONALES

CERTIFICACIÓN

Certificamos que el presente **componente práctico del examen complejo**, fue realizado en su totalidad por **Paredes Guano Ninibeth de los Ángeles**, como requerimiento para la obtención del Título de **Ingeniera en Comercio y Finanzas Internacionales Bilingüe**.

REVISOR

f. _____

Ing. Eddy Piguave Bohórquez, Mba

DIRECTORA DE LA CARRERA

f. _____

Ing. Teresa Knezevich Pilay, Mgs.

Guayaquil, a los 26 del mes de agosto del año 2016



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

FACULTAD DE ESPECIALIDADES EMPRESARIALES
CARRERA DE COMERCIO Y FINANZAS INTERNACIONALES

DECLARACIÓN DE RESPONSABILIDAD

Yo, **Paredes Guano, Ninibeth de los Ángeles**

DECLARO QUE:

El **componente práctico del examen complejo, Análisis de las exportaciones no tradicionales y su impacto en la economía de los últimos 5 años** previo a la obtención del Título de **Ingeniera en Comercio y Finanzas Internacionales Bilingüe**, ha sido desarrollado respetando derechos intelectuales de terceros conforme las citas que constan en el documento, cuyas fuentes se incorporan en las referencias o bibliografías. Consecuentemente este trabajo es de mi total autoría.

En virtud de esta declaración, me responsabilizo del contenido, veracidad y alcance del Trabajo de Titulación referido.

Guayaquil, a los 26 del mes de agosto del año 2016

LA AUTORA

f. _____

Paredes Guano, Ninibeth de los Ángeles



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

FACULTAD DE ESPECIALIDADES EMPRESARIALES
CARRERA DE COMERCIO Y FINANZAS INTERNACIONALES

AUTORIZACIÓN

Yo, **Paredes Guano, Ninibeth de los Ángeles**

Autorizo a la Universidad Católica de Santiago de Guayaquil a la **publicación** en la biblioteca de la institución el **componente práctico del examen complejo, Análisis de las exportaciones no tradicionales y su impacto en la economía de los últimos 5 años**, cuyo contenido, ideas y criterios son de mi exclusiva responsabilidad y total autoría.

Guayaquil, a los 26 del mes de agosto del año 2016

LA AUTORA:

f. _____

Paredes Guano, Ninibeth de los Ángeles

Agradecimiento

En primer lugar agradezco a Dios por su infinita bondad, por haber estado conmigo en los momentos que más lo necesitaba, por darme salud, fortaleza, responsabilidad, sabiduría, y por haberme permitido culminar una más de mis metas.

Le doy gracias a mis padres Fátima Guano y Ángel Paredes por apoyarme en todo momento, por los valores que me han inculcado, y por haberme dado la oportunidad de tener una excelente educación en el transcurso de mi vida. Sobre todo por ser un excelente ejemplo de vida a seguir. A mi hermano por ser parte de mi vida y apoyarme en los momentos difíciles.

Y agradezco de manera muy especial a mi tutor el Ing. Eddy Piguave por su esfuerzo, dedicación, colaboración y apoyo durante el desarrollo del componente práctico del examen complejo.

Dedicatoria

Dedico este proyecto a Dios por ser el inspirador para cada uno de mis pasos dados en mí convivir diario.

A mis extraordinarios Padres, Ángel y Fátima por su noble dedicación y amor, por ser mis amigos, mis consejeros, y por siempre depositar su entera confianza en cada reto que se me presentaba sin dudar ni un solo momento en mi inteligencia y capacidad. A mi hermano, por ser el incentivo para seguir adelante con este objetivo.

Y a mí tutor el Ing. Eddy Piguave por guiarme en cada paso de este proyecto y entregarme sus conocimientos para realizar el componente práctico del examen complejo.



**UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL
FACULTAD DE ESPECIALIDADES EMPRESARIALES
CARRERA DE COMERCIO Y FINANZAS INTERNACIONALES**

TRIBUNAL DE SUSTENTACIÓN

f. _____

Ing. Eddy Piguave Bohórquez, Mba

REVISOR

f. _____

Ing. Teresa Knezevich Pilay, Mgs.

DECANO O DIRECTOR DE CARRERA

f. _____

Ec. David Coello Cazar, Mgs

COORDINADOR DEL ÁREA O DOCENTE DE LA CARRERA

Índice General

Introducción.....	13
Antecedentes	14
Problemática	16
Justificación.....	18
Objetivos	19
Objetivo General.....	19
Objetivos Específicos	19
Desarrollo.....	20
Análisis del Comportamiento Económico del Ecuador.....	20
Analizar el Comportamiento de las Exportaciones no Tradicionales de los Últimos 5 años	25
Medir el Impacto de las Exportaciones no Tradicionales en el Ecuador	34
Correlación	34
Regresión Lineal.....	35
Conclusiones.....	38
Recomendaciones.....	39
Referencias Bibliográficas	40

Índice de Tablas

Tabla 1: Correlación de Pearson entre el PIB y las Exportaciones no Tradicionales	35
Tabla 2: Regresión Lineal entre el PIB y las Exportaciones no Tradicionales	36
Tabla 3: Coeficientes	36

Índice de Figuras

Figura 1: PIB de años 2010 al 2015	20
Figura 2: Inflación Anual de 2010 al 2015	22
Figura 3: Exportaciones Totales, Petroleras y No Petroleras	26
Figura 4: <i>Exportaciones Totales Petroleras y No Petroleras</i>	27
Figura 5: Exportaciones Tradicionales y No Tradicionales	28
<i>Figura 6: Balanza Comercial de 2011 al 2015</i>	31
Figura 7: Devaluación del peso colombiano, periodo 2011 al 2015.	32
<i>Figura 8: Devaluación del Nuevo Sol, periodo 2011 al 2015</i>	33
Figura 9: PIB Anual y Exportaciones no Tradicionales Anuales	34
Figura 10: Gráfico de Dispersión	37

Resumen

El presente estudio de investigación tiene como objetivo analizar el comportamiento de las exportaciones no tradicionales de los últimos cinco años en el Ecuador y su impacto en la economía ecuatoriana.

En este estudio se utilizó el análisis descriptivo e inferencial mediante las correlaciones y regresiones entre las variables de estudio.

Los resultados de esta investigación determinaron que en el Ecuador las exportaciones no tradicionales constituyen un rubro importante, inyectando valores considerables en la economía ecuatoriana. Desde el año 2001 al 2015 las exportaciones no tradicionales constituyen un promedio de participación del 25,4% dentro del total de las exportaciones totales y 6,07% de participación en el PIB. Al 2015 las exportaciones no tradicionales registraron la mayor participación de los últimos 15 años sobre el total exportado (35%) y el crecimiento promedio anual de esta variable es del 10.45%.

A través del análisis inferencial - correlación se pudo comprobar que existe una relación estrecha entre las exportaciones no tradicionales y el crecimiento económico, es decir mientras estas exportaciones suben el PIB se incrementa de la misma manera; y desde un análisis de regresión lineal también se pudo denotar que esta misma variable incide o determina el comportamiento del Producto Interno Bruto.

Palabras claves: Exportaciones no tradicionales, balanza comercial, PIB, impacto económico, empresas productivas, devaluación de monedas,

Abstract

This research study aims to analyze the behavior of non-traditional exports of the last five years in Ecuador and its impact on the Ecuadorian economy.

In this study was used the descriptive and inferential analysis through the correlations and regressions analysis between the study variables.

The results of this research found that in Ecuador non-traditional exports are an important category, injecting considerable values in the Ecuadorian economy. From 2001 to 2015 non-traditional exports constitute an average share of 25.4% in total exports and 6.07% share in GDP (Gross domestic product). By 2015 non-traditional exports recorded the largest share of the last 15 years on total exports (35%) and the average annual growth of this variable is of 10.45%.

Through the inferential analysis - correlation was found that there is a close relationship between non-traditional exports and economic growth, ie while these exports rising GDP increases in the same way; and from a linear regression analysis it could also denote that the same variable influences or determines the behavior of gross domestic product.

Keywords: Non-traditional exports, trade balance, GDP, economic impact, productive enterprises, devaluation of currencies.

Introducción

Ecuador ha sido un país conocido por sus exportaciones de banano, camarón y petróleo, este último que tuvo un gran aporte hacia la economía del país por el aumento de su precio en el mercado internacional a partir del año 2012. Aunque las exportaciones no tradicionales quedan en un segundo plano, estas son significativas para el país, ya que aportan para la economía.

Las exportaciones no tradicionales son generadoras de empleo de forma directa e indirecta, así como también se tomar un menor porcentaje en el total de las exportaciones que se reflejan en el Producto Interno Bruto (PIB) y que a su vez han tenido una evolución significativa en los últimos años.

A pesar que las exportaciones petroleras y las tradicionales tengan mayor porcentaje del PIB, la diversificación de productos de las exportaciones no tradicionales y los nuevos destinos de estas exportaciones han permitido que pequeños exportadores se sumen y que además el gobierno busque nuevos socios comerciales.

El dar mayor valor agregado a las exportaciones no tradicionales, además de la promoción de los productos ecuatorianos en diferentes mercados internacionales, han provocado que exista mayor demanda de los artículos producidos por el país en diferentes partes del mundo, lo que da como resultado el crecimiento económico de las empresas que se dedican a la manufactura de estos bienes y también del Ecuador.

Antecedentes

Las exportaciones han sido de gran importancia para la economía del país, ayudando a la generación de empleo en el sector agropecuario como lo fue en el año de 1948 cuando comenzó el auge de las exportaciones de banano y el país alcanzó el primer puesto a nivel internacional por la exportación de esta materia prima. (Waters, 1993)

La demanda de productos alimenticios elaborados toma mayor importancia en la siguiente década, ya que aparece la industrialización en el Ecuador, los agricultores, comerciantes, ganaderos e industriales se vieron interesados debido a que era una oportunidad de crecimiento económico para ellos puesto que vieron en las exportaciones de materia prima la oportunidad de incursionar en mercados internacionales.

Aunque los sectores productivos que se vieron relacionados con las exportaciones de materias primas a diferentes países, la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) propone la teoría de la industrialización para que los países produzcan bienes de capital que sirvan para las industrias, además de llegarlos a exportar y dar valor agregado a los productos.

La propuesta de la CEPAL no fue bien acogida dentro del país y los diferentes sectores de la economía seguían exportando materias primas para el resto del mundo que carecían de transformación; el sector industrial se desarrolló para satisfacer necesidades locales y no para la exportación de bienes de capitales como se esperaba que sucediera. (Valpy FitzGerald, 1998)

Con la aparición del petróleo en el Ecuador en el año de 1972 como una alternativa para aumentar los rubros de las exportaciones, los gobiernos vieron en este mineral la nueva fuente de ingresos y Ecuador pasó a formar parte de la Organización de los Países Exportadores de Petróleo (OPEP) y la dependencia del petróleo fue en aumento.

Espinosa (2000) menciona que, en el periodo de la dolarización, el país sufrió un gran golpe en su economía ya que se decretó el denominado feriado bancario (p.3) que fue el congelamiento de los depósitos; a pesar de los problemas económicos, la minería y agricultura de exportación tuvieron aumentos en sus volúmenes exportados, así como también en sus valores FOB.

De acuerdo a Cárdenas (2015) con la adopción del dólar americano como moneda local, los mercados financieros se estabilizaron, las exportaciones no tradicionales aumentaron hacia mercados internacionales, a su vez permitió más ingreso de dólares a la economía ecuatoriana. Entre los productos pertenecientes al grupo mencionado se encuentran las flores que desde el año de 1996 han tenido un crecimiento en la demanda internacional.

El crecimiento de las exportaciones no tradicionales ha tenido gran aporte de las Pequeñas y Medianas Empresas (PYMES) puesto que estas empresas han sido las que han incursionado en la exportación de los productos no tradicionales con innovación y procesamientos de productos que han permitido generar empleo directo e indirecto.

La asociación de PYMES en consorcios de exportación ha permitido desde el año 2012 la inserción de artículos ecuatorianos pertenecientes a los productos no tradicionales en mercados internacionales, gracias a la asociación, estas empresas pueden ser más competitivas, además de lograr aumentos de rentabilidad, reducción de costos y riesgos. (PROECUADOR, 2012)

Las exportaciones no tradicionales han sido dejadas a un lado pese a tener gran importancia en la economía del país, siendo las exportaciones tradicionales como banano, cacao, café y camarón las que sean más nombradas y por las que Ecuador sea conocido alrededor del mundo.

Problemática

En la actualidad, el Ecuador goza por ser un país ejemplo de progreso y desarrollo. A raíz de la propuesta del cambio de la matriz productiva, se intenta mejorar las exportaciones con el incremento de nuevos productos que tengan mayor valor agregado, mediante la modernización en los procesos, levantamiento de infraestructura y demás metas planteadas de forma que logre una mayor participación de sus exportaciones a nivel internacional.

Las exportaciones de los productos no petroleros en el 2011 en valores FOB fueron de USD 9.377 millones, formando parte de este grupo se encuentran las exportaciones no tradicionales que fueron de USD 4,849 millones del total mencionado.

En el 2012 las exportaciones no tradicionales aumentaron USD 727 millones con respecto al año 2011, siendo este un incremento representativo dentro de las exportaciones. Las mismas que en el 2013 siguieron aumentando dando un total del de USD 5,585 millones.

Para el año 2014 las exportaciones tradicionales alcanzaron un incremento del 24,47% mientras que las exportaciones no tradicionales registraron un incremento del 9.76% donde el sector de la acuicultura aporta con un 21,20% del total de volúmenes exportados durante el año 2014 haciendo que este se convierta en el sector líder con niveles de participación que superan a los demás sectores. (PROECUADOR, 2015)

De acuerdo a datos obtenidos en el boletín de comercio exterior emitido por PROECUADOR, durante el año 2015 indica que el total de exportaciones durante el año 2014 fue de USD 25,732 millones, de los cuales USD 6,341 millones corresponden a las exportaciones tradicionales mientras que USD 6,278 millones a las no tradicionales. (PROECUADOR, 2015)

Con respecto a las cifras expuestas en el párrafo anterior, se evidencia un gran margen que diferencia a un escenario del otro, resaltando que el prestigio de las exportaciones ecuatorianas está basado exclusivamente sobre las exportaciones tradicionales, y que los ingresos provenientes de este rubro son los que aportan a la economía del país, pero es importante destacar que depender de un solo rubro perjudica a la economía local, puesto que cuando esta no arroje los resultados

esperados el panorama económico será diferente y no se podrá solventar con los gastos previamente realizados.

Por lo tanto, es necesario que la oferta exportable por parte del Ecuador empiece a variar, ya que con esto se podría ingresar hacia nuevos mercados y demostrar que el país posee una gama de productos que pueden ser fácilmente exportados de la misma forma que se exporta el petróleo o el banano.

Razón por la cual se debe comenzar por cortar ese lazo de dependencia que se posee a nivel comercial, con el objetivo de crear un posicionamiento claro y sostenible a nivel mundial de forma que cuando se nombre al Ecuador, el mismo sea percibido como un socio comercial calificado y acreditado bajo un sello de calidad, como un destino óptimo cuando de obtención de productos se trate.

Justificación

Las exportaciones no tradicionales están compuestas por exportaciones primarias y exportaciones industrializadas, tienen como principales productos a las flores naturales, madera, productos mineros, frutas y tabaco en rama, las mismas que han tenido una tendencia creciente en los últimos años. (Dirección de Inteligencia Comercial e Inversiones, 2015)

Este crecimiento de las exportaciones no tradicionales se puede notar a partir año 2012 en el que representaron un 55.9 % siendo los enlatados de pescado los que tomaron mayor ventaja; mientras que las exportaciones tradicionales constituyeron un 44.1% del total de bienes exportados. (Ministerio de Industrias y Productividad, 2013)

Es claro que las exportaciones no tradicionales tienen un diferenciador de mayor elaboración en sus productos a diferencia de las exportaciones tradicionales que no tienen mayor transformación y son considerados como materia prima.

Para el año 2013 del total de exportaciones no petroleras, las exportaciones no tradicionales tuvieron mayor participación, puesto que alcanzaron un 52 % mientras que las exportaciones tradicionales tomaron el 48 % restante. Lo que refleja que el mayor grado de transformación de los productos ecuatorianos goza de aceptación en el extranjero.

Al ser el sector de las exportaciones no tradicionales uno de los más dinámicos de la economía ecuatoriana, por la diversificación de sus productos exportables, utilización de tecnología para dar mayor valor agregado a la manufactura realizada en el país, llegando a diferentes destinos alrededor del mundo, es de importancia para tema de investigación.

Objetivos

Objetivo General

Analizar el comportamiento de las exportaciones no tradicionales de los últimos cinco años y su efecto en la economía ecuatoriana.

Objetivos Específicos

- Analizar el comportamiento económico del Ecuador.
- Analizar el comportamiento de las exportaciones no tradicionales de los últimos 5 años.
- Medir el impacto de las exportaciones no tradicionales en el Ecuador.

Desarrollo

Análisis del Comportamiento Económico del Ecuador.

Las exportaciones representan fuentes de ingresos para el exportador y para el país, las cuales se reflejan al final del año en el PIB.

El PIB es la suma del total de bienes y servicios producidos por un determinado país en un período fiscal, y este refleja la economía de un país, que sirve como indicador macroeconómico para medir el crecimiento del país y también conocida como la principal variable de la economía local.

En el año 2011 el PIB ecuatoriano en términos monetarios fue de USD 80,108 millones, donde las exportaciones tuvieron una participación del 27.87 % siendo las exportaciones no tradicionales un aporte del 6.05 %.

Figura 1: PIB de años 2010 al 2015

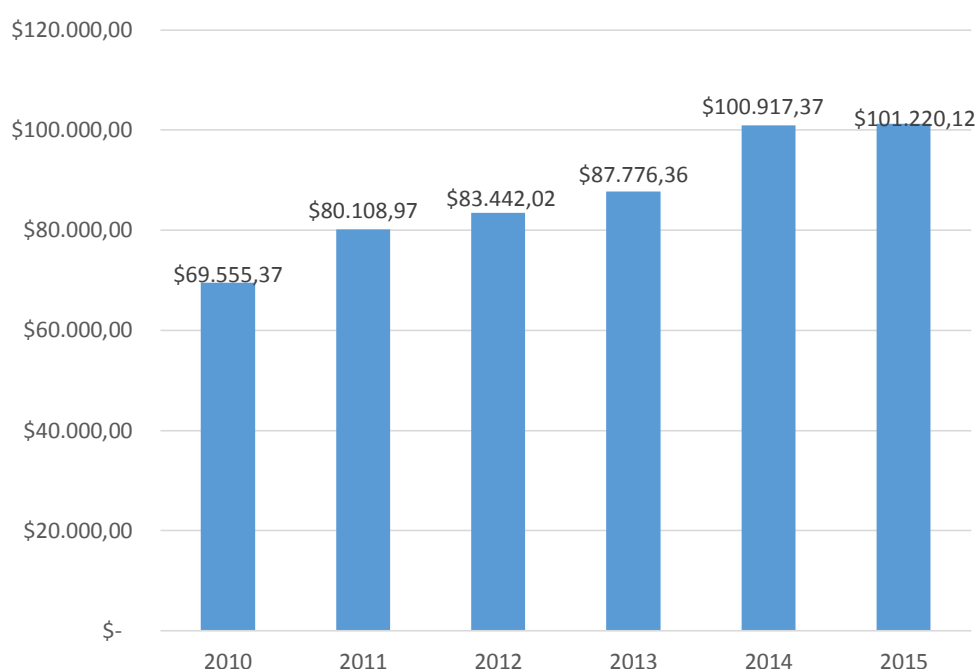


Figura 1: Crecimiento del Producto interno Bruto desde el año 2010 al 2015

Para el siguiente año el PIB tuvo un crecimiento de 4.16 % teniendo un aumento de USD 3,334 millones con respecto al año 2011 y donde las exportaciones no tradicionales tuvieron un aumento de 6.68 % que representan alrededor de USD 727 millones.

Al analizar la industria de la construcción, esta fue quien dio el mayor aporte del crecimiento del PIB, debido a que el gobierno comenzó construcciones de escuelas, adecuación de edificios públicos, construcción de hospitales, entre otros.

Los componentes que dieron crecimiento al PIB fueron los gastos de consumo final de los hogares, que en otras palabras son los consumos diarios realizados por los hogares. La formación bruta de capital fijo es explicada por el (Banco Mundial, s. f.) como el agregar nuevos activos fijos tales como maquinarias, además de mejoramientos de predios, carreteras, escuelas, hospitales.

El gobierno comenzó a invertir en la construcción de nuevos hospitales, escuelas del milenio, mejoramiento en infraestructuras de edificios públicos, además de construcción y ampliación de carreteras a través del Ministerio de Transportes y Obras Públicas (MTO).

En el 2013 el PIB tuvo un crecimiento de 5 puntos porcentuales, en ese año el precio del barril de petróleo aumento en el mercado internacional, lo que significó que el país recibió mayores ingresos por exportación de crudo, la construcción también dio un aporte significativo, así como la agricultura.

En el 2014 la agrupación significativa sobre el PIB fueron los Bienes y Servicios Diversos con 6.8 % de aportación, la educación tuvo una participación de 5.23 %, las bebidas alcohólicas con un 4.46 %, el gobierno invirtió más gasto público en educación para este año, contratando profesores que posean títulos mayores a los de tercer nivel, esto puede ser considerado como una inversión a largo plazo

Y en el último año que corresponde al 2015, nuevamente por ponderación fueron las bebidas alcohólicas, tabacos que tomaron un porcentaje de 11.54 %, seguido con una gran diferencia del sector del transporte con 5.94 %, los restaurantes y hoteles quedaron en tercer lugar con un 4.78 %.

Figura 2: Inflación Anual de 2010 al 2015

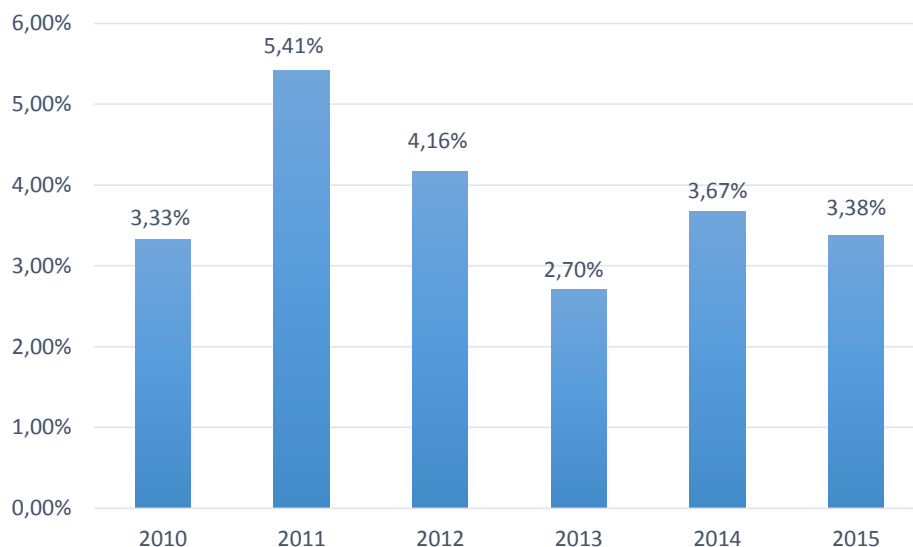


Figura 2: Cambios en la inflación

La inflación es el segundo indicador económico a analizar, y se refiere al aumento de los precios en productos y servicios, aunque algunos aumentan otros tienden a disminuir, teniendo como resultado que se adquieran menos bienes ya que se debe de destinar más dinero para obtenerlos, esto en el caso que la inflación sea alta.

Para Ampuero (2015) la inflación controlada permite a las empresas planificar a largo plazo, además que el Banco Central del Ecuador (BCE) imprima dinero sin estar sustentado en trabajo. Sostiene, que la inflación ecuatoriana es parecida a la de Estados Unidos debido al uso del dólar como moneda del país.

Para el año 2011 la inflación cerró en 5.41 % a diferencia del año 2010 que cerró en 3.33 %. Esto se debió al aumento de algunos productos importados tales como bebidas alcohólicas y tabacos que aumentaron las tasas arancelarias en un 14 %, las mismas que fueron trasladadas al consumidor final. En prendas de vestir el aumento fue de 6.99 % para que se incentive al consumo de la producción nacional y se disminuyan las importaciones de este rubro. Aunque al comienzo el alza en los aranceles sobre las prendas de vestir impactó a los consumidores, esto permitió que opten por productos ecuatorianos, esta medida fue tomada para incentivar el consumo de producción local.

La inflación tuvo una reducción en el año 2012 y llegó a ser de 4.16 % en el que nuevamente las bebidas alcohólicas tuvieron 18.91 % que mantuvieron alza en los precios de estos productos, seguido de los restaurantes y hoteles con un incremento de 6.75 % ya que se incrementó el arancel a los alimentos importado, y la educación tuvo una inflación de 6.52 %, puesto que se comenzó a requerir catedráticos con títulos de cuarto nivel para que puedan impartir clases. A lo contrario del crecimiento de estas agrupaciones, las telecomunicaciones tuvieron una reducción en los precios de un negativo 0.10 % a esto se lo conoce como deflación, lo cual es positivo para los consumidores puesto que encuentran tarifas de comunicación más baratas, esto debido a la competencia entre las empresas.

Según Guillén (2001) la deflación es definida como lo opuesto a la inflación (p.6). En otras palabras, es una baja general en los precios.

A pesar de la inflación del 2012 sobre las bebidas alcohólicas, esto permitió reducir el consumo de bebidas importadas, dando paso al consumo de bebidas producidas por empresas ecuatorianas. Al respecto de restaurantes y hoteles, los turistas sintieron mejoras en servicios ofrecidos por los hoteles y en la educación sirvió para que la contratación de catedráticos con altos estándares, suban el nivel académico de las universidades ecuatorianas, además de mejoras dentro de los campos universitarios como manera de justificar el alza de la educación.

Para el año 2013 la inflación se redujo a 2.70 % a comparación de años previos como el 2011 y 2012. Incluso, llegó a ser más baja de lo proyectado por el gobierno. El precio de la canasta básica se mantuvo en este período, los sectores de las telecomunicaciones tuvieron una deflación de -0.10 % lo cual es beneficioso ya que los consumidores de este sector pueden ahorrar en estos gastos para poder ser destinados a otros.

Las bebidas alcohólicas y tabacos tuvieron una inflación de 7.9 %, los restaurantes y hoteles de un 6.35 % y continua la inflación en la educación con un 6.05 % debido a requerimientos ya mencionados. Aunque, la inflación disminuyó, no lo hizo en los mismos rubros del 2012, esto no significó impactos en la economía, ya que el consumo de bebidas alcohólicas no forma parte de la canasta básica que sí es necesaria para la población ecuatoriana.

En el 2014 la inflación tiene un incremento y llega a 3.67 % para ese período. Las comunicaciones siguieron teniendo una disminución o deflación, la educación tuvo una inflación de 5.23 % y en los alimentos y bebidas no alcohólicas fue de 4.6 % lo que significó un alza en los productos que componen la canasta básica, a pesar de haber un incremento, llegó a estar controlada sin afectaciones para la economía.

Una reducción de la inflación fue reportada por el Banco Central para el año 2015 que fue de 3.38 %. Los grupos impactados fueron las bebidas alcohólicas y tabacos con un 11.54 %, el sector del transporte con 5.94 %. Las comunicaciones siguieron en deflación y esta vez se sumaron las prendas de vestir y calzado. La inflación no tuvo una reducción muy significativa, pero es controlada, y permite que las empresas sigan planificando a largo plazo. Se observa deflación en las prendas de vestir lo cual es importante ya que se podría mencionar que las industrias nacionales están llegando a puntos eficientes de producción, permitiendo a los consumidores destinar menos dinero en lo que respecta a textiles.

Analizar el Comportamiento de las Exportaciones no Tradicionales de los Últimos 5 años

Las exportaciones no tradicionales están divididas por exportaciones primarias y por exportaciones industrializadas.

Las exportaciones primarias son aquellas que no han tenido algún grado de tecnificación, en otras palabras, son materias primas; a este grupo pertenecen la madera, flores naturales, tabaco en rama, abacá, frutas.

Las exportaciones industrializadas, a diferencia del anterior grupo, son aquellas que han tenido cambios con ayuda de la tecnología, esto quiere decir que tienen valor agregado y los productos que la conforman son los enlatados de pescado, productos mineros, manufacturas de metal, extractos de aceites vegetales, harina de pescado, manufactura de papel y cartón, prendas de vestir, jugos y conservas, entre otros.

Los productos no tradicionales han ido en aumento debido a las promociones de los productos ecuatorianos en el extranjero, como lo ha venido haciendo el Instituto de Promociones de Exportaciones e Inversiones (PROECUADOR) para encontrar nuevos mercados, además de socios comerciales como lo son Colombia y Perú.(PROECUADOR, 2015)

Esta promoción ha servido para que más países conozcan alrededor del mundo los bienes producidos por Ecuador, lo cual aumenta la demanda de las exportaciones ya sean estas tradicionales o no tradicionales. Con el aumento de las exportaciones se genera mayor crecimiento económico dentro del país, puesto que se requieren de mano de obra, insumos, contratación de servicios, entre otros.

Las exportaciones han representado gran importancia en la economía del Ecuador, puesto que significan ingresos para el país, aunque las que han tenido mayor participación han sido las exportaciones petroleras debido al aumento del precio de barril de petróleo en los mercados internacionales.

Figura 3: Exportaciones Totales, Petroleras y No Petroleras

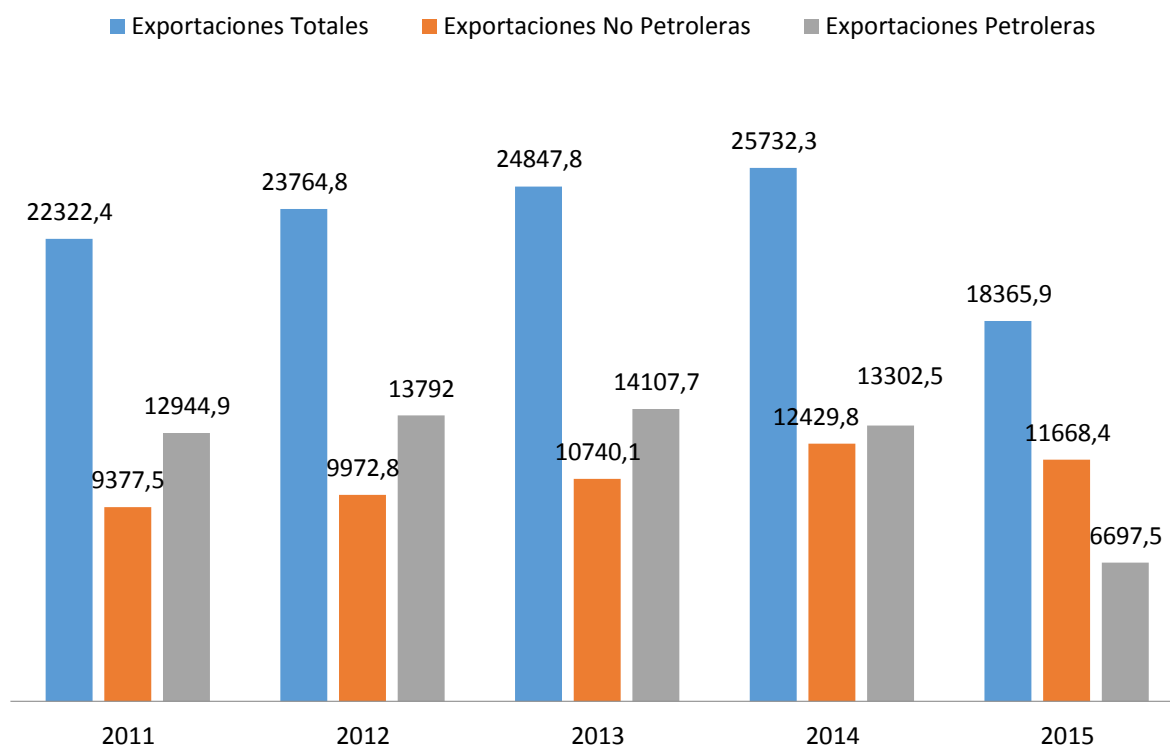


Figura 3: Comportamiento y comparación entre las exportaciones totales, exportaciones petroleras y no petroleras.

En la figura 3 se puede apreciar del total de exportaciones, las exportaciones petroleras tienen una mayor participación a diferencia de las exportaciones no petroleras. Esto debido a que el país depende mucho de las exportaciones de crudo de petróleo, además de su alto precio en el mercado internacional hasta el año 2014 cuando comenzó su descenso, ya que se procedió al levantamiento de las sanciones a Irán por parte de Estados Unidos y además de la sobreoferta de petróleo por parte de los países pertenecientes a la OPEP.

Figura 4: *Exportaciones Totales Petroleras y No Petroleras*

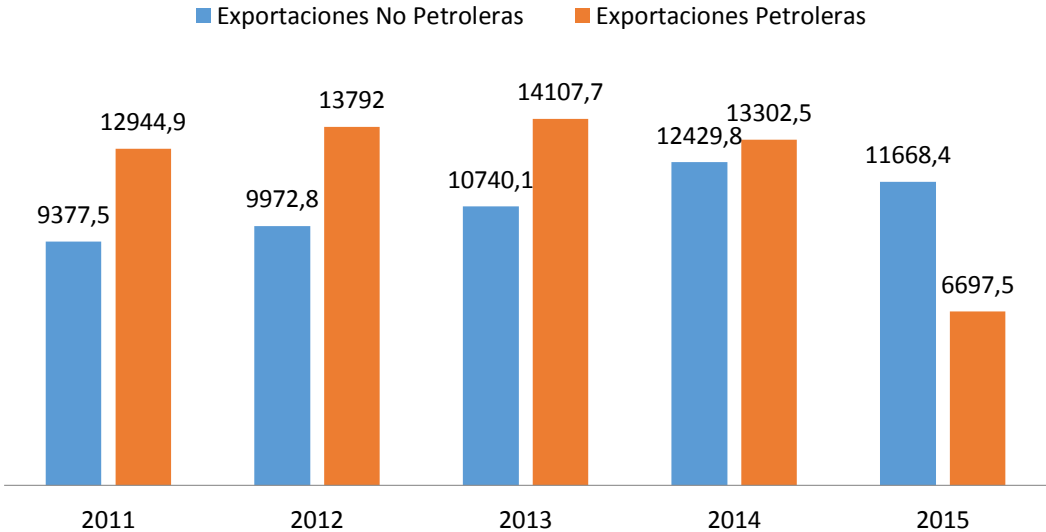


Figura 4: Comparación de las exportaciones petrolera y no petroleras para medir su participación en la economía ecuatoriana.

Para una mejor apreciación de las exportaciones petroleras y no petroleras está la Figura 4 donde se puede ver que las exportaciones petroleras fueron mayores hasta el año 2014, después del desplome del precio de barril de petróleo, además de aumentar la producción de barriles de crudo, el aumento de los volúmenes no sirvió para compensar la caída.

Para el año 2011 las exportaciones totales del Ecuador en valores FOB (Free On Board) llegaron a USD 22,322 millones, en dónde el total de las exportaciones petroleras representaron el 57.99 % y las exportaciones no petroleras fueron del 42.01 %. En este mismo año, las exportaciones no petroleras fueron de USD 9,377 millones; dentro de este grupo las exportaciones no tradicionales superaron a las tradicionales, puesto que las primeras tuvieron una participación del 51.70 % frente al 48.30 % de las tradicionales.

Los principales productos de las exportaciones no tradicionales que ocuparon los primeros cinco lugares en las exportaciones de este rubro fueron los enlatados de pescado con 9.3 % seguido de los productos mineros que tuvieron un 1.8 % las flores naturales que cada vez tienen mayor demanda en el mundo tuvieron una participación del 7.2 % las manufacturas de metal el 3.2 % y los extractos y aceites vegetales el 4 %, (Véase Figura 5).

El total de exportaciones no tradicionales ecuatorianas fueron de 2,377 miles de toneladas métrica, aunque es menor a los más de 6 mil toneladas métricas de las tradicionales, este primer grupo fue mayor significativo en cantidades monetarias para el país.

A pesar del buen desempeño obtenido por el país en el año 2011 la balanza comercial no petrolera tuvo un déficit de más de USD 8 mil millones, a diferencia de la balanza comercial petrolera que tuvo un superávit de USD 7 mil millones, esto debido al aumento de los precios del barril de petróleo a nivel internacional.

Para el año 2012 las exportaciones no tradicionales mantuvieron la ventaja frente a las exportaciones tradicionales, esta vez por un mayor margen en valores FOB, pero menor en toneladas métricas, lo que significa que las exportaciones no tradicionales tienen mayor apreciación en el mercado internacional.

Los principales destinos de las exportaciones no tradicionales, son países como Estados Unidos, Colombia, Rusia y España; esto debido al aumento de los productos exportables, así como también el valor agregado dado a estos, que permiten incrementar la demanda proveniente de diferentes países alrededor del mundo.

Figura 5: Exportaciones Tradicionales y No Tradicionales



Figura 5: Comportamiento de las exportaciones no tradicionales con las exportaciones tradicionales

De acuerdo a la Figura 5, las exportaciones tradicionales fueron de USD 4,396 millones y las no tradicionales de USD 5,576 millones que en términos porcentuales las primeras ocupan un 44.1 % frente al 55.9 % habiendo como resultado un margen mucho mayor con el año 2011.

Los productos no tradicionales mantuvieron su misma posición, pero diferentes porcentajes de participación en el que los productos enlatados de pescado y productos mineros aumentaron en más de 2 % sus valores FOB y las flores naturales se mantuvieron en el mismo margen del año anterior.

Para el 2013 las exportaciones no petroleras fueron de USD 10,741 millones, donde nuevamente las exportaciones no tradicionales representan un buen desenvolvimiento, esta vez con una participación de 52.0 % frente a un reducido valor FOB de las tradicionales de 48 %.

Se puede apreciar en las cifras, que las exportaciones no tradicionales fueron de gran aporte al país a pesar de su reducida cantidad exportada frente al rubro de las tradicionales, el aumento de valor FOB fue mayor, que, a pesar de incrementos en precios, el producto ecuatoriano de exportación es apreciado en el exterior.

En la balanza comercial del año 2013 el déficit es mayor con respecto a los dos años anteriores y para este periodo es de USD 9,221 millones, esto es debido a que el país depende mucho de las importaciones como lo son los bienes de capital que sirven para el procesamiento o elaboración de muchos productos exportados como por ejemplo los pertenecientes al sector de la metalmecánica.

En el 2014 de los USD 25,732 millones exportados, el 51.70 % correspondió a las exportaciones petroleras y el 48.30 % a las exportaciones no petroleras.

Las exportaciones tradicionales lograron superar a las exportaciones no tradicionales, en el que el primer grupo tuvo una participación del 51 % que valores FOB es de USD 6,341 millones y las no tradicionales tomaron el 49 % que representa USD 6,088 millones esto es debido a los productos como banano y camarón que tuvieron una mayor demanda.

Además de esta diferencia, los enlatados de pescado sufrieron una disminución del 6.4 % por el aumento de competidores en países de Centroamérica, a diferencia de los productos mineros que tuvieron una alta demanda que llegó alrededor del 96.4 %.

Las exportaciones tuvieron como principales destinos a países como Estados Unidos, Colombia, Rusia, España, Venezuela y Holanda. Y son ocho los países del continente ecuatoriano que optan por los productos producidos dentro del Ecuador.

Un escenario distinto se vivió en el 2015 cuando el total de exportaciones petroleras alcanzó simplemente el 36.47 % que en valores FOB USD 6,697 millones, esto es casi la mitad de lo exportado en el año 2014 y fue debido al desplome del precio de barril de petróleo, haciendo que el país reciba menos dinero por el rubro de la exportación de petróleo.

Las exportaciones tradicionales se mantuvieron en mayor porcentaje con una participación del 53.80 % y las no tradicionales del 46.20 % esto debido a que las implementaciones de las salvaguardias afectaron a la importación de bienes de capital, también a algunos otros bienes considerados como materia prima que son necesarios para el procesamiento de manufacturas. En valores FOB esta disminución del año 2015 con respecto al 2014 es de USD 697 millones.

Los productos no tradicionales tuvieron competidores que tuvieron menores precios a los productos ecuatorianos, debido a la afectación de las salvaguardias sobre los bienes de capitales, dieron un leve aumento de los precios locales que tuvieron que ser trasladados al producto exportado; dando como resultado que países competidores con mismos productos tengan ligera ventaja.

Entre los productos no tradicionales, la madera, harina de pescado, productos químicos y fármacos tuvieron un mejor desempeño, debido a la calidad de los bienes producidos en el país.

Para este año 2015 los principales destinos de las exportaciones fueron Estados Unidos, Colombia, Vietnam, Rusia y China. Esta vez permitiendo a los productos ecuatorianos llegar a nuevos países debido a la constante promoción de

las exportaciones ecuatorianas, además de la diversidad de bienes que conforman las exportaciones no tradicionales.

A lo que respecta la Balanza Comercial, que es la diferencia entre las exportaciones e importaciones realizadas por un país en un período; la balanza comercial no petrolera ha sido deficitaria, esto quiere decir que siempre se ha importado más productos de los que se exportan.

Figura 6: Balanza Comercial de 2011 al 2015

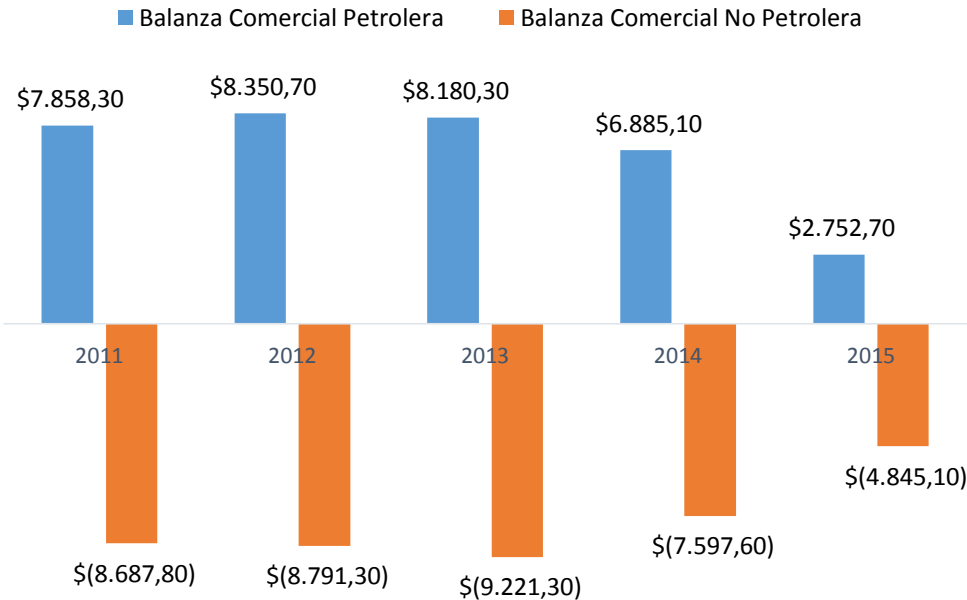


Figura 6: Comparación de la balanza comercial ecuatoriana.

En la Figura 6 se puede apreciar las cantidades en valores FOB, donde la balanza comercial petrolera tiene superávit incluso en el 2015 cuando hubo una drástica caída del precio del barril de petróleo, incluso por debajo de lo proyectado por el ministerio de economía y finanzas.

También se observa los déficits existentes de la balanza comercial no petrolera que reduce su déficit en el año 2014 y en el siguiente período tiene un mayor decrecimiento. Respecto al déficit de las exportaciones no petroleras se puede decir que el país aún opta por bienes producidos en el exterior, además que el mercado exportador no logra suplir la demanda de productos a nivel nacional.

Un factor externo que afecta a las exportaciones ecuatorianas, son las devaluaciones de las monedas de Colombia y Perú, por tener proximidad con Ecuador, además de pertenecer al grupo de la Comunidad Andina (CAN) estos socios comerciales han logrado devaluar sus monedas puestos que tienen capacidad de emisión a diferencia de Ecuador.

En el libro diccionario de la política, Borja (2010) se refiere a la inflación como a la disminución del valor de una moneda, la cual se toma por decisión de autoridades públicas. Esto sucede en el caso de Colombia y Perú, lo cual permite mejorar la competitividad puesto que beneficia a las exportaciones debido a que con divisas fuertes como el dólar se puede comprar más de un bien exportable.

Figura 7: Devaluación del peso colombiano, periodo 2011 al 2015



Figura 7: Comportamiento del valor del peso colombiano.

En la Figura 7 se puede apreciar la devaluación que ha sufrido el peso colombiano desde el año 2011 hasta el año 2015, en este último alcanza su mayor grado de devaluación frente al dólar que es la moneda de intercambio internacional. Esto hace que las exportaciones colombianas aumenten y que las ecuatorianas disminuyan por el motivo que los compradores de las exportaciones ecuatorianas optan por ir a Colombia donde la transformación de dólares a pesos resulta beneficioso al momento de hacer negociaciones.

Por esta razón, el gobierno ecuatoriano ha optado por la implementación de una sobretasa arancelaria sobre las importaciones para así disminuir el déficit en la balanza comercial y proteger a las exportaciones ecuatorianas. Ya que en el caso que las exportaciones no aumenten, las industrias y empresas productoras nacionales se conviertan en proveedoras de productos para el mercado local.

Figura 8: Devaluación del Nuevo Sol, periodo 2011 al 2015

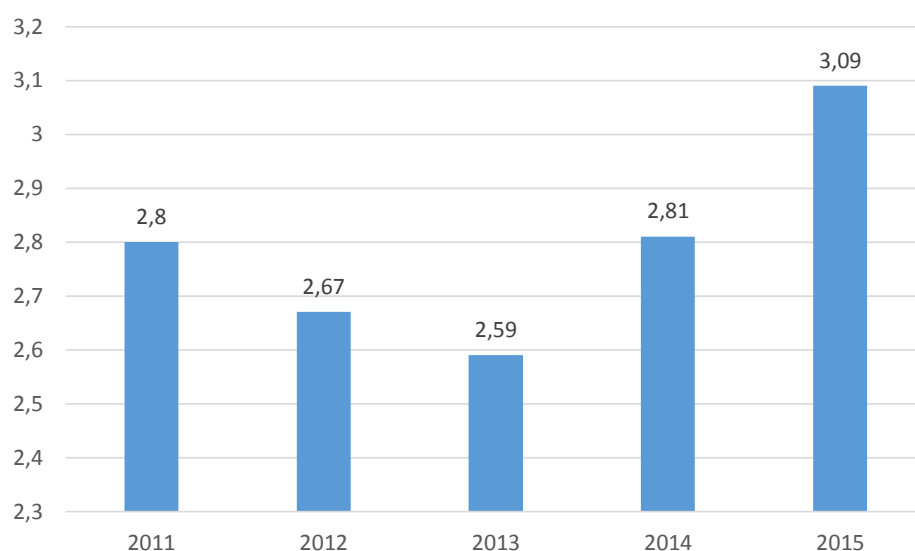


Figura 8: Comportamiento del valor del Nuevo Sol.

Así como en el caso anterior, en el caso de Perú ha ocurrido lo mismo, aunque en menor grado como se lo puede apreciar en la Figura 8. Se observa la devaluación desde el año 2011 al año 2015 en el que el nuevo sol sufre una mayor devaluación frente al dólar que es moneda de curso del Ecuador.

El ministro de Comercio Exterior, Juan Carlos Cassinelli (2016) explicó que las devaluaciones de las monedas de los países mencionados son consideradas como problemas que condicionan al sector productivo exportador ecuatoriano, que se ven reflejados en la balanza comercial a pesar de los distintos intentos de promoción del Ecuador.

Por estas razones, el país analiza su continuidad en la CAN, ya que las devaluaciones de las monedas de los países andinos han afectado al país a pesar de ser miembro, y que uno de las ventajas es de trabajar en bloque, lo que ha sido lo contrario perjudicando a uno de los países miembros que no tiene poder devaluación como lo es en el caso de Ecuador.

Impacto de las Exportaciones no Tradicionales en el Ecuador

Para medir el impacto de las exportaciones no tradicionales sobre el crecimiento económico se lo realizará a través de un análisis inferencial, usando las correlaciones y regresiones lineales. Además observar el comportamiento en un análisis descriptivo de las variables ya mencionadas.

Las variables para el análisis inferencial son la variación del PIB trimestral (Dependiente) y la variación de las exportaciones no tradicionales (Independiente). Los datos tomados para el análisis son de los últimos 15 años (2001-2015) de manera anual.

Dentro del análisis descriptivo, podemos señalar el comportamiento del PIB y de las exportaciones no tradicionales como se presenta en la Figura 9, en la que podemos observar que existe un mismo comportamiento ya que a medida que van incrementando las exportaciones no tradicionales, se provoca un crecimiento en el PIB.

Figura 9: PIB Anual y Exportaciones no Tradicionales Anuales

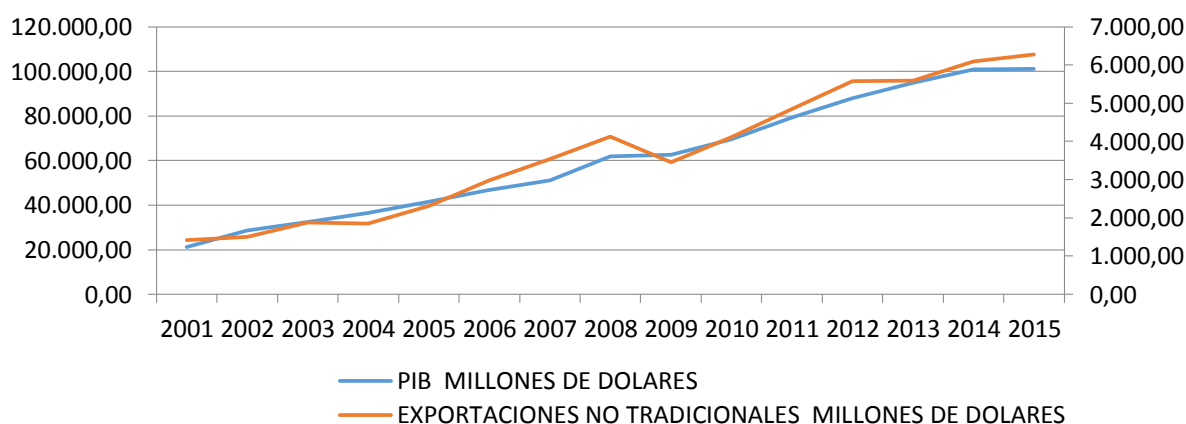


Figura 9: Influencia de las exportaciones no tradicionales en el crecimiento económico

Correlación

Definido las variables se procedió al análisis de correlación, el cual se puede visualizar en la tabla 1. La correlación de Pearson entre ambas variables es de 0.990. Este resultado nos indica que estas variables están relacionadas entre sí. La correlación es significativa al nivel 0,01, es decir con un 99% de confianza. En este

análisis, a medida que las exportaciones no tradicionales aumenten también provocará un incremento en el crecimiento económico del país.

Tabla 1: Correlación de Pearson entre el PIB y las Exportaciones no Tradicionales

		PIB miles millones de dólares	Exportaciones no tradicionales miles millones de dólares
PIB miles millones de dólares	Correlación de Pearson	1	,990**
	Sig. (bilateral)		,000
	N	15	15
Exportaciones no tradicionales miles millones de dólares	Correlación de Pearson	,990**	1
	Sig. (bilateral)	,000	
	N	15	15

Nota: **La correlación es significativa al nivel 0,01 (bilateral).

Se comprueba a través del análisis de correlación el comportamiento de la figura 9, ya que muestra que mientras las exportaciones no tradicionales suben el PIB se ve afectado de la misma manera, al igual que si las exportaciones no tradicionales bajan el PIB baja también.

Regresión Lineal

A través del análisis de regresión lineal vamos a determinar si las exportaciones no tradicionales afectan al comportamiento del PIB.

Tabla 2: Regresión Lineal entre el PIB y las Exportaciones no Tradicionales

Resumen del modelo				
Modelo	R	R cuadrado	R cuadrado corregida	Error típ. de la estimación
1	,990 ^a	,979	,978	4031,5602578

a. Variables predictoras: (Constante), Exportaciones No Tradicionales Miles Millones de Dólares

El coeficiente de determinación ajustado es del 0.978, lo cual indica que es un modelo bueno, las variables independientes determinan en un alto nivel el comportamiento de la dependiente.

Tabla 3: Coeficientes

Coeficientes ^a					
Modelo	Coeficientes no estandarizados		Coeficientes tipificados	t	Sig.
	B	Error típ.	Beta		
(Constante)	2841,533	2567,822		1,107	,289
Exportaciones No Tradicionales Miles Millones de Dólares	15,723	,634	,990	24,807	,000

a. Variable dependiente: PIB Miles Millones De Dólares Anuales

En esta matriz se puede observar que la variable independiente es significativa al 0.000, por lo que las exportaciones no tradicionales si determinan y explican el comportamiento del PIB.

El modelo de regresión establecido sería el siguiente:

$$PIB=2841.53+15.73*Exportaciones\ no\ Tradicionales$$

En la prueba T al obtener valores de significancia menores a 0.05, se concluye que existe evidencia estadística para rechazar la hipótesis nula, es decir, los coeficientes establecidos en el modelo de regresión lineal son significativos y por lo tanto no son iguales a cero. El siguiente gráfico de dispersión muestra que tal se ajusta la recta de regresión a los datos establecidos:

Figura 10: Gráfico de Dispersión

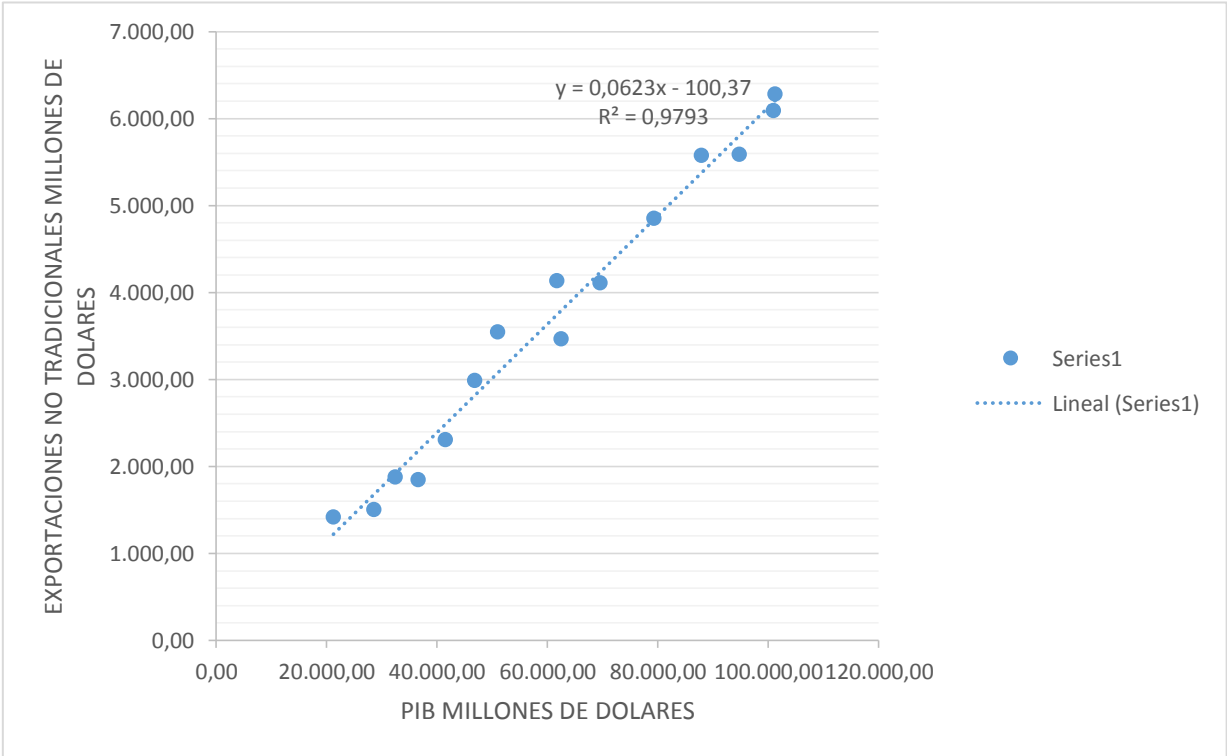


Figura 10: Gráfico de regresión para demostrar que las exportaciones no tradicionales si influyen en el PIB

Conclusiones

El crecimiento económico del Ecuador a lo largo de los años ha tenido varios cambios, el cual tuvo un crecimiento muy significativo ya que en el año 2011 el PIB fue de USD 80.108 millones y al llegar al 2015 se incrementó a USD 101.220 millones. Las exportaciones juegan un papel muy importante en el aumento del PIB por lo que en los últimos años puede apreciarse que han ido aumentando las exportaciones de productos no tradicionales debido a la calidad del producto y el apareamiento de países que demandan estos, teniendo en cuenta que dentro de las exportaciones no tradicionales tenemos los productos no tradicionales industrializados donde el producto más exportado son los enlatados de pescado y también tenemos los productos no tradicionales primarios donde el producto más exportado son las flores.

En cuanto a las exportaciones no tradicionales se puede concluir que son un aporte muy importante en la economía ecuatoriana y que a pesar de que la economía ecuatoriana mantiene una dependencia principalmente de las exportaciones petroleras y exportaciones tradicionales, tenemos en un porcentaje menor de participación de las exportaciones no tradicionales pero que ayuda al PIB y ambas muestran una tendencia creciente.

Los resultados de esta investigación determinaron que en el Ecuador las exportaciones no tradicionales constituyen en promedio el 25,4% dentro del total de las exportaciones totales y 6,07% de participación en el PIB (2001-2015). Al 2015 las exportaciones no tradicionales registraron la mayor participación de los últimos 15 años sobre el total exportado (35%) y el crecimiento promedio anual de esta variable es del 10.45%.

Desde un análisis inferencial también se pudo determinar que existe una relación estrecha entre las exportaciones no tradicionales y el crecimiento económico, la correlación de Pearson entre ambas variables es de 0.990, la cual es muy fuerte, un incremento en las exportaciones no tradicionales provocará un incremento en el crecimiento económico del país.

Finalmente, en el análisis de regresión se pudo comprobar que la variable independiente es significativa al 0.000, por lo que las exportaciones no tradicionales si determinan y explica el comportamiento del PIB.

Recomendaciones

Es necesario implementar nuevos esquemas y hacer esfuerzos para impulsar la exportación de los productos no tradicionales y generar planes de reconversión industrial y de reubicación de recursos hacia la producción de productos no tradicionales primarios e industrializados ya que han demostrado ser una fuente importante para el crecimiento económico ecuatoriano.

Además de las exportaciones de productos petroleros el Ecuador también es rico en productos del mar, agrícolas y mineros, podríamos evitar que la economía de nuestro país sea dependiente solo de las exportaciones petroleras y tradicionales.

Con adecuadas técnicas de promoción, comercialización, modernización y actualización a las empresas se podría dar una mayor importancia y podríamos colocar a los productos no tradicionales en los mercados internacionales de una manera más significativa.

Referencias Bibliográficas

- Banco Mundial. (s. f.). Formación bruta de capital fijo. Recuperado 23 de junio de 2016, a partir de <http://datos.bancomundial.org/indicador/NE.GDI.FTOT.ZS>
- Banco Central del Ecuador. (2011). *Estadísticas*. Obtenido de Banco Central del Ecuador : <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorReal/Previsiones/IndCoyuntura/EstMacro012012.pdf>
- Banco Central del Ecuador. (Diciembre de 2014). *Estadísticas: Balanza de Pagos*. Obtenido de Banco Central del Ecuador: <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/balanzaComercial/ebc201502.pdf>
- Banco Central del Ecuador. (Febrero de 2016). *Estadísticas: Balanza Comercial* . Obtenido de Banco Central del Ecuador : <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/balanzaComercial/ebc201602.pdf>
- Dirección de Inteligencia Comercial e Inversiones. (2015). Guía comercial de la República del Ecuador. Recuperado a partir de http://www.proecuador.gob.ec/wp-content/uploads/2015/12/PROEC_GC2015_ECUADOR1.pdf
- Banco de datos mundial . (2016). *Indicadores del desarrollo mundial*. Obtenido de Banco Mundial: <http://databank.bancomundial.org/data/reports.aspx?source=2&country=ECU&series=&period=>
- Cárdenas, S. (19 de Enero de 2015). *BALANZA COMERCIAL DEL ECUADOR EN TIEMPOS DE DOLARIZACIÓN*. Obtenido de Universidad de Especialidades Espíritu Santo: <http://www.uees.edu.ec/dolarizacion/pdf/1/3-Conf-Sebastian-Cardenas-190115.pdf>
- CEPAL. (1998). *Publicaciones: La CEPAL y la teoría de la industrialización*. Obtenido de Comisión Económica para América Latina y el Caribe: <http://www.cepal.org/publicaciones/xml/9/19229/valpy.htm>
- Dirección de Estadística Económica. (Enero de 2015). *Estadísticas Macroeconómicas - Presentación Coyuntural*. Obtenido de Banco Central del

- Ecuador:
<https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorReal/Previsiones/IndCoyuntura/EstMacro012015.pdf>
- Dirección de Inteligencia Comercial e Inversiones. (2015). *Guía Comercial de la República del Ecuador*. Obtenido de Instituto de Promoción de Exportaciones e Inversiones: http://www.proecuador.gob.ec/wp-content/uploads/2015/12/PROEC_GC2015_ECUADOR1.pdf
- Dirección de Estadística Económica. (Enero de 2013). *Estadísticas Macroeconómicas - Presentación Coyuntural*. Obtenido de Banco Central del Ecuador:
<https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorReal/Previsiones/IndCoyuntura/EstMacro012013.pdf>
- Dirección de Estadística Económica. (Enero de 2014). *Estadísticas Macroeconómicas - Presentación Coyuntural*. Obtenido de Banco Central del Ecuador:
<https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorReal/Previsiones/IndCoyuntura/EstMacro012014.pdf>
- El Telégrafo. (16 de Marzo de 2015). *Economía: Con el 'boom petrolero' (1972-1982) inició el endeudamiento externo*. Obtenido de El Telégrafo:
<http://www.eltelegrafo.com.ec/noticias/economia/1/con-el-boom-petrolero-1972-1982-inicio-el-endeudamiento-externo-infografia>
- Espinosa, R. (2000). *Artículos: La crisis económica financiera ecuatoriana de finales*. Obtenido de Universidad Andina Simón Bolívar :
http://www.memoriacrisisbancaria.com/www/articulos/Roque_Espinosa_Crisis_bancaria.pdf
- Ministerio Coordinador de Política Económica . (2014). *Indicadores macroeconómicos mayo 2014*. Obtenido de Ministerio Coordinador de Política Económica :
<http://www.politicaeconomica.gob.ec/wp-content/uploads/downloads/2014/08/mayo-2014.pdf>
- Ministerio de Industrias y Productividad. (2013). INFORME DE COYUNTURA INDUSTRIAL. Recuperado a partir de http://www.industrias.gob.ec/wp-content/uploads/downloads/2013/06/Analisis_Coyuntura_Marzo_2013.pdf
- PROEcuador. (2012). Gobierno de Ecuador apoya a PYMES en consorcios exportadores. Recuperado a partir de

- <http://www.proecuador.gob.ec/2012/05/03/gobierno-de-ecuador-apoya-a-pymes-en-consorcios-exportadores/>
- PROECUADOR. (2015). Boletín de Comercio Exterior. Recuperado a partir de <http://www.proecuador.gob.ec/wp-content/uploads/2015/02/BoletinEne-feb-bce-final.pdf>
- PROECUADOR. (03 de Mayo de 2012). *Noticias: Gobierno de Ecuador apoya a PYMES en consorcios exportadores*. Obtenido de Instituto de Promoción de Exportaciones e Inversiones: <http://www.proecuador.gob.ec/2012/05/03/gobierno-de-ecuador-apoya-a-pymes-en-consorcios-exportadores/>
- Rodrigo Borja. (s. f.). Enciclopedia de la política. Recuperado 19 de julio de 2016, a partir de <http://www.encyclopediadelapolitica.org/Default.aspx?i=&por=d&idind=462&termino=>
- Subsecretaría de Comercio y Servicios . (2013). *Informe de Coyuntura Industrial - Marzo 2013*. Obtenido de Ministerio de Industrias y Productividad : http://www.industrias.gob.ec/wp-content/uploads/downloads/2013/06/Analisis_Coyuntura_Marzo_2013.pdf
- Una salida de la CAN preocupa a empresarios. (s. f.). Recuperado 19 de julio de 2016, a partir de <http://www.elcomercio.com/actualidad/comunidadandina-empresarios-ecuador-devaluacion.html>
- Valpy FitzGerald. (1998). La CEPAL y la teoría de la industrialización. Recuperado 22 de junio de 2016, a partir de <http://www.cepal.org/publicaciones/xml/9/19229/valpy.htm>
- VICEPRESIDENTE JORGE GLAS Y MINISTRO DE COMERCIO EXTERIOR, JUAN CARLOS CASSINELLI VIAJARÁN A LA UE. (s. f.). Recuperado a partir de <http://www.comercioexterior.gob.ec/vicepresidente-jorge-glas-y-ministro-de-comercio-exterior-juan-carlos-cassinelli-viajaran-a-la-ue/>
- Waters, W. (1993). El desarrollo de las agroexportaciones en el Ecuador: la primera respuesta empresarial. Recuperado a partir de <http://www.flacsoandes.edu.ec/biblio/catalog/resGet.php?resId=22393>



Presidencia
de la República
del Ecuador



Plan Nacional
de Ciencia, Tecnología,
Innovación y Saberes



SENESCYT
Secretaría Nacional de Educación Superior,
Ciencia, Tecnología e Innovación

REPOSITORIO NACIONAL EN CIENCIA Y TECNOLOGÍA

FICHA DE REGISTRO DE TESIS/TRABAJO DE TITULACIÓN

TÍTULO Y SUBTÍTULO:	Análisis de las exportaciones no tradicionales y su impacto en la economía de los últimos 5 años		
AUTOR(ES)	Ninibeth de los Ángeles Paredes Guano		
REVISOR(ES)/TUTOR(ES)	Ing. Eddy Piguave Bohórquez, MBA		
INSTITUCIÓN:	Universidad Católica de Santiago de Guayaquil		
FACULTAD:	Facultad de Especialidades Empresariales		
CARRERA:	Comercio y Finanzas Internacionales Bilingüe		
TÍTULO OBTENIDO:	Ingeniera en Comercio y Finanzas Internacionales Bilingüe		
FECHA DE PUBLICACIÓN:	26 de Agosto de 2016	No. DE PÁGINAS:	44
ÁREAS TEMÁTICAS:	Comercio, Finanzas, Negocios Internacionales		
PALABRAS CLAVES/ KEYWORDS:	Exportaciones no tradicionales, balanza comercial, PIB, impacto económico, empresas productivas, devaluación de monedas,		
<p>RESUMEN/ABSTRACT (150-250 palabras): El presente estudio de investigación tiene como objetivo analizar el comportamiento de las exportaciones no tradicionales de los últimos cinco años en el Ecuador y su impacto en la economía ecuatoriana.</p> <p>En este estudio se utilizó el análisis descriptivo e inferencial mediante las correlaciones y regresiones entre las variables de estudio.</p> <p>Los resultados de esta investigación determinaron que en el Ecuador las exportaciones no tradicionales constituyen un rubro importante, inyectando valores considerables en la economía ecuatoriana. Desde el año 2001 al 2015 las exportaciones no tradicionales constituyen un promedio de participación del 25,4% dentro del total de las exportaciones totales y 6,07% de participación en el PIB. Al 2015 las exportaciones no tradicionales registraron la mayor participación de los últimos 15 años sobre el total exportado (35%) y el crecimiento promedio anual de esta variable es del 10.45%.</p> <p>A través del análisis inferencial - correlación se pudo comprobar que existe una relación estrecha entre las exportaciones no tradicionales y el crecimiento económico, es decir mientras estas exportaciones suben el PIB se incrementa de la misma manera; y desde un análisis de regresión lineal también se pudo denotar que esta misma variable incide o determina el comportamiento del Producto Interno Bruto.</p>			
ADJUNTO PDF:	<input checked="" type="checkbox"/> SI	<input type="checkbox"/> NO	
CONTACTO CON AUTOR/ES:	Teléfono: +59342890459/+593993046655	E-mail: nini-angeles@hotmail.com	
CONTACTO CON LA INSTITUCIÓN (COORDINADOR DEL PROCESO UTE)::	Nombre: Econ. David Coello Cazar, Mgs.		
	Teléfono: +593-4-2206950 ext:5129-5032		
	E-mail: david.coello@cu.ucsg.edu.ec		
SECCIÓN PARA USO DE BIBLIOTECA			
Nº. DE REGISTRO (en base a datos):			
Nº. DE CLASIFICACIÓN:			
DIRECCIÓN URL (tesis en la web):			



**Presidencia
de la República
del Ecuador**



**Plan Nacional
de Ciencia, Tecnología,
Innovación y Saberes**



SENESCYT
Secretaría Nacional de Educación Superior,
Ciencia, Tecnología e Innovación

DECLARACIÓN Y AUTORIZACIÓN

Yo, **Paredes Guano, Ninibeth de los Ángeles**, con C.C: # **0925620098** autora del **componente práctico del examen complejo: Análisis de las exportaciones no tradicionales y su impacto en la economía de los últimos 5 años** previo a la obtención del título **de Ingeniera en Comercio y Finanzas Internacionales Bilingüe** en la Universidad Católica de Santiago de Guayaquil.

1.- Declaro tener pleno conocimiento de la obligación que tienen las instituciones de educación superior, de conformidad con el Artículo 144 de la Ley Orgánica de Educación Superior, de entregar a la SENESCYT en formato digital una copia del referido trabajo de titulación para que sea integrado al Sistema Nacional de Información de la Educación Superior del Ecuador para su difusión pública respetando los derechos de autor.

2.- Autorizo a la SENESCYT a tener una copia del referido trabajo de titulación, con el propósito de generar un repositorio que democratice la información, respetando las políticas de propiedad intelectual vigentes.

Guayaquil, 26 de Agosto de 2016

f. _____

Nombre: **Paredes Guano, Ninibeth de los Ángeles**

C.C 0925620098